



Теория и практика современной науки

№6(12), июнь, 2016

ISSN 2412-9682

МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ
ЖУРНАЛ

«Теория и практика современной науки»

<http://www.modern-j.ru>

ISSN 2412-9682

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
Эл № 61970 от 02.06.2015г.

Редакционный совет:

*Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
Смирнова Т.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Долгий В.И., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент*

Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 6(12) (ИЮНЬ, 2016). Часть 1. Сайт: <http://www.modern-j.ru>

© Институт управления и социально-экономического развития, 2016

ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ НА РЫНКЕ ПЕНСИОННЫХ УСЛУГ В РОССИИ

В статье рассмотрены роль негосударственных пенсионных фондов и состояние пенсионной системы России в целом. Пенсионная реформа, ее последствия и текущая пенсионная политика государства проанализированы. Автор исследует современное состояние российского пенсионного рынка. В заключении приведены дальнейшие направления и тенденции развития фондов в России.

Ключевые слова: *негосударственные пенсионные фонды, пенсионная реформа, пенсионная политика, пенсионный рынок, пенсионные накопления, пенсионные резервы*

POSITION OF NON-STATE PENSION FUNDS IN THE MARKET OF PENSION SERVICES IN RUSSIA

In this paper the role of non-state pension funds and state of pension system of Russia in general are described. Pension reform, its consequences, and the current state pension policy are analyzed. The author examine the current state of the Russian pension market. The conclusion about further directions and tendencies of development of funds in Russia is supposed.

Keywords: *non-state pension funds, pension reform, pension policy, pension market, pension system, pension accruals, pension reserves*

Review of the pension system in Russia and role of non-state pension funds

The pension system of the Russian Federation has a lot of disadvantages and unresolved problems, besides Russian pension system ranks low position in the international qualitative pension ratings. Visually the position of Russia is presented in the global ranking table – Global Age Watch Index (look at the table 1) according to the social and economic wellbeing and a state of health of pensioners, and an extent of development of the social environment. It is curious, that such countries as Tajikistan, Brazil, Thailand, Bangladesh, Guatemala and others take higher positions, than Russia.

Table 1

Global AgeWatch Index [1]

2013		2014		2015	
1 position	Sweden	1 position	Norway	1 position	Switzerland
45 position	Latvia	48 position	China	48 position	Peru
91 position	Afghanistan	96 position	Afghanistan	80 position	Cambodia
78 position	Russia	65 position	Russia	65 position	Russia

The non-state pension system is rather developed and diverse in the world. Non-state pension funds (in abbreviated form are NPFs) in Russia have later development and have the smaller importance and distribution in comparison with foreign experience. There is the share of pension assets in Gross Domestic Product

(in abbreviated form is GPB) of various countries in the figure 1, the share of the Russian NPFs in the financial market Russian Federation in the figure 2. Thus, the major characteristics of Russia are the low share of pension assets in GDP of the country (in comparison with foreign countries), and the high role of banks in investment market (their share takes about 94%), whereas NPFs, mutual funds, insurance and management companies present only 6% of the market in total.

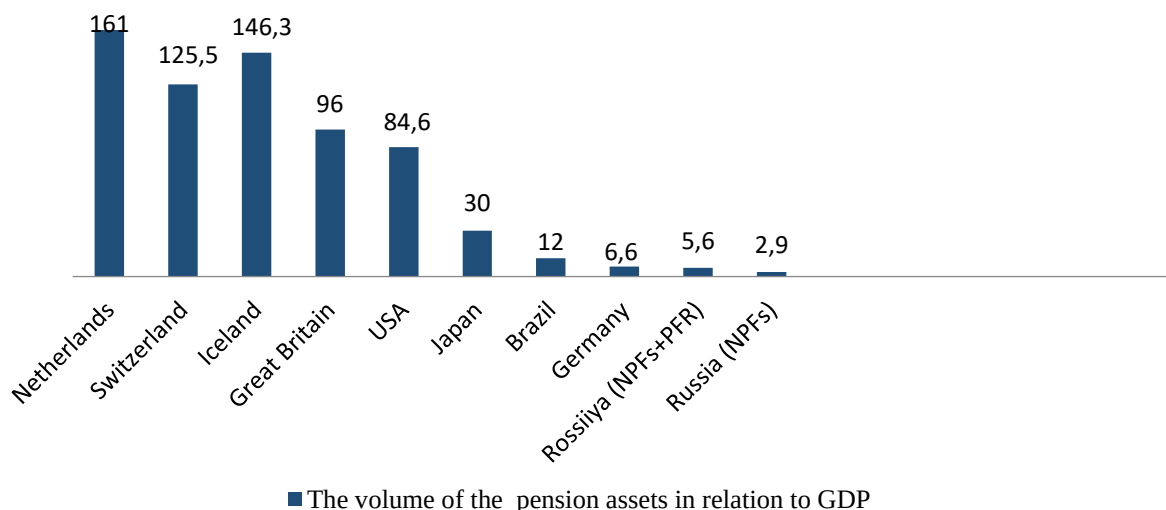


Figure 1. The relation of the pension assets to GDP over the countries in 2014, % [2]

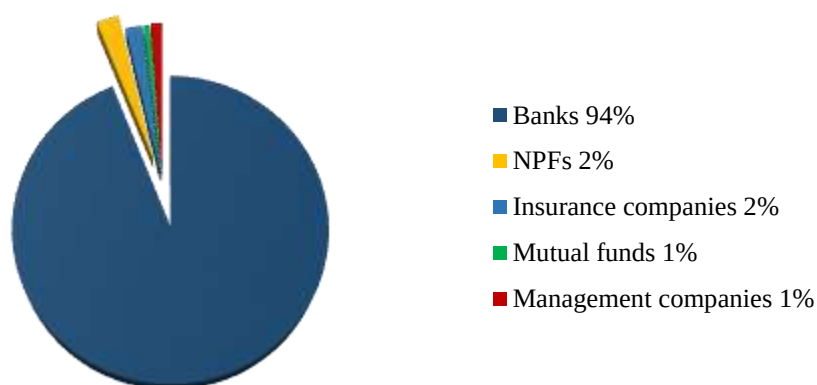


Figure 2. Structure of the Russian financial market according to the assets of participants by the end of 2014, % [3]

About pension reform

In 2013 the new concept of pension reform was created in Russia, which has significantly influence on activity development of NPFs. The positive effect, that it is possible to reach high level of guaranty insured system of pensioners and obligation of NPFs to come into it. According to data of the Central Bank of the Russian Federation at the date of 01.07.2015 already 28 NPFs had conformed to requirements of participation in the guaranty insured system of pensioners, that controls 1532.06 billion rubles of pension accruals that makes 91.49% of the market of pension accruals of NPFs [4]. As for the new pension formula, it represents the difficult and confused calculation mechanism, moreover, it creates incentives to later retirement. Calculation of future pension also includes

coefficients, which are much higher if future pensioner forms insurance pension on a full scale and doesn't create the nongovernmental pension in NPFs or private management companies. Actually, this reform is directed to return to distributive pension system. Reforming also was followed by compulsory procedure of incorporating Russian NPFs and "freezing" of pension accruals of funds during this period. In general, it is positive, because it raises transparency of pension market, but at the same time, in 2016 the new "freezing" was declared again, it is an act of impairment of a right of citizens.

Thus, in 2015 the role of NPFs the major indices of their activities increased, despite a financial crisis in Russia economy and in pension system, in particular. Pension reform does not completed, because today many questions according to it are discussing. The pension accruals are a basic element and a factor of development of non-state pension system in Russia. Therefore, it is important to save system of mandatory funded pension, and also to save a possibility of citizens to choose NPFs.

Reference:

1. Global AgeWatch Index 2015 [Electronic resource] // Global AgeWatch Index. – Electronic data. – URL: <http://www.helpage.org/global-agewatch> (access date: 25.04.2016).
2. Pension Funds in Figures [Electronic resource] // OECD. – Electronic data. – URL: <http://www.oecd.org/finance/Pension-funds-pre-data-2015.pdf> (access date: 01.15.2016).
3. The Central Bank of the Russian Federation [Electronic resource] // Bank of Russia . – Electronic data. . – URL: http://www.cbr.ru/sbrfr/?PrtId=polled_investment (access date: 10.05.2016).
4. News of the market of non-state pension funds [Electronic resource] // National association of non-state pension funds. – Electronic data. – URL: <http://www.napf.ru/> (access date: 09.05.2016).
5. Lavrenova E. Review of the market of non-state pension funds in the Russian Federation / E. Lavrenova, O. Belomyttseva // Problems of Accounting and Finance. – 2015. – № 2. – P. 39–44.
6. The Pension Fund of the Russian Federation [Electronic resource] // PFR. – Electronic data. . – URL: <http://www.pfrf.ru/> (access date: 29.04.2016).
7. The PFR approves funded pension in a voluntary basis employees [Electronic resource] // Accounting, taxation, audit. – Electronic data. – URL: <http://www.audit-it.ru/news/personnel/859987.html> (access date: 05.05.2016).
8. Non-state pension funds [Electronic resource] // InvestFunds. – Electronic data. – URL: <http://npf.investfunds.ru/> (access date: 11.05.2016).

BINARY AND RED - BLACK TREES. TIME SEARCH

Nowadays, computerization of the time, we, programmers, often meet with objects of different types in large quantities; whether it be numbers, strings, arrays, and others. When using such data are faced with the problem of sorting the data and search among them. In order to be able to quickly insert and remove objects from the list, the data will be ideal struktruoy tree - map (usually speak and tree - card).

Most programming languages provide built-in support for working with trees - map, such as the class Java TreeSet / TreeMap, as well as the Standard Template Library to work with sets (set) in C ++, but - for the common use, is not quite easy to understand, like all the same, these commands work.

To begin, consider the general concepts used when working with wood, as well as the terms. Just for comparison, consider binary search trees, which, although they are perfectly sorted, but still do not provide effective search and insert new elements. And, of course, look at the red - black trees, which are a kind of binary search trees.

The tree is a data structure that represents the data in a hierarchy. It connects each object to a node in the tree and supports parent / child relationships between the nodes. Any tree node should be designated the root, which is neither whose descendant, and is the starting node to the other end of the tree contain the end nodes of the tree. The maximum depth of any node in the tree is called the height.

A binary tree - a tree with one additional restriction - elements in the tree is stored in a specific order. Formally, each node in a binary search tree has two subtrees, if not available, a node is considered to be zero. All elements in the left subtree is less than the root, and accordingly, the root of fewer elements in the right subtree (Figure 1).

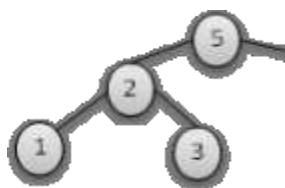


Figure 1. A binary search tree

For the use of sets and maps enough to make a detour elements in order. Bypass produced in a binary search tree from left to right are known as symmetrical tree traversal. In the tree, where each node has a value and two pointers to the left and right subtrees balanced bypass can be done as follows:

```
Procedure simmetr_travers(Node n)
if(n == nil) return;
```

```

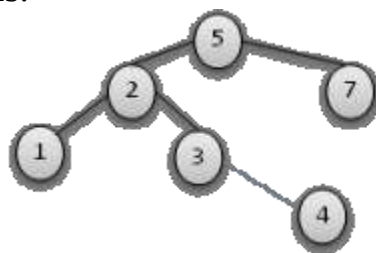
simmetr_travers (n.left_subtree);
Print(n.value);
simmetr_travers (n.right_subtree);
...
simmetr_travers (root);

```

When adding a new node in a binary search tree, a new node will always be a leaf in a tree, and the insertion should focus on the root of the tree. If the new value of the node is less than the current value of the node, then go to the left - if it is more, then go straight. Reaching the last leaf node, attach the unit to the left edge of the sheet.

Consider an example where you want to insert a node with a value = 4 in the BJP, in Figure 1. To do this, take the following steps:

1. Let the root = 5 is the current node
2. Because the new node is less than the current node, we go to the left, and set as the current node
3. Now a new node greater than the current node, we go directly to the right side, the current node = 3
4. Thus, the reach of the sheet and attach a new node on the right side of the sheet. The tree will look like this:



In general, there are three cases to remove the node n of the binary search tree.

1. If n has no children, then remove n from the tree (Figure 2)
2. If n is one subtree, we remove n and connect with the parent subtree n n (Figure 3).
3. If n is 2 subtree, then perform the following steps (Figure 4):
 - a) Find the smallest unit, which would be more than the n, call it m;
 - b) Remove the m of wood;
 - c) Replace the n values for m.

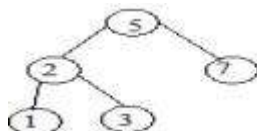


Figure 2. Removing the unit. method 1

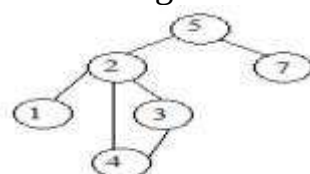


Figure 3. Removing the unit. method 2

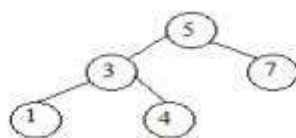


Figure 4. Removing the unit. method 3

When searching for a specific item in a binary search tree, we use elementary navigation, that is, starting from the root of the tree go to the left, if the current node element is more than looking for, otherwise, go to the right. In any case the time element in the tree search operation is performed in $O(h)$, where h - height of the tree. From the above it can be concluded that in the worst case of adding the elements in the tree, it can appear as a linked list, in this case, the element will seek time $O(N)$, where N - number of nodes in the tree.

To avoid such problems, consider a red - black tree.

Red - black trees are a modified kind of binary tree that can keep the balance, while not affecting the complexity of primitive operations. This occurs by staining each node in a red or black while maintaining a set of properties that ensure the best path in the tree depth not greater than twice the shortest.

Red - black tree is a binary search tree with the properties:

- a) Each node has a red color. Either black
- b) All the leaves (zero nodes) painted black
- c) Both the descendant of every red node - black.
- d) Every simple path from a given node to any leaf node, being a descendant of his, contains the same number of black nodes. [3]

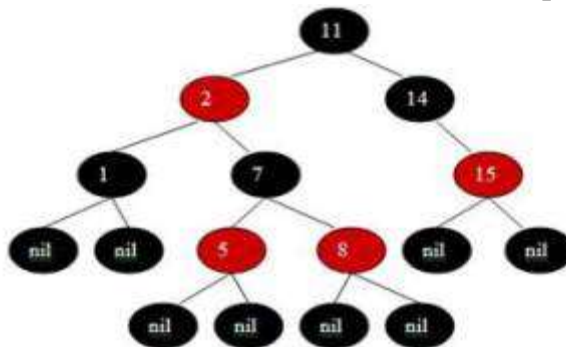


Figure 5. Red - Ebony

Inserting elements in red - black tree consists of two steps:

1. Plain insert an element in a binary search tree
2. Fixing the violation at the time of adding a new element, the re-painting of some nodes.

That is, the total process time is $O(\log n)$. Figure 6 shows a tree before and after insertion of the element with the value "4"

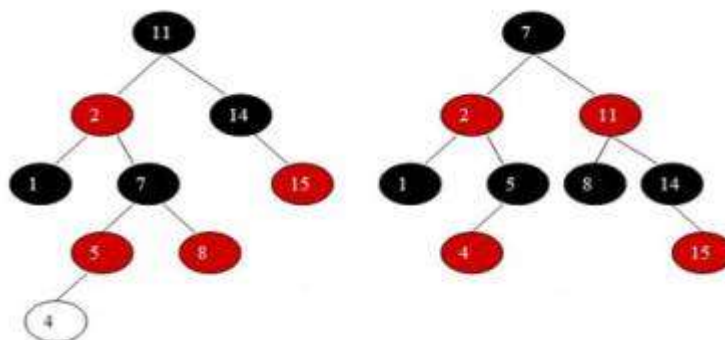


Figure 6. Insert unit in the red tree -Black

When removing made the same steps as for adding a new element. And so the total time for the removal process takes $O(\log N)$ time, which meets the requirements of the complexity of primitive operations.

So, during the operation it was found that when working with pre-sorted data, that is, the input data is already arranged in order, the operation speed of binary search trees are much faster than the speed red-black tree, but also revealed that by removing and adding items in the initial array data through rotational operations red-black tree, to work with them much easier.

Bibliography:

- 1.A. Michael Berman Data Structures via C++: Objects by Evolution OUP: USA 1997, - 496 p.
- 2.E.Horowitz, S.Sahni, D.P. Mehta Fundamentals in Data Structures in C++, Second Edition, Silicon Pr 2006 – 694 p
3. <https://class.coursera.org/algo-004/lecture/76>

Абдулина Е.Г.
аспирант

кафедра «Бухгалтерского учета и экономического анализа»
Магнитогорский государственный
технический университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

СПЕЦИФИКА, ПОНИМАЯ СВК ДЛЯ СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Статья посвящена системе внутреннего контроля в отечественных страховых организациях. Специфика понимания, теория и практика. Данная тема актуальна тем, что современное законодательство требует внедрения системы внутреннего контроля в страховых организациях. В настоящее время нет конкретного алгоритма построения и работы системы внутреннего контроля в страховых организациях

Ключевые слова: Системы внутреннего контроля, страхование, внутренний контроль.

The article is devoted to the internal control system in the domestic insurance companies. Specificity of understanding, theory and practice. This topic is relevant in that modern legislation requires the implementation of the internal

control system in insurance organizations. Currently there is no specific algorithm for construction and operation of the internal control systems in insurance companies

Keywords: internal control systems, insurance, vnutrenny control.

Успешная деятельность страховой организации в условиях рыночной конкуренции зависит от достижения поставленных целей, от следования принятым установкам и намеченным ориентирам, от устойчивости с финансово-экономической и правовой точек зрения.

Злоупотребление и случаи мошенничества приняли массовый характер в бизнесе, что в свою очередь ведет к убыткам организаций.

В России наиболее проработаны вопросы построения и совершенствования систем внутреннего контроля в кредитных учреждениях и крупных производственных компаниях, но имеющаяся методика лишь частично может быть перенесена на страховые организации. Таким образом, данная тема недостаточно изучена и требует дальнейшей проработки.

Особенно важен внутренний контроль в случае, если страховая компания располагает обширной сетью, разбросанных в географическом отношении подразделений, менеджмент которых наделен правом принятия самостоятельных решений.

Вопросы внедрения системы внутреннего контроля в организациях (СВК) стали активно обсуждаться после введения в нормативные документы норм, касающихся обязательного их наличия (рисунок 1). [4]

Федеральный закон «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ	• ст.19 п.1 "... экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни"
Федеральный закон от 23.07.2013 № 234-ФЗ "О внесении изменений в Закон Российской Федерации "Об организации страхового дела в Российской Федерации"	• ст. 28.1 "...страховщик обязан организовать систему внутреннего контроля"

Рисунок 1 – Нормативные документы, регламентирующие вопросы СВК (для страховых компаний)

Все эти причины и социальная значимость института страхования, обуславливают необходимость исследования научных основ внутреннего контроля страховых компаний.

Так, по мнению В.В. Бурцева, внутренний контроль в страховой компании - это регламентированная внутренними документами деятельность по контролю звеньев управления и различных аспектов его функционирования, осуществляемая представителями специального

контрольного органа в рамках помощи органам управления компанией [3]. А система внутреннего контроля в общем и целом для органов управления страховой компанией имеет информационное и консультационное значение.

На взгляд С.Е. Гусакова, «система внутреннего контроля должна представлять собой комплекс упорядоченных взаимосвязанных мер, методик и процедур, которые используются сотрудниками, подразделениями и руководством хозяйствующего субъекта в целях обеспечения соблюдения политики руководства и эффективного ведения хозяйственной деятельности. Внутренний контроль должен осуществляться силами конкретного экономического субъекта для постоянного надзора и проверки совершаемых операций, полученных результатов и принятых оперативных мер».

По определению Л.В. Сотниковой, система внутреннего контроля - это политика и процедуры, принятые руководством субъекта [2].

Наиболее полным, по мнению автора, является определение, сформулированное Европейским Комитетом по страховому надзору и надзору за профессиональными пенсиями, в соответствии с которым под внутренним контролем понимается непрерывный набор процессов, выполняемых советом директоров, руководством и всеми сотрудниками, разработанный с целью обеспечения гарантии:

- эффективности проводимых операций;
- надёжности финансовой и нефинансовой информации;
- адекватности контроля рисков;
- взвешенного подхода к делу;
- соблюдения законов, правил, внутренних политик и процедур.

Если рассматривать зарубежный опыт в отношении организации системы внутреннего контроля

На момент вступления в силу ст. 28.1 Федерального закона РФ от 23 июля 2013 г. № 234-ФЗ «О внесении изменений в Закон Российской Федерации «Об организации страхового дела в РФ» во многих страховых компаниях внутренний контроль реализуется в различных вариантах: от наличия только специалиста по противодействию легализации преступных доходов до развитых управлений по внутреннему контролю и аудиту.

Внутренний контроль должен улучшать качество операционной деятельности страховой компании, увеличивая тем самым её потенциал для борьбы с внешними и внутренними неблагоприятными событиями, и выявлять возможные недостатки в структуре организации и осуществляемой деятельности.

Чтобы понять, какие изменения необходимо вносить в действующую СВК в страховой компании, требуется провести ее оценку по значимым элементам, позволяющим в дальнейшем модифицировать СВК в соответствии с законодательными требованиями.

Формирование «идеальной практики» внутреннего контроля производится на основании законодательных актов, а также опыта страховых, кредитных и других организаций.

Таким образом, во-первых, следует подготовить и внести изменения в Устав страховой компании, а именно в раздел «Контроль за финансово-хозяйственной деятельностью страховой компании».

Модифицировать полномочия совета директоров, а также коллегиального или единоличного исполнительных органов в Уставе страховой компании в части внутреннего контроля;

Разработать и утвердить положение «О системе внутреннего контроля в страховой компании», устанавливающее правила и порядок организации системы внутреннего контроля.

Для адаптации других органов управления к современным требованиям внутреннего контроля вносятся изменения в должностные инструкции соответствующих работников страховых компаний.

Организация деятельности службы внутреннего контроля требует разработки должностных инструкций для руководителя службы внутреннего контроля и специалистов службы внутреннего контроля.

Использованные источники:

1. О бухгалтерском учете [Электронный ресурс]: федер. закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ, ред. от 04.11.2014 — Режим доступа: http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=170573&_ga=1.245797639.2090126776.1387341496
2. Алгазин А.И. Страхование мошенничество и методы борьбы с ним. М.: Дело, 2003.
3. Бурцев В. Принципы внутреннего аудита страховых компаний // Фин. менеджмент. 2008. № 3.
4. Замбрицкая Е.С., Абдулина Е.Г., Кошелева А.Ю. Основы классификации рисков и контрольных действий при построении систем внутреннего контроля в страховых компаниях на примере департамента андеррайтинга. // Экономика и предпринимательство. -2015. -№12-1 (65-1). - С. 532 -536

*Абдулкеримова Н.Ю.
студент 61/2 ПП группы
направление подготовки (Психология)
Мартынюк О. Б., к.психол.н.
научный руководитель, доцент
Гуманитарно-педагогическая академия
Россия, г. Ялта*

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ НАЧАЛЬНОГО ПЕРИОДА СУПРУЖЕСКОЙ ЖИЗНИ

Аннотация. Рассмотрены психологические особенности начального периода семейной жизни. Проведен анализ семейных кризисов, а также рассмотрена проблема разочарования супругов друг в друге и семейной жизни.

Ключевые слова: семейная жизнь, кризис отношений, молодые

супруги, сложность отношений, семейная жизнь, кризис семейной жизни, период развития семьи.

Annotations. The psychological features of initial period of domestic life are considered. The analysis of domestic crises is conducted, and also the problem of disappointment of the married couples is considered in each other and domestic life.

Keywords: domestic life, crisis of relations, young married couples, complication of relations, domestic life, crisis of domestic life, period of development of family.

Постановка проблемы. Семейная политика всех цивилизованных государств своей приоритетной задачей считает укрепление института семьи. Рождение семьи начинается с супружеских отношений. Именно супружеские отношения становятся центральными с точки зрения оценки своей семьи как успешной или неуспешной, они в максимальной степени влияют на качество брака. Однако в современных системах воспитания и образования большинства стран практически отсутствует специальная подготовка к браку и выполнению супружеских обязанностей. Молодые люди вступают в брак, находясь во власти сентиментальных, романтических представлений, не зная правил и закономерностей супружеской жизни. Современная статистика показывает, что число расторгнутых браков со стажем семейной жизни около года достигает 30 % от общего количества разводов. Причиной развода зачастую являются трудности, нерешённые супругами на первой стадии жизненного цикла семьи. От того насколько молодые супруги благополучно пройдут этот период, зависит, насколько семья будет счастливой.

Формулировка цели статьи. Определение проблем задач, которые молодым супругам следует решить в начальный период совместной жизни.

Изложение основного материала статьи. В отечественной психологии, как правило, используется периодизация развития семьи, предложенная В. А. Сысенко [4]. Согласно этой периодизации, термин "молодая семья" понимается довольно расширенно - "совсем молодые браки" - от 0 до 4 лет стажа и "молодые браки" от 5 до 9 лет. Многие исследователи выделяют в качестве первого периода развития семьи первые год-два совместной жизни. На значимость именно этого отрезка жизненного цикла семьи указывает уже тот факт, что за это время распадается от 20 % (Т. М. Трапезникова) до одной трети всех семей (В. А. Сысенко). О. А. Добрынина утверждает, что период существования "совсем молодых браков" (0-4 года) является одним из самых напряженных.

Большинство психологов и социологов, исследующих семейные отношения, подчеркивают важность начального периода развития семьи. Семья не рождается в один день. Её возникновение, благополучное существование и функционирование зависит от целого ряда факторов.

Первые год-два совместной жизни - это первая стадия жизненного цикла семьи, стадия формирования индивидуальных стереотипов общения,

согласования систем ценностей и выработки общей мировоззренческой позиции. По существу, на этой стадии происходит взаимное приспособление супругов, поиск такого типа отношений, который удовлетворял бы обоим. При этом перед супругами стоят задачи формирования структуры семьи, распределения функций (или ролей) между мужем и женой и выработки общих семейных ценностей. Под структурой семьи понимается способ обеспечения единства её членов; распределение ролей проявляется в том, какие виды семейной деятельности каждый супруг берёт под свою ответственность и какие адресует партнеру; наконец, семейные ценности представляют собой установки супругов по поводу того, для чего существует семья, что она должна им приносить.

Для благополучного осуществления взаимной адаптации брачных партнёров необходима совместимость их представлений по трём указанным параметрам; идеальным было бы их полное совпадение, но оно в реальной жизни это невозможно. Поэтому любая супружеская пара на заре своей совместной жизни неизбежно в Той или иной мере сталкивается с несовпадением мнений, оценок и убеждений мужа и жены по самым разнообразным вопросам. И, следовательно, громадную, если не решающую, роль в процессе взаимного приспособления молодожёнов играет их умение конструктивно решать возникающие конфликты.

Создание семьи - не только радостное событие, но и трудное испытание. Как отмечает В. В. Столин [3], основные проблемы в семейном взаимодействии находятся на психологическом уровне. Молодое супружество - это период привыкания супругов к изменившемуся образу жизни, притирки характеров, взглядов на жизнь, взаимного приспособления к привычкам и увлечениям друг друга, сближения вкусов в условиях ограниченной свободы, выработка общей идеологии, которая должна соединить идеологии нескольких поколений родительских семей, т. е. формирования образа "Мы", распределение семейных ролей и обязанностей.

Разнообразные сложности, возникающие при создании семьи, могут быть описаны как проблема соединения, опосредования первичных эмоциональных отношений совместной жизнедеятельностью.

Сближение вкусов, оценок у супругов происходит, как правило, еще до вступления в брак. Молодые люди стремятся понять, принять, полюбить всё, что дорого их второй половинке. И в первые месяцы совместной жизни, когда молодые супруги, продолжают жить в праздничной атмосфере, ярко проявляется их желание к ещё большему духовному сближению, сопереживанию, стремлению жить интересами друг друга. Но когда уходят первые счастливые дни, недели, месяцы человек начинает раскрываться с самых разных сторон, порой не только неожиданных для супруга, но и нежелательных, несовместимых с совместной супружеской жизнью.

Сложность супружеских отношений и заключается в том, что каждый из партнёров предстаёт в разных ситуациях и обнаруживает не только сильные, но и слабые стороны. Психологически это объяснимо, так как в

семейном кругу человек хочет быть таким, каким он есть, и рассчитывает, что его таким примут и поймут, проявят снисходительность к слабостям. Однако это может перейти в так называемую психологическую эксплуатацию: демонстрируя партнёру свои негативные черты характера, привычки, заставляя его подстраиваться под них, не идя на уступки.

Трудности, испытываемые молодой семьей в период адаптации, социологи объясняют "конфликтом представлений". Причина разочарования супругов, по мнению

З. Н. Файнбурга [5], состоит в том, что первоначальный этап любви - влюбленность - порождает идеализацию партнёра и повышенные требования по отношению друг к другу, которые бывает трудно осуществить. Максимализм молодости подталкивает на радикальные действия: хочется, чтобы милый (милая) был (была) идеальным человеком.

Гипертрофированная склонность к переустройству своих близких (преобладание механизма ассимиляции над аккомодацией) нередко становится причиной глубоких межличностных конфликтов. Как показывают исследования, в первый год супружества 37 % супружеских пар утверждают, что отношение к спутнику (спутнице) жизни стало более строгим (чем большим было очарование, тем сильнее разочарование). Почти половина опрошенных молодых супругов заявила, что динамика супружества (от идеализации до разочарования) оказалась для них неожиданной и намного сложнее, чем они предполагали.

Способствуют идеализации брака и семейной жизни семейные мифы, связанные с семейными правилами, семейными ролями, семейными ситуациями. Когда в мыслях одного из супругов или обоих присутствуют мифы, с позиций которых они оценивают поведение партнера или своё, возникают отрицательные эмоции (гнев, тревога, ревность, чувство вины).

Относительно мифа о вечной любви следует отметить, что любовь вовсе не обязательно угасает с годами, а претерпевает изменения в связи с действием закона интериоризации. Согласно ему, любовь уходит вглубь сознания, на его периферию. Объяснение этого в том, что с течением времени утрачивается новизна впечатлений, наступает привыкание к чувствам.

Определённую проблему составляет для молодых супругов противоречие между потребностью сплочения, слияния (чувство "Мы") и потребностью сохранения границ своего "Я", дистанцирования друг от друга. Согласно модели семейных отношений, разработанной Д. Олсоном [цит. по: 2], семья - это система, которая стремится к установлению равновесия между автономией и привязанностью, взаимозависимостью своих членов. При этом каждый член семьи стремится к саморазвитию, но в то же время должен быть способен функционировать совместно с другими членами семьи. Совместная жизнедеятельность членов семьи, с одной стороны, способна увеличить их сплоченность, но, с другой, - породить разногласия между ними, усилив центробежные силы.

Итак, каждая семейная пара должна избрать наиболее приемлемую для обоих супругов дистанцию, позволяющую удовлетворить и потребность в слиянии, и потребность в автономии.

В начале супружеской жизни нередко так называемые “клановые конфликты”, когда связь с семейной группой, из которой вышел один из супругов, препятствует образованию новой связи в новой семейной группе.

Случается, что молодая семья не отделяется от своих родителей, и тогда 2-3 семьи сливаются в одно целое, образуя симбиоз, границы между семьями утрачиваются, что не способствует формированию идентичности молодой семьи. Вместе с тем решение вопроса семейной индивидуализации, включающего в себя выработку своего собственного стиля супружеского общения, является для семьи принципиально важным.

Итак, постепенно молодые супруги начинают замечать, что брак “изнутри” воспринимается по-иному, чем представлялось. А представлялось, что брак - это нечто легкое. Таким образом, молодожены вступают в первый кризисный период брака. А. Моруа [1] образно выразил сложность межличностных отношений супругов: два корабля раскачиваются на волнах, борта их сталкиваются и скрипят.

В первый год совместной жизни имеет место несколько кризисных периодов (семейных стрессов):

- первые дни после брака;
- примерно через два - три месяца супружеской жизни;
- после полугода совместной жизни;
- после первой годовщины брака.

Следующим критическим периодом в развитии супружеских отношений является период между третьим и седьмым годами супружеской жизни.

Это нормативные кризисы, во время которых вследствие происходящих событий в семье возрастает эмоциональный дискомфорт и появляется необходимость изменений сложившихся взаимоотношений. В этих точках жизненных циклов семьи прежние способы достижения целей уже не удовлетворяют возникшие у её членов новые потребности. В моменты нормативных стрессов семьи нередко возвращаются к ранним моделям функционирования (механизм регрессии) либо останавливаются в своем развитии, фиксируясь на определенном этапе (механизм фиксации).

Указанные кризисные периоды закономерны и преодолеваются при соответствующей подготовленности супругов и их внутреннем настрое.

Выводы: Итак, начальный период брака является наиболее ответственным периодом в жизни супругов, когда молодожёны сталкиваются с первыми семейнобытовыми проблемами. Насыщенный самыми противоречивыми переживаниями, этот момент супружеской жизни часто запоминается на всю жизнь и отражается на дальнейшей судьбе семьи.

В начальный период брака молодые супруги сталкиваются с первыми

семейно- бытовыми проблемами. Разнообразные сложности, возникающие при создании семьи, рассматриваются как проблема соединения: адаптация супругов к изменившемуся образу жизни, взаимное приспособление к привычкам, увлечениям друг друга, сближение вкусов в условиях ограниченной свободы, выработка общей идеологии, которая должна соединить идеологии нескольких поколений родительских семей, распределение семейных ролей и обязанностей.

Причинами разочарования супругов друг в друге и семейной жизни могут стать:

- 1) гедонистическое отношение к браку, когда от него ждут одних только приятных неожиданностей;
- 2) расхождения представлений супругов о значимости основных семейных ценностей;
- 3) исчезновение романтических настроений, возрастание эмоциональной напряжённости в отношениях в связи с неподготовленностью молодых супругов к резкому изменению образа жизни;
- 4) активное неприятие контраста в поведении партнёра в период влюблённости и в повседневном семейном быту;
- 5) идеализация партнёра и повышенные требования друг к другу, которые бывает трудно осуществить;
- 6) семейные мифы, связанные с семейными правилами, семейными ролями, семейными ситуациями, с позиций которых супруги оценивают поведение своё и партнёра;
- 7) вторичная негативная адаптация, наступающая в результате пресыщения супружескими отношениями;
- 8) противоречивость потребностей сплочения, слияния (обретение чувства "Мы") и сохранения границ своего "Я", дистанцирования друг от друга;
- 9) рост числа ситуаций* в которых супруги обнаруживают разные взгляды на вещи и не могут прийти к согласию;
- 10) неравенство семейного статуса молодых супругов, что приводит к психологическому давлению одного из них на другого;
- 11) сложность отношений с родительскими семьями.

Таким образом, молодое супружество - это первый кризисный период брака. Это нормативный кризис, во время которого вследствие происходящих событий в семье возрастает эмоциональный дискомфорт и появляется необходимость изменений сложившихся взаимоотношений, при соответствующей подготовленности супругов и их внутреннем настрое данный кризис преодолевается.

Обобщая имеющиеся в литературе представления о молодой семье, можно сделать вывод о том, что начальный период - это наиболее ответственный период в жизни супругов; это время формирования индивидуальных стереотипов общения, согласования систем ценностей,

выработки общей поведенческой линии; это процесс формирования молодой семьи протекает весьма интенсивно и напряженно.

Использованные источники:

1. Моруа А. Письма незнакомке: Избр. произведения: Пер. с фр. / А. Моруа. — Львов: Выща шк., 1989. — 296 с.
2. Солодников В. В. Социология социально-дезадаптированной семьи / В. В. Солодников. — СПб.: Директ, 2007. — 384 с.
3. Столин В. В. Семья как объект психологической диагностики и неврачебной психотерапии / В. В. Столин // Семья и формирование личности. - М.: Изд-во МГУ, 1981.— С. 26 - 38.
4. Сысенко В. А. Супружеские конфликты / В. А. Сысенко. — 3-е изд. - М.: Вузовский учебник, 2009. - 390 с.
5. Файнбург З. Социальные функции семьи и генезис понятия её стабилизации / З. Файнбург // Стабильность семьи как социальная проблема. — М.: Мысль, 1978. — С. 78 — 83.

*Абдуллина А.Д.
студент 4 курса*

*Институт экономики, финансов и бизнеса
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»*

*Богатырева М.Р.
научный руководитель
Россия, г. Уфа*

**ОСОБЕННОСТИ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В КОММЕРЧЕСКИХ
БАНКАХ**

Статья посвящена кадровой политике и ее влиянию на персонал банка. Способы реализации кадровой политики. Факторы, влияющие на прием и увольнение сотрудников. Требования к персоналу при найме.

Ключевые слова: кадровая политика, персонал, организация, коммерческий банк.

The article is devoted to personnel policy and its impact on the bank's staff. Methods of implementation of human resources policies. Factors affecting the hiring and dismissal of employees. Personnel requirements when hiring.

Keywords: personnel policy, personnel, organization, commercial bank.

Работа с персоналом в коммерческом банке заключается не только в приеме, увольнение и статистике. Это так же решение множества задач, которые, в конечном счете, ведут к эффективному труду работников, выполняющих свои трудовые функции в соответствии с Конституцией РФ, Трудовым Кодексом РФ и банковским законодательством. Это непрерывная, повседневная забота о формировании гармоничного, работоспособного коллектива, а также о том, чтобы каждый его сотрудник, каждое подразделение трудились в полную силу своих способностей, навыков, знаний, с любовью к делу, постоянно улучшая свое профессиональное

мастерство. На сегодняшний день выигрывает и процветает банк, в котором всё четко организовано, с компетентным, преданным и дисциплинированным персоналом, умеющим быстро перестраиваться и обучаться чему то новому. В этой ситуации фактор времени для работы с персоналом, его обучении и развитии играет немаловажную роль.

Принцип найма и расстановки персонала подразумевает разработку определенных требований к персоналу банка, отталкиваясь от масштабов его деятельности, конкурентоспособности на рынке, его традиций, а также способность рационально размещать персонала между отделами, подразделениями и филиалами банка.

Условия найма и увольнения работников банка определяют конкретные правила, с помощью которых отдел по работе с персоналом банка проводит подбор и увольнение персонала. Эти правила включают определенные требования к персоналу. При подборе: уровень образования, профессиональная подготовка, возраст, рекомендации с прошлых мест работы, размер предлагаемой зарплаты. Уровень подготовки молодых кадров определяется в основном степенью полученного ими образования, а кадров старших возрастов – по степени их профессиональной подготовки, а также опыту работы в банковской сфере. На увольнении сотрудников влияют такие факторы как нарушение банковской этики и дисциплины, безынициативность, отсутствие стремления в повышении квалификации, распространение конфиденциальной информации.

Обучение и повышение квалификации предусматривают постоянное обучение персонала банка на всех уровнях либо в рамках самого банка, либо в специальных учебных центрах или высших учебных заведениях. Необходимость в обучении для повышения квалификации работника определяется в основном требованиями банковского рынка, непрерывно растущей конкуренцией и высоким уровнем научно-технического прогресса в банковских технологиях. При анализе неразвитых направлений в работе с кадровым потенциалом банка первым делом следует думать о развитии корпоративной культуры среди работников банка, а также о росте мотивации для сотрудников, в особенности в плане самореализации и самовыражения.

Главное чтобы это профессиональное воздействие на работников банка было, по возможности, ненавязчивым и незаметным. Сотрудник, приходя на работу в банк и оказывается в сфере кадровых действий на различных управляющих уровнях и системах, не должен испытывать дискомфорта, а ощущать реальную помощь, начиная от продуманного ритуала при приеме на работу и заканчивая справедливой системой поощрения за работу и возможностью озвучивать свои пожелания для улучшения дел в организации.

Таким образом, важной задачей руководителя коммерческого банка является удовлетворение стимулов его работников, потому что это является залогом достижения целей компании, а так же ее благополучной деятельности. Также можно сказать о том, что в кадровой политике

коммерческого банка должны сочетаться интересы банка в целом, в ее отдельных подразделениях и ее конкретных сотрудников и стимулировать достижение значительных финансовых результатов работы банка. Результативная кадровая политика банка это неотъемлемый элемент его успешной деятельности.

Использованные источники:

1. Банковский аудит: учебное пособ. / Л.С. Ефремова [и др.]; под ред. Л.С. Ефремовой. – Минск: БГЭУ, 2007. – 389 с.
2. Белоглазова, Г. С., Кроливецкая, Л. В. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка / Г. Г. С. Белоглазова, Л. В. Кроливецкая. – Москва: Юрайт, 2012. – 608 с.
3. Богатырева М.Р., Тимербулатова А.Р., Галимова Л.Ф. Обучение персонала как составная часть кадровой политики организации // Сборник конференций НИЦ Социосфера. – 2013. – № 57-1. – С. 28-29.
4. Кибанов А.В. Разработка кадровой политики организации // Кадровик. Кадровое делопроизводство. – 2013. – № 1. – С.23–25.
5. Мухаметлатыпов Ф.У., Ибрагимов У.Ф., Богатырева М.Р. Экономическая модель труда: проблемы методологии и категориального анализа // Учебное пособие / Уфа, 2015. – 272с.(2-ое издание, дополненное и переработанное)

Абинов Р.К.

ассистент

кафедра «Биологии»

Кайнов К.П.

ассистент

кафедра «Биологии»

Каракалпакского государственного университета им. Бердаха

Республика Узбекистан

**ИЗУЧЕНИЕ СТРОЕНИЯ ЦВЕТКА И ПЫЛЬНИКА НЕКОТОРЫХ
ОБРАЗЦОВ ФАСОЛИ В УСЛОВИЯХ КАРАКАЛПАКСТАНА**

Аннотация

В статье рассматриваются особенности строения цветка и пыльника некоторых образцов фасоли в условиях Каракалпакстана.

Ключевые слова: *фасоль, чашечка цветка, лепестки, венчик*

Полифилетическое происхождение рода *Phaseolus* L. приводит к установлению двух больших зон первичного возделывания культурных видов фасоли в Западном и Восточном полушарии. Важные в экономическом отношении виды – обыкновенная фасоль [*Phaseolus vulgaris* (L.) Savi.], лимская фасоль (*Ph. lunatus* L.), многоцветковая фасоль (*Ph. multiflorus* Willd.) и остролистная фасоль – тепари (*Ph. acutifolius* Aza Gray, var. *latifolius* Freem.) происходят из Мексики и Центральной Америки, где все эти виды, за исключением обыкновенной фасоли, встречаются в диком

состоянии [1].

У всех представителей рода *Phaseolus* цветки построены по обычному типу цветков мотыльковых растений. Однако у каждого вида этот общий тип имеет свои индивидуальности, как во внешней, так и во внутренней организации отдельных частей цветка.

У всех *Phaseolus* цветки имеют два прицветника, очень варьирующих по форме и размерам в зависимости от сорта и вида.

Чашечка цветка, сросшаяся у основания, они тоже различаются по величине, и по длине зубцов. Венчик цветка состоит из пяти лепестков: паруса, двух крыльев и лодочки - состоящих из двух сросшихся лепестков. Парус - обычно самый большой лепесток венчика – изгибается под прямым углом и образует как бы крышу над цветком. Весла цветка широкие и выдаются вперёд, прикрывая лодочку. Лодочка венчика служит футляром для пестика и тычинок. Верхней своей частью она закручивается в спираль [1,2,3,4,5]. Поэтому только при больших давлениях крупных насекомых (н-р: шмель), наружная и внутренняя спирали смешаются одна по отношению к другой, и тогда вступает кончик лохматого рыльца.

Фасоль относится к самоопыляющимся культурам, но отмечаются случаи и перекрестного опыления [4,6]. К перекрестно опыляемым видам частично может быть отнесена также фасоль лима и обыкновенная, которые, будучи посеянными в южных районах, склонны к перекрестному опылению, а в более северных – к самоопылению. Цветок фасоли раскрывается в течение 30-60 минут и остается открытым до 16-17 ч. На второй день он желтеет, увядает, а на третий – подсыхает и легко опадает.

Но цветок фасоли нектара не выделяет. В соответствии с этим они могут снабжать насекомых лишь пылью и менее могут их привлечь. В результате им в большей мере присуще самоопыление, но возможность для перекрестного опыления и у них не исключена [3].

В цветках фасоли, как и всех бобовых имеется один пестик и 10 тычинок. Пестик состоит из завязи, столбика и рыльца. Поверхность завязи почти у всех видов фасоли покрыта волосками.

Столбик пестика тонкий, нежный, заканчивается очень важным для жизни цветка образованием – рыльцем. Верхняя часть пестика опушена длинными густыми волосками – ресничками, представляя собой как бы щёточку. Пестик вместе с лодочкой, в которой он помещен, изгибается или образует спиралевидный виток.

Девять тычинок нитей очень тонких, нежных и шелковистых на вершине, срастаются своим основанием, образуя мясистую трубку чехлик, плотно прикрывающий завязь. Тычиночная трубка не срастается своей верхней, обращённой к парусу частью. Щель эта по всей длине прикрыта десятой свободной тычинкой. Пыльники прикреплены к тонким тычиночным нитям и находятся ниже рыльца пестика, и они расположены в двух ярусах. В цветке фасоли расположение тычинок по отношению пестика и интрорзна, так чтобы при растрескивании пыльника, пыльца сразу

попадали на рыльце, и оплодотворение происходила благополучно. Пыльники растрескиваются за несколько часов до раскрытия цветка или вечером на кануне открытия [5].

Пыльники у всех видов фасоли, как и у большинства представителей бобовых, четырех гнездные, пыльцевые гнезда соединены, в два теки. Стенка пыльника образуется по двудольному типу и состоит из пяти слоев.

Мы измеряли размер пыльников у образцов фасоли окуляр-микрометром под микроскопом МБИ-3. А фертильность пыльцы определяли ацетокарминовым методом (Паушева, 1974).

Мы измеряли длину и ширину одной теки пыльника в 25 временных препаратах, у каждого образца фасоли. (таб. №1)

Таблица №1

Размер пыльников нами изучаемых образцов.

№	образец	Длина пыльника в мкм.	Ширина пыльника в мкм.
1	53	$1,3 \pm 0,01$	$0,6 \pm 0,007$
2	3609	$1,08 \pm 0,01$	$0,3 \pm 0,008$
3	8348	$1,01 \pm 0,01$	$0,4 \pm 0,007$
4	3608	$0,9 \pm 0,01$	$0,3 \pm 0,005$
5	8347	$0,8 \pm 0,01$	$0,3 \pm 0,009$
6	8	$0,8 \pm 0,01$	$0,3 \pm 0,007$

В таблице можно увидеть, что у образцов 53, 3609, 8348 самые крупные пыльники, а у образцов 3608, 8347, 8 самый мелкие пыльники.

У обыкновенной фасоли пыльцевые зерна зеленовато-желтые, шарообразные, трёхспоровые, в поперечнике 37,8-45,9 мкм. При растрескивании пыльников пыльца приобретает угловатые очертания [5].

Г. Эрдтман (1956) в своей книге написал, что среди *Papilionatae* экваториально-поровые зерна до настоящего времени были встречены только у *Phaseoleae*.

По литературным данным А.А. Чеботарья (1987) зрелая пыльца двух клеточная, иногда трех клеточная, шарообразной формы, с тремя порами. По наблюдениям автора, экина пыльцевого зерна в световом микроскопе представляется перфорированной, сетчатой. Ею были проведены микрометрические измерения и показано, что у фасоли многоцветковой диаметр пыльцевого зерна 48,9 мкм, а у фасоли обыкновенной – 44,4 мкм.

Существует мнение о том, что фертильность пыльцы и соответственно урожай семян в значительной степени изменяется под влиянием условий среды [8].

Несмотря на значительную зависимость фертильности пыльцы от условия внешней среды в период микроспоргенеза, уже сформировавшиеся пыльцевые зерна сравнительно устойчивы к изменению экологических факторов (Жученко, 1988).

Для бобовых характерен высокий уровень фертильности пыльцы. Так, фертильность пыльцевых зерен люцерны 86-95 % (Нам, 1970; Маринеску,

1993), однолетних эспарцетов 85,6-89,6 % [7] видов солодки 90,1-98,7 % (Ашурметов, 1987) и у нута 80,0- 98,3 % [8].

Использованные источники:

1. Ашурметов О.А. Репродуктивная биология видов родов *Glycyrrhiza* L., *Meristotropis* Fisch. Et Mey. и *Alhagi* Gagneb. – Автореф. дисс. ... докт. биол. наук. – Ташкент. 1987. - С. 27.
2. Бадина Г.Ф. Фасоль. – Л.: Ленингиздат, 1953. – С. 8. 4.
3. Богоявленский С. Г. “Некоторые черты биологии цветения бобовых растений”. Записки Вороженск. с.-х. ин-та. 1956. том 26, вып. 2 стр. 124-126 изд. “Коммуна”.
4. Генералов Г.Ф. Справочник по апробации зернобобовых культур. – М.: Колос, 1968. – С. 51.
5. Дорофеев В.Ф., Лаптев Ю.П., Чекалин Н.М. “Цветение, опыление и гибридизация растений” М.-1990. Агропромиздат 144 с.
6. Иванов Н. Р. “Зерновые бобовые культуры (горох, чечевица, фасоль, соя, нут, чина, русские бобы, вигна)” М. – Л. “Сельхозгиз”, 1953. стр. 152.
7. Норматов Б. Биология цветения и цитозембриология однолетних эспарцетов. – Автореф. дисс. ... канд. биол. наук. – Ташкент. 1988. - С. 13. 7.
8. Савкина Л.В. Биология цветения и плодоношения нута (*Cicer arietinum* L.) в связи с условиями выращивания в Самаркандской области. - Диссертация канд. биол. наук. – Ташкент. 1995. - С. 77-79.

Абинов Р.К.

ассистент

кафедра «Биологии»

Кайнов К.П.

ассистент

кафедра «Биологии»

Каракалпакского государственного университета им. Бердаха

Республика Узбекистан

НЕКОТОРЫЕ МОРФО-БИОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОБРАЗЦОВ ВИГНЫ ФРАНЦИЯ -3610 И УЗБЕКИСТАН -53 В УСЛОВИЯХ КАРАКАЛПАКСТАНА

Аннотация

В статье рассматриваются некоторые морфо-биологические особенности образцов вигны франция 3610 и Узбекистан -53 в условиях Каракалпакстана.

Ключевые слова: *засухоустойчивое, жароустойчивое, цветки, семена*

В условиях каракалпакстана изучены морфо-биологические особенности двух образцов вигна франция –3610 и Узбекистан – 53.

Изученные цветки образцов вигна – мотыльковые. По биологии цветения выявлено, что у изученных образцов характерно утренний тип цветения. У обоих образцов вигна в условиях культуры Каракалпакстана

вегетация проходила успешно. Род *Vigna* Savt. относится к трибе *Phaseoleae* Bronn. и подтрибе *Phaseolinae* Taub. По систематическому положению близок к роду *Phaseolus* L. и роду *Dolichos* L. По ботаническим признакам часто вигну принимали за фасоль. Отличительными признаками генеративных органов вигны от фасоли являются: строение цветка, внутрь направленное рыльце; изогнутая лодочка; семена с клиновидным рубчиком, расположенным ближе к одному концу семени; бобы с менее вытянутым клювиком.

К роду *Vigna* относится до 57 видов. Хозяйственную ценность имеют преимущественно два вида: *Vigna sinensis* Endl. и *Vigna catjang* (Burm.) Walp. Наиболее распространенным из них является *Vigna sinensis*, который используется как зеленое удобрение, на корм скоту и как пищевое растение (семена и бобы в зеленом виде) [1;2].

Вигна известна как засухоустойчивое и жароустойчивое растение, которое хорошо переносит атмосферную засуху. В Среднеазиатских и Закавказских республиках это растение требует нескольких поливов [3].

В 2004-2005 гг. нами был проведен опыт по выращиванию в условиях г. Нукуса (Республика Каракалпакстан) двух образцов вигны: Франция – 3610 и Узбекистан – 53. Семена были получены из УзНИИ растениеводства. Наблюдения проводили на 10-ти за этикированных особях. Фенологию изучали у каждого образца отдельно.

Семена вигны в 2004 г. были посеяны 5 мая, в 2005 г. 1 мая. Первые всходы у обоих образцов в 2004 г. появились 12 мая, а в 2005 г. 5 мая. Гипокотиль выносит семядоли на поверхность почвы. У образца Франция – 3610 длина семядолей составила 9–12 мм, ширина 5–7 мм, Узбекистан – 53 8 – 11 мм и 5–6 мм. У обоих образцов отмечено высыхание семядолей через сутки и их опадание через 2-3 дня после появления всходов. Через сутки после появления всходов отмечено образование первичных листьев. По форме первичные листья простые, заостренно яйцевидные. Их длина у образца Франция – 3610 4,1 – 5,7 см, Узбекистан – 53 4,6 – 5,6 см. Они опадают в конце июня или в июле. Тройчатые листья появляются через 9-10 дней после всходов (14-15 мая).

Вегетационный период у образца Узбекистан – 53 продолжается 149-160 дней, у образца Франция – 3610 156-164 дней. Стебель у обоих образцов вьющийся, зеленый, округлый с неясно выраженными гранями, часто в узлах с антоциановой окраской.

За период вегетации стебель у образца Узбекистан – 53 достигает 95-274 см, причем он сильно разветвленный и имеет 4-10 боковых побегов, которые также образуют побеги 2-3 порядка. У образца Франция – 3610 стебель за вегетационный период достигает 120-314 см, однако он менее разветвленный.

У всех представителей рода *Vigna* цветки мотылькового типа. Чашечка пятизубчатая, колокольчатая; парус в верхней части округлый, у основания с согнутыми ушками; крылья обратнояйцевидные; лодочка светлая, почти

белая со слабо фиолетовым оттенком; клювик лодочки не образует спирали, слегка изогнутый [1].

У изученных нами образцов вигны фаза цветения наблюдалась с июля до октября. К началу фазы цветения длина стебля у образца Франция – 3610 достигает 53-58 см, Узбекистан – 53 68-140 см. В 2004 г. первым зацвел образец Франция – 3610 (11 июля), затем Узбекистан – 53 (27 июля). Продолжительность цветения неодинаковая: у образца Франция – 3610 она составила 96 дней (до 14 октября). Узбекистан – 53 64 дней (до 28 сентября).

В 2004 и 2005 гг. у обоих образцов сроки цветения заметно не различались, однако к началу цветения длина стебля у образца Франция – 3610 была больше, чем в 2004 г. и достигла 69-114 см, у образца Узбекистан – 53 121-178 см.

В период массового цветения число распусившихся цветков на одном растении за сутки составило у образца Узбекистан – 53 13-22 штук, а у образца Франция – 3610 3 – 10 штук.

Изучаемые образцы различаются по числу цветков в соцветиях: у Узбекистан – 53 в одном соцветии от 2 до 5, соответственно количество бобов на цветоносе до 5 штук, у Франция – 3610 чаще 2, но реже 3 штук, и количество бобов на цветоносе до 2-3 штук.

У обоих образцов вигны цветение начинается с 7-8 утра. Распускание цветка начинается с момента отхождения паруса и крыльев от лодочки. Этот процесс заканчивается расхождением всех элементов венчика кроме лодочки. Парус изгибается назад и становится как бы веером над крыльями и лодочкой. Массовое распускание цветков наблюдается с 9 до 10 часов утра, после 11-12 часов, цветки снова закрываются, обретая прежнюю форму.

У исследуемых нами образцов морфологические признаки сходны с описанными в литературе: цветоносы пазушные, длинные, направленные вверх, цветки сидячие. Выявлены различия по окраске цветков: у образца Узбекистан – 53 наружная сторона паруса желто-зеленая, внутренняя светло-фиолетовая, у основания с желтым пятном; крылья по окраске сходны с парусом. У образца Франция – 3610 наружная сторона паруса желто-зеленая; внутренняя слабо-фиолетовая, у основания с желтым пятном; крылья по окраске сходны с парусом. Пестик состоит из завязи, столбика и рыльца. Поверхность завязи и столбик под рыльцем густо покрыты короткими волосками.

У обоих образцов в цветке аналогично бобовым развиваются 10 тычинок, из которых 9 срастаются своим основанием до середины, образуя мясистую трубку, плотно прикрывающую завязь. Тычиночная трубка не срастается обращенной к парусу верхней частью. Эта щель по всей длине прикрыта десятой свободной тычинкой. Пыльники прикреплены к тычиночным нитям и расположены по отношению к рыльцу интрорзно.

По литературным данным [1], виды рода *Vigna* – самоопылители, но не исключена возможность и перекрестного опыления путем переноса пыльцы шмелями. Но в нашем опыте не наблюдалось посещение цветков шмелями.

Опыление происходило в закрытом цветке.

Таким образом по нашим наблюдениям цветок вигны является клейстогамным и опыление происходит путем автогамии. Если произошло оплодотворение, завязь увеличивается в своем размере, в ином случае цветок опадает через 2-3 дня. От начала завязывания плода до созревания, у обоих образцов проходит 14-17 дней.

У образца Франция – 3610 плод – боб сидячий, саблевидной и серповидной формы, створки толстые, длина боба 13,3 – 19,3 см. У образца Узбекистан – 53 створки более тонкие, длина боба 6,5 – 14,4 см. У обоих образцов между семенами находится губчатая ткань, расположение семян в бобе плотное. Семена с клиновидным рубчиком, расположенным ближе к одному концу семени. У образца Франция – 3610 по форме семена ромбические, пятнисто-коричневые, с темно-желтым пятном вокруг белого рубчика, у образца Узбекистан – 53 цилиндрические, черные, вокруг белого рубчика нет пятна.

Таким образом, семена обоих образцов всходили в одинаковые сроки. Семядоли имеют сходное морфологическое строение. Образцы различаются между собой по размерам первых листьев, длине стебля, продолжительности цветения, количеству цветков в соцветиях. Фаза цветения проходит одновременно. Цветки построены по типу мотыльковых, семена с клиновидным рубчиком. У обоих образцов вигны в условиях культуры вегетация проходила успешно. Исходя из полученных данных можно рекомендовать эти образцы для выращивания в условиях Каракалпакстана.

Использованные источники:

1. Павлова А.М. Вигна. Культурная флора СССР. – М. –Л.: Госиздат, 1937. – С. 623-627.
2. Павлова А.М. Вигна. Зерновые бобовые культуры. – М. –Л.: Сельхозгиз, 1953. – С. 330.
3. Жуковский П.М. Культурные растения и их сородичи. – Л.: Колос, 1971. – С. 309-310.

Абрамкин А.М.

студент

Институт права

Калашиникова Е.Б., к.и.н.

доцент

кафедра теории и философии права

СГЭУ

Россия, г. Самара

ОСОБЕННОСТИ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ МНОГОДЕТНЫМ СЕМЬЯМ НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в статье раскрываются основные проблемы, связанные с предоставлением земель многодетным семьям, существующие на данный момент, а также возможные варианты их решения.

Annotation: the article reveals the basic problems associated with the provision of land to large families that exist at the moment and possible solutions.

Ключевые слова: многодетная семья, земельный участок, закон, органы местного самоуправления, бесплатное предоставления.

Keywords: large family, land plot, law, local government, free submitting.

Проблема предоставления земельных участков многодетным семьям в России не утрачивает свою актуальность на протяжении многих лет. Несмотря на то, что положения о предоставлении земельных участков данной категории граждан содержатся в различных нормативно-правовых актах как на федеральном уровне, так и на уровне субъектов федерации, проблем, касающихся данного вопроса меньше не становится, поскольку на практике существуют факторы, затрудняющие применение данных положений.

Рассматривая данную проблему на примере Самарской области, следует отметить закон Самарской области от 11.03.2005 № 94-ГД «О земле», являющийся основанием для граждан, имеющих трех и более детей и позволяющий предоставлять им землю на безвозмездной основе под индивидуальное жилое строительство [1].

Данное право в равной степени распространяется как на супружеские пары, так и на одиноких отцов (матерей), имеющих трех и более несовершеннолетних детей, при этом считаются также усыновленные дети, падчерицы и пасынки.

Существуют определенные условия, по которым граждане имеют право на безвозмездное выделение им земельного участка. Необходимо соблюдать следующие условия: наличие трех и более детей, которые не достигли возраста 18 лет или же возраста 23 лет в случае обучения в образовательных организациях по очной форме обучения; граждане, которые имеют трех и более детей и не лишены родительских прав; семья официально проживает на территории Самарской области как минимум в течение 5 лет; граждане, имеющие трех и более детей, и их дети являются гражданами РФ; дети граждан, имеющих трех и более детей, совместно проживают с гражданином, имеющим трех и более детей.

Для получения в собственность земельного участка гражданам, подходящим по всем условиям, необходимо подать заявление в соответствующий орган исполнительной власти Самарской области или же орган местного самоуправления. При этом в заявлении должна указываться цель использования участка, его местоположение, желаемые размеры, которые обычно составляют 6-15 соток. На данном этапе, как правило, и возникают проблемы с получением земельного участка.

Наиболее остро проблема с выделением земель обстоит в крупных городах Самарской области, таких как Самара и Тольятти. Связано это прежде всего с отсутствием необходимого количества свободных земель. Бесплатных участков в городах практически не предоставляют.

Наиболее успешно процесс выделения земель происходит в малых

населенных пунктах, в которых есть свободные земли. В Самарской области лидерами в настоящий момент являются Сызрань и Отрадный [2]. Стоит отметить, что трудность в поиске свободных участков также добавляет незавершенность их формирования. Однако возникает вопрос, почему под строительство различных офисных зданий и иных строений земель в городе хватает, а для многодетных семей их нет [3].

В настоящее время, к сожалению, существуют случаи, когда многодетным семьям выделяются участки «вытянутой» формы, расположенные на отшибе, в чистом поле. На таких участках невозможно проживать, поскольку на них отсутствует инфраструктура, а также коммуникации [4]. В связи с этим зачастую возникают случаи, когда граждане просто не используют данные участки, пытаются продать их или вовсе не встают в очередь на получение, так как денег на строительство дома нет, а продать зачастую очень проблематично, в виду места расположения участка и его инфраструктуры [5]. На мой взгляд, необходимо внести изменения, которые позволят заменить предоставление земельного участка на денежную выплату, если невозможно в течение определенного времени найти свободный участок или на выделенном участке отсутствует необходимая для жизни инфраструктура и не подведены коммуникации. Однако этот вариант требует серьезной проработки, чтобы можно было избежать таких случаев, когда приемные родители берут детей из детских домов, а получив единовременную материальную выплату, возвращают их обратно [6]. Также следует рассматривать такой вариант как предоставление гражданам, имеющим трех и более детей, за место земельных участков квартиры на льготных условиях.

Таким образом, следует отметить, что проблема предоставления земельных участков гражданам, имеющим трех и более детей, в настоящее время как никогда актуальна и требует тщательной проработки. К основным ее аспектам относятся: отсутствие свободных участков в крупных городах, развитой инфраструктуры, большая удаленность от города. Все эти проблемы необходимо в ближайшее время решать на законодательном уровне, особенно учитывая планы государства по увеличению числа рождаемости, поскольку решение данной проблемы, на мой взгляд, укрепит в сознании людей мысль о том, что, имея трех и более детей, возможно комфортно жить в просторном частном доме со всеми удобствами и развитой инфраструктурой, а не ютиться в тесной квартире.

Использованные источники:

1. «О земле» (с изменениями на 23 марта 2015 года) [Текст]: Закон Самарской области от 11 марта 2005 г. № 94-ГД // Газета «Волжская коммуна». 2005. №44, (12 марта).
2. Калашникова Е.Б., Сураева Е.С. Проблемы предоставления земельных участков многодетным семьям в Самарской области // Апробация. 2015. №6 (33). С. 104.
3. Павловская Т. Земля в режиме ожидания / Т. Павловская // «Российская

газета» – Федеральный выпуск. 2016. № 6947 (79)

4. Якушев В.А. К вопросу о проблемах социального предназначения государства // Инновационная наука. 2015. № 10. С. 206.

5. Казибекова Н.А., Исмиева З.М., Агасиева М.Н. Анализ проблем многодетных семей в современный период // Известия ДГПУ. 2015. № 3. С. 101.

6. Голубкова М. Закон есть, а земли нет / М. Голубкова // «Российская газета - Неделя» -Северо-Запад. 2014. №6419

Агаларова Е. Г., к.э.н.

доцент

Хорошун В. Р.

НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ МАРКЕТИНГЕ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Аннотация: Каждая страна характеризуется наличием тех или иных национальных особенностей в восприятии рекламы, и, следовательно, различиями в моделях потребительского поведения. Мировая экономика придает данным особенностям большое значение, особенно, когда дело касается внедрения новых тенденций, связанных с развитием международного маркетинга в этот нелёгкий период. В данной статье указаны новые тенденции развития международных компаний в период кризиса.

Annotation: Every country is characterized by the presence of one or another national features in perception of advertisement, and, consequently, by distinctions in the models of consumer behavior. A world economy gives these features a large value, especially, when business touches introduction of the new tendencies related to development of the international marketing in this heavy period. In this article new progress of international companies trends are indicated in the period of crisis.

Ключевые слова: международный маркетинг; международная компания; экспансия; кризис.

Keywords: international marketing; international company; expansion; crisis.

Ведение международной экономики во время кризиса – влечет за собой такое явление, как мощный толчок к борьбе за мировые рынки сбыта. В результате этого самого толчка задачи, обычно стоящие перед маркетологами международных компаний, значительно усложнились. Так как к конкуренции на мировых рынках сбыта подключаются и отечественные компании – экспортёры, всё чаще испытывающие необходимость в использовании опыта крупных западных ТНК, а точнее говоря – приёмы и методы международного маркетинга, интерес российского бизнеса к новым задачам международного маркетинга значительно вырос.

Современный международный маркетинг отражает в себе все

основные особенности мировой экономики в условиях кризиса, напрямую относящиеся к продолжительным процессам глобализации, усилению конкуренции, перерастающей в гиперконкуренцию, а также проблемам, связанным с экономическим кризисом, наложением санкций и так далее.

Происходящие в настоящее время количественные и качественные изменения в материальном производстве, дистрибуции товаров и процессах инноваций, обостряющие конкурентную борьбу между транснациональными компаниями во всем мире, приводят к существенной модификации приемов и методов их маркетинговой деятельности, а также появлению новых приоритетов в стратегиях международного развития. Это означает, что российским предприятиям необходимо активнее использовать международный маркетинг в качестве инструмента более выгодного позиционирования России на внешних рынках, а также для формирования нового поколения специалистов-международников, не только обладающих современными теоретическими знаниями о происходящих на мировых товарных рынках процессах, различных инновациях в тактических приемах и методах международной маркетинговой деятельности, но и способных овладеть практическими навыками эффективного продвижения продукции на внешние рынки.

Отечественные маркетологи - международники должны научиться выстраивать маркетинговую деятельность российских предприятий на внешних рынках таким образом, чтобы сохранить или увеличить долю рынка за счет повышения качества товаров и услуг, расширения ассортимента; грамотного построения ценовой тактики и выбора каналов распределения; усиленного воздействия на сознание покупателей при помощи различных средств рекламы и акций стимулирования спроса; использования выгодных форм международного сотрудничества.

Международный маркетинг по всем параметрам представляется для любой компании более перспективной формой маркетинговой деятельности и означает более высокую степень ее интернационализации, чем маркетинг экспортный (внешнеторговый). Международный маркетинг есть рыночная концепция управления деятельностью международной компании, или комплексная система организации ее предпринимательской деятельности, в основе которой лежат принципы разработки, производства и продвижения продукции на мировой рынок с учетом обеспечения долгосрочных интересов фирмы. При этом следует учесть необходимость адаптации производимой продукции к особенностям международной маркетинговой среды и запросам покупателей конкретных страновых рынков, а значит, объективный процесс эволюции маркетинга от «внутреннего» к «экспортному» и «международному». Маркетинг на международной арене охватывает не только сбыт, но и другие сферы деятельности международной компании. Говоря иначе, в этом случае фирмой, имеющей производство не только в стране, но и за рубежом, осуществляются также маркетинговые функции по снабжению предприятий необходимыми материальными, финансовыми,

трудовыми ресурсами, технологиями, ноу-хау и иными объектами интеллектуальной собственности в международном масштабе. При этом высший слой управленческого звена подобных компаний, как правило, является многонациональным, чтобы исключить ориентацию на национальные интересы какой-либо одной страны.

Подобный подход отражает иную качественную характеристику компаний, реализующих международный маркетинг в современной мировой экономике. Хотя международный маркетинг не является чем-то особенным, отличающимся по своим основным принципам и методам от маркетинга классического, он имеет существенную специфику, определяемую масштабностью и особенностями внешней и внутренней маркетинговой среды, а также постановкой и решением новых маркетинговых целей и задач. Здесь требуется глубокое понимание социально-экономических и национально-культурных условий, сложившихся в конкретной стране, с которой будет связана маркетинговая деятельность предприятия.

Необходимо учитывать существенные различия в каналах распределения, методах транспортировки и хранения, законодательном и юридическом обеспечении, таможенных правилах и процедурах. В каждой стране существуют национальные особенности в области восприятия рекламы, а также различия в моделях потребительского поведения. Все эти особенности имеют огромное значение для выявления новых тенденций в развитии международного маркетинга в условиях кризисной мировой экономики.

Главной тенденцией в развитии международной маркетинговой деятельности современных ТНК можно назвать тенденцию к росту оперативности принятия стратегических и операционных маркетинговых решений, или ускорению реакции на изменения внешней среды. Следует понимать, что во время кризиса ТНК функционируют в условиях внешней маркетинговой среды, которая характеризуется разнообразием, нестабильностью и нарастающей непредсказуемостью. Она неоднородна и дифференцирована по силе, периодичности и характеру влияния на компанию.

Отсюда, речь должна идти как о скорости при принятии маркетинговых решений, так и об оперативности при их реализации. Вторая тенденция – растущая экспансия на новые зарубежные рынки. В условиях обостряющейся конкуренции транснациональные компании остро ощущают, что удерживать завоеванные позиции на насыщенных товарных рынках становится процессом все более сложным, затратным и менее эффективным. Приходится постоянно искать новые пути.

Одно из самых очевидных решений в этой ситуации - пионерное проникновение на новые рынки, ранее закрытые рынки. Прежде всего, следует усвоить, что в условиях обострения кризисной конкурентной борьбы на мировых товарных рынках, глобальные компании не могут игнорировать огромный потенциал международных рынков, составляющий около 75%

мировой покупательной способности. Страны и их компании постоянно ищут новые рынки сбыта, так как национальные рынки всегда ограничены (численностью покупателей, их доходами, объемами выпуска продукции), а также интенсивно используют самые разные формы интернационального экономического сотрудничества.

Однако современная Россия участвует в международной торговле пока лишь в качестве экспортера сырья и материалов и откровенно слабо вовлечена в международную кооперацию производства, торговлю услугами, международную миграцию капитала в форме прямых инвестиций, а также в научно-технический и информационный обмен. Третьей первоочередной задачей необходимо назвать задачу более качественного удовлетворения запросов иностранных потребителей.

Маркетологам - международникам хорошо известно, что те компании, которые основной целью своей деятельности провозглашают завоевание большей доли на зарубежном рынке, как правило, не отличаются высокими успехами. В то же время, успешные международные компании всегда нацелены на возможно более полное удовлетворение запросов покупателей, поскольку именно удовлетворенные клиенты составляют основу успешного бизнеса. Так или иначе, все эти цели связаны со стремлением ТНК обеспечить себе конкурентные преимущества. Однако если раньше конкуренция между ведущими мировыми транснациональными компаниями была больше похожа на войну, теперь используются иные подходы.

Наконец, четвертой тенденцией международного маркетинга в кризисных условиях необходимо назвать усиливающуюся диверсификацию международных компаний. В практике международного маркетинга есть много прекрасных примеров, когда компании ставили перед собой и смогли реализовать весьма амбициозные задачи по освоению новых видов бизнеса.

Достаточно сослаться на деятельность американской Hewlett-Packard, которая считала себя продавцом принтеров и чернил, а не услуг в сфере печати. Американские потребители сегодня все чаще печатают свои цифровые фотографии в магазинах, а не дома. Или, изучив статистические данные, можно проследить каким маркетинговым технологиям отдают предпочтение компании в условиях кризиса.

Так же примером может послужить и компания Avon. Во время экономических кризисов, будь то даже кризис 2008 года, или даже великую депрессию 30х годов, компания не просто осталась на плаву, компания напротив, стала расти еще стремительнее. В период жесточайшей депрессии и безработицы девушки старались порадовать себя хотя бы чем-нибудь приятным, и отлично для этого подходит недорогая косметика. Кстати, специалисты давно подметили, что в период любого кризиса обычно возрастают объемы продаж таких типично женских товаров как губная помада, тушь для ресниц и прочей косметики. Поэтому в период кризиса объемы продаж у Avon выросли более чем на 70%.

Во-вторых, в этот период компания Avon стала предоставлять

дополнительные скидки на свою продукцию. В этом и заключался секрет невероятного успеха.

История становления компании «Юлмарт» на первый взгляд кажется совсем фантастической. Начав в 2008 г. не то что «с нуля», а с глубокой трясины банкротства, она превратилась сначала в крупнейшего в Петербурге продавца компьютерной техники, оставив позади сторожил рынка – компании «КЕЙ» и «Компьютерный мир». Затем компания стала крупнейшим интернет-ритейлером страны, обогнав мастодонта рынка – Ozon. Юлмарт был создан на обломках обанкротившейся в кризис ULTRA Electronics (в основу легли выкупленная IT-платформа, торговый знак, первый розничный магазин и часть команды). Новая команда возродила создававшийся в ее недрах формат ритейла - кибермаркет. Перспективная бизнес-модель и 2-х кратные темпы роста компании позволили привлечь внимание крупных инвесторов, бывших владельцев «Ленты» Дмитрия Костыгина и Августа Мейера, благодаря которым началось масштабное тиражирование бизнеса и динамичная региональная экспансия. Безусловно, определенную роль в динамике развития компании сыграла трансформация и благоприятное перераспределение сил на рынке: банкротство одних игроков («Мир», «Санрайз») и серьезные проблемы у многих других («Техносила», «Эльдорадо», «Евросеть»).

Так же стоит добавить, что большинство компаний отказались от услуг телевидения, радиорекламы и наружной, в пользу размещения рекламы в сети Интернет.

Таким образом, тенденции развития международных компаний в кризисный период демонстрируют их стремление повысить конкурентоспособность компании за счет увеличения ее ценности для потребителя, а также поиска более дешевых видов маркетинга.

Использованные источники:

1. Ламбен Ж-Ж. Менеджмент, ориентированный на рынок. СПб.: Питер, 2014
2. Сейфуллаева М.Э. Международный менеджмент. М: Кнорус, 2014
3. Сейфуллаева М.Э. Международный маркетинг. /Учебник для вузов/. М: ЮНИТИ, 2014

*Аимбетова Д.Т.
студент
специальность 5В060200–Информатика
Калакова Г.К.
научный руководитель, старший преподаватель
кафедра информатики и математика
КГУ им. А.Байтурсынова
Казахстан, г. Костанай*

АНАЛИЗ СТАНДАРТОВ САЙТОСТРОЕНИЯ И ПРОЕКТИРОВАНИЕ ПРОМО – САЙТА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СРЕДСТВ WEB - РАЗРАБОТКИ

Аннотация: В данной статье выполнен анализ стандартов сайтостроения и проектирование промо – сайта с использованием средств web – разработки и сделаны определенные выводы.

Ключевые слова: валидный код, семантический веб, веб-разработка.

Нужно признать, что на сегодня валидный код, придерживающийся определенных веб - стандартов консорциума W3C [1] является перспективой для веб – разработчика.

Актуальность исследования: проведенный анализ предоставляет возможность определить каким образом оптимизировать работу сайта, оценить значимость использования свойств веб – технологий, проверить поддержку последних версий веб - стандартов.

Семантический веб подразумевает использование семантических HTML тэгов строго по их назначению в спецификациях. Важность семантики заключается в упрощении понимания HTML документа поисковыми роботами и соответственно улучшение ими индексации [2]. Это главный плюс в разметке, т.е. сайт лучше индексируется браузером и поднимается выше в топе.

Для обеспечения правильного функционирования веб – сайта проведен следующий анализ. Вначале необходимо выявить самые популярные браузеры на территории Казахстана. Далее провести проверку на поддержку браузерами тэгов стандарта HTML 4.01 и стандарта HTML5. Проведенный анализ поможет понять какой из стандартов веб-верстки является эффективным в построении сайта.

Тестирование проводилось на сайте caniuse.com. Сайт caniuse.com, что в переводе на русский означает «могу ли я использовать», дает большую возможность проверить поддержку необходимых функций каждого браузера [3]. Каждый день тысячи разработчиков веба посещают данный сайт, чтобы убедиться в эффективности работы функций.

По результатам теста в период с марта 2015 года по март 2016 года использование таких браузеров, как: Google, Firefox, Opera, IE и Safari было самым частым использованием, в соответствии с рисунком 1.



Рисунок 1. Распространенные браузеры в Казахстане в период с марта 2015 года по март 2016 года.

Тестирование браузеров на поддержку тэгов стандарта HTML4 показали следующее. Браузер Google начинают свою полную поддержку с версии 1 и выше, Браузер Firefox с версии 2 и выше, Опера с версии 4 и выше, IE с версии 6 и выше, Safari с 1 – ой версии и выше, в соответствии с рисунком 2.

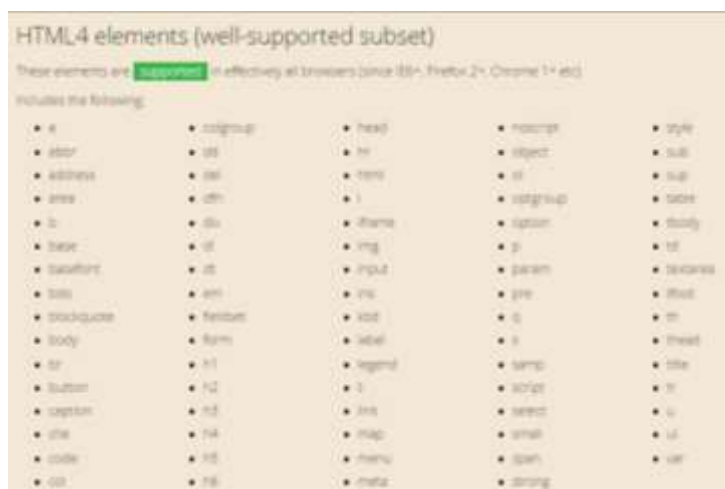


Рисунок 2. Результат поддержки тэгов стандарта HTML4

Тестирование браузеров на поддержку тэгов стандарта HTML5 показали следующее. Браузер Google начинают свою полную поддержку с версии 29 и выше, Браузер Firefox с версии 45 и выше, Опера с версии 36 и выше, Safari с версии 9.1 и выше. А у браузера IE полной поддержки до сегодняшнего времени нет, существует частичная поддержка с 9 версии, в соответствии с рисунком 3.



Рисунок 3. Результат поддержки семантических тэгов article, aside, section, header, footer, nav браузерами

На сайте <http://zero.kz/> приводится статистика посетителей казнета. По результатам наибольшей популярностью пользуется браузер Google версии 49, что составило 26,9%. Далее использование браузера Safari версии 9.0 составило 15%, браузер IE версии 7 составило 11,1%. Данные указаны на рисунке 4.

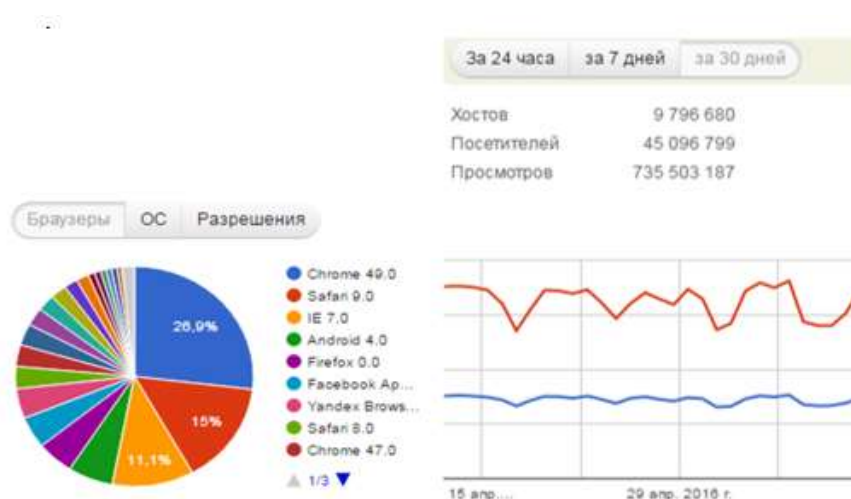


Рисунок 4. Интернет статистика <http://zero.kz/>

На основе данных, полученных из анализа и интернет - статистики можно сделать вывод, что для правильной работы сайта на сегодняшний день выгоднее использование тэгов стандарта HTML 4.01.

Использование веб-разработчиками тэгов стандарта HTML 5 возможно, но к сожалению, остаётся немаловажная часть пользователей, которые используют устаревшие браузеры, вполне их устраивающие. Пример тому, браузер Internet Explorer версии 7, до сих пор считающейся самой популярной для этого браузера. Последующие версии — IE 9 и 10 — частично поддерживают HTML5. Что касается Chrome, Opera и Safari, то они уже в течение нескольких лет способны обрабатывать тэги «video» и «audio».

Не беря в расчет несовместимости с браузерами, существует потребность в установке разных плагинов для просмотра медиаконтента.

Говоря о подобных плагинах, мы прежде всего имеем в виду Adobe Flash, QuickTime или менее распространённые Real Player и Silverlight. Всё это — дополнения к браузерам, не являющиеся их составной частью и выполняющие роль неких посредников, которые преобразуют загружаемый цифровой контент в видео и звук.

По итогам, проведенного анализа приоритет пал на элементы четвертой версии HTML. Поэтому при верстке интернет – магазина мною были использованы такие элементы, как div, p, span, h1 ... h6, в отличие от элементов пятой версии section, aside, nav, article, header, footer.

В заключении можно сказать, что проведенный анализ помог выявить вероятность поддержки семантических тэгов, с какой конкретной версии браузера начинается обратная совместимость элементов.

Использованные источники:

1. Официальный сайт консорциума W3C. W3C, 2016 – Режим доступа: <https://www.w3.org>
2. Семантика в HTML. / Дмитрий Ченгаев, 2012-2016 г. – Режим доступа: <http://webgyry.info/semantics-HTML>
3. Хоган Брайан. HTML5 и CSS3. Веб-разработка по стандартам нового поколения. //Питер. – 2012. – 272 с.

Алламуратов К.К.
ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

КАЧЕСТВО ВОДЫ И ЗДОРОВЬЕ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ КАРАКАЛПАКСТАН

Аннотация

В статье рассматриваются водный фактор в Приаралье, связанный с загрязнением водных источников, недостатками в очистке и обеззараживании воды, слабым развитием централизованных систем хозяйственно-питьевого водоснабжения, нарушениями в их эксплуатации и техническом оборудовании, который в значительной степени формирует экстремальную санитарно-гигиеническую обстановку в регионе.

Ключевые слова: Амударья, Аральское море, Южное Приаралье, питьевая вода

Питьевые воды дельты Амударьи оказались загрязненными, показатели состава и свойства воды в них изменились под прямым и косвенным воздействием деятельности человека и часто не соответствуют для водопотребления, при этом часто у питьевой воды изменяются органолептические свойства, появились вещества вредные для человека. Водный фактор в Приаралье, связанный с загрязнением водисточников, недостатками в очистке и обеззараживании воды, слабым развитием централизованных систем хозяйственно-питьевого водоснабжения, нарушениями в их эксплуатации и техническом оборудовании, в

значительной степени формирует экстремальную санитарно-гигиеническую обстановку. Поэтому особо важным вопросом для Приаралья является улучшение санитарных условий. Из множества аспектов этой проблемы, главным является обеспечение населения доброкачественной водой.

Уже ранние медико-экологические исследования (1980-1990 гг.) в зоне Аральского кризиса показали, что в Приаралье сложилась экстремальная экологическая социально-экономическая и санитарно-эпидемиологическая ситуация, резко ухудшилось состояние здоровья населения (Диагностический документ, ЮНЕП, 1991).

Особенности водоснабжения в Республике Каракалпакстан.

