

Габидуллина А.Р.

студент

Научный руководитель: Полюшко Ю.Н., к.э.н, доцент

Лениногорский филиал ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ»

ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ НЕФТЕСЕРВИСНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Авторами в статье анализируются технико-экономические показатели деятельности предприятий, которые интегрируют систему измерителей, характеризующую материально-производственную базу предприятий и комплексное использование ресурсов. Данные показатели формируются в зависимости от специфики деятельности предприятия и его отраслевых особенностей.

Ключевые слова: технико-экономические показатели, финансовый результат, рентабельность, прибыль

Gabidullina A.R.

student

Scientific adviser: Polyushko Yu.N., Ph.D.

*Leninogorsk branch of the Kazan National Research Technical University
named after A.N. Tupolev-KAI''*

TECHNICAL AND ECONOMIC INDICATORS OF THE OIL SERVICE ENTERPRISE

Abstract: The authors in the article analyze the technical and economic indicators of the activities of enterprises that integrate a system of meters characterizing the material and production base of enterprises and the complex use of resources. These indicators are formed depending on the specifics of the enterprise and its industry characteristics.

Key words: technical and economic indicators, financial result, profitability, profit

Технико-экономические показатели деятельности предприятия являются структурным элементом системы измерителей, применяемых для экономического анализа, с использованием которой дается характеристика материально-производственной базе субъекта хозяйствования и эффективности применения ресурсов. Основное их назначение – планирование и анализ организации труда и производства, технической оснащенности, оценка качества продукции и эффективности использования различных фондов, а также трудовых ресурсов.

Технико-экономические показатели предприятия должны базироваться на использовании информационной аналитической составляющей в форме материалов плановых различных документов, данных как статистического, так и бухгалтерского учета, и анализа субъекта хозяйствования. В свете использования современных технологий некоторая финансовая отчетность благодаря своему размещению на Интернет-ресурсах является доступной внешним пользователям (примером служит документация открытых акционерных обществ). При этом организации других форм собственности свои технико-экономические показатели стараются не предавать огласке, и в некоторых случаях указанной информации руководителями этих предприятий присваивается гриф «Для служебного пользования» [1].

Технико-экономические показатели предприятия подразделяют на общие которые едины для предприятий всех отраслей, и специфические, которые призваны отражать особенности производства отдельных отраслей промышленности.

Рассмотрим технико-экономические показатели деятельности на примере нефтесервисного предприятия - ООО «XXXсервис» (название предприятия сокращено в целях сохранения коммерческой тайны). Анализ

проведем по данным за 2018-2020 гг. на основе данных таблицы 1.

Таблица 1

Технико - экономические показатели деятельности

ООО «ХХХсервис» за 2018-2020 гг. [2]

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Отклонение (+, -)	
				2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.
Выпуск продукции в (тыс.руб.), в том числе:	2 070 036	2 020 013	1 852 909	-50 023	-167 104
- 2D-сейсмоработы	931 516	868 606	833 809	-62 911	-34 797
- 3D-сейсмоработы	1 035 018	1 030 207	926 455	-4 811	-103 752
- сопутствующие работы	103 502	121 201	92 645	17 699	-28 555
Себестоимость продукции (тыс.руб.), в том числе:	2 200 603	2 038 276	1 834 872	-162 327	-203 404
- 2D-сейсмоработы	1 056 289	917 224	807 344	-139 065	-109 881
- 3D-сейсмоработы	1 078 295	1 059 904	935 785	-18 392	-124 119
- сопутствующие работы	66 018	61 148	91 744	-4 870	30 595
Валовая прибыль (тыс.руб.), в том числе:	-130 567	-18 263	18 037	112 304	36 300
- 2D-сейсмоработы	-124 773	-48 619	26 465	76 155	75 084
- 3D-сейсмоработы	-43 277	-29 697	-9 330	13 581	20 367
- сопутствующие работы	37 484	60 053	902	22 569	-59 151
Рентабельность продаж, %	- 6,31	- 0,90	0,97	5,40	1,88
Среднегодовая стоимость арендованных основных фондов, тыс.руб.	1 209 412	1 261 927	1 314 095	52 515	52 168
Среднегодовая численность производственного персонала, чел.	865	854	836	-11	-18
Фонд оплаты труда, тыс.руб.	748739	710224	625181	-38 515	-85 043

Анализ полученных в таблице 1 данных показал, что эффективность финансово-хозяйственной деятельности ООО «ХХХсервис» повышается, так, например, рентабельность в 2018 г. составила - 6,31%, а в 2020 г. - +0,97%. ООО «ХХХсервис» оказывает геофизические услуги в Северо-Западной Сибири, климат которой позволяет проводить только сезонные работы, в период, когда на территории устанавливается отрицательная температура (при плюсовой температуре оборудование для оказания услуг тонет в болотах). Сезон начинается в октябре-ноябре в зависимости от погодных условий на исследуемой территориях. Перевозка оборудования и машин, вагон-домов для проживания и другого специализированного

оборудования, а также проезд кадрового состава возможен только после строительства, так называемых «зимников». Заканчивается сезон, также в зависимости от погодных условий, в марте-апреле. Следует отметить, что у ООО «ХХХсервис» финансовый год (с 1 января по 31 декабря) и производственный год (с октября по апрель) не совпадают, что приводит к искажению реальной финансово-хозяйственной ситуации. Например, в целом ООО «ХХХсервис» сезон отработало с прибылью, а по календарному (финансовому) году – убыточно: основные финансовые затраты предприятие несет в 4 квартале года (когда идет перебазировка оборудования и кадрового состава), а доходы начинают поступать в 1-2 квартале следующего отчетного года (когда получены первые результаты от сейсмических исследований).

