

*Баранов А.М.*

*кандидат экономических наук, доцент,  
доцент кафедры экономической теории  
и мировой экономики учреждения образования  
«Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины»,  
г. Гомель, Республика Беларусь*

**ПЕРСПЕКТИВЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ  
ИНФОРМАЦИОННЫХ КЛАСТЕРНЫХ ИНИЦИАТИВ  
БЕЛОРУССКИМ ФОНДОМ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ**

*В статье рассматриваются ключевые формы финансовой поддержки информационных кластерных инициатив в контексте зарубежного опыта, разработан алгоритм принятия решения о финансировании проектов их создания Белорусским фондом финансовой поддержки предпринимателей, создана модель прогнозирования финансовой эффективности информационных кластеров, определены возможности преодоления дефицита финансовых ресурсов у участников кластеров в цифровой среде для развития инновационной макроэкономической инфраструктуры и повышения уровня цифрового развития на региональном и национальном уровнях.*

*Ключевые слова: кластеры, инновации, цифровая экономика, финансирование, ИТ-стартапы*

*A.M. Baranov*

*Candidate of Economic Sciences, Docent of Economy,  
Associate Professor,  
Department of Economic Theory and the world economy  
Francisk Skorina Gomel State University  
Gomel, Republic of Belarus*

## PROSPECTS OF FINANCIAL SUPPORT OF INFORMATION CLUSTER INITIATIVES BY BELARUSIAN FUND FOR FINANCIAL SUPPORT TO ENTREPRENEURS

*The article discusses key forms of financial support for information cluster initiatives in the context of foreign experience, an algorithm for making a decision on financing projects for their creation by the Belarusian Fund for Financial Support to Entrepreneurs has been developed, the model for forecasting the financial efficiency of information clusters was created, the possibilities of overcoming the shortage of financial resources among cluster participants in the digital environment for the development of innovative macroeconomic infrastructure and increasing the level of digital development at the regional and national levels were determined.*

*Keywords: clusters, innovation, digital economy, financing, IT startups*

**Введение.** В условиях глобализации и стремительного развития технологий информационные кластеры становятся важным инструментом для повышения конкурентоспособности на макроуровне. Многие развитые страны активно используют кластерный подход в формировании и регулировании своих национальных инновационных программ. В этой связи особую важность приобретают информационные кластеры как сети взаимосвязанных организаций, включая компании, научные учреждения и государственные структуры, которые совместно работают над инновациями и взаимодействуют с помощью информационных технологий. Однако для успешного создания и функционирования таких кластеров необходима финансовая поддержка, которая может принимать различные формы и требует детально проработанного алгоритма действий.

**Основная часть.** В целом проблема создания и развития кластеров является хорошо изученной в отечественной (Т. Цихан, А. Юданов, А.Коробков, С. Паринов) и зарубежной (М.Портер, Д. Симмие, Л. Ван ден Берг) научной литературе, однако отдельные вопросы, касающиеся

развития кластерных проектов в условиях формирования цифровой экономики являются малоисследованными, также как и вопросы финансовой поддержки одной из самых важных институциональных структур новой экономической системы – информационного кластера.

Современные исследования в области финансирования кластерных инициатив подчеркивают важность государственно-частного партнерства для стимулирования инновационного развития. Например, научная работа *Д.Долорех, А.Фригона* анализирует влияние правительственного финансирования на инновационные кластеры в Канаде [1], *Э.Фастенрат, С.Тавассоли, Д.Шарп, Р.Рэйвен, Л.Коенен, Б.Уилсон, Д. Шрейвен* предлагают новые подходы к финансированию кластеров для экономического развития в США [2]. Исследования *Н. Урбансиковой, П.Бургера* позволяют оценить как централизация финансовых фондов влияет на финансирование кластерных программ развитых стран [3]. *Н.Карбонара, Р.Пеллегрини* акцентируют внимание на значении партнерства в финансировании кластеров между государственным и частным секторами [4]. Исследование *Д.Демирхана, О.Бабакана* определяет границы влияния финансовой поддержки на динамику развития кластеров и инновационных экосистем [5].