С нарастанием водопотребления стремительно растет сброс промышленных, сельскохозяйственных и коммунально-бытовых сточных вод во внутренние водоемы и моря. Загрязнение водных объектов не только сказывается на их санитарном состоянии, но и влияет на жизнь гидробионтов, ухудшает эстетический вид и становится опасным для здоровья человека.

Большинство населенных пунктов в Республике имеет старый традиционный состав сооружений подготовки питьевой воды; отстойники, скорые фильтры, обеззараживание осуществляется, как правило, хлорированием. Практика и анализы показывает, что качество питьевой воды в Республике Каракалпакстан не отвечает санитарно-гигиеническим требованиям по водоснабжению, прежде всего по органолептическим показателям, по содержанию хлоридов, жесткости, по содержанию органических соединений.

Водные ресурсы Южного Приаралья оказались под мощным антропогенным воздействием двух важнейших факторов: с одной стороны - практически полное зарегулирование стока Амударьи, с другой - значительная нагрузка на водоисточники загрязняющих веществ. В них обнаруживаются в значительных количествах минеральные соли, остатки средств химической защиты растений, биогенные элементы, тяжелые металлы и т.п. В настоящее время население региона пользуется питьевой водой из следующих источников:

- водопроводной водой, подаваемой по водоводу Туямуюн-Нукус-Тахтакупыр;
- водопроводной водой, забираемой из оросительной сети;
- водой из открытых водоемов;
- водой из опреснительных установок ЭКОС - 50;
- водой, забираемой из подземных скважин и колодцев.

Централизованным водоснабжением обеспечено около 67,6% населения РК, в т.ч. в городах – 73,7%, на селе – 53,2%. Значительная часть населения (около 38%) используют для питьевых нужд воду из неблагоустроенных колодцев, 18% населения пользуется загрязненными поверхностными водоисточниками.

Более 90% сельского населения РК в весенне-летний период

используют воду ирригационной сети, а зимой - воду колодцев, копанных по сухому руслу, 80% колодцев, используемых сельским населением, не отвечает санитарным требованиям. Плохое качество питьевых вод, накладываясь на жаркий, резко континентальный климат Южного Приаралья ухудшает жизненные условия населения, формируют почву для комплекса болезней, связанных с водным фактором, т.к. в жарком климате водопотребление возрастает в 8 - 10 раз.

Рациональное использование подземных вод в развитии экономики Республики Каракалпакстан и охраны их от истощения и загрязнения очень актуальная задача современности. Весьма велика роль подземных пресных линз и использование в различных отраслях экономики - жилищном, промышленном и другие, в аридных зонах, где расположены Республики Каракалпакстан.

Исследования оценки качества подземных скважинных вод, их оценка и пути улучшения в РК в настоящее время в условиях маловодья имеют весьма важную значимость. В северных районах РК только в 2001 г. специальным Постановлением Кабинета Министров РУз N 216 были сданы в эксплуатацию более 2000 ручных подземных насосов, для сельского населения северных районов РК.

По данным Каракалпакской Приаральской гидрогеологической экспедиции большинство (около 50%) сданных и эксплуатируемых подземных ручных насосов не отвечают нормативам Республики Узбекистана. (Вода питьевая УзГС.950: 2000 г).

Анализы показали, что для последних лет характерно резкое повышение минерализации подземных питьевых вод. Минерализация подземных питьевых вод РК составляла от 0,8 до 14,7 г/л. Особенно опасно присутствие солей Ca^{2+} , и избыток Mg. В подземных питьевых водах отмечено присутствие остатков удобрений: нитратов до 4,25, аммонийного иона до 1,20, фосфат иона до 0,7 мг/л.

Общеизвестна роль загрязнения воды в возникновении инфекционной заболеваемости. Однако здесь меры довольно просты: обеззараживание, кипячение и т.п. снижает риск передачи инфекции.

Гораздо сложнее проблема использования воды более высокой минерализации. Физиологически полноценная питьевая вода имеет следующий состав: сумма солей 700 ± 11 , жесткость $6,5 \pm 3$, кальций 90 ± 6 , магний 243 ± 2 , хлориды 25 ± 2 , сульфаты 250 ± 23 мг/л.

Применение более высокоминерализованных вод влияют на минеральный баланс организма человека, что влечет за собой возникновение ряда соматических заболеваний; повышенное содержание хлоридов в питьевой воде ведет к повышению уровня сердечно-сосудистых заболеваний. Известна связь некоторых хронических заболеваний с присутствием в питьевой воде отдельных химических элементов.

В последнее время в подземных питьевых водах РК были обнаружены высокие показатели некоторых тяжелых металлов и микроэлементов, таких

как Si, Al, Fe, Zn, Mn, Cd, Ba, Mo, многие в избыточных количествах.

Избыточное или недостаточное поступление таких микроэлементов в организм человека может быть причиной серьезных заболеваний. Все микроэлементы в избыточных количествах являются очень токсичными, могут быть причиной различных болезней.

При разработке стабилизационных мероприятий, мер по смягчению экологической обстановки необходимо исходить из приоритетных позиций: рационализация водопользования, улучшение качества поверхностных вод, снижение химических нагрузок на регион, улучшение условий жизнеобитания человека в эпицентре экологической катастрофы.

Качество питьевой воды в Республике Каракалпакстан.

Река Амударья, которая является единственным источником пресной воды в регионе, подвергается загрязнению на всем протяжении. Главным источником загрязнения являются возвратные воды, которые составляют большую долю водных ресурсов в бассейне. Состоит возвратный сток из дренажных и сбросных вод от орошения, промышленности и муниципальных пользователей. В бассейне Амударьи ежегодно формируется в бассейне Амударьи 16-19 км³; из них 95% общего объема стока составляют дренажные воды и 5% - неочищенные сточные воды от бытового и промышленного секторов. Плохое качество дренажных вод ограничивает их повторное использование, особенно для орошения. Только 15% от общего возвратного стока повторно используется и более 55% возвращается в реки. В последние годы в рамках ПБАМ-2 в целях улучшения качества воды Амударьи предприняты меры по прекращению сбросов дренажных вод. В частности, построен Южно-Каракалпакский магистральный коллектор (ЮКМК), благодаря которому прекращен сброс в Амударью дренажных стоков с территории южных районов Каракалпакстана.



По данным Государственного комитета по охране природы РК с территории Каракалпакстан объем сброса в реку Амударья составил: в 2003 г – 326,3 млн. м³, в 2004 г – 305,5 млн. м³, в 2005 г – 345,6 млн. м³, в 2006 г – 316,6 млн. м³, в 2007 г – 322,13 млн. м³ (рис.1.)

Перед Туямуюнским водохранилищем (в створе Дарган-Ата) вода по минерализации в течение года на протяжении последних 10 лет устойчиво

колеблется в пределах от 0,6,0-1,8 г/л. Жесткость колеблется от 6-18 мг. экв/л. Биогенные элементы, соединения азота (NH⁺₄, NO⁻₃, NO⁻₂), поступаая с сельскохозяйственным стоком, регистрируются в максимальных величинах в мае, июне, а фосфаты поздней весной ранним летом-до 1,5мг/дм³.

Качество поверхностных вод в значительной степени ухудшается также из-за возврата в реку с орошаемых земель вод с повышенной минерализацией, загрязненной пестицидами, неорганическими удобрениями, а также сбросами неочищенных и недостаточно очищенных промышленных и хозяйственно бытовых стоков из верхнего и среднего течения реки Амударьи. Поэтому качество питьевых вод в значительной степени не соответствует стандартам (табл. 1).

Таблица 1.

Соответствие качество питьевых вод санитарным требованиям по Республики Каракалпакстан (по данным РЦГСЭН РК)

Годы	Санитарно-химические исследования			Микробиологические исследования		
	Всего исследований.проб воды	Из них не соотв. сан.требов	% не соответ	Всего исследований проб воды	Из них не соотв. сан.требов	% не соответ
2003	1421	703	49,4	1701	395	23,2
2004	1420	768	54,0	1195	213	17,8
2005	1152	529	45,9	990	183	18,4
2006	1797	739	41,1	1232	240	19,4
2007	1600	838	56,6	1396	248	17,7

Бурное развитие сельского хозяйства и нерациональное использование воды в Республиках Узбекистан, Туркменистан в последние годы все более сказывались на дефиците воды. Наличие и качество водных ресурсов становятся для низовьев Амударьи определяющим фактором дальнейшего развития. Орошаемая площадь в Республике Каракалпакстан по сравнению с 1960 годом увеличилась почти в 3 раза с 197,2 до 500,0 тыс. га и объем водопользования в сельском хозяйстве возрос в 2,3 раза - от 3,5 до 8,1 км³.

Качество воды и заболеваемость населения

Питьевая вода – это прежде всего здоровье человека. По данным ВОЗ 70% всех болезней в мире связано с неудовлетворительным качеством питьевой воды и нарушением санитарно-гигиенических норм водоснабжения. Состав и свойства воды ни по одному показателю не должны нарушать нормативов, а концентрация вредных веществ не должна превышать предельно-допустимых концентраций (ПДК или других стандартов) в водных объектах хозяйственно-питьевого или культурно-бытового назначения. Чистые питьевые воды не должны содержать вредных микроорганизмов. Вода прекрасная среда для размножения бактерий, через воду передаются многие болезни. Широкое проведение санитарно-оздоровительных и противоэпидемических мероприятий способствовало

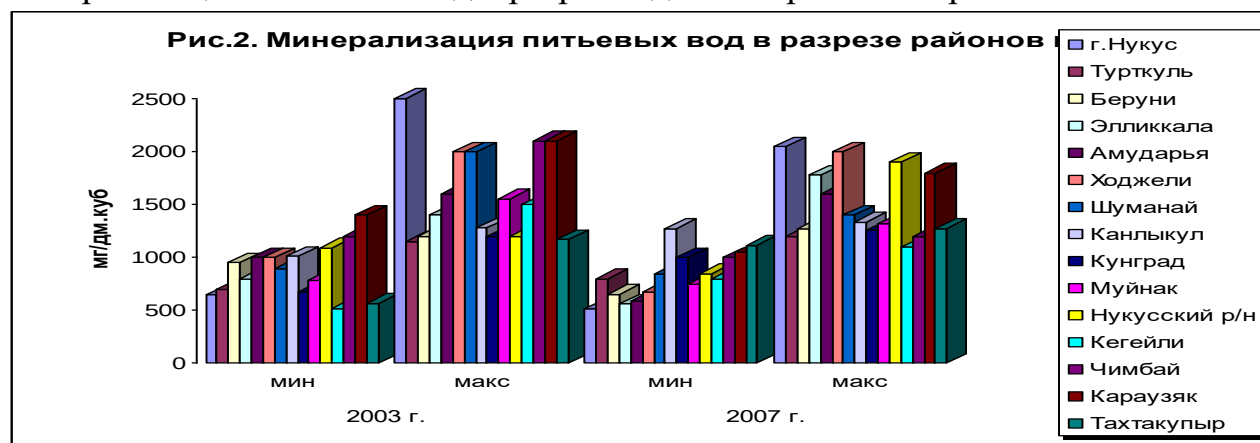
прекращению случаев больших эпидемий заразных болезней, связанных с употреблением недоброкачественной воды. Тем не менее, до сих пор инфекционные заболевания, передающиеся через воду, не удалось полностью ликвидировать.

Из групп болезней, непосредственно связанных с водным фактором, являются неинфекционные болезни. В Каракалпакстане отмечается сохранение высоких показателей неинфекционных заболеваний (болезни системы кровообращения, мочеполовой системы, органов пищеварения и болезни крови и кроветворных органов, болезни эндокринной системы, расстройства питания, нарушения обмена веществ и иммунитета). Люди болеют в первую очередь из-за того, что пьют минерализованную воду. Так как, питьевая вода перенасыщена веществами, которые отрицательно влияют на организм, ослабляют иммунитет.

Еще в 1950-е годы химический состав природных вод рассматривался гигиенистами лишь с точки зрения их приемлемости по вкусовым и хозяйственно-бытовым качествам, современные свидетельствуют о возможности влияния химического состава питьевых вод на сердечно-сосудистую систему и органы пищеварения (Эльпинер и др., 1983).

Химический состав питьевых вод Республики Каракалпакстан изучен Л.Г.Константиновой и др., (2001), О.А.Атаниязовой и др., (1998); К.М.Атаназаровым (2000); И.И.Ильинским и др., (1994). Полученные результаты анализа водных проб по районам свидетельствуют о резком повышении минерализации питьевых вод за последние годы. Повышенной минерализацией обладают водопроводные и колодезные пробы воды Ходжелийского, Муйнакского, Кунградского и Тахтакупырского районов. Водопроводная вода г. Нукуса более благоприятна для употребления (871,1 мг/л) по сравнению с колодезной водой (1253,2 мг/л), а в остальных районах общая минерализация выше предельно допустимой концентрации в 1,5 и более раза.

В рисунке 2, представлены максимальные и минимальные показатели минерализации питьевых вод в разрезе административных районов в РК.



Минерализация воды в мае-августе составляют от 500-1000 мг/дм³; в

отдельные осенние и весенние месяцы максимальные значения достигают 2100-2500 мг/дм³.

Применение более высокоминерализованных вод влияет на минеральный баланс в организме человека, что влечет за собой возникновение ряда соматических заболеваний; повышенное содержание хлоридов в питьевой воде ведет к повышению уровня сердечно-сосудистых заболеваний.

Состояние здоровья населения

Условия обитания человека оказались в тесной зависимости от количества и качества имеющихся водных ресурсов. В результате маловодья и сброса неочищенного большого объема коллекторно-дренажных вод в русло реки Амударьи ухудшилось качество речной воды, и она становится непригодной для питьевых целей.

Если в начале века науке было известно всего 17 загрязнителей природных вод, то сейчас их более 2,5 тыс.

Анализ динамики заболеваемости населения показывает, что идет снижение абсолютной численности заболеваний. Однако этот факт можно подвергнуть сомнению, т.к. в настоящее время изменилась и тактика здравоохранения: идет регистрация заболеваемости только по обращаемости.

Данные наблюдения и анализ статистической отчетности за последние 3 года по данным демографических показателей в состоянии здоровья населения произошло снижение общего прироста населения, падение рождаемости и уменьшение младенческой смертности (рис.3.).

Анализ процессов формирования заболеваний, развитие которых связано с комплексным воздействием на организм человека неблагоприятных экологических и экстремальных факторов показал, что в последние годы общая заболеваемость резко снизилась. Однако за последние 10 лет уровень общей заболеваемости остается довольно высоким и в структуре болезней сохраняются ранговое распределение. Лидируют болезни крови в кроветворных органах, доля которых составляет около 50% патологий этого класса. На втором месте болезни органов дыхания, на третьем – инфекционные и паразитарные болезни, на четвертом – болезни мочеполовой системы, на пятом – травмы и отравления.



Одним из важных вопросов в настоящее время является детская заболеваемость. Анализ показал возрастание общей болезненности среди детей. Особо преобладают нижеследующие классы заболеваний:

- болезни эндокринной системы;
- болезни крови и кроветворных органов;
- болезни кровообращения;
- болезни органов пищеварения;
- болезни мочеполовой системы.

Использованные источники:

1. Абдиров Ч. А., Константинова Л. Г., Курбанбаев Е. К. Качество поверхностных вод низовьев Амударьи в условиях антропогенного преобразования пресноводного стока. Ташкент: Фан. 1996. 112 с.
2. Атаниязова О.А., Ещанов Т.Б., Константинова Л.Г., Курбанов А.Б. Аральский кризис и медико-социальные проблемы в Каракалпакстане. Ташкент: Фан. 2001. 116 с.
3. Агаджанян Н. А. Проблемы Арала и здоровье населения // Медико-экологические проблемы Приаралья и здоровье населения. Сб.научных трудов ККНИИК и ЭМ. Нукус, 1991. С. 43
4. Атаназаров К.М., Турдымамбетов И.Р., Искендеров А.Б. Загрязнение природной среды Республики Каракалпакстан в связи с ростом антропогенной нагрузки // Материалы межд. научно-практической конференции «Теоретические и прикладные проблемы географии на рубеже столетий». Часть I. Алматы: Аркас. 8-9 июня 2004 г. С. 91-93.
5. Диагностический документ. Современное состояние Приаралья. ЮНЕП. 1991. 319 с.
6. Ещанов Т.Б. Охрана здоровья человека в экстремальных условиях Южного Приаралья // Медико-экологические проблемы Приаралья и здоровье населения. Нукус. 1991. С.52-58.
7. Ильинский И.И., Усманов И.А., Искандарова Ш.Т. Гигиеническая оценка степени загрязнения водных объектов и состояния хозяйственно-питьевого водоснабжения в целях охраны здоровья населения. Ташкент. 1994. 12 с.
8. Курбанов А.Б. Оценка состояния здоровья детского населения и взаимосвязь с отрицательными факторами окружающей среды Республики

Каракалпакстан // Журнал «Медицинские науки», 2004, №4. Россия. Изд-во "Спутник+". С.73-76.

9. Мадреймов А.М., Атаназаров К.М. Окружающая среда и здоровье населения Республики Каракалпакстан // Международная научно-практическая конференция «Экологическое образование и устойчивое развитие». Нукус: Каракалпакстан. 12-13 октября 2004 г. С.103-105.

Ананьев К.В.

студент магистрант

СПБ НИУ ИТМО

Россия, г. Санкт-Петербург

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ ПРИВОЛЖСКОГО И ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ

Природные ресурсы – это все элементы природы, которые используются в производстве в качестве сырья и энергии. [1]. Обеспеченность природными ресурсами определяет экономическое положение субъекта, структуру экономики. Количество, качество и разнообразие располагаемых природных ресурсов в конечном счете определяет *природно-ресурсный потенциал* субъекта – «совокупность всех видов природных ресурсов, которые в настоящее время известны и использование которых в обозримом будущем возможно по техническим критериям»[1]. Природно-ресурсный потенциал определяет рыночную специализацию субъекта, так как освоение крупных месторождений требует создания мощной инфраструктуры и крупных промышленных объектов [1].

Многообразие природных ресурсов, согласно Т.Г. Морозовой [1] классифицируется по следующим признакам:

По принципу истощаемости или возобновимости ресурсы подразделяются на:

- Истощаемые, в том числе возобновимые (растительные, почвенные, водные) и невозобновимые (минеральные ресурсы)
- Неистощаемые (энергия солнца, ветра, текучих вод).

По происхождению и природным свойствам различают:

- 1) Минеральные ресурсы
- 2) Земельные ресурсы
- 3) Водные ресурсы
- 4) Биологические ресурсы
- 5) Климатические ресурсы
- 6) Ресурсы энергии природных процессов

Потенциальная обеспеченность минеральными ресурсами определяется объемом *запасов полезных ископаемых* – то есть «количеством минерального сырья в недрах Земли, на её поверхности, на дне водоёмов и в объёме поверхностных и подземных вод, определяемым по данным геологической разведки.» [2].

Территориальное расположение исследуемых федеральных округов в значительной степени различно, так, на долю Дальневосточного Федерального округа приходится вся восточная часть России, в то время как Приволжский федеральный округ располагается в юго-западной части страны.

Дальневосточный Федеральный округ занимает площадь в 6169,3 тыс. м², что составляет 36% от общей площади Российской Федерации, значительная часть территории округа располагается на побережьях морей Тихого (Берингово море, Охотское море, Японское море) и Северного Ледовитого океанов (Море Лаптевых, Восточно-Сибирское море, Чукотское море), протяженность береговой линии составляет 17,7 тысяч километров и является наибольшей среди регионов РФ. Площадь Приволжского Федерального округа – 1037 тыс.км², что составляет только 6% от площади Российской Федерации. Приволжский Федеральный округ не имеет выходов к морю.

Земельные ресурсы представляют собой земную поверхность, пригодную для проживания человека, строительства и ведения хозяйственной деятельности. Основным механизмом использования земельных ресурсов является ведение сельскохозяйственной деятельности, именно поэтому качество земельных ресурсов оценивается в первую очередь плодородием земель.

Большую часть сельскохозяйственных угодий составляют пахотные земли (около 60%). В Российской Федерации пахотные земли располагаются большей частью в Европейской части, на юге Урала и Сибири [1].

На долю Приволжского Федерального округа, согласно данным таблицы 1.11 приходится 25% площади сельскохозяйственных угодий России, что объясняется географическим положением округа – большей частью он располагается в самой плодородной зоне Российской Федерации – зоне черноземов.

Таблица 1.11

Сравнительная характеристика структуры земельных фондов

Виды угодий	ПФО		ДФО		РФ		
	тыс.га	% к общей площад и	тыс.га	% к общей площад и	тыс.га	ПФ О %	ДФ О %
Сельскохозяйственн ые угодья	55080,30	53,12	8013,10	1,30	220200,00	25,01	3,64
Лесные земли	39090,00	37,70	340273,60	55,16	871800,00	4,48	39,03
Поверхностные воды, включая болота	3370,80	3,25	62550,80	10,14	225100,00	1,50	27,79

Примечание: Таблица составлена автором на основании данных источника [5].

Территория Приволжского округа располагает различными видами черноземов: выщелоченные, типичные, оподзоленные, обыкновенные. Это демонстрируют данные приложения 3. Содержание гумуса в почвах Приволжья составляет от 4 до 12 %, а сам черноземный горизонт достигает 1 метра и более. Это самые плодородные почвы России, поэтому округ можно отнести к основным сельскохозяйственным районам страны.

Значительно отличается степень обеспеченности земельными ресурсами Дальневосточного Федерального округа, - несмотря на то, что этот округ является самым большим по площади и обладает наибольшим земельным фондом, значительная часть территорий непригодна для ведения хозяйственной деятельности. Важную роль в данном случае играет ландшафт - большая часть территорий округа гористая, что объясняет наличие больших площадей маломощных почв: приложение 3 демонстрирует обширные территории неплодородных горно-тундровых почв на севере округа, горных мерзлотно-таежных почв в центральной части округа, горных лесных вулканических почв на востоке. Данная географическая особенность территорий Дальневосточного Федерального округа определяет долю площади приходящихся на его территорию сельскохозяйственных угодий в общей площади страны – всего 3,64%, согласно таблице 1.11. Данные приложения 4 демонстрируют, что наибольшая часть сельскохозяйственных угодий - 34% и 20,6% приходится соответственно на Амурскую область и Приморский край, что объясняется в первую очередь наиболее благоприятным географическим положением данных регионов – ландшафт здесь отличается от типичного для округа – местность гораздо менее гористая, почвы более плодородные (согласно приложению 3 преобладают горные бурые лесные и горные подзолистые почвы). На долю Республики Саха приходится 20% сельскохозяйственных угодий (1640 тыс.га), используемых по большей части в качестве пастбищ.

Таким образом, можно сделать вывод, что Приволжский и Дальневосточный федеральные округа значительно разнятся в степени обеспеченности земельными ресурсами. Так, если в силу географического положения ПФО в зоне самых плодородных земель России, доля сельскохозяйственных угодий в общей площади округа составляет 53%, а в общей площади страны 25%, то в Дальневосточном округе, несмотря на обеспеченность земельным фондом, на долю сельскохозяйственных угодий отводится лишь 1,3% площади округа, что составляет 3,64% данных территорий в масштабах страны. Почвы Дальнего Востока по большей части непригодны для ведения хозяйственной деятельности, в то время как Приволжский Федеральный округ производит более четверти всей сельхозпродукции страны.

Использованные источники:

1. Региональная экономика: учебник для студентов вузов, обучающихся экономическим специальностям/Т.Г.Морозова, М.П. Победина, Г.Б. Поляк [и др.]; отв.ред. Т.Г.Морозова -2-е изд., перераб. и доп. – М.:ЮНИТИ,2001. –

472 с.

2. Большая советская энциклопедия : в 30 т. / гл. ред. А.М. Прохоров. – М. : Сов. энцикл., 1970–1981. – 30 т.

3. Финансовый словарь проекта ФИНАМ [Электронный ресурс]. – Электрон.дан. – Национальная энциклопедическая служба//Режим доступа: <http://vocabulary.ru/>

4. Экономика природопользования: Учебник для бакалавров./В.Г.Глушкова, С.В.Макар; 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2011. — 588 с.

5. Официальный веб-сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Статистический ежегодник «Регионы России. Социально-экономические показатели – 2013г». – Электрон.дан.//Режим доступа:

http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1138623506156

Андриянова Е. Ю.

студент

Буянова В. В., к.психол.н.

доцент

ФГБОУ ВО «Мордовский государственный педагогический институт им. М. Е. Евсевьева»

Россия, г. Саранск

ОСОБЕННОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ ВЫПУСКНИКОВ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ РАЗНЫХ ТИПОВ

Аннотация: в статье представлены результаты изучения профессиональной направленности выпускников общеобразовательных учреждений разных типов.

Ключевые слова: профессиональная ориентация, профессия, направленность личности, профессиональная направленность, выпускники, общеобразовательные учреждения.

Andriyanova E. Yu. student, Buyanova V. V. candidate of psychological sciences, associate professor

Mordovian State Pedagogical Institute, Saransk, Russia

FEATURES OF THE PROFESSIONAL ORIENTATION OF GRADUATES OF EDUCATIONAL INSTITUTIONS DIFFERENT TYPES

Annotation: results of studying of a professional orientation of graduates of educational institutions of different types are presented in article.

Keywords: vocational guidance, profession, orientation of the personality, professional orientation, graduates, educational institutions.

Профессиональная направленность складывается в ходе индивидуального жизненного опыта человека. Ее формирование связано с

проблемой жизненного самоопределения, с необходимостью своевременного обнаружения способностей и возможностей личности к овладению определенной профессией, с развитием социально значимых мотивов выбора профессии. Формирование профессиональной направленности – это процесс разрешения постоянно возникающих противоречий между интересами и способностями личности к определенному виду трудовой деятельности, между имеющимися способностями и требованиями интересующей личности профессии, между профессиональными интересами личности и потребностями общества в кадрах и т. д. Начинается он у большинства людей уже в период обучения в средней школе.

В старшем школьном возрасте получает свое дальнейшее развитие и входит в число основных движущих сил формирования профессиональной направленности потребность в выборе профессии. Проходя сложные процессы осознания и мотивации, эта потребность приводит в движение сферу разнообразных потребностей и интересов старшего школьника. Профессиональная направленность формируется наиболее успешно при условии, если старшеклассник осмысливает при этом не только личные потребности и интересы, но и то, как они соотносятся с обществом, государством, с интересами окружающих людей, с объективными возможностями индивидуального удовлетворения. Этот процесс протекает под влиянием различных, нередко противоречивых, воздействий. Поэтому формирование профессиональной направленности требует активизации преднамеренных общественно значимых побудителей, стимулов, влияющих на мотивационную сферу старшеклассников.

Проблема профессиональной направленности личности носит отчетливо практический характер, в теоретическом плане имеет несколько оснований, реализующихся в общепсихологическом, профессиологическом, социально-психологическом подходах.

Проблема профессиональной направленности привлекает пристальное внимание исследователей. Это обусловлено особой ее значимостью в плане профессионального становления подрастающего поколения, от ее решения зависит успешность обучения и научения, формирования устойчивых профессиональных интересов каждой отдельной личности. Поэтому необходимо максимальное использование всего комплекса профориентационных возможностей, создание и внедрение учебно-образовательных технологий, ориентированных не только на повышение уровня знаний обучаемых, но и на развитие профессионального самосознания.

Одним из современных требований системы образования является выявление профессиональной направленности выпускников школ. Основным фактором, определяющим профессиональную компетентность является направленность личности вообще, и профессиональная направленность в частности.

В психолого-педагогической литературе направленность личности

рассматривается в качестве основного компонента ее структуры. Направленность отношения и моральные черты личности, по мнению К. К. Платонова, составляющие первую подструктуру, не имеют непосредственных природных задатков и отражают индивидуально преломленное классовое общественное сознание. Эта подструктура формируется путем воспитания. Взятая как целое, направленность включает в себя несколько связанных иерархией форм: влечение, как наиболее примитивную биологическую форму направленности; желание, которое может стать стремлением; интерес; мировоззрение; убеждение [5].

Понятие «направленность личности», введенное в научный обиход С. Л. Рубинштейном, получило свое развитие, прежде всего, в изучении различных видов направленности [7]. Особое место в различных видах направленности отводится исследованию профессиональной направленности личности (Е. А. Климов, Н. В. Кузьмина, Д. И. Фельдштейн и др.) [4; 3; 8].

Профессиональную направленность рассматривают как интегративное свойство личности, которое характеризует отношение человека к избранной профессии, оказывает влияние на подготовку и успешность профессиональной деятельности. Многогранность профессиональной направленности как системообразующего свойства личности отражается в определении Н. В. Кузьминой, которое раскрывает ее как проявление интереса к профессии и склонность заниматься ею. При этом профессиональная направленность включает в себя представление о цели, мотивах, побуждающих к деятельности, и эмоциональное отношение к ней (любовь, удовлетворенность, потребность). Понимание профессиональной направленности как системообразующего фактора личности следует истолковывать как комплекс, в который входят такие свойства, как потребность в деятельности вообще и профессиональной, в частности, склонности, профессиональные идеалы, ценностные ориентации по отношению к профессиональной деятельности и компоненты мировоззрения, связанные с отношением к профессиональной деятельности. Все эти свойства личности, в которых проявляется отношение к профессиональной деятельности, выражаются в таких психических отношениях и процессах, как внимание, положительные эмоции и чувства, волевая активность (настойчивость, упорство, выносливость и т. д.) при выполнении принятых решений [3].

А. П. Чернявская в своих трудах отмечает, тот фактор, что в процессе формирования профессиональной направленности важную роль играет избирательно положительное отношение человека к профессии или к отдельной ее стороне, т. е. возникновение субъективного отношения, а не тех объективных связей, которые могут иметь место между человеком и профессией, в том числе отражение различных ее аспектов в литературе, в содержании учебного материала, в искусстве и пр. Зарождение субъективного отношения определяется сложившимися объективными отношениями. Однако последние могут не приобрести личностной

значимости или вызвать отрицательное отношение к отдельным сторонам профессии. В самом общем виде возникновение профессиональной направленности обусловлено имеющимися в данный момент времени качествами личности, взглядами, стремлениями и переживаниями [9].

А. Э. Попович считает, что выбор выпускниками школ будущей профессии всегда рассматривался как процесс, определяемый не только их личными интересами, но и потребностями семьи, учреждений специального среднего и высшего образования, предприятий, организаций, государства в целом. Решение молодых людей влияет на набор студентов по тому или иному направлению подготовки, следовательно, на численность преподавателей, необходимых для их обучения. Количество обучающихся на конкретные профессии определяет совокупность тех специалистов, которые через несколько лет станут претендовать на вакантные места в различных организациях. Насколько их распределение по профессиям будет соответствовать потребностям в кадрах предприятий крупного, среднего, малого бизнеса, муниципальных учреждений зависит от содержания выбора нынешних выпускников школ [6].

С. А. Иванушкина отмечает, что выбор типа учебного заведения определенным образом влияет на предпочтение учащихся тех или иных отраслей инфраструктуры. Выпускники, обучающиеся в «обычных» государственных школах, более склонны трудиться в торговле, здравоохранении, легкой промышленности, бытовом обслуживании, а выпускники лицеев, гимназий и колледжей чаще своих сверстников ориентируются на работу в сфере науки, образования, культуры, искусства и органах государственного управления. Это подтверждает соображения о том, что «альтернативные» формы образования призваны способствовать воспроизводству главным образом интеллигенции [2].

По мнению Л. А. Беляевой выпускники общеобразовательных школ испытывают сложности в выборе профессии: много устремлений и желаний, которые сложно реализовать; несовпадение желания и возможностей, неудовлетворенность имеющимися возможностями и т.п. Это стимулирует учащихся на активное самопознание, поиск возможностей и ресурсов для достижения цели. Самоанализ становится психологической основой отсроченного профессионального самоопределения для многих учащихся общеобразовательной школы. Однако, выбор старшеклассниками учебно-профессионального учреждения довольно часто является психологически не обоснованным [1].

Таким образом, можно говорить о том, что изучение профессиональной направленности выпускников общеобразовательных учреждений разных типов может представлять определенный научный интерес.

Настоящее исследование посвящено изучению профессиональной направленности учащихся общеобразовательной школы, лицея и гимназии. В нем приняли участие учащиеся 11 классов МБОУ «Сиалеевско-Пятинская

средняя общеобразовательная школа», с. Сиалеевская Пятина Инсарского района Республики Мордовия, МОУ «Гимназия № 12», МОУ «Лицей № 26» г. о. Саранск Республики Мордовия.

Для изучения профессиональной направленности выпускников образовательных учреждений были использованы следующие методики: «Карта интересов» А. Е. Голомшток, методика профессионального самоопределения Д. Голланда, методика диагностики направленности личности Б. Басса (опросник Смекала-Кучера). Для подтверждения достоверности результатов исследования был использован критерий Крускала-Уоллиса.

Описание результатов исследования начнем с анализа интересов и склонностей учащихся 11 класса в различных сферах деятельности. Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1

Значимость различий в интересах и склонностях выпускников образовательных организаций разных типов (методика «Карта интересов» А. Е. Голомшток)

Предметы	Средняя общеобразовательная школа	Гимназия	Лицей	Н–Крускала-Уоллиса
Физика и математика	53,5	44	92,5	2,7
Химия и биология	54	85	161	2,5
Радиотехника и электроника	18	18	100	6,01 *
Механика и конструирование	36,5	27,5	126	6,03 *
География и геология	85,5	217,5	75	29,8 **
Литература и искусство	77	146	102	10,2 **
История и политика	152	175,	138	12,9**
Педагогика и медицина	80	163	57	4,9
Предпринимательство и домоводство	89,5	73	47,5	3,9
Спорт и военное дело	75	96	82	10,6 **

Примечание: 5,991 - * $p \leq 0,05$; 9,210 - ** $p \leq 0,01$

Как видно из таблицы 1 гимназисты предпочитают сферы деятельности, связанные с географией и геологией, литературой и искусством, историей и политикой, спортом и военным делом, лицеисты – с радиотехников и электроникой, механиков и конструированием. Различия статистически значимы на уровне ($p \leq 0,05$ - $p \leq 0,01$). У учащихся общеобразовательной школы предпочитаемой сферы деятельности выявить не удалось. Таким образом, можно говорить о том, что выпускники гимназии предпочтение отдают гуманитарной сфере, тогда как выпускники лицея – технической.

Теперь перейдем к описанию результатов изучения социальной направленности личности у выпускников общеобразовательных организаций разных типов, представленных в таблице 2.

Согласно данным таблицы 2, основная масса выпускников гимназии относятся к интеллектуальному типу личности, значительная часть выпускников лицей – к реалистическому типу личности, общеобразовательной школы – к предприимчивому. Различия значимы на уровне $p \leq 0,05-0,01$.

Таблица 2

Типы личности у выпускников общеобразовательных организаций разных типов с помощью (Методика профессионального самоопределения Д. Голланда)

Тип личности	Средняя общеобразовательная школа	Гимназия	Лицей	Критерий Крускала-Уоллиса
Реалистический тип (Р)	4,5	11,5	50	10,35**
Интеллектуальный тип (И)	4,5	52	9,5	30,15 **
Социальный тип (С)	39,5	11	4,5	4,3
Конвенциональный тип (К)	20,5	3,5	4	1,4
Предприимчивый тип (П)	7,5	3	4,5	6,5*
Артистический тип (А)	12,5	6	9,5	0,4

Примечание: 5,991 - * $p \leq 0,05$; 9,210 - ** $p \leq 0,01$.

Далее проанализируем результаты изучения направленности личности у выпускников общеобразовательных школ разных типов. Данные представленные в таблице 3.

Таблица 3

Направленность личности у выпускников общеобразовательных организаций разных типов (методика Б. Басса)

Тип личности	Средняя общеобразовательная школа	Гимназия	Лицей	Критерий Крускала-Уоллиса
Направленность на себя (Я)	58,5	114,5	17	29,9**
Направленность на общение (О)	92	44	35	8,7*
Направленность на дело (Д)	13,5	20	71,5	25,4**

Примечание: 5,991 - * $p \leq 0,05$; 9,210 - ** $p \leq 0,01$

Данные таблицы 3 свидетельствуют о том, что учащиеся общеобразовательной школы характеризуются направленностью на общение, гимназии – направленностью на себя, лицей – направленностью на дело. Результаты высоко статистически значимы ($p \leq 0,05-0,01$).

Таким образом, обобщая результаты исследования, можно говорить о том, что существуют различия в профессиональной направленности у выпускников общеобразовательных организаций разных типов:

1) у выпускников общеобразовательной школы предпочитаемой сферы деятельности выявить не удалось, они относятся к предприимчивому типу личности и характеризуются направленностью на общение;

2) выпускники гимназии предпочтение отдают гуманитарной сфере, относятся к интеллектуальному типу личности и характеризуются направленностью на себя;

3) выпускники лицея предпочтение отдают технической сфере, относятся к реалистическому типу личности и характеризуются направленностью на дело.

Использованные источники:

1. Беляева, Л. А. Построение «Я – концепции» как важнейшее условие профессионального самоопределения старшеклассников / Л. А. Беляева // Вестник Томского государственного педагогического университета. – 2010. – № 1. – С. 75–78.
2. Иванушкина, Светлана Александровна. Восприятие старшеклассниками событий жизненного пути и профессиональное самоопределение [Электронный ресурс] : дисс. ... канд. психол. наук / Иванушкина Светлана Александровна. – М., 1997. –134 с. – Режим доступа: <http://diss.rsl.ru>.
3. Исследования гуманитарных систем. Вып. 1. Теория педагогической системы Н. В. Кузьминой: генезис и следствия / под ред. В. П. Бедерхановой, сост. А. А. Остапенко. – Краснодар : Парабеллум, 2013. – 90 с.
4. Климов, Е. А. Психология профессионального самоопределения / Е. А. Климов: учеб. пособие для вузов. – Ростов н/Д : Феникс, 1996. – 327 с.
5. Платонов, К. К. Структура и развитие личности / К. К. Платонов. -М.: Наука, 1986. –256 с.
6. Попович, А. Э. К вопросу о профессиональном самоопределении выпускников общеобразовательных школ / А. Э. Попович // Социально-гуманитарные знания. – 2011. – № 2. – С. 169–177.
7. Рубинштейн С. Л. Основы общей психологии : в 2-х т. / С. Л. Рубинштейн. – М. : Просвещение, – 2011. – 485 с.
8. Фельдштейн, Д. И. Глубинные изменения детства и актуализация психолого-педагогических проблем развития образования / Д. И. Фельдштейн. – СПб : СПб ГУП, 2011. – 36 с.
9. Чернявская, А. П. Психологическое консультирование по профессиональной ориентации / А. П. Чернявская. – М. : Владос, 2011. – 96 с.

*Аракчеев С.В.
студент
Магнитогорский государственный
технический университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск*

КРИЗИС НАШЕГО ВРЕМЕНИ CRISIS OF OUR TIME

Аннотация: В данной статье рассматривается появление кризиса в Российской Федерации и его причины.

Abstract: This article is about the emergence of the crisis in the Russian Federation and its causes.

Ключевые слова: кризис, курс, валюта, экономика.

Keywords: crisis, exchange rate, currency, economics.

Мировые кризисы остаются шоковыми событиями, определяющими и меняющими ход развития экономики мира. Они передвигают в течение последующих десятилетий производство по планете, влияют на социальные и политические процессы, курсы акций и цену на нефть, темы научных исследований и ломают личные судьбы современников. А в сложившейся современной ситуации, когда российский рубль находится в таком невыгодном положении по отношению к доллару, эта проблема стала актуальна для России и ее граждан.

Экономический кризис – (греч. krisis – поворотный пункт) – резкое ухудшение экономического состояния страны, проявляющееся в значительном спаде производства, нарушении сложившихся производственных связей, банкротстве предприятий, росте безработицы, и в итоге – в снижении жизненного уровня, благосостояния населения [4].

Первые признаки провала рынка были замечены в декабре 2014 г., когда курс доллара по отношению к курсу рубля начал неуклонно расти. И так продолжалось до апреля 2015 г. Рубль получил какую-никакую стабильность, которой так не хватало России. Но она продлилась не долго. Уже в августе он снова стал расти и на сегодняшний день достигает довольно больших показателей. Но почему так происходит? Почему же наблюдается такой рост?

Резкий скачок данной валюты спровоцировало заседание ФРС США. На нём было принято поддержать экономику Америки посредством продажи краткосрочных долговых обязательств, а также покупки долгосрочных объемом 400 млрд. долл. В результате этой операции спрос инвесторов на американские ценные бумаги значительно возрос. Потекли вложения в долговые активы, спрос на доллар стал активно повышаться. Курс американской валюты к большинству мировых валют растет еще и потому, что создается фон, который оказался лучше ожиданий данных по индексу деловой активности в сфере услуг США. Курс американского доллара вырос не только по отношению к российскому рублю, но и к другим иностранным валютам, например, евро и йене.

Американская экономика развивается вполне стабильно, несмотря на то, что уже не один год ведущие эксперты мира предрекают падение национальной экономики США. Тем не менее следует не упускать из внимания того факта, что существует множество рисков для ухудшения национальной экономики США.

Что касается укрепления национальной валюты США по отношению к евро, то здесь прежде всего стоит отметить слабые статистические данные в странах, относящихся к европейской зоне. Согласно данным ведущих экспертов, объем розничных продаж в зоне европейского союза постоянно снижается в годовом исчислении. Все дело в том, что статистика оказалась хуже самых пессимистичных прогнозов аналитиков, так как они ожидали, что объем розничных продаж в европейской зоне окажется значительно ниже, причем нужно иметь в виду и месячное исчисление, и годовое.

Однако инвесторы, говоря о будущем американской валюты, все чаще обращают внимание на те данные, которые предоставляются Бюджетным управлением Конгресса США. Согласно этим данным, государственный долг Соединенных Штатов Америки очень скоро может превысить 70% от ВВП страны, что является критическим показателем. Этот показатель будет являться самым большим со времени Второй Мировой войны. Представители Конгресса США объявили о том, что если правительство США повысит расходы на здравоохранение с нынешних 5% до 10%, то уже в 2037 году государственный долг США превысит ВВП в 2 раза [5].

В России спрос на американскую валюту остается традиционно большим. Центральный банк в последнее время проводит проверку многих банков, и большое количество проверяемых банков закрывается. Из-за этого многие по понятным причинам не слишком доверяют российской банковской системе и предпочитают хранить деньги в американской валюте. Разумеется, это тоже является одной из причин роста доллара.

Но самой важной внутренней причиной роста курса доллара для России – является снижение цен на нефть, которая добывается в России. Ни для кого не является секретом, что Россия находится в зависимости от добычи этого стратегического углеводородного сырья. Когда задается вопрос о том, почему повышается цена доллара, нужно отметить то обстоятельство, что чем меньше будет стоить нефть, тем по более высокой цене будет закупаться иностранная валюта в других странах.

Необходимо отметить, что и последние события на Украине приводят к тому, что США в отношении России вводят жесткие санкции [3]. И это, несомненно, не может не сказаться на колебании мировых валют.

Российские экономисты и аналитики считают, что современная цена доллара – это полностью психологическое явление. Россияне массово скупают доллары, а теперь и евро, тем самым создавая искусственное подорожание этих валют по отношению к национальной денежной единице [5].

Из-за этого Национальный банк России вынужден контролировать

стоимость рубля и при этом стараться не допустить его падение ниже 30,4 руб. согласно бивалютной долларовой корзине.

Важен тот факт, что Россия, как и любое другое государство, имеет определенный внешний долг. На январь 2016 г. общий внешний долг РФ составляет 515 млрд. долл., при этом собственно обязательства государства (и связанных с государством структур) составляют скромные 270 млрд. долл. (около 25% от ВВП). Это очень низкие показатели: для сравнения, общий внешний долг США недавно превысил 350% ВВП и продолжает расти, в то время как наш долг постепенно снижается. В основном он представляет собой долларовые кредиты, а значит, повышение курса валюты приведет к неизменному увеличению внешнего долга России.

Министр экономического развития РФ с оптимизмом смотрит на экономические показатели наступившего года. По его мнению, годовая инфляция в России опустится ниже 10%, улучшения произойдут со второго-третьего квартала 2016 г. Это означает что ситуация с реальными доходами населения будет улучшаться.

Напомним, что инфляция в России в 2015 г. составила 12,9%. По данным Росстата, продовольственные товары подорожали на 14%, а непродовольственные – на 13,7%.

Американское правительство тем самым еще раз успешно подтвердило стабильность своей национальной валюты, которой следует доверять как самой твердой денежной единице в мире.

Сейчас мы с вами живём в эпохе перемен, являясь свидетелями того, что мир вокруг нас будет меняться и меняться, и мы сами должны участвовать в экономической жизни, чтобы обезопасить себя и своих близких от будущих проблем.

Использованные источники:

1. Бабакова, М.А. Институт государства в рыночной экономической системе России / М.А. Бабакова, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2015. – №7(53). – С. 102 – 105.
2. Ермакова, Т.А. Валютная система современного мирового хозяйства / Т.А. Ермакова, Е.Г. Зиновьева // Вестник магистратуры. – 2014. – №2(29). – С. 83 – 85.
3. Зиновьева, Е.Г. Введение санкций против Российской Федерации / Е.Г. Зиновьева, В.А. Володкевич // Теория и практика современной науки. – 2016. – №1(7). – С. 144 – 147.
4. Зиновьева, Е.Г. Факторы устойчивости предприятия / Е.Г. Зиновьева, Е.Г. Усманова // Научное обозрение. – 2014. – №6. – С. 402 – 409.
5. Макоткина, Д.В. Проблемы и перспективы современной российской экономики / Д.В. Макоткина, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2016. – №2(60). – С. 14 – 17.
6. Яшкина, О.С. Влияние институтов на экономическое развитие на примере европейских стран / О.С. Яшкина, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2015. – №7(53). – С. 98 – 101.

*Асланов З. Ю., к.техн.н.
доцент, заведующий кафедры «Стандартизация и Сертификация»
Дадашова К.С., к.э.н.
старший преподаватель
кафедра «Стандартизация и Сертификация»
Абдуллаева С.М.
аспирант, преподаватель
кафедра «Стандартизация и Сертификация»
Азербайджанский Государственный Экономический Университет
Азербайджан, г. Баку*

ПРОЕКТИРОВАНИЕ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ

Аннотация. Рассмотрены основы проектирования туристических услуг. Произведено проектирование услуг «туристическое путешествие», «туристический поход» и «туристическая экскурсия». Определены туристические маршруты путешествия и информационные услуги к путевке конкретного туристического путешествия.

Ключевые слова: туристические услуги, проект, руководство, контроль качества, туристический поход.

*Aslanov Z.Y., candidate of technical sciences, associate professor
head of department "Standardization and Certification"
Azerbaijan State University of Economics - UNEC
Azerbaijan, Baku
Dadashova K.S., candidate of economic sciences
senior lecturer of department "Standardization and Certification"
Azerbaijan State University of Economics - UNEC
Azerbaijan, Baku
Abdullayeva S.M.
Ph.D student and teacher of department "Standardization and
Certification"
Azerbaijan State University of Economics - UNEC
Azerbaijan, Baku*

PLANNING QUALITY CONTROL OF TRAVEL SERVICES.

Abstract. The basics of the tourist services projecting are reviewed. The "tourist trip", "tourist hike" and "tourist tour" services are projected. The tourist travel routes and information services for the specific tourist travel voucher are identified.

Keywords: tourist services, project, management, quality control, "tourist hike".

Межгосударственный стандарт ГОСТ 28681.1 устанавливает порядок разработки документации при проектировании туристических услуг и предназначен для предприятий, организаций различных организационно-правовых форм и граждан-предпринимателей, оказывающих туристические услуги.

Проектная документация должна содержать требования безопасности, обеспечивающие безопасность жизни, здоровья и имущества туристов, охрану окружающей среды в соответствии с НД. Проектируемые услуги должны соответствовать обязательным требованиям действующих законодательных актов и НД.

Проектные материалы, разрабатываемые на туристические услуги, предприятия и объекты туристического обслуживания (гостиницы, турбазы, кемпинги, маршруты, канатные дороги, горнолыжные подъемники и другие) должны пройти национальную экологическую экспертизу в соответствии с НД.

Проектирование туристической услуги может осуществляться туристическим предприятием, предоставляющим услугу, или другой организацией на договорной основе по инициативе заинтересованных предприятий и организаций, включая общественные организации потребителей. Основой для проектирования услуги является краткое описание туристической услуги - набор требований, выявленных в результате исследования рынка, согласованных с заказчиком услуг и учитывающих возможности исполнителя услуги.

Руководство туристического предприятия утверждает порядок и процедуры разработки конкретной услуги, организации предоставления услуги и определяет ответственность каждого участника процесса проектирования услуги.

Проектирование туристической услуги осуществляется в такой последовательности:

- установление нормируемых характеристик услуги;
- установление технологии процесса обслуживания туристов;
- разработка технологической документации;
- определение методов контроля качества;
- анализ проекта;
- представление проекта на утверждение.

Для каждой характеристики услуги должны быть указаны приемлемые для потребителя и исполнителя значения. Конкретные характеристики услуги должны быть не ниже требований государственного стандарта на соответствующий вид услуги.

Проект должен содержать конкретные требования по обеспечению безопасности услуги, минимизации рисков для потребителей услуги и их имущества, обслуживающего персонала и окружающей среды.

Документация, детализирующая требования к процессу обслуживания туристов, должна содержать:

- описания процессов, форм и методов обслуживания туристов;
- значения характеристик процесса обслуживания туристов;
- требования к типу, количеству и пропускной способности используемого оборудования;

- договорное обеспечение поставок изделий и услуг;
- количество необходимого персонала и уровень его профессиональной подготовки;
- гарантии;
- необходимые согласования (с собственниками рекреационных ресурсов, органами санитарно-эпидемиологического и пожарного надзора, госавтоинспекцией и другими).

Конкретные требования к процессу обслуживания туристов должны быть не ниже требований действующих национальных НД. Проектирование процесса обслуживания туристов осуществляют по отдельным этапам предоставления услуги (например, предоставление информации об услуге, оказание услуги, расчеты за услугу) и составление для каждого из них технологических карт.

Содержание и последовательность этапов могут варьироваться в зависимости от вида услуги. Результатом проектирования туристической услуги являются технологические документы (технологические карты, инструкции, правила, регламенты и др.).

В документации по контролю качества должны быть установлены формы, методы и организация контроля за осуществлением процесса обслуживания туристов с целью обеспечения его соответствия запроектированным характеристикам.

Проектирование контроля качества включает:

- определение ключевых моментов в процессе обслуживания, существенно влияющих на характеристики услуги;
- определение методов корректировки характеристик услуги;
- определение методов оценки контролируемых характеристик.

Анализ проекта является завершающим этапом проектирования и имеет целью подтвердить, что:

- характеристики проектируемой услуги обеспечивают безопасность для жизни и здоровья туристов и охрану окружающей среды;
- требования к процессам обслуживания туристов соответствуют запроектированным характеристикам услуг;
- методы контроля качества обеспечивают объективную оценку характеристик процессов обслуживания.

Анализ проекта осуществляют представители соответствующих функциональных подразделений туристического предприятия. Он направлен на выявление и своевременное устранение несоответствий в проекте.

Результатом анализа проекта является уточненное содержание технологической документации туристического предприятия. Утверждение проекта является завершающим этапом проектной разработки. Документацию на спроектированные туристические услуги и процессы обслуживания туристов утверждает руководитель туристического предприятия по согласованию с заказчиком.

Изменение проекта допускается только в обоснованных случаях по согласованию с заказчиком и утверждается руководителем туристического предприятия.

Порядок проектирования услуги "туристическое путешествие" предусматривает два этапа:

- проектирование каждого тура, включаемого в услугу "туристическое путешествие" в соответствии с программой обслуживания туристов;
- проектирование услуги "туристическое путешествие" в целом.

Проектирование тура, осуществляемое туристическим предприятием, предусматривает согласование возможностей туристического предприятия с запросами туристов.

Краткое описание услуги "туристическое путешествие" составляют на основе изучения потребностей и платежеспособного спроса населения на виды и формы туристических путешествий и возможностей рекреационных ресурсов в конкретном районе. Такое описание конкретизируют в проекте программы обслуживания туристов.

Разработка программы обслуживания включает определение:

- маршрута путешествия;
- перечня туристических предприятий-исполнителей услуги;
- периода предоставления туров каждым предприятием-исполнителем услуги;
- состава экскурсий и достопримечательных объектов;
- перечня туристических походов, прогулок;
- комплекса досуговых мероприятий;
- продолжительности пребывания в каждом пункте маршрута;
- количества туристов, участвующих в путешествии;
- видов транспорта для внутримаршрутных перевозок;
- потребности в инструкторах-методистах по туризму, экскурсоводах, гидах-переводчиках, другом обслуживающем персонале и необходимой дополнительной их подготовки;
- необходимого количества транспортных средств;
- форм и подготовку рекламных, информационных и картографических материалов, описания путешествия для информационных листов к туристическим путевкам.

Результатом проектирования услуги "туристическое путешествие" являются следующие технологические документы туристического предприятия:

- технологическая карта туристического путешествия;
- график загрузки туристического предприятия;
- информационный листок к туристической путевке, который предоставляется потребителю.

Проектирование услуги "туристический поход" предусматривает:

- проведение экспедиционного обследования района и маршрута туристического похода;
- подготовку проектов размещения и оборудования туристических приютов и стоянок на трассе туристического похода;
- расчет необходимого количества туристического инвентаря, снаряжения и транспортных средств;
- определение потребности в инструкторах-методистах по туризму, другом обслуживающем персонале и организацию их подготовки;
- подготовку рекламно-информационных материалов с описанием трассы похода;
- определение мер по безопасности услуги "туристический поход".

Разработка трасс походов должна осуществляться по территориям с благоприятными природными условиями, отвечающими экологическим и санитарно-гигиеническим нормам и требованиям, установленным в действующей нормативной документации (стандартам в области охраны природы), а также с учетом реальных возможностей развития конкретного вида туризма.

Документальной основой проектирования услуги "туристический поход" является отчет о проведении экспедиционного обследования маршрута туристического похода, а также материалы социологического изучения пожеланий туристов по обслуживанию на данной трассе. Результатом проектирования услуги "туристический поход" является паспорт трассы туристического похода.

Паспорт трассы туристического похода должен быть согласован с:

- органами санитарно-эпидемиологической службы;
- другими организациями, контролирующими перемещение транспортных средств (автоинспекцией, водной инспекцией и т. п.);
- органами управления (собственниками) земельными участками, по которым проходит трасса туристического похода.

Проектирование услуги "экскурсия" предусматривает определение:

- тематической направленности;
- объектов осмотра;
- продолжительности экскурсий;
- объема информации;
- формы перемещения по маршруту экскурсии;
- результатов социологического изучения предложений экскурсантов по условиям обслуживания.

Результатом проектирования услуги "экскурсия" являются, следующие технологические документы:

- технологическая карта экскурсии;

- контрольный текст экскурсии;
- материалы "портфеля экскурсовода";
- схема трассы маршрута транспортной экскурсии.

Информационный листок к путевке конкретного туристического путешествия содержит такую обязательную информацию:

- указание вида и типа туристического путешествия, основного содержания программы обслуживания в путешествии, протяженности и продолжительности всего маршрута и его походной части, категорийности походов;

- описание трассы путешествия - пунктов пребывания, продолжительности пребывания и условия размещения в каждом пункте обслуживания (тип здания, число мест в номере, его санитарно-гигиеническое оборудование);

- краткое описание района путешествия (достопримечательности, особенности рельефа местности и т. п.), программы обслуживания в каждом пункте путешествия (в соответствии с технологической картой туристического путешествия);

- перечень услуг, предоставляемых за дополнительную плату;

- наличие и краткая характеристика спортивных сооружений и площадок, автостоянок, пассажирских канатных дорог, водоемов, пляжей, аттракционов, детских игровых площадок (комнат), библиотек, кинозалов и т. д.;

- адрес туристического предприятия, в котором начинается туристическое путешествие и проезд к нему.

Примерный перечень дополнительной информации содержит:

- информацию о возрастных ограничениях, приеме родителей с детьми, семейных;

- специальную информацию для туристических путешествий с походом;

- прочую информацию и рекомендации.

Целесообразно отмечать, что "лицам, нуждающимся в лечении и постоянном врачебном наблюдении, путешествовать по туристическим маршрутам не рекомендуется".

Структура и основное содержание отчета о проведении экспедиционного обследования маршрута туристического похода содержит:

- краткий отчет о проведении экспедиционного обследования маршрута туристического похода, который является информационной основой проектирования нового туристического путешествия, включающего поход;

- текстовая часть отчета, которая может содержать следующие разделы:

- справочные сведения о районе похода (как особенности района

похода определяют тактические и технические решения при подготовке и проведении похода);

- сведения о походе (содержат подробные данные о маршруте похода, его протяженности и продолжительности, перечень его отдельных этапов с различными способами передвижения);

- организация похода, в т. ч. обоснование выбора именно данного маршрута;

- график движения и техническое описание похода (особое внимание уделяют описанию мер по обеспечению безопасности, возможным экстремальным ситуациям, способам ориентирования в условиях ограниченной видимости);

- итоги похода, выводы и рекомендации (наиболее характерные особенности района, похода, как облегчить прохождение маршрута похода, сделать его безопаснее и интереснее);

- список литературы, перечень использованных туристических отчетов и других источников информации при подготовке похода и составлении отчета;

Приложения к отчету содержат:

- списки личного и группового снаряжения, рекомендации по комплектованию снаряжения и инвентаря;

- рацион питания в походе, информация о возможном пополнении продуктов в пути;

- масса продуктов и снаряжения на группу и на одного участника;

- смета расходов на поход;

- расписания работы транспорта, узлов связи, расположение пунктов медицинской помощи;

- фотографии (зарисовки) к отчету (должны характеризовать сложные участки маршрута похода, природу и достопримечательности района); обзорная карта района похода с нанесенным на ней маршрутом, его запасными вариантами, обозначенными направлениями движения, местами ночлегов, препятствиями и ориентирами, местами съемок основных фотографий (карту дополняют эскизами наиболее сложных участков похода с указанием путей их преодоления).

Использованные источники:

1. Биржаков М. Б. Введение в туризм: Учеб. пособ. - СПб: Изд. дом Герда, 2004.

2. Бондарович А. А. Рекреационные ресурсы Европы и их оценка. - СПб.: Невилс, 2003.

3. Гуляев В. Г. Организация туристической деятельности: Учеб. пособ. - М.: Нолидж. - 1996.

4. Сенин В. С. Организация международного туризма: Учебник. - М.: Финансы и статистика, 2000.

*Ахтямова А.А.
студент 3 курса
Институт менеджмента
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
Россия, г. Оренбург*

НАЙМ И ОТБОР ПЕРСОНАЛА КАК ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ

Статья посвящена значимому элементу кадровой политики - найму и отбору персонала. Представлены основные источники найма, выделены их преимущества и недостатки, рассмотрены методы привлечения персонала, а также были изучены основные принципы и этапы отбора персонал.

Ключевые слова: управление персоналом, найм и отбор персонала.

RECRUITMENT AND SELECTION AS AN IMPORTANT ELEMENT PERSONNEL POLICY

The article is devoted a significant element of personnel policy - recruitment and selection. The main sources of employment, highlighting their strengths and weaknesses are discussed methods of attracting staff, and studied the main principles and stages of selection personnel.

Key words: personnel management, recruitment and selection of staff.

На эффективность деятельности предприятия важную роль оказывает персонал, оптимизация численности персонала влечет высвобождение персонала. Категория «персонал предприятия» характеризует кадровый потенциал, трудовые и человеческие ресурсы производства, отражает совокупность работников различных профессионально-квалификационных групп, занятых на предприятии и входящих в его списочный состав. Успех и процветание предприятий во многом формируется интеллектуальным потенциалом предприятия, высококачественным составом работников, что связано не только с их квалификацией, но и тем энтузиазмом, самоотдачей, творческим подходом, с которым они исполняют свои обязанности. Поэтому найм персонала является сложным и важным процессом, который позволяет правильно организовать поиск сотрудников и оценить их профессиональную пригодность.

Необходимо различать понятия «набор персонала» и «наем кадров». Набор персонала – это массовое привлечение на работу персонала в какую-либо организацию. Набор кадров предполагает системный подход к реализации нескольких этапов, осуществляемых в рамках процесса найма персонала [4, 126]. Наем на работу – это ряд действий, направленных на привлечение кандидатов, обладающих качествами, необходимыми для достижения целей, поставленных организацией. Это комплекс организационных мероприятий, включающий все этапы набора кадров, а также оценку, отбор кадров и прием сотрудников на работу [4, 126]. Найм персонала – это не просто совокупность действий, направленных на

привлечения персонала в организацию, а сложная, целенаправленная работа по подбору нужного, высококвалифицированного специалиста.

Выделяют два источника набора персонала, они представлены в рисунке 1 [3, 108].



Рисунок 1 – Источники набора персонала

Внутренние источники – найм осуществляется за счет сотрудников самой организации. Внешние источники – за счет ресурсов внешней среды [3, 108].

Наиболее популярными являются внешние источники, так как трудовые ресурсы компаний ограничены, потому что, если вакантная должность замещается внутри компании, то освобождается должность того работника, который занял вакантную должность. Внешние источники условно делятся на два класса: недорогие и дорогостоящие. Недорогие – государственные агентства занятости, сотрудничество с учебными заведениями. Дорогостоящие- кадровые агентства, публикации в средствах массовой информации (печатные издания, радио, телевидение) [3, 108].

В таблице 1 представлены преимущества и недостатки внутренних и внешних источников найма персонала [2, 176].

Таблица 1 – Преимущества и недостатки внутренних и внешних источников найма персонала

Источники привлечения персонала	Преимущества	Недостатки
Внутренние	-предоставление людям перспектив служебного роста, повышающих их удовлетворенность работой, веру в себя, что является стимулирующим фактором; - сохранение основного состава при сокращении штатов и быстрое заполнение вакансий при освобождении должностей; - снижение текучести кадров; -облегчение адаптации к новым условиям и требованиям.	-ограниченный выбор кандидатур; -сохранение общей потребности в рабочей силе; - повышение напряженности в коллективе вследствие роста внутренней конкуренции.
Внешние	- широкий выбор кандидатов; - новые работники приносят новые идеи о развитии организации; - снижение общей потребности в персонале за счет привлечения дополнительных людей;	- высокие расходы - конфликты между новичками и «старыми» сотрудниками; - длительная адаптация.

На рисунке 2 представлены следующие методы привлечения персонала в организацию [2, 178] .



Рисунок 2 – Методы привлечения персонала

Активные методы используют в том случае, когда на рынке труда спрос на рабочую силу превышает ее предложение. Назовем активные методы найма персонала [2, 179]:

- 1 Привлечение кандидатов на вакантную должность по

рекомендациям знакомых, родственников, работающих внутри компании. Этот метод, в основном, используется в небольших предприятиях. Недостаток этого метода состоит в риске «взять» неквалифицированного специалиста.

2 «Самостоятельные» кандидаты – люди, занимающиеся поиском работы самостоятельно без обращения в агентства и службы занятости.

3 Сотрудничество с учебными заведениями. В данном случае, у кандидатов оцениваются личностные компетенции, такие как умение планировать, анализировать, личная мотивация, так как у выпускников отсутствуют профессиональные компетенции.

4 Государственные службы занятости (биржи труда). Недостаток данного метода состоит в небольшом выборе кандидатов, потому что не все соискатели регистрируются в государственных службах занятости.

5 Кадровые агентства. Они ведут свою базу данных и осуществляют поиск кандидатов соответствии с требованиями клиентов – работодателей. Агентства изучают требования, которые предприятия предъявляет соискателям, подбирают кандидатов, проводят тестирование и собеседование. В случае приема кандидата на работу услуги агентства оплачиваются компанией в размере 30-50% годовой заработной платы нанятого сотрудника.

К пассивным методам привлечения персонала прибегают при высоком предложении рабочей силы. К этим методам относится реклама в СМИ. Для эффективности использования данного метода нужно выполнить следующие условия:

- кратко изложить основные требования к кандидатам, чтобы отсеять неподходящих на эту должность кандидатов;
- объявление должно публиковаться в соответствующем издании (местная пресса или узкопрофильный журнал);
- необходимо анализировать количество откликов, полученных от размещения объявлений в разных изданиях, что позволит выбрать наиболее эффективные для конкретных видов и областей работы

Отбор персонала является второй ступенью найма персонала (первая – привлечение, набор).

Отбор персонала – это процесс рационального выбора на основе изучения и оценки профессиональных и личностных качеств претендентов, тех из них, кто наилучшим образом отвечает ее требованиям и пригодности для выполнения обязанностей на определенном рабочем месте или должности [2, 185].

Рассмотрим основные принципы отбора персонала [2, 186]:

- ориентация на сильные, а не слабые стороны людей;
- поиск не идеальных кандидатов, которых не существует, а наиболее перспективных и подходящих для данной должности;
- обеспечение соответствия индивидуальных качеств претендентов требованиям должности;

- привлечение наиболее квалифицированных кадров, но не более высокой квалификации, чем это требуется;
- удовлетворение ожиданий принятых на работу сотрудников;
- сохранение благоприятного психологического климата в коллективе.

Выделяют следующие этапы процесса отбора персонала [3, 112].

1 Предварительная отборочная беседа. На данном этапе происходит выбор наиболее подходящих кандидатов с целью дальнейшей проверки и изучения психологических и профессиональных качеств. Для эффективной работы менеджерам и специалистам разумно использовать общую систему правил оценки кандидата на этом этапе.

2 Заполнение бланка заявления. Кандидаты, успешно прошедшие предварительную беседу, должны заполнить специальный бланк заявления и анкету. Вопросы анкеты должны быть нейтральными и предполагать любые возможные ответы, включая возможность отказа от ответа, в основном, вопросы должны касаться прошлой работы, склада ума, ситуаций, с которыми приходилось сталкиваться, но так, чтобы на их основе можно было бы провести стандартизированную оценку претендента.

3 Собеседование. Данный этап позволяет оценить интеллект, профессионализм, эрудицию, сообразительность, инициативность, энтузиазм, честность, причины оставления прежнего места работы кандидата. В процессе беседы не только работодатель получает информацию о кандидате, но и сам кандидат имеет возможность больше узнать не только об условиях работы, но и о корпоративной культуре этой организации.

4 Тестирование. Этот этап может дать сведения о личностных особенностях, профессиональных способностях и умениях кандидата. Результаты дадут возможность описать как потенциальные установки, ориентации человека, так и те конкретные способы деятельности, которыми он уже фактически владеет.

5 Проверка рекомендаций и послужного списка. Информация из рекомендательных писем может позволить уточнить, что конкретно и с каким успехом справлялся кандидат на предыдущем месте работы.

6 Медицинский осмотр. Его необходимо проводить для определения физической пригодности кандидата.

7 Принятие решения - сравнение кандидатов, представление результатов на рассмотрение руководству, принимающему решение, принятие и исполнение решения.

Выбранному кандидату делается официальное предложение о найме с информацией о месте и периоде работы, дате ее начала, наименовании должности, подчиненности, величине и порядке выплаты заработной платы, льготах, отпусках, испытательном сроке.

Таким образом, найм персонала является одной из первых ступеней управления персоналом, но в то же время довольно важным и сложным процессом, ведь от того, насколько правильно подобраны кандидаты зависит успех и развитие предприятия. Сплоченный и дружный коллектив сможет

решить любые задачи, формируя при этом положительный имидж компании и прилагая все усилия для ее процветания.

Использованные источники:

1. Бунатян, А. Н. Экономико-организационные основы современных технологий отбора персонала организации : автореф. канд. эк. наук / А. Н. Бунатян. – Москва, 2011.
2. Веснин, В.Р. Управление человеческими ресурсами. Теория и практика: учебник / В.Р. Веснин. – М.: Проспект, 2015. – 688 с. – ISBN 978-5-392-16754-8.
3. Иванова-Швец, Л.Н., Корсакова, А.А., Тарасова, С.Л. Управление персоналом: учебно – методический комплекс / Л.Н.Иванова-Швец, А.А. Корсакова, С.Л. Тарасова. – М.: ЕАОИ, 2008. – 200 с. - ISBN 978-9-11-456792-8.
4. Кибанов, А. Я. Основы управления персоналом: учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальностям "Менеджмент организации", "Управление персоналом" / А. Я. Кибанов. – М. : ИНФРА-М, 2014. – 447 с. – ISBN 5-16-002279-1.
5. Фокин, К. Б. Управление кадровым резервом: теория и практика: монография / К.Б. Фокин. - М. : НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 278 с.
6. Фридрих, А. Л. Проведение собеседования: виды, методы, рекомендации / А. Л. Фридрих, Е. О. Сударенко // Управление человеческими ресурсами – основа развития инновационной экономики. – 2014. – № 1. – С. 280- 281.

Бабицына М.А.

студент 1 курса

Куликова И.М., к.фил.н.

научный руководитель, доцент

Сургутский государственный университет

Россия, г. Сургут

**СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНЫЕ ФУНКЦИИ
ХУДОЖЕСТВЕННОГО МУЗЕЯ г. СУРГУТА**

В статье рассмотрены наиболее важные функции Художественного музея в городе Сургуте – хранения и коллекционирования, эстетическая функция.

Ключевые слова: Художественный музей, экспонат, коллекция, функция.

Babitsyna MA, 1st year student

Supervisor - Kulikova IM

Candidate of Philology, Associate Professor

Surgut State University

Russia, Surgut

**SOCIO-CULTURAL FUNCTIONS
ART MUSEUM SURGUT**

The article deals with the most important functions of the Art Museum in the city of Surgut - Storage and collectibles, the aesthetic function.

Keywords: Art Museum, an exhibit, a collection, function.

Художественные музеи представляют собой особые, специально созданные институты, служащие для удовлетворения потребностей общества в сохранении эстетических и культурно-исторических ценностей, а также предметов реального мира (имеющих научную и эстетическую значимость). Выявляя функции художественных музеев, исследователи, как правило, выделяют собственно социальные функции. Так, С. Цыденова отмечает, что в зарубежном музееведении к основным социальным функциям музея относят функции воспитания и эстетического удовлетворения, иногда еще и помощь в развитии науки [5]. Д. Равикович в статье о социальных функциях музея утверждает, что в отечественном и зарубежном музееведении в качестве основных выделяют функции документирования и образования и воспитания [2, с. 223]. Часто выделяют присущие музеям функции хранения, экспонирования, воспитания, обучения и наслаждения, научно-исследовательскую, охранительную, коммуникативную и организации свободного времени. С. Цыденова подчеркивает, что все вышеназванные функции отражают социальное назначение музея, его роль по отношению к обществу, но не выражают функций музея в отношении к культуре [5]. Поэтому ряд исследователей, расширив спектр социальных функций музея, стал понимать их как социокультурные функции музея. К ним относят аксиологическую, информационную, эстетическую, коммуникативную (способствующую удовлетворению духовных потребностей в общении с культурным наследием) функции, а также функцию социализации личности.

Если говорить о Художественном музее города Сургута, то его возникновение (1 ноября 1992 г.) было обусловлено потребностью сделать художественную жизнь города богаче и разнообразней и одновременно повысить значение Сургута как культурного центра российского масштаба [4]. Изначально был определен круг интересов музея – русское искусство рубежа XIX-XX вв. и первой половины XX в., произведения русской эмиграции, творчество современных художников Севера и Западной Сибири. Музей взял на себя миссию по возвращению вывезенных с территории региона уникальных коллекций художественной бронзы средневековья, стал осуществлять охрану разрушающихся памятников историко-культурного наследия. Постепенно Сургутский музей становился не только центром, где сосредоточены признанные художественные ценности, но и площадкой для экспериментов в области искусства, а также оформился как образовательный центр. Музей реализовал значительное число художественных проектов, благодаря которым стал известен не только в городе, округе, но и в России. Среди наиболее успешных проектов музея – выставки «Огниво Одина? История одного предмета», «Видевшие лицо Тарн», «Открытое хранение. СреднеОБье в бронзе и металле. IX-XIV вв.».

«КАРИКАТУРУМ» и многие другие.

Сущностный признак музея – собрание музейных предметов, создаваемое на научной основе и подлежащее хранению, исследованию на базе научных методов и используемое в научных и образовательно-воспитательных целях. В этом отношении особую ценность представляет археологическое собрание музея, насчитывающее 11223 единицы хранения [4], которые отражают историю и культуру Сургутского Приобья от железного века до средневековья. Собрание артефактов древнего искусства региона музей начал с 1996г. Археологические раскопки способствовали спасению средневековых могильников и культурных комплексов (7314 ед. хр.) [4]. Абсолютную научную ценность представляют предметы из Нивагальского клада I-III вв. и Холмогорского клада III-IV вв. В музее хранятся и артефакты, попавшие на территорию Среднего Приобья из других регионов – Ирана, Западной Европы, Волжской Булгарии.

По мнению Д. Бюрена, хранение является одной из первоначальных (технических) функций художественного музея, благодаря чему закрепляется в веках представление о сущности искусства [1]. Сургутскому музею удалось сформировать небольшую, но весомую коллекцию «старого» искусства: работы известных художников первой половины XX вв. К.А. Коровина, Н.П. Крымова, К.И. Горбатова, К.С. Петрова-Водкина и других. Есть работы известного армянского художника А. Петросяна. Современное искусство представлено творческими поисками художников В.М. Владимиров, Н.Н. Молодцова, братьев Муратовых и других. В настоящее время собрания музея содержат 207 живописных полотен [3]. Самым значительным является фонд графики, включающий 5500 единиц и состоящий из графических листов, эскизов, офортных досок известных художников России и зарубежья. Среди них работы Л.Ф. Лагорио и Е.Е. Лансере, подаренные музеем Московской ассоциацией «Четыре искусства» в 1995г. Здесь и графика А.Н. Бенуа, В.Е. Маковского, А.П. Остроумовой-Лебедевой, В.А. Серова, А.В. Фонвизина, декоратора М.В. Добужинского; графический лист «Изгнание из рая» Ф.А. Бруни и многие другие работы.

Осуществляя функцию хранения, музей одновременно коллекционирует предметы искусства, что усиливает его эстетическую роль. Сургутский музей имеет значительные коллекции средневекового искусства: Серебряное собрание IX-XIV вв. (уникальная «жемчужина» археологического собрания), Западносибирский звериный стиль IX-XIV вв. (одна из самых значительных коллекций западносибирской зооморфной художественной бронзовой пластики IX-XII вв.), Средневековое вооружение IX-XV вв. (одна из самых представительных в Западной Сибири). Среди коллекций живописи выделим в первую очередь «Русскую живопись первой половины XX века», а также «Коллекцию наивной живописи», которая в 1997г. была отмечена дипломом за лучшую музейную коллекцию наивного искусства Международной выставки «INSITA» (наиболее яркая ее часть – 19 полотен П.С. Бахлыкова). Изобразительное искусство коренных народов

Западной Сибири представлено также коллекцией из 55 полотен Г.С. Райшева (одна из самых крупных авторских коллекций музея). Есть небольшая коллекция произведений представителей группы «Одиннадцати» – В. Тетерина и Е. Антиповой (ученики А.А. Осмеркина, одного из корифеев объединения «Бубновый валет»). В настоящее время собрание музея включает коллекции русского изобразительного искусства конца XIX–начала XX вв., современного искусства Сибири, национального искусства народов Севера, археологические коллекции III–XV вв., коллекцию иронического искусства (графика, фотография и скульптура) [3]. Отдельно выделяется коллекция косторезного искусства народов Севера, которая представлена работами мастеров международного уровня М. Тимергазеева и С. Лугунина.

Роль Художественного музея г. Сургута значительна не столько качеством хранящихся в нем экспонатов, сколько тем, что он способствует передаче из поколения в поколение ценностей истории, культуры, искусства. Благодаря оснащённому современным специализированным оборудованием выставочному комплексу, музей выполняет важную эстетическую, «культуротворческую» функцию.

Использованные источники:

1. Бюрен Даниель. Функция Музея. URL: <http://xz.gif.ru/numbers/73-74/museum-function>
2. Равикович Д.А. Социальные функции музея // Российская музейная энциклопедия. – М., 2001. – С. 223-224.
3. Сургутский Художественный музей. Коллекции. – URL: <http://www.shm-surgut.ru/kollektsii>
4. Сургутский Художественный музей. О Музее. – URL: <http://www.shm-surgut.ru/o-muzee>
5. Цыденова С.Э. Художественный музей как музеефикатор советской культуры. – URL: <http://www.dslib.net/muzeevedenie/hudozhestvennyj-muzej-kak-muzeefikator-sovetskoj-kultury.html>

Бабич А.В.

студент гр. УУб-131, III курс

Овчинникова И.В.

научный руководитель, старший преподаватель

Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф.

Горбачева

Россия, г. Кемерово

АНАЛИЗ ОБОСНОВАНИЯ ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ КОМПАНИИ С УЧЁТОМ СТАДИИ ЕЕ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА

Аннотация: В статье предпринята попытка обоснования объекта стратегического анализа с учетом ее жизненного цикла. Исходя из этого, сформулирована цель и предложены этапы стратегического анализа.
Ключевые слова: жизненный цикл организации, стратегический анализ,

стратегическое управление.

Стратегия финансирования может быть охарактеризована как вид функциональной стратегии компании, обеспечивающий все основные направления ее финансовой деятельности, в том числе формирование и использование финансовых ресурсов. Целью собственников компаний, является увеличение стоимости доли владения изначальных акционеров на фиксированном временном горизонте, где стоимость определяется как сумма дисконтированных ожидаемых денежных потоков, доступных к распределению изначальным собственникам. Соответственно, в такой постановке задачи можно говорить о поиске стратегии финансирования, позволяющей достичь поставленной цели с учётом действующих внешних ограничений.[1]

Теоретические и эмпирические исследования показывают, что правильный выбор структуры капитала и стратегии финансирования позволяет увеличить как стоимость компании, так и благосостояние её акционеров. В то же время, поскольку по мере развития компании её управленческие и финансовые характеристики могут значительно изменяться, принципы формирования стратегии финансирования должны учитывать данные изменения, то есть быть связаны со стадиями жизненного цикла компании. В соответствии с этим, систематизация и анализ основных теорий структуры капитала и вытекающих из них стратегий финансирования, приводят к следующим выводам:

1. Существующие теории, включая динамические теории структуры капитала, в большинстве своем не учитывают связь стратегии финансирования и стадии жизненного цикла.

2. Понятие доступности источников финансирования не рассматривается как фактор, влияющий на выбор структуры капитала.

3. Теории, учитывающие рыночную капитализацию компаний в качестве одного из ключевых факторов формирования структуры капитала (в частности, многие 11 динамические модели структуры капитала), существенно ограничены применительно к непубличным компаниям. [5]

Доказано, что важным вопросом является выбор инвестора, который может налагать определенные ограничения, способные повлиять на дальнейшее развитие компании – например, по привлечению нового внешнего финансирования, выплате дивидендов или принятию акционерами прочих управленческих и финансовых решений. [3] Таким образом, разработка практического подхода к формированию стратегии финансирования на каждой из стадий жизненного цикла, который мог бы использоваться акционерами компании для решения задачи увеличения ее стоимости, на основе существующих теорий в значительной степени затруднено. Однако, динамические модели структуры капитала, посредством их модифицирования с учётом влияния стадии жизненного цикла, позволяют создать на их основе методику выбора стратегии финансирования, увеличивающей стоимость компании на каждой из стадий.

Критерии разделения стадий жизненного цикла компаний, учитывающие доступность источников финансирования и финансовые показатели деятельности компании.

В настоящее время существует множество моделей стадий жизненного цикла компаний, позволяющих выделить основные этапы, через которые проходит компания, идентифицировать проблемы, возникающие при переходе от одной стадии к другой, а также спрогнозировать ее развитие. По итогам исследования моделей были сделаны выводы:

- Единого мнения по количеству стадий жизненного цикла компании нет;
- Модели не учитывают структуру капитала и стратегию финансирования компании;
- Модели не учитывают финансовые показатели деятельности.[4]

Таким образом, для решения проблемы формирования стратегии финансирования, увеличивающей стоимость, необходимо выделение финансовых критериев разделения стадий жизненного цикла компании, позволяющих определить ее потребность в финансировании и доступность источников финансирования.

Выбор стратегии финансирования жизненного цикла.

Стратегия финансирования для начальной стадии жизненного цикла полностью определяется путем рекурсивных расчетов из соответствующих стратегий на стадии быстрого неустойчивого роста. Эффективными инструментами в данном случае будут либо банковская кредитная линия, либо проектное финансирование с распределенным графиком предоставления средств, если последнее доступно – компания будет либо последовательно выбирать кредитную линию, либо частично возвращать их по мере превышения лимита долговой нагрузки, что будет определяться соотношением процентной ставки по кредиту и требуемым уровнем инвестиций;

- Использование конвертируемых облигаций в рамках увеличения стоимости компании для изначальных собственников на начальной стадии жизненного цикла будет возможно, только если в рамках зафиксированной стратегии финансирования на стадии роста компания в начале указанной стадии присутствует конвертируемый долг;

- Если в рамках зафиксированной стратегии финансирования на стадии роста компания в начале указанной стадии роста присутствует конвертируемый долг, то при неготовности увеличивать долю владения к конвертации изначальным собственникам выгоднее финансировать компанию собственными средствами вместо выпуска конвертируемых облигаций на начальной стадии жизненного цикла. Исключение, когда у изначальных акционеров недостаточно собственных средств для финансирования компании – в этом случае придется привлекать конвертируемый долг или финансового инвестора;

- При привлечении финансового инвестора требуется повторное

моделирование следующей стадии жизненного цикла, при этом следует дополнительно учитывать следующие факторы:

Сохранение контроля изначальных собственников в течение стадии быстрого роста – в противном случае стратегию финансирования необходимо исключить из рассмотрения;

Если на стадии роста также планировалось привлечение финансового инвестора, это будет один и тот же инвестор (который впоследствии увеличит свою долю владения)

– Привлечение средств путем продажи доли владения финансовому инвестору на начальной стадии жизненного цикла будет наиболее оправданным [2]

Использованные источники:

1. Комплексный экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности : Основы анализа [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов направления подготовки 080100.62 «Экономика», профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» всех форм обучения / М. Т. Казарян, Ю. В. Соколова; ФГБОУ ВПО «Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева», Каф. бухгалт. учета и аудита. Кемерово , 2013. Объем 165 с
2. 1. Ансофф И. Стратегический менеджмент. Классическое издание / Пер. с англ. под ред. Петрова А.Н. – СПб: Питер, 2009. – 344 с.
3. 1. Адизес И. Управление жизненным циклом корпорации / Пер. с англ.; под науч. ред. А.Г. Сеферяна. – СПб.: Питер, 2007. – 384 с.: ил. – (Теория менеджмента).
4. Хорин А.Н. Стратегический анализ: учебное пособие / А.Н. Хорин, В.Э. Керимов. – М.: Эксмо, 2006. – 288 с.
5. Захаров С. В. Стратегия финансирования компании на различных стадиях жизненного цикла как инструмент увеличения ее стоимости для акционеров: диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук, МГУ им. М. В. Ломоносова, М. 2011.

Багаева И.В.

доцент

«Государственное муниципальное

управление социологии и менеджмента»

Нижекамский химико-технологический институт

Салахов Р.Р.

студент 6 курса

факультет «Экономики и управления»

Россия, г. Нижнекамск

АНАЛИЗ ДЕЙСТВУЮЩЕЙ СИСТЕМЫ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

В статье дается анализ действующей системы адаптации на одном из крупнейших предприятий шинной отрасли промышленности России ПАО «Нижнекамскшина». Результаты анализа представленные в данной статье

получены посредством анкетного опроса работников ПАО «Нижнекамскшина»

Ключевые слова: социологическое исследование, системный подход, система адаптации, анкетный опрос.

The article provides an analysis of the current system of adaptation on one of the largest companies in the tire industry of Russia PJSC "Nizhnekamskshina". The results of the analysis presented in this article obtained through questionnaire survey of employees of JSC "Nizhnekamskshina"

Keywords: sociological study, system approach, system adaptation, questionnaire.

В настоящее время внимание к аспектам адаптации новых работников уделяется лишь в той мере, в какой непосредственный руководитель осознает значимость и важность данного процесса для всей будущей профессиональной деятельности нового работника и эффективности его труда.