Динамика выручки от реализации услуг ООО «ХХХсервис» за 2018-2020 гг. в разрезе услуг представлена на рисунке 1.

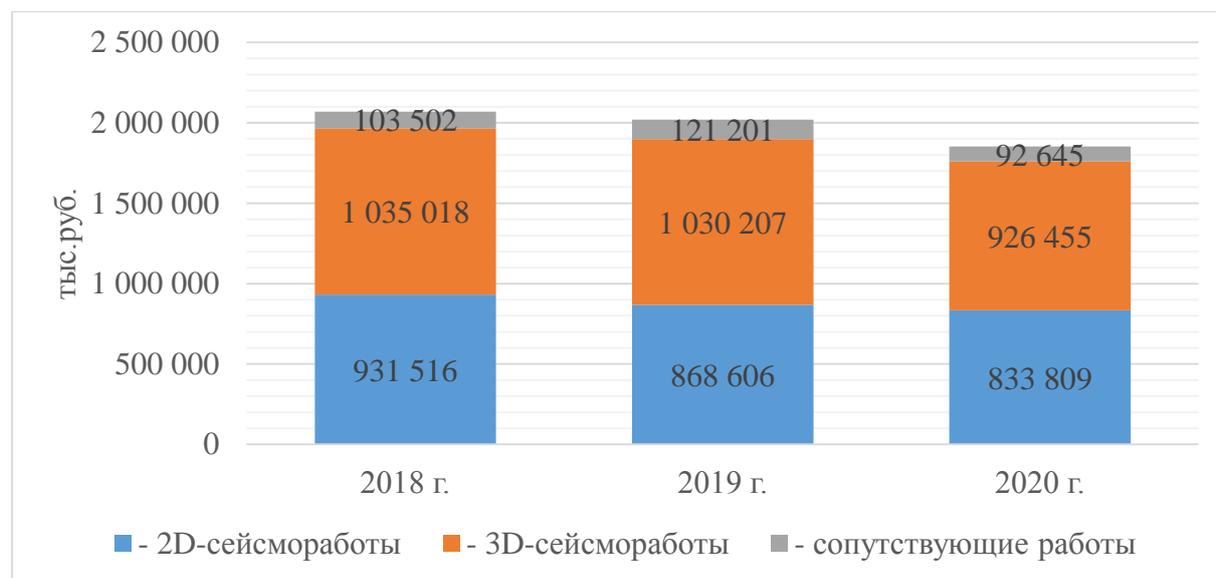


Рисунок 1 - Динамика выручки от реализации услуг ООО «ХХХсервис» за 2018-2020 гг., тыс.руб.

ООО «ХХХсервис» являясь 100% зависимой компанией крупного холдинга, подчиняется стратегической политике холдинга, согласно которой дочернее общество не имеет право закупать собственные основные средства, а только арендовать их у материнской компании. Все оборудование, используемое предприятием, является дорогостоящим и

узкоспециализированным (чаще всего импортного производства). При этом в технико-экономических показателях ООО «XXXсервис» не рассматриваются показатели использования основных фондов и мощностей, что по мнению автора некорректно. Если напрямую нельзя применить показатель фондоемкости и фондовооруженности, то их можно заменить на показатели арендоемкости и арендовооруженности.

Среднегодовая численность персонала за три года сократилась на 29 человек. Сезонность оказываемых геологоразведочных услуг накладывает свой отпечаток, поэтому на предприятии наблюдается большая текучесть кадров, особенно рабочих. Средства, направленные на оплату труда, также сократились за три года на 94 897 тыс. руб. или 15%.

Таким образом, технико-экономические показатели предприятия для каждой отрасли экономики – специфичны. Но они позволяют выполнять систематическое сравнение технического и организационного уровня на предприятии, а значит выявить резервы внутри производства и улучшить разработку перспективных и текущих планов.

Использованные источники:

1. Бересток В. технико-экономические показатели и их значение для предприятий [Электронный ресурс]// Электронный журнал Syl (дата публикации: 10.2013). - URL: <https://www.syl.ru/article/112258/tehniko-ekonomicheskie-pokazateli-i-ih-znachenie-dlya-predpriyatiya> (дата обращения: 02.02.2021).
2. Бухгалтерская и технико-экономическая отчётность ООО «XXXсервис» за 2018-2020 гг.