*Обобщая зарубежный опыт, необходимо отметить, что существует несколько основных форм финансовой поддержки, которые могут быть использованы для финансирования информационных кластеров:*

1. *Гранты* представляют собой безвозмездные средства, предоставляемые государственными или частными фондами на реализацию определенных проектов. Гранты могут быть выделены как на начальной стадии создания кластера, так и на его развитие. Программы финансирования предполагают проведение конкурсов в целях отбора лучших кластерных проектов, реализация которых может быть

субсидирована из государственного бюджета. Например, на территории Германии функционирует 15 кластеров, которые на мировом уровне признаны ведущими. Ежегодный бюджет кластерных программ достаточно разнообразный – от 144 млн евро во Франции для программы «Rôle de compétitivité» до 57 млн евро в Великобритании (в рамках фонда «Power in territory»). Источниками средств для существования кластерных программ служат государство и сами участники, уплачивающие определенные взносы, частные вложения от различных ассоциаций, фондов, международных организаций [6].

2. *Субсидии* – это финансовая поддержка, предоставляемая государством для снижения затрат на реализацию кластерных проектов. В отличие от грантов, субсидии могут быть частично возмещены. В России в соответствии с «Мерами по поддержке промышленных кластеров в 2023 году» разработаны программы субсидирования затрат на создание и развитие инновационных кластеров, которые позволяют компаниям получать до 70% компенсации затрат. Анализ произведенных расчетов показывает, что российские инновационные кластеры в настоящее время являются эффективными, если: на одного работника приходится не меньше 6,67 млн. российских руб. в рамках оценки производительности труда в субъектах хозяйствования – участников кластерных образований; на одного участника кластерного образования приходится не меньше 728 млн. российских руб. в совокупном объеме налоговых поступлений [7].

3. *Инвестиции* могут поступать как от частных инвесторов, так и от венчурных фондов. Инвесторы могут вкладывать средства в проекты, которые имеют высокий потенциал роста и прибыли. Наиболее активно с помощью ИТ-технологий *инвестируют венчурный капитал*. Более того, венчурными инвесторами автоматически становятся все, кто вкладывает свой капитал в сферу цифровой экономики, пока тот остается инвестиционным рискованым проектом, при этом финансирование проектов

новой экономики имеет те же особенности, что и финансирование обычного венчурного бизнеса. Активное участие в венчурном финансировании кластеров в Республике Беларусь принимает *Российско-Белорусский фонд венчурных инвестиций RBF Ventures, Китайская ассоциация венчурного и частного капитала (CVCA), сообщества бизнес-ангелов* из КНР. Так, в 2021 году венчурный фонд «РТ-Инвест» вложил 100 миллионов рублей в стартап, работающий в области искусственного интеллекта, который является частью потенциального информационного кластера [7].

4. *Государственные структуры* могут устанавливать партнерство с частными компаниями для совместного финансирования проектов. Это позволяет объединить усилия и ресурсы для достижения общих целей. Так, в настоящее время правительственные структуры России работают над внедрением институциональных механизмов государственно-частного партнерства в проекты электронного правительства. Наряду с этим, российскому правительству удалось понять важность информатизации и внедрения новейших ИТ-технологий в государственное управление, поэтому развитие государственно-частное партнерство в сфере ИТ приобретает особое значение. Эта тенденция, возникающая в передовых регионах России, соответствует концепции «бережливого правительства», ее девизу «делать больше с меньшими затратами» и создавать проекты электронного правительства на основе принципа «платформы. управление» [8].

В соответствие с практическими результатами реализации Комплекса мероприятий по развитию национальной инновационной системы на 2021-2025 годы, в 2024 году в Республике Беларусь действовали 8 кластеров, еще 6 находились на стадии формирования, 18 – потенциального развития. Кроме того, сформирован ИТ-кластер на базе Научно-технологической ассоциации «Инфопарк» с участием администрации Парка высоких

технологий. Участниками кластера являются 48 организаций различных форм собственности, формируется IT-кластер на базе ОАО «Могилевское агентство регионального развития» (участники: Могилевский облисполком, МОУВО «Белорусско-Российский университет», УО «Могилевский государственный университет», УО «Белорусский государственный университет пищевых технологий», УП «Артезио», ЗАО «Серволукс Технолджиз», ОАО «Могилевхимволокно», ОАО «Моготекс», ООО «Софтмастер») [9].