В ПАО «Нижнекамскшина» практикуется следующая система адаптации:

Новый сотрудник приходит на собеседование в отдел кадров, инспектор отдела кадров консультирует новичка по вопросам приема на работу (заполнение необходимых для принятия на работу документов).

После оформления всей необходимой документации и прохождения всех необходимых формальных процедур новый сотрудник выходит на работу и непосредственный руководитель знакомит его с коллективом структурного подразделения организации, в котором ему предстоит работать и с наставником (который выбран для данного нового сотрудника), показывают ему его рабочее место и вводят в курс дела и исполняемых им обязанностей.

Таким образом, он получает информацию о своем новом месте работы, чтобы принять решение останется ли он на новой работе.

Наставником нового сотрудника становится работник, занимающий ту же должность, что и испытуемый. Например, при приеме на работу флипперовщика бортовых колец, начальник производства не назначает и не закрепляет за новым сотрудником определенного наставника. Наставниками в данной ситуации негласно становится весь персонал, ранее работающий в подразделении. При приеме на работу нового мастера, наставником может быть как сам руководитель, так и другой мастер производства работающий на предприятии. Все вопросы и решения по выбору и назначению наставника принимает руководитель подразделения в одностороннем порядке.

По окончании испытательного срока (3 месяца) проводится оценка, а потом, в случае принятия решения о том, что сотрудник успешно прошел испытательный срок, его поздравляют с окончательным вступлением в

должность. Если непосредственный руководитель утверждает нового сотрудника в штат, то на этом этапе работа по адаптации сотрудника считается законченной.

На основе проведенного анализа исследуемой проблемы сформулированы следующие выводы, имеющие отрицательный характер:

1. на предприятии ПАО «Нижекамскшина» отсутствуют обязательные адаптационные мероприятия с новыми сотрудниками.

2. ПАО «Нижекамскшина» не имеет нормативно-методической и регламентирующей документации об адаптации работников. Процедура введения в должность ограничивается выдачей новому сотруднику минимально необходимой устной информации для выполнения своих обязанностей.

3. За несколько отработанных дней работник не может составить для себя полное представление о своем новом месте работы. Поэтому его первое впечатление о принятых в организации нормах, о коллективе, с которым предстоит работать, об исполняемых обязанностях и т.д. с очень большой вероятностью может оказаться ошибочным. Вполне возможно, что первоначальное положительное мнение уже через несколько дней станет отрицательным и наоборот.

4. Непосредственный руководитель консультирует новичка только по вопросам приема на работу, при этом абсолютно не дают новому сотруднику никакой первоначальной информации об организации. Такие важные основные моменты, как положение о зарплате и стимулировании труда, перспективы, режим труда и отдыха и т.п. остаются непонятными. Очень большая вероятность того, что в дальнейшем ни директор организации, ни наставник так и не доведут до новичка эту информацию и ее придется узнавать самостоятельно и в рабочем режиме (задавая вопросы коллегам и отвлекая их от выполнения своей работы).

5. Для более успешной адаптации новых сотрудников в ПАО «Нижекамскшина» необходимо непосредственно контролировать процесс адаптации, получая обратную связь как от самого сотрудника, так и от его линейного руководителя в течение испытательного срока, который составляет три месяца.

Положительным моментом можно назвать лишь то, что проводится минимальный набор мероприятий, позволяющих новому сотруднику первоначально сориентироваться на новом месте работы (знакомство с коллективом, наставником).

Процедуры адаптации персонала призваны облегчить вхождение новых сотрудников в жизнь организации. Система адаптации представляет собой комплекс необходимых действий для новых сотрудников любого уровня. Вместе с тем процесс адаптации сотрудника индивидуален как с точки зрения его личностных качеств, так и с точки зрения его работы. Существенные различия касаются объема и содержания представляемой в начальный период информации. Различия могут, относиться и к участникам

самого процесса адаптации.

В организации ПАО «Нижекамскшина» не существует утвердившейся системы адаптации персонала. Впервые пришедший в организацию работник заключает трудовой договор с организацией и проходит испытательный срок в течение трех месяцев, после чего непосредственный руководитель решает оставлять его, либо не принять на работу. В основном решение происходит в положительную сторону.

Для выявления проблем адаптации новых сотрудников на основе разработанной анкеты было проведено исследование, в котором приняло участие 35 человек. По результатам опроса сотрудников можно определить то, что первыми трудностями, с которыми сталкивается новичок – это незнакомый коллектив. Первые дни на новом рабочем месте для новичков явились крайне тяжелыми в психо – эмоциональном плане. Наставник не всегда находится рядом с новым сотрудником, он в обычном режиме выполняет свою работу и при малейшем свободном времени ему приходится знакомить его с рабочим местом, оборудованием, содержанием функциональных обязанностей. В то же время, новичок не знает, кому задать интересующие его вопросы и у кого спросить неясные в процессе работы моменты. Таким образом, новый сотрудник предоставляется сам себе. Наставники в свою очередь не горят желанием тратить дополнительное время на обучение нового сотрудника. Это происходит потому, что наставничество никак не поощряется и ни в каких документах не прописывается, а носит больше характер устной просьбы руководства присмотреть за новым сотрудником. Работа наставников не удовлетворяет ожидания новых сотрудников, и по этой причине этап ориентации в процессе адаптации становится максимальным.

Отношение непосредственного руководителя не устраивает 60% опрошенных сотрудников. По мнению опрошенных, для руководителя характерны жесткое единоличное принятие всех решений, жесткий постоянный контроль по выполнению решений с угрозой наказания, отсутствие интереса к работнику как к личности. Сотрудники должны исполнять лишь то, что им приказано. При этом они получают минимум информации. Руководитель не советуется с коллегами или подчиненными, занимает жесткие позиции и использует административные методы воздействия на людей, навязывая им свою волю путем принуждения.

Так же важной составляющей в процессе адаптации является удовлетворенность трудом новых сотрудников.

Характер работы устраивает 70% рабочих, 60 % инженерно-технических работников и 50 % руководителей

В ходе опроса выяснилось, что рабочих не устраивает работа руководителей низшего звена управления, ими было отмечено наличие низкого уровня подготовки руководителей низшего звена, плохая работа системы наставничества в звене руководителей низшего звена, отсутствие полного взаимодействия в звене: руководитель-исполнитель.

Таким образом, руководитель подразделения, пытаясь достичь взаимозаменяемости между работниками, забывает о том, что работа «в четыре руки» предполагает полную гармонию взаимоотношений и понимания друг друга с полуслова и с полужеста, выражающуюся в четкой слаженности действий.

Из руководителей, принявших участие в опросе, одного не устраивает то, что идет постоянный контроль со стороны директора и отсутствуют спокойные условия труда, что мешает качественно выполнять свою работу.

Так же важной составляющей в процессе адаптации является удовлетворенность трудом новых сотрудников. Для этого целесообразно рассмотреть критерии удовлетворенности трудом сотрудников.

Основными критериями являются¹:

- уровень заработной платы – если заработная плата соответствует индивидуальным финансовым запросам и ожиданиям;
- возможность продвижения – реальная и объективная возможность роста работника;
- качество руководства, которое удовлетворяет работника;
- характер работы – соответствие индивидуальных интересов и склонностей работника профилю работы;
- оценка рабочего коллектива – отношение коллег к качеству труда работника.

Уровень заработной платы не устраивает работников предприятия занятых на рабочих должностях и младших инженерно-технических работников, они считают, что их труд должен оплачиваться на должном уровне, так же наблюдается неоплачиваемая переработка рабочих часов и несправедливое отношении руководителей подразделений к персоналу. Одной из проблем, мешающих адаптации новых сотрудников в организации является выполнение большого объема работ, не входящих в круг их непосредственных обязанностей. Например, более 50% опрашиваемых отмечают, что такую работу им приходится делать очень часто.

Существующая система адаптации персонала в ПАО «Нижекамскшина» носит формальный характер, т.к. отсутствует детально разработанная технология адаптации и необходимая к ней документация, не закреплен руководитель процесса адаптации, не определен круг специалистов, вовлеченных в систему адаптации.

Для выявления наиболее эффективных форм воздействия на новых сотрудников в организации было проведено небольшое исследование. В ходе которого была выявлена необходимость формализации и содержания адаптационных программ, степень участия должностных лиц в процессе адаптации, а также критерии оценки эффективности адаптации. В исследовании участвовали сотрудники организации (35 человек).

Согласно полученным данным все участники исследования признают

¹ Володина Н. В. Адаптация персонала. – М. : Эксмо, 2014. С. 89.

необходимость разработки формализованной программы адаптации.

Изучение эффективности ознакомления новых сотрудников с различными аспектами нового места работы выявило, что новичка, прежде всего, интересует социально – экономическая сфера и в меньшей степени нормы и правила, регламентирующие деятельность организации (таблица 1).

Таблица 1 - Оценка респондентами информации, интересующей адаптанта. (в % от числа упомянутых)

Содержание информации	Интересует	Не интересует	Затруднились ответить
Система оплаты труда	85	7	8
Функциональные обязанности	72	13	15
Система социального обеспечения	65	15	15
Неформальные правила поведения	60	14	26
Правила внутреннего распорядка	63	15	22
Охрана труда	58	10	22
Техника безопасности	54	23	23
Структура и система управления	57	10	33
Характеристика коллектива	65	4	31

Из таблицы видно, что для новичков по значимости на первое место выходит информация, необходимая для нормального самоощущения и чувства сопричастности – система оплаты (соответственно 85%). На втором месте по значимости интересующей информации стоит непосредственная деятельность - функциональные обязанности - 72%. Далее третью позицию занимает «социальный блок» – система социального обеспечения – 65%, неформальные и формальные правила поведения в коллективе – по 60% в каждом случае. Правила поведения сотрудников организации описаны в соответствующих должностных инструкциях.

В ПАО «Нижекамскшина» проводится работа по адаптации новых работников, но она не носит системного характера и ограничена лишь профессиональной адаптацией работников (институт наставничества). Адаптационные мероприятия составляют негласно существующие, нигде не прописанные, но иногда применяемые правила, которые не являются принятыми и закрепленными в корпоративной культуре.

Адаптацией в ПАО «Нижекамскшина» занимаются отдельные работники, но контроль процесса адаптации практически не осуществляется, данные не собираются и не анализируются. Проблемы текучести кадров на собраниях коллектива не обсуждаются. Адаптация персонала не укладывается в положенные сроки, что приводит к текучести персонала.

Использованные источники:

1. Володина Н. В. Адаптация персонала. – М. : Эксмо, 2014. С. 89.

Бакиева Д.Т.

студент магистратуры

*Институт управления, экономики и финансов
Казанский (Приволжский) Федеральный университет
Россия, г. Казань*

СОДЕРЖАНИЕ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННЫМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ

Аннотация: в статье раскрываются характеристики процесса управления изменениями и взаимосвязь с такими понятиями, как «устойчивое развитие», «управление проектами». Также в статье понятие «управление изменениями» уточняется в качестве научной категории, раскрываемой посредством определения объекта и предмета.

Ключевые слова: управление организационными изменениями, устойчивое развитие, управление проектами, развитие и самосохранение.

Annotation: The article describes the characteristics of the change management process and the relationship with concepts such as "sustainable development", "project management". Also in the article the concept of "change management" is specified as a scientific category, disclosed by determining the object and the subject.

Key words: change management, sustainable development, project management, development and preservation.

Зарубежные исследователи У. П. Барнетт и Г. Р. Кэрролл предлагают рассматривать содержательную и процессную стороны изменений для того, чтобы исключить ограниченное понимание процесса управления изменениями [1]. Для более четкого разделения содержания и процесса изменений предлагается использовать следующие определения [3]:

– содержание изменения – эмпирическое наблюдение различий в форме, качестве или состоянии какого-либо организационного элемента в течение времени;

– процесс изменения – последовательность событий, которые привели к наблюдаемому содержательному изменению в организации, то есть совокупность причин, вызвавших изменение.

Синонимом понятию «изменение» является понятие «преобразование». Различие между ними состоит в том, что в понятии «преобразование» в большей степени подчеркивается обширная качественная перестройка производственной системы [4], а понятие «изменение» распространяется и на локальные участки организации.

Г.Н. Кузнецов [5] выделяет две категории организационных изменений: развития и самосохранения. Организационные изменения развития – это «количественные, качественные и структурные организационные изменения состава и способов соединения элементов

производственной системы, характера связей между ними и форм их проявления в пространстве и во времени». В своей работе автор не приводит четкого определения организационным изменениям самосохранения, однако в свете изложения закона самосохранения становится понятно, что такие организационные изменения, которые направлены на противостояние среде функционирования при условии экономного расходования ресурсов.

О.В. Кожевина [2] рассматривает изменения в рамках концепции устойчивого развития, которая предполагает изменения в трех основных областях: финансах, социальной ответственности и экологии.

Необходимость организационных преобразований обусловлена нарушением равновесного состояния предприятия. Данный фактор неравновесности выполняет роль специфического механизма, инициирующего эволюционное развитие. Анализ асимметричности развития позволяет обеспечивать своевременное планирование предстоящих организационных изменений, приводящих производственную систему в новое состояние динамического равновесия. Для прогнозирования периодичности появления переходных процессов на предприятии необходимо понимать организационные циклы развития, которые формируются вследствие воздействия различных факторов - как внешних, так и внутренних.

Управление организационными изменениями – это наука, которая изучает специфические закономерности и особенности эволюционных преобразований в организации, технологии адаптации организационных структур, функций и процессов к условиям существования [2]. Данная наука носит междисциплинарный характер, имеет обширный теоретический фундамент, но формируется из практической деятельности, которая составляет основу дальнейшего развития теории.

Управление организационными изменениями представляет собой сложный комплекс процессов и процедур, направленных на внедрение и проведение перемен на предприятии. Процесс осуществления преобразований предполагает:

- продолжительность процесса, которая включает этапы подготовки (планирования), внедрение перемен и контроль после осуществления преобразований;
- системность, то есть мероприятия по управлению изменениями затрагивают все элементы организации;
- наличие альтернативы, которая сводится к тому, что у предприятия всегда есть выбор направления изменений;
- высокую неопределенность процесса осуществления изменений;
- важность человеческого фактора в силу того, что любые изменения затрагивают, прежде всего, интересы большого количества людей;
- переходной характер процессов, сопровождающих

функционирования организационной системы.

Обычно организационные изменения реализуются в рамках тех или иных проектов. Однако зарубежные теоретики и практики менеджмента считают, что следует различать управление проектами и управление организационными изменениями

Управление изменениями – это структурированный подход к осуществлению перевода людей, коллектива и организации из одного состояния в другое. Управление организационными изменениями включают процессы и инструменты для управления психологическим аспектом изменений на организационном уровне.

Управление проектами – это дисциплина планирования, организации и управления ресурсами для осуществления успешного достижения целей и задач определенных проектов.

Таким образом, проектный менеджмент имеет дело большей частью с технической стороной изменений, а управление изменениями – с человеческим фактором.

Содержание управления изменениями организации определяется объектом и предметом исследования [2]. Объектом изучения при управлении организационными изменениями являются структуры, процессы и механизмы преобразования организационных систем как в комплексе, так и по отдельности. Предметом исследования управления изменениями являются общие связи и закономерности эволюционного развития организации, универсальные принципы, а также методы управления сложными преобразованиями и повышения качественного уровня организационной системы. То есть предметом исследования является планируемый и управляемый процесс изменения организации, позволяющий максимально реализовать ее цели при сохранении адекватности требованиям динамической среды.

Таким образом, управление организационными изменениями дисциплина, призванная помочь предприятиям осуществить переход из текущего состояния в будущее, предпочтительное для наиболее полной реализации потенциала. В рамках данной дисциплины следует уделять особое внимание инструментарию адаптации организаций к изменениям, особенно адаптации персонала к проводимым преобразованиям. Кроме того, управление изменениями способствует не только адаптации организаций к требованиям бизнес-среды, но может обеспечивать стратегическое преимущество в кратко- и долгосрочной перспективах. Объектами управления изменениями являются те области деятельности предприятий, которые подвержены наиболее сильному давлению и нарушение их функционирования может нанести серьезный ущерб предприятию в целом. Предметом же дисциплины выступает процесс осуществления изменений в организации.

Использованные источники:

1. Barnett W., Carrol G. Modelling Internal Organizational Change // Annual

Review of Sociology. 1991. Vol. 21. N.1. p.217-236

2. Кожевина О.В. Управление изменениями: Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2012, с. 154-156

3. Андреева Т.Е. Организационные изменения: сравнительный анализ основных концепций. Вестник Санкт-Петербургского университета. 2014. №16. С.33-49

4. Божко Л. М., Чистяков М. В. Управление внутренними преобразованиями – основа перспективного повышения эффективности деятельности организации // Управление регионом: Теория и практика: сборник научных статей. – Тверь: ТГУ. 2012. С. 3–15

5. Кузнецов Г. Н. Управление организационными изменениями на предприятиях водного транспорта // Журнал университета водных коммуникаций. 2010. № 3. С.217а–223

Барынькина Н.П., к.э.н.

доцент

*ФГОУ ВО «Омский государственный
университет путей сообщения»*

Россия, г. Омск

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖОМ

Аннотация: В статье дана сравнительная характеристика ипотечного кредита в России и зарубежом

Ключевые слова: ипотечный кредит

Основным экономическим инструментом развития сферы недвижимости является ипотека, которая используется для финансирования приобретения активов, строительства заводов, модернизации производственных мощностей, приобретения гражданами и юридическими лицами жилья, гостиниц, строительства объектов социальной сферы и т.д.

В российской экономической среде, в настоящее время, ипотечное кредитование является перспективным направлением банковской деятельности. Банки, которые занимаются ипотечным кредитованием, в большинстве своем, устойчивы и рентабельны в современной экономической системе. Несмотря на непродолжительный срок существования на рынке банковских услуг, а для такого мощного финансового инструмента, полтора десятилетия – не срок, ипотечное кредитование оформилось в разнообразные кредитные линии, получило широкое распространение у населения и предприятий, и, главное, получило законодательную поддержку [1].

В тоже время, имея большое количество достоинств, ипотечный кредит все еще дорог в обслуживании для заемщика, и сохраняет определенную недостижимость для некоторых нуждающихся слоев населения, мелких предприятий.

Так как ипотечное кредитование это достаточно сложный процесс, то

он требует определенной систематизации, моделирования, поэтапности. Как правило, операции на ипотечном рынке осуществляются в два этапа. На первом этапе, называемом первичным рынком, происходит предоставление кредитов под залог недвижимости. Поскольку банки предоставляют кредиты на длительный срок и под относительно невысокий процент, у них снижается объем доступных денежных ресурсов, которые необходимы для осуществления повседневной деятельности. Вопрос, как в кратчайшие сроки вернуть себе отданные на длительный срок деньги, называется проблемой рефинансирования выданных кредитов. Для решения этой проблемы возникает вторичный рынок ипотечного кредитования [3].

Основные способы рефинансирования кредитов сводятся либо к полной уступке прав по выданному банком ипотечному кредиту специализированной организации (получается два уровня: банк – специализированная организация), либо к выпуску ценных бумаг самим банком, выдавшим кредит. При оставлении требований по этому кредиту на своем балансе (один уровень – банк).

Когда права требования по кредитам (закладные) уступаются специализированной организации, она объединяет однообразные закладные в пулы и уже под залог пулов выпускает собственные ценные бумаги.

Исходя из способа рефинансирования ипотечных кредитов, были построены мировые базовые модели ипотечного кредитования – Американская и Немецкая модели [2].

Рассмотрим данные модели более подробно. Обобщенную информацию представим в табличном виде (Таблица 1)

Таблица 1 – Сравнительная характеристика моделей ипотечного кредитования зарубежом

Сравнительная характеристика	Немецкая модель (автономная модель)	Американская модель (открытая модель)
1	2	3
Стоимость привлекаемых банком ресурсов	Ниже рыночных	Рыночная
Получение кредита	После прохождения сберегательной стадии. Оформление страховки	Сразу после обращения в банк Оформление страховки
Форма привлеченных ресурсов	Сберегательные счета	Обеспеченные ипотекой ценные бумаги
Требования к заемщику	Объемный пакет документов, положительная кредитная история, счет в банке-кредиторе, финансовое положение заемщика не должно вызывать сомнений.	Финансовое положение заемщика не должно вызывать сомнений.
Основная форма государственной поддержки	Премиальные выплаты по вкладам	Государственные гарантии по закладным

Объемы кредитования	Ограничены объемом сбережений	Ограничены платежеспособностью заемщика
Сроки кредитования	8-10 лет	От 15 до 30 лет
Сумма кредита	до 45% от стоимости квартиры	До 100% стоимости квартиры
Процентная ставка	1,7-7,5%	2,7-7,5%
Ответственность сторон	Ограничения на досрочное погашение кредита за исключением 10-15% от суммы долга [4].	Ограничения на досрочное погашение кредита за исключением 10-15% от суммы долга [4].

Исходя из изложенного в таблице 1 материала, можно выделить следующие исходные принципы, которые применялись при формировании систем ипотечного кредитования за рубежом.

1. Обеспечение защиты интересов, как кредитора, так и должника в ипотечных отношениях. Выполнению этого условия служат страхование, специальные правительственные программы, процедура обращения взыскания на заложенное имущество и т.д.;

2. Создание условий доступности ипотечных кредитов рядовому потребителю. Для отдельных категорий населения разрабатываются льготные правила и нормы погашения ипотечного кредита;

3. Создание условий приоритетности в кредитной сфере для организаций, специализирующихся на ипотеке, так как именно за счет них формируется рынок жилья и происходит развитие других сегментов. Возможно объявление некоторых из них учреждениями, действующими при поддержке правительства: им предоставляются налоговые льготы и более свободные финансовые формы деятельности на рынке ценных бумаг;

4. Активизация деятельности государства в ипотечных отношениях для контроля над деятельностью организаций, осуществляющих ипотечное кредитование. Государство может проводить льготную налоговую политику в этой области, разрабатывать и реализовывать специальные программы, образовывать необходимые государственные органы.

Далее представим сравнительную характеристику ипотечного кредита в России и зарубежом – Таблица 2.

Из таблицы 2 следует, что в России применяется одна из двух моделей ипотечного кредитования. Иностранные финансовые институты (банки, налоговые органы, нотариальные канторы) в сочетании с низкими процентными ставками взимают высокую оплату за маклерские комиссионные, налог на приобретение земли, оформление права собственности и услуги нотариуса.

Процентная ставка по ипотечному кредиту в России и за рубежом значительно разнится. В сравнении с иностранными ставками, ипотечный кредит в России выглядит пожизненной кабалой.

Выгодно отличает отечественный ипотечный кредит возможность досрочного погашения, что нельзя сказать об условиях за рубежом. Объединяющим звеном в ипотечном кредитовании в России и за рубежом является предусмотрение кредитором различных штрафных санкций и страхование кредита в случае неисполнения обязательств по договору. Это объясняется возможными рисками потерь для кредитора.

Таблица 2 – Сравнительная характеристика ипотечного кредитования в России и за рубежом

Сравнительная характеристика	Немецкая модель	Американская модель	Российская модель
1	2	3	4
Стоимость привлекаемых банком ресурсов	Ниже рыночных	Рыночная	Рыночная
Получение кредита	После прохождения сберегательной стадии	Сразу после обращения в банк	В течение 3–4 рабочих дней
Форма привлеченных ресурсов	Сберегательные счета	Обеспеченные ипотекой ценные бумаги	Обеспеченные ипотекой ценные бумаги
Требования к заемщику	Объемный пакет документов, положительная кредитная история, счет в банке-кредиторе, финансовое положение заемщика не должно вызывать сомнений.	Финансовое положение заемщика не должно вызывать сомнений.	Объемный пакет документов, включая: паспорт; документы, подтверждающие сведения о занятости и доходе заемщика; документы, об образовании; документы, подтверждающие кредитную историю заемщика; копии документов подтверждающих наличие в собственности недвижимого имущества
Основная форма государственной поддержки	Ипотека с господдержкой для отдельной категории заемщика	Государственные гарантии по закладным Премияльные выплаты по вкладам	Государственные гарантии, обеспечивающие дополнительное покрытие эмитируемых ценных бумаг
Объемы кредитования	Ограничены объемом сбережений	Ограничены платежеспособностью заемщика	Ограничены платежеспособностью заемщика
Сроки кредитования	От 8 до 10 лет	От 15 до 30 лет	От 3 до 30 лет
Сумма кредита	до 45% от стоимости квартиры	До 100% стоимости квартиры	До 100% стоимости квартиры
Процентная	1,7-7,5%	2,7-7,5%	12-24%

ставка			
Ответственность сторон	Ограничения на досрочное погашение кредита за исключением 10-15% от суммы долга [4].	Ограничения на досрочное погашение кредита за исключением 10-15% от суммы долга [4].	К заемщику могут применяться штрафные санкции, пени и прописываться дополнительные условия. К кредитору за неправомерные действия применяются правила п. 1 ст. 393 ГК РФ - возмещение убытков

В результате сравнения ипотечного кредитования в России и зарубежом, автором выявлены положительные (возможность досрочного погашения и право взять в кредит любой объект недвижимости) и отрицательные (высокий процент по кредиту) стороны отечественного кредитования. Важно отметить, что независимо от территории, государство принимает активное участие в продвижении ипотечных программ, утверждая новые законодательные акты и создавая специализированные институты.

Несмотря на существующие минусы ипотечного кредитования, население предпочитает использовать возможность взять ипотеку, нежели оплачивать аренду объекта недвижимости, равную ежемесячному платежу по кредиту. Сложившаяся ситуация связана с неразвитостью института аренды жилья, что дает законодателю новое поле деятельности, а институту ипотеки развивать конкурентоспособность в ужесточающихся экономических условиях.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «Об ипотеке (залоге недвижимости)» от 20 июля 1998 г. № 102-ФЗ // СПС «Консультант плюс» – М., 2014. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
2. Вовченко Н. Г., Литвинова С. А. Применение моделей ипотечного кредитования и схем рефинансирования в России / Н. Г. Вовченко, С. А. Литвинова // Финансовые исследования. 2014. №1 (43).
3. Литвинова С. А. Институциональная среда рынка ипотечного кредитования / С. А. Литвинова // Наука и мир. 2013. №4.
4. Low, S., Matthew Sebag-Monteire, Achim Dubel. 2014. Study on the Financial Integration of European Mortgage Markets. October. P. 42.

Барышева А.В.

студент

Магнитогорский государственный

технический университет им. Г.И. Носова

Россия, г. Магнитогорск

АНАЛИЗ СЕБЕСТОИМОСТИ ГАЛЬВАНИЧЕСКОГО ЗОЛОЧЕНИЯ В РАЗНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ УСЛОВИЯХ

ANALYSIS OF THE COST GALVANIC GILDING IN DIFFERENT PRODUCTION CONDITIONS

Аннотация: В основе статьи лежит технология гальванического золочения, рассматриваются необходимые материалы, сплавы и их свойства. Производится краткий анализ ценообразования гальванического золочения. На основе чего производится экономический расчет стоимости покрытия.

Abstract: The article is based on a technology galvanic gilding, discusses the necessary materials, alloys and their properties. Made a brief analysis of the pricing of the galvanic gilding. On the basis of which is economic calculation of

the cost of coverage.

Ключевые слова: золото, гальванотехника, гальваническое золочение, производство, ценообразование, себестоимость.

Keywords: gold, electroplating, gold plating, manufacturing, pricing, cost.

Издавна золотой цвет считается цветом роскоши и богатства. Золото по своим декоративным свойствам превосходит все остальные металлы. Отличается оно и высокой химической стойкостью, не окисляется на воздухе, в среде сероводорода и других газов. Не подвергается воздействию хлора и брома при нагревании до очень высоких температур. Это обеспечивает золоту широкое применение как в ювелирной отрасли промышленности, так и в ответственных технических деталях. Золото – металл мягкий и дорогостоящий, а значит, если есть необходимость получить изделие с декоративными и физико-химическими свойствами золота, но не такие дорогие и значительно более прочные, появляется необходимость в гальваническом золочении более прочных металлов.

Золочение на сегодняшний день услуга, приобретающая большую популярность. Вопрос ценообразования золочения в гальванотехнике, безусловно, подчиняется общим экономическим законам, как и в любом другом производстве. Известно, что на цену продукта влияет множество факторов, включая затраты на материалы, энергию, амортизацию оборудования и т.д. Конечно, можно ориентироваться на удельные нормы материалов опираясь на данные в справочной литературе, но найти базовые средние величины вряд ли возможно. Гальванические затраты, непосредственно связаны с величиной обрабатываемой поверхности и ценой конкретно используемых сплавов и материалов.

Как любое покрытие, гальваническое золочение имеет свои преимущества и недостатки перед другими вариантами. К преимуществам следует отнести высокий уровень износостойкости, отличную отражательную способность, высокую проводимость тока, способность защитить изделие от агрессивных внешних факторов, воздействия коррозионных и окислительных процессов. При нанесении гальванического покрытия можно контролировать толщину слоя драгоценного металла. Благодаря перечисленным свойствам золочение гальваническим способом широко применяется как в декоре поверхностей, так и для создания технических деталей устройств [5].

Долгое время главным недостатком метода считалась ограниченная сфера его применения. Электрохимический способ нанесения золота на поверхность предполагает, что эта поверхность относится к числу токопроводящих, то есть, сделана из металла. Благодаря достижениям науки на сегодняшний день эта проблема частично разрешена: специальные технологии позволяют проводить золочение диэлектрических материалов при помощи токопроводящих лаков и пленок.

Сплавы на основе золота по своему разнообразию занимают первое место среди различных электроосаждаемых сплавов. Как правило, легирующий компонент входит в состав золотого покрытия в незначительных количествах, от десятых долей до 1-2%; в тех случаях, когда легирующий компонент входит в значительных количествах, покрытие существенно меняет свойства золота. Цели, преследуемые заменой покрытий из чистого золота на сплавы золота, сводятся к сообщению покрытию того или иного оттенка. Для этой цели в электролит вводят цианистые соли меди, никеля, серебра, кадмия, цинка и другие. В зависимости от технологического режима (отношения силы тока к площади покрываемой поверхности, температуры и плотности электролита) гальваническое золочение имеет широкий спектр цветовых оттенков:

- чистое желтое золото (без легирующих добавок, чистота покрытия составит 999,9);

- желтое золото с малой добавкой кобальта в качестве легирующей добавки для большей исходя из необходимой толщины золота, твердости покрытия (чистота покрытия составит 999,0);

- красное золото, или русское золото. Имеет оттенок от медно - красного до бледно-розового, можно получить «итальянское» розовое золото (больше желтизны, чем в «русском»);

- зеленое золото, сплав золота и серебра (никеля);

- белое золото (процесс радирования)

Толщина гальванического золочения исходит из необходимой толщины золота и финансовых возможностей. Однако, если учесть, что золото всегда было дорогим, решение в пользу увеличения толщины золотого покрытия скажется на стоимости работы.

Стоимость гальванического золочения зависит от:

- площади покрываемой поверхности;

- необходимой толщины слоя покрытия

- металла сплава – основы под нанесение гальваники, состояние наносимой поверхности, трудоемкости подготовительных операций (например: необходимость механической обработки, снятие лака, старого покрытия и т. д.).

Проведем небольшой пример для улучшенного понимания ценообразования на рынке гальванических покрытий золотом:

Например, чтобы рассчитать стоимость золочения чистым золотом 999 пробы (24 карата), толщиной слоя золота в один микрон (1мкм) 1 микрон = 10⁻⁶ мм, т.е. 0,001 мм. Необходимо взять удельную массу золота, равную 19,3 грамм на сантиметр кубический, откуда следует, что покрытие золотом площадью в один квадратный сантиметр и толщиной 1 микрон будет весить 0,00193 грамма, приблизительно можно округлить до 0,002 грамма, это 1/500 часть от одного грамма, следовательно для того чтобы узнать стоимость золота толщиной в 1 микрон на 1 см² нам необходимо взять стоимость

золота за 1 гр. На сегодняшний момент цена на золото за 1 гр. варьируется в размере 2600 рублей. Эту сумму мы делим на 500, получаем 5.2 отсюда следует что покрытие будет стоить **5 рубля 20 копеек за 1см², толщиной 1мкм.** Естественно здесь не учтены затраты на приготовления соли золота $K[Au(CN)_2]$ Калий дицианоаурат, ЧДА, ГОСТ 20573-75, приготовления электролита, и конечно непосредственная работа гальваника в гальваническом цехе.

В процесс гальванического золочения для улучшения физических свойств твердости и износостойкости, а также для уменьшения затратной части в производстве используют разнообразные сплавы металлов (**золото–сурьма, золото–серебро**), что на прямую связано с ценообразованием.

Также для более рационального и менее затратного производства используются недорогие сплавы, такие как: пьютер (в основе данного сплава находится олово. Его легко обрабатывать, сплав отлично поддается литью, покрытию тонкой пленкой золота), мельхиор (сплав никеля, меди, железа и марганца. По своим внешним признакам, очень похож на серебро и великолепно его имитирует). Которые в основном используются в ювелирной бижутерии [3].

Кроме того, использование менее дорогих металлов и технологий, иногда дает преимущества и позволяет изготовить изделия, которые невозможно или очень дорого изготовить из латуней и меди.

В заключении можем констатировать, что варьируемая цена на золото сегодня составляет примерно 2600 рублей за грамм. Цена грамма драгоценного металла зависит от спроса его потребителей. В основном, потребители золота – это изготовители ювелирной продукции и производители высокотехнологичных приборов. В настоящий момент они увеличивают закупки золота для своей коммерческой и профессиональной деятельности, что приводит к подъему курса золота. Формирует цену на золото также центральный банк, золотой запас которого составляет до 79% золотовалютных резервов страны. Государство, продавая или накапливая часть своих золотовалютных резервов, также влияет на становление цены на золото. Даже если нет высокого спроса на золото среди инвесторов, высокая стоимость металла может быть вполне компенсирована увеличением потребления ювелирных изделий. Так происходит в благоприятные периоды для экономики. Инвесторы меньше вкладывают своих средств в золото, люди больше покупают ювелирных украшений. Исходя из выше сказанного, сложно сделать долгосрочный анализ цен изделий и продукции на производстве связанных с гальваническим золочением из-за ажиотажного спроса на золото [4].

Использованные источники:

1. Зиновьева Е. Г. К вопросу об управлении ликвидностью банка / Е. Г. Зиновьева, М. В. Кузнецова // Научное обозрение: теория и практика. – 2014. – № 2. – С. 52 – 57.

2. Макоткина, Д. В. Проблемы и перспективы современной российской экономики / Д.В. Макоткина, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2016. – № 2(60). – С. 14 – 17.
3. Скоростное гальваническое золочение // Гальваника для профессионалов – режим доступа: <http://galvplat.ru/art6131.htm>
4. Цена на золото сегодня в Сбербанке России в рублях – режим доступа: <http://kupluzoloto.ru/tsena-na-zoloto-segodnya-v-sberbanke-rossii-v-rublyakh>
5. Ямпольский, А.М. Гальванотехника : практическое пособие для мастеров и рабочих / А.М. Ямпольский. – Л.: Машгиз, 1952. – 149 с.
6. Limarev, P. Methodical Motivation of the Using EVA (Economic Value Added) as Instrument of Cost-Performance Management in Organizations / P. Limarev, Y. Limareva, E. Zinovyeva, E. Usmanova // Mediterranean Journal of Social Sciences. – 2015. – № 5. – Том 6. – С. 489–495.

Баширов М.В.
бакалавр

**Московский Государственный
психолого-педагогический университет**

ОТНОШЕНИЕ НЫНЕШНЕЙ МОЛОДЕЖИ К ЭКСТРЕМИЗМУ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙКОМ ОБЩЕСТВЕ

Аннотация

В данной статье анализируется проблема экстремизма, отношение к ней в современном российском обществе. Разведены понятия политического и религиозного экстремизма, рассмотрены факторы, порождающие различные виды экстремизма в нашей стране, выявлены причины усиления экстремизма в России, определены слабые места российского законодательства.

Ключевые слова: *экстремизм, религиозно-политический экстремизм, политика, религия, терроризм, ислам, противодействие экстремизму.*

Усиление противоречий в обществе, кризисное состояние общественных отношений вызвало резкую активизацию политического противоборства.

В борьбе за власть, осуществляющейся под лозунгом выхода из кризисной ситуации и выбора направлений социально-экономического и политического развития России, наряду с цивилизованными, правовыми методами в последнее время все активнее используются антиконституционные формы и методы политической борьбы. В практике разрешения политических конфликтов все больший удельный вес занимает применение крайних мер. Ставка на силу, использование насильственных форм и методов в политическом противоборстве приобретает заметную устойчивость, становится тенденцией при решении спорных политических вопросов.

Системный характер применения насилия для достижения политических целей, увеличение количества субъектов, взявших на вооружение этот метод, способствовали возникновению и резкой активизации политического экстремизма. Его масштабы, наличие внутренних структур, системы организационных связей, соответствующей идейно-политической платформы и практики исполнения установок позволяют говорить о политическом экстремизме как о сложном социально-политическом явлении. Имеющий глубокие исторические и социальные корни, политический экстремизм стал реальностью, оказывающей деструктивное воздействие на всю систему общественных отношений. Его деятельность находит отражение в борьбе политических партий и движений. Использование ими крайних форм и методов не только друг против друга, но и против государства способствует активизации политического экстремизма, придает политической борьбе необычайно острый и сложный характер. [10]

Политический экстремизм представляет собой социальное явление в области политической борьбы, для которого характерно систематическое, всестороннее и организованное использование насилия, противоречащего моральным и правовым установкам общества, для достижения политических целей.

Отсутствие надежного и полного контроля за развитием политического экстремизма, уступки ему со стороны государственных структур привели к тому, что в настоящее время, данное явление приобретает широкомасштабный и всеобъемлющий характер. Формами его выражения являются призывы к захвату власти насильственным путем; угрозы политическим лидерам и активистам, государственным и общественным деятелям, представителям власти; осуществление террористических актов; захваты заложников; блокирование административных зданий и учреждений; пикетирование и обстрел иностранных представительств; массовые беспорядки и другие акты насилия.

Большую опасность политический экстремизм таит в сфере межнациональных и религиозных отношений. Вооруженные конфликты, военные действия, возникающие на южном участке границ России на этнорелигиозной основе, способны перерасти на основную территорию страны. Война в Чечне дала мощный импульс политическому экстремизму, совершаемому на данной основе. Межнациональные конфликты в различных регионах Российской Федерации, массовое использование при этом оружия, направляемого в основном из Чечни, влияние исламского фундаментализма, усиление сепаратистских настроений и трансформация их в активную практическую деятельность создают угрозу территориальной целостности, конституционному строю страны. [2]

Политический экстремизм — это явление международного масштаба. Вышедший за рамки государственных границ и поддерживаемый системой

широких организационных связей, он содержит опасность для субъектов международных отношений, политики мирного сотрудничества государств, в целом для международной безопасности. Поэтому борьба с ним является не только государственной, но и международной проблемой.

Следовательно, всесторонняя направленность политического экстремизма, проникновение его во все сферы общественных отношений, системный и необычайно острый характер используемых форм и методов превращают его в угрозу жизненно важным интересам личности, общества и государства.

В последние десятилетия все более широкий размах приобретают экстремистские явления на религиозной почве, которые происходят в политической сфере социума, но не могут быть охвачены понятием «политический экстремизм».

Что такое религиозный экстремизм? В идеологии - это:

- Отрицание и подавление всяческого проявления инакомыслия.
- Жесткое утверждение своей системы политических и религиозных взглядов.
- Культивирование слепого повиновения и исполнения приказов лидера.

В организации это:

- Подпольный характер структурированной организации.
- Проявления агрессивности действий вплоть до террора.
- Попытки противопоставления себя действующему государству и строю, которое исповедует данное государство. [3]

Религиозный экстремизм — это религиозно мотивированная или религиозно камуфлированная деятельность, направленная на насильственное изменение государственного строя или насильственный захват власти, нарушение суверенитета и территориальной целостности государства, на возбуждение в этих целях религиозной вражды и ненависти. Экстремизм на религиозной основе - это приверженность в религии к крайним взглядам и действиям. Основу такого экстремизма составляют насилие, крайняя жестокость и агрессивность, сочетающиеся с демагогией. Причинами подобного рода экстремизма в обществе являются:

- социально-экономические кризисы
- деформация политических структур
- падение жизненного уровня значительной части населения,
- подавление властями инакомыслия и оппозиции,
- национальный гнет, амбиции лидеров политических партий и религиозных групп, стремящихся ускорить реализацию выдвигаемых ими задач и т. д.

Среди причин, способствующих усилению религиозного экстремизма в России, можно также «назвать нарушения прав религиозных и этнических меньшинств, допускаемые должностными лицами, а также деятельность

зарубежных религиозных миссионеров, нацеленная на разжигание межконфессиональных противоречий» . [7]

Иногда причиной распространения экстремизма на религиозной основе считают провозглашенную в результате демократических преобразований свободу совести. Однако свобода совести - важная и ценная свобода граждан в современном правовом государстве, ее толкование как вседозволенности религиозных объединений (в т. ч. международных), позволило создать условия для появления в обществе экстремистских идеологий. [5]

Базу экстремизма составляют маргинальные слои населения, представители националистических и религиозных движений и недовольная существующим порядком часть интеллигенции и студенчества, некоторые группы военных.

Экстремизм на религиозной основе тесно связан с политикой и национализмом, представляя единое целое, поэтому часто в научной литературе используется термин «религиозно-политический экстремизм». [4] Экстремизм на религиозной основе может использовать тактику информационного терроризма и кибернетических войн. В компьютеризированном обществе трудно сохранять секреты, а меры защиты оказались не вполне эффективными. Изменились и цели экстремистов: зачем убивать политического деятеля или бросать бомбу в толпу, когда достаточно нажать несколько кнопок для достижения драматических и широкомасштабных результатов. Если религиозный экстремизм направит свои действия на методы информационной борьбы, его разрушительная сила многократно превзойдет силу любых видов оружия. В современном мире необходимо научиться различать различные мотивы, подходы и цели разных религиозных групп, возможно нужны новые определения и новые термины для предотвращения новой волны религиозного экстремизма. Хотя из 100 попыток совершения глобального террористического акта 99 будут наверняка безуспешными, одна успешная попытка принесет больше жертв и материального ущерба и паники, чем все, что испытал мир до сих пор [5].

Экстремизм нарушает духовные основы общества и угрожает безопасности России и всему миру в целом, поэтому должен быть объектом пристального внимания и изучения, особенно в правоохранительной системе.

В него нередко включают: религиозный, национальный и этнический, расовый, политический, военный, государственный, экономический, экологический, социальный и другие виды экстремизма. Особо следует выделить представления об уровнях понимания экстремизма в обществе: индивидуальный экстремизм, экстремизм организаций и экстремизм государственный, т.е. высокоорганизованный и использующий государственную организацию в своих целях. Например, политика государственного экстремизма осуждалась неоднократно, в частности, на

44й сессии Генеральной Ассамблеи ООН в 1989 году, где было заявлено, что участники безоговорочно осуждают всех тех, кто под предлогом борьбы с терроризмом прибегает к насильственным и незаконным средствам достижения политических целей.

Широкое понимание экстремизма неоднократно использовалось в ходе многолетнего обсуждения с 1995 года проектов закона «О политическом экстремизме», который так и не был принят. В ходе обсуждения были поставлены вопросы о понимании места экстремизма в неустойчивой политической системе, о степени опасности реализации крайних политических форм и ответственности за это. В процессе дискуссий выработались некоторые принципы: необходимость ограничивать обычные формы протеста в условиях политической свободы от борьбы, откровенно или завуалировано направленной на уничтожение самой политической свободы; обусловленность политического экстремизма сущностью того политического режима, в условиях которого и по отношению к которому он себя проявляет, и другие.

Была выявлена несостоятельность многочисленных заявлений о том, что экстремизм ведет к гражданской войне и распаду государства: например, после 1917 года гражданская война в России разразилась, а в Германии после 1933 года - нет. В первом случае распада страны не произошло. Российский же пример более сложный, так как только в 1917 году произошло две революции, а после второй и последовавшего распада страны, наоборот, началось укрепление, а централизация (юридический федерализм заменялся фактической унитарностью) и территориальное расширение государства. Можно, таким образом, констатировать, что не любые кардинальные изменения власти (приход к власти экстремистов, в том числе) ведут к гражданской войне или распаду государственности.

На самом деле существует обратная зависимость: кризис и распад государственности способствуют приходу к власти экстремистских, с точки зрения существующей политической системы, сил, то есть, сил несистемных политических сил. Это понимание чрезвычайно важно для того, чтобы знать, откуда исходят причины экстремизма.

Факторами, порождающими религиозно-политический экстремизм в нашей стране, следует назвать социально-экономический кризис, массовую безработицу, глубокое расслоение общества на узкий круг богатых и преобладающую массу малообеспеченных граждан, ослабление государственной власти и дискредитация ее институтов, неспособных решать назревшие вопросы общественного развития, распад прежней системы ценностей, правовой нигилизм, политические амбиции религиозных лидеров и стремление политиков использовать религию в борьбе за власть и привилегии. [8]

С религиозно-политическим экстремизмом должны бороться и

общество, рот и государство. Методы этой борьбы у них, рот разумеется, рот различные. Если государство должно устранить социально-экономические и политические условия, рот способствующие возникновению экстремизма и решительно пресекать противозаконную деятельность экстремистов, рот то общество (в лице общественных объединений, рот средств массовой информации и рядовых граждан) должно противодействовать религиозно-политическому экстремизму, рот противопоставляя экстремистским идеям и призывам гуманистические идеи политической и этно-религиозной толерантности, рот гражданского мира и межнационального согласия. [6] Экстремизм вытекает из культурной, рот политической, рот социальной и экономической ситуации в обществе. В конце 90-х годов многие эксперты при обсуждении законопроекта «О политическом экстремизме» делали вывод о том, рот что в обществе, рот где государством систематически нарушается законность (не выплачиваются зарплаты, рот пособия, рот пенсии, рот стипендии), рот где немалое число бездомных (вынужденных переселенцев и жертв махинаций), рот где существуют двойные стандарты в выплате денежного вознаграждения, рот системы «черной» и «серой» наличности, рот где присутствует ценностный и политический раскол в обществе, рот но одновременно предъявляются высокие моральные и патерналистские требования к государству, рот - политический экстремизм провоцируется политикой государства.

Ко времени принятия Федерального закона «О противодействии экстремистской деятельности» в 2002 году достаточно существенно изменились тенденции в стране: появилась необходимость усиления борьбы с распространением крайних форм религиозного экстремизма, рот сепаратизма, рот а, рот с другой стороны, рот стала сокращаться социальная задолженность государства. [9]

В Конституции Российской Федерации перечисляется целый ряд противоправных действий, рот которые могут быть причислены к экстремистским. Это «создание и деятельность общественных объединений, рот цели или действия которых направлены на насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности. Наибольшее число претензий и опасений вызывает действующая редакция Федерального закона «О противодействии экстремистской деятельности». [1]

В заключении можно сказать, рот что формирование экстремистских настроений зависит от множества социальных и социокультурных факторов. Среди них выделяются условия жизни молодежи, рот особенности ее социального положения, рот возможности ее самореализации, рот характер социального окружения и многие другие. Их влияние отражается в сознании молодых людей в форме потребностей, рот интересов, рот установок, рот ценностей, рот которые и определяют выбор конкретного движения и способ поведения в них. В способе поведения отражается степень

экстремальности сознания, рот как одного из сущностных свойств молодежи, рот крайнее проявление которой может превратиться в экстремизм.

Использованные источники:

1. Федеральный Закон от 25 июля 2012 года № 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности»
2. Федеральный закон Российской Федерации от 25 июля 2012 года № 114-ФЗ
3. Федеральный Закон РФ о борьбе с терроризмом // <http://www.fsb.ru/under/terror.html>.
4. Балагушкин Е. Г. Конституция Российской Федерации. - М.: Проспект, 2012 г. - 40 с.
5. Бочарников И. Внутривосполнительная безопасность России и потенциальные причины конфликтов на ее территории // Вестник аналитики. - 2013. - № 3
6. Власов В. И. Экстремизм: сущность, виды, профилактика. М.: РАГС, 2003. С. 112.
7. Грицанов А.А. Новейший философский словарь. Постмодернизм. М.: Современный литератор, 2007.
8. Гришай Е.В. Причины религиозного экстремизма и способы его преодоления / Е.В. Гришай, И.В. Манацков // Общество и право. – 2014. - №4 (50). – С. 277-280.
9. Хоровинников А. А. Экстремизм как социальное явление (философский анализ): автореф. дис. ... канд. философ. наук. Саратов, 2007. С. 7-8.
10. Информационно-аналитический центр «СОВА» // <http://xeno.sova-center.ru/>.

Бегжанова Г.Т.

ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»

Каракалпакский государственный университет имени Бердаха

Республика Узбекистан

ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАРАКАЛПАКСТАН НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Резюме

В статье отмечено, что экологическое образование является необходимым условием преодоления негативных последствий антропогенного влияния на окружающую среду и фактором формирования экологической культуры личности как регулятора отношений в системе «человек - окружающая среда». Одним из важнейших принципов экологического образования считается принцип непрерывности – взаимосвязанный процесс обучения, воспитания и развития человека на

протяжении всей его жизни.

Ключевые слова: концепция, экскурсия, конкурс, принцип, природа, Каракалпакстан.

Экологическое образование в настоящее время является одним из приоритетных направлений государственной стратегии устойчивого развития Республики Узбекистан. Вопросы непрерывного экологического образования и просвещения населения осуществляются на основе законов Республики Узбекистан «Об образовании» и «О национальной программе по подготовке кадров», с учетом реализуемых законодательных и нормативно-правовых актов в области охраны природы и использования природных ресурсов. В этом направлении в стране с 2005 г. реализуется Программа и Концепция по развитию экологического образования, подготовки и переподготовки экологических кадров, а также перспектив совершенствования системы повышения квалификации в Республике Узбекистан, разработанные и утвержденные Министерствами народного образования, высшего и среднего специального образования Республики Узбекистан и Государственным комитетом Республики Узбекистан по охране природы.

В настоящее время экологическое образование выступает необходимым условием преодоления негативных последствий антропогенного влияния на окружающую среду и фактором формирования экологической культуры личности как регулятора отношений в системе «человек - окружающая среда». Экологическое образование признано международным экологическим движением педагогов важнейшим направлением педагогических исследований и совершенствования образовательных систем [1].

В условиях современной экологической ситуации региона Приаралья важна экологизация всей системы образования и воспитания подрастающего поколения. Одним из важнейших принципов экологического образования считается принцип непрерывности – взаимосвязанный процесс обучения, воспитания и развития человека на протяжении всей его жизни. Сейчас жизнь ставит перед воспитателями и учителями задачу развития личности ребенка, школьника как непрерывный процесс.

Экологическое образование - непрерывный процесс обучения, воспитания и развития личности, направленный на формирование системы научных и практических знаний и умений, ценностных ориентаций, поведения и деятельности, обеспечивающих ответственное отношение к окружающей социально-природной среде [7].

Осуществление непрерывного экологического образования потребовало обратить особое внимание на школьный возраст как начальный этап приобщения к экологической культуре. В настоящее время создано немало конкретных технологий экологического образования и воспитания

школьников. Но вместе с тем подходы по созданию широкой научно обоснованной системы экологического образования школьников еще только начинают формироваться.

При проведении внешкольных занятий по экологии целесообразно создание школьных центров экологического образования и природоохранной работы в каждом районе Республики Каракалпакстан, которые будут способствовать накоплению большого опыта по экологическому образованию и просвещению не только учащихся, но и родителей, учителей, населения города и района. Центр экологического образования желательно было бы создавать на базе кабинета биологии, где бы накапливались материалы, оборудование, результаты исследований, дидактический материал, разработки уроков и внеклассных мероприятий для организации учебных занятий и экологических исследований учащихся.

На базе экологического Центра будет возможным проведение районных экологических мероприятий, семинары руководителей школ различных районов, заседания методических объединений и конференций учителей естественного цикла, "круглые столы" и встречи с сотрудниками природоохранных организаций, занятия школы экологического актива, конкурсы, экологические лагеря, консультации жителей города и студентов по экологическим вопросам, экскурсии, экологические игры. В кабинете собран богатый материал для проведения лекций, экскурсий, экологических игр и конкурсов.

Основные направления работы школы по экологическому образованию школьников и населения: учебно-исследовательская работа; сбор и анализ информации об экологической обстановке в месте проживания в рамках областной программы "Школьный экологический мониторинг"; просветительская и пропагандистская деятельность; охрана природы и практическая деятельность в решении местных экологических проблем.

Одной из образовательных задач является формирование бережного отношения к богатствам природы и навыков культурного общения с ней. Помимо экскурсий в природу, конкурсов и выставок творческих работ школьники должны проводить ежедневную работу по уходу за цветами, наблюдению за растениями и животными. Результативность экологического образования в школе можно определить не только по ее активному участию во всех городских и районных мероприятиях, но и по социально-экологическим действиям школьников. Основным направлением практической деятельности школьников средних и старших классов могут быть благоустройство города и его озеленение.

Цель экологического образования – формирование ответственного отношения к окружающей среде, которое строится на базе нового мышления, это предполагает соблюдение нравственных и правовых принципов природопользования и пропаганду идей оптимизации, активная деятельность по изучению и охране своей местности, защите и

возобновлению природных богатств.

Влияния различных путей, которые используют учителя разных специальностей, воспитывая отношение школьников к природе, могут стать равноценными при соблюдении определенных педагогических условий: объединение познания, труда и охраны природной среды в систему; взаимное дополнение эстетической, трудовой и природоохранительной деятельности или их взаимопроникновение в ходе воспитания отношений к природе; дифференцированный подход к построению систем практических дел, связанных с каждым учебным предметом и возрастной группой школьников; усиление внимания педагогов к формированию связей и внутренних зависимостей друг от друга разных дел, направлений деятельности, традиционных и новых форм взаимодействия с природной средой. Деятельность среди природы является объективной основой возникновения и развития взаимных отношений учащихся. Здесь педагог может широко использовать массовые формы и методы пропаганды эстетической ценности природы и необходимости ее охраны. Это лекции, беседы, рассказы, объяснения, читательские конференции. В коллективе легко и традиционно организуются соревнования и конкурсы, выставки, художественные кружки, вечера и праздники, посвященные заботе о природе.

Таким образом, внешкольное экологическое образование и воспитание обладает возможностью целенаправленной, координированной и системной передачи знаний по охране природы. Важное место в системе экологического образования также имеет начальная школа, которая является самой первой ступенью в формировании ответственного отношения учащихся к окружающей среде и здоровью человека. Разнообразная экологическая деятельность школьников на внеурочных занятиях является важным условием изучения природных сообществ в общеобразовательной школе. Мы считаем, что организация школьного Экологического Центра может быть отнесена к инновационному образовательному средству, так как ведет к повышению эффективности работы по экологическому воспитанию и образованию среди школьников Республики Каракалпакстан.

Формами педагогического руководства индивидуальной деятельности могут стать систематические консультации по домашнему труду (уход за садом, цветами, животными, рыбками, птицами), выставки находок и поделок из природных материалов. Уместны рекомендации режима игр и отдыха среди природы, ознакомление учащихся с правилами промысловой деятельности и ухода за природой, законодательство.

Таким образом, обретая воспитательные функции, ответственное отношение к природе, забота школьников о сохранении ее красоты, внимание друг к другу поднимаются на высокую ступень. Это создает наилучшие условия для решения задач всестороннего гармоничного развития личности в процессе взаимодействия с природной средой.

Использованные источники:

1. Алексеев С.В. Формирование системы экологических знаний на разных этапах непрерывного образования. // Экология и культура. сб. докл. науч. прак. конф. - Красноярск, 1991. - С. 42 - 44.
2. Букин. А.П. В дружбе с людьми и природой. – М.: Просвещение, 1991.
3. Василькова Ю.В., Василькова Т.А. Социальная педагогика. – М.: Высшая школа, 1999.
4. Волков Г.Н. Этнопедагогика. – М.: Высшая школа, 1999.
5. Гончарова Е.В. Теория и методика экологического образования детей дошкольного возраста: Курс лекций для студентов высших педагогических учебных заведений. - Нижневартовск: Изд-во Нижневарт. гуманит. ун-та, 2008. -326с.
6. Дерябо С.Д., Ясвин В.П. Экологическая педагогика и психология. – Ростов-на-Дону.: Феникс, 1996.
7. Скаткин М.И. Совершенствование процесса обучения. М., 1971.
8. Старостин В. И. Природа в системе эстетического воспитания.
9. Экологическое образование и воспитание. Метод. Рекомендации. – Улан – Удэ, 1990. – 29с.
10. Эмоциональное развитие дошкольника. / Под. ред. А.С. Кошелевой. - М., 1987. – 176 с.

Бегжанова Г.Т.

ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»

Каракалпакского государственного университета имени Бердаха

Республика Узбекистан

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ КАЧЕСТВА ПИТЬЕВОЙ ВОДЫ В РЕГИОНЕ ЮЖНОГО ПРИАРАЛЬЯ

Резюме

В статье рассматриваются важнейшие показатели ухудшение качества воды в Южном Приаралье, используемой населением в питьевых целях, возникающее вследствие значительного антропогенного воздействия на водные ресурсы. Качество питьевой воды является одним из основных факторов, формирующих образ жизни и характер хозяйственной деятельности общества.

Ключевые слова: антропогенный фактор, Южное Приаралье, Амударья, экосистема, режим.

Одним из важнейших показателей деградации в Южном Приаралье является ухудшение качества воды, используемой населением в питьевых целях, возникающее вследствие значительного антропогенного воздействия на водные ресурсы [3]. Качество питьевой воды занимает ведущее место в медико-экологических исследованиях не только в связи с его прямым

влиянием на распространение тех или иных заболеваний среди населения определенной территории, но также является одним из основных факторов, формирующих образ жизни и характер хозяйственной деятельности общества.

В связи с увеличением забора воды на орошение и в результате резкого сокращения речного стока свелась к минимуму самоочищающаяся способность реки Амударьи. Кроме того, с территории Узбекистана и Туркмении в Амударью сбрасываются более 3 млрд. м³. насыщенных ядохимикатами коллекторно-дренажных и неочищенных промышленно-бытовых вод, которые насыщают питьевую воду остаточными количествами пестицидов и тяжелыми металлами, превращая ее непригодную для использования.

В последние годы в связи с резким увеличением потребления воды и интенсивным преобразованием природных ландшафтов, наиболее актуальной проблемой явилась оценка антропогенных изменений гидрологического режима водных экосистем и контроля состояния водных ресурсов в регионе Южного Приаралья. Вместе с тем значение антропогенеза водных экосистем в современных экологических условиях определяется его важнейшим аспектом, характеризующим взаимоотношения человека с окружающей средой.

Водные экосистемы играют определенную экологическую роль. Для эффективного использования водных ресурсов необходимо иметь надежное представление о тех изменениях в гидрологическом режиме, которые уже произошли под влиянием хозяйственной деятельности, и о тех последствиях, к которым могут привести планируемые на водосборах мероприятия, преобразующие условия формирования и стоков речной воды.

В последние годы из-за увеличения сброса биогенных веществ с различными бытовыми и сельскохозяйственными стоками в водоемы и водотоки Каракалпакстана, в них возникли своеобразные нарушения гидрохимического и гидробиологического режима. Как известно, изменение водного режима за счет естественных межгодовых климатических изменений, а также за счет предполагаемых водохозяйственных мероприятий может привести к нарушениям сложившихся в водоемах равновесий между поступлением и выносом биогенных элементов и органических веществ и отсюда к таким нежелательным последствиям, как эвтрофирование водоемов и водотоков, а также ухудшение качества водных ресурсов в целом.

В зависимости от наличия фактического материала для оценки антропогенных нагрузок на водные экосистемы применяются методы количественной оценки влияния факторов на гидрологический режим, включающий в себя следующие группы: методы, основанные на исследовании многолетних колебаний стока в совокупности с анализом изменений естественных климатических факторов и развития хозяйственной

деятельности; методы активного эксперимента. Ко второй группе относятся изучение гидроэкологических характеристик и количественной оценки степени воздействия хозяйственной деятельности. По своему сочетанному характеру эти методы позволяют выявить роль отдельных антропогенных факторов, таких как, агротехнические мероприятия, оросительные и осушительные мелиорации, определяющие особую роль в изменении характера водного режима и загрязнения водных экосистем.

В условиях интенсивного антропогенного воздействия разнообразия состава сточных вод, сбрасываемых в водоемы и водотоки, затрудняет получение полной и надежной информации об уровне загрязненности всеми вредными веществами. Качество природных вод, т.е. степень их пригодности для практического использования определяются составом и количеством растворенных и взвешенных веществ, микроорганизмов и гидробионтов. Соответственно оценка качества природных вод может производиться по химическим, физическим, бактериологическим и биологическим показателям. Оно включает общие требования к качеству воды, состоящие из несколько показателей физического состояния, химического и бактериологического состава (температура, взвешенные вещества, минерализация, водородный показатель, растворенный кислород, БПК, хлориды, сульфаты, возбудители заболеваний и т.д.). Изменения гидрогеологической обстановки часто вызывают преобразованных экосистем создает особую антропогенную динамичность окружающей природной среды и здоровья населения.

Использованные источники:

1. Абдиров Ч.А. Проблемы Приаралья и экология человека // Узбекский биологический журналю- 1993. - № 5. - с.23-27.
2. Атаназаров К.М. К вопросу системы управления качеством воды водных экосистем Южного Приаралья в связи с усилением влияния антропогенных факторов // Сб. тезисов Международной науч.-прак. конфер. «Проблемы рационального использования и охрана биологических ресурсов Южного Приаралья». - Нукус, 2006. - с.65-66.
3. Константинова Л.Г. и др. Потенциальные источники загрязнения природной среды Южного Приаралья. - Нукус. - 1995.
4. Курбанов А.Б., Базарбаева Д.И. "Использование пестицидов в Республике Каракалпакстан и их связь с заболеваемостью населения. В журн. "Медицинские науки" №4 (4), 2004. Россия. Изд-во "Спутник+". С.80-82.
5. Мамбетуллаева С.М., Халмуратова Р.П., Таджибаева М.К. Влияние качества питьевых вод на состояние здоровья населения в зоне Приаралья // Естественные и технические науки», М.- ISSN 1684-2626. - 2006. - № 1. - с.121-122.
6. Разаков Р.М. Проблемы водных ресурсов и экологические риски, влияющие на здоровье населения Приаралья // Материалы Международного совещания «Экология и здоровье». - Нукус. - 2000.

7. Чембарисов Э.И., Атаназаров К.М., Реймов А.Р. Опыт оценки экологических индикаторов территории Южного Приаралья // Вестник ККО АН РУз.- 2006.- № 2.- с. 19-21.

Бегжанова Г.Т.
ассистент
кафедра «Экологии и почвоведения»
Мамбетуллаева С.М., д.б.н.
профессор
кафедра «Экологии и почвоведения»
Каракалпакский государственный университет
Республика Узбекистан

ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ НОРМИРОВАНИЕ АНТРОПОГЕННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ФАУНУ МЛЕКОПИТАЮЩИХ В НИЗОВЬЯХ АМУДАРЬИ

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы экологического нормирования антропогенного воздействия на фауну млекопитающих в низовьях Амударьи. Отмечено, что любая система контроля природной среды складывается из экологического мониторинга и анализа полученных данных, на основе которого принимаются решения о перспективах функционирования и практического использования экосистемы. При выборе биотических индикаторов критериями являются - экология и распространенность изучаемых видов млекопитающих, их редкость, опасность исчезновения и популяционные параметры.

Ключевые слова: динамика, система, структура, аридизация, экосистема, биота

Биологический аспект оценки среды представляется как сложная система показателей, характеризующих состав, структуру, функционирование и динамику биологических систем. Исследователями давно подчеркивалось важное индикаторное значение результатов длительных стационарных наблюдений за биологическими объектами, которые выполняются в природных резерватах [1, 3]. Очевидно, что задача полной оценки ответных реакций биологических систем на происходящие изменения реализована быть не может. Необходим обоснованный выбор наиболее информативных элементов, доступных для подробных и комплексных исследований. Этим требованиям вполне удовлетворяет многовидовая группировка мелких млекопитающих [2, 4].

Каждый природный комплекс имеет свои характерные растительные сообщества и, в этой связи, видовой состав фауны и состояние популяций животных. В настоящее время, вследствие высыхания Аральского моря, нарушено равновесие экосистемы Южного Приаралья, прессинг на

природные комплексы здесь достигает чрезвычайной силы, повсеместно происходит антропогенное опустынивание и аридизация. Изменения экологической ситуации привели к исчезновению из фауны ряда видов животных (из фауны млекопитающих – 5 видов и подвидов) [5, 8].

Грандиозные тростниковые заросли занимали в дельте Амударьи более 600 тыс. га. К середине 80-х годов площади сократились в 6 раз. А урожайность зеленой массы, достигавшая в 60-х годах 300-400 ц/га, к 80-м годам сократилась до 40-120 ц/га. Площади солодковых сообществ, некогда широко распространенных в дельте Амударьи, сократились с 12 до 1,5 тыс. га. Существенно сократились также площади сенокосов и пастбищ, уменьшилась их урожайность. Так, из 420 тыс.га сенокосных угодий в 1960 г. к концу 80-х сохранилось лишь 70-75 тыс. га. Площадь пастбищ в пойме и дельте сократилась с 348 тыс.га до 125 тыс. га. [7]

В настоящее время территория дельты р. Амударьи по распределению ареала обитания млекопитающих разделена на три биотопа: тростниковые заросли и водоемы, тугай и сельскохозяйственные угодья. В тростниковых зарослях и водоемах низовьев Амударьи обитают 16 видов млекопитающих: волк, шакал, лисица, барсук, ондатра, домовая мышь, гребенщикова песчанка, илийская полевка, заяц-песчаник и др. [6, 8].

За последнее время ухудшение экологических условий региона Южного Приаралья привело к значительному сокращению численности большинства охотничье-промысловых видов животных, некоторые виды потеряли промысловое значение – ласка, перевязка, барханный кот и др.

По нашему мнению, в измененных условиях территории дельты Амударьи необходимо проведение экологического нормирования, которое позволит разработать экологические нормативы антропогенных нагрузок на локальном, региональном и глобальном уровнях. Как известно, любая система контроля природной среды складывается из экологического мониторинга и анализа полученных данных, на основе которого принимаются решения о перспективах функционирования и практического использования экосистемы. В данном случае увлажненных экосистем Приаралья.

В динамично изменяющихся условиях территории дельты Амударьи проведение экологического нормирования является одним из необходимых условий поддержания устойчивости экосистемы [9]. Экологическое нормирование – одно из основных направлений прикладной экологии, основная цель которого – разработка экологических нормативов антропогенных нагрузок на локальном, региональном и глобальном уровнях. Анализ данных проведенного экологического мониторинга состоит из нескольких последовательных этапов, окончание каждого из которых знаменует собой получение самостоятельного экологического результата. Однако только прохождение всего пути от первого этапа до последнего позволяет полностью выработать стратегию перспективного использования

изучаемой экосистемы, рационально планировать антропогенные нагрузки с тем, чтобы не допустить ущерба для биоты.

Первый этап – это экологическое оценивание природного объекта, т.е. измерение степени его экологического неблагополучия на шкале «норма-патология» по показателям, живущих в нем живых организмов (в данном случае фауна млекопитающих). Следующим этапом является экологическая диагностика, которая заключается в выявлении и ранжировании «Отрицательных» факторов неживой природы, вызывающие это экологическое неблагополучие природного объекта. За выявлением потенциально опасных для экосистемы факторов следует экологическое нормирование их уровней, т.е. определение границ значений факторов, выход за пределы которых превращает состояние экосистемы из оптимального в неблагополучное. Вычислив экологически опасные уровни факторов, можно осуществлять экологический прогноз степени неблагополучия экосистемы на последующий период, исходя из реальных текущих значений факторов. И последний этап управления качеством природной среды тесно связан с предыдущим, т.к. не следует ожидать ухудшения экологического состояния природной среды на основе неблагоприятного экологического прогноза, а самим воздействовать на экосистему, снижая значения опасных воздействий до экологически допустимых уровней и «восстанавливая» таким образом, биоценозы.

В упрощенном виде экологическое нормирование природной среды можно представить, как двухуровневую технологию, состоящую из:

- 1) поиска ответа на вопрос, благополучно или нет состояние экосистемы
- 2) выяснение причин неблагополучия и создание методов восстановления до нормального оптимального состояния.

Эти два уровня представляют собой два самостоятельных этапа контроля и служат основой для биоиндикации состояния экосистем и нормирования потенциально опасных для биоты факторов среды.

При выборе биотических индикаторов критериями являются - экология и распространенность изучаемых видов млекопитающих, их редкость, опасность исчезновения и популяционные параметры.

Центральным методологическим вопросом контроля природной среды является вопрос о норме экосистем и критериях оптимальности или стабильности. Норма определяется как «... ограничиваемая качественными переходами область состояний экосистем, которые удовлетворяют существующим представлениям человека о высоком качестве среды обитания». При выборе параметров биоты необходимо четко разделить их на две неравнозначные группы – основные и коррелятивные.

Таким образом, от знания величин предельно допустимых антропогенных нагрузок на природные экосистемы зависит обоснованность всей системы рационального природопользования. Без экологических

нормативов любые “запретительные” или “разрешительные” действия природоохранных ведомств “подвешены в воздухе”, а различные мероприятия, направленные на снижение негативных последствий хозяйственной деятельности, проводятся вслепую, что резко уменьшает их результативность. Разработка научных методов (метод многокритериальной оценки экологических факторов, влияющих на динамику численности и популяционную изменчивость исследуемых видов млекопитающих) по определению экологического критерия нормирования и прогнозирование численности популяций млекопитающих позволит определить и наметить пути сохранения генофонда фауны млекопитающих в низовьях дельты р. Амударьи.

Использованные источники:

1. Залетаев В.С. Экологически дестабилизированная среда экосистемы аридных зон в изменяющийся гидрологический режим. – М: Наука. - 1989. – С.148.
2. Ивантер Э.В. Популяционная экология мелких млекопитающих Таежного Северо-Запада. - М., Наука. - 1975.- 246 с.
3. Литвинов Ю.Н. Влияние факторов различной природы на показатели разнообразия сообществ мелких млекопитающих // Успехи современной биологии. - 2004. -Т. 124. - № 6. - С. 612–621.
4. Лукьянова Л. Е., Лукьянов О. А. Реакция сообществ и популяций мелких млекопитающих на техногенные воздействия. I. Сообщества // Успехи современной биологии. 1998.- Т. 118.- вып. 5.- С. 613-622.
5. Мамбетуллаева С.М., Кидирбаева А.Ю. Современное состояние фауны млекопитающих в низовьях Амударьи и сохранение их биоразнообразия в условиях антропогенного воздействия // Материалы Международной научной конференции «Проблемы изучения, сохранения и использования териофауны Казахстана и сопредельных территорий», Казахстан, Алматы, 15-16 ноября 2009 г.
6. Мамбетуллаева С.М. Определение экологических критериев нормирования антропогенной нагрузки на фауну млекопитающих в низовьях Амударьи // Матер. респуб. науч.-практ. конф. «Актуальные проблемы биологии, экологии и почвоведения», Ташкент, 2008. - С. 85-87
7. Рафиков А. А. Тетюхин Г. Ф. Снижения уровня Аральского моря и изменение природных условий низовьев Амударьи. – Ташкент. - 1981.
8. Реймов Р. Млекопитающие Южного Приаралья. - Ташкент, ФАН. - 1985.- 95 с.
9. Bolshakov V.N. Population dynamics of rodents on technogenic territories // 7–th International Conference “Rodens et Spatium”, Abstracts, Ceske Budejovice, 2000. – P. 86.

Бекмирзаев Ш.
старший преподаватель
Саидмахаматов Н.
преподаватель
Убайдуллаев М.
преподаватель

Наманганский инженерно-педагогический институт
Узбекистан, г. Наманган

ПОЛУЧЕНИЯ ЛИТЬЕ В ПЕСЧАНО-ГЛИНИСТЫЕ МЕТОДОМ

Аннотация: В статье приведены литье в разовые песчано-глинистые формы наиболее распространенным и относительно простым способом получения отливок. При установки сложной формы литье в вибрации машины легко отделяется стержень с отливки. В результате, увеличиться эффективность бизнеса.

Ключевые слова: песчано-глинистые формы, литье, почва, опоки, стерж, подмодельные щитки, формовочные и стержневые смеси

Литье в разовые песчано-глинистые формы является наиболее распространенным и относительно простым способом получения отливок. Разовые песчано-глинистые формы могут быть приготовлены либо непосредственно в почве (в полу литейного цеха) по шаблонам, либо в специальных ящиках-опоках по моделям. В почве получают отливки крупногабаритных деталей(станин, колонн и т. д.), более мелкие отливки обычно получают в опочных формах.

Внешнее очертание отливок соответствует углублениям формы, отверстия получают за счет стержней, вставляемых в полость формы.



Рис. 1. Технологический процесс производства отливок в опочных формах

Технологический процесс производства отливок в опочных формах

(рис. 1) состоит из трех стадий: подготовительной, основной и заключительной. Модельная оснастка, изготовленная в модельных цехах, представляет собой приспособления, с помощью которых изготавливают формы и стержни. К оснастке относятся модели деталей, подмодельные щитки, стержневые ящики, модели элементов литниковой системы и опоки. Модели (рис. 2, а) служат для получения полости в земляной форме, которая по размерам и внешним очертаниям соответствует будущей отливке. Так как металл после затвердевания усаживается (уменьшается в объеме), размеры модели делают несколько большими.

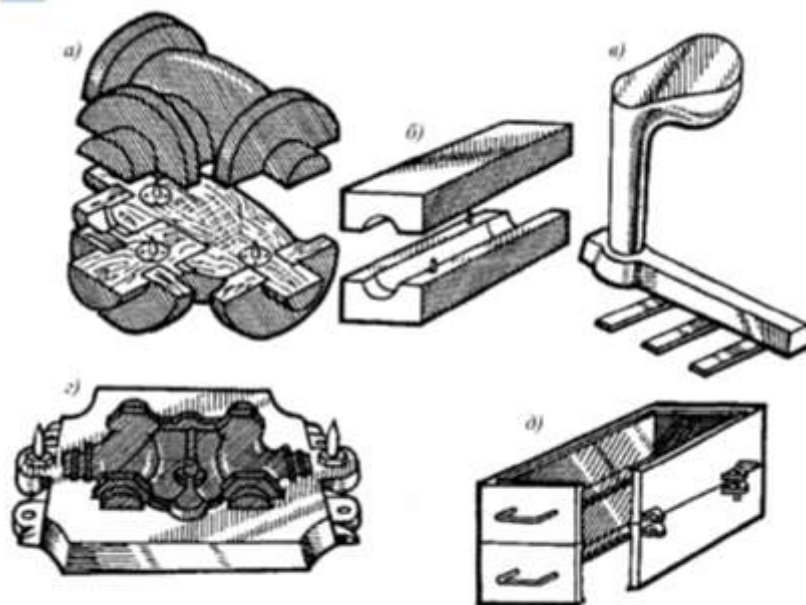


Рис. 2. Модельная оснастка: а – модель детали; б – стержневой ящик; в – модель литниковой системы; г – подмодельная плита; д – опока

Изготавливают модели из дерева, пластмассы или металла. Выбор материала зависит от условий производства и требований, которые предъявляют к отливке в отношении точности размеров и чистоты поверхности. Для того чтобы модели легко извлекались из формы, их делают с формовочными уклонами и часто разъемными, из двух и более частей, легко скрепляемых при помощи шипов.

Для получения отливок с отверстиями или углублениями на моделях в соответствующих местах предусматривают выступы – стержневые знаки, которые оставляют в форме отпечатки для установки стержней. Место, занимаемое в форме стержнем, не заполняется металлом и в отливке после удаления стержня образуется отверстие или углубление. Стержни изготавливают из особой стержневой смеси, набивая ее вручную или машинным способом в стержневые ящики (рис. 2, б). При этом учитывают изменение размеров отливки при затвердевании металла. Размеры стержней должны быть меньше отверстий на величину усадки металла. В зависимости от сложности изготовления стержневые ящики делают цельными и разъемными. При небольших партиях стержней ящики делают из дерева, в массовом производстве, особенно

при повышенных требованиях к точности литья, применяют металлические ящики (чугунные или из алюминиевых сплавов). Модели литниковой системы предназначены для образования в форме каналов и полостей, служащих для подачи металла, задержки шлака и выхода воздуха из полости формы (рис. 2, в). Устройство литниковой системы обеспечивает спокойное, безударное поступление металла в форму, предохраняя ее от повреждения. Подмодельные щитки-плиты служат для размещения на них моделей и установки опоки при изготовлении литейной формы вручную.

В массовом производстве при машинной формовке эффективно применение тщательно обработанных деревянных или металлических модельных плит с прочно укрепленными на них или выполненными за одно целое моделями деталей и элементами литниковой системы (рис. 2, г).

Опоки – деревянные или металлические рамки, каркасы, основное назначение которых состоит в удерживании песчано-глинистой смеси, обеспечении достаточной прочности и жесткости формы при ее изготовлении, транспортировке и заливке металла.

Формовочные и стержневые смеси в основном состоят из кварцевого песка определенной зернистости и жароупорности. Формовочные и стержневые смеси должны обладать пластичностью и газопроницаемостью, а формы и стержни, изготовленные из них, – достаточной прочностью. Эти свойства достигаются добавкой к основному материалу глины, льняного масла, декстрина, жидкого, стекла, а также деревянных опилок или торфяной крошки. Увлажненная глина добавляется как связующее вещество.

Опилки, торфяная крошка, выгорая после заливки металла в формы, образуют дополнительные поры, увеличивающие газопроницаемость смеси. Масляные крепители (олифа, льняное масло) обычно добавляют в стержневые смеси, которые должны обладать более высокой, по сравнению с формовочными, прочностью. Приготовление формовочных и стержневых смесей производится в землеприготовительных отделениях литейного цеха и включает операции предварительной подготовки (подсушивания, помола), дозирования исходных материалов и тщательного перемешивания их до получения однородного состава.

В современных литейных цехах эти операции механизированы. Приготовленные смеси подвергают вылеживанию в бункере для более равномерного распределения влаги, а затем после разрыхления и контроля полученных свойств транспортируют к рабочим местам формовщиков.

По назначению формовочные смеси подразделяют на облицовочные, наполнительные и единые. Облицовочные смеси,

непосредственно соприкасающиеся с жидким металлом, приготавливают из более качественных свежих материалов. Наполнительной служит бывшая в употреблении (горелая) смесь. В массовом производстве формы изготавливают из единой смеси, материалом для которой является бывшая в употреблении смесь со свежими добавками песка, глины, крепителей и пр.

Изготовление стержней может производиться набивкой стержневой смеси в ящик и трамбовкой вручную или машинным способом. Машинное приготовление стержней осуществляется на прессовых, встряхивающих, пескометных и других стержневых машинах. В массовом производстве стержни изготавливают на поточных линиях, состоящих из стержневых машин, сушильных печей и различных транспортирующих устройств. Отформованные сырые стержни сушат при температуре 160...300°C в сушильных печах или камерах для придания им высокой прочности.

В получение сложной формы отливки дополнительно добавляется 1% сахар в стержень. В результате добавления сахара в отливки температура сахара и хрупкость стержня увеличиваются. При установки сложной формы литье в вибрации машины легко отделяется стержень с отливки. В результате, увеличиться эффективность бизнеса.

Использованные источники:

1. Теоретические основы литейного производства : конспект лекций / Л. И. Мамина, Е. М. Лесив, Т. Р. Гильманшина. – Красноярск : ИПК СФУ, 2009. – (Теоретические основы литейного производства : УМКД № 1855/941-2008 / рук. творч. коллектива Л. И. Мамина).
2. Теоретические основы литейного производства : метод. указания по самостоятельной работе / Л. И. Мамина, А. И. Булгакова, Е. М. Лесив. – Красноярск : ИПК СФУ, 2009. – (Теоретические основы литейного производства : УМКД № 1855/941-2008 / рук. творч. коллектива Л. И. Мамина).
3. СТО 4.2-07-2008. Система менеджмента качества. Общие требования к построению, изложению и оформлению документов учебной и научной деятельности / разраб. : Т. В. Сильченко, Л. В. Белошапко, В. К. Младенцева, М. И. Губанова. – Введ. впервые 09.12.2008. – Красноярск : ИПК СФУ, 2008.
4. Каталог лицензионных программных продуктов, используемых в СФУ / сост. : А. В. Сарафанов, М. М. Торопов. – Красноярск : Сиб. федер. ун-т

Бекмирзаев Ш.
старший преподаватель
Наманганский инженерно-педагогический институт
Узбекистан, г. Наманган

КРИТЕРИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Аннотация: В рыночной экономике интересы общества в целом государства, предприятие собственника и работников не всегда совпадают. В связи с этим критерий экономической эффективности нужно определять в трёх направлениях: с точки зрения государства, предпринимателя и рабочих.

Ключевые слова: финансово-экономический результат, рыночная экономика, многоукладное сельское хозяйство, аграрный сектор, экспорт, косвенное влияние.

Многоукладное сельское хозяйство должно обеспечить потребности страны в сельскохозяйственных продуктах, а также экспортировать их на зарубежные рынки. В условиях рыночных отношений имеет значение не только объём производимой продукции, но и финансово-экономические результаты, что выражается в экономической эффективности производства. В аграрном производстве, как в многих других отраслях, переплетаются между собой интересы страны в целом, предприятия и его собственника, а также работников.

Как известно, интересы общества в целом (государства), предприятия (собственника) и работников не всегда совпадают. Эти субъекты ожидают от экономических процессов те результаты, которые в наибольшей степени соответствовали бы их интересам. Поэтому экономическую эффективность сельскохозяйственного производства можно охарактеризовать по меньшей мере, с трёх сторон: с позиции государства, с позиции владельца предприятия и с позиции работника.

В Узбекистане интересы государства в аграрном секторе конкретно выражены в том, что значительная часть зерна и хлопка-сырца производится по государственному заказу, а эти культуры занимают решающее место в структуре посевов. Валютная выручка от продажи хлопкового волокна составляет существенную валютных поступлений страны. В связи с этим производство хлопка и его экспорт оказывает прямое и косвенное влияние на экономическое положение населения Узбекистана. Соответственно, увеличение объёмов производства хлопка-сырца и зерна в наибольшей степени отвечает интересам государства.

С точки зрения предприятия производство ведётся прежде всего для получения дохода. При этом доход должен быть больше, чем затраты на его получение. Увеличение объёмов производства соответствует интересам предприятия, если это сопровождается увеличением получаемых доходов. В рыночной экономике именно рыночный спрос через механизм цен побуждает предприятие произвести больше продукции, или наоборот,

вынуждает его сократить производство. Рынок занимает главное место в деятельности предприятия. Предприятие закупает на рынке необходимые сырьевые ресурсы и на их основе налаживает производство продукции. В условиях рынка наиболее сложной задачей является реализация продукции.

В сельском хозяйстве Узбекистана покупателем важнейших видов продукции хлопка-сырца и зерна выступает само государство. Это создает гарантированный рынок сбыта, т.е. проблема реализации главным образом решена. Однако, закупочные цены государственного заказа не всегда обеспечивают необходимый уровень доходности для предприятия. Углубление аграрных реформ, дальнейшая либерализация экономики будут способствовать решению данной проблемы. С другой стороны, развитие свободного и конкурентного рынка ресурсов для сельскохозяйственных предприятий должно привести к их удешевлению и полной доступности, что позволит существенно улучшить финансовые результаты сельского хозяйства.

С точки зрения отдельного работника экономическая эффективность производства выражается в получаемом им вознаграждении за труд.

Успешное развитие сельскохозяйственного производства опирается на достижение сбалансированности интересов государства, предприятия и конкретного работника в как самом производстве, так и в реализации продукции.

Использованные источники:

1. Краюхин Г.А. Эффективность производства и технический прогресс Ленинград. 1973 й. Лениздат. 21-79-б.
2. Эргашев Т.Э. вопросы повышения эффективности общественного производства в Узбекистане. Тошкент. Фан. 1982й. 94-125-б.
3. Андрейчук В.Г. Вихор Н.В. Повышение эффективности агромышленного производства. Киев Урожай. 1990. 98. бет

Бекмуратова Д.М.
ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»
Каракалпакский государственный университет им. Бердаха
Республика Узбекистан

К ВОПРОСУ ПРОВЕДЕНИЯ МОНИТОРИНГА ФАКТОРОВ СРЕДЫ И ИХ ВЛИЯНИЯ НА КОМПОНЕНТЫ БИОТЫ ПРИАРАЛЬЯ

Аннотация

В статье рассмотрены вопросы проведения мониторинга факторов среды и их влияния на компоненты биоты Приаралья. Оценка наиболее важных биологических закономерностей, характерных для той или иной популяции позволит дать объективный анализ степени воздействия на популяцию факторов окружающей среды.

Ключевые слова: Мониторинг, воздействие факторов среды, биота,

Приаралье, популяция, биоиндикация.

Каждый природный комплекс имеет свои характерные растительные сообщества и, в этой связи, видовой состав фауны и состояние популяций животных. В настоящее время, вследствие высыхания Аральского моря, нарушено равновесие экосистемы Южного Приаралья, прессинг на природные комплексы здесь достигает чрезвычайной силы, повсеместно происходит антропогенное опустынивание и аридизация. Изменения экологической ситуации привели к исчезновению из фауны ряда видов животных (из фауны млекопитающих – 5 видов и подвидов).

В современных экологических исследованиях популяционный уровень занимает особое место в системе организации живого вещества. С одной стороны, популяция является элементарной единицей биоценологических взаимодействий, а с другой – элементарной единицей эволюционного процесса (Реймов, 1987).

Мелкие млекопитающие являются биоиндикатором и особой жизненной формой и характеризуются большой чувствительностью к внешним воздействиям. Низкую индивидуальную стойкость и повышенную, в связи с этим, смертность от различных экологических факторов они вынуждены компенсировать интенсификацией размножения, адаптивной гибкостью и увеличением групповой стойкости (Большаков, 1985).

Оценка наиболее важных биологических закономерностей, характерных для той или иной популяции позволит дать объективный анализ степени воздействия на популяцию факторов окружающей среды с целью разработки методов ранней диагностики и выявлению наиболее информативных показателей состояния природных комплексов в зависимости от текущего и ожидаемого экологического риска.

Следствием чего является непонимание причинно-следственных связей наблюдаемых явлений. Изменение среды, прежде всего, воздействует на численность популяции, вызывая изменение в ее структуре. Поэтому одним из наиболее важных условий в выявлении регулированных механизмов, причин пуска и характера их работы является изучение взаимосвязей между структурой популяции и динамикой численности животных. По мнению некоторых ученых, один из важнейших факторов регуляции численности – плотность популяции.

Изучение видов животных в пределах всего ареала отвечает современным задачам всестороннего изучения окружающей среды, влиянию человеческой деятельности на судьбу отдельных видов. Особенностью большинства видов мышевидных грызунов является небольшая продолжительность индивидуальной жизни и относительно высокая скорость обновления популяции, что позволяет в ограниченном отрезке времени проследить особенности биологических процессов в популяциях ряда поколений.

Нормальное функционирование любой популяции обеспечивается ее структурированностью, в первую очередь - закономерным распределением особей в пространстве (пространственной структурой) и упорядоченной системой взаимоотношений между ними (этологической структурой). Устойчивая и, в то же время, достаточно пластичная пространственно-этологическая структура служит основой механизмов поддержания популяционного гомеостаза (Шилов, 2002).

Популяцию образуют особи одного вида, т.е. потенциальные конкуренты. Поскольку обострение внутривидовой конкуренции может поставить под угрозу само существование популяции, то биологически оправдана необходимость максимального смягчения конкурентных отношений. Простейший способ разрешения этой проблемы - пространственное разобщение (сегрегация) особей, которое характерно практически для всех видов животных. Однако абсолютная пространственная сегрегация противоречит другой биологической задаче - обеспечению контактов между особями и интеграции их взаимодействий, благодаря чему популяция сохраняет структуру и функции, адаптированные к конкретным условиям внешней среды. Таким образом, "центробежная" тенденция пространственной сегрегации должна уравниваться "центростремительной" тенденцией функциональной интеграции. Эти сложные и взаимосвязанные процессы осуществляются в виде тех или иных поведенческих реакций, формирующих, в конечном итоге, видоспецифическую пространственно-этологическую структуру.

Концепция этологических механизмов популяционного гомеостаза, опирающаяся на принцип типологического параллелизма в вариациях пространственно-этологической структуры, позволяет судить о генетической преемственности разных типов этой структуры, причем вне зависимости от таксономической принадлежности какой-либо конкретной группы видов. Если в эволюции сообществ грызунов за исходный принять тип I (система обособленных индивидуальных участков обитания), как наиболее примитивный и стоящий внизу типологического ряда, то его можно рассматривать в качестве предшественника типа II (система агрегаций индивидуальных участков обитания).

Таким образом, можно отметить, что в процессах популяционного гомеостаза, обеспечивающего поддержание относительной адаптивной устойчивости системы в меняющихся условиях среды, у млекопитающих решающая роль принадлежит изменениям плотности популяции и динамики ее половой и возрастной структуры, которая в методологическом плане является составной частью комплексной методики ведения регионального экологического мониторинга природной среды Южного Приаралья.

Организация мониторинга окружающей среды - как построение комплексных пространственно-временных рядов трансформации различных биогеоценозов под действием естественных и антропогенных факторов на

основе системы наблюдений, оценки и прогноза состояния природной среды, продолжает оставаться на достаточно низком уровне. Причина этого кроется в отсутствии единого методологического подхода и комплексного осуществления программ мониторинга отдельных сред, факторов влияния и компонентов биоты.

Использованные источники:

1. Баскин Л.М. Зоосоциология млекопитающих с преимущественно групповой структурой популяции // Структура популяций млекопитающих.- М.-Наука.- 1991.- с. 21-64.
2. Борисова А.С., Гольцман М.Е. Сравнительный анализ агрессивных взаимодействий у песчанок трех видов // Коммуникативные механизмы регулирования популяционной структуры у млекопитающих.- Всесоюз.совещ., 1988.- М., с. 10-12.
3. Бурделов А.С. Продолжительность жизни больших песчанок и возрастной состав их популяции// Тр. Среднеазиатск. НИИ противочум.- 1958.- Вып.4.- с. 45-48.
4. Громов В.С. К анализу пространственной структуры поселений мелких млекопитающих: некоторые методические замечания // Зоол. Жур.-1996.- Т.75.- Вып.4.- с. 602-607.
5. Кошкина Т.В. , Окулова Н.М., Аристова В.А. Территориальные отношения у грызунов и их роль в регуляции плотности населения // Тр. МОИП.- 1972.- Отд. Биол.- Т.48.- с. 215-237.
6. Литвинов Ю.Н. Фауно-экологический анализ сообществ мелких млекопитающих в экосистемах Сибири / Ю.Н. Литвинов. Автореф.док. биол. наук. Новосибирск, 2002. - 34с.
7. Мордкович В.Г. Проблема биоразнообразия и её экологическое значение / В.Г. Мордкович // Сиб. экол. журн. 1994. - №6. - С. 497 -501.

Бердникова К.П.

интерн

кафедра сестринского дела

Лазарева Л.А., к.мед.н.

доцент

кафедра сестринского дела

Самарский государственный медицинский университет

Россия, г. Самара

ИЗУЧЕНИЕ ПРИЧИН СТРЕССА В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕДИЦИНСКОЙ СЕСТРЫ

Аннотация. В последнее время отмечается повышенный интерес к стрессам, связанным с трудовой деятельностью. Данная работа посвящена изучению причин стресса у медицинских сестер в процессе выполнения профессиональной деятельности. Исследование проведено по методике «Причины стресса в Вашей работе» Ю.В.Щербатых. Анализ результатов

исследования позволил разработать предложения по устранению причин стресса у специалистов сестринского дела.

Ключевые слова: стресс, медицинские сестры, управление стрессом

Проблема стресса занимает одно из ведущих мест в отечественной и зарубежной психологии. В классических исследованиях Г. Селье, а позднее А. Лазаруса было показано, что длительное воздействие стресса приводит к таким неблагоприятным последствиям, как снижение общей психической устойчивости организма, появление чувства неудовлетворенности результатами своей деятельности, тенденция к отказу от выполнения заданий в ситуациях повышенных требований, неудач и поражений. Анализ факторов, вызывающих подобные симптомы в различных видах деятельности, показал, что существует ряд профессий, в которых человек начинает испытывать чувство внутренней эмоциональной опустошенности вследствие необходимости постоянных контактов с другими людьми [1]. Как правило, это профессии, принадлежащие к системе «человек-человек», в которую входит и труд медсестер.

Деятельность медицинской сестры может быть представлена как сложная, иерархически построенная, многоуровневая и динамичная система, важнейшими задачами которой являются: комплексный всесторонний уход за пациентами и облегчение их страданий, восстановление здоровья и реабилитация, содействие укреплению здоровья и предупреждение заболеваний [3].

Цель исследования заключалась в изучении причин стресса в профессиональной деятельности среднего медицинского персонала и разработке мероприятий по их устранению.

Материалы и методы исследования. Исследование проводилось на базе Государственного бюджетного учреждения здравоохранения Самарской области «Похвистневская центральная больница города и района». Объем наблюдений составил 30 медицинских сестер, из них 15 сотрудников хирургического отделения (1 группа) и 15 специалистов терапевтического отделения (2 группа). Для определения основных причин, вызывающих стресс в профессиональной деятельности специалистов сестринского дела, была использована методика «Причины стресса в Вашей работе» Ю.В.Щербатых. Медицинским сестрам предлагалось ответить на 26 вопросов, посвященных отдельным сторонам работы, а также определенных жизненных ситуаций.

Полученные результаты. По возрасту респонденты хирургического отделения распределились следующим образом: 35-45 лет – 40%, 45-55 лет – 53,3%, 55-59 лет – 6,7%. Медсестры терапевтического отделения находились в основных возрастных категориях от 35 до 45 лет и от 45 до 55 лет (соответственно 60,0% и 33,3%). Все анкетированные имели только среднее специальное образование.

Профессиональный стаж медсестер хирургического отделения составил: свыше 30 лет - 33,3%, от 21 до 30 лет - 40,0%, 10 – 20 лет - 26,6%. Стаж респондентов терапевтического отделения: свыше 30 лет - 13,3%, от 21 до 30 лет - 40,0%, от 10 – 20 лет - 46,6% [2].

У медицинских сестер 1 группы самой частой причиной стресса явился риск инфицирования (71%), на втором месте находились дополнительная нагрузка, несоответствие выполняемых работ должностным инструкциям (66%), на третьем месте - низкая заработная плата (57%). Плохое делопроизводство, лишняя работа с бумагами и неадекватные реакции коллег на рабочие указания набрали одинаковое количество (44%), поделив 4 место среди причин, вызывающих профессиональный стресс.

У медицинских сестер 2 группы ведущей причиной профессионального стресса явилась дополнительная нагрузка, несоответствие выполняемых работ функциональным обязанностям (72%), риск инфицирования при оказании квалифицированной медицинской помощи находился на втором ранговом месте (54%), низкую заработную плату отметили 52% респондентов, неграмотную организацию работы с медицинской документацией выделили 43%.

Существует разница в выявлении причин, вызывающих стресс в трудовой деятельности медицинских сестер 2 групп. Риску инфицирования при оказании медицинской помощи специалисты сестринского дела хирургического отделения подвержены на 17% больше, чем медицинские сестры терапевтического отделения. Эту разницу можно объяснить спецификой хирургического отделения, где деятельность медицинских сестер тесно связана с технологией выполнения инвазивных вмешательств, профессиональным контактом с биологическими жидкостями пациентов.

Второй ведущей причиной стресса определена дополнительная нагрузка, несоответствие выполняемых работ должностным инструкциям. Причем показатель данной причины во 2 группе превышает аналогичный показатель в 1 группе на 6%. Можно предположить, что в основе этой причины лежит дефицит медицинских кадров, рассредоточение выполняемых работ, большой объем деятельности, монотонность труда, трудно ощутимые результаты работы.

На основании полученных результатов нами разработан комплекс мероприятий, направленных на устранение причин, вызывающих стресс, который в своей работе рекомендуем использовать руководителю сестринской службы. Для минимизации риска инфицирования при оказании медицинской помощи предлагаем:

1. ежемесячно проводить обучающие семинары в области организации безопасной среды для персонала и пациента;
2. ежемесячно проводить зачеты среди среднего и младшего медицинского персонала по технологии выполнения простых медицинских услуг с решением ситуационных задач;

3. создать сборник производственных инструкций на рабочем месте (по охране труда, обращению с медицинскими отходами в ЛПО, правила учета, выдачи и хранения лекарственных средств в отделениях) с целью профилактики ошибок, аварийных ситуаций;

4. ежедневно проводить контроль за соблюдением требований санитарно – противоэпидемического режима.

Воздействие на вторую причину стресса у респондентов, на наш взгляд, будут иметь следующие мероприятия:

1. обучение сестринского персонала навыкам работы с информационными системами, базами данных, электронной регистратуры, оформление электронной истории болезни;

2. организация режима труда через составление графика работы, учитывающего специфику профессиональной деятельности, работу с вредными условиями труда;

3. ротация кадров между отделениями для постепенного перехода к должности «Клиническая медицинская сестра»;

4. контроль действий медицинских сестер по выполнению должностных инструкций в пределах полномочий.

На причину низкой заработной платы силами медицинской организации можно повлиять путем мотивации медицинских сестер к получению квалификационной категории, повышению профессионального уровня.

Разработанный комплекс мероприятий по устранению причин стресса в профессиональной деятельности среднего медицинского персонала позволит повысить качество жизни сотрудников, улучшить их физическое и психическое здоровье.

Использованные источники:

1. Березовская Р.А., Кишка Т.Н. Роль процессуальной мотивации в развитии синдрома выгорания // Выгорание и профессионализация: сб. науч. тр. /под ред. В.В. Лукьянова, А.Б. Леоновой, А.А. Обознова, А.С. Чернышева, Н.Е. Водопьяновой; Курск. гос. ун-т. - Курск, 2013. С. 9 – 29.

2. Лазарева Л.А., Бердникова К.П. Выраженность синдрома эмоционального выгорания в профессиональной деятельности специалистов сестринского дела //Pedagogical, psychological and sociological issues of professionalization personality: materials of the II international scientific conference on February 10–11, 2016. – Prague: Vědecko vydavatelské centrum «Sociosféra-CZ», 2016. – P.130-133.

3. Этический кодекс медицинской сестры России. СПб., 2010. – 23 с.

*Бережная М.Д.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Тольяттинский государственный университет»
Россия, г. Тольятти*

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются современные подходы к совершенствованию закупочной деятельности производственного предприятия. Данные подходы основаны на расчете соответствующих затрат, а также принятии решения «сделать» или «купить». Статья посвящена определению преимуществ традиционного и современного подходов к осуществлению закупок. Определена сущность, задачи и отличительные черты системы закупок «точно в срок».

Ключевые слова: закупочная логистика, традиционный подход, современный подход, «точно в срок», закупки, поставки, материальные ресурсы.

Abstract: In the article the modern approaches to improve the procurement of enterprise are considered. These approaches are based on the calculation of the costs, as well as the decision to "make" or "buy". The article is devoted to the definition of the benefits of traditional and modern approaches to procurement. The essence, the task and the distinctive features of the procurement system "just in time".

Keywords: purchasing logistics, traditional approach, modern approach, "just in time", purchases, deliveries, material resources.

Производственные процессы, направленные на удовлетворение различных потребностей рынка, приобретают все большую значимость по мере развития российской экономики. Эффективную реализацию этих процессов способна обеспечить закупочная логистика, позволяющая оптимизировать всю цепь товарных поставок и обеспечить эффективное взаимодействие всей совокупности производственных процессов и материальных потоков.

Функции закупок или товарно-материального обеспечения являются традиционными почти для каждой организации. Новизна логистического подхода в данной сфере деятельности состоит в том, что интеграция с производством, сбытом, транспортировкой и складированием позволяет осуществлять закупки своевременно соответствующего качества и с минимальными затратами времени и финансовых ресурсов. Таким образом, система сквозного управления информационным и материальным потоками укрепляется и становится более налаженной.

В условиях развития экономических отношений и усиления взаимодействий субъектов хозяйствования существует необходимость применения логистического подхода к закупочной деятельности

производственных предприятий. Осуществление закупочной деятельности в границах логистического подхода существенно отличается от традиционного, основанного на принципе накопления и хранения запасов.

На современном этапе закупочная логистика решает задачу «сделать или купить». Решение данной задачи последующим принятием решения осуществляется в два этапа:

Первый этап связан с расчетом затрат:

1. на собственное производство тех или иных товарно-материальных ценностей рассчитывается стоимость сырья, затраты на оплату персонала, логистические издержки и прочие расходы;

2. на закупку материальных ресурсов, определяется цена поставщиков, затраты на заказы, страховку, упаковку, складирование, транспортные затраты, входной контроль качества и другие затраты на закупку.

Второй этап – принятие решения, он включает в себя:

1. «сделать самим» - к такому выводу приходят, когда затраты на производство меньше, чем затраты на закупку материальных ресурсов, а потребность в них значительно велика и постоянна, предприятие может обеспечить квалифицированными специалистами и рабочими, а также необходимым оборудованием;

2. «купить» - такое решение используется, когда затраты на закупку меньше, чем на производство, а потребность в товарно-материальных ценностях невелика и нестабильна, на предприятии отсутствуют необходимы трудовые ресурсы и оборудование.

В закупочной логистике применяются система поставок «точно в срок» и метод быстро реагирования, основанный на системе поставок «точно в срок». Система «точно в срок» - система производства и поставок товарно-материальных ценностей к местам производственного потребления в необходимых количествах соответствующего качества в указанные сроки с минимальными издержками.

Использование данной системы дает ряд преимуществ таких, как сокращение объемов запасов, снижение потребностей в складских мощностях, в трудовых ресурсах, а также улучшение качества и надежности закупочной деятельности².

Принципиальным отличием «точно в срок» закупок от традиционной формы является предложение потребителям работы с более низкими запасами (рисунок 1).

² Волгин В.В. Логистика хранения товаров / В.В. Волгин. – М. : Дашков и К, 2014, 368 с.

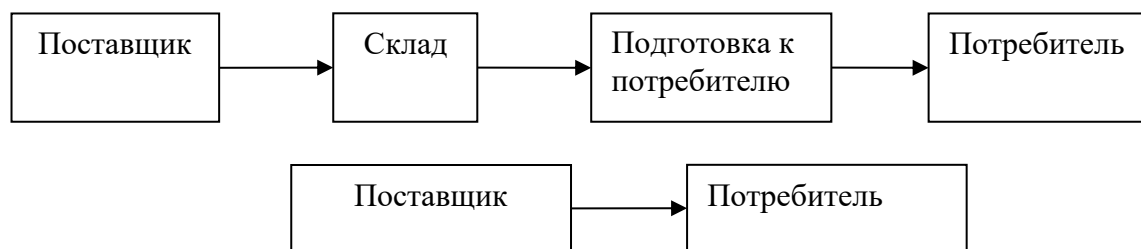


Рисунок 1- Традиционный и современный подходы к осуществлению закупок соответственно

Также при использовании системы «точно в срок» повышаются требования к надежности всех участников логистической цепочки, особое внимание уделяется транспортно-экспедиторским услугам. При использовании традиционного подхода при осуществлении закупок в первую очередь внимание обращают на тарифы перевозки, а при современном подходе предпочтение отдается тем поставщикам или перевозчикам, которые гарантируют соблюдение поставки в указанные сроки.

Сущность системы «точно в срок» определяется тем, что спрос на любом участке логистической цепи определяется спросом, предъявленным в конце. Традиционный подход от данной системы отличается накоплением запасов в ожидании спроса.

Отличительными особенностями, вследствие которых повышается эффективность деятельности предприятия, являются:

1. исключение ряда операций из технологической цепи поставок;
2. сокращение текущих запасов, а также сокращение страховых запасов, так как надежность поставок увеличивается за счет долгосрочных отношений за поставщиками;
3. улучшение качества товаров;
4. увеличение качества готовой продукции и логистического сервиса;
5. использование эффективной информационной поддержки синхронизации всех этапов закупки, производства и сбыта готовой продукции.

Основными способами, с помощью которых может реализовываться система закупок «точно в срок» являются:

1. применение сквозных технологических карт работы с материальным потоком;
2. поддержка устойчивой скорости закупок, соответствующей скорости реализации;
3. обеспечение возможности частых поставок малыми партиями;
4. поощрение поставщиков за готовность упаковывать товарно-материальные ценности в необходимых количествах;
5. поставка сертифицированной продукции;
6. использование постоянных и проверенных перевозчиков.

Таким образом, в современных условиях управление закупками рассматривается глубже, чем просто «поставщик-покупатель». При традиционном подходе основное внимание фокусировалось на рационализации и оптимизации внутренних процессов, при современном подходе большое значение приобретает внешняя интеграция, основанная на создании единых информационных каналов между поставщиками и клиентами³.

Использованные источники:

1. Волгин В.В. Логистика хранения товаров / В.В, Волгин. – М. : Дашков и К, 2014, 368 с.
2. Гаджинский А.М. Логистика: учебник / А.М. Гаджинский. – М. : Дашков и К, 2013. 420 с.

Березовский Д.П.
магистрант 2 курса
Уральский федеральный университет
Институт Государственного Управления и Предпринимательства
Россия, г. Екатеринбург

**ВЛИЯНИЕ ПАТРИОТИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ НА
ФОРМИРОВАНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА СТУДЕНТА**

Статья посвящена рассмотрению влияния системы патриотического воспитания как одной из подсистем, входящих в систему высшего образования на формирование у студентов человеческого капитала. В статье приводится краткий анализ способов влияния, а также сделаны соответствующие выводы о необходимости активного использования системы патриотического воспитания как механизма способствующего качественному изменению человеческого капитала студенческой молодежи.

Ключевые слова: система патриотического воспитания, человеческий капитал, формирование человеческого капитала, способы формирования человеческого капитала, механизмы формирования человеческого капитала.

Berezovsky DP
undergraduate
2 year, Ural Federal University,
Institute of Public Administration and Entrepreneurship
Russia, Ekaterinburg,
Str. Lenina. 13b

Influence of patriotic education in the formation of human capital the student. The article considers the influence of patriotic education system as the one of the subsystems included in the system of higher education in the formation

³ Гаджинский А.М. Логистика: учебник / А.М. Гаджинский. – М. : Дашков и К, 2013. 420 с.

of students' human capital. The article provides a brief analysis of the methods of influence, as well as the appropriate conclusions about the need for a strong system of patriotic education as a mechanism for contributing to a qualitative change in the human capital of students.

Keywords: system of patriotic education, human capital, human capital formation, ways of human capital formation, mechanisms of formation of human capital.

Современное государство основано на новой политической и социальной платформе, где главное место занимают проблемы воспитания гражданина-патриота, формирование его духовно-нравственных ценностей и развитие российской национальной культуры. Именно процессы утверждения государственного суверенитета обусловили появление в современном образовании таких основных требований для высококвалифицированного и конкурентоспособного специалиста, как осознанная необходимость понимания своей национальной принадлежности, сохранение и развитие национальной культуры, и привлечение молодежи к ее этническим истокам, улучшение патриотического воспитания юного поколения, борьба с распространением негативных явлений в молодежной среде, воспитание у студенческой молодежи ценностных ориентаций, присущих высокоразвитому обществу, укрепление здоровья подрастающего поколения и осознание им собственной физической и этнокультурной принадлежности.

Научная новизна обусловлена тем, что в процессе анализа были усовершенствованы организационно-методические условия патриотического воспитания путем построения и внедрения авторской методики, направленной на качественное улучшение человеческого капитала студенческой молодежи.

Организационно-педагогическая система патриотического воспитания будет эффективной в случае создания соответствующих условий в образовательно-воспитательном процессе:

- патриотическое воспитание рассматривается как духовно-нравственная ценность каждой личности;
- чувство патриотизма будет пронизывать все дисциплины гуманитарного направления;
- внеаудиторная работа будет направлена на сохранение и приумножение традиций патриотического воспитания;
- профильная кафедра университета совместно с кафедрами гуманитарного направления, с кураторами академических групп будет внедрять в университетскую жизнь идеологию утверждение реальности национальной государственности, символов ее государственности, любви к большой и малой Родине, через различные формы и средства формировать

чувство чести, национального достоинства;

- систематическое проведение акций по уходу и благоустройству мемориальных комплексов, могил погибших воинов, акций "Память", систематической краеведческо-туристической работы.

В структуру организационно-педагогической системы патриотического воспитания студенческой молодежи в образовательно-воспитательном пространстве университета относятся содержание, формы, средства и методы воспитания.

Содержание определяется комплексной программой патриотического воспитания студенческой молодежи в новых исторических условиях:

- формирование гражданского сознания студенческой молодежи;
- воспитание студентов в духе мира;
- пропаганда здорового образа жизни и занятий спортом среди студенческой молодежи;
- координация деятельности и взаимодействия в работе с учреждениями культурно-образовательной и патриотической направленности, правоохранительными органами и молодежными объединениями;
- изучение и распространение передового отечественного и международного опыта по вопросам патриотического воспитания молодежи.

Таким образом, воспитание чувства патриотизма - неодномоментный акт. Это длительная и кропотливая работа, которая сопровождается коррекцией различных негативных воздействий на подрастающую личность целенаправленными педагогическими действиями, которые направлены на достижение положительных результатов в воспитании патриотических чувств у студенческой молодежи. Воспитать патриотические чувства нельзя вне развития чувственно-эмоциональной сферы студенческой молодежи, поэтому чрезвычайно важно формировать у студентов способность к эмоциональному отклику, эмоциональному переживанию, эмоциональному напряжению. Активное внедрение механизмов патриотического воспитания в образовательный процесс студентов высшей школы позволит существенно повысить качественную составляющую формируемого у студентов человеческого капитала в процессе обучения.

Целесообразно направлять студентов на овладение знаниями, умениями и навыками, и, в результате - ценностных ориентаций. Так будет сформировано автономное сознание каждого гражданина, максимально независимое от воздействий социального окружения, с приоритетом внутренних факторов мотивации его поведения. Такие черты смогут создать основу для утверждения гражданской позиции личности. Так, в научном обосновании модели процесса становления личности со сложившейся гражданской позицией была предусмотрена практическая реализация трех векторов педагогического воздействия: гражданское воспитание → гражданское сознание → гражданская зрелость, определены социальные

институты содействия ее приобщению к культурным ценностям, предопределение полноправного гражданства в обществе. Таким образом, внедрение методов диалоговых и игровых технологий в образовательный процесс в высшей школе позволит в максимально короткие сроки получить более чем удовлетворительные результаты в части усвоения и приобретения студентами новых знаний, формирования чувства ответственности за себя и своих близких, а также судьбу страны.

Использованные источники:

1. Колябина Т.С. Патриотизм и гражданственность как комплекс социокультурных и духовных ценностей (концептуальный анализ) // Общество и право. 2006. № 2 (12). С.84.
2. Концепция Новой четвертой государственной программы патриотического воспитания граждан Российской Федерации на 2016-2020 годы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://mkunmic.beluo.ru/doc/proekt%20konceptcii%20petrioticheskogo%20vosпитaniya%202016-2020.pdf>.
3. Кузнецов В.Н. Российская идеология 21: опыт социологического исследования формирования российской идеологии XXI века. М., 2004.

Березовский Д.П.
магистрант 2 курса

Уральский федеральный университет

Институт Государственного Управления и Предпринимательства
Россия, г. Екатеринбург

РАЗРАБОТКА ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ДЕЙСТВУЮЩЕЙ СИСТЕМЫ ПАТРИОТИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ

Статья посвящена разработке предложений по совершенствованию системы патриотического воспитания студенческой молодежи. Приводятся основные результаты поисково-экспериментальной работы проведенной в соответствии с разработанными критериями патриотической воспитанности студентов: интеллектуально-познавательного, эмоционально-мотивационного и деятельно-практического.

Ключевые слова: патриотическое воспитание, совершенствование системы воспитания молодежи, предложения по совершенствованию действующей системы патриотического воспитания.

Berezovsky DP
undergraduate
2 year, Ural Federal University,
Institute of Public Administration and Entrepreneurship
Russia, Ekaterinburg,
Str. Lenina. 13b

DEVELOPMENT OF PROPOSALS TO IMPROVE THE EXISTING SYSTEM OF PATRIOTIC EDUCATION OF STUDENTS

The article is devoted to the development of proposals for improving the system of patriotic education of students. The main results of the search and experimental work carried out in accordance with the established criteria of patriotic education of students: intellectual and cognitive, emotional and motivational, and actively and practical.

Tags: patriotic education, improving the education of the youth system, proposals for improving the current system of patriotic education.

В настоящее время одним из наиболее актуальных направлений по развитию человеческого капитала студенческой молодежи следует считать внедрение механизмов патриотического воспитания в образовательные процессы высшей школы.

На контрольном этапе опытно-экспериментальной работы с помощью разработанного диагностического инструментария проводился анализ эффективности разработанной и внедренной организационно-педагогической системы.

Обобщение результатов поисково-экспериментальной работы было осуществлено в соответствии с разработанными критериями патриотической воспитанности студентов: интеллектуально-познавательного, эмоционально-мотивационного и деятельно-практического. Внедряемая методика обеспечила повышение уровня сформированности патриотических качеств у студентов: показатели сформированности интеллектуально-познавательного компонента выросли на 40-60% в ЭГ, а в КГ - на 5-25%; показатели сформированности эмоционально-мотивационного компонента в ЭГ выросли на 20-70%, а в КГ - на 5-50%; показатели сформированности деятельностно-практического компонента в ЭГ выросли на 40-70%, а в КГ - на 2-36%.

В итоговом контрольном срезе обнаружена уровневая градация патриотической воспитанности студентов. Определение уровня патриотической воспитанности осуществлялось в начале и в конце формирующего эксперимента. Обобщенные данные оценки уровней патриотической воспитанности студентов представлены в таблице 1.

Сравнительный анализ диагностического и итогового срезов показал повышение уровня патриотической воспитанности студентов ЭГ. Так,

количество студентов с низким уровнем патриотической воспитанности уменьшилась с 23,8% до 2,1%, со средним уровнем - с 67,7% до 54,2%, с высоким уровнем увеличилась с 8,5% до 43,7% .

В процессе определения уровня сформированности у студентов доминантных качеств личности-патриота на контрольном этапе установлено, что высокий уровень сформированности доминантных качеств личности патриота обнаружили: в контрольных группах - 48 студентов (19,0%), в экспериментальных группах - 62 студента (24,5%); средний уровень - в контрольных группах - 127 студентов (50,2%), в экспериментальных группах - 149 студентов (58,9%); низкий уровень - в контрольных группах - 78 студентов (30,8%), в экспериментальных группах - 42 студента (16,6%).

Результаты контрольного среза показали существенный рост всех показателей сформированности гражданской позиции, а также качественное изменение человеческого капитала студента: усиление положительных связей студентов с государством, стремление активно участвовать в жизни общества, конструктивность анализа социальных явлений, снижение негативизма при оценке общественных процессов.

По интегративными показателями уровней сформированности когнитивного, эмоционального и деятельностного компонентов получены следующие данные:

Таблица 1

Распределение студентов контрольной и экспериментальной групп по уровням сформированности компонентов гражданской позиции (в%)

Компонент	Группа	Низкий	Средний	Высокий
Патриотическая направленность	Контр.	28,8	46,6	24,6
	Эксп.	6,2	31,5	61,2
Гражданская информированность	Контр.	27,4	31,5	41,1
	Эксп.	5,2	22,4	71,4
Гражданская активность	Контр.	15,1	41,1	43,8
	Эксп.	3,1	23,5	73,4

Из представленных в таблице данных четко видно, что по всем компонентам гражданской позиции наблюдается ярко выраженная положительная динамика. Это проявляется в значительно меньшем количестве студентов, имеющих низкие уровни и существенном увеличении числа участников эксперимента с высоким и средним уровнями сформированности патриотической позиции.

Положительная динамика обнаружена в понимании сущности патриотических качеств, более высоком уровне сформированности умения дать им корректные определения, более четком выявлении потребности студентов быть информированным о жизни государства и потребности углубить свои знания. Полученные результаты свидетельствуют о росте ответственности за будущее России, желание сделать вклад в развитие государства.

Анализ результатов внедрения организационно-педагогической системы позволяет сделать выводы о том, что показатели по разработанным критериям относительно высокого и среднего уровня выражены более ярко. Студенты стали более активно интересоваться национальными ценностями и традициями, военными традициями родного края, с большим уважением относиться к языку, понимать, что язык является сокровищницей национальной культуры, "душой" народа, в ней, как в зеркале, отражается самобытный менталитет нации, ее история и культура; активным стало стремление узнать историю своей семьи и своего края, интерес к истории страны и мира, достаточно большое количество студентов заинтересовались созданием собственного генеалогического дерева с помощью специальных компьютерных программ и поиском информации о прошлом своей семьи; большой интерес у студентов вызвали занятия, посвященные изучению основных положений Конституции России, что обусловило рост их стремление сформулировать свою позицию относительно политических и экономических событий в стране, интерес к ее будущему, возможностей обеспечения прогрессивного и динамичного развития государства; охотнее и ответственностью студенты стали относиться к труду, постепенно формируя понимание того, что их будущая профессиональная деятельность является способом влиять на прогресс страны, расцвет Родины; более яркими стали эмоциональные реакции студентов на проблемные ситуации, связанные с необходимостью защиты Отечества; более выраженным - интерес к процессу самоанализа и самокоррекции, осознание необходимости повседневной деятельности в пользу Родины.

Обнаруженная на контрольном этапе положительная динамика уровня сформированности у студентов доминантных качеств личности патриота свидетельствует об эффективности разработанной организационно-педагогической системы и необходимости ее внедрения в высших учебных заведениях.

Таким образом, полученные результаты подтвердили эффективность предложенных педагогических условий и разработанной методики формирования качественной составляющей человеческого капитала в студенческой среде, а также активной гражданской позиции.

Использованные источники:

1. Концепция Новой четвертой государственной программы патриотического воспитания граждан Российской Федерации на 2016-2020 годы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://mkunmic.beluo.ru/doc/proekt%20konceptcii%20petrioticheskogo%20vosпитaniya%202016-2020.pdf>.
2. Кузнецов В.Н. Российская идеология 21: опыт социологического исследования формирования российской идеологии XXI века. М., 2004.
3. Курганская М.Я. Патриотические ценностные ориентации российской студенческой молодежи: автореф. дисс. канд. социол. наук. М., 2012.

Билецкая С.В.
магистрант
кафедра «Документоведение и Всеобщей истории»
Гуманитарный факультет
Нижевартовский государственный университет
Россия, г. Нижневартовск

ДВИЖУЩИЕ СИЛЫ ВОССТАНИЯ 1836-1838 ГГ. ВО ВНУТРЕННЕЙ БУКЕЕВСКОЙ ОРДЕ

Аннотация. Статья освещает основные движущие силы восстаний во Внутренней Букеевской Орде и восстания 1836-1838 гг. в частности. Взаимоотношение Исатай Тайманова и Мухамета Утемисова с Джангир-ханом и султанами.

Ключевые слова: Букеевская Орда, Внутренняя Орда, хан, шаруа, восстание И.Тайманова и М.Утемисова, султаны

Annotation. The article highlights the main drivers of the uprisings in Inner Bukeyev Horde and rebellion 1836-1838 gg. in particular. The relationship Isatai Taimanov and Mukhamet Utemisov with Jahangir Khan and sultans.

Keywords: bukey horde, Inner Horde, Khan, ball, M. Utemisov and I.Taymanova uprising, sultans

В 30-годах XIX века казахи были по преимуществу кочевым народом, почти совершенно не знавшим оседлости и земледелия; главным занятием их было скотоводство. Наиболее целесообразной формой общественного строя на этой стадии развития народного хозяйства является родовой строй, как это наблюдается почти у всех кочевых народов.

Между тем Джангер хан производил в орде ломку этого строя, наслаждая феодально-поместную систему, совершенно несоответствующую формам кочевого общежития. Замена патриархально-родовых отношений отношениями феодального строя могла произойти только в условиях оседлого быта, в прикреплении казаков к земле: но как раз этого было невозможно сделать по причине бесплодности степей и пустынь, непригодных к земледелию при той техники сельского хозяйства. Боязнь лишиться свободы перекочевки, которые были так необходимы для жизни скота, боязнь прикреплений к определенной территории местности и обращения в крепостное состояние, боязнь обязательной военной службы, что вытекало одно на другое - все это делало казахов чрезвычайно чуткими и подозрительными ко всем мероприятиям, направленным к изменению их быта. Перекочевки с места на место совершались привычным и даже приятным способом, не влекущим за собой ломки повседневной жизни.

До Исатай батыра восставший народ по обыкновению не входил ни в какие переговоры, и события в орде разворачивались совершенно неожиданно. Так было в 1818, 1827 и 1829 гг. Народная волна внезапно

⁴ Бекмаханов Е. Казахстан 20-40 годы XIX века : 20-40 годы XIX века / Под ред. Жиенгалиев Н. Б..- Алма-Ата, 1992.- с.157

поднималась, стихийно двигалась на Уральскую линию и также внезапно падала. На народных восстаниях спекулировали многие действительно «посторонние» люди. Во-первых, спекулировали уральские линейные начальники, которые контрабандой переправляли беженцев в зауральную степь, за хорошую плату. Затем наживались некоторые люди султана Чингалия Урманова, который переманивал из Нарын-Песков богатых ордынцев в свои цепкие когти.

Можно сказать, что бескорыстно служил делу народа султан Каип Галий, заслуживший в орде огромную популярность, но, в конце концов, все же и он стремился к достижению ханской власти, со всеми вытекающими из нее личными выгодами. Правда надо признать, что султан ставил себе великую цель национального объединения казахского народа хотя бы и под протекторатом мусульманской Хивы. Однако, султан Каип Галий не нашел в себе силы вступить в открытый бой с врагами народа и силой прорваться за Урал, несмотря на то, что внезапность его движения давала ему полную гарантию на успех.

Только спустя 10 лет, когда во главе народного недовольства встали люди, вышедшие из среды «черного народа», вспыхнуло новое восстание, которое и обнаружило все язвы административного аппарата Джангер хана, все злоупотребления и насилия правящей партии. Это были люди не султанской породы, не «белая кость»⁵: это были батыры, вожди простого народа. Вдохновленные этими вождями букеевские казахи не дрогнули перед тем, чтоб скрестить свое заржавленное оружие с хорошо вооруженными русскими войсками, и смело вступили с ними в бой, имея иногда в руках лишь только сайгаки со стрелами ...

Восстание это было поднято людьми не султанского, а простого происхождения, почему и не походило на междоусобную борьбу претендентов на ханскую власть, из которых одни были выдвигаемы народной партией, а другие являлись ставленниками русского правительства.

Известно, что в прежних восстаниях начиная с восстания Сырыма батыря, участвовал не только простой народ, но и представители «белой кости» - султаны⁶. Это наблюдалось в восстаниях султана Каратая, Каип Галия, Кенисары и др. Никогда простой народ не был так противопоставлен султанам, как это было во время восстания Исатай батыря, на стороне которого не было ни одного представителя «белой кости» и все острие которого, пока он находился в Букеевской орде, было направленно именно против султанов, ходжей и Джангер хана.

Главными руководителями этого военного восстания, начавшегося в 1836г., были Исатай Тайманов и Мухамед Утемисов, как они значатся по

⁵ Вотякин М. Очерки по истории Казахской ССР с древнейших времен по 1870г. Т.1. - Огиз: Госполитиздат, 1941. - с.214

⁶ Букеевской Орде 200 лет. Книга 3. - Алматы: издательство «Өлке», 2001. - с.216

русским бумагам. Оба батыря происходили из Бершева рода, Джаикова отделения и считались старшинами.

Исатай батырь рано выдвинулся своими способностями из числа однородцев и, будучи совсем молодым человеком, уже в 1812г. Букей ханом был назначен на должность старшины Джаикова отделения. Это назначение впоследствии было утверждено Оренбургской Пограничной Комиссией, которая 25-го ноября 1814г. выдала Исатаю именной указ на звание старшины в печать.

Как старшина Бершева рода, Исатай участвовал на известном съезде представителей орды в 1828г., на урочище Уяла в присутствии Джангер хана и председателя Пограничной Комиссии полковника Генса. Здесь Исатай вместе с другими старшинами дал клятвенную запись на повиновение Джангер хану на которой имеется его печать. Когда уже началось дело о восстании Исатая, то Джангер хан в письме от 13-го 1837г. писал Оренбургскому военному губернатору генералу Перовскому, что Исатай Тайманов никогда не отличался «хорошей нравственностью»⁷.

Подобно Исатаю Тайманову Мухамед происходил из Бершева рода Джаикова отделения и по бумагам Джангер хана также числился старшиной. В своем показании от 8го ноября 1836г. данном русском следовании, Мухамед говорит, что он был назначен Джангер ханом, старшиной, в том у него имеется открытое предписание хана от 9-го июня 1834г. за № 572, Пограничной Комиссией в звании старшины утвержден не был⁸.

Мухамед Утемисов был грамотен по-татарски и по-русски, что в то время составляло для простого казаха большую редкость и это обстоятельство сильно возвышало его в глазах современников. Он славился по орде, как искусный акын (певец) и оратор, почему везде и всему был излюбленным гостем. Мухамед был душою восстания. Он разъезжал по аулам, агитировал, поднимал народ против Джангира и первый подтолкнул Исатая на путь решительной вооруженной борьбы.

Исатай очень долго переоценивал значение личность Джангир хана, надеясь найти у него правосудие и защиту для обиженных казахов; он пытался обратить внимание Оренбургского губернатора на внутреннее неустройство Бекоевой орды и взывал к чувству справедливости, пока совершенно не разочаровался в них и не пришел к сознанию, что добиться правды и справедливости возможно только путем силы, путем вооруженной борьбы.

Использованные источники:

1. Бекмаханов Е. Казахстан 20-40 годы XIX века : 20-40 годы XIX века / Под ред. Жиенгалиев Н. Б.- Алма-Ата, 1992.- 400 с.
2. Букеевской Орде 200 лет. Книга 3. - Алматы: издательство «Өлке», 2001. -

⁷ Хан Жангир. - Орал: Полиграфсервис, 2001. - с.16

⁸ Крафт И.И. Сборник узаконений о киргизах степных областей / И.И. Крафт – М.: Книга по Требованию, 2011. – с.548

341 с.

3. Вотякин М. Очерки по истории Казахской ССР с древнейших времен по 1870г. Т.1. - Огиз: Госполитиздат, 1941. - 351 с.

4. Крафт И.И. Сборник узаконений о киргизах степных областей / И.И. Крафт – М.: Книга по Требованию, 2011. – 871 с.

5. Хан Жангир. - Орал: Полиграфсервис, 2001. - 130 с.

Билецкая С.В.

магистрант

кафедра «Документоведение и Всеобщей истории»

Гуманитарный факультет

Нижевартовский государственный университет

Россия, г. Нижевартовск

ПРИЧИНЫ ВОССТАНИЯ И.ТАЙМАНОВА И М.УТЕМИСОВА В 1836-1838 ГГ. ПО ОТЧЕТАМ Г.Ф. ГЕНСА

***Аннотация.** Статья посвящена вопросу причин восстания 1836-1838гг. во Внутренней Букеевской Орде по материалам отчетов председателя Оренбургской Частной органичной Комиссии Г.Ф. Генса. Стремление казахского народа освободиться от патронажа русской администрации.*

***Ключевые слова:** Букеевская Орда, Внутренняя Орда, хан, зякет, шаруа., восстание И.Тайманова и М.Утемисова*

***Annotation.** The article focuses on the causes of the uprising 1836-1838 Inner Bukeyev Horde reports by the Chairman of the Orenburg Private organic materials the Commission G.F. Gens. The aspiration of the kazakh people free from patronage of the Russian administration.*

***Keywords:** bukey horde, Inner Horde, Khan zyaket, ball, M. Utemisov and I.Taymanov uprising.*

Все народные волнения, имевшие место в Букеевской орде за первые 25 лет ее существования с 1803 по 1829г., возникали на почве стремления народа возвратиться из Нарын-Песков за Урал, на соединение со своими соплеменниками, кочующими на необъятных пространствах зауральских степей.

Это стремление народа, оторвавшегося от общей племенной массы зауральской орды и замкнутого со всех сторон русскими поселениями, военными крепостями и кордонами, цепь которых тянулась по берегам Урала, Каспийского моря и Волги, возникало потому, что зауральские казаки пользовались большой национальной свободой и им не угрожало закрепощение со стороны русского правительства и поставленных им властей в орде. Особенно ярко вспыхивало это стремление уйти в зауральские степи в годы хозяйственных кризисов, когда повальные болезни на скот, джут и другие стихийные бедствия сопровождаемые

массовой гибелью скота разоряли народ⁹. Но и при относительном хозяйственном благополучии народные массы все время беспокойно настораживались, прислушивались ко всем слухам о мероприятиях русского правительства, которому не доверяли и которого боялись.

Достаточно вспомнить, что посылка в орду астраханским губернатором роты солдат в 1803г. для сопровождения чиновника, которому было поручено собрать сведения о населении орды, настолько беспокоила казаков, что почти вся удалилась обратно за Урал.

Если мы обратимся к архивным источникам - к отчетам чиновников, изучавших в свое время причины казахских восстаний, к отчетам оренбургского военного губернатора и Пограничной Комиссии, в ведении которых находилась Букеевская орда - то получим весьма скудный материал, в котором очень слабо отражены как политико-социальные, так и экономические условия, на почве которых возникали все народные волнения.

Наиболее выдающимся деятелем эпохи нужно признать председателя Оренбургской Частной органичной Комиссии Г.Ф. Генса. Это был всесторонне образованный, глубоко чистый и беспристрастный человек, который весьма благожелательно относился к казахскому народу и лично изучал причины восстания орды в 1827-1829гг.

Изучая отчеты Генса, мы не находим, что ему удалось вскрыть истинные причины недовольствия. Генс был склонен объяснять причины народных восстаний главным образом психологическими особенностями казахов - легкомыслием и ветреностью, в силу которых будто бы они, воспринимая на веру самые невероятные и нелепые слухи, волновались и поднимали восстания.

В своих отчетах о восстании казахов в 1827-1829 гг. Генс так и писал, что причиной волнения *«были слухи, распространяемые злонамеренными посторонними людьми»*¹⁰.

Как-то мимоходом он касается тяжелых экономических условий орды, указывая на земельную тесноту и земельные неурядицы, губительно отражающиеся на скотоводстве казаков. Генс энергично высказался за урегулирование земельных споров между ордынцами и уральскими казаками, захватившими земли до р. Малой Узени, за обуздание помещиков Юсуповых и Безбородко, которые взимали непомерно высокую арендную плату с казахов, зимующих в их дачах на берегу Каспийского моря.

Но если верить Генсу, то никто из опрошенных им казахов не выразил недовольства на управление Джангер хана. Генс почти ничего не говорит о тяжелых поборах и злоупотреблениях властью правящего класса султанов, ходжей и ханских старшин, которые своими неприятными грабежами и

⁹ Букеевской Орде 200 лет. Книга 2. - Алматы: издательство «Өлке», 2001. - с. 281

¹⁰ Вотякин М. Очерки по истории Казахской ССР с древнейших времен по 1870г. Т.1. - Огиз: Госполитиздат, 1941. - с. 143

насилием разоряли народ и выводили его из терпения. Ни в какой степени Генс не касается ломки Джангер ханом родового строя, который стоял в явном противостоянии с новыми методами управления, вводимыми Джангер ханом в орде методами полагавшими начало русского полицейского бюрократического и крепостного строя¹¹.

Таким образом, Генс, как это можно понять, пришел к выводу, что главной причиной народных волнений были не политико-социальные и даже в экономические причины, а упомянутые нами выше психологические свойства народа, да еще военно-административные промахи уральских пограничных властей, которые не сумели ликвидировать восстания в самом их зарождении.

Для предупреждения в будущем подобных осложнений Генс рекомендовал радикальным образом изменить методы управления ордой и перейти от родовой организации к поместной, назначая старшинами не родоначальников орды, которые кочевали вместе со своими родами, а лиц, в ведении которых находилась известная территория, по местам и урочищам; в распоряжении этих местных начальников должны были поступать все казахи, кочующие на известной территории, независимо от родовой принадлежности.

Такая поместная система, по мнению Генса, ставила местную администрацию вне зависимости от родовой организации и таким образом создавала новый административный аппарат, послушный воле Джангер хана, в свою очередь находившегося в зависимости от русского правительства.

Но как раз эта система в корне расходилась с принципами казахского родового строя, который и хотел отстоять народ.

Генс по традиции, установившейся среды русских чиновников со времени Неклюева считал казахов *«легкомысленным и ветреным народом»*¹², который по своей впечатлительности готов был из-за всяких нелепых слухов бежать за Урал, *«как потревоженное стадо»*¹³. Джангер хан, дополнял эту мысль, говорит, что тяга за Урал у казахов происходит от природных анархических побуждений народа, непривыкшего к повиновению «законным властям».

Использованные источники:

1. Бекмаханов Е. Казахстан 20-40 годы XIX века : 20-40 годы XIX века / Под ред. Жиенгалиев Н. Б.- Алма-Ата, 1992.- 400 с.
2. Букеевской Орде 200 лет. Книга 2. - Алматы: издательство «Өлке», 2001. - 354 с.
3. Вотякин М. Очерки по истории Казахской ССР с древнейших времен по 1870г. Т.1. - Огиз: Госполитиздат, 1941. - 351 с.

¹¹ Ерофеева И.В. Присоединение Казахстана к России как историографическая проблема. // Историческая наука Советского Казахстана. - с. 138

¹² Добросмыслов А.И. Тургайская область. Исторический очерк. Ч.2. - с. 314

¹³ Бекмаханов Е. Казахстан 20-40 годы XIX века : 20-40 годы XIX века / Под ред. Жиенгалиев Н. Б.- с. 351

4. Добросмыслов А.И. Тургайская область. Исторический очерк. Ч.2. - 421с.
5. Ерофеева И.В. Присоединение Казахстана к России как историографическая проблема. // Историческая наука Советского Казахстана. - Алма-Ата,- 1990. - 272с.

Билецкая С.В.
магистрант
кафедра «Документоведение и Всеобщей истории»
Гуманитарный факультет
Нижевартовский государственный университет
Россия, г. Нижевартовск

ПОЛИТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ ВО ВНУТРЕННЕЙ БУКЕЕВСКОЙ ОРДЕ В КОНЦЕ XVIII - НАЧАЛЕ XIX ВВ.

***Аннотация.** Статья посвящена основанию Внутренней Букеевской Орды. Периоду становления политической власти и стремлению обособиться от российской администрации. Рассматривается период правления хана Букея и его сына Джангира.*

***Ключевые слова:** Букеевская Орда, Внутренняя Орда, хан, зякет, шаруа.*

***Annotation.** The article is devoted the basis of internal Bukeyev Orde. The period of formation of political power and the desire to stand apart from the Russian administration. Considered during the reign of khan Bouquets and his son Dzhangir.*

***Keywords:** bukey horde, Inner Horde, Khan zyaket, ball.*

Междоусобия между отдельными родами и борьба султанов из-за получения ханского достоинства, происходившая во время управления Малой ордой хана Айчувака, вызвали отделение части этой орды, которая получила название Букеевской или Внутренней орды. Представитель ханского совета, сын хана Нурали, султан Букей стремился, как и его брат, султан Каратай, к достижению тем или иным путем ханского звания. Букей за свой ум, предприимчивость и смелость вызывал большую симпатию значительной части киргизов Малой орды. Он решил с преданными ему киргизами перейти в местность, называемую Нарын-Пески, которая располагалась на побережье Каспийского моря между низовьями рек Урал и Волга, которая была почти свободна после побега в 1771 году калмыков из России.

Впервые эта мысль возникла у Букея в 1797 году, когда он через барона Игельстрема О.А. выхлопотовал право кочевать киргизам Малой орды в указанной местности и разрешение на перевод небольшого числа находившихся здесь калмыков за реку Узень¹⁴. В 1799 году Букей начал

¹⁴ Джангер, хан Внутренней Киргизской орды // Букеевской Орде 200 лет. Алматы: издательство «Өлке», 2001. - с. 216

готовиться к окончательному переходу на новые места и вместе с тем подал ходатайство через начальника Грузии и Астраханской губернии Кнорринга о предоставлении ему с подвластными киргизами Нарын-Пески в вечное владение, чтобы они могли селиться там. Также он просил о предоставлении сотни казаков с офицерами для сохранения порядка.

В том же году, осенью, Букей с киргизами, главным образом байулинского поколения, численностью от 7000 до 10000, окончательно обосновался в Рын-Песках¹⁵. Место представителя в ханском совете, вследствие перехода Букея на жительство в Россию, было предоставлено также сыну хана Нурали султану Урману. Так как Букеевская орда в течение 75 лет находилась в ведении главных начальников Оренбургского края и оренбургской пограничной комиссии, впоследствии тургайского областного правления.

Впервые букеевцы поселились на побережье Каспийского моря. По мере же увеличения населения и развития скотоводства, кочевые киргизы распространились к северу, заняли Нарын-Пески и луговые части Узеней, Чижей и Торгуна, так что правительство нашло необходимым оградить дальнейшие захваты земель. Законом от 19 мая 1806 г. определили границы земель, на которых могли кочевать киргизы. Пространство земель, дарованных в постоянное пользование киргизам Букеевской орды после перехода из-за Урала, определялось в 5377743 десятины.

В 1812 году Букей был возведен в ханское достоинство. Церемония проходила в городе Уральске. Умер Букей в 1815 году и был похоронен на урочище Сиеть-Баяне. На место Букея был избран его сын Джангер, но в силу малого возраста до 1824 года ордою управлял его дядя Шигаи Нуралиханов. В 1824 году Джангер был возведён в царское достоинство.

Джангер обложил киргиз податью - **зякетом**, установленным Кораном, который шел в личное пользование Джангеру. Он организовал сбор налога в виде добровольного подношения скота, установил сбор кошмами, по одной трехсаженной кошме с кибиток или по три рубля серебром за белую и по два рубля за серую. Джангер для увеличения своих доходов переманивал на жительство в Букеевскую орду киргиз из-за Урала, население быстро увеличивалось, из-за чего появился недостаток в земельных угодьях¹⁶. Землями, пожалованными в 1806 году, Джангер распоряжался как своей собственностью: 400000 десятин оставил себе, а часть раздарил своим родственникам. Народ был недоволен и неоднократно поднимались восстания¹⁷. В 1829 году, обвиняя Джангера «в небрежении к пользам народа», взволновал орду Каип-Галий Имамов, известный между казаками и киргизами под сокращённым именем Кайбала. Собрав несколько

¹⁵ Букеевской Орде 200 лет. Книга 1. - Алматы: издательство «Өлке», 2001. - с.56

¹⁶ Сулейменов Б.С., Басин В.Я. Казахстан в составе России в XVIII-начале XIX века.- Алма-Ата, Наука, 1981.- с. 97

¹⁷ Добросмыслов А.И. Тургайская область. Исторический очерк. Ч.2. - с. 142

тысяч приверженцев Кип-Галий хотел перейти за Урал, уральские казаки под командованием атамана генерал-майора Бородина не пустили его. В начале марта казачий отряд выступил из Горской крепости и встретился с киргизами в степи, недалеко от Урала. Знакомые друг с другом генерал Бородин и султан Каип-Галий организовали переговоры. Бородин уговорил Каип-Галия оставить затею, которая могла привести только к кровопролитию. Каип оставил киргизов, которых вел за Урал, велел им разойтись по кочевкам, а сам с Бородиным уехал в Уральск, а затем в Оренбург.

Хан Джангир рассматривал Внутреннюю орду как своё поместье, собственное владение, где он обладает практически неограниченной властью над простыми казахами. Высший авторитет в Орде был только у хана, а родоправители – старшины, бии и султаны – находились в полной зависимости¹⁸. В 1839 г. Джангир являлся в Петербург с депутатами и ходатайствовал об утверждении ханского достоинства в его роде, объясняя, что этим способом будут устранены те происки султанов и старшин, которые влекут за собой волнения народа.

В Орду хан перенёс аналогичную русской систему поместного хозяйства. Общественные земли отдавались во владения частным лицам, раздавались в награду за службу местным начальникам и продавались за деньги. Без земли оказалась часть населения Внутренней Орды, многие были вынуждены арендовать их в русских губерниях¹⁹. Широкое распространение получили отработки, земля стала объектом торговли. Политика распределения земель привела к обнищанию большой массы казахов (*шаруа*) в результате отсутствия достаточного количества пастбищ. Эта аграрная политика обострила социальные отношения, что в итоге вылилось в массовое восстание.

Правительство старалось пробудить у кочующих подданных охоту к осёдлости. Джангир первый подал пример к домообзаведению и побудил родоначальников и некоторых старшин к постепенному устройству на зимовках домов и землянок с хозяйственными приспособлениями. Казахи же не только не чувствовали расположения к осёдлости, но и много раз пытались снова уйти за Урал, но были удержаны силой оружия.

В политические цели имперского правительства не входило усиление власти Джангира и произвольное, бесконтрольное господство султанов во Внутренней Орде. Но, принимая во внимание преданность Джангира и его роль в управлении Ордой и считаясь с тревожным состоянием казахского народа, пограничная русская администрация выжидала удобного времени для проведения мероприятий по административному переустройству Орды.

¹⁸ Касымбаев Ж.К. Социально-экономическая история дореволюционного Казахстана. Алматы: Алма - ата, 1978. - с. 38

¹⁹ Аспандияров Б. Образование Букеевской орды и ее ликвидация. Алматы: «Қазақ энциклопедиясы», 2007. - с. 231

В 20-е гг. XIX в. во всех подчинённых России областях Казахстана была упразднена ханская власть, но традиционное ханское управление было сохранено во Внутренней орде. Правительство только учредило в 1827 г. из виднейших представителей родов Ханский совет, что сокращало ханские полномочия.

Использованные источники:

1. Аспандияров Б. Образование Букеевской орды и ее ликвидация. Алматы: «Қазақ энциклопедиясы», 2007. - 345 с.
2. Букеевской Орде 200 лет. Книга 1. - Алматы: издательство «Өлке», 2001. - 320 с.
3. Добросмыслов А.И. Тургайская область. Исторический очерк. Ч.2. - 421с.
4. Джангер, хан Внутренней Киргизской орды // Букеевской Орде 200 лет. Алматы: издательство «Өлке», 2001. - 236 с.
5. Касымбаев Ж.К. Социально-экономическая история дореволюционного Казахстана. Алматы: Алма - ата, 1978. - 108 с.
6. Сулейменов Б.С., Басин В.Я. Казахстан в составе России в XVIII-начале XIX века.- Алма-Ата, Наука, 1981.- 247с.

Блинова А. В.

студент

Институт права

Калашиникова Е. Б., к.и.н.

доцент

кафедра теории и философии права

СГЭУ

Россия, г. Самара

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ВАЛЮТНЫХ ОПЕРАЦИЙ В ПЕРИОД НЭП

Аннотация: в статье определяются основные направления развития валютной системы в период НЭП, а также причины перехода к плановой экономике.

Annotation: the article defines the main directions of development of the monetary system in the period of the NEP and the reasons for the transition to a planned economy.

Ключевые слова: валютные операции, новая экономическая политика, валюта, реформа.

Keywords: currency operations, New Economic Policy, currency, reform.

Реформирование системы валютных операций в послереволюционный период было жизненно важной мерой, которая позволяла стабилизировать товарно-денежные отношения, ликвидировать инфляцию, повысить роль государства как гаранта новой экономической политики. Первоначально государство стремилось установить абсолютную монополию на все валютные операции путём издания декретов. Начало государственной

валютной монополии положил Декрет СНК РСФСР от 22 апреля 1918 г. «О национализации внешней торговли». Однако в 1920-е гг. в связи с объявленной новой экономической политикой (НЭП) валютное регулирование стало опираться на более либеральные принципы организации. Государство стало отступать от уравнительного распределения к рыночным рычагам и структурам. В результате соответствующей законодательной деятельности на протяжении 1923-1926 гг. сложился кодекс валютных свобод, который с юридической точки зрения был полной противоположностью запретительному режиму «военного коммунизма».[1] К началу двадцатых годов в стране имело хождение огромное количество денежных знаков, как царских, так и выпущенных правительством Керенского. Иностранная валюта, - фунты и доллары, а также деньги пограничных государств, - в эти годы также начали внедряться во внутренний торговый оборот. В условиях падающей национальной валюты твердая иностранная валюта перестает быть только орудием платежа по заграничным обязательствам и становится также средством сбережения, способом сохранения оборотных средств от обесценения, а в некоторых случаях - и орудием платежа внутри страны. При наличии известных условий твердая иностранная валюта начинает служить и орудием платежа, не признанным законом, но фактически исполняющим эту роль.[2] Главная идея НЭПа состояла в том, чтобы вернуть экономике реальный смысл через воссоздание механизма рынка, которая обязательно требовала для своей реализации адекватной денежной инфраструктуры в виде развитой системы товарно-денежного обмена с достаточно устойчивой денежной единицей. Положительный результат проводимой реформы был заключен в нескольких причинах. Во-первых, это было связано с детальной проработкой реформы, во вторых, с мобильностью ее проведения и высоким уровнем практической реализуемости поставленных задач. На основании декрета СНК от 11 октября 1922 г. "О предоставлении Госбанку права выпуска банковских билетов был выпущен в обращение червонец. Первые банкноты появились 27 ноября 1922 г. Червонец имел твердое золотое содержание: приравненный к 10 рублям в прежней российской золотой монете. В 1924 г. червонец котируется в Риге, Ревеле и Харбине; в 1925 г. к этим трем биржам прибавились еще биржи Рима, Константинополя и Ковно. Кроме того, на червонец устанавливались курсы на рынках Тегерана, Мешхеда и Кульджи.[3] Это было большим успехом Государственного Банка, но дальше на запад, на рынки Лондона, Парижа, Берлина и Нью-Йорка червонцу проникнуть не удалось.

Государственный Банк производил на внутреннем рынке операции с иностранной валютой и до, и после реформы 1924 г., все время увеличивая свои запасы валюты. Но в апреле 1925 г. в этих операциях наступил перелом; на внутреннем рынке оказался избыток червонцев, и их понесли в Государственный Банк, покупая на них иностранную валюту.

Государственный Банк до конца 1925 г. и в первые два месяца 1926 г. продолжал нести большие потери золота и иностранной валюты. Запасам золота и иностранной валюты в Государственном Банке начала угрожать серьезная опасность, и Банк вынужден был отказаться от поддержания курса червонца на внутреннем рынке. Уже в 1925 г. частная торговля золотом и валютой в административном порядке была сведена до минимальных размеров, так что частный валютный рынок с весны 1925 г. почти перестал существовать.[4] Эта мера не остановила утечки золота и иностранной валюты из Государственного Банка; поэтому, в марте 1926 г. Банк вынужден был прекратить продажу частным лицам золота и валюты. Банк начал возвращаться к монополии на золото и валюту. Особенность хозяйственной модели нэпа заключалась в том, что процесс распространения рыночных принципов ограничивался исключительно внутренней экономики и не затронул внешнеэкономическую сферу.[1] Если государство владеет валютным рынком, то оно владеет и курсом своей валюты. Следовательно, оно может поддерживать такой курс валюты, который не совпадает с ее паритетом покупательной силы. Своеобразие советской денежной системы, взятой в условиях существующей хозяйственной обстановки, заключается в том, что курс советской валюты может быть установлен независимо от ее покупательной силы.[5] Уменьшение товарооборота, отсутствие средств вело к снижению объемов производства промышленных товаров. Значительно выросла безработица, достигшая к 1928 году 1,5 млн. человек. В результате острых политических дискуссий победило радикальное направление, определившее пути перехода к быстрой индустриализации страны за счет внутренних резервов, что привело к свертыванию НЭПа. Это выражалось в следующем:

- отказ от свободной рыночной торговли и переход к государственной торговле;

- национализация частных предприятий и коммерческих банков.

Резко, ухудшилось отношение крестьян к советской власти, участились террористические акты против её представителей. В качестве оправдания этой политики была, выдвинута идея, что нэп себя изжил и на его базе нельзя осуществить индустриализацию, а стихию рынка необходимо заменить плановым началом.[4]

Использованные источники:

1. Калашникова, Е.Б. Правовое регулирование валютных операций в период НЭП // Проблемы теории и юридической практики в России Самара. 2006. С. 68.
2. Д.А. Лоевецкий. Валютная политика СССР. Москва, 1926.С.10-11.
3. Наше денежное обращение. С. 237-238.
4. Л.Н. Юровский. Денежная политика советской власти 1917-1927. М.: Финансовое изд-во. Москва. 1928. С. 365.
5. Дамбуева, М.М. Эволюция российской валютной политики в процессе

экономического развития: конец XIX - начало XXI вв.: дис. ...канд. экон. наук : 08.00.01 / М.М. Дамбуева; - Улан-Удэ, 2009. - 168 с.

Богатырева М.Р., к.с.н.
доцент

Золотов Д.С.
студент 4 курса

ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Уфа

РАЗВИТИЕ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается коучинг, как один из инструментов развития кадрового потенциала компании. Коучинг представляет собой комплексную социально-управленческую технологию развития управленческих кадров, направленную на улучшение количественных или качественных характеристик их деятельности посредством гибкого использования методов наставничества, управленческого консалтинга, тренинга и специальных вопросных методик.

Ключевые слова: персонал, кадры, кадровый потенциал, наставничество, трудовые ресурсы, управление персоналом.

Abstract: This article describes coaching as a tool for development of personnel potential of digging. Coaching is a complex socio-management technology management development aimed at improving the quantitative and qualitative characteristics of their activities through the flexible use of coaching techniques, management consulting, training, and special questionnaires techniques.

Keywords: staff, personnel, human resources, coaching, human resources, human resource management.

Любая организация обладает разного рода ресурсами. Это могут быть управленческие, кадровые, производственные и другие ресурсы. Успешная организация является успешной потому, что она эффективно использует все имеющиеся виды ресурсов, одним из которых являются кадровые ресурсы, которые, несомненно, составляют неотъемлемую часть любого предприятия. Все эти ресурсы должны существовать вместе, если исключить один из них, то организация перестанет работать отлаженно, потому что реалии сегодняшнего дня заставляют каждую организации бороться за свое «выживание» на рынке.

Говоря о кадровом ресурсе, следует признать, что это один из тех видов ресурсов, на которых держится вся организация, который столь же важен, как и другие виды ресурсов, и от корректного и эффективного использования которого зависит, по большому счету, жизнедеятельность организации. Это объединенные вместе интеллект, знания и специальные навыки, в совокупности составляющие основной актив компании.

Главная задача современного общества как формы организации человеческой деятельности заключается в обеспечении оптимального социально-экономического развития и прогресса [5]. Современные социально-экономические условия ставят жесткие требования к качеству рабочей силы. При этом важной составляющей являются не сами люди, как таковые, а их знания, навыки, умение решать определенный круг задач, выполнять определенную деятельность, потому что эффективная работа персонала организации во многом достигается благодаря уникальным индивидуальным качествам людей – их знаниям, умениям, опыту и личностным особенностям [3]. Однако, пока человек все равно остается носителем этого ресурса, без него в процессе реализации компанией своих целей и задач не обойтись, и, возможно, нельзя будет обойтись и в дальнейшем. Люди выступают теми элементами организации, которые способны учиться, быстро адаптироваться, становиться гибкими к тем или иным условиям работы.

Так как сегодняшние условия ставят жесткие требования, то и система управления кадровыми ресурсами также требует новых методов формирования, развития и оценки качества их работы, вносящих в российский рынок инновационные корпоративные стандарты управления. Управление кадровыми ресурсами должно гарантировать, что при необходимости организация получит и в последствии сохранит профессиональных, мотивированных и преданных своему делу сотрудников.

В настоящее время в сфере управления используются различные способы и подходы. Одним из самых новых, объединяющих в себе различные методики и техники, дающим новые возможности, признан коучинг, как важный инструмент влияния на результаты деятельности отдельных людей и организации в целом. Коучинг представляет собой комплексную социально-управленческую технологию развития управленческих кадров, направленную на улучшение количественных или качественных характеристик их деятельности посредством гибкого использования методов наставничества, управленческого консалтинга, тренинга и специальных вопросных методик [6].

Одно из самых главных достоинств коучинга то, что он может дополнять уже существующий стиль руководства, делая его более эффективным [1]. Коучинг, в качестве инструмента влияния на результаты деятельности людей и общества, где каждый сотрудник способен самостоятельно решать многие задачи, позволяет им делать выбор, брать на себя ответственность и принимать решения [4].

Основа коучинга – это принципы равноправия и партнёрства, дающие право каждому сотруднику вносить свой вклад в решение организационных, мотивационных и правовых вопросов. Эта технология расширяет спектр возможностей специалиста применить свои профессиональные навыки, способности и личные качества. Коучинг представляет собой

долговременное партнерство точно также, как процесс развития кадровых ресурсов носит долговременный характер. За время работы с коучем многие специалисты в той или иной сфере деятельности могут получить полное представление о перспективах своего профессионального и личного развития, о персональной роли в развитии личностного потенциала и выработке устойчивой мотивации на достижение цели.

Прежде всего, технологии коучинга направлены на мобилизацию внутренних ресурсов управленческого аппарата, развивают необходимые навыки работы с динамично меняющейся информацией, способствуют как освоению передовых стратегий получения результата через высокую мотивацию к работе, так и раскрытию креативных ресурсов и повышению ответственности за результат. Для того, чтобы коучинг был стратегическим внедрением, необходимо нечто большее, чем сумма результатов тренировки отдельных людей. Использование коучинга вносит свой вклад в достижение организационных целей, его внедрением необходимо руководить и следует создавать такие условия, чтобы каждый мог вносить свой вклад в достижение стратегических целей предприятия [2].

Обучать и развивать руководителей с помощью коучинга – приоритетная задача, решение которой позволит увеличить обороты компании и выйти на новый уровень развития.

Таким образом, на основе практического опыта мы можем делать выводы об эффективности технологии коучинга как одного из современных методов оценки персонала для развития бизнес-компетенций.

Коучинг – это колоссальная возможность развить кадровый потенциал компании. Ведь самый большой наш ресурс – это люди, их внутренний потенциал, настрой и нацеленность на результат.

Использованные источники:

1. Богатырева М. Р., Гильманова Р. Р. Коучинг как метод управления персоналом: сб. материалов Международной научно-практической конференции «Проблемы и перспективы развития экономики и управления» (3-4 декабря 2013 г.). – Прага, 2013. – С. 27.
2. Быкова Е.С. Коучинг-технологии в развитии кадрового потенциала муниципальных служащих // Экономические науки. – 2010. – № 5 (66). – С.121-123.
3. Доницев О.А., Фраймович Д.Ю. Методика оценки эффективности управления персоналом организации // Менеджмент в России и за рубежом. – 2012. – № 1. – С. 119-123.
4. Кучерова С. Оценка и развитие персонала на основе модели компетенций. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://hrliga.com/index.php?module=profession&op=view&id=1411> свободный. Дата обращения 02.09.2014.
5. Мухаметлатыпов Ф.У., Ибрагимов У.Ф., Богатырева М.Р. Экономико-стоимостная модель труда: проблемы методологии и категориального

анализа // Учебное пособие / Уфа, 2015. (2-ое издание, дополненное и переработанное) С. 122-123.

6. Парамонова Л.И. Оценка социально-экономической эффективности применения технологии коучинга персонала // Социальная политика и социология. – 2010. – № 5. – С.311-324.

*Богданова Ю.З., к.филол.н.
доцент
кафедра иностранных языков
ФГБОУ ВО «ГАУ Северного Зауралья»
Россия, г. Тюмень*

О ЛИНГВИСТИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ ПЕРЕВОДА

В статье представлены основные положения лингвистической теории перевода, а также рассматриваются критерии точности и полноценности перевода, его близости к оригиналу, границы активности переводчика в передаче глобальности художественного слова.

Ключевые слова: лингвистическая теория перевода, перевод, оригинал, переводчик, природа перевода.

ABOUT THE LINGUISTIC TRANSLATION THEORY

Basic theses of a linguistic translation theory are presented in the article. And also criteria of accuracy and meaningful of the translation, its closeness to the original, limits of activity of the translator in transfer of globality literary word are considered.

Keywords: linguistic translation theory, translation, original, translator, nature of translation.

Основы лингвистической теории перевода заложил А.В.Фёдоров в начале 20 века. В его работе «О художественном переводе» показано, что плодотворное сочетание теории и практики перевода должно осуществляться исключительно на широком филологическом уровне. Основой лингвистической теории перевода А.В.Фёдоров считает определенные закономерности, которые устанавливаются путем сопоставления особенностей лексики, грамматики и использования стилистических средств языков оригинального текста и перевода. Задачей переводчика является целостная и точная передача средствами другого языка содержания подлинника при сохранении его стилистических и экспрессивных особенностей. Под целостным и точным переводом понимается единство формы и содержания на новой языковой основе.

Основной исследовательский центр ученых-лингвистов - Институт иностранных языков им. М.Тореза в Москве. Результаты исследований публиковались в «Тетрадах переводчика» под редакцией Л.С.Бархударова. Эту школу представляли В.Комиссаров, В.Крупнов, И.Рецкер; следует назвать работы Ю.Найды и Ч.Табера, лейпцигскую школу теории перевода лингвистической ориентации во главе с О.Каде, западногерманскую и

австрийскую, которую представляют В.Виллс, Бауш, Вандрушка, и, наконец, канадскую – журнал «Мета» с редактором Классом [1, 199].

В отечественном языкознании существует большое количество работ, убедительно доказывающих реальность слова как основной единицы языка. По определению А.В.Фёдорова, «... полноценность перевода означает исчерпывающую передачу смыслов содержания подлинника и полноценное функционально-стилистическое соответствие ему» [2, 132].

В.С.Виноградов выделил всевозможные виды межъязыковых лексических соответствий, которые являются неисчерпаемым источником средств для переводчика. Следовательно, переводя произведение художественной литературы, необходимо искать в языке перевода слова «равноёмкие», которые были бы пригодны для передачи всей гаммы значений и оттенков значений, содержащихся в каждой лексической единице оригинала [3, 176]. Об этом же говорит и А.Ф.Ширяев, считая, что «лингвистическая теория перевода выявляет, изучает и моделирует закономерности трансформации текста на одном языке в текст на другом языке; особое внимание направлено на вскрытие закономерностей между продуктом и объектом переводческой деятельности» [4, 68]. Лингвистический подход к изучению перевода доказал свою плодотворность как в теоретическом, так и в прикладном отношении. Знания лингвистики перевода способствуют более глубокому пониманию функционирования средств языка в речевой деятельности, различий и сходств языков, их выразительно-изобразительных ресурсов.

Естественно, не следует понимать лингвистическую теорию перевода как слепое следование букве подлинника, что нередко ставят в укор лингвистам последователи литературоведческой теории. Проблема перевода не в привязанности переводчика к слову, а в необходимости передать на другом языке глобальность художественного слова. Если эта задача недостаточно осмыслена переводчиком, происходит обеднение оригинала, когда передается лишь одно из значений, выбираемых по принципу контекста. В данном случае с успехом может быть применен термин «полифония», поскольку переводчика должны интересовать «не выделение в семантической структуре слова отдельных значений (полисемия), а одновременная реализация и взаимодействие всех значений слова и оттенков» [5, 4].

Использованные источники:

1. Попович А.С. Проблемы художественного перевода. М.: Высшая школа, 1980. – 199 с.
2. Фёдоров А.В. Введение в теорию перевода: Лингвистические проблемы. М., 1958. – 132 с.
3. Виноградов В.С. Лексические вопросы перевода художественной прозы. М.: МГУ, 1978. – 176 с.
4. Ширяев А.Ф. Перевод как объект комплексного научного изучения //

Лингвистические проблемы перевода. М.: МГУ, 1981. - С.68-79.

5. Ахманова О.С., Задорнова В.Я. Теория и практика перевода в свете учения о функциональных стилях речи // Лингвистические проблемы перевода. М., 1981. - С.3-12.

6. Богданова Ю.З. Имена прилагательные в экспозиции художественного произведения // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 2. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/02/62997>

7. Богданова Ю.З. О развитии лингвострановедческой компетенции студентов аграрного вуза // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 3. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/03/64896>

8. Богданова Ю.З. О возможностях интеграции отечественных лингвистов в европейское научное сообщество // Современная педагогика. 2016. № 4. URL: <http://pedagogika.snauka.ru/2016/04/5619>

Богданова Ю.З., к.филол.н.

доцент

кафедра иностранных языков

ФГБОУ ВО «ГАУ Северного Зауралья»

Россия, г. Тюмень

ЭМОЦИОНАЛЬНО-ЭКСПРЕССИВНЫЙ КОМПОНЕНТ ЗНАЧЕНИЯ ИМЕНИ ПРИЛАГАТЕЛЬНОГО ПРИ ПЕРЕВОДЕ НА НЕМЕЦКИЙ ЯЗЫК

В статье рассматривается вопрос перевода русских эмоционально-экспрессивных прилагательных на немецкий язык.

Ключевые слова: имя прилагательное, русский язык, немецкий язык коннотативный, денотативный, эмоционально-экспрессивная лексика

EMOTIONAL AND EXPRESSIVE COMPONENT OF MEANING OF THE ADJECTIVE IN THE TRANSLATION INTO GERMAN LANGUAGE

In the article the translation of the Russian emotional and expressive adjectives into German language is considered.

Keywords: adjective, Russian language, German language, connotative, denotative, emotional and expressive lexis.

Эмоционально-оценочная лексика в системе русского и немецкого языков занимает важное место, поэтому в целях практического овладения семантикой и стилистикой конкретного языка необходимо её изучение. Эмоционально-оценочный компонент может быть элементом как денотативного, так и коннотативного значения слова. “Денотативный – служащий для соотнесения с данным референтом, указывающий на предмет безотносительно к его природным или отличительным свойствам” [1,128]. “Коннотативный – такой, который не просто указывает на предмет, но и несёт в себе обозначение его отличительных свойств” [1, 203]. “В семантике экспрессивного слова отражается не только самый “предмет”, сколько

отношение к нему человека, мнение о предмете, и в этом существенное отличие экспрессивного слова от собственно номинативного” [2, 44]. Н.А.Лукиянова выделяет следующие компоненты экспрессивности (её микроразличия): “эмоциональная оценка”, “интенсивность”, “образность”, “стилистическая маркированность”.

Наиболее употребительны слова, в семантике которых эмоционально-оценочный компонент отражает, по мнению З.Е.Фоминой: 1) оценку к.-л. деятельности человека; 2) оценку к.-л. лица или группы лиц [3,18]. З.Е.Фомина считает, что по частотности употребления русских и немецких эмоционально-оценочных лексем в тексте можно констатировать, что на первый план выходят русские эмоционально-оценочные существительные. Наличие общих закономерностей говорит о том, что содержание эмоционально-оценочного компонента составляет не экстралингвистическую сущность, а характеристику цели, объекта, субъекта. Поскольку большинство русских эмоционально-оценочных прилагательных образовано от существительных, глаголов, содержащих в своей семантике эмоционально-оценочный компонент, то аналогичный компонент, появляющийся в семантической структуре соответствующих прилагательных, представляет собой результат трансформации эмоционально-оценочного компонента из семантики производящих их лексем. Наличие сходных типов эмоционально-оценочной лексики, несмотря на различную частотность распространения некоторых типов, делает возможным использование метода семантических параллелей.

При анализе эмоционально-экспрессивных соответствий рассказа А.П.Чехова “Ионыч” и его немецкого перевода отмечены следующие прилагательные, содержащие экспрессивность в коннотате:

1) глупенький конец (с.481) – - albern (с.22) – ласк. (часто с оттенком klein, wertlos, unbedeutend (маленький, пренебрежения или соболезнования) ненужный, малозначащий) (1-138). умственно ограниченный, тупой (3-151)

- прилагательное “глупенький”, имеющее ласкательное значение, переводится нейтральным немецким прилагательным “albern”;

2) тупая философия (с.482) – - stumpfsinnige Theorien (с.23) – перен. умственно ограниченный, stupid (тупоумный) (7-3303) неспособный (15-1140)

- русское прилагательное “тупой”, употреблённое в переносном значении, переводится в прямом номинативном употреблении немецким прилагательным “stumpfsinnig”;

3) мягок лунный свет (с.478) – - von sanftem Mondlicht (с.19) – перен. с неопределёнными nur schwach spürbar, sacht (слабо расплывчатыми границами (6-1438) осязаемый, лёгкий) (6-2856)

- нейтральным немецким прилагательным “sanft” переводится

русское прилагательное "мягкий", употреблённое в переносном значении;

4) чистенькая...Екатерина Ивановна - taufersch (с.20) –

(с.479) – sehr frisch, ganz frisch (свежий,

ум.-ласк. к чистый, незагрязнённый бодрый) (7-3358)

(17-1055)

- прилагательное "чистенький", обладающее уменьшительно-ласкательным значением, переводится нейтральным прилагательным "taufersch";

5) блестящая цель (с.481) –

- der Leuchtend (с.22) –

перен. великолепный, прекрасный, als Lichtquelle, Helligkeit verbreiten, роскошный (1-506) abgeben (источать свет) (5-2114)

- нейтральным немецким существительным переводится русское прилагательное "блестящий", имеющее переносное значение;

6) большинский роман (с.472) –

- einen kolossaligen Roman (с.13) –

эмоц. чеховское новообразование kolossalig (колоссальный) (4-1918)

- прилагательное "большинский", содержащее эмоционально-экспрессивное наполнение, переводится нейтральным прилагательным "kolossalig";

7) деревянные руки (с.486) –

- stocksteif (с.27) –

перен. неподвижный, ничего не эмоц. von sehr gerader und dabei выражающий (3-713) steifer Haltung (об очень прямой осанке) (7-3263)

- русское прилагательное "деревянный", употреблённое в

переносном значении, переводится немецким "stocksteif", имеющим лишь эмоционально-усилительное, но не переносное значение;

8) "поляк надутый" (с.482) –

- "aufgeblasenen Polacken" (с.23) –

высокомерный, напыщенный, чванный перен. sich wichtig tun (держаться важно) (1-277)

- русское сочетание, обладающее, несомненно, эмоционально-экспрессивной окраской, переводится немецким оборотом с переносным значением [4].

Следует отметить, что из 100% прилагательных, содержащих экспрессивность в коннотате, только 25% немецких прилагательных обладают эмоционально-экспрессивным наполнением. Как считает А.Вежбицкая, "в целом эмоциональная температура русского текста ... выше, чем в других славянских языках" [5, 55]. При анализе конкретных текстов подтверждается эта мысль, поскольку количество русских прилагательных с эмоционально-экспрессивным значением больше количества немецких прилагательных с аналогичным значением.

Использованные источники:

1. Ахманова О.С. Словарь лингвистических терминов. – М., 1969.

2. Лукьянова Н.А. Экспрессивная лексика разговорного употребления. Новосибирск, 1986. – С.44-46.

3. Фомина З.Е. Эмоционально-оценочные слова в лексической системе русского и немецкого языков. Воронеж, 1986.- С.18-25.
4. Богданова Ю.З. Русские прилагательные и их соответствия в немецком переводе: автореф. ... канд. филол. наук. Тюмень: Изд-во Тюменского государственного университета, 2004. - 20 с.
5. Вежбицкая А. Язык. Культура. Познание. М.,1997. - 416с.
6. Богданова Ю.З. О диалоге культур и некоторых проблемах художественного перевода // Гуманитарные научные исследования. 2016. № 2. URL: <http://human.snauka.ru/2016/02/14136>
7. Богданова Ю.З. Имена прилагательные в экспозиции художественного произведения // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 2. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/02/62997>
8. Duden. Das grosse Wörterbuch der deutschen Sprache in 8 Bänden. Mannheim, Leipzig, Wien, Zürich, 1993.
9. Словарь современного русского литературного языка. М.-Л.: Наука, 1948-1965.

*Богданова Ю.З., к.филол.н.
доцент
кафедра иностранных языков
ФГБОУ ВО «ГАО Северного Зауралья»
Россия, г. Тюмень*

О ЛИТЕРАТУРОВЕДЧЕСКОЙ ТЕОРИИ ПЕРЕВОДА

В статье представлены основные положения литературоведческой теории перевода, а также рассматриваются критерии точности и полноценности перевода, его близости к оригиналу, границы активности переводчика в передаче глобальности художественного слова.

Ключевые слова: литературоведческая теория перевода, перевод, оригинал, переводчик, природа перевода.