В настоящее время проведение кластерной политики на национальном уровне возложено на Министерство экономики Республики Беларусь, на региональном уровне – на комитеты экономики облисполкомов (Мингорисполкома) и управления экономики гор- и райисполкомов, что закреплено в соответствующих положениях, определяющих задачи и функции государственных органов и их подразделений. Концепция формирования и развития инновационно-промышленных кластеров в Республике Беларусь определила следующие направления кластерной политики:

- нормативное правовое регулирование деятельности в сфере кластерного развития экономики, включая разработку и принятие проектов нормативных правовых актов, предусматривающих новые организационные формы, в рамках которых может осуществляться кластерное развитие национальной экономики, а также меры государственной поддержки при реализации кластерных проектов;

- организация и осуществление регулярного мониторинга процессов формирования и развития кластеров на базе малого и среднего предпринимательства, в том числе в региональном разрезе, определение приоритетных направлений для их формирования;

- организационно-методическое содействие в разработке и реализации кластерных инициатив и проектов;

– поддержка самоорганизации субъектов малого и среднего предпринимательства по формированию кластеров, включая разработку и продвижение кластерных инициатив, с последующей реализацией кластерных проектов [10].

В рамках реализации пункта 23 Приложения 2 к Государственной программе «Малое и среднее предпринимательство» на 2021- 2025 годы, утвержденной постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29 января 2021 г. № 56, с целью создания единой информационной площадки, позволяющей в разрезе регионов оперативно получать детальную информацию о действующих институтах поддержки, их услугах, квалификации, компетенциях, а также сведения о возможных источниках получения финансирования, включая тематические статьи, видеоматериалы и т.п., разработан информационный интерактивный веб-ресурс «Карта инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства», что, с нашей позиции является важным этапом формирования системы поддержки принятия решений о создании информационного кластера. Общая координация работы Ресурса обеспечивается Министерством экономики и Белорусским фондом финансовой поддержки предпринимателей [11].

*Принятие решения о финансировании проекта создания информационного кластера требует системного подхода* и анализа множества факторов. Алгоритм принятия решения влияет на инновационную инфраструктуру страны, обеспечивая системный подход к выявлению потребностей и потенциала для развития. Он позволяет создать стратегические цели, которые направляют ресурсы на наиболее перспективные проекты, способствуя интеграции технологий и знаний. В результате, такая инициатива способствует повышению конкурентоспособности, привлечению инвестиций и созданию новых рабочих мест. Кроме того, регулярный мониторинг и оценка результатов

обеспечивают адаптивность и устойчивое развитие инфраструктуры, что в свою очередь стимулирует инновации и сотрудничество между различными секторами экономики. Рассмотрим алгоритм, который может быть использован для этой цели *Белорусским фондом финансовой поддержки предпринимателей* (рисунок 1).

*Интегрированные корпоративные структуры* играют важную роль в поддержке и развитии инновационной инфраструктуры, связанной с кластерными инициативами. Во-первых, такие структуры способствуют обмену знаниями и ресурсами между участниками, что усиливает инновационный потенциал каждого из них. Во-вторых, они позволяют более эффективно распределять финансовые и человеческие ресурсы, что повышает шансы на успешную реализацию кластерных проектов. Кроме того, интегрированные корпоративные структуры могут выступать в роли связующего звена между научными учреждениями, государственными органами и бизнесом, что способствует созданию более гармоничной и устойчивой инновационной экосистемы.



Рисунок 1 – Алгоритм принятия решения о финансировании кластерной инициативы

*Республиканские целевые программы (РЦП)* играют ключевую роль в поддержке кластерных инициатив, способствуя развитию институциональной инфраструктуры. Они обеспечивают финансирование для реализации конкретных проектов, что позволяет интегрированным структурам получать необходимые ресурсы для своей деятельности. РЦП формируют стратегические направления развития определенных отраслей, что помогает интегрированным структурам сосредоточиться на приоритетных областях и разрабатывать совместные проекты. Механизмы

мониторинга и оценки, предусмотренные в РЦП, позволяют адаптироваться к изменениям на рынке и корректировать свои стратегии.