ABOUT THE LITERARY TRANSLATION THEORY

Basic theses of a literary translation theory are presented in the article. And also criteria of accuracy and meaningful of the translation, its closeness to the original, limits of activity of the translator in transfer of globality literary word are considered.

Keywords: literary translation theory, translation, original, translator, nature of translation.

«Классическая» школа перевода связана с художественной практикой переводчиков, начиная с К.Чуковского и заканчивая современными авторами: И.А.Калининым, В.Росселем, Ю.Д.Левиным, Л.Мкртчяном, П.М.Топером, Г.Гачечиладзе. В рамках литературоведческой теории перевода самой удачной попыткой определить природу перевода нам кажется заключение, сделанное Орром (C.W.Orr) в 1941г., который сравнивает перевод с живописью: «Художник не воспроизводит каждую

деталь ландшафта – он оттеняет то, что кажется ему лучшим. Так и переводчик. Он ищет воплощение в своей собственной версии духа, а не только буквы подлинника» [1, 286].

Г.Гачечиладзе говорит о том, что «действительность – первична, а слово – вторично, и, говоря о переводе, нельзя упускать из виду действительность, которая стоит за словом... Буква всегда убивает дух, если она не сливается на новом языке с художественной тканью произведения». В соответствии с данной теорией актуальны слова В.Г.Белинского: «Близость подлиннику состоит в передаче не буквы, а духа создания» [1, 104-107]. Еще А.С.Пушкин в статье «О Мильтоне и Шатобриановом переводе «Потерянного рая» показал сущность буквализма: «Нет сомнения, что, стараясь передать Мильтона слово в слово, Шатобриан, однако, не смог соблюсти в своем произведении верности смысла и выражения. Подстрочный перевод никогда не может быть верным» [1, 193].

Обратимся к современным авторам. А.Межиров в статье «Переводы и переводчики» пишет: «Что же такое точность перевода? Лексическая точность явно недостаточна, к тому же при переводе стихов она порой вредна, а иногда пагубна. Нужна точность не буквы, а духа» [2, 5]. В ценном исследовании А.В.Федорова «Лермонтов и литература его времени» есть глава «Лермонтов как переводчик», в которой автор подчеркивает «исключительную активность Лермонтова в его отношении к иноязычным подлинникам». Вот почему перевод Лермонтова «Из Гёте» стал шедевром, а более точные по лексике, размеру и стилю переводы В.Брюсова и И.Анненского – совсем не то: один из них внутренне высушен, при точном воспроизведении формы подлинника, именно по причине этой точности, которая нарушила естественный творческий синтез двух поэтических начал, а второй перевод не верен подлиннику потому, что в нем монументальная тишина Гёте (кстати, сохранившаяся у Лермонтова как основная тема подлинника) заменена нервным ритмом и мистическим ожиданием, наводящим страх [3, 273].

Таким образом, на фоне вышесказанного справедливым является определение перевода, данное Г.Гачечиладзе: «Перевод – это воссоздание подлинника в единстве формы и содержания в новом ярком материале, это отражение художественной действительности подлинника в целом... перевод является органическим синтезом обоих национальных начал» [1, 145-146].

Для сопоставления тут же приведем определение, предложенное П.Топером. Литературоведческий характер его не подлежит сомнению: «Перевод художественный – вид литературного творчества, в процессе которого создается произведение, существовавшее на одном языке, воссоздающееся на другом» [4, 656].

Но, конечно, есть и границы активности переводчика. Когда он переходит их, то оказывается в области подражаний, переделок, то есть в

области собственного литературного творчества. И если при переводе М.Ю.Лермонтова произошло, по меткому замечанию Г.Гачечиладзе, «превращение гётевского немецкого стихотворения в лермонтовское русское», не стоит, на наш взгляд, думать, что всякое вольное обращение с подлинником станет одновременно созданием нового шедевра.

Использованные источники:

1. Гачечиладзе Г.Р. Художественный перевод и литературные взаимосвязи. М., 1972. – 182 с.
2. Межиров А. Переводы и переводчики // Литературная газета. - 1967. - №17. - С.5-7.
3. Фёдоров А.В. Лермонтов и литература его времени. Л., 1967. - 273с.
4. Краткая литературная энциклопедия. М., 1968. - С.655-666.
5. Богданова Ю.З. Имена прилагательные в экспозиции художественного произведения // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 2. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/02/62997>
6. Богданова Ю.З. О развитии лингвострановедческой компетенции студентов аграрного вуза // Современные научные исследования и инновации. 2016. № 3. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/03/64896>
7. Богданова Ю.З. О возможностях интеграции отечественных лингвистов в европейское научное сообщество // Современная педагогика. 2016. № 4. URL: <http://pedagogika.snauka.ru/2016/04/5619>

Бочкарева Д.А.
магистр

Тольяттинский государственный университет
Россия, г. Тольятти

ПОДХОДЫ К СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ЭТАПОВ РАЗРАБОТКИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ

В статье рассматриваются вопросы совершенствования этапов принятия управленческих решений в условиях неопределенности для конкретной организации с целью повышения эффективности результатов деятельности. Предложенные решения позволяют оценить риски будущих решений и повысить эффективность деятельность предприятия при принятии управленческих решений.

Ключевые слова: управленческие решения, риски, конкурентоспособность

In article questions of improvement of stages of adoption of administrative decisions in the conditions of uncertainty for the concrete organization for the purpose of increase of efficiency of results of activity are considered. The proposed solutions allow to estimate risks of future decisions and to increase efficiency activity of the enterprise at adoption of administrative decisions.

Keywords: administrative decisions, risks, competitiveness

Принятие управленческих решений – основная часть работы менеджеров разного звена. В современном мире от этих решений зависит: насколько ваша компания будет конкурентоспособной на рынке, экономически эффективной и каковы ее перспективы развития. Свой отпечаток накладывают и постоянные изменения, как во внешней, так и во внутренней средах, именно они провоцируют принимать управленческие решения в условиях неопределенности для увеличения скорости реагирования на обстоятельства. В связи с этим особенно актуальным становится отработать алгоритм принятия управленческих решений не только адаптированный под особенности компании, но и устойчивый к условиям неопределенности. Отличительной особенностью здесь будут гибкость и устойчивость системы менеджмента.

Управленческое решение – это результат конкретной управленческой деятельности менеджмента. Принятие решений является основой управления, является творческим процессом в деятельности руководителя [1]. В зависимости от условий принятия управленческих решений есть стандартные шаги для их разработки и реализации, анализ которых представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Типовые шаги принятия управленческого решения

№	Этапы	Содержание этапа	Описание
1	подготовка управленческого решения	постановка цели	проводится экономический анализ ситуации, поиск, сбор и обработка информации, а также выявляются и формируются проблемы, требующие решения
		изучение проблемы	
		выбор и обоснование критериев эффективности и возможных последствий решения	
		обсуждение со специалистами различных вариантов решения проблемы (задачи)	
2	принятие решения	выбор и формулирование оптимального решения	осуществляется разработка и оценка альтернативных решений; отбор критериев выбора оптимального решения; выбор и принятие наилучшего решения
		утверждение решения	
3	реализация решения	конкретизация решения для его исполнителей	принимаются меры для конкретизации решения и доведения его до исполнителей, осуществляется контроль за ходом его выполнения, вносятся необходимые коррективы и дается оценка
		выполнение управленческого решения	
		контроль выполнения управленческого решения	
		оценка выполнения управленческого решения	

			полученного результата от выполнения решения.

Разработка и осуществление эффективных управленческих решений является важнейшей предпосылкой обеспечения конкурентоспособности продукции организации и самой организации на рынке, а также создания оптимальной структуры организации, осуществления обоснованной кадровой политики и рационализации других сторон деятельности организации.

Выбор правильного и эффективного управленческого решения представляет собой результат комплексного использования экономического, организационного, правового, технического, информационного, логического, математического, психологического и других аспектов.

Таким образом, управленческие решения представляют собой способ постоянного воздействия управляющей подсистемы на управляемую подсистему. Это воздействие в конечном итоге приводит к достижению намеченных целей [2]. В условиях общей неопределенности как внешней, так и внутренне важной частью схемы принятия решений становится оценка рисков, возможных при их реализации.

Необходимость принятия того или иного управленческого решения возникает при следующих определенных условиях:

- существует разрыв между желаемым и существующим уровнями развития (определенное несоответствие деятельности организации ее целям);
- разрыв достаточно большой, чтобы быть замеченным, а следовательно, заслуживает внимания;
- лицо, принимающее решение, стремится сократить разрыв;
- лицо, принимающее решение, уверено в возможности сокращения разрыва [3].

Выделяют следующие требования, предъявляемые к управленческим решениям:

- минимальное число корректировок;
- сбалансированность прав и обязанностей менеджера, принимающего решения, т.е. ответственность должна быть равна его полномочиям;
- обоснованность, т.е. научность подтверждаемых действий (принятие на базе полной и достоверной информации.
- знание особенностей, путей развития управленческой системы и окружающей среды;
- тщательный анализ ресурсного обеспечения, научно-технических возможностей, экономических, социальных, перспектив развития, национальной и мировой экономики. Всесторонняя обоснованность требует поиска новых форм и путей обработки информации;
- единство распорядительства, т.е. решение и указание действий по

нему должны исходить от одного руководителя;

- реальность, поставленных задач и сроков принятое решение не должно ни отставать ни опережать потребности и задачи социально-экономической системы;

- управленческие решения должны отвечать требованиям повышенной эффективности деятельности;

- экономичность, т.е. управленческое решение должно быть материально выгодным;

- гибкость, т.е. любое управленческое решение должно соответствовать духу времени и обладать способностью изменения в соответствии с окружающими изменениями;

- конкретность и адресность - должны быть определены его исполнителем, место и время, сроки;

- непротиворечимость, т.е. должно быть согласованно с другими производственными решениями;

- полнота содержания - решение должно охватывать весь управляемый объект, все сферы деятельности, все направления развития (цель функционирования и развития системы, средства и ресурсы, используемые для достижения этих целей; сроки достижения; порядок взаимодействия между подразделениями и исполнителями; организацию выполнения работ на всех этапах) [5].

Принимаемые управленческие решения всегда разрабатываются в условиях неопределенности, поэтому часто результат трудно предсказуем, соответственно в момент принятия управленческого решения значителен элемент риска.

Принятие решения в условиях неопределенности означает выбор варианта решения, когда одно или несколько действий имеют своим следствием множество частных исходов, но их вероятности совершенно не известны или не имеют смысла.

Источниками неопределенности ожидаемых условий в развитии предприятия могут служить поведение конкурентов, персонала организации, технические и технологические процессы и изменения конъюнктурного характера. При этом условия могут подразделяться на социально-политические, административно-законодательные, производственные, коммерческие, финансовые. Таким образом, условиями, создающими неопределенность, являются воздействия факторов внешней к внутренней среды организации. Решение принимается в условиях неопределенности, когда невозможно оценить вероятность потенциальных результатов. Это должно иметь место, когда требующие учета факторы настолько новы и сложны, что насчет них невозможно получить достаточно релевантной информации. В итоге вероятность определенного последствия невозможно предсказать с достаточной степенью достоверности. Неопределенность характерна для некоторых решений, которые приходится принимать в

быстро меняющихся обстоятельствах. Наивысшим потенциалом неопределенности обладает социокультурная, политическая и наукоемкая среда [5].

В работе разработаны этапы принятия управленческих решений для ОАО «Азотреммаш» (рисунок 1), которые учитывают появление рисков и оценку их последствий.

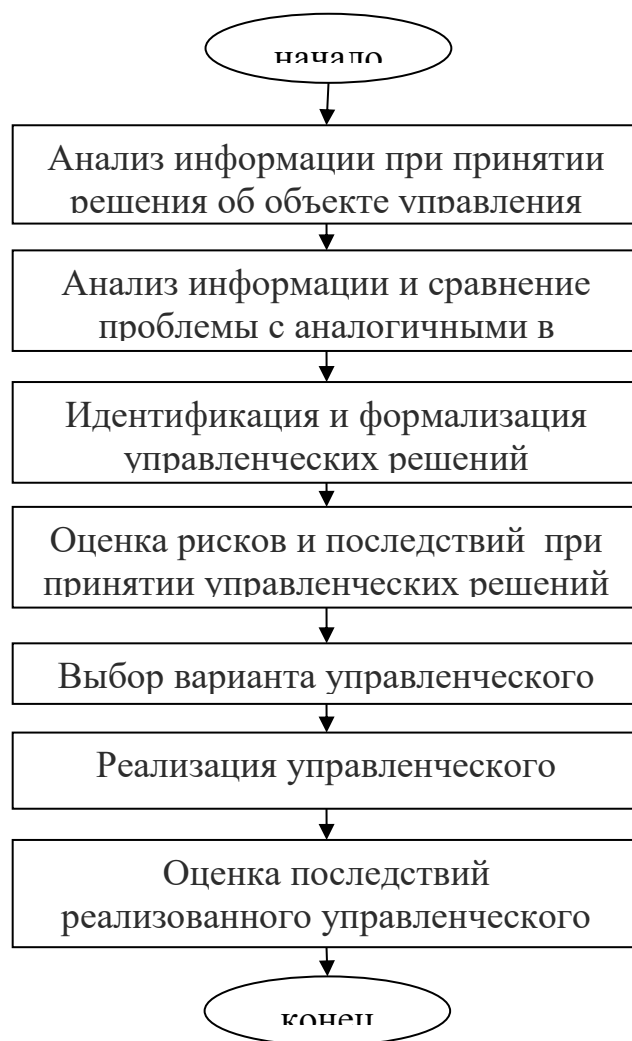


Рисунок 1 - Этапы принятия управленческих решений для ОАО «Азотреммаш»

Данный алгоритм позволит учитывать быстроменяющиеся условия внешней и внутренней среды и принимать решения с минимальным уровнем неопределенности. Разработка и осуществление эффективных управленческих решений является важнейшей предпосылкой обеспечения конкурентоспособности продукции организации и самой организации на рынке, а также создания оптимальной структуры организации, осуществления обоснованной кадровой политики и рационализации других сторон деятельности организации.

Использованные источники:

1. Управленческие решения. Процесс их подготовки и принятия [Электронный ресурс]. URL: <http://bmanager.ru/articles/управленческие-решения-процесс-их-по.html> (дата обращения: 31.05.2016).
2. Эффективность управленческих решений [Электронный ресурс]. URL: <http://www.grandars.ru/college/ekonomika-firmy/effektivnost-upravlencheskih-resheniy.html> (дата обращения: 31.05.2016).
3. Теория организации. Глава 16. Организация и методы принятия решений [Электронный ресурс]. URL: <http://bibliotekar.ru/teoriya-organizacii/101.htm> (дата обращения: 31.05.2016).
4. Развитие теории и практики управленческих решений в условиях рыночной экономики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.dissercat.com/content/razvitie-teorii-i-praktiki-upravlencheskikh-reshenii-v-usloviyakh-rynochnoi-ekonomiki> (дата обращения: 31.05.2016).
5. Управленческие решения [Электронный ресурс]. URL: <http://cappuccinoshow.narod.ru/index/0-8> (дата обращения: 31.05.2016)

Бочкарева Д.А.
магистр

Тольяттинский государственный университет
Россия, г. Тольятти

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАЗРАБОТКИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

В статье рассматриваются вопросы принятия управленческих решений, варианты их классификации и условия, при которых они будут эффективны. Рассмотренные теоретические аспекты, позволят классифицировать управленческие решения и определить условия их выполнимости.

Ключевые слова: управленческие решения, риски, конкурентоспособность

In article questions of adoption of administrative decisions, options of their classification and a condition at which they will be effective are considered. The considered theoretical aspects, will allow to classify administrative decisions and to define conditions of their feasibility.

Keywords: administrative decisions, risks, competitiveness

Современные системы управления выстроены на организации взаимодействия между управляемыми и управляющими элементами, которые через связи в виде управленческих решений, позволяют добиваться поставленных результатов деятельности компании. Важным аспектом

деятельности в таких ситуациях является выстраивание механизма принятия управленческих решений.

В более широком понимании управленческое решение рассматривают как основной вид управленческого труда, совокупность взаимосвязанных, целенаправленных и логически последовательных управленческих действий, обеспечивающих реализацию управленческих задач.

Под управленческим решением принято понимать:

- процесс нахождения связи между существующим состоянием системы (процесса, явления) и желательным, определяемым целью управления;
- акт выбора, осуществляемый менеджером с помощью определенных правил;
- результат выбора, который представляет собой предписание к действию [3].

Сегодня во многих организациях централизованное управление постепенно уходит на второй план, в свою очередь, уступая место гибким формам управления. Вместе с тем, приоритет отдается координации действий всех частей социальной системы, которая достигается за счет баланса на всех уровнях управления. С этой целью необходимо установление отношений социального партнерства между различными частями системы относительно распределения и применения властных полномочий.

Необходимо отметить, что в современных условиях проблема принятия эффективных управленческих решений занимает одно из центральных мест. Многие социологи и специалисты по теории управления, начиная с М. Вебера, связывают её деятельность в первую очередь с подготовкой и реализацией управленческих решений. Интерес социологов к этой проблеме вызван тем, что в решениях фиксируется совокупность отношений, которая возникает в процессе деятельности и управления организацией. Управленческие решения всегда связаны с изменениями в организации, их инициатором обычно выступает должностное лицо или соответствующий орган, несущий полную ответственность за последствия контролируемых или реализуемых решений [4].

В первую очередь необходимо определить для себя назначение принимаемых решений, период и масштабы действия, а так же другие параметры. На основе анализа источников [1] и [2], была составлена матрица классификации управленческих решений и определены условия при которых возможно вырабатывать качественные управленческие решения (таблица 1).

Таблица 1 – Матрица классификации управленческих решений

№	Основание для классификации	Виды управленческих решений	Описание управленческих решений	Условия, при которых вырабатываются качественные управленческие решения
1	<i>По степени уникальности</i>	Запрограммированные решения	результат заранее определенной последовательности шагов или действий. Руководитель часто программирует решения под ситуации, повторяющиеся с определенной периодичностью	- использование при их разработке научных подходов в области менеджмента; - предварительный анализ в сфере влияния экономических законов на эффективный аспект конкретного управленческого решения; - обеспечение процесса информирования лица, которое принимает управленческое решение, необходимыми, проверенными данными; - организация применения методов функционально-стоимостного анализа, прогнозирования, моделирования и экономического обоснования каждого конкретного управленческого решения; - осуществление структуризации проблемы и дальнейшее построение дерева целей; - обеспечение возможности в плане
		Незапрограммированные решения	возникающие в ситуациях, которые в определенной степени новы, неструктурированы и сопряжены с неизвестными факторами	
2	<i>По степени воздействия на будущее</i>	Оперативные	решения по обеспечению максимизации прибыльности от текущих производственно-хозяйственных операций. Основная сфера решений — распределение имеющихся ресурсов предприятия между функциональными подразделениями, оперативное планирование, регулирование и контроль производственно-хозяйственных процессов на предприятии.	
		Тактические (административные)	решения о структуризации ресурсов предприятия, обеспечивающие максимальную результативность. Принятие решений в области структуры организации (структурное построение организации и делегирование полномочий), организация производственных и информационных потоков, каналы товародвижения и т. п.	
		Стратегические	решения о целях и задачах предприятия, сферах деятельности, целевых рынках, обеспечивающих стабильный рост и потенциальную результативность предприятия	
3	<i>По числу лиц</i>	Индивидуальные	принимаемые единолично	

	<i>принимающих решения</i>	Коллективные	принимаемые на основе заранее оговоренных условий (простое большинство, квалифицированное большинство, консенсус и т. п.)	сравнимости вариантов решений; • предоставление вариантности решений; • обоснованность принимаемого решения с точки зрения правового процесса; • обеспечение автоматизации процесса по сбору и обработке информации, а также процесса по разработке и реализации принимаемого решения; • механизм разработки и функционирования системы по обеспечению ответственности, а также мотивации качественного и эффективного решения; • обеспечение функционирования механизма реализации принимаемого решения [2].
4	<i>По степени определенности ситуации</i>	Решения, принимаемые в условиях определенности (детерминистские решения).	лицо принимающее решение знает последствия развития ситуации по каждой из возможных альтернатив.	
		Решения, принимаемые в условиях риска (вероятностные решения).	последствия развития ситуации не известны, но известными являются вероятностные характеристики возможных в будущем событий	
		Решения, принимаемые в условиях неопределенности, то есть в условиях, когда отсутствуют вероятностные оценки потенциальных результатов (исходов событий).	в этой ситуации требуется: получение дополнительной информации для снижения степени неопределенности, предположение о вероятности возможных событий на основе опыта и интуиции	
5	<i>По сроку действий последствий решений</i>	Долгосрочные	решения, принимаемые на период от 5 лет	
		Среднесрочные	решения, принимаемые на период до 3 лет	
		Краткосрочные	решения, принимаемые на период до 1 года	
6	<i>По способам принятия решений</i>	Интуитивные решения.	выбор основан на ощущении, что выбор правилен (озарение или шестое чувство). Интуитивные решения могут приниматься с учетом знаний и накопленного опыта. Например, принятие рутинных решений при неизменности внутренней и внешней	

			ситуации.	
		Рациональные решения.	Выбор основан на результатах аналитического процесса, имеющего определенную последовательность взаимосвязанных шагов	
7	По масштабам	Глобальные	такие решения являются обязательными для исполнения всей организации	
		Локальные	затрагивают конкретные структурные подразделения предприятия, определенные сферы его деятельности	

В зависимости от исходных условий конкретных ситуаций мы определяем параметры принятия управленческого решения и далее возможна разработка общих рекомендаций по процедуре принятия управленческих решений в рамках деятельности организации с учетом ее накопленного опыта. Это позволит сократить время на принятие решений и снизить риски, которые могут возникнуть в рамках выполнения процесса.

Использованные источники:

1. Основы менеджмента. Чернышев М. А., Коротков Э. М., Солдатова И. Ю., проф. И. Ю. Солдатовой., Чернышева М. А., Под ред. проф. И. Ю. Солдатовой., Солдатовой И., Чернышов М.А. - ред.-сост., Изд.: ИТК "Дашков и К", НАУКА/ИНТЕРПЕРИОДИКА МАИК, Наука-Пресс 2006 г
2. Виханский О. С. Стратегическое управление.- М.: Экономистъ, 2006. — 293 с. ISBN 5-98118-055-2
3. Елизарова О.И. Организация производства и менеджмент [Электронный ресурс].URL: <http://hi-edu.ru/e-books/xbook846/01/part-024.htm>
4. Рыцев А. И. Обзор современных проблем в принятии управленческих решений: социально-ориентированный аспект // Молодой ученый. — 2014. — №1. — С. 613-617.

*Брыжинская Г.В., к.пед.н.
доцент*

*Столичная финансово-гуманитарная академия
Россия, г. Москва
Полетаева М.И.
студент*

*Национальный исследовательский Мордовский государственный
университет им. Н.П. Огарёва
Россия, г. Саранск*

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ СУБЪЕКТОВ ПЕРЕГОВОРНОГО ПРОЦЕССА

Аннотация: в данной статье дается определение конфликта. Перечислены основные причины конфликтов и возможные способы их разрешения на примере переговорного процесса. Охарактеризованы субъекты конфликтов.

Abstract: This article defines the conflict. List the main causes of conflict and possible ways of resolving them by the example of the negotiation process. Characterized conflict subjects..

Ключевые слова: конфликт, переговорный процесс, субъекты конфликта, причины конфликтов, конфликтующие стороны.

Keywords: conflict, the negotiation process, the subjects of conflict, causes of conflict, the conflicting parties.

Конфликт — это противоборство субъектов с противоречивыми

интересами [6, с.10].

Психологи выделяют три типа личностных конфликтов:

1. внутриличностный;
2. межличностный;
3. межгрупповой [8, с. 200].

Нас интересует второй тип, так как он является самым распространённым.

Субъектами конфликта являются непосредственно две конфликтующие стороны, между которыми произошёл раздор по тем или иным причинам. Эмоциональное напряжение, стресс, волнение, возникающее из действий противоположной стороны – все это имеет значительное влияние на поведение субъектов конфликта, и оказывает воздействие на действия сторон. В результате сильнейшего напряжения совершаются необдуманные, неадекватные, импульсивные действия, не приводящие к разрешению конфликта, а наоборот, только усугубляющие его [1, с. 155].

Общими причинами межличностных конфликтов могут являться правовая безграмотность населения, отсутствие правовой культуры, деформированное правовое сознание, многие экономические, социальные факторы и др. Например, на возникновение юридических конфликтов существенно влияет наличие множества законов, недоступность их изложения для большей части населения, низкий уровень их качества, противоречивость и др [9, с. 193].

К социально-психологическим причинам конфликтов стоит отнести:

- стресс;
- агрессивное поведение одной или обеих сторон;
- слабая мотивация;
- установка на победу;
- различие социального статуса сторон;
- настроение;
- различие в интересах;
- давление одной из сторон на другую;
- диссонанс, вызванный большим количеством вариантов решения;
- неприязненное или предвзятое отношение к партнёру.

Для разрешения различных споров и конфликтов наиболее выгодным для обеих сторон может быть такой альтернативный способ, как переговорный процесс. Это в значительной степени снизит напряжение между сторонами и позволит наиболее грамотно разрешить противоборство, возникшее между ними.

Под переговорами понимается обсуждение, осуществляемое напрямую, без участия третьих лиц, посредников или медиаторов, которое направлено на нахождение совместного пути разрешения конфликтов и принятия общего решения, способного урегулировать разногласия между

сторонами [8, с. 132].

Использование различных тактических приёмов предопределяет построение хода переговоров. В целях достижения примирения сторон можно применять следующие тактические приемы. Нельзя нападать на позицию оппонента; нападение на себя переводить в атаку на проблему; уделять внимание интересам, а не позициям; уважать изложенные мнения и точки зрения противной стороны; во избежание «тупика» в ходе переговорного процесса, в определённых случаях необходимо приостановить рассмотрение трудных проблем и отложить их решение до более удобного времени; выдвигать требования тогда, когда оппонент наиболее подготовлен к их восприятию; положительную роль иногда может играть подача всех требований полным комплектом; направлять ход переговоров в сторону принятия взаимовыгодных вариантов решения проблемы; обоснование решений правовыми нормами; не применять тактические хитрости и выявлять факт их использования другой стороной, что поможет не совершать противоправные действия [3, с. 66].

Основная функция переговорного процесса для сторон конфликта состоит в том, чтобы решение проблемы было найдено сторонами совместно – это то, ради чего и ведутся переговоры. Как указывает в своей работе Ерохина Е.В., «сложное переплетение интересов и неудачи в односторонних действиях могут подтолкнуть к началу переговорного процесса даже откровенных врагов, чье конфликтное противостояние насчитывает не один десяток лет» [5, с. 166].

Подводя итог всему вышеизложенному, можно сделать вывод о том, что переговоры являются наиболее простым, удобным и эффективным способом разрешения конфликтов между сторонами. Верное применение тактических приемов в ходе переговоров и правильная оценка сложившейся ситуации позволит сторонам согласовать свои позиции и найти выход из сложившейся спорной ситуации.

Использованные источники:

1. Борисов Н.А., Брыжинская Г.В. Психология участников правового конфликта // Евразийский научный журнал. — 2015. — №6. — С. 154-156
2. Брыжинская Г. В. Факторы правовой социализации // Перспективы науки. — 2015. — № 11 (74). — С. 100-102
3. Брыжинская Г. В., Худойкина Т. В. Переговорный процесс: психолого-правовой анализ // Paradigmata Poznani. — 2015. — № 1. — С. 65-67.
4. Емельянов Н. С., Бережкова Н. Ф. Правовое воспитание и предупреждение правового конфликта // Административное право и процесс. — 2012. — № 3. — С. 74-77.
5. Ерохина Е. В. Переговоры как один из способов альтернативного разрешения гражданско-правовых споров // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5: Юриспруденция. — 2014. — № 4. — С. 165-169.

6. Худойкина Т. В. Юридическая конфликтология в условиях государственно-правовых и общественных преобразований в России: постановка проблемы, теоретические и социальные аспекты // Сибирский юридический вестник. — 1998. — №3. — С. 10-18.
7. Худойкина Т. В. Правовое воспитание как основной фактор предупреждения юридических конфликтов // Глобальный научный потенциал. — 2015. — №11 (56). — С. 206-208.
8. Худойкина Т. В., Брыжинский А. А. Юридическая конфликтология: учеб. пособие. — Саранск: Изд-во Морд. ун-та, 2008. — 224 с.
9. Худойкина Т. В., Лукьянов А. А. Качество закона: коррупциогенные факторы // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. — 2013. — № 4-2(30). — С. 193-196.

*Бугаев А.Е.
магистрант
Бугаева Г.В.
магистрант*

*Сибирский Федеральный университет
Россия, г. Красноярск*

АКТУАЛЬНОСТЬ РАЗРАБОТКИ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ ГОРНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация: В статье актуализирована необходимость разработки и внедрения системы менеджмента качества на предприятии строительной отрасли.

Abstract: The paper describes the development and implementation of the quality management system at the enterprise of the construction industry.

Ключевые слова: интегрированная система менеджмента, система менеджмента качества.

Key words: integrated management system, quality management system.

В настоящее время практически все промышленно развитые страны вступили на новый этап, характеризующийся развитием интегрированных систем менеджмента (ИСМ), основанных на системах менеджмента качества (СМК), системах экологического менеджмента (СЭМ), системах менеджмента профессиональной безопасности и здоровья (СМПБ).

Современные интегрированные системы менеджмента создаются на базе требований международных стандартов ISO 9001, ISO 14000, OHSAS 18001 и др., которые были разработаны на основе обобщения мирового теоретического и практического опыта в области менеджмента качества.

В общепризнанном понимании ИСМ - это часть системы общего менеджмента предприятия, отвечающая требованиям двух или более международных стандартов и функционирующая как единое целое.

Элементами систем менеджмента, которые включаются в единую систему, являются:

- политика организации;
- оптимальное использование ресурсов;
- комплексные меры оперативного контроля и общее управление документацией;
- единый подход к разработке документации;
- общие информационные и обеспечивающие системы;
- общая система подготовки и развития персонала;
- организационная структура и структура подотчетности;
- системы измерения и мониторинга;
- записи и отчетность;
- единый аудит;
- единый анализ систем менеджмента.

Суммарным эффектом ИСМ является многофункциональность системы менеджмента при минимальных затратах на её создание, внедрение и функционирование.

Создание ИСМ – сложный инновационный проект, направленный на повышение эффективности общего менеджмента организации. Ожидаемая результативность создания ИСМ может быть достигнута лишь в случае грамотного управления этим проектом. При разработке ИСМ следует избегать механического объединения требований международных стандартов, что может привести к их формальному, поверхностному внедрению.

Создание ИСМ должно строиться на принципах, установленных во всех международных стандартах менеджмента. При этом в качестве базовых должны приниматься принципы, сформулированные в стандартах ISO серии 9000, и в первую очередь такие, как процессный и системный подходы, лидерство руководителя и вовлечение работников. Важно оценить уровень компетентности менеджеров и специалистов для успешного проведения этой работы, определить целесообразность привлечения внешних консультантов. При этом исключительно важно предпринять меры, направленные на обеспечение психологической устойчивости персонала организации. Реализация именно этих принципов позволяет наилучшим образом обеспечить интегрирование отдельных стандартов в единую систему.

Актуальность инициирования процесса сертификации в российских горно-строительных компаниях обусловлена следующими причинами:

- Сертификация является мощным инструментом маркетинга, позволяющим повысить имидж предприятия на строительном рынке. Наличие сертификата может быть требованием стратегических партнеров, собственников или инвесторов.
- Работа с предприятием, имеющим международный сертификат по стандартам ISO серии 9000, считается менее рискованной за счет

внутренней структурированности и упорядоченности деятельности горно-строительной компании, большей прозрачности системы управления, а также периодического внешнего контроля со стороны независимого регистратора. Учитывая инвестиционную направленность в области экономической политики горно-строительной компании, нельзя игнорировать тот факт, что иностранные финансовые структуры рассматривают сертификацию как снижение риска для кредитования и инвестирования. Наличие сертификата здесь может сыграть ключевую роль, так как в мировой практике принято доверять компаниям, сертифицировавшим СМК, что формирует имидж компании.

- Тенденцией развития горно-строительной компании в современных условиях является создание стратегических Альянсов с присутствием зарубежных партнеров. Данные Альянсы являются участниками крупных, значимых международных проектов. Результативность, эффективность, доверительность и прозрачность подобного рода проектов обеспечивается посредством внедрения ИСМ.

Высокая актуальность разработки и внедрения ИСМ в современных российских компаниях обусловили выбор темы магистерской диссертации «Влияние системы менеджмента качества на повышение эффективности горно-строительной компании». В рамках данного диссертационного исследования был выполнен анализ создания и реализации ИСМ в компаниях строительной отрасли, что позволило сделать следующие выводы:

- В России в целом доля предприятий, на которых сертифицированная система качества действительно внедрена и дает соответствующие результаты, крайне мала. Таких предприятий в России всего лишь около 20% от общего числа организаций, имеющих сертифицированную СМК. В Европе и США эта доля приближается к 80%.

- В настоящее время в горно-строительной отрасли практически нет ИСМ, при создании которых не ставилась бы задача получения сертификата. Наличие сертифицированной системы менеджмента качества является обязательным условием участия компании в тендерах на выполнение строительно-монтажных работ.

- Стандартизация основных процессов ИСМ, соответствующих требованиям международных стандартов, позволяет обеспечить последовательное, качественное и безопасное выполнение всего комплекса работ при строительстве и реконструкции объектов любой сложности, а также определить ответственность и основные функции участников процесса.

- Вовлечение персонала в деятельность по улучшению качества дает возможность предприятию более полно и эффективно использовать способности, знания, умения и навыки своих сотрудников. Специально построенная система стимулирования, планирование карьерного роста и

обучение персонала также направлены на повышение эффективности использования трудовых ресурсов предприятия.

○ К неоспоримым преимуществам, которые получает организация при наличии действующей ИСМ исследователи относят: снижение непроизводительных материальных и временных затрат; повышение качества продукции и услуг; совершенствование системы управления предприятием и его подразделениями; приобретение предприятием способности перестраиваться под изменяющиеся потребности рынка; повышение ответственности и дисциплинированности персонала; получение лояльных клиентов; повышение имиджа компании, ее авторитета в отрасли и др.

Таким образом, рассмотренные выше теоретические и практические положения обосновывают актуальность и неоспоримость разработки и внедрения в деятельность современной горно-строительной компании системы менеджмента качества.

Использованные источники:

1. Свиткин, М.З. Менеджмент качества и обеспечение качества продукции на основе международных стандартов ИСО / М.З. Свиткин, В.Д. Мацута, К.М. Рахлин. – СПб. : Питер, 2005. – 403 с.
2. Тэпман, Л.Н. Предпринимательское управление. Зарубежный опыт / Л.Н. Тэпман. – М. : Юнити-Дана, 2004. – 224 с.
3. Управление качеством : учеб. для вузов / под ред. С.Д. Ильенковой. – М. : ЮНИТИ, 2003. – 334 с.
4. Фетисова О.В., Злобина Н.В.: «Зарубежный опыт управления качеством в рамках реализации бизнес-процессов предприятия» - Тамбов , 2012 – 5 с.

Бугаева Г.В.

магистрант

Бугаев А.Е.

магистрант

Сибирский Федеральный университет

Россия, г. Красноярск

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ

В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: В статье представлен анализ проблем экологического менеджмента в России и за рубежом, и актуализирована необходимость разработки и внедрения системы экологического менеджмента (СЭМ) на предприятии строительной отрасли.

Abstract: The article presents the analysis of the problems of environmental management in Russia and abroad, and actualized the need for the development and implementation of the environmental management system (EMS) at the enterprises of the construction industry.

Ключевые слова: экологический менеджмент, мировой опыт системы

экологического менеджмента.

Key words: environmental management, global experience of environmental management system.

Перспективы распространения и развития подходов СЭМ в мире с момента принятия техническим советом ИСО решения о разработке стандартов в области экологического менеджмента прошло уже более двенадцати лет. За это время условия, в которых создавались стандарты СЭМ и внедрялись первые соответствующие им СЭМ, изменились существенно: преумножен опыт внедрения СЭМ; усовершенствовано природоохранное законодательство; ослаблено внимание широкой общественности к природоохранным проблемам; возрос профессиональный уровень многих экологических общественных организаций; усилено внимание организаций к вопросам охраны окружающей среды; возрос уровень понимания проблем в органах государственной власти и др. Однако все эти перемены не привели к снижению интереса к СЭМ организаций самых различных типов во всем мире.

Мировая статистика показывает, что сертифицированных систем экологического менеджмента в России значительно меньше, чем сертифицированных систем менеджмента качества, что в целом отражает мировую динамику внедрения систем менеджмента.

Практический опыт, накопленный в последние годы, позволяет указать на основные проблемы, замедляющие распространение подходов СЭМ на российских предприятиях. Отметим, что существуют как отраслевые, так и региональные особенности проявления этих проблем, но в целом их можно отнести к четырем категориям.

1. *Низкий уровень общего менеджмента на предприятиях.*

Система экологического менеджмента тесно связана с системой менеджмента организации в целом и должна быть ее составной частью. Международные стандарты подразумевают, что внедрение СЭМ осуществляется в определенном организационном контексте. Низкий уровень менеджмента в российской промышленности в целом, и строительной отрасли, в частности, проявляется, в первую очередь, в недостаточном использовании современных подходов к планированию и анализу результативности, невнимании к мотивации персонала, формализованном подходе к его обучению.

2. *Ограниченное понимание экологической деятельности предприятия и системы экологического менеджмента.*

В большинстве случаев экологическая (природоохранная) деятельность российских предприятий рассматривается как деятельность, осуществляемая по принципу "на конце трубы". Внедрение и эксплуатация средозащитной техники является неотъемлемой частью экологической деятельности. Во многих случаях подход, основанный на систематическом анализе производственного процесса как единого целого, может привести к

более продуктивным решениям. Так, оптимизация существующих технологических процессов одновременно с сокращением потерь может потребовать относительно небольших затрат, что приведет в конечном счете как к снижению воздействия на окружающую среду, так и к получению экономического эффекта. Поэтому создание СЭМ рассматривается нами как реорганизация работы отдела по охране окружающей среды. В то же время создание эффективной СЭМ требует от высшего руководства принципиального решения осознания важности такой системы для предприятия, активного участия в ее внедрении, а также развития системы менеджмента в целом.

3. Недопонимание характера стандартов в области СЭМ.

Определенные трудности представляет понимание самой природы добровольных стандартов и их соотношения с методами государственного регулирования. Характерным для российских условий является стремление рассматривать их как обязательные, чему в немалой степени способствует отсутствие четкой позиции Министерства природных ресурсов и его региональных органов. Руководители предприятий нередко рассматривают стандарты ISO серии 14000 как еще один инструмент государственного регулирования, который будет введен в действие. Поэтому значительное внимание приходится уделять не только распространению сведений о принципах и конкретных элементах СЭМ, но и разъяснению их добровольного характера. При этом отмечается тот факт, что стандарты в области СЭМ предлагают инструмент, позволяющий, помимо решения прочих задач, эффективно организовать учет и соблюдение предприятиями требований регулирующих органов.

4. Отсутствие международного признания систем сертификации СЭМ в России.

После официальной публикации международного стандарта ИСО 14001 в мире широко развернулись работы по сертификации/регистрации СЭМ. Во многих странах были созданы соответствующие национальные органы по аккредитации или расширены области аккредитации ранее существовавших органов.

Федеральным агентством по техническому регулированию и метрологии зарегистрировано несколько систем добровольной сертификации, объектом сертификации которых являются СЭМ (или системы управления окружающей средой). Одна из проблем, с которой столкнулись органы по сертификации, это признание выдаваемых ими сертификатов органами по сертификации других систем, в частности, зарубежными органами по сертификации и, соответственно, зарубежными потребителями.

Отсутствие такого признания наносит существенный ущерб российской экономике, поскольку на российском рынке развертывают свою деятельность зарубежные органы по сертификации, оказывая

сертификационные услуги за весьма высокую (по российским меркам) плату. К тому же такие услуги в ряде случаев оказываются не вполне качественными. Отечественные предприятия несут большие расходы по получению зарубежных сертификатов, которые не имеют юридической силы на территории РФ.

Таким образом, актуальность создания системы аккредитации органов по сертификации СЭМ, которая смогла бы претендовать на признание ее зарубежными партнерами, постоянно возрастает.

Рассмотренные в статье проблемы экологического менеджмента являются результатом решения одной из задач, обозначенных в диссертационном исследовании, направленном на разработку и внедрение системы экологического менеджмента в строительной компании на основе анализа мирового и российского опыта.

В заключении отметим, что мировая практика, так же как и накопленный российский опыт, показывают, что применение подходов систем экологического менеджмента (СЭМ) позволяет организациям совмещать достижение целей основной производственной и природоохранной деятельности, обеспечивая тем самым экономически эффективное снижение и предотвращение воздействия на окружающую среду. В национальном и региональном масштабах распространение подходов СЭМ способствует устойчивому развитию компании, позволяя гармонично сочетать экономический рост с сохранением благоприятной окружающей среды. Это делает подходы СЭМ особенно актуальными в современных российских условиях.

Использованные источники:

1. Свиткин, М. З. Менеджмент качества и обеспечение качества продукции на основе международных стандартов ИСО / М. З. Свиткин, – М.: изд-во Санкт-Петербург, 1999
2. Гарин, А. Управление окружающей средой: серия стандартов ISO 14000 - 2009/А.Гарин, [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.klubok.net/article2381.html>
3. Новоселова, В. Д. Интегрированная система менеджмента (ИСМ). [Электронный ресурс]/В.Д Новоселова, – Режим доступа: <http://www.klubok.net/article2387.html>

*Бутенко Н.А., к.филос.н.
доцент*

*Сургутский государственный университет
РФ, г. Сургут*

О ЦИВИЛИЗАЦИИ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ

Аннотация. В статье даются различные подходы к понятию «цивилизация». Автор рассматривает два направления в цивилизационных

теориях. Делается акцент на значение межкультурных противоречий в глобализационном процессе.

Ключевые слова: цивилизация, глобализационный процесс, противоречия, цивилизационные теории, теоретические подходы, современность.

Цивилизационная проблематика в современных исследованиях является достаточно разработанной и актуальной темой. Процесс глобализации во всех сферах имеет неоднозначные последствия для развития отдельных цивилизаций. Актуальность рассмотрения цивилизационных концепций заключается не только в плане их изначальной онтологической сущности, но и в том плане, что реальной тенденцией современности является становление цивилизаций субъектами глобального мирового процесса. В современном мире, вслед и вместе с усилением межэтнической конфликтности, увеличивается вероятность назревания конфликтов в форме столкновения цивилизаций.

Термин «цивилизация» в настоящее время употребляется в нескольких значениях: [2, с.10-13]

1. Цивилизация - единство материальной и духовной культуры, обеспечиваемое длительным существованием политической и этнодемографической общности (Л.Февр, Т.Парсонс);

2. Цивилизация - современный тип общественного устройства, характерный для высокоразвитых стран Запада; употребляется выражение «современная мировая цивилизация», что означает воплощение «нового мирового порядка», вхождение в который обязательно для каждого «нормального» общества;

3. Цивилизация - хорошо организованное и гуманистически устроенное общество, обеспечивающее основные права личности. Отсюда привычное употребление термина «цивилизованное поведение» (или культура);

4. Цивилизация как система или сеть хозяйственных форм деятельности и торговли;

5. Цивилизация - качественная специфика каждого из крупномасштабных обществ, проявивших себя в мировой истории и существующих поныне, присущее им своеобразие социальной и духовной жизни, их базовые ценности и принципы жизнестроения, т.е. самобытность, формируемая опытом исторического развития и становящаяся основой их самосознания и установления отличий от других обществ;

6. Цивилизация - материальная деятельность и сложившаяся система социокультурных институтов в их противопоставленности культурному творчеству (Ж.Ж.Руссо, О.Шпенглер);

7. Цивилизация - социокультурная общность, формируемая на основе универсальных, т.е. сверхлокальных ценностей, получающих выражение в мировых религиях, системах морали, права, искусства.

Для рассмотрения цивилизации в глобализационных процессах имеют значения все приведенные определения. Так же категория «цивилизация» фиксирует полиэтническое сообщество не только как политический союз, но и как становящуюся целостность его жизнедеятельности во всеобъемлющем смысле.

Цивилизационные теории формировались в рамках двух параллельно развивающихся направлений: западной общественной мысли и науки. Авторы культурно-материалистической школы: Л.Морган, К.Маркс, Ф.Энгельс, Г.Чайлд, М.Вебер, Ф.Бродель обосновали идею о том, что определяющим началом цивилизации является материальное производство, экономика, способ хозяйствования и порожденные ими отношения.

Представители противоположного направления - культурно-исторической школы: П.Сорокин, А.Тойнби, Н.Я.Данилевский, О.Шпенглер, Н.Бердяев, А.Кребер обосновали идею основополагающего духовного начала цивилизации. Они развивали мысль о многообразии мира в его социальных и культурных измерениях. Недостаток культурно-материалистической школы – в акценте на общие закономерности развития, недоучете специфики различных обществ, а недостаток культурно-исторической школы состоит в том, что ее концепция исключает всемирное единство, преувеличении замкнутости, взаимной непроницаемости «культурных генотипов».

Каждая из рассматриваемых парадигм необходима и важна, но недостаточна сама по себе. Выявим общие идеи в теоретических представлениях о цивилизации. Авторы рассматриваемых теорий сходятся в том, что толчком к переходу от дикости к цивилизации послужила техническая революция, которая привела к культурному и оседлому земледелию, т.е. исторически первому типу производящего хозяйства. Сущность такого перехода заключается в вытеснении кровнородственных связей и отношений (производственных, территориальных и т.д.) социальными, надбиологическими отношениями. Мы должны учитывать комплексность и системность различных сторон социальной регуляции, взаимозависимость различных компонентов при определении концепта «цивилизация». Это означает, что материальное производство, экономику и культуру, духовную сторону развития общества необходимо рассматривать как равноценные составляющие цивилизации. Нельзя не принимать во внимание многообразие исторического процесса в различные периоды истории. Едва ли ее постижение при этом возможно, если не предполагать, что история есть результат совместного существования и взаимодействий цивилизаций; взаимодействий, осуществлявшихся длительное время и в исторической преемственности бытия древних и современных цивилизаций, в том числе и того феномена, который принято называть «мировой цивилизацией» («мировым сообществом»). Также мы должны уяснить принципы общественного единства, которые способны преодолевать силы

разлада, разъединения цивилизаций и поддерживать длительное время стабильность их существования. Вышеперечисленные моменты, на наш взгляд, и представляют принципы цивилизационного существования вообще.

Н.Я. Данилевский в своей книге «Россия и Европа» (1870 г.) выявил противоположность Западной и Российской цивилизаций, первой - как насильственной, второй – как оборонительной. Общей чертой всех народов романо-германского типа он назвал «насильственность», а отличительной чертой характера славянских народов России – «терпимость» [1, с.179]. На материале военно-политических взаимоотношений России и Запада Данилевский показал их противоположность. Враждебность Запада по отношению к России (и, несмотря ни на что, отсутствие таковой в отношении России к Западу) проявляется не просто ситуативно, а стратегически. Также о дуализации цивилизаций говорили евразийцы, осмысливая исторический процесс как конкуренцию двух альтернативных цивилизационных проектов. Н.С. Трубецкой, один из основателей евразийства в 1920 -1930 годы, последовательно проводит следующую мысль: никакого единого пути развития человечества не существует, за такой претензией скрывается лишь стремление агрессивной романо-германской цивилизации к универсальному гегемонизму и абсолютности [4, с.30]. Как отмечает А. Дугин, евразийцы первыми обратились к геополитике как науке. Идеологи этого течения: Н.С. Трубецкой, Л.П. Карсавин, П.Н. Савицкий, Г.В. Вернадский и др., создают евразийскую доктрину, которая во многом является геополитической доктриной. П.Н. Савицкий утверждал, что Россия - особый континент, который по своему значению равен не просто какой-то европейской или азиатской стране, но равен крупной цивилизационно-географической формации - Европе и Азии вместе взятым. [3, с.278-279].

Следуя за Данилевским и евразийцами, мы считаем, что невозможно обосновать состоятельность идеи «современной мировой цивилизации», если предполагать, что она воплощает в себе «новый мировой порядок», под которым подразумевается ее идентичность романо-германской (или западной) цивилизации с присущим ей специфическим демократическим социальным устройством и культурой и что именно такой «порядок» и культуру должны обязательно принять все остальные (будто бы «отсталые») народы. Современный мир существует как многообразие «культурно - исторических типов» или цивилизаций. Но, скорее всего, именно в XX веке возникла тенденция к биполярному миру, расколотому на два противоположных типа цивилизаций: наступательный и оборонительный, в котором по прежнему, - как бы кто не хотел этого не видеть или не пытался «озападить» Россию, - воспроизводится таковая противоположность Запада и России. Процесс глобализации, охвативший все цивилизации, стремится нивелировать их в культурном, религиозном и других планах, свести

мировое развитие к монополярному во главе с самой сильной державой – США. На наш взгляд, это невозможно, так как каждая цивилизация является уникальной в своем историческом и культурном развитии. Поэтому в современном мире на первый план выходят межкультурные противоречия, которые грозят превратиться в межкультурные конфликты.

Использованные источники:

1. Данилевский, Н.Я. Россия и Европа./ Н.Я. Данилевский – М., 1991.- 574с.
2. Ерасов, Б.С. Цивилизация: слово-термин-смысл. / Б.С.Ерасов // Научный альманах: Цивилизации культуры. Выпуск 2. Россия и Восток: цивилизационные отношения. – М.: Агро-пресс, 1995. – 292с.
3. Савицкий, П.Н. Континент Евразия / П.Н.Савицкий – М.: Аграф, 1997. – 464с.
4. Трубецкой, Н.Наследие Чингисхана / Н.Трубецкой – М.: Аграф, 1999. – 554с.

*Бутенко Н.А., к.филос.н.
доцент*

*Сургутский государственный университет
РФ, г. Сургут*

О ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ВИДЕНИЯХ ФЕНОМЕНА ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация. Автор статьи рассматривает различные теоретические подходы к рассмотрению феномена «глобализации». Также даются различные определения понятия «глобализация». Автор приходит к выводу, что на основе системного подхода возможно исследование глобализационных процессов современного мира.

Ключевые слова: Глобализация, системный подход, «мир-система», цивилизация, процессы, феномен.

На сегодняшний день не существует однозначного толкования термина «глобализация». Имеются различные представления о значении данного понятия в научных дисциплинах: в экономике и культурологии глобализация мыслится как система «потоков» разных порядков (А. Appadurai) или как совокупность самых различных процессов (Z. Naisbitt) и в разных формах материальных обменов (в сфере экономики), интернационализации (в политической сфере) и глобальной культуре (M. Waters).[1, с.11]

Можно выделить обобщенные теоретические видения глобализации: во-первых, глобализация как отношения между частями мира в целом, во-вторых глобализация как целостная мировая система, или как глобальное общество, в-третьих, изображение глобализации предстает как сверхсистемный процесс, создающий такую целостность, где отсутствуют членение на внешнее и внутреннее, на часть и целое (R. Robertson, J.Bartelson) [1, с.12]. Первый подход является более узким, который и

может, собственно, применяться в глобалистике, а два другие подхода имеют очень широкий социальный смысл.

Возникло противоположное течение антиглобализм, яркими представителями которого являются российские исследователи А.С. Панарин («Искушение глобализмом»), А. А. Зиновьев, С. Г. Кара-мурза, Б. Ключников, И. Я. Фроянов, О. А. Арин, М. Г. Делягин, Г. Джемаль, Т. В. Мурановский и мн. др. Они выступают с сильнейшей критикой процесса глобализации, раскрывая ее отрицательные стороны.

В настоящее время кроме частнодисциплинарных трактовок глобализации, возникают попытки объединить усилия нескольких дисциплин и выработать обобщающий подход. Необходимо отметить роль системного подхода с его категориальным аппаратом, который позволяет при помощи своей методологии вобрать в себя и основные сферы глобализации и ее интерпретации (глобалистов и антиглобалистов).

С конца 60-х годов в результате процессов глобализации развивается мир-системный взгляд на человеческое сообщество, который в полной мере вписывается в геополитическую эпоху «нового мирового порядка». Авторами этого подхода являются Ф. Бродель, И. Валлерстайн, А.Г. Франк и др. С точки зрения мир-системников, мир – это не совокупность стран или обществ, а некая историческая система, мир-экономика, основанная на разделении труда. Они выступают против термина «глобализация», так как, по их мнению, достаточно термина «интернациональное» для описания мировых систем. Термин «глобальное» игнорирует роль национальных границ. Д.Абросимов считает, что эти два подхода вполне совместимы, т.е. мир-системный и глобальный. Если К.Поппер все общества разделил на «закрытые» и «открытые» системы, то И.Валлерстайн выделил три типа обществ: «мини-системы»- это маленькие общества с однородной культурой, «мировые империи» - это общества с объединенными разными культурами, «мировые экономики» - это капиталистическая система.

Одновременно с выработкой теории открытых и закрытых обществ Поппером и Бергсоном, была создана теория открытых систем Л. фон Берталанфи, суть которой в том, что открытая система осуществляет взаимодействие с своей средой по каким либо параметрам, а закрытая система таких обменов не осуществляет. [3, с. 178] Методическим принципом общей теории систем является – иерархический анализ систем, т.е. выделяются подсистемы разных уровней. Этот принцип был предложен в работе М. Месаровича. [4, с. 42] Нужно отметить, что синергетический подход может быть использован в описании открытости систем. Как указывает И.Пригожин, синергетический подход вносит в системный новое понимание времени как кольцевой взаимосвязи многообразия различных времен [1, с.76]

Таким образом, в анализе процессов глобализации нужно выделить особую роль системного подхода, так как он позволяет применить

обобщенный взгляд на глобализацию как непрерывный процесс. Для анализа этого процесса используют следующие сферы общества: экономику, транснациональную политику, культурную коммуникацию. Экономическая глобализация – это рост ТНК, интернационализация товаров, финансов, а также мировое разделение труда. Политическая глобализация – это рост международных организаций, усиление их влияния. Культурная глобализация означает распространение стандартов эстетических, поведенческих образцов, которые транслируются западной культурой.

В русле идей И.Валлерстайна можно отметить, что все исторические системы являются сложными и иерархическими системами. Эти системы могут быть проанализированы по следующим основаниям: экономическим, политическим, социальным, культурным. Все эти сферы разделены условно в анализе, а в жизни представляют собой тесно взаимосвязанную единую систему. Н.С. Розов дает интересную трактовку идей Валлерстайна. Все мир-экономики – это исторические системы, структурированные по оси: ядро – это высший статус, сосредоточение капитала, передовых технологий, военной мощи. Полупериферия имеет срединный статус, это опорные пункты эксплуатации ядром периферии, динамичность развития. Периферия – низший статус, почти то же что и «колония», сырьевой придаток, склонность к стагнации. [5] Итак, ядро – это зона, приобретающая прибыль (Запад), а периферия – зона, теряющая прибыль. В качестве постоянно расширяющейся периферии выступали такие страны, как Турция, Китай, Индия, Япония, другие страны Юго-Восточной Азии. Думается, что миросистемный подход отражает одностороннее видение мирового процесса, так как во главу угла ставятся организация производства, обмен товарами и защита ресурсов. Редукции подвергается ценностная и познавательная проблематика таких человеческих общностей и структур, как этнос, нация и цивилизация, которые рассматриваются как функции миросистемных отношений, то есть они являются формами разделения труда и организации отношений обмена [6,с.553].

В нашем анализе мы подходим к выводу, что все миросистемы являются открытыми системами. М.Хардт и А. Негри провели обстоятельный анализ открытости общества и глобализации. В своей концепции Империи они приписывают ряд свойств той общественной системе, которая лежит в основе глобализации. Империя – это система пространственной всеобщности, по сути, установление власти над всем цивилизованным миром. Империя – это, по сути, порядок, установленный навсегда, т.е. конец истории. Владычество Империи распространяется на все уровни социального порядка, она не только управляет территориями и населением, она устанавливает тот мир, в котором живет. Империя – это идея биовласти над миром, но она стремится к вечному и всеобщему миру. [7, с.14] Авторы в качестве такой Империи рассматривают США.

В целом нужно отметить, что категория «открытого общества»,

является важной категорией в исследовании процессов глобализации, так как она описывает состояние политической системы стран, вовлеченных в этот процесс.

Необходимо также указать на то, что глобализация это процесс, который постоянно производит и воспроизводит определенные риски. Э. Гидденс определяет современный мир как систему, структурными элементами которой являются риски, создаваемые человечеством. Современные риски обусловлены процессом глобализации [2]. Одним из таких рисков становятся межкультурные конфликты.

Итак, в современном мире ни одно государство или нация не могут существовать отдельно, изолированно. Процесс глобализации является всеобщим, все страны и народы втянуты в этот процесс. Изучение проблем глобализации, выработка единой методологии для всех наук, занимающихся изучением данного процесса, является крайне необходимой.

Использованные источники:

1. Абросимов Д.В. Методология исследования глобальных конфликтов: учебное пособие для вузов / Д.В. Абросимов. - Ростов н/Д: Издательство ЮФУ, 2011. - 128 с.
2. Гидденс Э. Ускользящий мир: как глобализация меняет нашу жизнь. – М.: Весь мир, 2004. – 120 с.
3. Ильин М. В. Слова и смыслы: опыт описания ключевых политических понятий. / М.В.Ильин – М.: РОСПЭН, 1997.
4. Месарович М., Мако Д., Тахакара И. Теория иерархических многоуровневых систем./ М. Месарович, Д. Мако, И.Тахакара –М.:Мир, 1973.
5. Розов Н.С. Общества, миросистемы и цивилизации: синтез парадигм и структура истории. М. 2000
6. Рудометов В., Робертсон Р. Глобализация. Миросистемная теория и сравнительная теория цивилизаций // Сравнительное изучение цивилизаций. Хрестоматия. – М.: Аспект-пресс, 1999. – 556 с. – С. 533.
7. Хардт М, Негри А. Империя/ М.Хардт, А. Негри – М.:Праксис, 2004.

Валиева А.Р.

студент 2 курса, группа 141М

*«Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязева (ИЭУП)»*

Россия, г. Набережные Челны

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ И ЕГО РОЛЬ В УПРАВЛЕНИИ ФИНАНСОВЫМИ ПОТОКАМИ В МАЛОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: в статье рассматривается роль финансового контроля и его конечная цель в использовании финансовых ресурсов в малом предприятии.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, финансовый контроль,

эффективность, финансовая деятельность.

Финансовый контроль, как метод управления финансовыми потоками компании, заключается в выявлении отклонений реальных финансовых потоков от запланированных или нарушений в запланированном движении финансовых потоков компании. Отклонения и нарушения проявляются в разных формах: отсутствие денежных средств на расчетном счете компании, чрезмерный объем запасов сырья и готовой продукции на складе, замедление темпов снижения себестоимости, нарушения в структуре источников финансового обеспечения или выполнения финансовых обязательств и др.

Финансовый контроль призван обеспечить реализацию на практике контрольной функции финансов. Финансовый контроль, с одной стороны – одна из завершающих стадий управления финансами, а с другой он выступает необходимым условием эффективности управления ими. Финансовый контроль представляет собой совокупность действий и операций за соблюдением финансово-экономического законодательства и финансовой дисциплиной в процессе формирования и использования денежных фондов малого предприятия с целью обеспечения целесообразности и эффективности финансово-хозяйственных операций. Финансовый контроль не только включает в себя оценку правомерности тех или иных финансовых действий, но имеет и аналитический аспект.

Финансовый контроль может быть внешним и внутренним. Внешний финансовый контроль осуществляется ревизионными органами, налоговыми органами, аудиторами. Внутренний финансовый контроль осуществляется руководством малого предприятия и бухгалтерской службой. Внутренний контроль охватывает все конкретные хозяйственные и финансовые операции компании на основе имеющихся документов. Объектами внутреннего финансового контроля являются основные и оборотные средства, денежные доходы и резервы компании, себестоимость и прибыль, движение денежных документов.

Конечная цель всех видов финансового контроля едина и заключается в обеспечении соблюдения финансовой дисциплины, повышения эффективности распределения и использования финансовых ресурсов малого предприятия. Главной задачей внутреннего финансового контроля является содействие успешной реализации финансовой политики малого предприятия посредством обеспечения соблюдения финансового законодательства, финансовой дисциплины; повышение эффективности использования финансовых ресурсов экономических субъектов; проверка правильности ведения бухгалтерского учета; обеспечение достоверности показателей финансовой отчетности. Результативность финансового контроля зависит как от его организации, так и от санкций, применяемых в отношении финансовых нарушений.

Объектом финансового контроля выступают различные финансовые

показатели: доходы и расходы малого предприятия, размеры налоговых платежей, себестоимость, прибыль и т. п. Различают следующие способы, приемы осуществления финансового контроля:

- документальные и камеральные проверки, в ходе которых проверяются отдельные вопросы деятельности организаций, осуществляется проверка финансовых документов;

- обследования - предусматривают более широкий охват проверяемых показателей деятельности организации;

- мониторинг (наблюдение) - предусматривает постоянный контроль со стороны проверяющего органа за выполнением отдельных показателей деятельности организации;

- надзор - предусматривает проверку организации, получившей лицензию на определенный вид деятельности;

- ревизии - предусматривают обязательные действия контрольных органов по документальной и фактической проверке законности, целесообразности и эффективности хозяйственных и финансовых операций, совокупных организаций в проверяемом периоде;

Финансовый контроль проводится по отдельным вопросам финансовой деятельности на основе отчетной документации и расходных документов. В случае выявления нарушения финансовой дисциплины намечаются меры по устранению их негативных последствий. Элементы метода управления финансами малого предприятия «Финансовый контроль» показаны в таблице 1.

Таблица 1.

**Элементы метода управления финансами малого предприятия
«Финансовый контроль»**

Элемент метода	Содержание
Понятие метода	Представляет собой совокупность действий и операций за соблюдением финансово-экономического законодательства и финансовой дисциплиной в процессе формирования и использования денежных фондов малого предприятия с целью обеспечения целесообразности и эффективности финансово-хозяйственных операций
Цель метода	Обеспечение соблюдения финансовой дисциплины, повышения эффективности распределения и использования финансовых ресурсов малого предприятия
Объект воздействия метода	Финансовые показатели: доходы и расходы малого предприятия, размеры налоговых платежей, себестоимость, прибыль и т. п.
Приемы, инструменты, процедуры осуществления метода	Документальные и камеральные проверки, обследования, мониторинг (наблюдение), надзор, ревизии

Таким образом, сравнивая фактические показатели по данным

финансового учета с запланированными, можно осуществлять так называемый финансовый контроль. Финансовый контроль позволяет выяснить, в каких областях деятельности фирмы, намеченные планы выполняются неудовлетворительно.

Использованные источники:

1. Афонин М.А. Актуальные проблемы управления финансами предприятий: учебное пособие для вузов / М. А. Афонин. – М. : КноРусГод, 2012 – 312с.
- 2.. Баканов, М.И. / Теория экономического анализа / М.И. Баканов, М.В. Мельник, А.Д. Шеремет. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 536 с.
3. Ванчухина Л. И..Финансы: Учебник для вузов/ Л. И. Ванчухина, – М.: ИВЦ: Маркетинг, 2012. – 502 с.
4. Ковалев В.В. Финансовый анализ: управление капиталом, выбор инвестиций, анализ отчетности / В. В. Ковалев – М.: Финансы и Статистика, 2012 – 524с.
5. Финансы, денежное обращение и кредит, учебное пособие / А. М. Литовских, И. К. Шевченко. – М: Изд-во ТРТУ, 2003. – 272с.

Валиева А.Р.

студент 2 курса, группа 141М

**«Казанский инновационный университет
имени В.Г. Тимирязова (ИЭУП)»**

Россия, г. Набережные Челны

**ПРОБЛЕМЫ УСПЕШНОГО ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ
РЕСУРСОВ МАЛОГО БИЗНЕСА**

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы формирования финансовых ресурсов и пути выхода из этих ситуаций с помощью организаций финансовой деятельности.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, собственные средства, самофинансирование, прибыль.

Малые предприятия сталкиваются с проблемами формирования финансовых ресурсов (дефицит финансовых ресурсов на развитие, недостаток оборотных средств в денежной форме, невыгодные условия заимствования капитала) как в период становления, так и в период развития и роста. Недостаток собственных средств для малых предприятий снижает их возможности по самофинансированию, а этот источник финансовых ресурсов наименее рискованный для малого предприятия. Самофинансирование осуществляется через внутренние финансовые ресурсы предприятий, которые образуются в процессе их хозяйственной деятельности. В составе внутренних источников основное место принадлежит прибыли, остающейся в распоряжении фирмы, которая распределяется на цели накопления и потребления.

Характерной особенностью и одновременно проблемой является то,

что малые предприятия ориентированы на текущую прибыль, на накопление прибыли, как правило, не направляется. Кроме того, очень высока доля убыточных предприятий. В последнее время много говорится о стимулировании инновационной деятельности малых предприятий, которое заключается в снижении ставки налога на прибыль для предприятий, разрабатывающих и использующих в своей деятельности различные виды инноваций. Это должно стимулировать развитие самофинансирования малых предприятий.

На современном этапе на многих предприятиях, в том числе и малых, наблюдается значительная изношенность основных фондов. Их обновление возможно за счет инвестиций. Малым предприятиям необходимо добиваться того, чтобы собственных средств хватало для финансирования большей части своих инвестиционных программ. Этой цели может служить механизм ускоренной амортизации.

Недостаточный масштаб деятельности мешает малому бизнесу использовать такой источник самофинансирования, как выпуск акций. Фондовый рынок недоступен большинству малых предприятий. Причинами этому становятся высокие затраты, связанные с необходимостью преобразования предприятия (изменение организационно-правовой формы). При акционировании небольших предприятий, как действующих, так и вновь образуемых необходима оценка имущества предприятия, весьма значительны издержки аудиторских услуг при составлении промежуточных отчетов. Чем меньше предприятие, тем больше становятся затраты на сбор информации и издержки из-за выпуска акций, поскольку они не могут быть распределены на большое количество акций. Представители малого бизнеса избегают финансовые рынки еще и потому, что недостаточно ориентируются в специфике их функционирования.

Большой проблемой малых предприятий, связанной с источником финансовых ресурсов, является банковское кредитование. В экономических развитых странах этот вид источников финансовых ресурсов для малых предприятий является основным. В нашей стране сложилась несколько иная ситуация. По данным исследований, в 2015 г. только 15,6 % малых предприятий воспользовались услугами банковского кредитования. Конечно, свое негативное влияние оказал экономический кризис.

Банки неохотно идут на выдачу большого числа мелких кредитов на развитие ввиду высоких операционных издержек, связанных с оценкой и контролем каждого из них. Только что созданное предприятие имеет минимальные шансы на получение кредита на развитие бизнеса. Банки просто не финансируют предпринимателей на нулевом цикле развития бизнеса. Как правило, финансовые организации устанавливают минимальный срок, в течение которого малое предприятие должно не только просуществовать, но и показать прибыль.

Существенной проблемой для малого бизнеса является обеспечение

доступа к производственным площадям и офисным помещениям. Такие площади во многих регионах либо в большом дефиците или очень дороги, либо их приобретение или аренда сопряжены с необходимостью преодолевать нередко искусственные административные барьеры.

Исходя из вышесказанного, можно прийти к выводу, что у малых предприятий есть немало источников для самофинансирования. Умение использовать их в полной мере служит залогом успеха. Однако во многом это зависит и от государства, прежде всего, в части усовершенствования нормативно-правовой базы по вопросам налогообложения малых предприятий, амортизационных механизмов, участия на рынке ценных бумаг и т.д. Все перечисленные источники финансовых ресурсов для малых предприятий относятся, прежде всего, к собственным источникам. Для субъектов малого бизнеса существуют также и внешние источники финансовых ресурсов, такие как лизинг и кредитование.

Характерной особенностью малого бизнеса является ограниченность финансовых ресурсов. Поэтому изыскание необходимых финансовых ресурсов и эффективное управление ими для большинства малых фирм является значимой проблемой. Плохая организация финансовой деятельности остается одной из основных причин краха малых предприятий, и поэтому очень важно, чтобы сам руководитель малого предприятия контролировал приход и расход денежных средств и старался предвидеть потребности в них. Вопросы финансовых ресурсов и финансовой устойчивости требуют постоянного внимания, а решение вопросов о расходовании средств невозможно без достоверной информации. Поэтому очень важен точный и постоянный учет движения финансовых средств.

Использованные источники:

1. Бернсайн Л.А. Анализ финансовой отчетности: / Л. А. Бернсайн – М.: Финансы и Статистика, 2012 . – 304с.
2. Буряковский В. В. Финансы предприятий: учебник / В.В. Буряковский – М.: Аспект Пресс, 2013. – 216с.
3. Ван Хорн Дж. К. Основы управления финансам/Дж. К. Ван Хорн -М.: Финансы и Статистика, 2011.– 217с.
4. Вахрин П. И. Финансовый анализ в коммерческих и некоммерческих организациях: Учебное пособие для вузов/ П. И. Вахрин – М.: Маркетинг, 2015. – 320 с.
5. Ванчухина Л. И.. Финансы: Учебник для вузов/ Л. И. Ванчухина, – М.: ИВЦ: маркетинг, 2012. – 502 с.

Василенко М.И.

магистрант

Институт Магистратуры и Аспирантуры

Рязанский государственный радиотехнический университет

Российская Федерация, г. Рязань

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Аннотация: *Принятие управленческих решений играет важную роль в деятельности компании, ведь именно в разработке решений, их принятия, реализации и контроля заключается вся сущность аппарата управления. Для оценки управленческих решений используют качественные и количественные показатели. Во внимание берутся все факторы внешней и внутренней среды предприятия, для более точной оценки реализуемости. Реализация управленческого решения характеризуется сложностью, трудоемкостью, затраты как на ресурсы, так и на время.*

Ключевые слова: *эффективность управленческих решений, оценка эффективности, количественная и качественная оценка, процессы, принципы, факторы.*

Для оценки управленческих решений используют качественные и количественные показатели.

Количественная оценка эффективности принятия решения и конечного результата деятельности управленческого персонала – одно из важных проблем своего рода. Трудности возникают в следующем:

- специфические особенности управленческого труда;
- процесс реализации решения связан с социально-психологическими результатами, которое трудно проявить в количественном выражении;
- временной фактор (принятие решение оперативное и развернутое)
- взаимосвязанность управленческих функций и сложность вклада каждого руководителя и специалиста.

К качественным показателям относят:

- изучение эффективных научных направлений как за рубежом, так и в отечественном опыте
- обоснованность научных решений, инновационность в процессе разработке принятия управленческих решений
- многовариантность решений [1,64с].

Из-за некоторых специфических особенностей на стадии разработки и принятия управленческого решения, можно только предполагать эффективность оценки. Решение при абсолютной правильности должна отвечать и другим параметрам таким как срок и последовательность действий.

Прежде всего важно спрогнозировать оценку реализуемости целей

управленческого решения и его показателей. Во внимания берутся все факторы внешней и внутренней среды предприятия, для более точной оценки реализуемости. Факторы, которые существенно оказывают влияние на реализуемость управленческого решения следующие:

- деловые и личностные качества;
- квалификация работника;
- корпоративная культура внутри предприятия;
- обеспечение ресурсами;
- особенность мотивации и стимулирования для каждого сотрудника.

Как правило реализация управленческого решения характеризуется сложностью, трудоемкостью, затраты как на ресурсы, так и на время. Процесс реализации состоит из следующих аспектов:

- Разработка плана
- Управление реализацией
- Контроль выполнения
- Оценка результативности

В ходе осуществление этих аспектов, параллельно решаются задачи: определения количества ресурсов, методических мероприятий с исполнителями, контроль за реализуемостью решений, соблюдения его важных характеристик, выявление проблем в ходе работы, внесение поправок в план, периодическая оценка эффективности решения по факту, разработка альтернатив.

Эффективность управленческого решения никак не должно отдельно рассматриваться от его реализации. Причины, по которым возникают проблемы множество. Дефектами могут послужить такие явления как недостаток времени для более полной разработки вариантов решений, недобросовестная организация его выполнения, не соблюдение контроля, не функционированность, неполнота информации, самая главная причина из— за которой вытекают перечисленные затруднения — это некомпетентность лиц, принимающих решения, либо не опытность в этом деле.

Принципы, которых целесообразно придерживаться для обеспечения эффективной реализации управленческих решений:

- Корректировка в соответствии стратегией их реализации
- Эволюционный подход в процессе изменений
- Учитывать влияние человеческого фактора
- Необходимость в проведение политики партнерства, для доверительных отношений и благоприятного климата в организации

Принятие управленческий решений играет важную роль в деятельности компании, ведь именно в разработке решений, их принятия, реализации и контроля заключается вся сущность аппарата управления.

Использованные источники:

1. Афоничкин А. И. Управленческие решения в экономических системах: учебник для вузов./ А. И.Афоничкин, Д. Г. Михаленко– СПб: Питер, 2009.– С. 64.

*Василенко А.В.
студент очного отделения, 3 курс
Алексеев Ю.А.
студент очного отделения, 3 курс
Институт управления
Россия, г. Белгород*

ФОРМИРОВАНИЕ КОММУНИКАТИВНОГО ПОТЕНЦИАЛА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Любая управленческая деятельность имеет основную цель в достижении поставленных целей и прежде всего это связано с необходимостью постоянной координации деятельности подразделений организации и отдельных ее членов. Такая координация может осуществляться разнообразными формами, прежде всего - при помощи разнообразных контактов членов организации - в процессе коммуникации. Коммуникация в широком смысле - обмен информацией между индивидами посредством общей системы символов. Основная цель коммуникации заключается в достижении от принимающей стороны точного понимания отправленного сообщения. Все виды управленческой деятельности основаны на обмене информацией. Поэтому коммуникации и называют связующими процессами. Коммуникация и информация различные, но связанные между собой понятия. Коммуникация включает и то, что передается, и то, как это передается. Для реализации процесса коммуникации необходимо, как минимум, наличие двух людей. Практически все, что совершается в организации, имеет прямую или косвенную связь с коммуникативными процессами, таким образом, они являются значимым средством обеспечения целостности и функционирования организации.

Управление в любой организации реализуется через людей, сотрудников. Одним из значимых инструментов управления в руках руководителя (менеджера) является имеющаяся в его ведении информация. Информация - одно из наиболее общих понятий науки, обозначающее некоторые сведения, совокупность каких-либо данных, знаний и т.п. Используя и передавая те или иные данные, а также получая обратно информацию, он организует, руководит и мотивирует подчиненных. Значимую роль играет способность менеджера передавать информацию таким образом, чтобы она воспринималась получателем четко, адекватно.

Современным управленцам необходимо понимать всю важность данной проблемы и принимать активное участие в ее разрешении. В

процессе коммуникации происходит передача информации от одного субъекта другому. В качестве субъектов могут выступать отдельные личности, группы и даже целые организации.

Коммуникационный процесс предъявляет определенные требования к каждому из участников управленческого взаимодействия. Каждый из участников коммуникации должен обладать всеми или хотя бы некоторыми специальными способностями, а именно: видеть, слышать, осязать, воспринимать запах и вкус. Продуктивная коммуникация требует от каждой из сторон определенных знаний, умений и навыков, а также наличия определенной степени взаимного понимания.

Коммуникативное взаимодействие в функционировании и развитии современных организаций играет важную роль, поэтому на первый план выдвигается проблема управления коммуникациями как внутри организации, так и между организацией и ее средой, с целью проведения оптимально благоприятных для организации коммуникационных процессов. Эффективные коммуникации на практике являются наиболее важным условием успешного достижения стоящих перед организацией целей. Вместе с тем, именно коммуникации представляют собой один из наиболее дискуссионных процессов в области управления, по отношению к которому четкости и ясности в понимании пока не достигнуто.

К основным факторам, тормозящим формирование коммуникативного потенциала в системе управления предприятием, относятся:

1. Преграды, обусловленные восприятием. Менеджер обязан понимать суть восприятия, поскольку именно оно определяет «реальность для индивидуума».

2. Семантические барьеры. Как уже было отмечено, целью коммуникаций является достижение понимания сообщения. Общаясь с другими, мы пытаемся обменяться информацией и добиться ее понимания путем использования символов: слов, жестов и интонации. В процессе коммуникации мы обмениваемся именно символами: вербальными и невербальными. Здесь необходимо обсудить проблемы, связанные с использованием вербальных символов - слов.

3. Невербальные барьеры. Хотя для кодирования идей, предназначенных для передачи, мы используем, прежде всего, вербальные символы (слова), сообщения передаются и невербальными символами.

4. Неэффективная обратная связь. Еще одним барьером на пути межличностных коммуникаций является отсутствие обратной связи. Обратная связь чрезвычайно важна, поскольку позволяет определить, действительно ли ваше сообщение понято получателем в том смысле, который вы в него вложили. Как видно было, существует множество причин, по которым сообщение может быть понято не так, как вы хотели.

Существует несколько стратегий, которые позволяют достаточно успешно преодолевать коммуникационные барьеры и повышать

эффективность коммуникации на уровне сотрудников организации.

Во-первых, организации должны обратить специальное внимание именно на развитие коммуникационных навыков своих сотрудников. К числу наиболее важных навыков относятся: активное слушание. Смысл активного слушания как приема коммуникации состоит в способности слушателя помочь говорящему сказать именно то, что он намеревался сказать.

Во-вторых, очень важно обеспечить развитие у сотрудников чисто технических навыков коммуникации: владение электронной почтой, умение пользоваться факсом, писать меморандумы.

В-третьих, руководство должно создавать управленческие системы и формировать культуру, поощряющую открытую коммуникацию в организации. Современные организации используют такие методы поощрения информационного обмена, как корпоративные «горячие линии», дающие каждому сотруднику возможность высказать свои мысли или задать вопросы в любое время, совместные завтраки или обеды с участием сотрудников различных отделов и уровней, совместные поездки на экскурсии, пикники и т.д.

Все вышеперечисленные способы, методы, нормы, способные улучшить, усилить коммуникативные связи в организации, могут быть закреплены в особых планах коммуникации или уставе о дисциплине работников организации.

Васильева Н.П.

старший преподаватель

Жихарева В.С.

старший преподаватель

Уральский государственный экономический университет

Россия, г. Екатеринбург

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ОРГАНИЗАЦИИ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ В УРАЛЬСКОМ РЕГИОНЕ

Ключевые слова: предприятие общественного питания, сфера услуг, экономика региона, безопасность, управление, персонал

Аннотация: В условиях современного рынка сферы услуги и общественного питания необходимо иметь четкий план по обеспечению всех уровней безопасности предприятия. Во внутренней и внешней среде любой организации практически непрерывно возникают те или иные угрозы ее нормальному функционированию, а порой самому существованию. В ответ на эти угрозы организация концентрирует усилия, направленных на самосохранение, восстановление равновесия, повышение устойчивости, ускорения развития и обеспечение своей безопасности.

MODERN APPROACHES TO THE ORGANIZATION OF SAFETY OF THE ENTERPRISES OF THE SPHERE OF PUBLIC CATERING IN THE URAL REGION

Keywords: catering business, services, region's economy, management, stuff

Annotation: In the conditions of the modern market of the sphere of service and public catering it is necessary to have the accurate plan for ensuring all levels of safety of the enterprise. In internal and external environment of any organization almost continuously there are these or those threats to its normal functioning, and at times the existence. In response to these threats the organization concentrates efforts, directed to self-preservation, rebalancing, increase of stability, acceleration of development and ensuring the safety.

Согласно межгосударственному стандарту ГОСТ 30389-2013 «Услуги общественного питания. Предприятия общественного питания. Классификация и общие требования» на предприятиях общественного питания любого типа и класса должны обеспечиваться безопасность жизни и здоровья потребителей и сохранность их имущества и соблюдение действующих правил оказания услуг общественного питания. [1]

Для начала необходимо определиться с термином «безопасность». Принято считать, что безопасность - это отсутствие недопустимого риска связанного с возможностью нанесения ущерба. Риск для жизни и здоровья человека в предприятиях питания с возможностью нанесения ущерба возникает в условиях:

- существования источников риска;
- проявления данного источника на опасном для человека уровне;
- подверженности человека воздействию источников опасности;
- отсутствия надлежащей системы контроля за безопасностью в предприятиях общественного питания.

Нанесение ущерба предприятию зависит напрямую от организационных угроз, которые можно разделить на *внешние* и *внутренние*.

В России можно выделить следующие специфические источники внешних угроз:

- значительная степень монополизации рынка;
- установление контроля криминальных структур над предприятиями питания;
- сохранение значительного давления на фирмы со стороны государства и его органов (например, в сфере лицензирования и сертификации);
- высокий уровень коррупции чиновников и криминализации экономики в целом; [2]
- наличие социальных проблем, бедность и социальная незащищенность значительной части населения, которая снижает

ответственность работника и увеличивает вероятность к незаконным действиям;

- несовершенство законодательства;
- техногенные угрозы;
- действие конкурентов и пр.

Помимо внешних факторов, влияющих на уровень организационной безопасности влияют и внутренние угрозы:

- хозяева и учредители, которые в любой момент могут отказаться от своего бизнеса;
- руководители, неэффективно управляющие предприятием;
- непрофессиональные сотрудники службы персонала и безопасности;
- «группы риска»: нелояльные сотрудники; лица, находящиеся в состоянии конфликта; носители информации, содержащей коммерческую тайну; лица, имеющие дорогостоящие хобби, не соответствующие их уровню денежного содержания.

Многообразие угроз, которые могут нанести предприятию общественного питания ущерб требует создание в фирме *комплексной системы обеспечения безопасности* – совокупности взаимосвязанных мероприятий организационно – правового, технического и экономического характера, осуществляемых в целях ее защиты от реальных или потенциальных действий физических или юридических лиц, которые могут привести к существенным экономическим или физическим потерям. В разработке такой системы лежит определенная концепция, это цель, задачи, объекты и субъекты, тактика и стратегия и т.д. [3]

Объектом системы обеспечения безопасности выступает само предприятие, его текущее положение и перспективы развития, ресурсы, здания, сооружения, инфраструктура и даже отдельные помещения.

На предприятии общественного питания существуют следующие объекты (помещения), требующие особого подхода к обеспечению безопасности. К ним в первую очередь относятся:

- кабинеты руководства;
- помещения (кассы, место хранения денег – сейфы);
- производственные помещения (цеха кухни, моечные отделения);
- складские помещения, помещения экспедиций;
- залы для реализации продукции (торговый зал, банкетные залы);
- входная группа, гардеробы;
- базовые помещения систем инженерного обеспечения (электрощитовые, вентиляционные камеры, холодильные камеры);
- помещения с внутренней АТС, оборудованием телефонной сети;
- помещения с центрами вычислительной и телекоммуникационной сети, компьютерных систем управления (систем IT);
- помещения службы безопасности – пост пожарной охраны;
- архивы и т. д.

Конечно же объектами являются персонал предприятия общественного питания, посетители предприятия, оборудование, мебель, посуда, сырье, материалы, изделия, продукция собственного производства, финансовые и информационные ресурсы и т. д.

Субъекты системы обеспечения безопасности предприятия могут быть разделены на внутренние и внешние. (рисунок 1)



Рисунок 1. Внешние и внутренние факторы системы безопасности предприятия

К внешним относятся органы законодательной, исполнительной и судебной власти, призванные обеспечивать безопасность всех без исключения законопослушных физических и юридических лиц путем формирования и реализации ее нормативно – правовой основы. [4]

Внутренними субъектами являются лица, непосредственно осуществляющие деятельность по поддержанию безопасности данной конкретной организации, в нашем случае предприятия общественного питания. На предприятии общественного питания в качестве таких субъектов могут выступать:

- функциональные и линейные
- приглашенные сотрудники из специализированных фирм, оказывающих предприятию питания соответствующие услуги;
- работники собственной службы безопасности.

Цель системы обеспечения безопасности предприятия – минимизация внешних и внутренних угроз ее финансовым, материальным, информационным, кадровым ресурсам, на основе разработанного и реализуемого комплекса мероприятий экономико-правового и организационного характера. В процессе достижения цели решаются следующие *задачи системы обеспечения безопасности*:

- прогнозирование возможных угроз;
- организация деятельности по их предупреждению;
- выявление, анализ и оценка реальных угроз;
- принятие решений и организация деятельности по реагированию на них;
- постоянное совершенствование системы безопасности

Субъекты, обеспечивающие безопасность предприятия, осуществляют свою деятельность на основе определенной стратегии и тактики. Считается, что правомерно выделять генеральную, специальные и функциональные стратегии организационной безопасности (в зависимости от стадии предпринимательской деятельности).

Обычно эти стратегии могут реализоваться:

- *превентивно*, через регулярную проверку контрагентов (поставщиков, банков, различных агентств, связанных с бизнесом услуг и т. д.) и анализ предполагаемых сделок, экспертизу документов, контроль выполнения правил работы со специальной информацией.

- *в виде реактивных мер*, применяемых в случае возникновения реальных угроз экономической безопасности предприятия и физической безопасности персонала и гостей. Эта стратегия основана на применении ситуационного подхода, реализуется службой безопасности через систему мер специфических для данной ситуации.

Тактика обеспечения безопасности предполагает выполнения конкретных действий, которыми могут быть:

- принятие дополнительных мер по сохранности коммерческой тайны;

- усовершенствование системы компьютерной безопасности;
- предъявление претензий контрагенту – нарушителю;
- обращение за защитой в правоохранительные или судебные органы и

Т. П.

Принципы, формирующие систему обеспечения безопасности:

- законность;
- экономическая целесообразность;
- сочетание мер предупредительного характера и реактивных;
- непрерывность функционирования;
- дифференцированный подход к выбору мер по преодолению угроз;
- постоянное согласование деятельности подразделений службы безопасности;
- полная подконтрольность руководству предприятия.

Использованные источники:

1. "ГОСТ 30389-2013. Межгосударственный стандарт. Услуги общественного питания. Предприятия общественного питания. Классификация и общие требования" (вместе с "Минимальными требованиями к предприятиям (объектам) общественного питания различных типов") (введен в действие Приказом Росстандарта от 22.11.2013 N 1676-ст) [Электронный ресурс]/ справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_124542/ , свободный
2. Ежегодный доклад международной неправительственной организации Transparency International Индекс восприятия коррупции 2016 (The Corruption Perceptions Index 2016) [Электронный ресурс]/ Режим доступа: <http://gtmarket.ru/ratings/corruption-perceptions-index/info> , свободный
3. Серых, Дмитрий. Экономическая безопасность и управление маркетингом на объектах розничной торговли. Обслуживание клиентов и объектов общественного питания на основе видеоаналитики [Электронный ресурс]/ Д.Серых. – Электрон. текстовые дан. Режим доступа: <http://www.secuteck.ru/articles2/videonabl/ekonomicheskaya-bezopasnost-i-upravlenie-marketingom-na-obektah-roznichnoy-torgovli-obsluzhivanie-klientov-i-obektov-obshchestvennogo-pitaniya-na-osnove-videoanalitiki/> свободный
4. Постановление Правительства Свердловской области от 21.10.2013 № 1275-ПП об утверждении государственной программы Свердловской области "Обеспечение общественной безопасности на территории Свердловской области до 2020 года" [Электронный доступ]/ Режим доступа <http://economy.midural.ru/content/postanovlenie-pravitelstva-sverdlovskoy-oblasti-ot-21-oktyabrya-2013-g-no-1275-pp> , свободный

Верховцева О.Н.

магистрант

ФГАОУ ВПО «НИУ «Высшая школа экономики»

Россия, г. Санкт-Петербург

ИНДИКАТОР СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ БИЗНЕСА РЕГИОНА: РАЗРАБОТКА И ПРИМЕНЕНИЕ

Статья посвящена проблеме оценки социальной ответственности бизнеса. В статье описан механизм разработки и использования индикатора социальной ответственности бизнеса региона. Приведен расчёт на примере трех регионов.

Ключевые слова: *социальная ответственность, региональная экономика, концепция КСО, социально-экономический индикатор.*

The article is devoted to the evaluation of corporate social responsibility. This article describes the mechanism of development and use of indicators of social responsibility of business in the region. An example of the calculation to the three regions.

Keywords: *social responsibility, regional economics, the concept of CSR, socio - economic indicator.*

Социальная ответственность – это сознательные действия, положительно влияющие на условия жизни жителей региона или уменьшающие отрицательные последствия деятельности компаний в регионе. Данный феномен отличается своей комплексностью и сложностью оценки. Для измерения социальной ответственности бизнеса региона был разработан индикатор социальной ответственности бизнеса региона, акцентирующий свое внимание на социальной составляющей и нуждах работников.

Данный индикатор необходим для сравнения состояния социальной ответственности бизнеса в регионах. Период оценки оставляет 1 год. Оценивается изменение ситуация в регионе за прошедший год. Оцениваемым явлением является социальная ответственность бизнеса в регионе. Объектом исследования выступает совокупность компаний в регионе.

Данный индикатор будет полезен государственным органы (администрация региона) для сравнения регионов между собой, будущим сотрудникам компаний при выборе региона для работы, будущим жители региона, инвесторам. Для понимания сути индикатора необходимо определить показатели беды и блага. Бедой является наличие серьезных социальных проблем, загрязнение окружающей среды, неблагополучное общество. Благо – благополучное и процветающее общество, развитая социально-экономическая ситуация.

Индикатор включает в себя 4 показателя: исходный показатель и 3

дополняющих показателя. Рассмотрим процесс разработки индикатора подробнее.

Исходным показателем является доля инвестиций компаний в экологию региона – Investments (I). Дополняющий показатель 1: Доля выплаченных налогов – Taxes (T). Дополняющий показатель 2: Доля задолженности по заработной плате – Arrears of wages (A). Дополняющий показатель 3: Доля затрат организаций на рабочую силу на социальные нужды - Social needs (S).

Каждый показатель в индикаторе имеет определенный вес. Весовые коэффициенты были распределены следующим образом:

$$I - 0.2$$

$$T - 0.2$$

$$A - 0.3$$

$$S - 0.3$$

Веса распределялись исходя из важности показателей. Оценка была субъективной. Акцент делался на социальной составляющей и нуждах работников.

Выведенная формула индикатора имеет вид:

$$(I*0.2)*(T*0.2)*(A*0.3)*(S*0.3), \quad (1)$$

Так как доля задолженности по заработной плате имеет отрицательное значение, необходимо трансформировать формулу. Формула примет вид (2):

$$(I*0.2)*(T*0.2)*((A-1)*0.3)*(S*0.3), \quad (2)$$

Проведем расчёт полученного индикатора социальной ответственности бизнеса региона по трем регионам: Самарская область, Ульяновская область, Саратовская область. Периодом оценки будет являться 2013 год.

Расчет индикатора по трем регионам представлен в таблице 8.

Таблица 1. Расчет индикатора для трех регионов

Самарская область	Ульяновская область	Саратовская область
$(4*0.2)*(2*0.2)*((2-1)*0.3)*(24.4*0.3) = \mathbf{0.7}$	$(0.1*0.2)*(0.4*0.2)*((0.05-1)*0.3)*(23.1*0.3) = \mathbf{0.003}$	$(0.4*0.2)*(0.7*0.2)*((0.9-1)*0.3)*(21.8*0.3) = \mathbf{0,002}$

Результаты расчёта свидетельствуют, что в Самарской области социальная ответственность находится на более высоком уровне, чем в Ульяновской и Саратовской областях. Показатели Ульяновской и Саратовской областей находятся примерно на одинаковом уровне.

Использованные источники:

1. Сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 05.06.2016).

Вершков Д.А.
студент 3 курса
«Институт электроники и приборостроения»
Архипов А.В., к.техн.н.
доцент
кафедра «Наноинженерия»

Самарский национальный исследовательский университет имени
академика С.П. Королева
Россия, г. Самара

ЭЛЕКТРОДИФФУЗИОННАЯ НАДЁЖНОСТЬ ТОНКОПЛЁНОЧНОЙ МЕТАЛЛИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ ПОЛИКРИСТАЛЛИЧЕСКИХ ПЛЁНОК АЛЮМИНИЯ

В статье рассмотрен процесс электродиффузионного разрушения тонкоплёночного алюминиевого проводника. Проведён анализ причин возникновения электромассопереноса, а также основных методов борьбы с данным явлением. В результате предложен новый

Ключевые слова: надёжность, дефект, электродиффузия, энергия активации, граница зерна, «тройная точка».

Прогресс в микроэлектронной технологии приводит к постоянному усложнению проектируемых устройств (повышению степени интеграции). Микроминиатюризация полупроводниковых приборов и интегральных схем достигла такого уровня, при котором технические параметры конструктивных элементов зависят от геометрических размеров. Причём структура конструктивных элементов ИМС существенно неравновесна в силу того, неравновесны физико–химические процессы при её формировании. Неравновесная структура активных и пассивных конструктивных элементов предопределяет деградацию и отказы при эксплуатации приборов. Длительность эксплуатации может изменяться от секунд до десятков лет.

В настоящее время предъявляются высокие требования к надёжности работы микроэлектронных изделий. Поскольку в ИМС токоведущие проводники вносят в надёжность свой вклад как равноправные пассивные элементы, то увеличение плотности тока в ИМС (вследствие увеличения степени интеграции и уменьшения геометрических размеров элементов) ведет к существенному снижению надёжности ИМС. В частности, с увеличением плотности тока возрастает нагрузка на коммутационную структуру, что в итоге приводит к резкому повышению доли внезапных отказов ИМС, вызванных локальным разрушением сильноточной металлизации.

Известно, что внешнее электрическое поле в электропроводящих телах вызывает не только движение носителей тока, но и перемещение собственных или примесных ионов. Перемещение ионов под действием

электрического тока большой плотности приводит к возникновению в конденсированных средах, в частности в металлах, составляющей ионной проводимости, которая при определённых условиях равна или даже превосходит электронную. Поскольку в металлических телах ионная проводимость приводит к переносу массы, это явление называют электропереносом или электродиффузией [1].

Электродиффузия в тонкоплёночных проводниках проявила себя, как одна из основных причин их отказа. Для типовых проводников отказы из-за электродиффузии становятся заметными при плотностях тока $5 \cdot 10^5$ А/см² при нормальном рабочем нагреве 40 – 50 °С и с повышением плотности тока интенсивность ЭПМ резко возрастает. Современный уровень развития микроэлектроники диктует нам необходимость создания проводящих элементов, работающих с плотностями тока выше 10^6 А/см². При этом время наработки на отказ плёнок, для которых приведены эти данные составит считанные часы. Следовательно, задача создания сильноточной металлизации, максимально устойчивой к электродиффузионному разрушению является актуальной.

В данной работе будет рассмотрен процесс электродиффузии в плёнках Al. Выбор данного материала обусловлен тем, что он наиболее широко используется в качестве материала для тонких пленок, соединяющих элементы интегральной схемы благодаря его высокой электропроводности, хорошей адгезии и совместимости ко многим материалам.

Электродиффузионная деградация плёночных металлических проводников выражается в виде образования пустот и полостей с последующим образованием трещины и обрывом на одном полюсе проводника, в случае Al это отрицательный электрод, и формирования «бугров» и «усов» на другом, что в свою очередь может вызвать короткое замыкание между соседними проводящими линиями. Накопление массы так же может вызвать разрушение изолирующего или защитного слоя и приводить затем к коррозии. В идеальном случае, когда отсутствуют температурные градиенты сама электродиффузия в однородном проводнике не может вызвать ни накопления, ни истощения массы даже при наличии изменений поперечного сечения проводника. Для возникновения электродиффузионных нарушений требуется наличие определённых причин, по которым была бы отлична от нуля дивергенция потока диффундирующих ионов. К таким причинам относятся: градиенты концентрации дефектов, температуры, эффективного заряда, а также градиенты коэффициента диффузии и размера зерна [2].

Существует несколько основных методов замедления процесса электродиффузионного разрушения проводника. Первый – уменьшение количества границ зёрен, являющихся ускоренными путями электромассопереноса [3]. Как правило это достигается путём увеличения размеров зерна плёнки. Эксперименты по определению влияния размера

зёрен в тонких плёнках алюминия представлены в работе [1]. Нас интересует лишь полученная в ходе экспериментов зависимость среднего времени до разрушения тонких плёнок алюминия от температуры и размера зерна, представленная на рисунке 1.

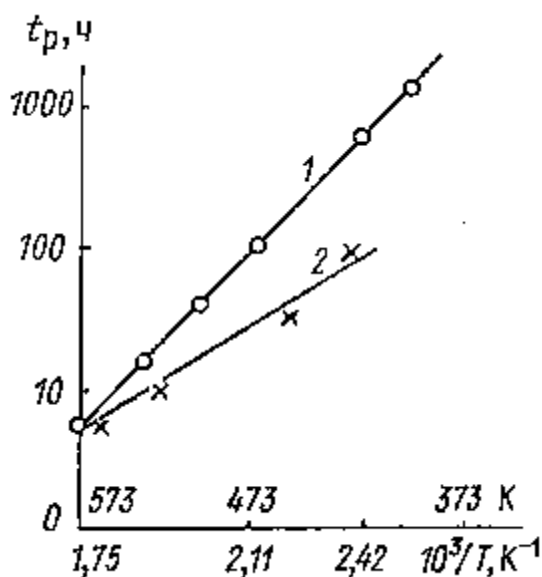


Рисунок 1 – среднее время до разрушения тонких плёнок алюминия в зависимости от температуры и размера зёрен: 1 – $T=773$ K; $\langle L_z \rangle = 8$ мкм; 2 – $T=573$ K; $\langle L_z \rangle = 2$ мкм.

Время до разрушения (t_p) мелкозернистой тонкой плёнки оказалось примерно на порядок меньше, чем крупнозернистой [1]. Во всех экспериментах наблюдалось увеличение энергии активации электродиффузии для крупнозернистых плёнок [1]. Нужно иметь в виду, что увеличение энергии активации частично может быть обусловлено увеличением вклада кристаллической решётки в перенос атомов, а также может быть связано со структурными изменениями в плёнке; так, сообщалось, что преимущественная ориентация (111) более резко выражена в крупнозернистых плёнках, чем в мелкозернистых, которые имеют более беспорядочную ориентацию [2].

Стоит отметить, что существует предельное значение величины размера зерна в зависимости от толщины плёнки. Для всех плёнок алюминия толщиной ~ 1 мкм наибольший размер зерна при наивысшей температуре подложки составляет 8 – 10 мкм [2]. Повышение толщины плёнки ведёт к увеличению доли отказов по другим причинам. В связи с этим, данный метод не представляется возможным рассматривать в качестве радикального способа борьбы с электродиффузионным разрушением проводников.

Второй метод – нанесение на поверхность металлизации различных покрытий типа SiO_2 , разного рода стёкол и так далее. Считается, что эффект снижения скорости электродиффузии при нанесении на проводник защитного покрытия заключается в ограничении подвижности ионов по поверхности вследствие заполнения разрушенных электронных связей, а

также в механическом давлении, которое оказывает пассивирующий слой [1]. Рассмотрим в качестве примера плёнку Al толщиной 0,8 мкм, которую после изготовления охлаждали воздухом с целью получения окисного слоя. Охлаждение проводилось со скоростью 250 град/мин [1]. При этом на поверхности плёнки образовался рыхлый слой окисла толщиной 15–20 нм (рисунок 2). В данном случае, по-видимому, окисление происходило настолько интенсивно, что границ зёрен практически не наблюдается (рисунок 2). Субмикрорельеф в виде волнистости в пределах отдельных зёрен обусловлен сжимающими механическими напряжениями, возникающими при окислении плёнки [1].

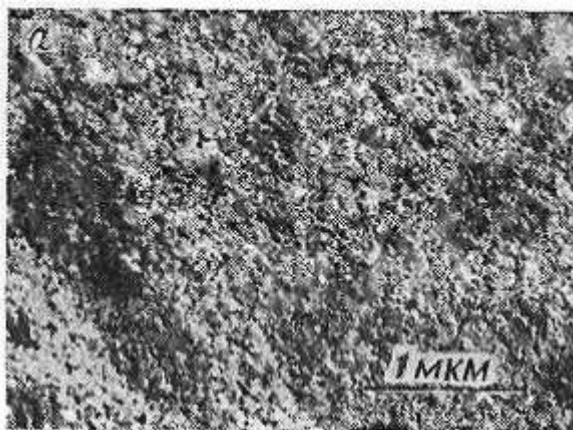


Рисунок 2 - Микрорельеф поверхности плёнки алюминия, подвергнутой охлаждению воздухом

Значительное межзеренное окисление и возникающие при этом напряжения сдерживают массоперенос под действием электрического тока.

Существенное влияние на среднее время жизни тонкоплёночных проводников многоэтапность формирования плёнки, т.е. количество циклов напыления при её формировании [1]. С экспериментом, описывающим данное явление можно ознакомиться в [1], мы же ограничимся рассмотрением результатов, полученных в ходе исследования. Плёнки, полученные за 3 цикла напыления, вышли из строя за 560 часов, в то время, как нанесённые за 1 цикл отказали уже через 75 часов, при прочих равных условиях. Увеличение срока службы плёнок алюминия полученных за несколько циклов напыления также связывают с образованием на границе раздела окисной плёнки.

Из многочисленных экспериментальных данных установлено, что пассивирующие покрытия наиболее эффективны при невысоких температурах эксплуатации, а также при толщинах плёнки ≤ 500 нм [1]. При таких условиях срок службы пассивированных проводников на порядок выше по сравнению с плёнками из чистого алюминия [1].

Третий метод заключается в применении в качестве материала плёночных проводников ИС не чистых металлов, а сплавов различного рода. Иллюстративные данные по влиянию сплавов на медианное время отказов для тонкоплёночного проводника из Al приведены в таблице 1.

Таблица 1 – зависимость медианного времени отказов (МВО) проводника из Al от добавки другого металла ($J=2 \cdot 10^6$ см²)

Сплав, вес %	МВО, ч
Al (99.999)	30-45
Si (1.8)	100-200
Cu (4)	2500
Cu 4, Si (1.7)	4000
Ni (1)	3000
Cr (1)	8300
Mg (2)	1000
Cu 4, Mg (2)	10000
Cu 4, Ni 2, Mg (1.5)	32000
Au (2)	55
Ag (2)	45

Стоит отметить, что наибольший срок службы алюминиевого проводника был получен в случае четырёхкомпонентного сплава Al с Cu, Mg и Ni, но ценность таких проводников снижается из-за сложности сплава и нежелательных последствий присутствия Mg [2]. Из таблицы 1 также следует, что не все примеси способствуют увеличению t_p , в частности это относится к примесям Au и Ag. Считается также, что при высоких температурах примеси должны быть менее эффективными [1]. Большинство исследователей сходятся во мнении, что замедляющее действие примесей на электродиффузию в тонкоплёночных проводниках заключается во взаимодействии примеси с дефектами кристаллической структуры тонкой плёнки (преимущественно с границами зёрен за счёт упругого, химического и электрического взаимодействия), в результате чего снижается поверхностная энергия границ зёрен [1]. Снижение поверхностной энергии границ может быть достигнуто за счёт образования на границах зёрен интерметаллических соединений или за счёт совершенствования кристаллической структуры межзёренных границ в результате концентрирования на них атомов примеси [1]. Существенной проблемой данного метода является тот факт, что одна и та же примесь в различных количествах может как ускорять, так и замедлять процесс массопереноса [3].

Данный метод представляет известный интерес. Однако, сложность подбора компонентов сплава, а также отсутствие глубокой теоретической базы для объяснения эффекта замедления электродиффузии делает его нетехнологичным и бесперспективным [3].

Таким образом, результатом анализа приведённых методов борьбы с электродиффузионной деградацией является вывод, что ни один из них не может быть признан радикальным и научно обоснованным.

В процессе анализа процесса электродиффузионного разрушения тонкоплёночных проводников было определено, что нарушения структуры Al вследствие элеткромассопереноса образуются на полюсах (т.е. происходит

перенос активированных ионов и вакансий вдоль проводника) и скапливаются в дефектах структуры типа «тройной точки». Также наблюдалось увеличение энергии активации электродиффузии для крупнозернистой алюминиевой плёнки с преимущественной ориентацией зёрен (111) и в противоположность ускоренный перенос вещества в мелкозернистой плёнке с разностной ориентацией границ. В результате можно прийти к выводу о необходимости использования крупнозернистой плёнки с малоугловыми границами, ориентированными поперёк сформированного проводника, то есть фактический переход к монокристаллической структуре. Данный шаг теоретически должен значительно повысить электродиффузионную надёжность алюминиевого проводника, так как в результате в значительной степени уменьшается количество дефектов структуры, а именно «тройных точек» и границ зёрен, являющихся ускоренными путями электропереноса, а также происходит упорядочение кристаллической структуры, в результате чего будет исключён разброс в размере зёрен.

Использованные источники:

1. Колешко В.М. Массоперенос в тонких плёнках [Текст] / В.М. Колешко, В.Ф. Белицкий. – Мн: Наука и техника, 1980. – 296 с.
2. Тонкие плёнки - взаимная диффузия и реакции / Под ред. Дж. Поута, К. Ту, Дж. Мейера – М.: Мир, 1982. – 576 с.
3. Архипов А. В. Электродиффузионная надёжность тонкопленочных проводников на основе эпитаксиальной пленки алюминия [Текст]: дисс. канд. техн. наук: . Санкт-Петербург, 1996.

Виноградов С.И.

Уральский государственный экономический университет

Россия, г. Екатеринбург

ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ САХАЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ

На современном этапе развития России немаловажное значение приобретают вопросы экономической безопасности регионов. Стабильность и финансовая устойчивость региона с точки зрения экономической безопасности являются фундаментом для успешного развития и процветания региона, а также помогают улучшать благосостояние общества в целом. Для того, чтобы оценить уровень экономической безопасности, оценить сильные и слабые стороны региона, необходимо проанализировать, что понимается под данным термином.

Экономическая безопасность региона – это совокупность условий и факторов, характеризующих текущее состояние экономики, стабильность, устойчивость и поступательность ее развития. Одновременно это степень, с одной стороны, интеграции региональной экономики с экономикой Федерации, а с другой – региональной независимости.

Экономическая безопасность региона рассматривается как система мер по ограждению экономического пространства региона от внешних и внутренних угроз, эффективному функционированию составляющих региональной экономики: институциональной инфраструктуры (органов административно-территориального управления и финансово-кредитных институтов); собственно, сферы производства (предприятий); объектов транспорта и связи; науки и научных учреждений; систем жизнеобеспечения; социальной сферы [2].

В научной литературе существует множество подходов к оценке экономической безопасности региона. В таблице 1 приведен комплекс нескольких показателей с соответствующими пороговыми значениями, характеризующих ситуацию в Сахалинской области в динамике с 2011 по 2014 годы.

Таблица 1 – Показатели экономической безопасности Новосибирской области

Показатели	Пороговое значение	2011	2012	2013	2014
ВРП на душу населения от российского	Не менее 100%	381,1	372,4	362	396,6
Доля в промышленном производстве обрабатывающих производств	Не менее 70%	29,4	24,7	28,1	32,3
Степень износа основных фондов	Не более 60%	23,5	29	31,9	37,8
Доля инвестиций в ВРП	Не менее 25%	34,1	39,1	38,2	37,7
Доля расходов на НИОКР в ВРП	Не менее 2%	0,144	0,14	0,15	0,151
Доля в импорте продуктов питания	Не более 30%	1,81	1,56	1,81	1,7
Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума	Не более 7%	11,9	11,8	9,4	9,1
Уровень безработицы	Не более 8%	9,83	8,88	7,93	7,66
Условный коэффициент депопуляции	Не более 1	1,12	1	0,94	0,97
Уровень преступности (количество преступлений на 100 тыс. населения)	Не более 5 тыс.	2071	2108	2305	2064

Судя по расчетам, представленным в данной таблице, два показателя из десяти находятся за пределами пороговых значений. Рассмотрим каждый из вышеуказанных показателей.

ВРП на душу населения от российского не ниже порогового значения, стоит только отметить что в 2014 году произошел рост объемов ВРП, и составил 842 млрд. рублей, или 110,1% к уровню 2014 года. В настоящее время в структуре валового регионального продукта сохраняется тенденция превышения доли производства товаров над производством услуг, что объясняется большим удельным весом в объеме ВРП промышленного производства (более 66%)

Доля в промышленном производстве обрабатывающих производств ниже порогового значения, но также нельзя отметить и положительную динамику: объём отгруженных товаров по виду деятельности

«Обрабатывающие производства» вырос на 15,7%. На фоне регионов Дальневосточного федерального округа Сахалинская область занимает 1 место по индексу промышленного производства (Сахалинская область – 113,8%; Магаданский край – 106,5%; Республика Саха (Якутия) – 103,8%; Камчатский край – 102%; Хабаровский край – 100,4%; Еврейская автономная область – 91,4%; Амурская область – 91%; Приморский край – 87,7%; Чукотский автономный округ – 85,8%)[1].

Степень износа основных фондов в Сахалинской области в целом и по видам экономической деятельности не превышает пороговых значений. Наибольший износ основных фондов у ремонта автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования – 51,5%, по остальным видам деятельности степень износа не превышает 47%.

Доля инвестиций в ВРП не превышает пороговых значений, но с каждым годом становится ближе к этим значениям.

Доля расходов на НИОКР в ВРП превышает пороговые значения, это связано с низким развитием научных центров. Имеется Сахалинский научный центр ДВО РАН.

Доля в импорте продуктов питания не превышает пороговые значения, так как в Сахалинской области хорошо развит импорт со странами дальнего зарубежья.

Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума превышает пороговое значение. Это связано с увеличением самого прожиточного минимума с 11313 рублей – 1 квартал 2014 года, до 13807 рублей – 1квартал 2016 года. И не маловажную роль играет теневая экономика, которая с каждым годом интенсивно растет.

Условный коэффициент депопуляции только в 2011 и в 2012 годах превышал пороговое значение, а начиная с 2013 года коэффициент рождаемости превышал коэффициент смертности, и так же увеличение продолжительности жизни в Сахалинской области.

Уровень безработицы превышал пороговое значение только в 2011 и в 2012 годах, что характеризует положительную обстановку в 2013 и в 2014 годах в социальной области.

Уровень преступности не превышает порогового значения и среднем составляет 2137 преступлений на 100 тыс. человек, так же он находится далеко от пороговой отметки в 5000 тыс. преступлений на 100 тыс. человек.

Одним из факторов, оказывающих влияние на укрепление уровня экономической безопасности в Сахалинской области, является доля обрабатывающей промышленности, которая с каждым годом набирает обороты. Промышленностью создается более 60% ВРП.

Если рассматривать угрозы экономической безопасности, то безусловно одним из таких факторов является доля расходов на НИОКР и ВРП. В связи с малым количеством научно-исследовательских центров, инвестиции направлены на более важные или проблемные сегменты, но

стоит и обратить внимание на научно-исследовательские центры.

От экономической безопасности зависит насколько конкурентоспособна будет территория. Поэтому региональным властям необходимо уделить внимание в первую очередь проблемам, показатели которых выходят за рамки порогового значения: доля в промышленном производстве обрабатывающих производств; доля расходов на НИОКР в ВРП. [5]

Использованные источники:

1. Губернатор и правительство Сахалинской области: официальный сайт [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.admsakhalin.ru/>
2. Дворядкина, Е. Б. Экономическая безопасность: учебное пособие [Текст] / Е. Б. Дворядкина, Н. В. Новикова // - Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та. –2010. – 177 с.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
4. IC&M development: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.icm.su/nso.htm>
5. Благинин В.А. ТЕХНОЛОГИЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ ПОНЯТИЯ "КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ" И ЕГО СТРУКТУРА // Конкурентоспособность территорий. 2014. - С.145-146.

Вишар С. П.
аспирант 1 курса
экономический факультет
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КООПЕРАЦИЯ В РОССИИ: СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННАЯ СТРУКТУРА ИЛИ СИСТЕМА КОММЕРЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ?

В статье рассматривается понятие кооперации, ее природа, предпосылки возникновения, цель создания. Производится типизация потребительских обществ. Указываются причины возникновения потребительских кооперативов в городских и в сельских поселениях, социальный состав членов потребительских обществ. Раскрывается понятие классических кооперативных принципов.

Ключевые слова: потребительская кооперация, потребительское общество, кооператив, пайщик, паевой взнос.

This article deals with the notion of cooperation, its origin, prerequisites of its emergence and the aim of its creation. Besides, different types of consumer communities are defined and the reasons for organizing those communities in cities and in the rural areas are given. It is explained here who the members of

cooperative communities and what the basic cooperative principles are.

Key words: consumer cooperation, consumer society or consumer community, cooperation, shareholder, share of contribution.

Понятие "кооперация" (от лат. cooperatio – сотрудничество) употребляется в различных значениях: как форма труда и как форма объединения. Кооперация как форма труда зародилась при первобытной общине и прошла все стадии развития человеческого общества. Кооперация как универсальная форма коллективных объединений людей в области производства и обмена возникла при разложении феодального строя. Более широкое развитие кооперация получила при капитализме, который раньше всего стал развиваться в Англии.

По своей исторической природе потребительская кооперация представлена совокупностью кооперативных организаций, объединяющихся, с целью противостояния засилью торгового капитала. Принципы, рожденные благими намерениями, при объединении личных капиталов, на основе которых строились первые потребительские объединения, выступали орудием борьбы против наступления капитализма. В то же время, кооперативное движение соответствует отношениям, развивающимся при капиталистическом способе производства.

Потребительская кооперация имеет социальную природу, существенно отличающуюся от природы производственных артелей и товариществ. Если основу последних составляют средние слои населения, интегрирующие свои ресурсы в более современную форму хозяйственной организации, то объединения потребителей, как правило, возникают в том сегменте, который характеризуется низким уровнем жизни.

Борьба крестьян против торгово-ростовщических форм и поиск собственных путей развития явились предпосылками к созданию кооперации, целью которой явилось улучшение экономического положения своих членов. Еще одной важнейшей причиной образования потребительской кооперации явилось отсутствие в наиболее отдаленных местах постоянной торговли, в том числе и частной.

Основная цель создания первых потребительских обществ – предоставление своим членам возможности покупки необходимых предметов потребления. Две идеи или два пути, по которым пошло российское кооперативное движение – независимая кооперация и так называемые "зависимые" кооперативы, похожие на акционерные общества, где коммерческие начала занимали важное место.

Добровольные объединения потребителей товаров и услуг по своей природной сущности не выходят за рамки обычной общественной организации, имеющей консолидированную целевую установку на совместное получение каких-либо благ и, в этом смысле, полностью принадлежат к надстроечной субстанции. В случае, когда потребительские

объединения не занимаются коммерцией и не имеют дохода, прибыли, их социальная природа мало чем отличается от общественного объединения. Вместе с тем, поставленная в условия деловых связей с другими хозяйственными субъектами, потребительская кооперация приобретает экономические свойства.

В конце XIX в. идет рост кооперативного движения из-за усиления темпов капиталистического развития, повышения цен, экономического кризиса на рубеже веков. Появляются различные типы потребительских обществ: общесословные городские, корпоративные чиновничьи, независимые и зависимые от администрации, рабочие кооперативы. Созданию независимых рабочих обществ мешали такие факторы, как небольшая зарплата, малограмотность рабочих, их тесная связь с землей и крестьянская психология.

Первоначально, являясь орудием борьбы с капиталом, вступая на путь коммерческой деятельности, потребительская кооперация сама "мутирует" в сторону капиталистической организации. Еще Р. Оуэн (1771-1858 гг.) отмечал, что чем больше союзы потребителей приспосабливались к условиям капиталистического хозяйства, тем меньше соответствовали первоначальным установкам, мотивирующим их создание.

В 1908 г. в Москве проходит первый съезд, на котором были представлены все формы кооперации. На съезде провозглашаются принципы трудовой, демократической кооперации. На практике же развитие кооперации тормозили система надзора и вмешательство в дела кооперативов административных органов. Как известно. Кооперация в России по своим количественным параметрам дважды, в 1917 и в конце 20-х гг., явилась самой крупной в мире, приобщив к своей деятельности более половины населения страны.

Социальный состав российской потребительской кооперации имеет общую тенденцию: наименьшее привлечение бедняцких хозяйств, наибольшее привлечение кулацких. Хотя потребительские кооперативы объединяли значительно больше бедняцких хозяйств, чем маслодельные и кредитные кооперативы. Степень поглощения потребительской кооперацией крестьянских хозяйств тем больше, чем больше посевной площади и рабочего скота в крестьянском хозяйстве. Поэтому наибольшие экономические выгоды от потребительских кооперативов получала наиболее зажиточная часть крестьян. Прибыль получалась за счет разницы розничных и оптовых цен, и часть прибыли выдавалась в виде дивидендов. Как правило, при распределении прибыли в конце операционного года больше всего дивидендов получали те, кто имел больше паев и забора товаров, ими оказывались кулаки-многопайщики.

Вместе с развитием потребительских обществ в деревне растет число кооперативов и в городе. Кооперативные организации создавались, как правило, не по социально-классовой принадлежности, а по тем функциям,

которые они брали на себя, объединяя одновременно представителей разных классов, социальных групп и слоев населения. Социальный состав кооперативов определялся уставом и размером денежного пая, который был достаточно высоким. Городские всесословные кооперативы делились на кооперативы общегражданские, в которые мог войти любой гражданин, и общества замкнутые – для служащих отдельных учреждений, представителей отдельных корпораций или профессий. Общегородские всесословные потребительские общества имели самый разнообразный состав. Они объединяли группы населения от дворян до крестьян в сословном плане и от домовладельцев до рабочих в профессиональном.

В число членов кооперативов не могли войти учащиеся, военнослужащие (для них предусматривались лишь кооперативные потребительские общества) и лица, ограниченные в правах по суду, в том числе ссыльные. Участвовали в кооперации и женщины. Более высокий уровень грамотности и культуры женщин, живущих в городах, и прямая заинтересованность в организации потребления способствовали росту числа членов и кооперативных работников.

Накопление не являлось целью кооперативов. Основной экономический результат участия в потребительском кооперативе находился в области потребления. Здесь потребителя ограничивал его собственный бюджет, а не какие-либо кооперативные принципы. Кооперативы занимались не только продажей товаров, но и заготовкой продуктов сельского хозяйства и промыслами. Заготавливали мясо, пушнину, рыбу, масло. Потребительская кооперация имела промышленные предприятия, наибольшее число составляли мыловаренное производство, типографии, обувные фабрики.

Реализация оптом закупленного товара по средним розничным ценам, а не по себестоимости, за счет чего, кроме фонда, подлежащего распределению среди членов, формировалась и торговая прибыль общества, экономическая выгода в виде сберегаемых средств, в результате возврата части торговой прибыли, сообразно сумме годовых покупок в кооперативе, отсутствие кредитования покупателей, отпуск товаров исключительно за наличный расчет – все эти черты были заимствованы из существующих капиталистических условий хозяйствования.

Организаторская работа крупных городских и рабочих обществ привела к образованию районных, областных и губернских союзов. Основной причиной участия городских кооперативов в союзном движении была их потребность в объединении, в наличии некоторого центра, который бы помогал им в осуществлении уставных задач. Деятельность потребительских кооперативных союзов подразделялась на агентурно-комиссионную (закупки и соглашения с торговыми фирмами в интересах членов союза), складочно-операционную (при наличии средств – открытие союзного склада – магазина оптовых закупок), производственную (при

наличии капитала – открытие собственного производства). Многие союзные объединения являлись смешанными по своим функциям, то есть выполняли не только закупочные, но и сбытовые операции.

Кооперативные организации стали играть заметную роль в экономическом развитии страны. В то же время они втягивались в борьбу политических партий, хотя господствующим мнением в кооперативной среде была идея нейтральности кооперации в политической жизни. Несмотря на это, выполняя миссию социальной защиты своих членов, потребительская кооперация была в большей степени, чем другие кооперативные организации, политизирована. причем вне зависимости от той или иной партийной окраски, а в силу своего внутреннего содержания.

Политизация кооперативного движения влияла на деятельность кооперативов. Положительным явлением политизации кооперативной работы можно считать такие факты, как снижение размеров паевых взносов, зачисление дивидендов в культурно-просветительный фонд, проведение культурно-просветительных мероприятий, особенно для беднейших слоев населения. Однако политизация несла и отрицательные результаты. Использование трибуны кооперативных съездов, собраний в политических целях не способствовало решению конкретных задач кооперации, а приводило лишь к репрессиям против кооператоров: арестам, обыскам, роспуску собраний, закрытию кооперативов.

Сегодня кооперативы успешно действуют почти в каждой стране мира. Это и мелкие предприятия, в которых работает небольшая группа людей, и организации, оборот которых исчисляется многими триллионами денежных единиц. В большинстве стран кооперативы вовлечены в столь разнообразные виды предпринимательства, что трудно представить форму экономической деятельности, которой бы не занимался кооператив.

В Декларации "О кооперативной идентичности", принятой Юбилейным конгрессом Международного кооперативного альянса (являющимся международным органом, представляющим кооперативы на мировой арене) в 1995 г., дается современное определение понятия "кооператив": "Кооператив – это автономная ассоциация людей, объединившихся добровольно для удовлетворения своих общественно-экономических, социальных и культурных потребностей посредством совместного владения демократически управляемым предприятием".

Основной целью деятельности кооператива является предоставление преимуществ своим членам (пайщикам) – лицам, которые участвуют в его работе или как пользователи, или как поставщики услуг, в отличие от инвестиционных компаний (хозяйственных обществ, товариществ), где главной задачей является обеспечение максимальной прибыли инвесторам – акционерам или учредителям.

В России в соответствии с Гражданским кодексом РФ различают потребительский кооператив (ст. 116 ГК РФ) как некоммерческую

организацию и производственный кооператив (ст. 107 ГК РФ) как коммерческую организацию.

Целью потребительского кооператива является предоставление преимуществ потребителям – пайщикам кооператива в обеспечении их товарами и услугами.

Целью же производственного кооператива является предоставление преимуществ своим работникам членам кооператива в увеличении дохода на вложенный капитал.

Механизм хозяйственной деятельности кооперативов близок другим коллективным объединениям: акционерным обществам, товариществам, однако в отличие от этих структур кооперативы строятся на демократических началах: массовости, открытости, добровольности и равноправии членов, кооперативы заботятся о подготовке и переподготовке кадров, улучшении их условий труда и быта. Все это составляет основу кооперативных принципов, обязательных для всех форм и видов кооперации.

Исторически сложившиеся классические кооперативные принципы являются гарантом работы кооператива на благо своих пайщиков. Они показывают, как нужно вести себя в конкретной ситуации и какие принимать решения. Кооперативные принципы реализуются только в комплексе, в тесном взаимодействии друг с другом. Нарушение хотя бы одного из них влечет за собой разрушение всей конкретной кооперативной структуры.

Кооперативные принципы: добровольное и открытое членство; демократический членский контроль; экономическое участие членов; автономия и независимость; образование, повышение квалификации; сотрудничество между кооперативами; забота об обществе.

Первый принцип: добровольное и открытое членство. Начало формулировки этого принципа подчеркивает, что главным для человека является свобода выбора, его нельзя заставить стать кооператором. Людям должна быть предоставлена возможность для изучения, анализа и осознания ценностей, на которых основаны кооперативы, и возможность самостоятельного выбора. Добровольно вступая в кооператив, становясь его членом, пайщик берет на себя ответственность за финансово-хозяйственную деятельность кооператива и коллективную собственность, созданную его предшественниками, за сохранение и приумножение ее для будущих поколений кооператоров.

Кооперативы – это открытые для всех людей организации, способные взять на себя ответственность за оказание услуг без дискриминации в области пола, социальной, расовой и политической принадлежности.

Второй принцип: демократический контроль со стороны членов кооператива. Члены кооператива полностью контролируют деятельность своего кооператива демократическим путем. Реально это осуществляется на общих собраниях, где обсуждаются все важнейшие вопросы политики

кооператива, принимаются решения и утверждается план действий. Кооперативы не принадлежат избранным чиновникам, так же, как не принадлежат и работникам. Кооперативы принадлежат своим членам, а избранные ими руководители и наемные работники ответственны за свои действия перед пайщиками. Контроль над деятельностью кооператива со стороны пайщиков является основным гарантом того, что кооператив работает на их благо, иначе кооператив может попасть под влияние определенных групп, не заинтересованных в развитии кооперации, например, инвесторов, недобросовестных членов правления, совета или работающих по найму лиц.

Любой работник кооператива вправе быть пайщиком, и, вступая в кооператив, он приобретает право голоса и контроля, но без каких-либо привилегий перед другими пайщиками. Члены кооператива пользуются одинаковым правом голоса (один член - один голос). Участие членов кооператива в контроле и выработке решений не означает отказа от административного управления текущими делами. Эффективной и конкурентоспособной будет только та кооперативная организация, в которой членский контроль сочетается с квалифицированным управлением высокопрофессиональных менеджеров, наделенных соответствующими полномочиями со стороны пайщиков.

Третий принцип: участие членов кооператива в экономической деятельности. Он предусматривает финансирование кооператива его членами в виде вступительных и паевых взносов. Величина взносов устанавливается самими пайщиками, но она должна быть доступна для малоимущих и равной для всех. Это уравнивает права пайщиков в вопросах управления и контроля над деятельностью кооператива.

Учитывая, что вступительных и паевых взносов чаще всего бывает недостаточно, для финансирования своей деятельности кооперативы прибегают к помощи инвесторов и дополнительных вложений пайщиков. Однако в данном случае вкладчики могут рассчитывать только на получение рыночной процентной ставки на вложенный капитал, а не на получение преимуществ по сравнению с другими пайщиками (дополнительное право голоса, право управления и контроля). Если же инвесторы будут участвовать в управлении кооперативом в соответствии с величиной их вкладов, то такие организации перестают быть кооперативом и переходят в разряд коммерческих предприятий. Коллективное имущество не делится между членами кооператива, даже если последний ликвидируется, а распределяется между другими кооперативами.

Четвертый принцип: автономия и независимость. Сам по себе данный принцип не означает полного автономного хозяйствования кооперативов независимо от политической ситуации и государственного управления. Правительство законодательно определяет те рамки, в которых могут функционировать кооперативы. Политика правительства в вопросах

налогообложения, в экономической и социальной сферах может быть полезной или вредной для кооперативов, поэтому все кооперативы должны быть очень бдительными в развитии отношений с правительствами своих стран. Их экономические отношения должны строиться на договорных началах.

Пятый принцип: образование, подготовка кадров, повышение квалификации, информация. Разработка широкой образовательной программы и пропаганда идей кооперации среди населения, будут способствовать вовлечению в движение новых членов, укреплению и расширению масштабов кооперативного движения.

Профессиональные знания необходимы работникам кооперативных организаций всех уровней, но особенно они важны для кооперативных лидеров. Именно они должны аналитически оценивать деятельность кооператива, определять стратегию и тактику его развития с учетом изменяющейся социально-экономической ситуации.

На кооперативах лежит ответственность за информированность молодежи и общественных лидеров (политиков, государственных служащих, представителей средств массовой информации) о кооперации и ее миссии. В последние десятилетия кооперативы игнорировали эту сторону деятельности и поэтому утратили свое влияние в обществе. Население порой вообще ничего не знает о кооперации. При этом мало доказывать преимущества кооперативов теоретическими рассуждениями, люди пойдут в кооперативы только тогда, когда на деле убедятся, что там им действительно предоставляют определенные льготы.

Шестой принцип: сотрудничество между кооперативами. Кооперативам необходимы автономия и независимость, как это записано в четвертом принципе, но вместе с тем сила кооперации – в сотрудничестве на всех уровнях: местном, национальном, региональном, международном.

Практика кооперативных движений многих стран показывает, что нередко на одной и той же территории существуют кооперативы нескольких видов, объединяющие различные группы населения, и между ними не всегда существует понимание. Вместе с тем сама жизнь подтверждает тот факт, что согласованная деятельность кооперативных организаций разных видов и уровней существенно содействует успеху деятельности и обеспечивает их более быстрое развитие.

Кооперативы должны сотрудничать не только между собой, но и с другими массовыми общественными организациями: прогрессивные партии, профсоюзы, молодежные, женские организации и др. Активное сотрудничество всех этих организаций принесет огромную пользу народам любой страны, любой социально-экономической формации.

Седьмой принцип: забота об обществе. Кооперативы – это организации, существующие в первую очередь для того, чтобы приносить пользу своим членам. Вместе с тем кооперативы тесно связаны со всем

местным населением региона, а не только с пайщиками, поэтому они ответственны за экономическое, социальное и культурное развитие данного региона. Эти проблемы решаются членами кооперативов на добровольных началах.

Механизм хозяйственной деятельности кооперативов близок другим коллективным объединениям: акционерным обществам, товариществам, однако в отличие от этих структур кооперативы строятся на демократических началах: массовости, открытости, добровольности и равноправии членов, кооперативы заботятся о подготовке и переподготовке кадров, улучшении их условий труда и быта. Все это составляет основу кооперативных принципов, обязательных для всех форм и видов кооперации.

За многие десятилетия сложилось представление, что потребительская кооперация – организация, выполняющая чисто хозяйственные функции, а ее социальная миссия игнорировалась, ей почти не придавалось никакого значения.

На потребкооперацию возлагалась обязанность заниматься развитием торговли, заготовок сельскохозяйственной продукции и сырья, производством товаров, решением других хозяйственных задач. Все это связано с удовлетворением потребностей пайщиков и населения, что, конечно, очень важно. Однако при таком понимании сущности потребкооперации ее роль неотличима от роли любой другой хозяйственной структуры.

Помимо хозяйственной деятельности, потребительская кооперация призвана выполнять социальную миссию, которая включает такие присущие только кооперации черты, как демократия, главенствующая роль пайщиков, автономия и независимость, взаимоподдержка, просветительская деятельность, а также борьба с бедностью, предоставление людям работы, забота о нетрудоспособных, инвалидах, пенсионерах, привлечение в органы управления и контроля женщин и молодежи и многие, многие другие.

Использованные источники:

1. Егоров В.Г. Потребительская кооперация: противоречия и источники развития. Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2011. № 2.
2. Казаков Е.Э. Потребительская кооперация Сибири в конце XIX – начале XX в. Вестник Томского государственного университета. Серия: История. 2010. № 1(9).

Водопьянов С.А.

магистрант

УДК «менеджмент»

**ФГБУ ВО «Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации» -**

Уральский институт управления

Россия, г. Екатеринбург

КОМПЛЕКСНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

В статье рассматриваются отдельные инвестиционные проекты Свердловской области. Рассмотрены достижения региона в социально-экономическом развитии. Определены приоритетные отрасли по реализации инвестиционных проектов, объем инвестиций в проекты. Дана краткая характеристика стадий реализации инвестиционных проектов, а также рассмотрены особенности сопровождения проекта в зависимости от сложности решаемых вопросов

Ключевые слова: инвестиционный проект, инвестиционная привлекательность, инвестиционное послание, технопарки, индустриальные парки, Свердловская область

Свердловская область на сегодняшний день является одной из наиболее крупных российских регионов.

По инвестиционной привлекательности Свердловская область является регионом с высоким потенциалом и низким риском.

Основными направлениями развития Свердловской области являются: забота о людях, социальная ответственность, инвестиции и инновации [1, с.3].

Правительство Свердловской области направляет свои усилия на то, чтобы сделать регион комфортным для проживания и ведения бизнеса.

Именно в таких условиях возможно привлечения инвестиций, и создания условий для взаимодействия между инвесторами, бизнесом и властью.

Среди уникальных инвестиционных проектов можно выделить такие, как:

Технопарк высоких технологий Свердловской области «Университетский» [2,1].

Данный технопарк является крупнейшим в регионе инновационным центром и представляет обустроенную территорию с развитой инновационной инфраструктурой, оборудованные технологические центры и программы развития и поддержки.

Этот проект реализуется согласно федеральной программе Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации при поддержке Правительства Свердловской области.

Основные усилия направлены на разработку нанотехнологий, способов

выработки альтернативной энергии и разработку проектов по энергоэффективности и энергосбережению.

Следующим инвестиционным проектом стал индустриальный парк «Уральский».

Данный проект уникален тем, что удачно расположен вблизи аэропорта и федеральной трассы Екатеринбург – Челябинск и нацелен на реализацию и внедрение новейших разработок в области сельского хозяйства, и развития агропромышленного комплекса.

Следующий технопарк, который заслуживает внимания – это индустриальный парк «Заречный». Данный парк расположен в черте городского округа Заречный, Свердловской области, и специализируется на исследованиях и разработках в области приборостроения, электротехники, наукоемких отраслях.

Общий объем инвестиций в инвестпроекты на территории Свердловской области составляет 5,2 млрд. рублей.

В регионе выделены приоритетные отрасли по реализации инвестиционных проектов.

Всего выделено 10 отраслей, в которые были включены [3,с.12]:

- металлургия;
- машиностроение;
- информационные технологии;
- транспорт;
- энергетика;
- лесная промышленность;
- химическая промышленность;
- экология;
- здравоохранение;
- сельское хозяйство.

В ходе реализации инвестиционных проектов различается несколько стадий:

- прединвестиционная;
- инвестиционная;
- приостановленная;
- эксплуатационная.

Так, на прединвестиционной стадии проект проходит утверждение, для него выбирается площадка, на которой он будет реализовываться, подбирается персонал, заключаются контракты на поставку сырья и материалов и обслуживания, определяются рынки сбыта.

Инвестиционная стадия обусловлена тем, что проекту дается «старт» и он начинает реализовываться – начинается строительство, или запускается производство. На этой стадии на проект выделяются средства для его реализации.

Стадия приостановленная характеризуется тем, что проект по какой -

то причине был или заморожен или остановлен совсем.

Это может быть по следующим причинам – нехватка финансирования, возникшие административные барьеры, потеря актуальности и так далее.

Эксплуатационная стадия уникальна тем, что на этой стадии проект полностью реализован, действует и находится на самоокупаемости, уже внедряя свои разработки и технологии в другие сферы.

На сегодняшний день на инвестиционной стадии в Свердловской области находятся два проекта.

Первый проект – строительство предприятий для радиационной стерилизации и производства одноразовых расходных материалов медицинского назначения (ООО «Группа компаний «МЕНОБА»») [4, с.3].

Данное предприятие относится к обрабатываемой промышленности.

Куратором данного проекта выступает Министерство промышленности и науки Свердловской области.

Общая сумма инвестиций составляет 405 млн. рублей.

Данный проект будет реализован на территории Березовского муниципального округа.

Второй инвестиционный проект – заключается в строительстве завода по производству кирпича мощностью 90 млн. штук условного кирпича в год.

Инициатором проекта выступил ООО «Невьянский завод керамических изделий» [5, с.1].

Куратором проекта стало Министерство строительства и развития инфраструктуры Свердловской области.

Данный проект будет реализован в городе Невьянск.

Общий бюджет проекта 750 млн. рублей.

В будущем все инвестиционные проекты в Свердловской области будут реализовываться в форме «проектного офиса».

Применение предлагаемого порядка работы проектного офиса в Свердловской области упорядочит межведомственное взаимодействие исполнительных органов государственной власти Свердловской области и созданных с участием региона Фондов при содействии реализации инвестиционных проектов, в том числе – обеспечении безусловного выполнения целевых параметров проектов, признанных стратегически важными для Свердловской области.

Предлагаемая новая схема сопровождения инвестиционных проектов является прозрачной и направлена на унификацию процедуры взаимодействия инициаторов инвестиционных проектов с исполнительными органами государственной власти Свердловской области. Новая система предусматривает сопровождение проекта в зависимости от сложности решаемых вопросов:

- если в ходе экспертизы проекта выявляется одна ключевая проблема – проект передается на сопровождение в соответствующее министерство (министерство - «куратор»), которым самостоятельно утверждается план

мероприятий по решению задач проекта в соответствии с полномочиями министерства;

- в случае, если в ходе реализации проекта выявился ряд проблем, имеющих типовые решения – план мероприятий по сопровождению проекта формируется и утверждается на заседании рабочей группы, создаваемой при «проектном офисе»;

- в случае, если реализация проекта требует решения нетипичных задач посредством взаимодействия: с органами, не входящими в систему исполнительных органов государственной власти Свердловской области; с различными организациями, например, сетевыми, нескольких исполнительных органов государственной власти Свердловской области (комплексный подход), а также органов местного самоуправления, проект и план мероприятий по его сопровождению выносятся на заседание Правительственной комиссии (собственно «проектного офиса»).

Это несколько примеров инвестиционных проектов. Министерство инвестиций и развития Свердловской области постоянно работает с поступившими заявками на рассмотрение, субсидирование инвестиционных проектов. А это значит, что в Свердловской области будут реализовываться новые инвестиционные проекты, будут приходить новые инвесторы, регион будет развиваться ускоренными темпами.

Использованные источники:

1. Закон Свердловской области от 21 декабря 2015 года № 151-ОЗ «О Стратегии социально-экономического развития Свердловской области на 2016-2030 годы». С. 3.
2. Технопарк «Университетский»// режим доступа <http://russiaindustrialpark.ru/tehnopark-universitetskiy>
3. ППСО от 07.10.2015 № 906-ПП «Об одобрении прогноза социально-экономического развития Свердловской области на среднесрочный период 2016-2018 годов». С. 12.
4. Решение совместного заседания Комиссии РСПП по индустрии здоровья, Комиссии РСПП по фармацевтической и медицинской промышленности и Комитета ТПП РФ по предпринимательству в здравоохранении и медицинской промышленности по вопросам координации усилий бизнеса и государства при создании в Российской Федерации мощностей для производства полного цикла жизненно-необходимых лекарственных средств и медицинских изделий от 18 апреля 2016 г. С. 3.
5. Кирпичный завод будет построен в Невьянске// режим доступа <http://www.kommersant.ru/doc/1988641>

Водопьянов С.А.

магистрант

УДК «менеджмент»

**ФГБУ ВО «Российская академия народного хозяйства и
государственной службы при Президенте Российской Федерации» -**

Уральский институт управления

Россия, г. Екатеринбург

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

В статье рассматривается инвестиционный потенциал и инвестиционная привлекательность Свердловской области. Рассмотрены достижения региона в социально-экономическом развитии. Приведены примеры реализуемых на территории инфраструктурных проектов. Определены основные направления по повышению инвестиционной привлекательности региона, подготовке города Екатеринбурга к чемпионату мира по футболу.

Ключевые слова: инвестиционный потенциал, инвестиционная привлекательность, инвестиционное послание, инфраструктурные и индустриальные парки, Свердловская область

Свердловская область и ее административный центр Екатеринбург с каждым годом становятся все более открытыми глобальному миру и все более привлекательными для иностранных инвесторов.

За последние двадцать лет наш регион установил взаимовыгодные экономические связи со 149 иностранными государствами, заключил соглашения о сотрудничестве с регионами 21 страны мира. А по количеству дипломатических представительств и иностранных миссий регион занимает третье место в стране после Москвы и Санкт-Петербурга. В Екатеринбурге проходят крупнейшие международные мероприятия. В последние годы в Екатеринбурге, состоялись саммит Шанхайской организации сотрудничества, первая в истории встреча глав государств – членов БРИКС, вы, ежегодная выставка «Иннопром», имеющая статус главной федеральной промышленной выставки России, Нижнетагильская выставка вооружений «Russia Arms EXPO», российско-китайское ЭКСПО и ряд других международных форумов.

Сегодня Свердловская область – крупный научно-промышленный и инфраструктурный центр России. Концентрация промышленного производства в регионе в четыре раза превышает общероссийские показатели. Опираясь на уникальный научный потенциал Уральского отделения Российской Академии наук и развитую образовательную среду, руководство региона ставит перед собой задачу модернизации экономики на основе современного научно-технического прогресса. Всё что оно делает, направлено на достижение главной цели – обеспечение роста качества жизни уральцев, формирование наиболее комфортной для проживания и ведения

бизнеса среды.

Свердловская область и Екатеринбург уже давно считаются точкой притяжения евразийского пространства, интегрирующей историческую, культурную и экономическую самобытность народов, проживающих на территории нашей многонациональной страны. Кроме того, являясь крупным промышленным регионом на перекрестке важнейших транспортных артерий, соединяющих Европу и Азию, она является одним из наиболее благоприятных российских регионов для инвестирования.

Регион богат природными ресурсами, имеет мощный диверсифицированный промышленный комплекс, большой научный и кадровый потенциал.

Стабильный экономический рост делает Свердловскую область привлекательной для многих российских и иностранных инвесторов [1, с.6].

В настоящее время в регионе на разных стадиях развития находятся 9 приоритетных инвестиционных проектов. Ярким подтверждением благоприятного инвестиционного климата является реализация в регионе международных инвестиционных проектов в различных отраслях промышленности, таких как производство электровозов (Siemens AG и Группа Синара), производство цемента (Dyckerhoff и Сухоложскцемент), производство титановых деталей для самолетов (Boeing и Корпорация ВСМПО-АВИСМА) и др.

Показательным является и то, что сегодня Свердловская область – один из крупнейших в России центров международной конгрессно - выставочной деятельности, центр мировых культурных и спортивных событий.

Так, например, ежегодная выставка «Иннопром» имеет статус главной федеральной промышленной выставки России, а Нижнетагильская выставка вооружений «Russia Arms EXPO» – событие мирового масштаба в военно-промышленной отрасли. В июле 2016 года состоится 3 российско-китайское ЭКСПО. В 2018 году в уральской столице пройдут матчи Чемпионата мира по футболу. Кроме того, Екатеринбург был городом-претендентом на проведение Всемирной универсальной выставки «ЭКСПО-2020» [2, с.1].

К сожалению, победителем на участие в проведении ЭКСПО-2020 он не стал.

В последние несколько лет в Свердловской области ведется масштабная работа по развитию инвестиционной и инновационной инфраструктуры. В регионе создана особая экономическая зона «Титановая долина», на разных этапах находятся проекты технопарка высоких технологий «Университетский» и индустриальных парков: «Уральский», «Заречный», «Исетский», «Муранитный», «Новосвердловский», «Богословский», «Екатеринбург», «Новоуральский», «Синарский», «Про-Бизнес-Парк», «Березовский», химпарка «Тагил», бизнес - инкубаторов, в которых законодательно закреплены особые налоговые, административные и

экономические условия ведения бизнеса для компаний, реализующих инвестиционные и инновационные проекты в регионе.

В 2016 – 2017 годах свердловские региональные власти планируют принять участие в федеральном конкурсном отборе на субсидирование расходов на создание инфраструктуры промышленных парков в рамках реализуемой Минэкономразвития России программы поддержки малого и среднего предпринимательства в регионе. Начиная с 2011 года, на финансирование «Титановой долины» из областного бюджета выделен 1,792 миллиарда рублей, в том числе 841 миллион - в 2014 году. Для инвесторов созданы выгодные экономические условия: налоговые преференции, таможенные льготы, специальная тарифная политика. Серьезный импульс развитию «Титановой долины» дало софинансирование из федерального бюджета в объеме 4,8 миллиарда рублей. Уже поступило несколько траншей - свыше 814 миллионов рублей. Потенциал особой экономической зоны «Титановая долина» позволяет планировать вторую очередь для размещения производств в сфере авиастроения. В частности, рассматривается территория аэропорта «Уктус» в городе Арамиль и прилегающих земельных участков для реализации инвестиционного проекта по созданию самолета L-410. Планируется, что объем инвестиций составит 1,2 миллиарда рублей, из которых один миллиард - федеральные средства, остальное - средства предприятия.

В 2018 году в Екатеринбурге должны пройти матчи Чемпионата мира по футболу, которые могут собрать более трех миллионов болельщиков. Его участниками станут 32 национальные сборные, в общей сложности состоится 64 матча.

К чемпионату в городе будут созданы современные объекты спортивной инфраструктуры, транспортной сети, гостиничной, медицинской и инженерной инфраструктуры.

Общая сумма инвестиций составит около 157 млрд. рублей.

Все созданные объекты будут в дальнейшем использоваться в целях развития спорта в Свердловской области и улучшения качества жизни горожан. •

реконструкция Центрального стадиона, увеличение его вместимости с 27 до 44 тыс. зрителей, расширение территории с 10,7 до 24 га;

- строительство и реконструкция четырех тренировочных полей и четырех тренировочных баз;

- строительство и реконструкция объектов улично - дорожной сети – дорог, перекрестков, развязок (12 объектов);

- модернизация второй взлетно-посадочной полосы международного аэропорта Кольцово, строительство новых мест стоянок воздушных судов;

- строительство многофункционального высотного гостиничного комплекса «Стражи Урала» и, в том числе, его первой очереди – отеля Four Points by Sheraton.

Приведенные примеры свидетельствуют об амбициозных планах руководства региона по дальнейшему социально-экономическому развитию Свердловской области до 2030 года. В 2015 году губернатором региона утверждена инвестиционная стратегия Свердловской области до 2030 года.

17 ноября на итоговом в 2015 году заседании Инвестиционного совета Губернатор Свердловской области **Евгений Куйвашев** озвучил ежегодное инвестиционное послание, в котором определил основные задачи органов власти для эффективной реализации инвестиционной политики в 2016 году:

- формирование нового качества инвестиционного климата: отказ от административных барьеров для бизнеса; направление всей деятельности государственных и муниципальных органов управления на стимулирование инвестиционной активности; обеспечение притока инвестиций не только в экономику, производств, но и в социальную сферу региона: здравоохранение, образование, культуру, спорт, создание оптимальные условий для развития этих отраслей;

- практическая реализация с 1 января 2016 года комплекса дополнительных мер по увеличению притока инвестиций и стимулированию малого и среднего предпринимательства;

- разработка и реализация планов привлечения инвестиций в каждом муниципальном образовании; внедрение муниципального инвестиционного стандарта, института муниципальных инвестиционных уполномоченных и муниципальных агентств развития;

- осуществление проектов государственно-частного и муниципально-частного партнерства;

- активизация работы по формированию специальной инфраструктуры.- индустриальных и технопарков, в том числе частных, особой экономической зоны «Титановая долина», территории опережающего социально-экономического развития в Краснотурьинске;

- обеспечение эффективного взаимодействия с федеральными структурами, институтами развития, госкорпорациями, естественными монополиями, активное включение в реализацию федеральных программ;

- развитие деловых контактов с зарубежными партнерами - одним из приоритетов и важнейших направлений инвестиционной политики нашего региона.

Для реализации намеченных целей Правительство Свердловской области необходимо организовать системную работу, обеспечить участие в ней министерств, ведомств, администраций муниципальных образований, общественных и научно-исследовательских организаций. В 2016 году главным критерием оценки эффективности работы министерств и органов местного самоуправления, а также лично их руководителей, будет являться объем привлеченных инвестиций и количество реализованных инвестиционных проектов.

Только реализуя на практике все эти направления, регион способен выиграть конкуренцию с другими регионами страны в инвестиционной сфере, обеспечить Свердловской области высокое место в рейтинге инвестиционной привлекательности, а жителям региона - высокую заработную плату, новые рабочие места и достойное качество жизни.

Использованные источники:

1. Рыбалко А.В. Оценка инвестиционной привлекательности Свердловской области// Уральский государственный экономический университет. 2016. С. 6-8.
2. Эксперты в промышленной сфере назвали ИННОПРОМ уникальной площадкой для развития бизнеса // Без формата. Ру. Дата обращения 15.06.2016
3. Указ Губернатора Свердловской области от 2 июня 2015 года № 252- УГ «Об утверждении основных направлений инвестиционной политики Свердловской области на период до 2030 года». С. 2.
4. <http://invest.midural.ru/> дата обращения 15.06.2016

Воронин М.М.
студент магистратуры, 2 курс
институт энергетики и электротехники
Кувшинов А.А., доктор технических наук
профессор
кафедра «Электроэнергетика и электротехника»
Тольяттинский государственный университет
Россия, г. Тольятти

ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК «ТОЛЬЯТТИСИНТЕЗ»

Аннотация: В данной статье рассматривается индустриальный парк «Тольяттисинтез». Даны параметры и особенности парка, его назначение. Указываются его преимущества для завода, на базе которого он создан, а также города и области.

Ключевые слова: индустриальный парк, АО «Тольяттисинтез», резидент, Тольятти.

Abstract: this article examines the industrial Park Customers". Given the parameters and features of the Park, its purpose. Listed benefits for the plant, on the basis of which he created, as well as the city and region. Key words: industrial Park, JSC "Customers", a resident of Togliatti.

Индустриальный парк – это специально организованная для размещения новых производств территория, обеспеченная энергоносителями, инфраструктурой, необходимыми административно – правовыми условиями, управляемая специализированной компанией.

Индустриальный парк «Тольяттисинтез» является одной из площадок нефтехимического кластера Самарской области. Это готовое

инфраструктурное решение для быстрого старта химического или смежного производственного бизнеса. Компания СИБУР рассматривает различные варианты привлечения резидентов: от приглашения внешних организаций до создания совместных производств.

Парк формируется на базе единой промышленной площадки СИБУРа в Тольятти, которая включает производство синтетических каучуков ООО «Тольяттикаучук», сервисную компанию по управлению площадкой АО «Тольяттисинтез», региональный филиал оператора железнодорожных перевозок ЗАО «СИБУР-Транс» и крупных подрядчиков по оказанию услуг (IT-сфера, бухгалтерия, питание и другие).

На уровне региона индустриальный парк будет способствовать диверсификации экономики, внедрению новых технологий, созданию новых рабочих мест и увеличению налоговых поступлений в бюджеты г. Тольятти и Самарской области в целом.

Индустриальный парк был создан в 2013 году, на базе ЗАО «Тольяттисинтез» и к концу 2014 года насчитывает 24 площадки на территории в 78,5 Га. Сюда входят производственные, складские, офисные и бытовые помещения (рисунок 1). Наиболее крупными резидентами являются: компания по производству резиновых автокомпонентов; две фармацевтические компании; шинная компания; компания по производству солнечного освещения; ООО «Тольяттикаучук» - якорный резидент.

Основными преимуществами для размещения на площадках индустриального парка «Тольяттисинтез» являются:

- хорошая логистика: через Тольятти проходит электрифицированная двухпутная ж/д магистраль, федеральная трасса М5 «Москва – Челябинск», в Тольятти находится речной порт способный принимать суда класса «река – море», в 60 км от Тольятти расположен международный аэропорт «Курумоч»;

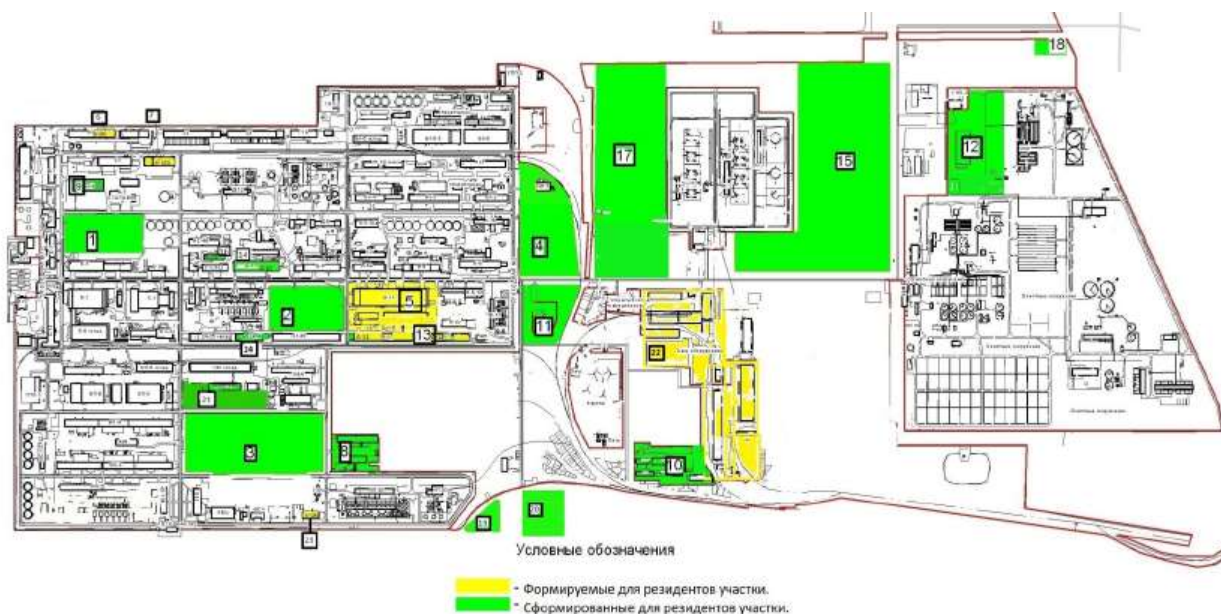


Рисунок 1 – План – схема индустриального парка.

- разнообразие инфраструктуры площадок: на 24 площадках расположились производственные, складские, административно – бытовые помещения;
- бесплатное подключение ко всем ресурсам доступным в АО «Тольяттисинтез»;
- общая доступная энергетическая мощность – 70 МВт;
- государственная поддержка;
- и т.д.

Индустриальный парк «Тольяттисинтез» имеет преимущества не только для будущих резидентов, но и для города Тольятти тоже. В-первых, это открытие новых производств, которое влечет за собой организацию новых рабочих мест. Во-вторых, возможное восполнение и удешевление малодоступных и чаще всего импортных (возможность размещения производств рассматривали несколько зарубежных компаний) товаров.

Для самого АО «Тольяттисинтез» индустриальный парк это возможность задействования свободных площадей с максимальной отдачей, реализация своей продукции непосредственно потребителю, и т.д.

На сегодняшний день резиденты только начинают приходить на площадки индустриального парка «Тольяттисинтез», но глядя на то как развивается Особая экономическая зона расположенная в Тольятти можно смело рассчитывать на то, что в скором времени Тольятти ждет новый уровень развития во всех сферах.

Использованные источники:

1. Индустриальный парк «Тольяттисинтез» [Электронный ресурс] <http://ip-ts.ru/ru>
2. Воронин М.М. Электроснабжение индустриального парка «Тольяттисинтез» / М.М. Воронин, А.В. Егоркин, А.А. Кувшинов, С.В.

Шаповалов // IV Всероссийская научно-техническая конференция студентов, магистрантов, аспирантов (Тольятти, 12–14 апреля 2016 года) : сборник трудов. - Тольятти : Изд-во ТГУ, 2016. - 415 с.

Воронкова В.С.

студент

Магнитогорский государственный

технический университет им. Г.И. Носова

Россия, г. Магнитогорск

АНАЛИЗ ВНЕЛЕГАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ

ЗА 2014-2016 ГГ.

ANALYSIS EXTRALEGAL IN RUSSIA FOR 2014-2016 GG.

Аннотация: В данной статье рассматривается внелегальная экономика России за 2015-2016 гг.

Abstract: This article discusses illegal economy of Russia for 2015-2016 years.

Ключевые слова: внелегальная экономика, теневая экономика, Россия, коррупция, взяточничество.

Keywords: extralegal economy, shadow economy, Russia, corruption and bribery.

Внелегальная экономика – одна из наиболее волнующих экономических тем. Её актуальность обусловлена тем, что в России с ноября 2014 г. по февраль 2015 г. неформальная занятость уже увеличилась до 17–18 млн. чел. с примерно 13–15 млн. и продолжает непрерывно расти до сих пор на фоне кризиса и неоднозначной внутренней политической ситуацией страны. Люди, живущие в нашей стране, хотят, чтобы их бизнес и инвестиционные проекты развивались, чтобы у них всегда были сбережения, и конечно, чтобы риск предпринимательской деятельности был минимальным, но при таком уровне экономики многие вынуждены вывозить капитал за границу, тем самым вступая в ряды экономических преступников. Что же может предпринять правительство, чтобы справиться с проблемой теневой экономики, учитывая, что наверняка никто не может знать, какова численность внелегального бизнеса, так как ни один из методов определения её масштабов не является достоверным на сто процентов? Несмотря на то, что в 2015 г. было выявлено 15525 преступлений против государственной службы, что на 28,1% больше, чем в 2014 г., факты взяточничества возросли на 59,9%. Примечательно, что из 11893 выявлений фактов взяточничества, при которых получение взяток было выявлено с установленными лицами в 10679 случаях, было возбуждено лишь 6909 уголовных дел, направленных в суд, а остальные 4984 дела были просто «замыты», возможно посредством того же способа – взяток и подкупов властных органов. Такое развитие внелегальной экономики ведёт к угрозе экономической безопасности страны, ведь оно способствует изъятию экономических ресурсов из

официальной экономики, тем самым уменьшая её качество возможности и результаты.

Политические элиты как особые страты управления и государственно-регионального влияния выражают не только интересы социальных групп, но и отдельных своих представителей. Очевидно, что экономические интересы политических элит представляют собой сумму социально-идеологических и оценочно-личностных характеристик, в т.ч. возможностей влияния на развитие бизнеса, государственных заказов, получение кредитов и других финансово-хозяйственных и экономических преференций. Вполне очевидно, что темпы роста экономики государства в значительной мере зависят от проводимой правительством экономической политики, которая является неотъемлемой частью политического курса руководства страны. При этом в качестве основных политических детерминант экономического роста можно отметить объем государственных расходов, стабильность политического режима, его демократичность, масштабы коррупции в государственном аппарате, уровень военных расходов, зависимость от международной помощи.

Теневая экономика и коррупция – «близкие социально-экономические братья». Теневая экономика, безусловно, порождает коррупцию, а коррупция, в свою очередь, создает основу для процветания теневой экономики. Причина и следствие, цель и средство здесь настолько взаимосвязаны и находятся во «взаимопомощи», что создают порочный замкнутый круг.

Во-первых, теневая экономика может существовать и развиваться в значительных масштабах лишь в условиях коррумпированности всех систем государственной власти и управления.

Во-вторых, теневая экономика формирует коррупционные отношения во всех тех сферах политики и экономики, от которых зависит ее благополучное существование.

В-третьих, коррупция вынуждает теневую экономику оставаться в тени и вести нелегальный бизнес.

В-четвертых, коррупция создает основу для формирования новых сфер и видов теневой экономики.

В-пятых, теневая экономика – финансовая основа коррупции, а коррупция – финансовая основа теневой экономики. Теневые экономические отношения присущи всем регионам России, но они развиты в различной степени и имеют свои региональные особенности. В силу этого комплексное исследование региональной дифференциации теневой экономики и разработка на этой основе программы мер, обеспечивающих детеневизацию региональной экономики, является не только фундаментальной проблемой экономической науки, но и остро стоящей практически значимой народнохозяйственной задачей [3].

Для снижения масштабов теневой необходимо применить ряд

конкретных мер. Для начала следует разработать четкость и однозначность всех законов РФ, предусматривая последствия, которые будут в равной мере действовать как на чиновников, так и на остальных людей, причём не только формально, но и действенность таких законов должна быть видна на деле. Мало кто скажет, что наша налоговая система не нуждается в изменениях или что не существует никаких административных барьеров для ведения бизнеса и мы можем быть уверены в своём праве собственности. Одним из самых главных условий развития экономики является развитие всех форм и институтов гражданского общества с небольшим усилением его на социально-экономическую политику государства.

Был проведён опрос представителей малого бизнеса одного из субъектов РФ на тему «Рост налогов и других платежей» и по его результатам было установлено, что 17% компаний имеют задолженности перед поставщиками, по налогам имею задолженность 10%, а по аренде 12%, целых 58% респондентов жалуются на сильный рост цен, большинство из этих представителей находятся на грани закрытия своего предприятия. Резюмируя результаты опроса, можно понять, что рост цен, сопровождаемый нас на данный момент, даёт почувствовать всю сложность экономической ситуации, причём не только предпринимателям, но и рабочим людям, а значит если ситуация не стабилизируется, то внезаконный сектор будет расти всё больше и больше, потому что другой выход найти будет намного сложнее, чем раньше. Добавить к росту цен и тяжёлому экономическому положению следует рост безработицы. Дело в том, что рост цен поставщиков ставит предпринимателей в тяжёлую ситуацию и некоторые предприятия закрываются, чем повышают уровень безработицы. Таким образом нам удалось увидеть целостность и всеобщность теневой экономики- главные системные свойства.

Российская теневая экономика имеет свои особенности такие, как объединение властей с внезаконным сектором, использование государственного имущества для получения неофициального дохода государственными чиновниками, значительное количество механизмов в осуществлении теневых операций, отсутствие чёткой границы между теневой и официальной деятельностью, приоритетность теневой сферы, не уплачиваемой налоги, но всё же пользуется общественными благами, социальными услугами, государственными субсидиями, и конечно служебные злоупотребления и превышения полномочий.

На 2015 г. самый большой процент теневой экономики был в сфере торговли 80%, второе место занимала недвижимость 60%, а на третьем расположилось общественное питание 53%. Безусловно, такое процентное соотношение ненормальное, ведь официальная экономическая деятельность не составляет даже половины, видно насколько сильно притеснена она и дальше не остаётся вопросов, почему в России такая сложная экономическая ситуация.

Использованные источники:

1. Бабакова, М.А. Институт государства в рыночной экономической системе России / М.А. Бабакова, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2015. – №7(53). – С. 102 – 105.
2. Зиновьева, Е.Г. Анализ транзакционных издержек в Российской Федерации / Е.Г. Зиновьева, М.В. Кузнецова, Т.А. Ахмеджанова // Управленческий учет. – 2016. – №3. – С. 52 – 59.
3. Зиновьева, Е.Г. Проблема коррупции в современной России / Е.Г. Зиновьева, Е.О. Леонова // Теория и практика современной науки. – 2016. – №1(7). – С. 140 – 143.
4. Макоткина, Д.В. Проблемы и перспективы современной российской экономики / Д.В. Макоткина, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2016. – №2(60). – С. 14 – 17.

*Воскресенских В.
студент 3 курса*

*Институт менеджмента
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
Россия, г. Оренбург*

РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА В РОССИИ

Аннотация: В статье рассматривается последовательность появления видов обучения, истоки системы обучения персонала, представлены методы обучения.

Ключевые слова: обучение персонала, виды и методы обучения персонала.

RETROSPECTIVE ANALYSIS OF THE PERSONNEL TRAINING SYSTEM IN RUSSIA

Abstract: the article deals with the order of emergence of types of education, and the origins of the system of personnel training. The different methods of training.

Key words: personnel training, types and methods of training.

В настоящее время практически на всех предприятиях особое значение уделяется отделу рекрутинга и развития персонала, так как кадровый потенциал – это еще одна «золотая жила» для организации. Одним из приоритетных направлений деятельности отдела кадров является обучение персонала.

Федорова трактует обучение персонала как целенаправленно организованный, планомерно и систематически осуществляемый процесс овладения знаниями, умениями, навыками и способами общения под руководством опытных преподавателей, наставников, специалистов,

руководителей и т.п. [5].

Разнообразие функций и методов системы обучения в представленном на сегодняшний момент виде формировались длительное время. Где же находятся истоки создания системы обучения персоналом? И как изменялась методология обучения персонала?

Становление службы по работе с кадрами в России началось с создания первой государственной биржи труда в 1917 г. Но это время мы не можем считать началом основания системы обучения персонала. Бесспорно, самыми далекими истоками обучения персонала является научение человека чему-то новому, получение новых знаний и самыми известными методами в указанный период являлись наблюдение и наставничество.

Наблюдение заключалось в анализе действий более опытного работника и применении полученных знаний по практике путем подражания, копирования.

Наставничество же включало в себя обучение мастером своему ремеслу подопечного. Оно включало в себя теоретические и практические занятия.

Для чего создавались специализированные заведения с целью обучения ремеслу. Так появился один из видов обучения – подготовка кадров.

Подготовка кадров – планомерное и организованное обучение и выпуск квалифицированных кадров для всех областей человеческой деятельности, владеющих совокупностью специальных знаний, умений, навыков и способами общения [1].

По свидетельствам историков, наиболее благоприятным периодом отечественного развития предпринимательства был период с 1861 г. по 1917 г., когда рост предпринимательской активности ощущался вне зависимости от реформаторской деятельности царей, правительства, от кризисов или благоприятных условий. Российское общество было подготовлено к внутреннему и международному развитию [6].

Появилась необходимость в большом количестве умелых и опытных работников, которые могли бы привнести что – то новое в организацию, помочь её развитию.

Поэтому следующим сформировавшимся видом явилось повышение квалификации не только в местных учебных заведениях, но и за границей. Наиболее достойных сотрудников отправляли обучаться в другие, более развитые страны. Именно на данном этапе произошло разделение на внутреннее и внешнее обучение персонала.

Повышение квалификации заключается в обучении кадров с целью усовершенствования знаний, умений, навыков и способов общения в связи с ростом требований к профессии или повышением в должности [1].

В предвоенное, военное и послевоенное (начало и середина 20-го века) время появилась необходимость в работниках, умеющих выполнять

различную работу, так как происходило постоянное переформирование заводов и фабрик на выпуск то военной техники и боеприпасов, то мирной продукции. Предпочтение и развитие получил третий вид обучения – переподготовка кадров. Он включает в себя обучение кадров с целью освоения новых знаний, умений, навыков и способов общения в связи с овладением новой профессией или изменившимися требованиями к содержанию и результатам труда [1].

Конец двадцатого века в России является еще одним толчком к развитию и всевозможным преобразованиям. Разрабатываются первые компьютеры, появляется интернет.

Методология проведения обучения персонала очень разнообразна и с каждым годом появляются новые методы, основой для которых являются «три кита»: подготовка, повышение квалификации и переподготовка кадров.

Кибанов выделил основные методы обучения персонала на рабочем месте и вне рабочего места, которые считаются стандартными методами обучения [1].

Таблица 1 – Методы обучения (А. Я Кибанов)

Метод	Характеристика
На рабочем месте	
Направленное приобретение опыта	Систематическое планирование обучение, составление индивидуального плана профессионального обучения.
Производственный инструктаж	Информирование сотрудника, введение в специальность, адаптация.
Смена рабочего места (ротация)	Направлены на приобретение опыта и знаний посредством смены рабочего места
Использование работников в качестве ассистентов, стажеров	Ознакомление работников с задачами более высшего порядка и принятие доли ответственности.
Подготовка в проектных группах	Создаются в учебных целях и для разработки важных задач, ограниченных временем.
Вне рабочего места	
Чтение лекций	Изложение теоретических и методических знаний
Программированные курсы обучения	Эффективное получения теоретических знаний
Конференции, семинары, беседы «за круглым столом», дискуссии.	Развивает логическое мышление и вырабатывает способы поведения в разных ситуациях
Обучение руководящих кадров, на основе самостоятельного решения конкретных задач	Моделирование организационной проблемы, которую должны решить участники группы.
Деловые игры	Обучение поведению в различных производственных ситуациях, посредством разработки альтернативных точек зрения.
Тренинг	Ежедневное обучение, когда один инструктирует или тренирует другого по основам его деятельности.
Самостоятельное обучение	Обучающийся учится сам, когда и как ему удобно, необходимо лишь желание.
Модельное обучение	Моделирование процессов, происходящих на

	конкурирующих предприятиях.
Кружок качества «вместо учебы», рабочая группа	Молодые специалисты, объединившись в рабочие группы, решают поставленные перед ними задачи и предлагают решение руководству организации.

Двадцать первый век ознаменовал собой эру глобального развития и направленности взора на человеческий ресурс. В связи с этим разрабатываются и используются новейшие методы обучения кадров на предприятии [2,4].

Далее представлены методы обучения, которые внедряются и активно используются в Российских организациях по мимо базовых, начиная с 2006 года и по сей день:

Таблица 1 – Современные методы обучения

Метод	Характеристика
Видеообучение	Предоставление персоналу аудио- и видео- программ, электронных документов и т.д.
Модульное обучение	Обучение состоит из отдельных тематических блоков (модулей), направленных на достижение определенного результата
Кейс-обучение	Разбираются практические ситуации предполагающие анализ и групповое обсуждение.
Метафорическая игра	Выбирается метафора в качестве проблемной ситуации, решается и применяется в реальной практике деятельности.
Мозговой штурм	Генерирование большого количества идей решения проблемной ситуации за короткий срок.
Поведенческое моделирование	Вырабатывается определенная модель поведения в стандартных ситуациях. Необходим пример для подражания.
Сторрителлинг	Обучение новых сотрудников, проводимое руководителем организации, с целью ознакомления с организацией.
Баскет-метод	Моделирования ситуаций, часто встречающихся в работе руководителей, посредством «погружения» в его роль.
Метод Shadowing (с англ. «слежка», «быть тенью»)	Предоставлении возможности сотруднику, представленному к повышению, переквалификации не менее двух дней быть «тенью» сотрудника, занимающего эту должность.
Метод Secondment (с англ. «командирование»)	Вид ротации персонала, предполагает временное (с возвращением) перемещение сотрудника на другое место работы и в другое подразделение организации.
Суть метода Buddying	Закрепление за работником партнера (buddy), задача которого - предоставление постоянной обратной связи о действиях и решениях закрепленного за ним сотрудника. Отличается от наставничества равноправием.