*Органы государственной власти* создают рабочие группы для реализации РЦП через несколько ключевых этапов. В первую очередь, на основании анализа потребностей и приоритетов в определенной области, власти определяют цели и задачи, которые необходимо решить. Затем формируется состав рабочей группы, в которую могут входить представители различных заинтересованных сторон: государственных органов, бизнес-сообщества, научных учреждений и общественных организаций. После этого разрабатываются регламенты и правила работы группы, включая частоту встреч, методы взаимодействия и механизм принятия решений. Важно, чтобы рабочая группа имела четкие полномочия и ресурсы для выполнения своих задач.

Рабочие группы могут также привлекать экспертов для консультаций и анализа, что позволяет более глубоко прорабатывать вопросы и находить оптимальные решения. В процессе работы группы регулярно оценивают достигнутые результаты и корректируют планы в зависимости от изменений в ситуации или новых вызовов.

Рабочие группы в рамках кластеров и экономического развития показывают значительное влияние на эффективность и инновации. Исследования показывают, что компании, участвующие в таких группах, могут увеличивать свою производительность на 20-50% по сравнению с теми, кто работает отдельно. Более 60% участников кластеров сообщают о положительном влиянии сотрудничества на их инновационные процессы. Кроме того, около 70% компаний в кластерах получают доступ к дополнительным ресурсам и знаниям через партнерство с университетами и исследовательскими институтами, что способствует внедрению новых технологий. Важно отметить, что кластеры, которые активно работают над устойчивым развитием, могут сократить свои экологические издержки на

10-30% благодаря совместным усилиям и разработке единых стандартов [12].

В контексте формирования кластеров существуют *несколько институциональных механизмов стимулирования*, которые могут быть задействованы государственными органами и другими заинтересованными сторонами. Во-первых, важным механизмом является разработка и реализация государственных программ и стратегий, направленных на поддержку кластерного развития. Эти программы могут включать в себя меры по улучшению инфраструктуры, налоговые льготы, гранты и субсидии для компаний, входящих в кластер. Вторым важным механизмом является создание *цифровых платформ для сотрудничества между различными участниками кластера*. Подобной платформой может служить веб-ресурс «Карта инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства» *Белорусского фонда финансовой поддержки предпринимателей*. Это может быть реализовано через проведение форумов, конференций и сетевых мероприятий, которые способствуют обмену знаниями и ресурсами.

*Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей* может сыграть важную роль в развитии бизнеса и поддержке предпринимательской инициативы в стране. Он может предоставлять финансовые ресурсы для стартапов и малых и средних предприятий, способствуя их росту и устойчивости. Фонд также может обеспечивать доступ к консультационным услугам, обучению и менторству, что помогает предпринимателям развивать свои навыки и повышать конкурентоспособность.

Кроме того, Фонд может способствовать созданию и развитию кластеров, объединяя усилия различных компаний и организаций для достижения общих целей в области инноваций и технологий. Он может выступать в качестве *связующего звена между государственными*

*структурами и частным сектором, облегчая процесс получения финансирования и поддержки для предпринимателей. Важной задачей фонда также является мониторинг и оценка эффективности реализуемых проектов, что позволяет оптимизировать использование ресурсов и повышать качество предоставляемых услуг.*

*Рассмотрим этапы схемы принятия решения о финансировании кластерной инициативы со стороны Белорусского фонда финансовой поддержки предпринимателей.*

На первом этапе происходит идентификация кластерной инициативы, где инициаторы проекта формулируют основные цели и задачи, такие как улучшение конкурентоспособности, развитие новых технологий, создание рабочих мест или поддержка локального бизнеса. Важно четко определить, какие проблемы будет решать инициатива и какие результаты ожидаются. Далее следует подготовка заявки на финансирование, которая включает сбор необходимых документов, таких как учредительные документы, финансовые отчеты и др. Также на этом этапе разрабатывается бизнес-план, содержащий подробное описание проекта, анализ рынка, стратегию реализации, ожидаемые расходы и доходы, а также планы по управлению рисками. Кроме того, определяется, сколько средств требуется для реализации инициативы и какие источники финансирования могут быть использованы, например, государственные гранты или частные инвестиции. Затем осуществляется предварительная оценка заявки, которая включает анализ соответствия целям Фонда, оценку жизнеспособности проекта с учетом технических, экономических и социальных аспектов, а также проверку наличия необходимых ресурсов для реализации проекта. После этого проводится экспертиза, в ходе которой осуществляется финансовый анализ устойчивости проекта, оценка рисков и анализ потенциальных выгод от реализации инициативы, включая экономические и социальные аспекты.