Развитие системы обучения персонала на предприятии прошло длительный путь реформирований и преобразований до своего современного состояния. И так как наш мир «не стоит на месте», а постоянно развивается, то список способов обучения будет дополняться более новыми и совершенными предложениями. Но суть все этих методов не

измениться никогда: «обучение человека новым знаниям, умениям и навыкам».

Использованные источники:

1. Кибанов, А. Я. Управление персоналом организации: учебник / А. Я. Кибанов. – М. : ИНФРА-М, 2010. - 695 с. - ISBN 978-5-16-003671-7.
2. Мирошин, Д. Г. Зарубежный опыт корпоративного обучения персонала и его применение на российских предприятиях / Д. Г. Мирошин // Право и образование, 2013. - № 5. - С. 113-122. - Библиогр.: с. 121-122.
3. Моргунов, Е. Б. Управление персоналом: исследование, оценка, обучение [Текст] : учеб. пособие для вузов: Е. Б. Моргунов. - М. : Бизнес-школа "Интел-Синтез", 2000. - 264 с. : ил - ISBN 5-87057-215-0.
4. Плугина, Ю. А. Современные методы профессионального развития персонала предприятия / Вісник економіки транспорту і промисловості / Ю. А. Плугина - № 43 , 2013. - 248-254 с.
5. Федорова, Н. В. Управление персоналом организации [Текст]: учебное пособие по специальности "Менеджмент организации" / Н. В. Федорова, О. Ю. Минченкова.- 4-е изд., перераб. и доп. - Москва : КноРус, 2013. - 512 с. - (Бакалавриат). - Прил.: с. 497-509. - Библиогр.: с. 510-512. - ISBN 978-5-85971-946-4.
6. Хорькова, Е.П / История предпринимательства и меценатства в России: учебное пособие для вузов/ Е.П Хорькова. - М.: "Издательство ПРИОР", 1998. - 496 с. ISBN 5-7990-0056-0.

Вострова К.С.
студент 2 курса

факультет «Автоматики и информационных технологий»

Осипова Е.А.
студент 2 курса

факультет «Автоматики и информационных технологий»

Самарский государственный технический университет

Забержинский Б.Э., к.т.н.
научный руководитель, доцент
кафедра ИТ

Самарский государственный технический университет

РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПОВОЛЖСКОМ РЕГИОНЕ РОССИИ

Аннотация. В статье осуществлена оценка современного состояния малого предпринимательства в Поволжском регионе России и определены основные ее недостатки. Приведен механизм региональной поддержки малого предпринимательства в Поволжском регионе

***Ключевые слова:** малое предпринимательство, Поволжский регион, государственная поддержка, финансирование, инфраструктура.*

Annotation. *The article provided an assessment of the current state of small business in the Volga region of Russia, and its main shortcomings identified. An mechanism for regional support of small business in the Volga region*

Keywords: *small business, the Volga region, government support, funding and infrastructure.*

Малое предпринимательство Поволжского региона занимает ведущие позиции в валовом производстве продукции, обеспечении продовольственной безопасности, способствует решению социальных проблем, в частности, повышению уровня занятости и поддержке доходов населения, то есть благодаря деятельности малых предприятий постепенно налаживается устойчивое развитие региона. Хозяйственную деятельность именно малых предприятий рассматривают как первоисточник инноваций и, поэтому на современном этапе в Поволжском регионе России интенсивно внедряются изменения законодательной базы для создания благоприятной среды функционирования малого бизнеса.

Вместе с тем потенциал малого предпринимательства в Поволжском регионе используется недостаточно эффективно, в том числе из-за существующих проблем экономического, социального и правового характера, которые сопровождают деятельность предпринимателей. Решение их возможно только за счет государственного регулирования, поскольку именно государство является самым мощной институт, которое в конечном итоге оказывает решающее влияние на направление и темпы развития общества, определяет основные формы и методы административно-правового воздействия в сфере малого предпринимательства.

В основу аналитического обзора по развитию малого предпринимательства в Поволжском регионе положены информационные данные, представленные ответственными работниками министерств и департаментов рассматриваемых субъектов.

Динамика развития малого предпринимательства на период 1990-2020 гг. выглядит следующими образом:

стратегическим ориентиром развития предпринимательства в Поволжском регионе к 2020 году является - участие жителей в малом предпринимательстве около 30% от трудовых ресурсов;

отмечается развитие малого предпринимательства; его участниками за последнее время стало 7,7-11% трудовых ресурсов.

В настоящее время на территории Поволжья осуществляют деятельность около 280 000 субъектов малого и среднего предпринимательства (по данным Росстата), более 80% из которых являются микропредприятиями с числом сотрудников до 15 человек и годовым оборотом до 60 млн. руб [1].

Предприятия оптовой и розничной торговли выделяются наиболее высокой долей оборота, которая составляет 57% для малых предприятий,

45% для средних предприятий.

Вторым по указанному показателю вид деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства – обрабатывающие производства: 15,1% - для малых предприятий, 27,1% - для средних предприятий.

Третья отрасль по доле оборота – строительство: 11,1% - для малых предприятий, 8,6% - для средних предприятий.

Численность и отраслевая структура субъектов малого предпринимательства в целом осталась без изменений по сравнению с прошедшими годами. Сегодня на территории округа действует более 700 объектов инфраструктуры поддержки малого предпринимательства. В регионах действуют программы поддержки и развития малого предпринимательства, в соответствии с которыми предпринимателям оказывается поддержка в виде грантов, субсидий, обучения, консультирования и др [2, С.149].

Поддержка за счет средств бюджета оказывается Министерством экономического развития Российской Федерации путем софинансирования региональных программ. Наиболее распространенным видом господдержки является информационная и консультационная (оказана более 90% малых предприятий из общего числа получивших поддержку). Финансовая помощь предоставлена только 2% от общего количества получателей поддержки. Между тем, она является одним из самых важных направлений содействия развития малого предпринимательства, поскольку недостаток финансовых ресурсов входит в число проблем сдерживающих развитие бизнеса.

Следует отметить, что одной из основных задач политики поддержки малого предпринимательства в Поволжском регионе России является именно создание благоприятных условий для его развития, а не только прямая финансовая поддержка. Однако усилия органов власти, предпринимаемые сейчас как на общегосударственном, так и на региональном уровне не оказывают должного эффекта, а часто, наоборот, вызывают лишние трудности в работе хозяйствующих субъектов из-за перманентных изменений нормативно-правовой базы [3, С.62].

Учитывая современное состояние государственной поддержки выбранного сектора, ситуация с развитием эффективного институциональной среды развития малого предпринимательства в Поволжском регионе России, особенно для аграрного сектора, улучшается. Были проведены определенные программные мероприятия, в рамках упрощения процедур государственной регистрации, совершенствуется разрешительная система с целью соблюдения требований законодательства в сфере регуляторной политики. В частности, в Поволжском регионе органами местного управления в данном направлении были предприняты попытки упорядочения и приведения в соответствие с требованиями государственной регуляторной политики нормативно-правовых актов, принятых органами и должностными лицами местного самоуправления. Вводится, но еще не имеет

системного характера, практика стимулирования предпринимательской деятельности путем установления льгот по местным налогам и сборам.

Вывод. Учитывая вышеизложенное проблемы развития малого предпринимательства в Поволжском регионе, все еще остаются. Решение этих вопросов должно стать первоочередной задачей органов власти, поскольку они наряду с субъектами предпринимательства являются определенными «партнерами», главной целью деятельности которых является эффективное экономическое развитие, как отдельного Поволжского региона, так и государства в целом.

Использованные источники:

1. Федеральная служба государственной статистики (Росстат) / Сплошное наблюдение за деятельностью малого и среднего бизнеса за 2015 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/prom/splosh.html
2. Францев А.Е., Караева М.С. Статистический анализ номинальных доходов в Приволжском федеральном округе // Материалы Всероссийской студенческой конференции. - 2015. - С. 149-150.
3. Цыганов С.И. Региональная поддержка инвестиционной деятельности в Приволжском федеральном округе РФ // Современный научный вестник. - 2013. - Т. 3. - № 2. С. 58-66.

*Гарипова А.З.
старший преподаватель
факультет физической культуры
кафедра физической культуры
Елабужский институт Казанского
(Приволжского) федерального университета
Фаткуллова А.Н.
студент 3 курса
историко-юридический факультет
Юнусова Г.И.
студент 3 курса
историко-юридический факультет
Татарстан, г. Елабуга*

ПРИМЕНЕНИЕ НЕТРАДИЦИОННЫХ ВИДОВ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ В ВУЗАХ

Аннотация

В статье рассматриваются нетрадиционные виды физических упражнений, их задачи и виды. Приводятся данные опроса среди студентов вузов относительно их предпочтений в выборе нетрадиционного вида нагрузки на занятиях физической культуры.

Ключевые слова: здоровье студентов, физическая культура, нетрадиционные виды спорта, аэробика, пауэрлифтинг, стретчинг.

USE OF NON-TRADITIONAL SPECIES OF EXERCISE IN HIGHER EDUCATION

Fatkullova Alina Nailevna, Yunusova Gulnara Ildarovna, Garipova Albina
Zufarovna

Yelabuga Institute of Kazan Federal University
Yelabuga Institute of Kazan Federal University, Senior Lecturer, Faculty of
Physical Culture, Department of Physical Education

Abstract

The article deals with non-traditional forms of exercise, their tasks and types. We give a poll among university students about their predredpochteny in choosing non-traditional type of load on the lessons of physical culture.

Keywords: student health, physical culture, non-traditional sports, aerobics, powerlifting, stretching.

Главным элементом здорового образа жизни человека является его личная физическая активность. Это часть культуры личности, где основой содержания выступает разумное использование человеком одного или нескольких видов двигательной активности в качестве улучшения своего физического и духовного состояния.

Стремление людей к физическому совершенству вдохновляет специалистов в области физического воспитания вести разработку новых средств и методов достижения этих целей, среди которых выделяются нетрадиционные виды физических упражнений.

Задачами использования нетрадиционных физических упражнений выступают формирование потребности в двигательной активности, увеличение эффективности процесса физического воспитания, укрепление здоровья и самочувствия, совершенствование уровня физической подготовленности и развитие физических качеств.

В качестве нетрадиционных видов физических упражнений можно выделить такие как аэробика, пауэрлифтинг, стретчинг.

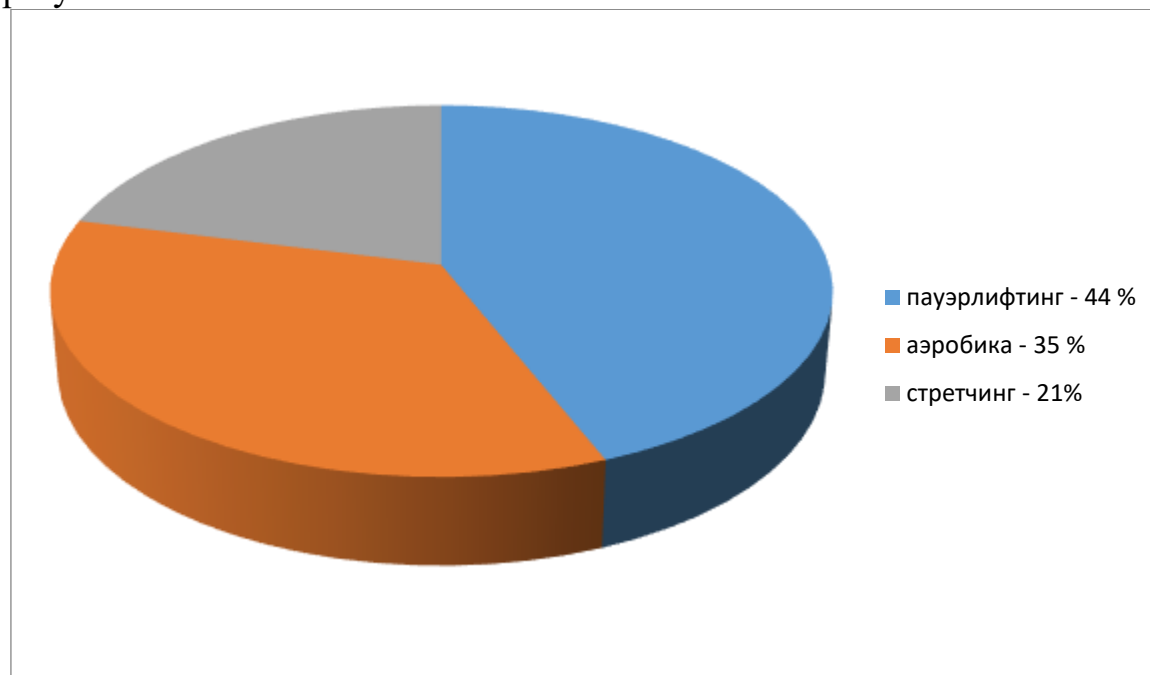
Слово «аэробика» применительно к различным видам двигательной активности, которые имеют оздоровительное направление. В употребление его ввел известный американский врач Кеннет Купер. Данный термин был взят из физиологии, где применялся при определении химических и энергетических процессов, обеспечивающих работу мышц. К аэробике относят: ходьбу, бег, плавание, катание на коньках, лыжах, велосипеде, и другие виды двигательной активности. На сегодняшний день данный вид физических упражнений приобрел особую популярность среди женского пола. Так как это эффективный метод борьбы с лишним весом и поддержания всего организма в тонусе[1, с. 81].

Одним из наиболее молодых и востребованных атлетических видов спорта в наши дни является пауэрлифтинг. За короткий срок ему удалось

снискать колоссальный успех среди спортсменов и войти в основные программы ведущих спортивных соревнований. Слово Power в переводе с английского означает мощь, а Lifting — поднятие (тяжестей). Данный вид спорта состоит из трёх основных упражнений: приседания со штангой на спине, жима штанги лежа и становой тяги штанги. Единый соревновательный итог складывается из показателей атлета во всех видах программы. В пауэрлифтинге спортсмены разделяются на весовые категории, но при этом в соревнованиях могут участвовать люди различного возраста и пола, а также люди с нарушениями в состоянии здоровья[2, с. 132].

Стретчинг в переводе с английского означает «растягивание». Стретчинг представляет собой гимнастику с медленным разогревом и мягким растяжением абсолютно всех мышц. Итогом занятий по стретчингу становятся гибкие и подвижные суставы, эластичные и подтянутые мышцы. Постепенное усиление и растяжение мускулатуры сопровождается правильным и здоровым кровоснабжением: в результате прослеживается активный рост мышечной ткани, вытесняющей жировую ткань. Он способствует исправлению осанки, оказывает омолаживающий эффект на все тело, помогает избавиться от признаков целлюлита, добавляет фигуре изящности[3, с. 24].

С целью выявления наиболее востребованного и эффективного вида, физической нагрузки, нами был проведен опрос среди студентов разных вузов. В нем приняли участие 252 человека, из них 58-юношей, 194-девушек. Опрос проводился на заданную тему, которая звучала так: "Какой вид нетрадиционных физических нагрузок наиболее предпочтителен для вас на занятиях по физической культуре?". Проведенный опрос показал следующие результаты:



Согласно данным опроса наибольший интерес среди студентов вызвал пауэрлифтинг, что объясняется его простотой, доступностью, быстрым ростом результатов и благотворным влиянием на здоровье спортсмена. Занятия им помогают повысить выносливость, улучшить силовые показатели, укрепить мышцы, кости, сердечно-сосудистую систему и значительно повысить иммунитет, приобрести отличную физическую форму и фигуру.

Практика пауэрлифтинга нашла широкое применение в физической подготовке студентов нашего вуза. На сегодняшний день данное направление активно развивается силами студентов и преподавателей и день ото дня привлекает к себе новых желающих заниматься и совершенствовать свою физическую подготовку.

Таким образом, поиск путей повышения эффективности учебного процесса по физической культуре, формирования у студентов устойчивой потребности в двигательной активности должен предполагать использование нетрадиционных видов физических упражнений и спорта, пользующихся большой популярностью у студенческой молодежи.

Регулярные занятия физической культурой и выполнение оптимального комплекса упражнений способствуют сохранению здоровья.

Использованные источники:

1. Крючек Е.С. Аэробика, содержание и методика проведения оздоровительных занятий // СПбГАФК им. П.Ф. Лесгафта. – Санкт-Петербург, 1999.
2. Остапенко Л.А. Пауэрлифтинг. Теория и практика телостроительства. – Олимп, 1994. № 1-2.
3. Понаморенко Н.: Стретчинг (растяжка), польза стретчинга.15.02.2015 // Женский журнал InFlora.ru. URL: <http://www.inflora.ru/fitness/fitness203.html> (дата обращения: 11.03.2016).

*Гаськова Ю.В.
студент 2 курса магистратуры
факультет «Психологии и педагогики»
Алтайский государственный университет
Россия, г. Барнаул*

ОСОБЕННОСТИ ПЛАНИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПЕРСПЕКТИВЫ СТУДЕНТАМИ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ НА НАЧАЛЬНОМ ЭТАПЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ

Аннотация: в данной статье профессиональная перспектива рассмотрена автором как важная часть жизненной перспективы личности. Проанализирована специфика планирования профессиональной перспективы студентами творческих специальностей.

Abstract: In the article the author examines a personal professional

perspective as an important part of the person's life prospects. The specifics of planning the professional prospects of students of creative specialties have been analyzed.

Ключевые слова: личная профессиональная перспектива, ценностно-смысловая составляющая, когнитивный аспект, эмоциональный и поведенческий компоненты профессиональной перспективы, студентов творческих специальностей.

Key words: personal professional perspective, value-semantic components, cognitive aspect, emotional and behavioral components of professional perspective, students of creative specialties.

В психологической науке отмечается стойкий интерес к проблеме осознанного построения жизненной перспективы, в том числе и профессиональной, среди отечественных и зарубежных исследователей: М. Абреу, Ж. Нюттен, М. Пайшау, Н.С. Пряжников, Е.И Головаха, А.А. Кроник, И.А. Ральникова, О.С. Гурова, Е.А. Ипполитова.

Ряд ученых напрямую или косвенно в своих работах исследуют и выделяют структурные компоненты жизненной перспективы. Так, Е.И. Головаха в структуру жизненной перспективы включает жизненные цели, планы, а также иерархию ценностных ориентаций и смысл жизни [2].

В исследовании О.С. Гуровой было доказано, что жизненная перспектива личности представляет собой многоуровневое системное образование, основными составляющими которого являются эмоциональный, когнитивный и поведенческий компоненты. И.А. Ральниковой были выделены и описаны следующие системные составляющие жизненной перспективы личности: ценностно - смысловая, эмоционально-оценочная, когнитивная и организационно - деятельностьная [4].

Наш исследовательский интерес направлен на выявление особенностей планирования профессиональной перспективы студентами колледжей, осваивающими творческие специальности в системе среднего профессионального образования. Обращение к феномену «профессиональная перспектива» студентов, обучающихся творческим профессиям в области культуры и искусства, как к предмету психологического исследования обусловлено рядом причин: во-первых, вхождение в мир будущей профессии для музыкантов, художников, танцовщиков, начинается значительно раньше (с 4-5 лет) и происходит в условиях постоянного межличностного сравнения, что характерно для учебных заведений, где учатся одаренные дети. Во-вторых, у студентов, поступившим в профессиональное образовательное учреждение по результатам творческих испытаний (исполнение танца, музыкального или драматического произведений, написание станковой или декоративной композиции), уже выявлен определенный уровень развития творческих

способностей, что, в свою очередь, отражается на специфике организации личности студента, и в дальнейшем определяет процесс и результат планирования своего профессионального будущего. В-третьих, профессия художника, согласно классификации А.К. Марковой, относится к категории «творческих», профессиональная деятельность которых не имеет жесткой связи с нормативно заданными образцами, где профессионал сам определяет планы своей деятельности, применяет в процессе труда нестандартные, авторские методы [3].

Ранняя профессионализация, наличие особой совокупности ценностных и смысловых образований творческой личности, неопределенность критериев профессиональной успешности людей творческих профессий позволили нам выделить студентов творческих специальностей в отдельную группу и провести исследование, направленное на выявление на начальном этапе профессионального обучения особенностей планирования профессиональной перспективы с помощью сравнительного анализа ее структурных компонентов у студентов художественных и экономических специальностей. В исследовании приняли участие 90 человек, из числа студентов 1–х курсов, обучающиеся на базе 9-11-ти классов, в профессиональных образовательных учреждениях КГБ ПОУ «Новоалтайское государственное художественное училище (техникум)» и КГБПОУ «Алтайский промышленно-экономический колледж».

Данные собраны с помощью анкетирования и использования следующего диагностического инструментария: тест «Уровень соотношения «ценности» и «доступности» в различных жизненных сферах» (Е.Б. Фанталова); методика мотивационной индукции (Ж. Нюттен); методика «Метафоры времени» (Е.И. Головаха, А.А. Кроник); опросник «Личные профессиональные перспективы» (Н.С. Пряжников). Для математической обработки использовались следующие статистические методы: У-критерий Манна-Уитни, факторный анализ по методу главных компонент.

Если говорить о ценностно-смысловом компоненте профессиональной перспективы, то студентами творческих специальностей в качестве приоритетных для их профессионального будущего были выбраны такие ценности как «интересная работа», «признание профессионализма другими людьми», «способность ставить цель и стремиться к ней». В то время как у студентов экономических специальностей ключевыми ценностями стали «уважение в коллективе», «способность эффективно работать в команде», «благоприятные условия труда», «карьерный рост». В ходе исследования были выявлены статистически значимые различия между ценностью «признания профессионализма другими людьми» и ее доступностью у студентов творческих специальностей, что свидетельствует о наличии внутреннего дискомфорта и дезинтеграции в мотивационно-личностной сфере у студентов художественных специальностей и указывать на степень расхождения между тем, что есть, и тем, что должно быть.

Сопоставление факторных матриц эмоционального отношения к своему профессиональному будущему студентов художественных и экономических специальностей позволяет нам говорить о том, что в целом у двух групп на начальном этапе профессионального обучения прослеживается позитивное отношение к своему профессиональному будущему, которое видится студентам наполненным радостными событиями, яркими и приятными впечатлениями в сочетании с умиротворенностью и эмоциональной стабильностью. Вместе с тем, можно говорить, что образ профессионального будущего у студентов творческих специальностей носит более идеализированный характер, так как при планировании ими профессиональной перспективы не учитываются факторы, связанные с нестабильностью социально-экономической ситуации в стране и невозможностью предсказать степень востребованности на рынке труда специалистов в сфере культуры и искусства.

При исследовании когнитивной составляющей профессиональной перспективы студентов, осваивающих творческие специальности, был выявлен феномен «обратной перспективы», при котором «отдаленные объекты кажутся более крупными, чем близкие к наблюдателю» [2]. Так, после планирования ближайшей перспективы своего профессионального будущего студенты творческих специальностей приступают к детальной «прорисовке» своего отдаленного будущего: «стать известным художником», «организовать персональную выставку в Москве», «быть востребованным дизайнером», «оставить след в истории», и только потом проектируют среднеудаленную перспективу. В результате чего, наблюдается достаточно определенная и детализированная картина отдаленного будущего при абстрактности и неопределенности ближних профессиональных и образовательных планов.

Также были выявлены достоверные различия при исследовании организационно - деятельностного компонента профессиональной перспективы между студентами творческих и нетворческих специальностей, заключающиеся в начале практической реализации своей личной профессиональной перспективы студентами-художниками уже на этапе профессионального обучения (участие в выставках, развеске экспозиции, разработка дизайн-проектов интерьеров), в то время как студенты экономических специальностей в настоящее время для этого только «хорошо учатся», «своевременно выполняют домашнее задание» .

Таким образом, в ходе исследования было установлено, что студенты колледжей, осваивающие творческие специальности в сфере культуры и искусства, планируя свое профессиональное будущее ориентируются на выбор желаемого образа жизни с помощью профессии, где профессия выступает не как значимая часть самой жизни, а всего лишь как способ достижения идеального образа будущего. Ценностными ориентирами выступают самореализация в творчестве, социальный успех и признание, а

оптимистичное отношение к профессиональному будущему сочетается с отсутствием согласованного и четкого выделения последовательных этапов реализации своей профессиональной перспективы.

Полученные результаты могут быть использованы практическими психологами, педагогами при работе со студентами, обучающимися на творческих специальностях в сфере культуры и искусства.

Использованные источники:

1. Божович, Л.И. Проблемы формирования личности / Под ред. Д.И. Фельдштейна. – М.: Институт практической психологии; Воронеж: НПО «МОДЭК», 1995.
2. Головаха Е.И. Жизненные перспективы и профессиональное самоопределение молодежи. Киев, 1988. - 144 с.
3. Маркова А. К. Психология профессионализма. -М.: Международный гуманитарный фонд «Знание», 1996. - 312 с
4. Психология личностных проявлений в процессе жизнеосуществления человека: монография/под ред. Л.Д. Деминой, И.А. Ральниковой, Д.В. Труевцева.- Барнаул: Изд-во Алт.ун-та, 2009, с.245.
5. Психология жизненного пути человека: уч.пособие /И.А. Ральникова, О.С. Гурова, Е.А. Ипполитова: Изд-во Алт.ун-та, 2014.- с.109.

*Гашко Д.В.
старший преподаватель
Санкт-Петербургский Государственный
Экономический Университет
Россия, г. Санкт-Петербург*

ИННОВАЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Аннотация: в статье на основе данных Росстата анализируются показатели, характеризующие различные аспекты участия малых предприятий Российской Федерации в инновационной деятельности

Ключевые слова: инновации, малый бизнес

Продолжающийся экономический кризис в стране в очередной раз наглядно показал ущербность эксплуатируемой в последние годы модели экстенсивного развития российской экономики. Если до кризиса у кого-то были иллюзии относительно возможностей обеспечения высоких и стабильных темпов экономического роста в рамках сложившейся её структуры вплоть до возможностей построения некоей мощной и развитой «энергетической империи», то безосновательность их жёстко продемонстрировало двукратное сокращение национальной экономики, последовавшее за падением на мировом рынке цен на энергетические ресурсы. В этих условиях многократно повторявшееся в последние годы как заклинание утверждение о том, что главным источником экономического роста могут и должны являться инновации, приобрело особенно острое

звучание.

Второй, весьма сегодня популярный, тезис заключается в том, что более значительную роль в национальной экономике должен играть малый и средний бизнес. Действительно, по данным Росстата, действовавшие в России в 2014 году более двух миллионов ста тысяч малых предприятий (включая микропредприятия), обеспечивали занятость менее чем двенадцати миллионов человек и имели оборот около 26,4 триллионов рублей. Вклад малых предприятий (включая микропредприятия) в суммарный оборот предприятий страны составляет 20,2%, Вклад микропредприятий – 7,4% [1]. В то же время количество предприятий малого и среднего бизнеса в странах ЕС составляет порядка 20 миллионов, оборот их составляет более половины совокупного оборота, а вклад в обеспечение занятости составляет около 70%.

Т.е., малый и средний бизнес составляют основу экономики Евросоюза. Так же обстоят дела и в других развитых странах. Это и понятно. Малый бизнес, обладая очевидными недостатками, имеет, тем не менее, существенные преимущества перед бизнесом крупным. Они заключаются, главным образом, в большей гибкости, повышенной адаптивности к изменяющимся условиям. Эти свойства, как представляется, должны быть определяющими и в восприимчивости малого бизнеса к инновациям, т.е. к участию в диффузии, с одной стороны, но и в склонности к соучастию в инновационном процессе на стадии разработки новшеств, т.е. к участию в осуществлении научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, с другой. Именно так и обстоит дело в развитых странах.

Анализ инновационной активности предприятий в российской экономике показывает очень невысокую степень их участия в инновационной деятельности по различным используемым для анализа показателям, в различных видах экономической деятельности и во всех без исключения, в большей или меньшей степени, регионах страны. Доля предприятий, осуществляющих инновации того или иного вида (продуктовые, процессные, маркетинговые, организационные), в общем объёме предприятий страны не превышал в последнее десятилетие 15,6% в наиболее «продвинутых» сферах, связанных со связью, использованием вычислительной техники и информационных технологий. В других сферах этот показатель существенно ниже, а в некоторых видах деятельности не превышает и трёх процентов. В то же время, инновационная активность предприятий стран Евросоюза составляет от 24,3% до 79,9% [2]. Крайне низок также уровень инновационности производимых российскими предприятиями товаров и оказываемых ими услуг (измеряемый долей инновационных товаров, услуг в общем объёме товаров, услуг).

Анализ аналогичных данных по малым предприятиям показывает, что уровень участия малого бизнеса в инновационной деятельности существенно ниже соответствующего показателя среди крупных предприятий. В начале

двухтысячных годов уровень инновационной активности малых предприятий не превышает 1,6%, что в шесть раз ниже соответствующего показателя для крупных предприятий. Существенный скачок уровня инновационной активности малого бизнеса наблюдается в 2007 году (см. рис. 1), однако и после этого скачка малый бизнес вдвое «проигрывает» крупному.

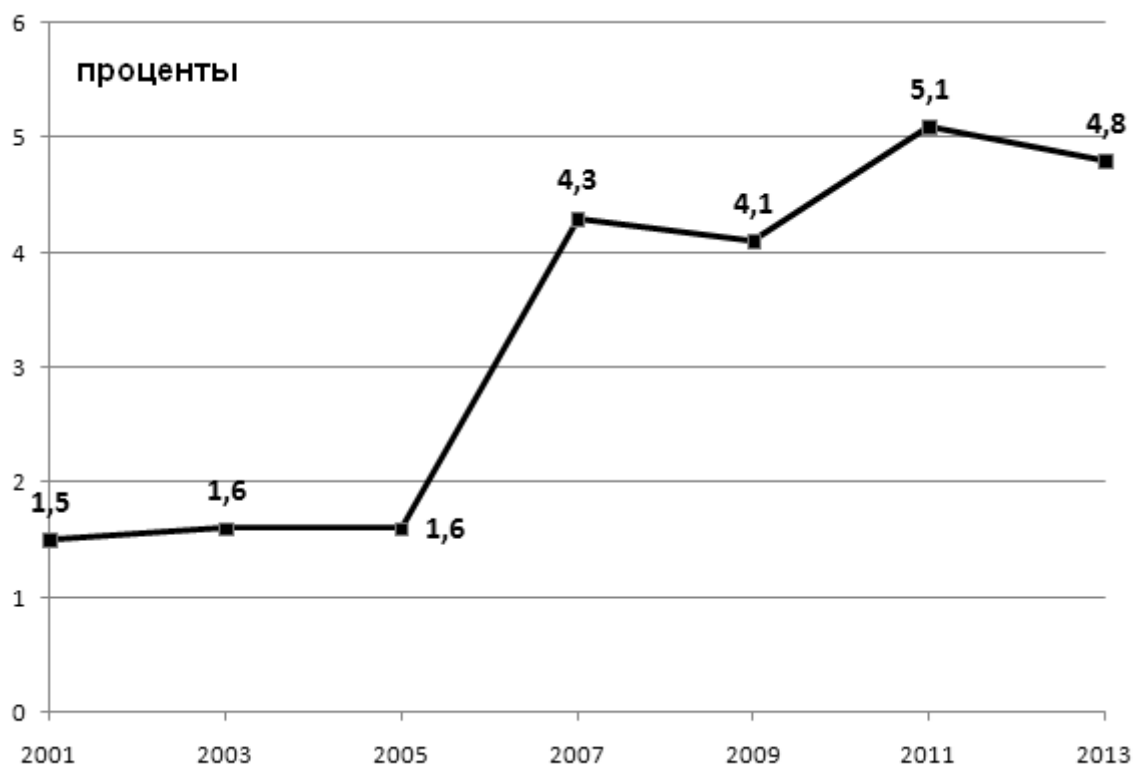


Рис. 1. Инновационная активность субъектов малого предпринимательства промышленного производства (без микропредприятий)

Анализ зависимости инновационной активности от размеров предприятия (численности его работников) показывает наличие между ними прямой зависимости (см. рис. 2). Необходимо отметить, что ту же зависимость можно наблюдать и среди крупных предприятий. Такая зависимость является прямым отражением того факта, что инновационный процесс является частным случаем инвестиционного – разработка, внедрение и диффузия инноваций, направленные на получение дополнительной прибыли, неизбежно требуют вложения капитала. А возможности использования собственного капитала для финансирования инновационной деятельности, равно как и возможности привлечения заёмного капитала неизмеримо шире, при прочих равных, у крупных предприятий.

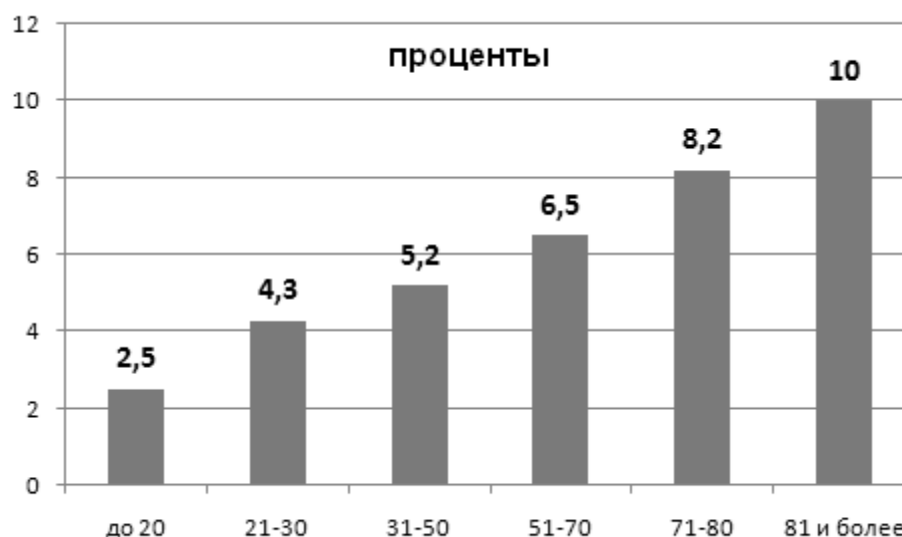


Рис. 2. Удельный вес субъектов малого предпринимательства промышленного производства, осуществлявших технологические инновации в 2014 году, по группам по численности работающих

Динамика объема отгруженных инновационных товаров, выполненных работ, оказанных услуг субъектами малого предпринимательства промышленного производства (без учёта микропредприятий) за весь период наблюдений положительна (см. рис. 3). Однако, доля инновационных товаров и услуг в общем объеме не так велика. В 2013 году объем отгруженных товаров, услуг, работ составил 27126,6 млн. руб. В то же время, суммарный оборот малого бизнеса только в обрабатывающих производствах без микропредприятий в этом же году составил 1700,6 млрд. руб. То есть, долю инновационных товаров, работ, услуг в малом бизнесе можно оценить как не более чем 1,6%. И несмотря на то, что в последние годы, судя по статистике, наблюдается устойчивый рост, этот показатель очень невелик, не только по сравнению, например, со странами Евросоюза, но и по сравнению с аналогичным показателем, рассчитанным по данным крупных предприятий.

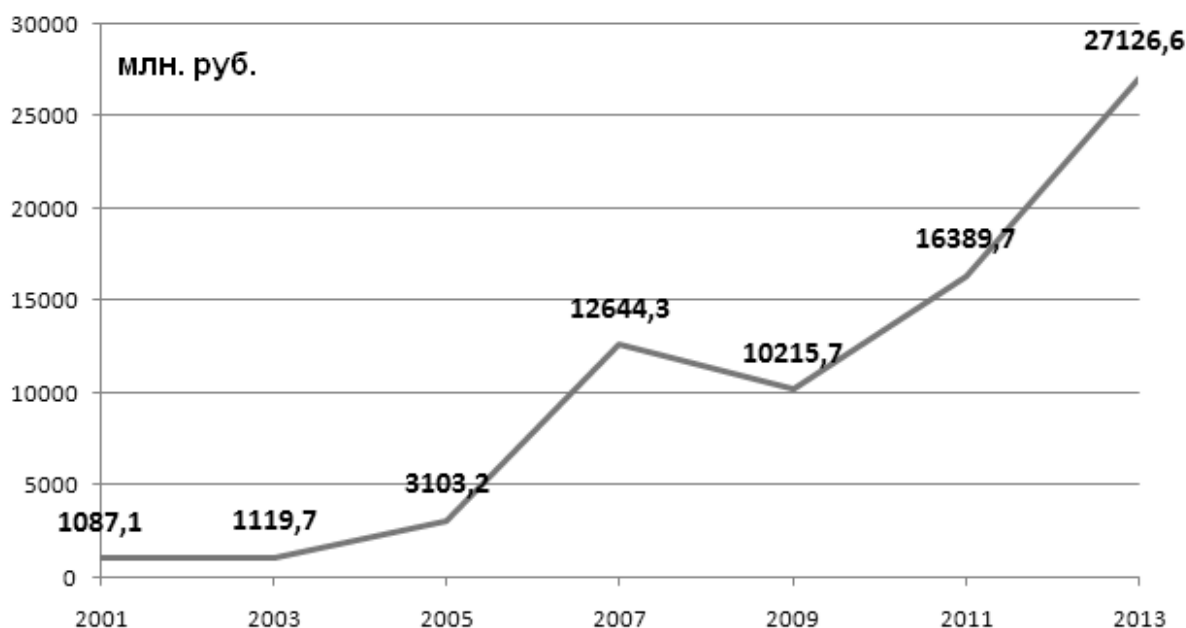


Рис. 3. Объём отгруженных инновационных товаров, работ, услуг субъектов малого предпринимательства в промышленном производстве (без учёта микропредприятий), млн. руб.

При этом надо отметить, что и затраты малого бизнеса на инновации, осуществляемые предприятиями малого бизнеса, существенно ниже аналогичного показателя среди крупных предприятий. Такой результат можно объяснить также большими финансовыми возможностями крупного бизнеса. Больше финансовых возможностей – большие затраты на инновации, большее количество произведённой инновационной продукции. Вообще, малым предприятиям свойственен более низкий объём инвестиций в основной капитал. Так, обеспечивая занятость на уровне 23,6% от всех занятых и оборот в объёме 20,2% суммарного оборота предприятий, малые предприятия (включая микропредприятия) имеют долю в общем объёме инвестиций в основной капитал в размере всего 4,9%.

Стоит отдельно обратить внимание на качество затрат и их эффективность. Структуру затрат на инновации по видам инновационной деятельности в 2013 году иллюстрируют диаграммы на рисунках 4 и 5. Из всех видов инновационной деятельности при построении диаграмм выделены: 1) приобретение машин и оборудования, связанных с технологическими инновациями; 2) исследования и разработка новых продуктов, услуг и методов их производства (передачи), новых производственных процессов; 3) производственное проектирование, дизайн и другие разработки (не связанные с научными исследованиями и разработками) новых продуктов, услуг и методов их производства (передачи), новых производственных процессов; 4) приобретение программных средств; 5) приобретение новых технологий; 6) прочие затраты

(в том числе: другие, помимо указанных в п. 2) и 3), виды подготовки производства для выпуска новых продуктов, внедрения новых услуг или методов их производства (передачи); обучение и подготовка персонала, связанные с инновациями; маркетинговые исследования и прочие виды.

Диаграмма на рисунке 4 показывает структуру затрат на инновации по видам деятельности среди малых предприятий добывающей промышленности. Из неё видно, что основная доля затрат на инновации приходится на приобретение машин и оборудования (82,4%). Далее следует приобретение программных средств (4,8%). Финансирование исследований и разработок малыми предприятиями рассматриваемого сегмента экономики незначительно (3,6%). Необходимо отметить, что значение этого показателя по итогам предыдущего обследования в 2011 году было 29,0%, в то время как 28,0% затрат составляли затраты на приобретение новых технологий, а основная доля (38,8%) приходилась на т.н. другие виды подготовки производства для выпуска новых продуктов, внедрения новых услуг или методов их производства (передачи).

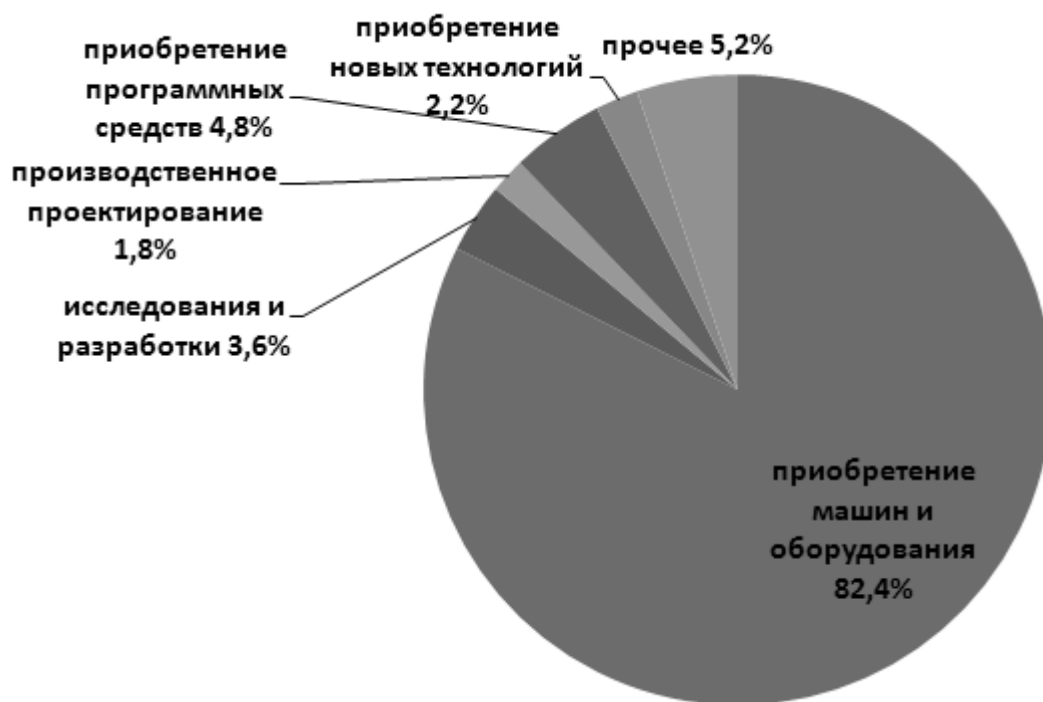


Рис. 4. Структура затрат на инновации малых предприятий добывающей промышленности в 2013 году по видам инновационной деятельности

Аналогичные показатели приведены на диаграмме на рисунке 5 для малых предприятий обрабатывающих производств. Здесь ситуация несколько иная. Так же, как и среди предприятий добывающей промышленности, первое место в объёме финансирования инноваций занимают расходы на приобретение машин и оборудования (41,6%), однако

весьма значительна доля затрат на инновации, потраченная на финансирование исследований и разработок (31,3%). Однако, общая сумма затрат на финансирование исследований и разработок со стороны малого бизнеса добывающих и обрабатывающих отраслей (составляющая в абсолютном выражении чуть более четырёх миллиардов рублей) несопоставима с тем вкладом, который приходится на долю крупного бизнеса. В 2013 году эта сумма составила по предприятиям промышленного производства 746,8 млрд. руб. [3].



Рис. 5. Структура затрат на инновации малых предприятий обрабатывающей промышленности в 2013 году по видам инновационной деятельности

Эффективность той или иной деятельности принято оценивать путём сопоставления результатов этой деятельности и затрат, связанных с получением этих результатов. Если считать, что одним из результатов (весьма важных) инновационной активности предприятий является увеличение выпуска инновационных товаров, оказания инновационных услуг, то эффективность затрат на технологические инновации можно оценить отношением объёма этого выпуска к затратам на технологические инновации. Объём отгруженных инновационных товаров, работ, услуг в расчёте на один рубль затрат на технологические инновации у субъектов малого предпринимательства в 2013 году составил 2,0 рубля, в то время как у субъектов среднего и крупного бизнеса этот показатель составил ровно

вдвое больше, т.е. 4,0 рубля. Таким образом, крупные предприятия показывают не только большие возможности в осуществлении инновационной деятельности, но и большую её эффективность – вдвое большую, чем показывает малый бизнес.

Приведённые данные свидетельствуют о наличии определённых проблем, сопряжённых с инновационной деятельностью малого бизнеса в России. Впрочем, наличие некоторых из этих проблем не является исключительно российским явлением. Проблемы малого бизнеса, связанные, в частности, с существенно меньшими возможностями малых фирм по сравнению с крупными в аккумулировании и использовании достаточных собственных финансовых ресурсов, привлечении стороннего финансирования, по защите интеллектуальной собственности, являющейся результатом инновационной деятельности, вполне объективны. Вопрос в том, какие меры принимаются государством для полного или частичного преодоления этих проблем.

В заключение отметим, что приведённые данные относятся к 2013 году и, таким образом, отражают предкризисное положение дел. Это на сегодня последние доступные для изучения статистические данные по инновационной активности малого бизнеса. В настоящее время Росстатом завершается обработка данных сплошного наблюдения за деятельностью малого и среднего бизнеса в 2015 году. Их изучение позволит ответить на вопрос о том, как отразился на инновационной активности малого бизнеса России экономический кризис.

Использованные источники:

1. Малое и среднее предпринимательство в России. 2015: Стат.сб./ Росстат. - М., 2015. – 96 с.
2. Оценка социально-экономической эффективности реализации инновационных программ регионального развития. Монография / Е.В. Ялунер, Д.В. Гашко. – СПб.: Изд-во СПбГУСЭ, 2013. – 151 с.
3. Статистика инноваций в России: презентация [Электронный ресурс]. - URL:http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/nauka/ind_2020/pril4.pdf (дата обращения: 20.05.2016).

Георгиева М.А.
старший преподаватель
кафедра «Информатики и технологий программирования»
Кабардино-Балкарский государственный
университет им. Х.М. Бербекова
Россия, г. Нальчик

АВТОМАТИЗАЦИЯ УЧЕТА И ПРОДАЖ В МЕБЕЛЬНОМ МАГАЗИНЕ

Аннотация: *Необходимость создания и использования автоматизированных информационных систем вытекает из*

принципиальных недостатков традиционных методов обработки информации. Внедрение информационных систем имеет своей целью снизить и полностью устранить указанные недостатки. При этом повышается эффективность управления технологическими, производственными, экономическими и организационными процессами.

Ключевые слова: автоматизированная система, предприятие, информационные технологии, конфигурация, справочники, документы, отчеты.

AUTOMATION OF ACCOUNTING AND SALES IN A FURNITURE STORE

Abstract: *The need for and use of automated information systems derived from the fundamental shortcomings of traditional methods of information processing. Implementation of information systems aims to reduce and completely eliminate these shortcomings. This increases the efficiency of the control of technological, industrial, economic and organizational processes.*

Tags: *automated system, enterprise information technology, configuration, directories, documents, reports.*

Характерной чертой нашего времени являются интенсивно развивающиеся процессы информатизации практически во всех сферах человеческой деятельности. Они привели к формированию новой информационной инфраструктуры, которая связана с новым типом общественных отношений, с новой реальностью, с новыми информационными технологиями различных видов деятельности. Сердцевиной современных информационных технологий являются автоматизированные информационные системы.

Работа информационных систем заключается в обслуживании двух встречных потоков новой информации: ввода новой информации, вывода текущей информации по запросам. Так как главной задачей информационных систем является обслуживание клиентов, то информационная система должна быть построена так, чтобы ответ на любой запрос выдавался быстро и был достаточно полным. Эти требования обеспечиваются наличием стандартных процедур, поиска информации, а также расположение данных в определенном порядке.

Разрабатываемая система должна решать следующие задачи:

- Получение оперативной информации о продажах товаров;
- Работа с персоналом (просмотр данных о сотрудниках);
- Работа с товарным ассортиментом (просмотр данных о товарах по категориям, просмотр поставщиков определенной категории товара);
- Работа с поставщиками (просмотр данных о поставщиках).

Пользователями базы данных могут быть как сам директор фирмы, так и сотрудники кадрового отдела, регистрирующие органы статистики. В базе

данных они легко смогут найти всю интересующую информацию.

Для отдела кадров из нее можно получить данные о каждом продавце-консультанте магазина. Службы статистики легко могут зарегистрировать цену по каждому товару.

Директор магазина может получить исчерпывающую информацию о продажах, начиная с поставщиков и заканчивая полученной выручкой на каждый день продаж.

Результаты исследования

В результате автоматизации получен функционально независимый продукт. Этот программный продукт содержит набор программной, технической, информационной и методологической документации, а также инструмент пользователя [1].

Главное меню разработанного программного продукта указано на Рис.1

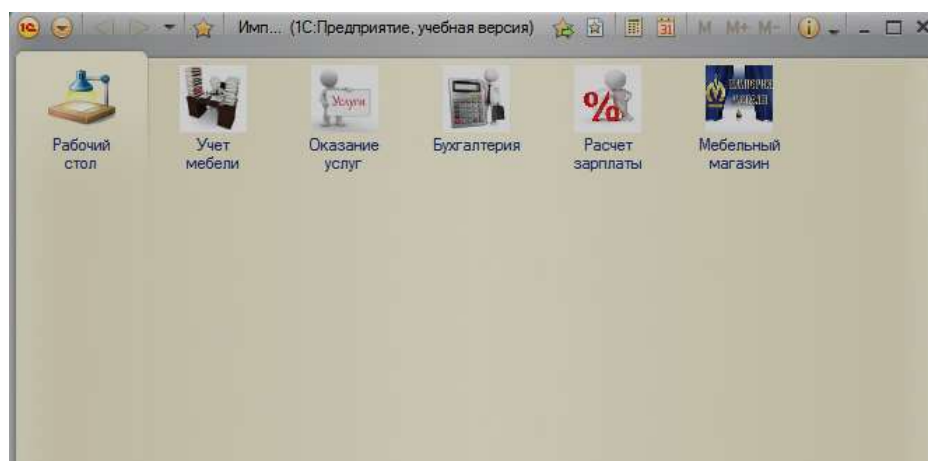


Рис. 1. Главное меню

Справочник Номенклатура будет содержать информацию об услугах, которые оказывает мебельный магазин, и о товаре которые при этом могут быть использованы (Рис. 2,3,3)

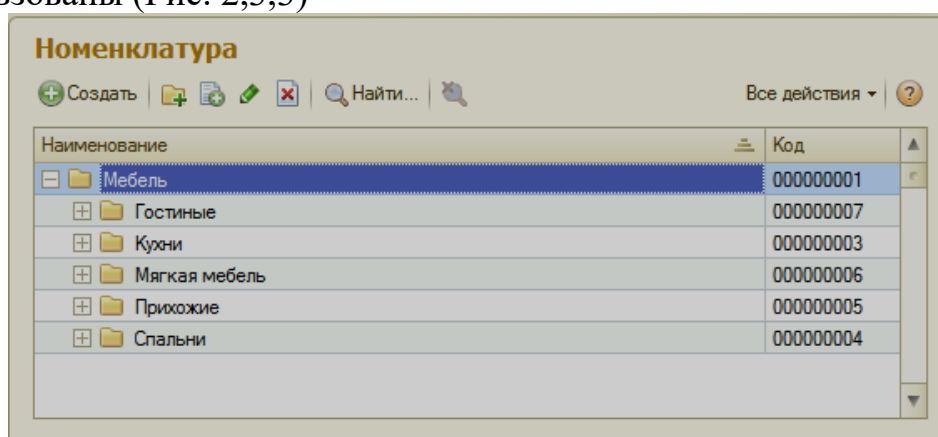


Рис.2 Справочник Номенклатура

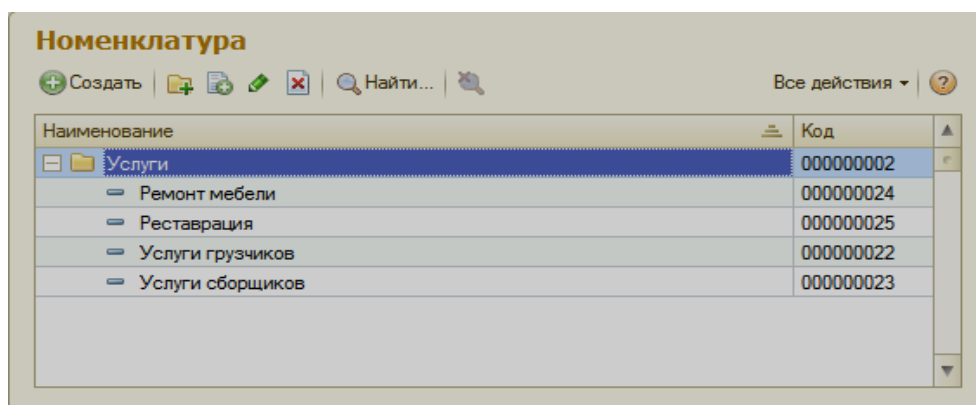


Рис.3 Заполнение справочника Номенклатура

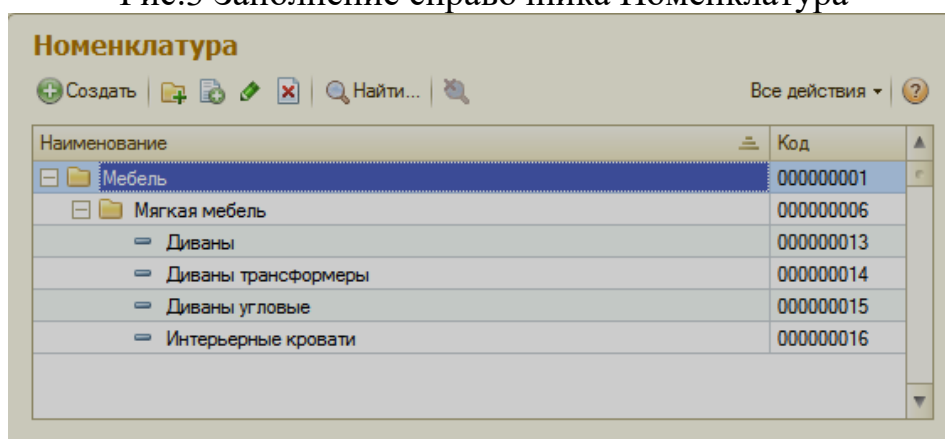


Рис. 4 Заполнение справочника Номенклатура

Документы предназначены для описания информации о совершенных хозяйственных операциях или о событиях, произошедшие в жизни организации вообще (Рис. 5).

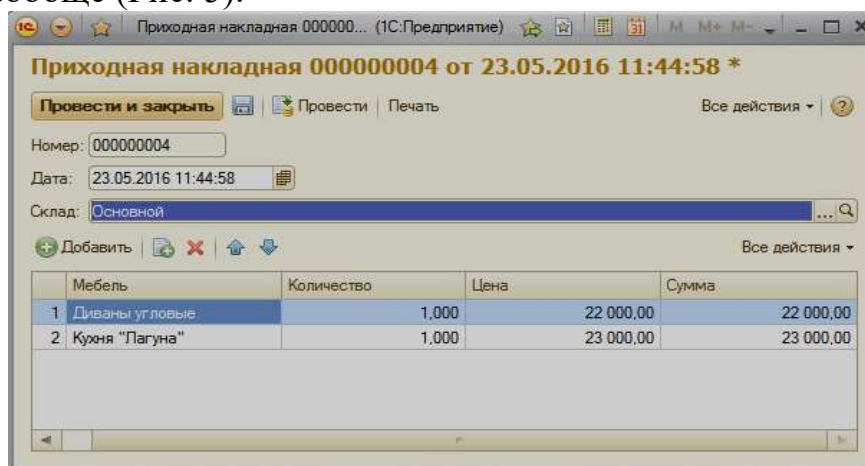


Рис. 5. Документ Приходная Накладная

Отчет предназначен для описания алгоритмов, при помощи которых пользователь сможет получать необходимые данные (Рис. 6).

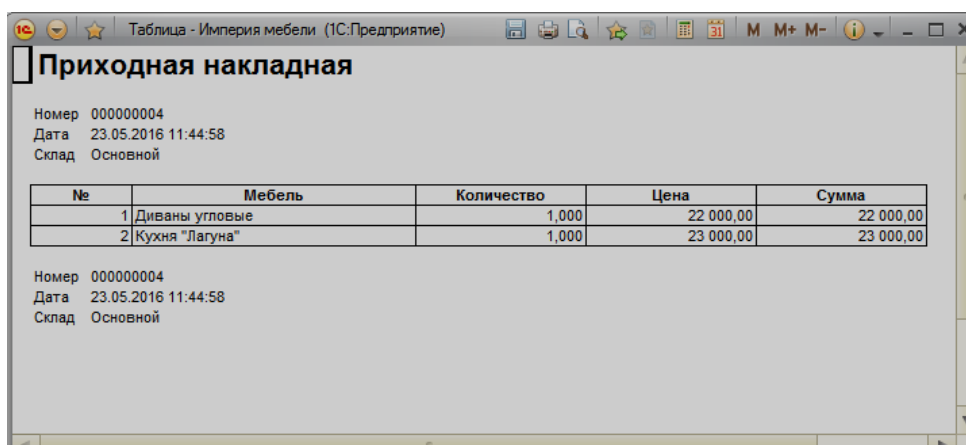


Рис. 6 Чек печатной формы документа

Выводы:

Разработанная база данных предназначена для хранения информации о товарном ассортименте мебельного магазина, а так как все товары объединены по категориям, представление данной информации имеет компактный и удобный вид.

Использованные источники:

1. Радченко М.Г., Хрусталева Е.Ю.. Практическое пособие разработчика. Издательство: фирма 1С, Москва, 2009. – 875с.
2. 1С: Предприятие 8.2.Руководство разработчика. Часть I. Издательство: фирма 1С, Москва, 2009. – 638с

Гептинг А.Н.
студент 2 курса
Овчинникова И.В.
научный руководитель, старший преподаватель
кафедра управленческого учета и анализа
Кузбасский государственный технический университет
Россия, г. Кемерово

РЫНОК РЕКЛАМЫ

Индустрия рекламы формирует знакомство потребителей к тем или иным товарным рынком, через связывание этих товаров в их сознании с понятиями, образами, которые имеют все шансы заинтриговать будущего покупателя. После чего у покупателя складывается некоторое предположение к основным идеям рекламируемой продукции, а за ним стереотип поведения, благонадежности к товару. Впоследствии, рекламная деятельность занимается расширением идеи уже вызывающие ассоциаций с товаром и поддержанием должного поведения покупателя к товару. Сведения в рекламе навязывает своему покупателю образ жизни, давая им характерные образы этики и эстетики. Тут реклама может, как посодействовать человеку в его пути самореализации, так и откинуть его обратно. В этом и заключается, наверняка, крупное обязательство всех тех, кто разрабатывает рекламу. Реклама заменяет собой поиск с реднестатистического человека, заняв место, морали, философии. Обширная

характеристика рекламы, показывает её суть как публичного феномена нашего времени, не исключает её отдел на один из сегментов, ущемлению рекламной информационную активность людей. Отличительным свойством рекламного послания от обыкновенных информационных тем, состоит в том, что они осуществляют функцию ознакомительного влияния на покупателя с расчетом, что покупатель будет покупать определенные товары. Иными словами, реклама осуществляет влияние на человека, формирует спрос на товары и допускает применять его для разумных потребителей. Реклама должна точно и четко оповещать покупателя о качестве, свойствах, правилах использования, употребления и остальных сведениях о товарах и услугах. Недопустимо применять в рекламных уведомлениях преувеличенную информацию о качестве. Реклама обязана отвечать нынешним требованиям, а затраты на её предприятия не должны превосходить разумных размеров. Большая часть рынка рекламы содержит в себе ряд отдельных рынков, и каждый из них присутствует согласно своим законам. В первую же очередь это рынок креатива. Рынок креатива вернее всего расценивать как рынок монопольной конкуренции, где любое агентство трудится в собственной сфере, где они — наилучшие эксперты. Реклама для телевидения обходится от \$5 тыс. до \$20 0 тыс. Существуют маркетинговые агентства полного цикла, которые предоставляют креатив, и его размещение. В наши дни более популярно медиа-агентства, они занимаются лишь размещением. Далее идут газеты, радио, наружная реклама и, интернет. Пресса и радио схожи как рынки рекламы. Тут, в отличие от ТВ существует огромное число продавцов. Но это многообразие во многом лишь только кажущееся, так как аудитория различных изданий значительно отличается. Рекламные агентства, которые непосредственно работают с клиентской базой, нередко осуществляют роль торгового дома: имеют близкие связи с отдельными изданиями. В то же время имеются структуры, которые продают рекламный потенциал и трудятся только лишь с рекламными агентствами, не выходя на рекламодателей напрямую. Рекламное объявление проектирует информацию, а опосредованно человека и общество. Обращаясь к бытовым сферам, реклама заявляет доходчивые и стандартные взгляды о людских взаимоотношениях, не призывая от человека попыток на преодоление самого себя — она устремляется к инстинктам, срабатывающим как условия непрерывного жизнеобеспечения. Исходя из этого, то что реклама оказывает огромное воздействие на общество, очень важно последующее формирование и увеличение доли рекламы. Психологически готовиться к формированию рекламного продукта: психологическая экспертиза рекламы и фирменной атрибутики даст возможность улучшить механизм влияния на покупателя. Иными словами, главная цель рекламы — стимулирование спроса. Подобное рекламное объявление сообщает возможным покупателям о плюсах продукта, пробуждает заинтересованность и способствует его продаже. В своей современной структуре рекламный рынок недалек к месту насыщения. В этом вовсе нет практически никакой трагедии, практически все без исключения рынки на

первой стадии работают с состоятельными клиентами. Вероятно, и наш рынок ожидает сильное структурное изменение.

Использованные источники:

1. Котлер, Филип// Основы маркетинга// Краткий курс// Пер. с англ — М Издательский дом "Вильямс", 2007 г.
2. Беквит Гарри - Продавая незримое. Руководство по современному маркетингу услуг// И: Альпина Паблишер, 2008 г.
3. Айзенберг М. Менеджмент рекламы. М., 2002 г.
4. Академия рынка: маркетинг/ А. Дайан, Ф. Букерель, Р. Ланар и др. М.: Экономика, 2001 г.

Гимранова Ю.А.
аспирант
БашГУ

Российская Федерация, г. Уфа

**НАРУШЕНИЕ ЯЗЫКОВОЙ НОРМЫ КАК ПРИЕМ
КОНСТРУИРОВАНИЯ ХУДОЖЕСТВЕННОГО ПРОИЗВЕДЕНИЯ НА
ПРИМЕРЕ РУССКОГО ПЕРЕВОДА РОМАНА И. БЭНКСА «МОСТ»**

Данная статья посвящена анализу роли нарушений языковой нормы в конструировании художественных текстов на примере «Моста», романа Иэна Бэнкса, и его перевода на русский язык. Автор статьи доказывает, что единство композиции текста может быть достигнуто и построено с помощью вышеупомянутых нарушений как художественного приема.

This article is devoted to the analysis of the role of language standards violation in construction of literary texts on the example of «The Bridge», a novel by Iain M. Banks, and Russian translation of it. Author of the article proves that the unity of text's composition can be achieved and built via above-mentioned violations as an artistic method.

Ключевые слова: художественный текст, роман, языковая норма, перевод, английский язык, интерпретация, ненормативная лексика.

Keywords: literary text, novel, language standard, translation, English language, interpretation, profanity.

В данной статье мы рассмотрим роль нарушения языковой нормы²⁰ при конструировании художественного произведения на примере оригинального текста и русского перевода романа И. Бэнкса «Мост». Конструкция любого текста сама по себе – вещь неоднородная и требующая как щепетильного подхода со стороны автора, так и внимания и вдумчивости со стороны реципиента текста – читателя. Чтобы превратить набор предложений в связный, гармоничный художественный текст,

²⁰ Семенюк Н.Н. Норма языковая // Лингвистический энциклопедический словарь. – М., 1990.

объединенный плотном сюжета и общей, центральной идеей, автору необходимо прибегнуть к использованию целого набора средств. Особенно филигранная работа требуется, когда речь идет о масштабном, многослойном произведении, таком как роман.

Элементарной основой конструкции текста, как правило, служит композиция, т.е. схема организации и структурной упорядоченности целого произведения, отражающая строение, соотношение и взаимное расположение его частей, членение на смысловые элементы, степень и характер выраженности этих элементов, порядок их следования и взаимосвязь между ними²¹. Очевидно, что, как упоминалось выше, конструированию текста и созданию выверенной композиции служит множество инструментов. В том числе, стилистических. Это особенно отчетливо отслеживается в литературе постмодернизма, где композиция текста приобрела совершенно новое звучание²², в том числе, благодаря таким приемам, как фрагментарность и принцип монтажа. К образцам литературного постмодерна и причисляется объект нашего дальнейшего анализа – роман И. Бэнкса «Мост».

Иэн Бэнкс (1954–2013) – шотландский писатель, автор многих научно-фантастических романов, а также романов в духе магического реализма, о чем свидетельствует частое введение в реалистическое повествование элементов мира не-реалистического²³. В своих произведениях И. Бэнкс активно использовал художественные приемы, исключительно симптоматичные постмодернистской литературе²⁴, например, создание интертекстуальности, жанровый и стилевой синкретизм, пародию и игру и, что немаловажно, многоуровневую организацию текста. Интересующий нас роман «Мост» (англ. «The Bridge») стал третьим по счету произведением писателя. Вышел в свет в 1986 году²⁵, на русский язык переведен Г. Корчагиным в 2002 году. Этим переводом мы и воспользовались.

В основе романа «Мост», как в целом сюжетной, так и композиционной, лежат три плана повествования. Сам роман сконструирован по частям, которые, в свою очередь, поделены на главы, и развитие сюжета для неподготовленного читателя только кажется хаотичным. Первая и последняя части, своеобразные пролог и эпилог, озаглавлены, соответственно «Кома» и «Кода». Остальные части и главы названы в соответствии с геохронологией Земли (частично перекликаются с геологическими периодами – прим. автора статьи): Триас, Эоцен, Оligоцен

²¹ Стилистический энциклопедический словарь русского языка. – М.: Флинта, Наука. Под ред. М.Н. Кожин. 2003.

²² Голованова И.С. История мировой литературы. М., 1997.

²³ Кислицын К.Н. Магический реализм // Знание. Понимание. Умение. – 2011. – № 1.

²⁴ Затонский Д.В. Модернизм и постмодернизм: мысли об извечном коловращении изящных и неизящных искусств. М., 2000.

²⁵ Бэнкс И. Автобиография (пер. Корчагин Г.) [Электронный ресурс]: Лаборатория фантастики. Режим доступа: <https://fantlab.ru/autor332>

и т.д. Но вернемся к сюжетным планам. Повествование в романе происходит от лица трех персонажей в трех разных пластах реальности, которые перемежаются: от лица безымянного инженера-энергетика из Эдинбурга (хотя чаще именно о нем речь идет от лица автора), от потерявшего память человека по имени Джон Опп, оказавшегося на исполинском Мосту-крепости, и полуграмотного скудоумного Варвара, странствующего по сказочной стране. Впоследствии мы понимаем, что все три героя связаны между собой сетью нитей – снов, видений и знаков, а их «миры» смонтированы в одно целое в определенной последовательности.

Так в чем же заключается роль нарушения языковой нормы в конструкции рассматриваемого текста? Непосредственно нарушение литературной нормы в романе проявляется преимущественно в эпизодической девальвации орфографических, лексических и стилистических норм, а в частности – в употреблении разнообразной ненормативной лексики. Однако нарушение норм здесь не просто умышленно, и служит даже не столько цели эпатировать читателя, сколько цели разграничить внедряющиеся друг в друга «миры», уловить то самое единство текста. Именно изменение речи говорящего и стиля повествования в целом, вкупе с сопутствующими отклонениями от нормы языка, позволяет реципиенту текста ориентироваться в многомерной плоскости «Моста», осознавая, где заканчивается одна нить повествования и начинается другая, т.к., несмотря на деление по частям и главам, границы здесь весьма зыбки. Для наглядности обратимся к примерам. Начнем с оригинального оглавления-скелета, сразу снабдив его переводом:

Coma/ Кома

Metaphormosis:/ Метаморфоз: chapters/ главы 1-4

Triassic/ Триас

Metamorpheus:/ Метаморфей: chapters/ главы 1-4

Eocene/ Эоцен

Metamorphosis:/ Метаморфоз:

Oligocene/ Олигоцен

Miocene/ Миоцен

Pliocene/ Плиоцен

Quaternary/ Четвертичный период

Coda/ Кода

Вот с чего начинается часть «Кома» в переводе Г. Корчагина:

В капкане. Раздавлен. Переплетен с обломками (с машиной следует сродниться), тяжесть давит со всех сторон. Только не надо огня! Ради бога, не надо огня! Блин! Вот тут болит. Чертов мост... Сам виноват, сам сваял дурака (да, мост, будь он проклят, он цвета крови; видишь мост, видишь, как человек гонит машину, видишь, что он не видит другой автомобиль, видишь офигенно здоровенный ТРАХ-ТАРАРАХ, видишь, как истекает кровью водитель с переломанными костями; кровью цвета

моста. Да, сам виноват. Идиот!) Только бы не загорелось!²⁶

И тут же приведем текст оригинального отрывка:

*Trapped. Crushed. Weight coming from all directions, entangled in the wreckage (you have to become one with the machine). Please no fire, no fire. Shit. This hurts. Bloody bridge; own fault (yes, bloody bridge, right colour; see the bridge, see the man drive the car, see the man not see the other car, see the big CRASH, see the bone-broken man bleed; blood colour of the bridge. Oh well own fault. Idiot). Please no fire.*²⁷

Речь героя изобилует ругательствами, однако построена грамотно. Это инженер из Эдинбурга, читателю еще предстоит встретиться с ним в начале каждой из частей – Триаса, Эоцена, Плиоцена. Сразу после встречи с попавшим в аварию инженером в «Коме» и с началом «Метаморфоза», в его первой же главе перед нами предстает Джон Опп на одной из станций мистического Моста:

*После того как оборвался свист, я стоял и глядел на сиротливую станцию, не спеша повернуться кругом, к безмолвной карете. Я напрягал слух, тщаь выловить из крутобокой долины хотя бы намек на деловитое пыхтение паровозной трубы, на сосредоточенный перестук поршневых сердец, на досужую трескотню клапанов и ползунов. Однако ни единый звук не тревожил бездвижности воздуха; состав ушел. Черным по пасмурному небу рисовались острые коньки станционной крыши и широкие дымовые трубы. Кое-где над скатами и закопченными кирпичами висели клочки то ли тумана, то ли дыма. Казалось, мою одежду пропитал запах угольной гари, отработанного пара.*²⁸

Повествование ведется от первого лица. Речь Орра вполне ровна, стабильна, нормирована, даже изящна, следовательно, перед нами, скорее всего, человек образованный, воспитанный и уравновешенный. Сравним с тем же отрывком на языке оригинала:

*When the noise of the whistle had died away, I stood for a while, facing the deserted station, reluctant to turn to the silent carriage behind me. I listened, trying to catch some last hint of the engine's own busy noise as it steamed down the steep valley; I wanted to hear its panting breath, the busy clatter of its pistoned hearts, the chatter of its valves and slides. But though no other sound disturbed the valley's still air, I could hear nothing of the train or its engine; they were gone. Above, the steeply pitched roofs and thick chimneys of the station stood out against the overcast sky, black on grey. Some wisps of steam or smoke, only slowly dissipating in the valley's moist, chill air, hung above the black slates and sootdarkened bricks. An odour of burned coal and the damp, used smell of steam seemed to cling to my clothes.*²⁹

²⁶ Бэнкс И. Мост. М.: Эксмо, 2008.

²⁷ Banks, I. The Bridge. London: Abacus, 2013.

²⁸ Бэнкс И. Мост. М.: Эксмо, 2008.

²⁹ Banks, I. The Bridge. London: Abacus, 2013.

На наш взгляд, перевод полностью соответствует «духу» оригинала. Узнать этого героя в дальнейшем не составит никакого труда.³⁰ История Джона Орра займет читателя надолго – она составляет едва ли не половину произведения. И вот, наконец, Варвар. С этим персонажем, также ведущим рассказ от первого лица, мы впервые сталкиваемся в четвертой главе «Метаморфоза», положение этого персонажа зафиксировано – он и далее будет появляться в четвертых главах. Пример из ряда вон выходящей речи Варвара:

*Этот волшебник миня пад купить пыталса патаму што думал што я иво при контчить сабираюс а я взо правду сабиралса. И он сказал если я ни буду иво убиват он мне дасть эту вот интирестную и полезную дамашнюю звирьюшку и она будит на начам старожить и мне саветы давать полезные на разные случаи жизни. И тада я ему сказал ладна прятить согласи жыви давай паглядим чиво она там умеит. А он падходит к шкапу и дастает шкотулку а изние дастает какую та хрентяину глядит на ние и гаварит при этам какие та магитческие слава. А я за ним слижу штобы он ни папыталса надстроить мне какую нибуть пакосьть а естли папытаица я ему метчем глодку в раз пирирежу.*³¹

Конечно, такой текст очень сложен для восприятия, в нем нарушены все мыслимые и немыслимые правила орфографии и пунктуации, речь персонажа пестрит ненормативной лексикой вроде «прикончить», «шкап», «хрентяина» – перед нами человек, не обремененный моралью, знанием грамоты и правил приличия. Обратимся к тому же отрывку в оригинале:

*He wiz trying tay bribe me becose he thaught I wiz goantae kill him, whitch I wiz, an he sed if I didnae hed give us this reely intirestin an usefyull famylar tay keep watch at nyht an giv us oll that advyce an that. So I sed fairnuf pal, lets see whit it can dae then, so he gose tay this shelph an gets this wee box an puts sum stuf intae it an ses sum o thae wurdс an that (I wiz watchin him, ken, in case he tryd enythin, had ma sord at his throate in case he tryd tae turn me intae sumthin wee an nastie, but he didnae).*³²

Стоит отметить, при переводе монологов Варвара переводчик сделал упор не на точность, которой отличается перевод всего остального текста «Моста», а на доступность, очевидно, стараясь максимально адаптировать его³³ к сознанию русскоговорящего (и мыслящего – прим. автора) человека и сделать более «усвояемым». Что кажется нам уместным, так как даже этот отрывок в оригинале требует не просто хорошего знания английского языка, но определенной сноровки, интуиции и знания сленга.

³⁰ Кульсарина И.Г., Фаткуллина Ф.Г. Портрет как средство создания образа в художественной литературе // Актуальные проблемы русской и сопоставительной филологии: материалы международной научно-методической конференции (г. Уфа, 12-13 мая 2016 г.). – Уфа: РИЦ БашГУ, 2016.

³¹ Бэнкс И. Мост. М.: Эксмо, 2008.

³² Banks, I. The Bridge. London: Abacus, 2013.

³³ Пойменова А.А. Лексическая ошибка в свете стратегий преодоления коммуникативных затруднений при пользовании иностранным языком: Автореф. дис. канд. филол. наук. Тверь, 1999.

В итоге, проанализировав все произведение, мы видим вполне устойчивую закономерность. Итак, за исключением финальной части «Кода» и последних двух глав части «Эоцей», где вся закономерность разрушается и все три реальности начинают соединяться, а герои – говорить «друг за друга», каждая новая часть романа начинается с пары абзацев развязной, но вполне грамотной речи эдинбургского инженера, чьего имени мы так и не узнаем. После следует повествование от третьего лица, написанное исключительно в соответствии с нормами языка – это рассказ автора о минувших событиях из жизни героя. Каждая первая глава из «Метаморфоза», «Метаморфея» и заключительного «Метаморфоза» начинается повествованием от лица Джона Орра, страдающего амнезией и блуждающего по параллельному миру (в котором угадывается мозаика из ассоциаций и воспоминаний «реального» инженера из Эдинбурга – прим. автора). И, наконец, четвертые главы частей «Кома» и «Триас» неизменно сталкивают нас с Варваром, речь которого не спутаешь с чьей-то еще – в ней отсутствуют практически любые литературные нормы вообще. Это своего рода человеческое бессознательное. Так постепенно к части «Кода» все три повествования сливаются воедино, образуя единый «мир» – спутанное и многослойное сознание человека, пребывающего в коме.

Таким образом, проанализировав роман «Мост» на примере отрывков из русскоязычного и оригинального текстов, мы проследили как И. Бэнкс при помощи хитрых приемов языковой игры³⁴, выверенных и уместных (и вполне систематичных – прим. автора) нарушений литературной нормы создает удивительный мир «Моста» и представляет нам три уникальных портрета одного и того же человека, кажущегося нам то простым шотландским инженером с его бурной личной жизнью, то загадочным и вдумчивым Джоном Орром, то лихим и бестолковым Варваром. Особо примечательно, что именно через речь персонажа так полно передается его сущность и даже сущность соответствующего слоя реальности. Конечно же, при передаче задумки автора трудно переоценить работу, сделанную Г. Корчагиным, переводчиком текста. Из отрывков, приведенных в качестве примеров в паре с оригинальными текстами, понятно, что перевод текста и, самое главное, аккуратная адаптация его для русскоязычного читателя потребовали серьезной, вдумчивой работы, грамотности и отличного знания обоих языков, потому как любой художественный текст требует, помимо точного и правильного перевода, искусной интерпретации³⁵. Задача переводчика – донести до читателя задумку автора вкупе со всеми использованными им художественными приемами, а за невозможностью – использовать равноценные собственные.

Использованные источники

1. Бреус Е.В. Теория и практика перевода с английского на русский. М.:

³⁴ Санников В.З. Русский язык в зеркале языковой игры. М., 2002.

³⁵ Бреус Е.В. Теория и практика перевода с английского на русский. М.: УРАО, 2001.

УРАО, 2001. – 104 с.

2. Бэнкс И. Автобиография (пер. Корчагин Г.) [Электронный ресурс]: Лаборатория фантастики. Режим доступа: <https://fantlab.ru/autor332>

3. Бэнкс И. Мост. М.: Эксмо, 2008. – 416 с.

4. Голованова И.С. История мировой литературы. М., 1997. – 165 с.

5. Горбачевич К.С. Нормы современного русского языка. М.: Просвещение, 1989. – 208 с.

6. Затонский Д.В. Модернизм и постмодернизм: мысли об извечном коловращении изящных и неизящных искусств. М., 2000. – 256 с.

7. Кислицын К.Н. Магический реализм // Знание. Понимание. Умение. – 2011. – № 1. – С. 274–277.

8. Крысин Л.П. Социальная маркированность языковых единиц // Вопросы языкознания. 2000. № 4.

9. Кульсарина И.Г., Фаткуллина Ф.Г. Портрет как средство создания образа в художественной литературе // Актуальные проблемы русской и сопоставительной филологии: материалы международной научно-методической конференции (г. Уфа, 12-13 мая 2016 г.). – Уфа: РИЦ БашГУ, 2016. – С. 284–287.

10. Пойменова А.А. Лексическая ошибка в свете стратегий преодоления коммуникативных затруднений при пользовании иностранным языком: Автореф. дис. канд. филол. наук. Тверь, 1999. – 24 с.

11. Санников В.З. Русский язык в зеркале языковой игры. М., 2002. – 544 с.

12. Семенюк Н.Н. Норма языковая // Лингвистический энциклопедический словарь. – М., 1990. – 688 с.

13. Стилистический энциклопедический словарь русского языка. – М.: Флинта, Наука. Под ред. М.Н. Кожинной. 2003.

14. Banks, I. The Bridge. London: Abacus, 2013. – 400 p.

*Голубева Е.В.
студент 2 курса*

*факультет филологии и журналистики
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
"Оренбургский государственный университет"
Россия, г. Оренбург*

ПСИХОЛИНГВИСТИЧЕСКИЕ ПРИЁМЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ КАК ФАКТОР УСПЕШНОСТИ РЕКЛАМНОГО СООБЩЕНИЯ

В данной статье рассматриваются психолингвистические приёмы, используемые рекламистами для создания успешного и эффективного рекламного произведения. Выбраны три основных приёма, каждый из которых подробно рассмотрен и описан.

In this article we discuss the psycholinguistics techniques used by advertising specialists to create a successful and effective advert. We selected

three main reception, each of which is discussed and described in detail.

Ключевые слова: реклама, психолингвистика, приёмы, потребитель, продукция, языковая игра, уникальность, внушение.

Keywords: advertising, psycholinguistic, techniques, consumer, language game, unicity, suggestion.

Реклама - это мощный двигатель торговли. Именно от неё зависит насколько эффективными будут продажи той или иной продукции или услуги. Она формирует образ товара, который в последствии доходит до потребителя. Поэтому в разработке рекламных текстов отводится особое внимание приёмам, способным влиять, оказывать воздействие на потенциальных покупателей, побуждать их приобрести данный товар. С этой целью реклама обращается к науке, стоящей на стыке психологии и лингвистики - психолингвистике. **Психолингвистика** - отрасль языкознания, изучающая процесс речи с точки зрения соотношения между содержанием речевого акта и намерением лица говорящего (пишущего), делающего сообщение [5]. Исходя из этого можно сформулировать **цель** исследования: изучить способы языкового воздействия, а именно основные психолингвистические приёмы, с учетом которых строятся рекламные сообщения.

Актуальность исследования обусловлена интересом разных наук к феномену рекламы, а также необходимостью осмысления роли рекламы в современном мире.

Материалом исследования послужили теоретические работы современных отечественных и иностранных учёных в области рекламы.

Говоря о рекламе, необходимо дать ей определение. В широком смысле **реклама** - это оповещение людей всевозможными способами для создания широкой известности чему-либо или кому-либо [2]. Однако для нашего исследования подойдёт более узкое понимание этого термина. В монографии "Рекламный текст семиотика и лингвистика" Ю.К. Пирогова и П.Б. Паршин дают следующее определение: **реклама** – это одна из сфер использования языка, где он служит прежде всего инструментом увещательной коммуникации, целью которой является побудить слушающего определенным образом модифицировать свое поведение, в частном (и основном для рекламы) случае – поведение потребительское [4]. С этой целью в рекламных сообщениях используются психолингвистические приёмы. В нашей статье мы рассмотрим следующие:

- использование приемов языковой игры;
- обращение к личности и акцентирование ее значимости, акцент на уникальности рекламируемой продукции или услуги;
- внушение или суггестия, представляющая собой воздействие на подсознание, эмоции и чувства реципиента и т.д.

Перейдём к более подробному рассмотрению этих приёмов.

1) Языковая игра- это намеренное нарушение норм языка, с целью

создания необычного, уникального образа, а также с целью предания сообщению большей экспрессивности. Использование языковой игры в рекламном сообщении преследует единственную цель - привлечение внимания. Сошлёмся здесь на слова известного итальянского учёного, философа, писателя Умберто Эко: *«Техника рекламы в ее лучших образцах, по-видимому, основывается на информационной идее, заключающейся в том, что объявление тем больше привлекает внимание, чем больше нарушает принятые коммуникативные нормы, перестраивая таким образом систему риторических ожиданий»* (цит. по [4]).

Ю.К. Пирогова, П.Б. Паршин выделяют следующие виды речевой игры в рекламных сообщениях: графические и фонетические искажения (графические выделения, создающие возможность двойного прочтения фразы или текста, преднамеренные орфографические ошибки), игровая морфология, игровые приемы семантической сочетаемости (приемы создания парадокса), каламбур, стилистический диссонанс, приемы создания стилового контраста в рекламе [4].

Они также отмечают, что игровые элементы, вводимые в рекламное сообщение, имеют целый ряд специфических особенностей как с точки зрения используемых игровых моделей, так и с точки зрения их функций [4].

2) Следующим психолингвистическим приёмом воздействия является обращение к личности потребителя, акцентирования её значимости, а также акцент на уникальность рекламируемой продукции.

При составлении рекламного текста очень важно обращаться не в пустоту, а к личности (*"Только для вас..."*, *"Вы сможете приобрести"* и т.д.). Этот приём заставляет потребителя думать, что сообщение адресовано именно ему, тем самым концентрируя его внимание на рекламируемой продукции. Обращения напрямую достигают наибольшего внимания.

Сделать акцент на уникальность рекламируемой продукции - ещё один эффективный способ привлечения внимания. Обратимся снова к монографии Ю.К. Пироговой, П.Б. Паршина, в которой рассматриваются современные творческие рекламные стратегии. К стратегиям рационалистического типа (когда реклама опирается на реальные утилитарные свойства товара) они относят стратегию уникального торгового предложения (unique selling proposition). Термин "уникальное торговое предложение" ввёл известный идеолог рационалистической рекламы Россер Ривс [4]. Данная стратегия, по словам Ривса, должна удовлетворять трём основным условиям:

1. Необходимо, чтобы в каждом рекламном объявлении содержалось конкретное предложение для потребителя: купи именно этот товар и получи именно эту специфическую выгоду.