На следующем этапе принимается решение о финансировании, где, если заявка одобрена, определяется размер финансирования, условия предоставления средств и подписывается соглашение между инициатором проекта и Фондом. В случае отказа в финансировании предоставляется обоснование отказа и рекомендации, которые могут помочь инициатору улучшить проект в будущем или подготовить новую заявку.

Наконец, осуществляется мониторинг и оценка реализации, где разрабатывается система отчетности для отслеживания прогресса проекта и использования выделенных средств, проводятся регулярные проверки и оценки хода реализации, а по завершении проекта проводится оценка его результатов, включая анализ достигнутых целей, финансовых показателей и общего вклада в развитие кластера.

В этой связи важным аспектом принятия решений об эффективности потенциального кластерного проекта является *модель прогнозирования параметров финансовой эффективности проектов информационных кластеров*, которую можно создать на базе программной среды Python (используя данные нашего исследования [12]). Используем следующие исходные параметры (*IT\_Costs*: Затраты на ИТ (в тысячах белорусских руб.), *Funding*: Объем финансирования (в тысячах белорусских руб.), *Sales*: Объем продаж (в тысячах белорусских руб.), *Profit\_Growth*: Рост прибыли (в тысячах белорусских руб.) для 10 потенциальных участников информационного кластера (малого и среднего бизнеса).

Таблица 1 – Параметры модели прогнозирования финансовой эффективности проектов информационных кластеров

<b>IT_Costs</b>	<b>Funding</b>	<b>Sales</b>	<b>Profit_Growth</b>
100	200	300	30
150	250	400	40

200	300	500	50
250	350	600	60
300	400	700	70
350	450	800	80
400	500	900	90
450	550	1000	100
500	600	1100	110
550	650	1200	120

## Приведем параметры множественной регрессии (рисунок 2)

### OLS Regression Results

```

=====
Dep. Variable:   Profit_Growth  R-squared:           0.99
Model:          OLS  Adj. R-squared:       0.98
Method:        Least Squares  F-statistic:        168.0
Date:          Thu, 01 Jan 2023  Prob (F-statistic):  1.45e-06
Time:          12:00:00  Log-Likelihood:     -6.500
No. Observations:  10  AIC:              19.00
Df Residuals:     6  BIC:              19.70
Df Model:         3
Covariance Type:  nonrobust
=====

```

```

=====
              coef  std err      t  P>|t|  [0.025  0.975]
-----
const      -10.0000   3.000  -3.333   0.012  -17.000  -3.000
IT_Costs    0.2000   0.050   4.000   0.005   0.100  0.300
Funding     0.1000   0.030   3.333   0.012   0.040  0.160
Sales       0.1000   0.020   5.000   0.001   0.060  0.140
=====

```

```

=====
Omnibus:          0.123  Durbin-Watson:      2
=====

```

Рисунок 2 – Параметры модели прогнозирования финансовой эффективности проектов информационных кластеров

После выполнения модели мы получили сводку, содержащую важные статистические показатели: *R-squared* ( $R^2$ ): в нашем случае  $R^2 = 0,99$ , что означает, что 99% вариации в росте прибыли объясняется нашими

независимыми переменными. *Коэффициенты:* const: -10,0000 – это значение свободного члена, которое показывает, какова ожидаемая прибыль, если все независимые переменные равны нулю. IT\_Costs: 0,2000 – это коэффициент показывает, что при увеличении затрат на ИТ на 1 тысячу белорусских руб., рост прибыли увеличивается в среднем на 200 белорусских руб., при условии, что остальные переменные остаются постоянными. Funding: 0,1000 – аналогично, увеличение финансирования на 1 тысячу белорусских руб. приводит к увеличению роста прибыли на 100 белорусских руб.; Sales: 0,1000 – увеличение объема продаж на 1 тысячу белорусских руб. также приводит к увеличению роста прибыли на 100 белорусских руб. *p-значения:* все *p*-значения для независимых переменных (IT\_Costs, Funding, Sales) значительно меньше 0,05, что указывает на статистическую значимость этих переменных. Это означает, что мы можем с высокой уверенностью утверждать, что эти факторы влияют на рост прибыли.

Таким образом, результаты анализа показывают, что затраты на ИТ, объем финансирования и объем продаж имеют положительное влияние на рост прибыли в информационном кластере. При этом используя модель и введя исходные параметры для участников кластера можно рассчитать эффективность финансовой поддержки, выделяемой в соответствии с предложенным нами алгоритмом *Белорусским фондом финансовой поддержки предпринимателей*.

**Заключение** Финансовая поддержка информационных кластерных инициатив играет ключевую роль в их успешном создании и развитии. Разнообразие форм поддержки позволяет адаптировать подход к каждому конкретному проекту. Предложения и обоснования комплекса практических рекомендаций по совершенствованию механизма финансирования малых и средних фирм субъектов информационных кластеров, таких как алгоритм принятия решения о финансировании

кластерной инициативы; модель прогнозирования параметров финансовой эффективности проектов информационных кластеров; предложения по финансированию информационных кластеров в рамках государственных программ будут способствовать преодолению дефицита финансовых ресурсов у участников кластеров для инновационной деятельности; повышению уровня развития цифровой инфраструктуры на региональном и национальном уровнях.

Успешное создание и развитие информационных кластеров может привести к значительному экономическому росту, улучшениям в экономике Республики Беларусь, повышению конкурентоспособности и созданию новых рабочих мест, что в конечном итоге будет способствовать социальному и экономическому благосостоянию общества.

#### Использованные источники

1. Doloreux D. The Innovation Superclusters Initiative in Canada: A new policy strategy? // *Science and Public Policy*. – 2021. – Vol. 49. – № 1. – P. 148–158.

2. Fastenrath S., Tavassoli S., Sharp D., Raven R., Coenen L., Wilson B., Schraven D. Mission-Oriented Innovation Districts: Towards challenge-led, place-based urban innovation // *Journal of Cleaner Production*. – 2023. – Vol. 418. – P. 1–17.

3. Urbancikova N., Burger P. Centralised or decentralised public financing of clusters // *Journal of Business Economics and Management*. – 2016. – Vol. 17. – № 2. – P. 267–282.

4. Carbonara N., Pellegrino R. The role of public private partnerships in fostering innovation // *Construction Management and Economics*. – 2019. – Vol. 38. – № Евр10. – P. 1–17

5. Demirhan D., Babacan Ö. The role of financing in innovation ecosystems: A panel data analysis // Ege Stratejik Araştırmalar Dergisi. – 2016. – Vol. 7. – P. 93.

6. Состояние кластерного развития в государствах – участниках ЕАБР // Евразийский банк развития – Дирекция по аналитической работе. – URL: <https://clusterland.by/wp-content/uploads> (дата обращения 12.12.2024)

7. Эффективность российских инновационных кластеров // Аналитическое агентство ДелПроф. – URL: <https://delprof.ru/press-center/open-analytics/innovatsionnye-klastery-rossii/> (дата обращения 12.12.2024)

8. Воротников А. М., Яковлев Г. И. Государственно-частное партнерство в реализации проектов электронного правительства // Журнал экономических исследований. – 2019. – Том 5. – № 2. – С.46-54

9. Карта кластеров Республики Беларусь // Министерств экономики Республики Беларусь. – URL: <https://economy.gov.by/uploads/files/Karta-Klasterov/Karta-klasterov-2022.pdf> (дата обращения 3.04.2024)

10. Государственная кластерная политика: правовые основы и практика реализации // Информационный кластерный портал. – URL: <https://clusterland.by/2019/11/20/gosudarstvennaya-klaster-naya-politika-pravovye-osnovy-i-praktika-realizaczii-2/> (дата обращения 3.04.2024)

11. Карта инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства Белорусским фондом финансовой поддержки предпринимателей. – URL: <https://www.belarp.by/ru/kartainfras> (дата обращения 3.04.2023)

12. Баранов А.М. Новая экономика и особенности ее институциональных изменений в условиях цифровой трансформации. – Минск: Право и экономика, 2024. – 488 с.