2. Предложение должно быть таким, какого конкурент либо не может дать, либо просто не выдвигает. Оно должно быть уникальным. Его уникальность связывается либо с уникальностью товара, либо с утверждением, которого еще не делали в данной сфере рекламы.

3. Предложению необходимо быть настолько сильным, чтобы привести в движение миллионы, то есть привлечь к потреблению новых потребителей (цит. по [4]).

3) И последний рассматриваемый нами приём - внушение или суггестия.

Внушение - прямое и неаргументированное воздействие одного человека на другого или на группу людей [1]. Данный приём воздействует не на разум потребителя, а на его чувства, эмоции. В рекламе внушение используется довольно часто, являясь одним из основных приёмов. Его целью является снизить сознательность и критичность восприятия окружающего. Человек не должен оценивать товар. С помощью внушения можно повлиять на выбор человека, но не на его предпочтения. Стоит отметить, что внушение возможно в том случае, если товар соответствует интересам и потребностям адресата.

По мнению Ф. Г. Панкратова, Ю. К. Баженова, Т. К. Серегиной, В. Г. Шахурина сила рекламного внушения зависит от повторяемости. Для воздействия на потребителя не достаточно сообщить информацию только один раз. Необходимо периодически её повторять, причём каждый раз видоизменяя [3].

Вывод

Таким образом, проанализировав работы современных отечественных и иностранных учёных в области рекламы, нами были изучены основные психолингвистические приёмы воздействия, с учетом которых строятся рекламные сообщения.

Мы все являемся потребителями, поэтому очень важно знать механизмы построения рекламных текстов, и те пути, с помощью которых они могут влиять на адресата, чтобы суметь сделать правильный выбор, сообразно своим потребностям и интересам.

Использованные источники:

1. Бехтерев, В.М. Внушение и его роль в общественной жизни/В. М. Бехтерев. – СПб.: Питер, 2001г.- 256 с.
2. Кохтев, Н.Н. Стилистика рекламы/Н.Н. Кохтев.- М.: Изд-во МГУ, 1981г.- 96с.
3. Панкратов, Ф.Г. Рекламная деятельность/Ф.Г.Панкратов [и д.р.] - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2002г. -364 с.
4. Пирогова, Ю.К. Рекламный текст: семиотика и лингвистика/ Ю.К. Пирогова, П.Б. Паршин. -М.: Издательство международного института рекламы, 2000 г. – 270 с.
5. Розенталь, Д.Э. Словарь-справочник лингвистических терминов/ Д.Э. Розенталь, М.А. Теленкова. -М.: Просвещение, 1985г. — 399 с.

Голыгин С. С.
студент магистратуры, 1 курс
кафедра «Вакуумная и компрессорная техника»
Очков А.А.
научный руководитель, ассистент
кафедра «Вакуумная и компрессорная техника»
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

**АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ МЕТОДОВ РАСЧЕТА ОСНОВНЫХ
ХАРАКТЕРИСТИК И МЕТОДОВ РАСЧЕТА ОПТИМАЛЬНЫХ
ПАРАМЕТРОВ РОТАЦИОННО ПЛАСТИНЧАТЫХ ВАКУУМНЫХ
НАСОСОВ**

При проектировании современных ротационно-пластинчатых вакуумных насосов од ним из важных требований является оптимизация основных параметров и характеристик проточной части. Одной из проблем, возникающих при этом, является выбор соответствующих критериев оптимальности и управляемых параметров. Принимая во внимание общие требования, предъявляемые к ним, необходимо учитывать конкретные условия и особенности проектируемых ротационно-пластинчатых вакуумных насосов. Рассмотрены различные варианты критериев оптимальности. Выделено одно из наиболее перспективных направлений дальнейшего развития современных ротационно-пластинчатых вакуумных насосов.

Ключевые слова: Ротационно-пластинчатый вакуумный насос, проточная часть, оптимизация, критерий оптимальности, быстрота откачки, метод расчета

Golygin S.S.
student of magistracy
1 course, department "Vacuum and compressor equipment"
Bauman Moscow State Technical University,
Russia, Moscow
Scientific adviser: Ochkov A.A.
assistant, department "Vacuum and compressor equipment"
Bauman Moscow State Technical University,
Russia, Moscow

**ANALYSIS OF EXISTING METHODS OF CALCULATING THE
BASIC CHARACTERISTICS AND METHOD OF CALCULATION OF
OPTIMAL PARAMETERS OF ROTARY VANE VACUUM PUMP**

In the design of modern rotary vane vacuum pumps, one of the important requirements is to optimize the basic parameters and characteristics of the flow part. One of the problems arising at this case, is the selection of appropriate optimal criteria and control parameters. Taking into account the general

requirements applicable to them, it is necessary to take into account the specific conditions and features designed rotary vane vacuum pumps. Considered various options optimality criteria. Select one of the most promising directions of further development of modern rotary vane vacuum pumps.

Keywords: rotary vane vacuum pump, the flow part, optimization, optimality criterion, pumping speed, calculation method

Развитие практически всех отраслей промышленности и научной деятельности связано с использованием вакуумной техники для выполнения различных технологических процессов и проведения физико-технических экспериментов и испытаний.

Для получения низкого и среднего вакуума используются вакуумные насосы различных конструкций, среди которых наибольшее распространение получили ротационно-пластинчатые вакуумные насосы (РПВН) с эксцентричным расположением ротора. Это объясняется относительно высокой быстротой действия при относительно малой энергозатратности, простотой конструкции, относительно низкой стоимостью насоса и небольшими габаритными размерами.

РПВН получили распространение во всех странах мира. Большинство методов расчета основных параметров ротационно-пластинчатого насоса направлены на определение геометрических размеров и мощности привода. Методы расчета, которые будут рассмотрены в данной работе, имеют общую последовательность расчетов:

-расчет, в котором определяются геометрические характеристики вакуумного насоса;

-определение мощности привода, которая складывается из мощности, затрачиваемой на сжатие и перенос газа; мощности, которая теряется в уплотнениях и подшипниках; мощности, затрачиваемой на преодоления трения при движении пластин в пазах ротора и по цилиндрической расточке корпуса;

- динамический расчет, необходимый для определения прочностных характеристик элементов вакуумного насоса.

Наиболее полный и общий метод расчета, который используется при проектировании пластинчато-роторных вакуумных насосов, представлен в производственном издании [2]. При разработке метода расчета были приняты следующие допущения:

- рабочий газ - идеальный;
- температура постоянна;
- толщина лопатки постоянна;
- ширина канала постоянна.

При создании метода расчета использовалась двухмерная схема, на которой изображен поперечной разрез проектируемого РПВН, где заштрихованной областью обозначен объем рабочей ячейки, образованный

двумя пластинами, ротором и поверхностью цилиндра (Рис. 1):

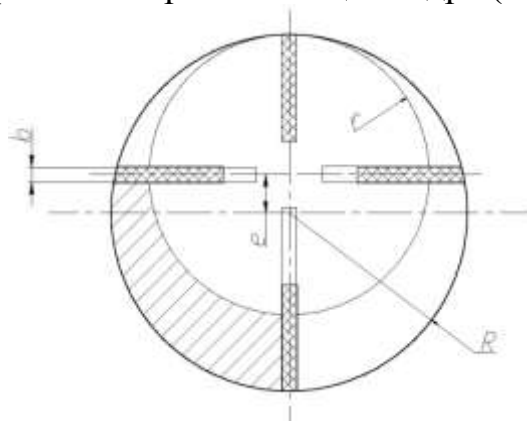


Рис. 1 Расчетная схема проточной части РПВН

1. Из исходных данных по техническому заданию определяют теоретическую быстроту действия S_z , оптимальное число пластин в насосе Z_{opt} , радиус цилиндра R и основные размеры насоса:

$$S_z = S / \lambda, \quad (1)$$

где λ - коэффициент откачки;

$$Z_{opt} = \pi \sqrt[3]{\frac{R(2\varepsilon + 1)}{3b}}, \quad (2)$$

где ε - относительный эксцентриситет;

b - толщина пластины;

$$R = \sqrt{\frac{2\pi S_z}{C\varepsilon}}, \quad (3)$$

где K_L - относительная длина ротора;

u - средняя окружная скорость пластин.

Далее, определяют остальные геометрические характеристики насоса, такие как: эксцентриситет e , радиус ротора r , расчетную длину ротора L и др.

2. Определяют эффективную мощность на валу насоса:

$$N_e = N_i + N_{тр}, \quad (4)$$

где N_i - индикаторная мощность;

$N_{тр}$ - мощность, затрачиваемая на преодоление сил трения пластин о корпус, торцевые крышки и в пазах ротора, а также в подшипниках и уплотнениях.

3. Выполняют динамический расчет, в котором определяют механические потери и силы, действующие на основные детали насоса.

Основными преимуществами рассмотренного метода являются:

1. Универсальность. Рассмотренный метод подходит для расчета в широком диапазоне изменяемых параметров.

2. Наличие необходимых справочных данных и значений коэффициентов;

3. Относительная простота расчета.

Основными недостатками рассмотренного метода являются:

1. Рассмотренный метод выполнен без учета влияния и величины износа деталей в процессе эксплуатации;
2. Рассмотренный метод может быть применен только для насосов с ограниченным количеством пластин;
3. В рассмотренном методе приняты упрощения и допущения, не позволяющие в полной мере описать работу насоса.

Большинство научных трудов, основываясь на данном методе расчета, предлагают дополнения, учитывая дополнительные факторы, с целью повышения точности результатов.

Например, профессор Старк С.Б. предлагает свое уравнение геометрической быстроты действия для общего метода расчета пластинчато-роторного вакуумного насоса[10]:

$$V_T = 120enL(\pi D - bZ), \quad (5)$$

e - эксцентриситет, мм;

n - частота вращения ротора, с-1;

L - длина ротора, мм;

D - диаметр цилиндра, мм;

b - толщина пластины, мм;

Z - число пластин, шт.

Однако, основным недостатком рассмотренного уравнения является то, что его можно вычислить только при наличии уже известных параметров.

Аналитическое обоснование действительной быстроты действия с учетом радиальных и торцевых перетеканий газа представила в своей диссертации И. В. Исупова[7]. При выводе уравнения использовалась двухмерная схема, на которой изображен поперечный разрез проектируемого РПВН, где заштрихованной областью обозначен объем рабочей ячейки, образованный двумя пластинами, ротором и поверхностью цилиндра (Рис. 2):

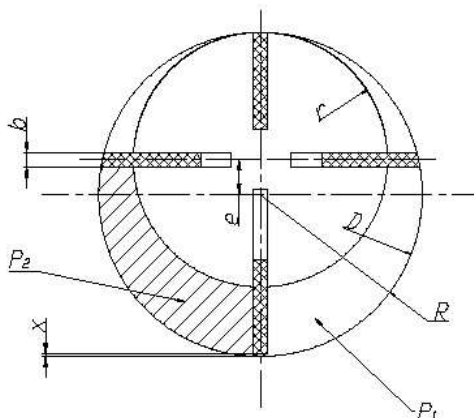


Рис. 2 Расчетная схема проточной части РПВН

$$V_{\dot{c}t} = V_T - V_{\dot{u}} - V_{u1} = \eta_v 120 \pi n L (\pi D - \delta Z) - \frac{P_1}{\gamma} (\alpha + \beta t + c t^2) \sqrt{\frac{g \left[\left(\frac{P_2}{P_1} \right)^2 - 1 \right]}{R_g T_2 \left[\ln \left(\frac{P_2}{P_1} \right)^2 + \xi + \lambda + \xi_1 \right]}} - \right. \\ \left. - 360 x (2 A_1 t^{B_1} + 2 A_2 t^{B_2}) \frac{\mu^1}{\gamma^1} \left(\frac{2}{k^1} + 1 \right)^{\frac{1}{k^1-1}} \sqrt{\frac{2 g k^1 P_0}{(k^1 + 1) V}} \quad (6)$$

$V_{\dot{u}}$ – перетечки через радиальный зазор;
 V_{u1} – перетечки через торцевой зазор;
 η_v – коэффициент быстроты действия насоса;
 x – длина щели между пластинами и цилиндром, мм;
 P_1 и P_2 – давление воздуха после и до щели, Па;
 a, b, c – коэффициенты аппроксимации;
 γ и γ_1 – удельная масса воздуха при давлении P_2 и P_0 соответственно, кг/м³;
 R_g – газовая постоянная;
 ξ – коэффициенты местных потерь и формы щели;
 ξ_1 – коэффициент трения воздуха в щели;
 T_2 – абсолютная температура до щели, К;
 A_1, B_1, A_2, B_2 – коэффициенты интенсивности изнашивания ротора и боковых крышек соответственно, определяемые опытным путем;
 k^1 – показатель адиабаты;
 μ^1 – коэффициент расхода;
 P_0 – интенсивность давления в ячейке, Па;
 V – объем рабочей ячейки, м³;
 L – длина ротора, мм;
 D – диаметр цилиндра, мм.

Основным преимуществом в этой зависимости является то, что учитываются как радиальные, так и торцевые перетекания газа с учетом степени износа деталей, образующих эти поверхности. Однако, вычисления по рассмотренной зависимости довольно трудоемки, так как необходимо вычислять сложные расчетные зависимости. Вследствие этого, использование рассмотренной зависимости в проектировании РПВН встречается редко.

Дополняет способ определения мощности, требуемой на валу насоса, в своей диссертации Соляник С.С.[9], которая предлагает при расчете необходимой мощности привода учитывать так же мощность, необходимую для преодоления сил трения ротора о боковые крышки насоса в случае перегрева насоса и малого теплового зазора:

$$N_{mp} = N_1 + N_2 + N_3 + N_4 + N_5, \quad (7)$$

N_1 – мощность, необходимая на преодоление сил трения пластин в пазах ротора, кВт;

N_2 – мощность, необходимая на преодоление сил трения пластин о внутреннюю поверхность цилиндра, кВт;

N_3 – мощность, необходимая на преодоление сил трения цапф ротора в подшипниках, кВт;

N_4 – мощность, необходимая на преодоление сил трения пластин о боковые крышки

насоса, возможна вследствие неудовлетворительного монтажа насоса, кВт;

N_5 – мощность, необходимая на преодоление сил трения ротора о боковые крышки насоса в случае перегрева насоса и малого теплового зазора, кВт.

Основным недостатком учета этих мощностей является сложность расчета, вследствие того, что их значения зависят от многих факторов, например от качества изготовления деталей, выполнения монтажных работ и теплового зазора, которые очень сложно рассчитать.

Альтернативный способ определения геометрических параметров пластинчато-роторного вакуумного насоса предложен в справочнике[3], который заключается в расчете роторно-пластинчатого вакуумного насоса с использованием экспериментальных данных реального насоса, параметры которого максимально приближены к параметрам проектируемого насоса. Данный метод расчета значительно облегчает расчет РПВН, однако, может быть недостаточно точен при неправильном подборе экспериментального вакуумного насоса.

На данный момент не существует полного и точного метода расчета пластинчато-роторного вакуумного насоса, который учитывает влияние всех факторов при эксплуатации насоса. Таким образом, можно сказать, что при разработке РПВН не используется расчет оптимальных параметров проточной части по заданным критериям оптимальности.

В современных условиях производства разработка любого нового вида техники требует решения целого ряда проблем, связанных с обеспечением более высоких, чем у конкурирующих аналогов, характеристик и параметров, необходимых технико-экономических показателей; использованием современных конструкторских и технологических подходов, применяемых в процессе разработки объекта для возможности перспективного дальнейшего развития. Одной из таких проблем является поиск оптимальных решений в процессе разработки.

Широкое распространение в настоящее время получили известные теоретические положения и методы оптимизации, используемые в практике создания современных технических объектов. Начальным этапом процесса проектирования технического объекта с оптимизацией его параметров и,

пожалуй, важнейшим является поиск и выбор соответствующего критерия оптимальности, предназначенного для решения поставленной задачи, а так же выявление управляемых параметров.

Так, при разработке РПВН, производитель всегда стремится к уменьшению габаритных размеров и энергозатратности насоса, который обеспечивает необходимые характеристики. В таких случаях при оптимизации конструктивных параметров вакуумного насоса в качестве критериев оптимальности будут выбираться минимальные объем проточной части и мощность на валу насоса. Большинство попыток уменьшения объема проточной части РПВН приводило к уменьшению скорости откачки, увеличению частоты вращения ротора и т.д., а уменьшение энергозатратности – к увеличению геометрических характеристик насоса. Поэтому чрезвычайно актуальной является задача разработки программного обеспечения (ПО) оптимизации основных параметров ротационно-пластинчатого вакуумного насоса по нескольким критериям оптимальности при сохранении основных характеристик.

Выводы:

1. Проведенный анализ методов расчета ротационно-пластинчатого вакуумных насосов подтверждает перспективу совершенствований данных методов.

2. Одним из перспективных направлений дальнейшего совершенствования РПВН является поиск оптимальных решений с использованием различных параметров проточной части и выбора наилучших для заданных условий.

3. Изложенный в статье принцип оптимизации основных конструктивных параметров вакуумного насоса по определенному критерию оптимальности позволяет наметить пути дальнейшего исследования:

1. Разработка алгоритма ПО оптимизации конструктивных параметров по нескольким заданным критериям оптимальности;

2. Разработка ПО оптимизации конструктивных параметров по нескольким заданным критериям оптимальности.

Использованные источники:

1. Бинеев, Р. Э. Исследование конструкции ротационного вакуумного насоса доильных установок с целью повышения его надежности [Текст] :автореф. дис. ... канд. техн. наук / Бинеев Р. Э. - Ростов н/Д, 1980. - 18 с.

2. Вакуумная техника [Текст] : справочник / сост. К. Е. Демихов; под ред. К. Е. Демихова. - М. : Машиностроение, 2009. - 590 с.

3. Вакуумная техника [Текст] : справочник / сост. Е. С. Фролов, В. Е. Минайчев ; под ред. Е. С. Фролова, В. Е. Минайчева. - М. : Машиностроение, 1985. - 360 с.

4. Ващенко, П. Г. Регулирование ротационных компрессоров [Текст] / П. Г. Ващенко // Топливное машиностроение. - 1940. - С. 30-37.

5. Демихов К.Е., Никулин Н.К. Оптимизация высоковакуумных механических насосов. М.: Изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2010. 255 с
6. Захарин, А. В. Влияние длительности непрерывной работы модернизированного вакуумного насоса пластинчатого типа на его производительность [Текст] / А. В. Захарин // Техника в сельском хозяйстве. - 2011. - № 12. - С. 16-18.
7. Исупова, И. В. Совершенствование технологии восстановления ротационных вакуумных насосов пластинчатого типа [Текст] :дис. ... канд. техн. наук / И. В. Исупова. - Зерноград, 2000. - 143 с.
8. Моисеев Н.Н., Иванников Ю.П., Столярова Е.М. Методы оптимизации. М.: Наука, 1978. 336 с.
9. Соляник С.С. Повышение эффективности ротационных вакуумных насосов за счет обоснования энергосберегающих режимов работы и оптимизации конструктивно-технологических параметров вакуум-силовых установок [Текст] :дис. ... канд. техн. наук / С. С. Соляник. – Санкт-Петербург, 2005. - 138 с.
10. Старк, С. Б. Основы гидравлики, насосов и воздухоподводящие машины [Текст] / С. Б. Старк. - М. : Машиностроение, 1961.

Горбачев А.А.
начальник штаба
Войсковая часть 72152
Россия, г. Санкт-Петербург

ДИАГНОСТИКА ДВИГАТЕЛЯ ВНУТРЕННЕГО СГОРАНИЯ АВТОМОБИЛЯ ПО АКУСТИЧЕСКОМУ ИЗЛУЧЕНИЮ ДВИГАТЕЛЯ

Целью настоящей статьи является разработка приемника акустических сигналов в диапазоне 0,1Гц – 20 кГц, с нелинейным преобразованием входного сигнала и представлением выходного сигнала для автоматического распознавания образов. Созданный приемник акустических сигналов на базе оптико-голографического преобразования акустических сигналов, регистрирует сигналы в диапазоне 0,1 Гц – 20 кГц и разносит сигналы по частотной оси по параметру амплитуды входного сигнала.

Ключевые слова: акустический сигнал, диагностирование, математическая модель, мембрана.

The purpose of this article is to provide a receiver of acoustic signals in the range of 0.1Hz - 20kHz, with a non-linear transformation of the input signal and the output signal representation for automatic pattern recognition. Created receiver of acoustic signals based on the holographic-optical conversion of acoustic signals, detects signals in the range of 0.1 Hz - 20 kHz and carries signals from the

frequency axis to the parameter of the input signal amplitude.

Keywords: acoustic signal, diagnostics, mathematical model, the membrane.

Введение

Современный автомобиль – это сложный технический аппарат, изготовленный из различных материалов с высокой точностью обработки деталей, но и снабженный современной электроникой. Первоначальные свойства, качество и параметры в процессе эксплуатации машин изменяются. Качество автомобиля обуславливается его динамичностью, топливной экономичностью, управляемостью, проходимостью, приспособляемостью к техническому обслуживанию и ремонту. В настоящее время количество эксплуатируемых автомобилей в любой стране существенно превышает возможности их обслуживания и ремонта, в соответствии с рекомендациями производителей [1]. Выходом из сложившейся ситуации становится: во-первых, увеличение доли необслуживаемого оборудования, во-вторых, переход на ремонт машин и оборудования по фактическому состоянию. Но это возможно лишь при использовании методов и средств глубокой диагностики и долгосрочного прогноза состояния оборудования в процессе эксплуатации. Информация об изменении параметров двигателя непосредственно находится в акустическом сигнале, который генерирует двигатель в процессе работы[2,3].

Основная часть

Эффективность акустической диагностики не вызывает сомнения для любого механика. Хорошо известно из практики, что опытные механики, используя субъективное прослушивание машины, получают важную и достоверную информацию о её техническом состоянии, иногда даже с классификацией типа дефектов. Хорошо известны высказывания автогонщиков о том, что они чувствуют машину по рёву мотора. Однако существенную роль при этом играет наличие у одаренного механика опыта эксплуатации определённого типа машин, практически идеального слуха, хорошей памяти, интуиции и опыта системного анализа.

В массовом производстве, при обслуживании большого числа машин имеется явный дефицит механиков с изложенными выше качествами, поэтому стоит задача формализации процесса распознавания дефекта по акустическому сигналу, сравнивая по сложности с проблемой распознавания речи. Таким образом, акустическая диагностика представляет собой отрасль теории распознавания образов, а именно, образов, которые формируются на основе акустического сигнала. Для формирования этих образов могут подойти различные методы обработки сигналов. Но прежде чем рассматривать различные методы обработки сигналов надо выявить основные характеристики излучаемого двигателем акустического сигнала. Особенностью спектрального состава акустического излучения является

наличие в спектре низкочастотных составляющих. Так, например, вращение коленчатого вала с круговой частотой 600 оборотов в минуту, соответствует 10 Гц, а частота взрыва смеси равна 40 Гц, соответственно вибрация корпуса двигателя будет составлять около 3 – 5 Гц, за счет возникновения стоячей вибрационной волны. Низкочастотные характеристики акустического сигнала несут основную информацию о работоспособности двигателя, поэтому существующие электронные приемники акустических сигналов для регистрации акустического излучения двигателя непригодны, так как они не принимают сигналы ниже 20 Гц.

Вторая особенность спектра акустического излучения двигателя заключается в том, что акустические сигналы от узлов и деталей находятся в узком спектральном диапазоне. Выделить некоторые спектральные составляющие, которые создает определенный узел или деталь не представляется возможным. Для того чтобы разделить сигналы, необходим параметр по которому можно произвести разделение сигналов. Таким параметром может служить амплитуда сигнала. Если рассматривать двигатель с данной позиции, то можно говорить, что одни узлы двигателя излучают акустические сигналы с большой амплитудой, другие со средней и малой амплитудой. Таким образом, если найти такой оператор, который сигналы с большой амплитудой переносил бы в область высоких частот, со средней амплитудой в область средних частот, а с малой амплитудой в область низких частот, то задача разделения сигналов была бы решена. Акустический сигнал двигателя представлял бы другой образ, но содержал в своем составе весь спектр генерируемых частот. Для решения такой задачи необходим нелинейный преобразователь.

Целью настоящей статьи является разработка приемника акустических сигналов в диапазоне 0,1 Гц – 20 кГц, с нелинейным преобразованием входного сигнала и представлением выходного сигнала для автоматического распознавания образов.

Для решения поставленной задачи вначале разработаем математическую модель акустического излучения двигателя.

В самом общем смысле акустический сигнал, генерируемый ДВС, не является ни эргодическим, ни стационарным случайным процессом. Статистические характеристики акустического сигнала являются функцией двух переменных: элемента множества и текущего времени. В результате усреднения этих характеристик дважды - по множеству и по времени - можно получить статистические характеристики некоторого стационарного и эргодического процесса, названного «обобщенным» акустическим сигналом [4]

$$s(f) = \frac{f S_Q^2}{\pi} \left[\frac{1}{f^2 + (f_2 - f_1)^2} + \frac{1}{f^2 + (f_2 + f_1)^2} \right],$$

(1)

$$S_Q = \sqrt{\frac{1}{T} \int_0^T S^2(t) dt} \quad -$$

где f - текущая частота; $f_1 = 100,6$ Гц; $f_2 = 265,5$ Гц;
эффективное (среднеквадратическое) напряжение акустического сигнала.

Коэффициент корреляции обобщенного акустического сигнала будет иметь вид

$$r(\tau) = \frac{R(\tau)}{R(0)} \exp[-\alpha|\tau|] \cos(\beta|\tau|), \quad (2)$$

$$\alpha = 2\pi f_1; \quad \beta = 2\pi f_2; \quad \tau = t - u.$$

где

Случайный процесс, заданный выражениями (1) и (2) может быть представлен в виде ряда некоррелированных случайных величин. При известном коэффициенте корреляции акустического сигнала такая задача сводится к решению линейного интегрального уравнения [5]

$$\int_{-T}^T P(t-u) \Phi(u) du = \Lambda \Phi(t); \quad -T \leq t \leq T, \quad (3)$$

где P - коэффициент, учитывающий среднеквадратическое значение акустического сигнала $S(t)$; $\Phi(t), \Lambda$ - соответственно собственные функции и собственные значения интегрального уравнения. С учетом результатов решения уравнения (3) акустический сигнал можно представить в виде

$$S(t) = \lim_{N \rightarrow \infty} \left\{ \sum_{i=1}^N [\Lambda_i C_i \cos(\Omega_i t + \varphi_i) + j \Lambda_i C_i \sin(\Omega_i t + \varphi_i)] \right\}. \quad (4)$$

k - членная аппроксимация $S(t)$ будет определяться выражением

$$S(t) = \sum_{i=1}^k \Lambda_i C_i [\cos(\Omega_i t + \varphi_i) + j \sin(\Omega_i t + \varphi_i)] \quad (5)$$

Обозначая $\Lambda_i C_i = A_i$, окончательно получим

$$S(t) = \sum_{i=1}^k A_i [\cos(\Omega_i t + \varphi_i) + j \sin(\Omega_i t + \varphi_i)] \quad (6)$$

Выражение (6) описывает акустический сигнал с представлением в виде суммы частот. Спектр акустического сигнала представляет собой линейчатый спектр, полностью соответствующий выражению (6).

Таким образом, разработанная математическая модель представления акустических сигналов может быть взята за основу при дальнейшем анализе и составлении модели для синтеза сигналов ДВС, которая представляет сумму ортогональных функций и может удовлетворять условиям эргодичности и стационарности.

Для преобразования акустического сигнала в удобный сигнал для преобразования в электрический сигнал может служить мембрана. Во-первых, она колеблется от низких частот и охватывает весь спектр

акустических сигналов и во вторых технически реализуема.

С математической точки зрения мембрану можно рассматривать как мембрану с ограниченными размерами с центром тяжести и скоростью распространения акустических волн, определенной плотностью мембраны. В первом приближении в качестве ограничений примем условия: мембрана круглая и имеет центр тяжести в центре мембраны. При таком упрощении дифференциальное уравнение, с учетом начала координат в центре мембраны, описывающее отклонение точек мембраны $U = U(r, \varphi, t)$ имеет вид [5]

$$\frac{\partial^2 U}{\partial t^2} = a^2 \left[\frac{\partial^2 U}{\partial r^2} + \frac{1}{r} \frac{\partial U}{\partial r} + \frac{1}{r^2} \frac{\partial^2 U}{\partial \varphi^2} \right] \quad (7)$$

где r - радиус координата в полярной системе координат; φ - угол в полярной системе координат; $a = \sqrt{T/\rho}$ - натяжение мембраны; ρ - плотность мембраны.

Пусть на мембрану воздействует внешняя сила, подчиняющаяся синусоидальному закону $P_0 \sin \omega t$, где P_0 - давление звуковой волны; ω - круговая частота. В этом случае уравнение (7) представляется в виде неоднородного дифференциального уравнения в частных производных второго порядка

$$\frac{\partial^2 U}{\partial t^2} + \frac{1}{r} \frac{\partial U}{\partial r} + \frac{1}{r^2} \frac{\partial^2 U}{\partial \varphi^2} - \frac{1}{a^2} \frac{\partial^2 U}{\partial t^2} = -\frac{P_0 \sin \omega t}{T}, \quad (8)$$

с граничными условиями

$$U(0, \varphi, t) = 0, \quad U(R, \varphi, t) = 0; \quad (9)$$

и начальными условиями

$$U(r, \varphi, 0) = V(r, \varphi, 0), \quad \frac{\partial U}{\partial t} = \eta(r, \varphi, 0), \quad (10)$$

где R - радиус мембраны; $V(r, \varphi, 0)$ - начальное смещение мембраны; $\eta(r, \varphi, 0)$ - начальная скорость смещения мембраны.

Решение уравнения (8) будем искать в виде суммы

$$U(r, \varphi, t) = U_1(r, \varphi, t) + U_2(r, \varphi, t), \quad (11)$$

где $U_1(r, \varphi, t)$ - решение однородного уравнения (7); $U_2(r, \varphi, t)$ - решение неоднородного уравнения (8).

Если время действия внешней силы значительно больше, чем время затухания основного тона $t_0 \gg \tau = 1/\delta$, к моменту t_0 собственные колебания прекратятся и останутся только вынужденные.

Решение уравнения (8) будем искать в виде функции

$$U = P(r, \varphi) \sin \omega t, \quad (12)$$

где $P(r, \varphi)$ - функция, характеризующая амплитуду колебаний

мембраны.

Подставляя (12) в (8), получим

$$\frac{\partial^2 P}{\partial r^2} + \frac{1}{r} \frac{\partial P}{\partial r} + \frac{1}{r^2} \frac{\partial^2 P}{\partial \varphi^2} - \frac{\omega^2}{a^2} P + \frac{P_0}{T} = 0. \quad (13)$$

Решение уравнения (13) будем искать в виде ряда Фурье по фундаментальным функциям колебаний мембраны

$$P(r, \varphi) = \sum_{m=0}^{\infty} \sum_{n=0}^{\infty} P_{mn} \Psi_{mn}(r, \varphi); \quad (14)$$

$$P_0(r, \varphi) = \sum_{m=0}^{\infty} \sum_{n=0}^{\infty} P_{0mn} \Psi_{mn}(r, \varphi); \quad (15)$$

$$\Psi_{mn}(r, \varphi) = J_m(k_{mn}r) \begin{cases} \cos m\varphi \\ \sin m\varphi \end{cases}, \quad (16)$$

$$\rho \frac{\partial}{\partial \rho} P_{mn} = \int_0^R \int_0^{2\pi} P(r, \varphi) \Psi_{mn}(r, \varphi) r dr d\varphi.$$

Проведем дифференцирование функций (15) и, подставив в выражение (13), получим решение дифференциального уравнения

$$U(r, \varphi, t) = \sum_{m=1}^{\infty} \frac{P_{0mn} J_m \Psi_{mn}(k_{mn}r) \sin \omega t}{\rho \left[\omega^2 J_m - \omega_{mn}^2 J_{m+2} + \frac{m^2}{r^2} a^2 J_m + \frac{\omega_{mn}}{r} a J_{m+1} \right]}. \quad (17)$$

Из анализа выражения (17) следует, что частота колебаний мембраны в не граничных точках определяется вынужденной частотой колебаний. При увеличении частоты ω и при заданной амплитуде воздействующего сигнала существует линейная зависимость в поведении функции. При достижении граничной частоты

$$\omega_{mn} = \omega_{cp} = \sqrt{\frac{1}{J_m} \left[\omega_{mn}^2 J_{m+2} - \frac{m^2}{r^2} a^2 J_m - \omega_{mn} \frac{a}{r} J_{m+1} \right]}, \quad (18)$$

возникает условие, при котором уравнение не имеет решения, и характер поведения функции становится неопределенным.

Таким образом, на поверхности мембраны возникает модальная структура. Моды между собой взаимно ортогональны и описываются ортогональными функциями (собственными функциями однородного дифференциального уравнения), амплитуда которых определяется амплитудой и частотой воздействующих сигналов и частотой собственных колебаний. Мембрана в данном случае работает как линейный элемент, преобразовывая акустические колебания в механические колебания мембраны.

При преобразовании механических колебаний в электрические целесообразно использовать метод голографической интерферометрии реального времени [6,7,8].

На рис. 1 приведена принципиальная схема измерения колебательного процесса центральной зоны мембраны. Здесь изображены: 1 – лазер, 2 – фокусирующая линза, 3 – регистрирующая среда (голограмма), 4 – мембрана, наклоненная под углом φ к голограмме, 5 – фотодетектор, 6 – компьютер.

Для возбуждения колебаний мембраны использовался акустическое излучение двигателя. Акустический сигнал воздействует на мембрану, которая начинает колебаться с учетом амплитуды входного сигнала. Лазерное излучение, попадая на мембрану, модулируется по фазе и попадает на фотодетектор. Второе излучение, которое попадает на фотодетектор, излучение дифракции с голограммы. Два этих излучения интерферируют и образуют интерференционную картину, преобразовывая фазовую модуляцию в амплитудную модуляцию светового излучения. Фотодетектор регистрирует амплитудные изменения и преобразует их в электрический сигнал, который поступает на аудио вход компьютера.

Рассмотрим применение метода голографической интерферометрии реального времени для измерения параметров колебаний центральной зоны мембраны, где в качестве информационной и опорной волны используется одна волна. На рис. 2, представлена эквивалентная оптическая схема измерения.

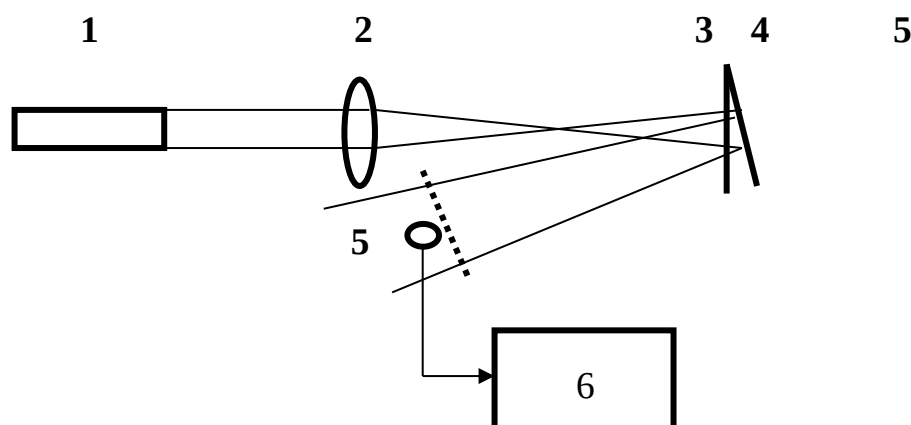


Рис.1. Оптическая схема однолучевого интерферометра реального времени. Здесь: 1 – лазер, 2 – фокусирующая линза, 3 – голограмма, 4 – мембрана, 5 – фотоприемник, 6 – компьютер.

На рисунке изображены: S_0 – точечный источник света, сфокусированный на поверхности исследуемого объекта, Γ – голограмма, Z – зеркало, S_1 – зеркальное изображение источника S_0 , R – расстояние от (S_0) до голограммы, L – расстояние от голограммы до зеркала по оптической оси, α – угол наклона зеркала к голограмме.

На голограмме в исходном состоянии записывается изображение двух сферических волн

$$\begin{aligned}
 a_0 &= a_c \exp \left\{ jk \left[R + \frac{x^2}{2R} \right] \right\}; \\
 a_1 &= a_c \exp \left\{ jk \left[(R+L) \cos 2\alpha + L + \frac{[x - (R+L) \sin 2\alpha]^2}{2[(R+L) \cos 2\alpha + L]} \right] \right\},
 \end{aligned}
 \tag{19}$$

где a_c - амплитуда сферической волны на голограмме, приблизительно постоянная, при $R \gg x_{\max}$ и $R \gg L$.

Предположим, что объект колеблется по гармоническому закону $\Delta r \cos \omega t$. При малом смещении $\left(\frac{\Delta r}{R} \ll 1 \right)$ амплитуда сферической волны не изменится. В выбранной системе координат $(.)$ S_0 имеет координаты $(0, -R \pm \Delta R + \Delta r \cos \omega t)$, а $(.)$ S_1 - $[(R \mp \Delta R + L - \Delta r \cos \omega t) \sin 2\alpha, (R \mp \Delta R + L - \Delta r \cos \omega t) \cos 2\alpha + L]$,

где $\Delta R = |R - R'|$; $-R'$ - расстояние от точечного источника до голограммы на этапе измерения. Интенсивность интерференционного поля при смещении источника будет описываться выражением

$$\begin{aligned}
 I(x) &= 2a_c^2 + a_c^2 \exp \left\{ jk \left[-R - \frac{x^2}{2R} + L + \frac{[x - (R+L) \sin 2\alpha]^2}{2[(R+L) \cos 2\alpha + L]} + \right. \right. \\
 &\quad \left. \left. (R+L) \cos 2\alpha \right] \right\} + a_c^2 \exp \left\{ -jk \left[-R - \frac{x^2}{2R} + (R+L) \cos 2\alpha + L + \right. \right. \\
 &\quad \left. \left. \frac{[x - (R+L) \sin 2\alpha]^2}{2[(R+L) \cos 2\alpha + L]} \right] \right\}.
 \end{aligned}
 \tag{20}$$

При малых значениях угла α , будет справедливо неравенство $(R+L) \cos 2\alpha \gg (R+L) \sin 2\alpha$, тогда выражение (19) приводится к виду

$$I = a \cos \{ k [\Delta r \cos \omega t (1 - \cos 2\alpha) + \Delta R (1 + \cos 2\alpha)] \}.
 \tag{21}$$

При фотодетектировании (без шумов) интерферограммы, фототок с точностью до постоянного множителя A будет повторять выражение (21). Представим фототок в виде разложения по гармоническим составляющим

$$\begin{aligned}
 i_\phi &= A \{ \cos [k \Delta R (1 + \cos 2\alpha)] \sum_{n=0}^{\infty} J_{2n}(k \Delta r) \cos 2n \omega t = \\
 &\quad \sin [k \Delta R (1 + \cos 2\alpha)] \sum_{n=0}^{\infty} J_{2n+1}(k \Delta r) \cos [(2n+1) \omega t] \},
 \end{aligned}
 \tag{22}$$

где $J_n(.)$ - функция Бесселя первого рода n порядка. Анализ выражения (22) показывает, что колебание объекта однозначно

определяется измеряемой частотой гармоники. Для определения амплитуды колебаний объекта воспользуемся соотношением [9]

$$J_m(x) = \frac{2m-2}{x} J_{m-1}(x) - J_{m-2}(x),$$

или

$$x = 2(m-1) \frac{J_{m-1}(x)}{J_m(x)} - \frac{J_{m-2}(x)}{J_m(x)}.$$

(23)

(24)

Из соотношений (23), (24) следует, если взять отношение амплитуд $m-1$ и m гармоник и вычесть отношение амплитуд $m-2$ и m гармоник, то получим

$$\Delta r = \frac{\lambda}{2\pi} \left\{ \frac{J_{n-1}(k\Delta r)}{J_n(k\Delta r)} \operatorname{tg}[k\Delta R(1 + \cos 2\alpha)] - \frac{J_{n-2}(k\Delta r)}{J_n(k\Delta r)} \right\}, \quad (25)$$

n - четном;

$$\Delta r = \frac{\lambda}{2\pi} \left\{ \frac{J_{n-1}(k\Delta r)}{J_n(k\Delta r)} \operatorname{Ctg} \left[k\Delta R(1 + \cos 2\alpha) - \frac{J_{n-1}(k\Delta r)}{J_n(k\Delta r)} \right] \right\}, \quad (26)$$

n - нечетном,

при выполнении условия

$$\Delta R = \frac{\lambda \operatorname{Arctg}(2n-2)}{2\pi(1 + \cos 2\alpha)}, \quad (27)$$

n - четном

$$\Delta R = \frac{\lambda \operatorname{ArcCtg}(2n-2)}{2\pi(1 + \cos 2\alpha)}, \quad (28)$$

n - нечетном.

Выражения (27) и (28) справедливы при условии $J_n(k\Delta r) \neq 0$, что характеризует нелинейность преобразования, то есть в выражении (27) фазовый набег $\Delta\varphi = k\Delta r > \pi$. При $\Delta\varphi < \pi$ выполняется условие нелинейного преобразования и

$$\Delta r = \frac{\lambda}{\pi} J_1(k\Delta r). \quad (29)$$

Таким образом, известными параметрами являются: входное воздействие, функция преобразования светового излучения, спектр отклика на входное воздействие. Стоит задача - определить зависимость, отображающую функциональную деятельность оптико-голографического преобразования при воздействии входного сигнала.

Выходной сигнал можно представить в виде

$$S(t) = B \cdot F[A \cos \omega t], \quad (30)$$

где В - постоянный коэффициент, характеризующий линейный характер изменения функции преобразования светового излучения;

F - нелинейный оператор;

A - амплитуда входного воздействия, ω - частота входного воздействия.

Предположим, что функция F(z) дифференцируемая и может быть разложена в степенной ряд с центральной точкой $z=z_0$, равной нулю. Тогда получим ряд Маклорена следующего вида [10]

$$F[A \cos \omega t] = F(0) + \frac{F'(0)}{1!} A \cos \omega t + \frac{F''(0)}{2!} A^2 \cos^2 \omega t + \frac{F'''(0)}{3!} A^3 \cos^3 \omega t + \frac{F^{(4)}(0)}{4!} A^4 \cos^4 \omega t + \dots + \frac{F^{(n)}(0)}{n!} A^n \cos^n \omega t + \dots \quad (31)$$

воспользовавшись соотношением [11]

$$\cos \alpha \cdot \cos \beta = \frac{1}{2} [\cos(\alpha - \beta) + \cos(\alpha + \beta)], \quad (32)$$

степенной ряд (32) можно представить в виде разложения в ряд по гармоническим составляющим

$$S(t) = B \left\{ \sum_{i=0}^{\infty} \alpha_{0i} F^{(2i)}(0) + \sum_{n=1}^{\infty} \sum_{i=0}^{\infty} \alpha_{ni} F^{(2i+2n)}(0) \cos 2n\omega t + \sum_{n=1}^{\infty} \sum_{i=0}^{\infty} \alpha_{ni} F^{(2i+2n-1)}(0) \sin(2n-1)\omega t \right\} \quad (33)$$

$$\alpha_{0i} = \frac{(0,5A)^{2i}}{i!i!}; \quad \alpha_{ni} = \frac{2(0,5A)^{2i+n}}{i!(i+n)!},$$

где

n - номер гармонической составляющей; i = 0, 1, 2, ... и соответствует номеру коэффициентов при производных функции $F^{(i)}(0)$; n-ой гармонической составляющей, причем эти производные расположены так, что порядок производных возрастает.

Если предположить, что $F^{(2i+n)}(0)$ принимает поочередно значения 1 и -1, то выражение (31) сводится к виду

$$S(t) = B \left\{ J_0(A) + 2 \sum_{n=1}^{\infty} J_{2n}(A) \cos 2n\omega t - 2 \sum_{n=1}^{\infty} J_{2n+1}(A) \sin(2n-1)\omega t \right\}. \quad (34)$$

Используя соотношения [7]

$$\begin{aligned} \cos(z \sin \varphi) &= J_0(z) + 2 \sum_{n=1}^{\infty} J_{2n}(z) \cos 2n\varphi; \\ \sin(z \sin \varphi) &= 2 \sum_{n=0}^{\infty} J_{2n+1}(z) \sin(2n+1)\varphi. \end{aligned} \quad (35)$$

(36)

Вычтем из выражения (35) выражение (36)

$$\begin{aligned} \cos(z \sin \varphi) - \sin(z \sin \varphi) = J_0(z) + 2 \sum_{n=1}^{\infty} J_{2n}(z) \cos 2n\varphi - \\ 2 \sum_{n=0}^{\infty} J_{2n+1}(z) \sin(2n+1)\varphi \end{aligned} \quad (37)$$

Сравнивая выражения (37) и (34) видим, что они полностью совпадают. Таким образом, передаточной функцией оптико-голографического преобразования является функция

$$\cos[A \sin \omega t] - \sin[A \sin \omega t] = \Theta(t) \quad (38)$$

При слабых сигналах входного воздействия частота колебаний выходного сигнала повторяет закон изменения акустического сигнала с увеличением амплитуды выходного сигнала. Превышение входного воздействия определенного порога осуществляется частотное кодирование амплитуды выходного сигнала, причем в этом случае будет подчиняться закону

$$\Theta(t) = \cos \left[\frac{A}{A_{\text{н.п}}} \sin \omega t \right] - \sin \left[\frac{A}{A_{\text{н.п}}} \sin \omega t \right]. \quad (39)$$

Полученные результаты свидетельствуют о том, что на этапе преобразования акустических сигналов оптико-голографический преобразователь выполняет роль нелинейного преобразователя интенсивности акустического сигнала в частоту и переносит сигналы с большой амплитудой в область высоких частот, со средней амплитудой в область средних частот, а с малой амплитудой усиливает сигнал и переносит в область низких частот.

Таким образом, теоретически и практически доказано, что реализация приемника акустических излучений двигателя по основным требованиям возможна и практически реализуема. Созданный приемник акустических сигналов на базе оптико-голографического преобразования акустических сигналов, регистрирует сигналы в диапазоне 0,1 Гц – 20 кГц и разносит сигналы по частотной оси по параметру амплитуды входного сигнала.

Экспериментальные исследования применения приемника акустических сигналов для диагностики ДВС проводилась на базе «Института безопасности дорожного движения». В качестве объекта исследования использовался бензиновый двигатель. Результаты экспериментальных исследований представлены в виде интегральных спектрограмм преобразованного акустического излучения двигателя, как исправного, так и с различными дефектами.

Бензиновый двигатель внутреннего сгорания в исправном состоянии генерирует акустические колебания, интегральный спектр которого представлен на рис. 3. (эталон). Интегрирование спектра проводилось в течение одной минуты. В дальнейшем интегральный спектр для всех акустических сигналов проводился в течении одной минуты.

Основные характеристики спектра исправного двигателя :

1. Спектр охватывает диапазон частот от 86 Гц до 9 кГц.

Низкочастотный диапазон спектра можно условно разделить на 4 участка по амплитуде спектральных составляющих. Первый участок от 86 Гц до 190 Гц, второй участок от 190 Гц до 340 Гц, третий участок от 340 Гц до 690 Гц и четвертый участок от 690 Гц до 1000 Гц. Спектр построен как бы ступеньками. Максимум амплитуды спектра приходится на диапазон частот от 1100 Гц до 1500 Гц. Этот диапазон частот можно назвать резонансным диапазоном для данного двигателя внутреннего сгорания.

2. Более высокочастотные составляющие от 150 Гц до 9000 Гц убывают линейно.

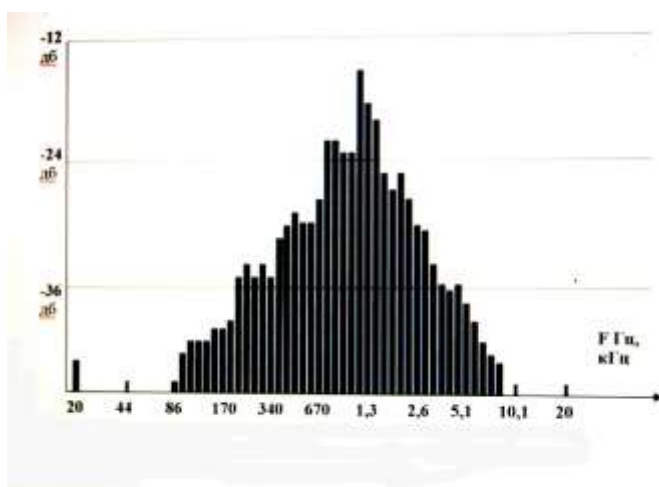


Рис. 3 Интегральный спектр акустического сигнала, генерируемого бензиновым двигателем внутреннего сгорания. Исходное состояние.

Изменения в спектре работающего двигателя будут характеризовать различные виды неисправностей в двигателе внутреннего сгорания. При выявлении отклонений от стандартного спектра акустического сигнала необходимо выявить причину возникновения неисправности, а так же какой элемент или узел приводит к искажению исходного спектра. Для решения данной проблемы можно идти двумя путями. Первый путь – это набор статистического материала, определение портрета неисправности и методом перебора выявлять характерную неисправность в двигателе. И второй путь – это набор ограниченного статистического материала и с учетом характеристик излучения и нелинейного преобразования акустического сигнала диагностирующего прибора прогнозировать вероятность неисправности того или другого элемента или узла в двигателе внутреннего сгорания.

Второй путь требует дополнительных затрат на создание программного обеспечения, но является наиболее перспективным. Если представить интегральный спектр в виде элементарных геометрических

фигур (рис. 3 а), то понятно, что программное обеспечение не потребует больших временных и материальных затрат [12]. Тем более, что такие программы распознавания образов геометрических фигур уже имеются, осталось их модернизировать для данных целей. Такой путь развития диагностирующего оборудования позволяет использовать один прибор для диагностики практически всех двигателей внутреннего сгорания, независимо от их конструктивных решений.

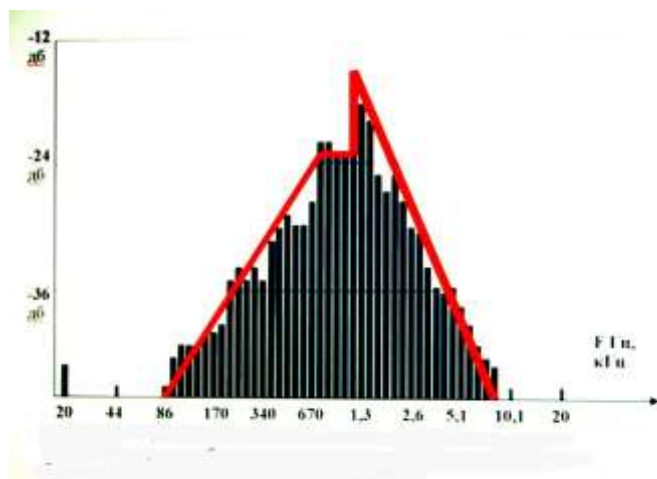


Рис. 3а. Интегральный спектр акустического сигнала, генерируемого бензиновым двигателем внутреннего сгорания. Представление спектра в виде геометрических фигур для машинного распознавания образов.

Представление интегрального спектра в виде элементарных геометрических фигур упрощает процесс распознавания и ускоряет диагностирование ДВС.

Проведем анализ характерных неисправностей в двигателе внутреннего сгорания. На рис 4 представлен интегральный спектр двигателя, в котором не работает 2-й цилиндр.

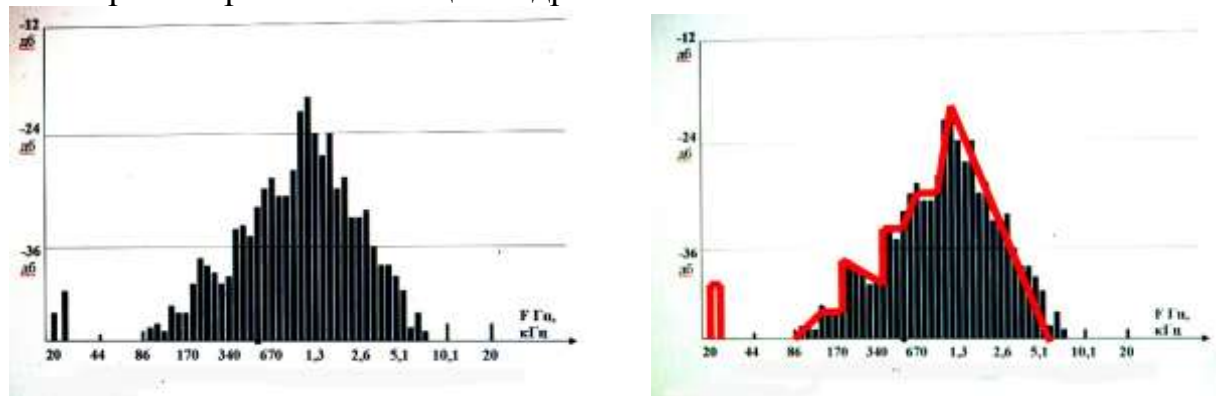


Рис. 4. Не работает 2-й цилиндр в двигателе внутреннего сгорания.

Характерной особенностью данного спектра является наличие дополнительного сигнала в области низких частот (20 Гц), что приводит к усилению колебательного процесса всей конструкции двигателя. Появление

провалов в ступеньках на низких частотах и деление низкочастотной ступеньки на две. Кроме этого стоит отметить уменьшение амплитуды спектральных составляющих и смещение резонансной частоты в область 900 – 1200 Гц, а так же образование пяти ступенек в области верхних частот. Эти особенности характерны для случая, когда выйдет из строя не только 2-й цилиндр, а предположим 1-й, или 3-й, или 4-й цилиндр.

А теперь рассмотрим характер изменения спектра акустического сигнала, когда не работают два цилиндра. На рис. 5 представлен спектр сигнала, генерируемый двигателем, у которого две форсунки отключены, и горючая смесь не попадает в 3 и 4 цилиндры.

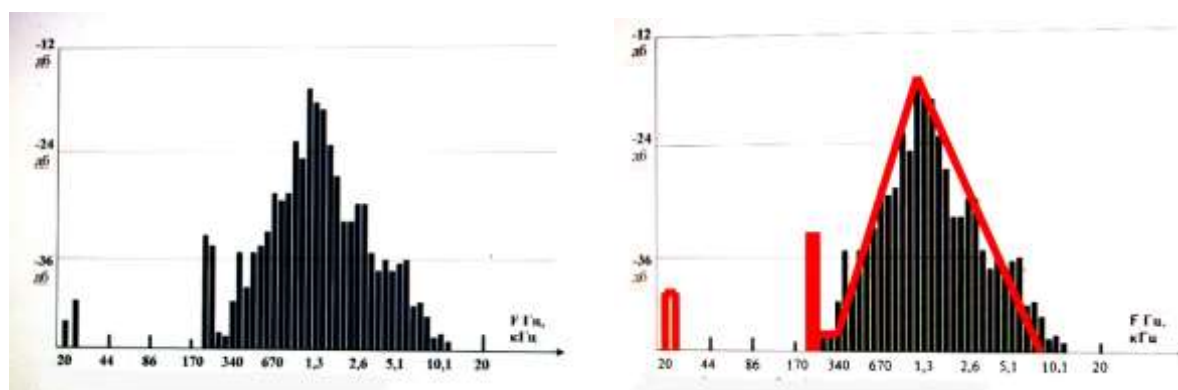


Рис. 5 . Две форсунки отключены, и горючая смесь не попадает в 3 и 4 цилиндры.

Как и в предыдущем случае, когда не работал один цилиндр, в области нижних частот образуется дополнительный сигнал, который характеризует дополнительную вибрацию всего двигателя. На низких частотах 230 Гц, 260 Гц резко возрастают амплитуды спектральных составляющих. В то же время спектральные составляющие от 86 Гц до 290 Гц отсутствуют, зато в области верхних частот спектр расширяется до 10,1 кГц. Максимальные спектральные составляющие располагаются в диапазоне 1 – 1,6 кГц, то есть резонансная частота двигателя частично сместилась в область верхних частот. Что произойдет со спектром, если отключить 1 и 2 форсунки. Существенных изменений в спектре не произойдет. Амплитуды спектральных составляющих на частотах 230 и 260 Гц уменьшатся, а амплитуды частотах 290, 310 и 340 Гц вырастут, создав еще одну ступеньку.

Рассмотрим случай, когда не работают также 2 цилиндра 1 и 4, но в этом случае бензиновая смесь поступает в цилиндры, а вот поджога горючей смеси не происходит. На рис. 6 представлен интегральный спектр работающего двигателя с двумя цилиндрами.

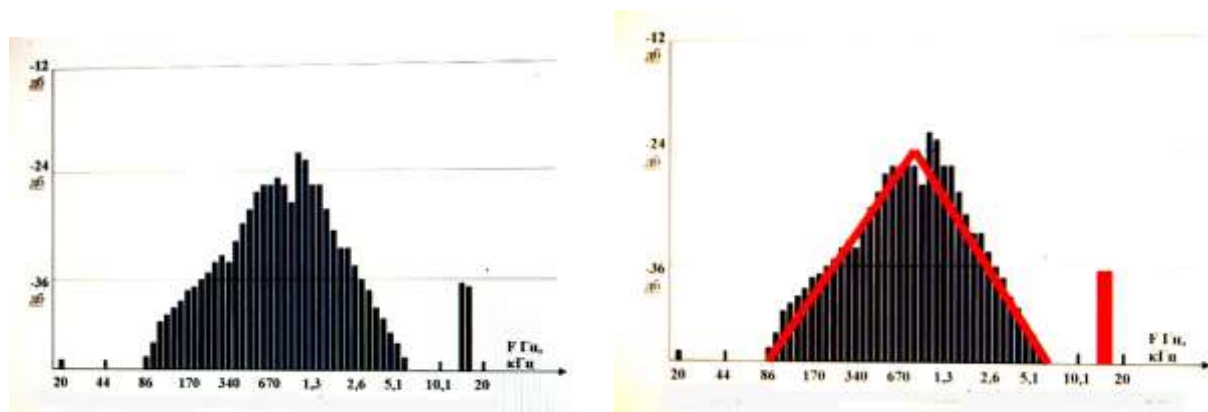


Рис. 6. Не работает катушка зажигания, 1 и 4 цилиндры отключены.

В этом случае мощность двигателя резко падает, вибрация двигателя уменьшается, что характеризует амплитуда спектральной составляющей на 20 Гц. Спектр акустического сигнала, становится похож на треугольник. В верхней области частот в районе 15 кГц появляются две спектральные составляющие, которые характеризуют сгорание топливной смеси за пределами цилиндра, что усиливает вибрацию двигателя, выравнивая ее по спектральным составляющим как в области нижних частот, так и верхних частот и одновременно уменьшает спектр в верхних частотах до 5,1 кГц.

Датчик давления воздуха не выдает в электронный блок управления корректный сигнал, на оборотах холостого хода электронный блок управления выдает команду по программе управления максимально близкой по характеристикам к эталонному образцу, спектр сместился в сторону высоких частот от 150 до 11000 Гц, на частоте 170-1300 Гц уменьшение амплитуды по сравнению с эталонным образцом, амплитуда резонансных частот снизилась, а диапазон увеличился от 1300 до 2000 Гц (рис.7).

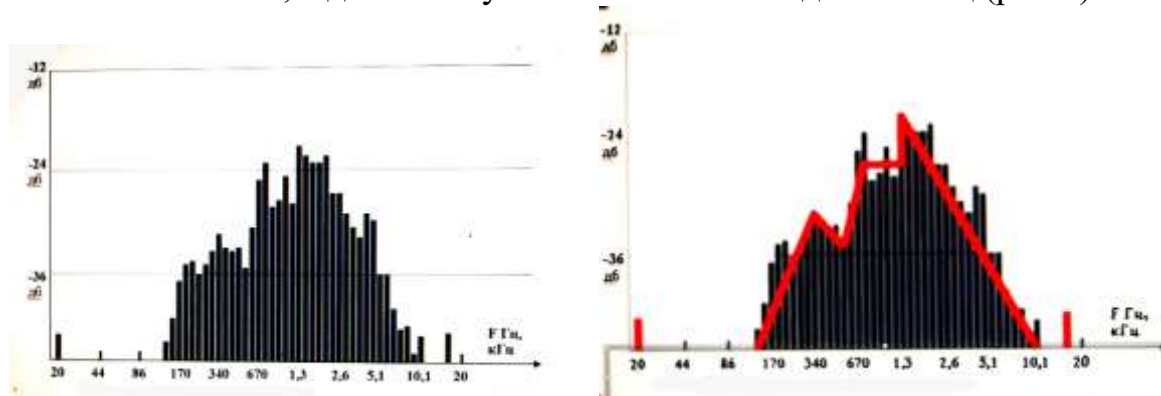


Рис. 7. Отключен датчик давления воздуха, частота вращения коленчатого вала 800 оборотов в минуту

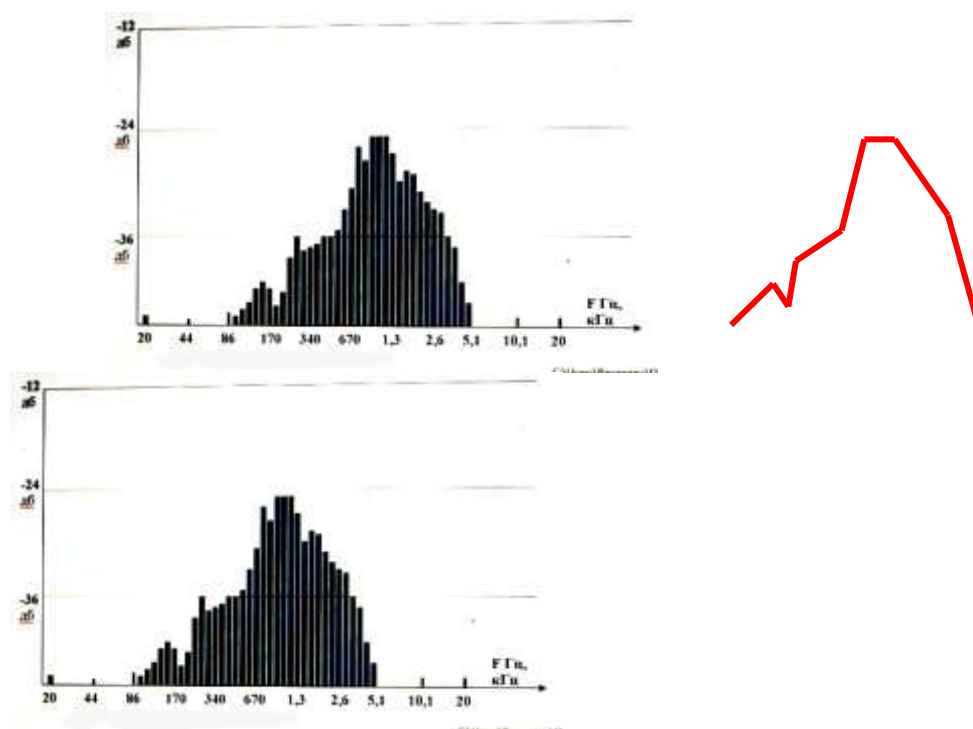


Рис. 8. Отключен датчик давления воздуха, частота вращения коленчатого вала 2000 оборотов в минуту

Электронный блок управления выдает команду на работу двигателя в защищенном режиме, но с учетом возросшей частоты коленчатого вала до 2000 оборотов в минуту, диапазон спектра уменьшился в области высоких частот, а на низких частотах наблюдаем провал амплитуды, резонансные частоты сместились в область низких частот (рис. 8).

Заключение

Проведенный анализ структуры интегрального спектра позволяет сделать вывод о целесообразности использования акустического метода диагностики работоспособности двигателей внутреннего сгорания. Полученные результаты показывают об однозначности структуры спектра и дефекта двигателя.

Таким образом, наиболее доступный физический параметр ДВС, а именно акустическое излучение двигателя, при определенных условиях обработки и создании портрета интегрального спектра акустических сигналов позволяет с высокой достоверностью осуществлять идентификацию рабочего состояния двигателя с указанием дефектов.

Полученные результаты позволяют утверждать о целесообразности введения в паспортные данные автомобиля интегрального акустического спектра (портрета) исходного состояния автомобиля. В дальнейшем этот портрет может лечь в основу диагностики двигателя, что существенно упростит процесс диагностики и сократит время ремонта автомобиля.

Использованные источники:

1. Биргер И.А. Техническая диагностика. – М.: Машиностроение. 1978. – 239 с.
2. Павлов Б.В. Акустическая диагностика механизмов. – М.: Машиностроение. 1971. -223 с.
3. Макс Ж. Методы и техника обработки сигналов при физических измерениях: Пер. с фран. – М.: Мир. 1983. – Т.1. – 312 с.
4. Лепендин Д.Ф. Акустика. – М.: Высш. Школа, 1978. – 448 с.
5. Колмогоров А.Н., Фомин С.В. Элементы теории функций и функционального анализа. – М.: Наука. 1970. -542 с.
6. Бекетов А.К., Белозеров А.Ф., Березкин А.Н. Голографическая интерферометрия фазовых объектов. – Л.: Наука, 1979. – 215 с.
7. Белозеров А.Н. Голографическая интерферометрия фазовых объектов (неоднородности в прозрачных средах). //Материалы II всесоюзной школы по голографии. – Л.: ФТИ, 1971. – С. 109 – 138.
8. Вест Ч. Голографическая интерферометрия ./ Пер. с англ. – М.: Мир, 1982.- 502 с.
9. Кузнецов Д.С. Специальные функции. - М.: Высш. Школ. 1965.- 354 с.
10. Фильчаков П.В. Справочник по высшей математике. Киев.: Наук. Думка. 1973. - 876 с.
11. Клейн Ф. Элементарная математика с точки зрения высшей: Пер. с нем. – М.: Наука. 1987. – 416 с.
12. Серобабин А.Т., Соколенко А.К. Предварительное преобразование акустических сигналов в системах распознавания. - Материалы 1У Всесоюзной конференции «Математические методы распознавания образов», Рига, 1989, -С. 129-132.

Горбачева Ю.Ю.

студент 4 курса

Сергеенкова Н.Д.

студент 4 курса

инженерно-технологический факультет

ФГБОУ ВО Смоленская ГСХА

Россия, г. Смоленск

СОЗДАНИЕ МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРОИЗВОДСТВА НА БАЗЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В сложившихся условиях санкций, импортозамещения, поддержки отечественного сельского хозяйства была сделана попытка создать и внедрить в производство бизнес-план по созданию мясоперерабатывающего цеха на базе сельскохозяйственной организации.

Ключевые слова: инвестиции, мясоперерабатывающее производство, импортозамещение

Gorbachev Yuliya Yurevna
Sergeenkova Natalia Dmitrievna
4th year students of engineering-technological faculty
Smolensk state agricultural Academy Smolensk, Russia

THE CREATION OF THE MEAT PROCESSING INDUSTRY ON THE BASIS OF THE AGRICULTURAL ORGANIZATION

Abstract. *In the current conditions of sanctions, import substitution, support domestic agriculture, an attempt was made to create and introduce in production a business plan for the creation of a meat processing plant on the basis of the agricultural organization.*

Keywords: *investment, processing trade, import substitution*

Основной целью разработки бизнес-плана мясоперерабатывающего производства для ООО «Привопье» в Ярцевском районе Смоленской области является разработка мероприятий, направленных на обеспечение местного населения выпускаемой продукцией, и конечно же получения прибыли от работы предприятия.

Почему мы планируем цех именно в д.Мирополье Ярцевского района? Буквально в начале 2000х годов в д.Мирополье находился одноименный колбасный цех, который выпускал колбасные изделия нескольких видов и был оснащен качественным оборудованием. Но в связи с кризисом его существование прекратилось, а помещение и некоторое оборудование сохранилось в рабочем состоянии. Именно этот факт послужил толчком для разработки нового проекта. Так же, немаловажную роль сыграло то, что мы являемся молодыми специалистами именно в сфере переработки, т.е. имеем представление о производстве и как грамотно его наладить. Актуальным является то, что продукцию этого цеха помнят на рынке, т.к. ранее она пользовалась популярностью, и это поможет начать новое производство с нововведениями.

В связи с тем, что в д.Мирополье появится производство, появятся и рабочие места для местного населения, что ведет к сокращению безработных.

В ассортимент выпускаемой продукции ООО «Привопье» будут входить варенные колбасы и деликатесы. Реализацию продукции предприятия планируется в местном магазине «Светлана», так же от предприятия будет ездить по близлежащим населенным пунктам автолавка с логотипом ООО «Привопье». Главный пункт реализации выпускаемой продукции – это ярмарки выходного дня в г.Смоленске и г.Ярцево.

Таблица 1 – Объемы продаж и затраты на единицу продукции

Наименование продукции	Объем продаж в месяц, кг	Отпускная цена, руб/кг	Себестоимость единицы продукции, руб/кг
Колбаса вареная говяжья	450	300	270
Докторская высший сорт	500	250	212,50

Колбаса вареная для завтрака	450	180	162
Сосиски любительские высший сорт	300	200	170
Корейка копченая	600	350	315
Грудинка варено-копченая в шкурке	600	320	275,5

Для продвижения нашего продукта мы будем пользоваться следующими стратегиями. Первое, высокое качество продукта, сырье закупается охлаждённое на ОАО Сафоновомясопроduct. Наше предприятие на первоначальном этапе не может позволить себе убойный цех, мы планируем это после окупаемости первого этапа проекта. В перспективе убойный цех достаточно выгодное вложение средств, так как в сельских населенных пунктах выращивают скот на продажу, что необходимо нашему предприятию для поддержания имиджа продукции высокого качества.

И второе направление, это приемлемые цены на продукцию, что возможно при сокращении затрат на реализацию продукции (торговые посредники, реклама, отсутствие больших затрат на управленческий персонал).

Для реализации проекта (восстановление цеха) потребуется 8,5 млн.рублей, из которых 0,5 млн (5,9 %) собственные средства, 2,5 млн.рублей (29,4 %) гранты которые возможно выиграть, остальные 5,5 млн руб это заемные средства (ОАО "Россельхозбанк").

По оптимальному сценарию срок окупаемости составит 3,5 года.

Использованные источники:

1. Гончарова, Н., Лазько, О. Формирование товарных ресурсов рынка мясной продукции [Текст] // Международный экономический журнал. – 2006. – №6. – С.41-42.
2. Ищук, О.В., Чулкова, Г.В. Состояние внутреннего рынка мяса и мясной продукции [Текст] // Экономика и социум. – 2016. – №1 (20). – С.453-456.
3. Лазько, О.В. Регулирование спроса и предложения на агропродовольственном рынке [Текст] // Социально-экономическое развитие региона: опыт, проблемы, инновации: сб. науч. тр. / Остров свободы. – Смоленск, 2015. - С. 114-118.
4. Лазько О.В., Семченкова С.В., Зарянкина О.М. Анализ рисков в оценке инновационных проектов предпринимательской деятельности [Текст] // Становление и развитие предпринимательства в России: история, современность и перспективы: сб. науч. тр. – Смоленск, 2016. С.105-110.
5. Подольникова, Е.М. Инновационный менеджмент в агробизнесе [Текст] // Разработка концепции экономического развития, организационных моделей и систем управления АПК: сб.науч.тр. – Брянск: БГАУ, 2015. С.173-179.
6. Семченкова С.В. Развитие семейных животноводческих ферм как форма развития сельского хозяйства в депрессивных районах региона [Текст] // Научные исследования и разработки 2016: сб. науч. тр. – М.: Олимп, 2016. -

С. 1018-1031.

7. Чулкова Г., Семченкова С., Зарянкина О. Инвестиционная привлекательность сельского хозяйства региона: риски и стратегии развития [Текст] // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2016. – №3. – С.13-14.

Горина Е.А.

студент магистратуры

ФГБОУ ВО «Тольяттинский государственный университет»

Россия, г. Тольятти

УПРАВЛЕНИЕ ПОТОКОВЫМИ ПРОЦЕССАМИ В ЛОГИСТИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности управления потоками в экономике постиндустриального общества. Выделены подходы к пониманию сущности определения «потокового процесса». Уточнено определение «потоковый процесс». Проведена оценка слабых и сильных сторон основополагающих принципов управления материальными потоками.

Ключевые слова: потоковый процесс, постиндустриальное общество, логистическая система, «тянущая» и «толкающая» система.

Abstract: The article discusses the features of flow control in the economy of post-industrial society. Presents approaches to understanding the essence of the definition of "streaming process." An assessment of strengths and weaknesses of basic materials management principles.

Keywords: streaming process, post-industrial society, the logistics system, "pulling" and "pushing" system.

Динамичное развитие отечественных предприятий является неотъемлемой характеристикой социально-экономического развития, как отдельных государств, так и общемировой экономической системы в целом. Однако в условиях открытого рынка и ужесточения конкуренции принципиальное значение приобретает способность промышленных предприятий обеспечивать высокую экономическую эффективность в долговременном периоде при оптимальном спросе на продукцию. Сложность реализации такой стратегии обусловлена высокой степенью изменчивости состояний деловой среды. Для обеспечения финансово-экономической устойчивости и развития промышленных предприятий необходимо организовать эффективное управление его потоковых процессов.

Анализ работ отечественных и зарубежных ученых позволил выделить несколько подходов к пониманию сущности определения «потокового процесса»:

1. Энциклопедия нефти и газа, В.М. Каточков, А.И. Бородин, И.В. Ишина, Н. Н. Наточеева, А.Н. Сорочайкин определяют потоковый процесс, как последовательную смену событий характеризующуюся взаимосвязанностью, определенным временным периодом и качественными изменениями состояния потоков. Отметим, что в работе В.М. Каточкова акцент направлен экономическим потоковым процессам, в качестве объекта логистики.

2. В.Н. Уляков и А.И. Семененко рассматривают как движение ценностей, уделяя особое внимание целенаправленности потоков от поставщика до конечного потребителя.

3. Преобразующий вид деятельности. А.И. Демеченко и Г.М. Грейз определяют «потоковый процесс» как совокупность различных взаимосвязанных операций преобразующие входящие потоки в выходящие. Стоит отметить определение А.М. Магомедова, которое объединяет в себе как преобразующий вид деятельности от источника к цели, так и движение ценностей, при этом акцентируя внимание на экономических объектах.

4. В качестве интегрированной системы рассматривают Г. Негометзянов и Б.М. Жуков, затрагивая синхронизацию, оптимизацию, рационализацию и координацию всех процессов организации. В последнее время уделяется повышенный интерес к интеграции потоковых процессов, что обусловлено большим количеством успешных проектов в области логистики, а также существенным ростом конкуренции на различных рынках.

5. Характер потока. А.И. Семененко, В.И. Сергеев описывают четыре основных потока: товаро-материальный, информационный, финансовый, сервисный, понимая каждый как отдельный и независимый процесс.

Таким образом, несмотря на важность логистики как науки, еще не выработалось единого подхода к ее понятийному аппарату, включая термин «потоковый процесс». Исследование и анализ работ отечественных и зарубежных ученых в этой области позволили уточнить определение «потокового процесса» – совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих экономических объектов, управление которыми позволит преобразовать входящие ресурсы в запланированный продукт, с наименьшими затратами.

Сегодня в период постиндустриального общества управление потоками является ключевой задачей предприятия. Однако, быстроменяющиеся требования потребителей, динамично развивающийся рынок услуг способствуют применению предприятиями все более совершенных методов, инструментов управления потоками, в частности, логистика и ее концепции. Новые методы должны учитывать высокую вариабельность среды потоков предприятия, требование максимального удовлетворения рыночных потребностей, необходимость согласования

поточковых процессов предприятия таблица 1.

Таблица 1 – Особенность управления потоками в экономике постиндустриального общества

Основные характеристики постиндустриального общества	Особенность управления потоками в экономике постиндустриального общества
Информационное общество	Использование информатизации на всех уровнях управления потоками
Сетевое общество	Функционирование не отдельных логистических систем, а в их взаимосвязи с другими системами в цепи поставок
Когнитивное общество	Отделение знания от процесса управления и требование автоматизации принятия решения по изменению параметров потоков при управлении ими
Приоритет потребителя	Отправной точкой выстраивания потока является запрос потребителя, приоритетное использования тянущей концепции управления потоками
Приоритетное развитие сферы услуг	Выстраивание потока по принципу добавленной стоимости

Таким образом, ключевые характеристики экономики постиндустриального общества отражаются на логистике. Управление потоками в экономике постиндустриального общества представляет собой деятельность человека, в которой информатизация используется на всех уровнях управления. Происходит не только автоматизация технических процессов, но и процессов принятия решения по изменению параметров потоков. Благодаря таким свойствам становится возможным управление не отдельными логистическими системами, а в их взаимосвязи с другими системами во всей цепи поставок. Развитие сетевых структур способствует не только повышению гибкости, но и реализации принципа приоритета потребителя во всей цепи [1,3].

В настоящее время в логистике выделяют два основополагающих принципа управления материальными потоками: выталкивания и вытягивания. Логистические системы, базирующиеся на данных принципах, получили название «тянущие» и «толкающие».

Под логистической системой основанной на толкающей концепции, понимают адаптивную систему с обратной связью, выполняющую те или иные логистические операции, функции, в основе которых лежит принцип передачи ресурса с предыдущего звена логистической цепи на последующее в соответствии с централизованным графиком.

Логистическую систему, основанную на концепции вытягивания, можно охарактеризовать, как адаптивную систему с обратной связью, выполняющую те или иные логистические операции, функции, в основе которых лежит принцип передачи ресурса с предыдущего звена

логистической цепи на последующее по запросу [2,4].

Целью обеих концепций является удовлетворение потребности последующего звена за счет ресурса предшествующего звена. Главными и определяющими различиями логистических систем, основанных на тянущих и толкающих концепциях, выступают:

- способ управления потоков;
- степень централизации планирования поставок по межзвенным передачам.

Нельзя не отметить еще одно принципиальное различие данных логистических концепций - подходы к установлению ритма, определяющего движение всего материального потока. Отправная точка толкающей концепции - план, а тянущей - спрос. Таким образом, логистические концепции ориентированы на различный характер потребительского спроса.

У каждого способа организации логистической системы имеются сильные и слабые стороны, которые оказывают влияние на стратегию развития предприятия. Проведем детальный анализ тянущей и толкающей концепций.

Благодаря таким характеристикам тянущей концепции, как гибкость, низкая себестоимость продукции, у системы управления потоками появляется возможность быстрой реакции на изменения запросов потребителей. В результате построения тянущей логистической системы предприятие сокращает производственный цикл, повышает оборачиваемость запасов и, в сущности, осуществляет работу на заказ.

Таблица 2 – Оценка слабых и сильных сторон тянущей и толкающей систем

	Тянущая	Толкающая	Возможности		Угрозы	
			Тянущая	Толкающая	Тянущая	Толкающая
			Быстрая реакция на изменение запросов потребителей	Удовлетворение стабильного высокого спроса	Нехватка ресурсов для обеспечения запросов потребителей	Отсутствие спроса на произведенную продукцию
Сильные стороны	Гибкость, низкая себестоимость продукции	Устойчивость, входной контроль качества	– короткий производственный цикл; – высокая оборачиваемость запасов; – быстрая переналадка производственной линии; – работа на заказ	поточно-массовое производство; высокое качество продукции	тесное сотрудничество с поставщиками	программы производства ориентированы на наиболее полную загрузку мощностей

Слабые стороны	Неустойчивость, высокая зависимость от поставщиков	Негибкость системы, высокие издержки на содержание запасов	– географическая близость поставщиков; – отбор надежных поставщиков; – мониторинг изменений запросов потребителей	тщательное прогнозирование спроса; снижение издержек на содержание запасов	мониторинг уровня запасов ГП у поставщика	усиление дистрибуции

Рассматривая сильные стороны толкающей системы, можно отметить ее устойчивость, возможность организации входного контроля, что позволяет обеспечить удовлетворение стабильного высокого спроса.

Слабые стороны тянущего принципа управления потоками заключаются в неустойчивости системы, т.е. срыв на одном участке цепи приводит к остановке всего потока. Другим фактором, препятствующим эффективной деятельности системы, выступает высокая зависимость от поставщиков, что заставляет вести работу по организации надежной сети контрагентов, способных удовлетворить потребности предприятия в кратчайшие сроки, с высоким качеством и по низкой цене.

В условиях вытеснения негибкость системы и высокий уровень издержек обуславливает угрозу отсутствия спроса на продукцию. Тем самым, одним из приоритетных направлений компании будет являться развитие дистрибуции [2].

Таким образом, оценка сильных и слабых сторон концепции позволяет предприятию сделать выбор между системами управления материальными потоками в соответствии с условиями работы на рынке и особенностями внутренних процессов.

Использованные источники:

1. Алесинская Т.В. Основы логистики. Общие вопросы логистического управления / Т.В. Алесинская. - Таганрог: ТРТУ, 2014, 121 с.
2. Бутрин А.Г. Поточковые процессы промышленного предприятия / А.Г. Бутрин. - Челябинск: ЮУрГУ, 2012, 157 с.
3. Сярдova О.М. Формирование программы и оценка логистической системы/О.М. Сярдova// Актуальные проблемы экономики и права. – 2013. № 1 (25). – С.139 – 144.
4. Сярдova О.М. Аутсорсинг транспортных перевозок предприятий химической промышленности/О.М. Сярдova, И.В. Руськина// Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2015. № 1 (20). С. 76-78.

Грачева Д.О.
ассистент
кафедра предпринимательства и мировой экономики
Ставропольский государственный аграрный университет
Минасова Н.Р.
студент 3курса
факультет «Экономика»
Россия, г. Ставрополь

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОЦЕССНО-ОРИЕНТИРОВАННОГО УПРАВЛЕНИЯ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

В статье рассматривается возможность внедрения процессно-ориентированного подхода к управлению в сельскохозяйственном предприятии. Представлена модель непрерывного улучшения технологических процессов.

Ключевые слова: процесс, процессно-ориентированный подход, цикл, растениеводство, сельское хозяйство.

In article the possibility of introduction of the process focused approach to management in agricultural enterprise is considered. The model of continuous improvement of engineering procedures is presented.

Keywords: process, the process focused approach, a cycle, plant growing and agricultural industry.

На сегодняшний день большое количество сельскохозяйственных предприятий находятся в состоянии стагнации, что побуждает организации к оптимизации структуры, поиску и созданию современных систем управления, которые адаптированы к новым рыночным условиям хозяйствования. Такие предприятия имеют низкие результаты хозяйствования, так как их структуры организации и управления не соответствуют быстро меняющимся условиям рыночной среды.

Для повышения эффективности управления сельскохозяйственной организации целесообразно внедрение процессно-ориентированного подхода, являющегося фундаментом большинства современных методологий управления.

В России большинство сельскохозяйственных предприятий использует функциональный подход к организации и управлению хозяйственной деятельности, который имеет ряд серьезных недостатков[]:

- каждое звено заинтересовано в достижении своей узкой цели, а не общей цели организации;
- отсутствие тесных взаимосвязей и взаимодействия на горизонтальном уровне между производственными подразделениями;
- чрезмерно развитая система взаимодействия по вертикали;
- аккумуляция на верхнем уровне наряду со стратегическими оперативных задач.

Поэтому процессно-ориентированный подход является наиболее

перспективным способом наращивания эффективности функционирования организаций, в основе которого лежит представление деятельности предприятия в виде набора технологических процессов, которые составляют определенную технологию и выполняемых для достижения поставленных целей, и управления производством через управление каждым процессом.

С целью внедрения процессно-ориентированного подхода к управлению технологическими процессами предприятий рационально схематически изобразить непрерывный процесс с помощью цикла PDCA, который является основой управления любой деятельности организаций, в том числе и сельскохозяйственной. На рисунке 1 представлена схема, являющаяся непрерывной логической последовательностью четырех блоков управления процессом производства зерновых культур, цель которых - постоянное улучшение.



Рисунок 1 – Алгоритм процессно-ориентированного управления.

1. «Регламентирование и планирование» - идентификация и анализ проблемы, определение целей и составление планов, документации, распределение ресурсов, с целью получения результатов в соответствии с требованиями потребителей и политикой предприятия.

2. «Выполнение» - реализация взаимосвязанных видов деятельности, преобразующих ресурсы на входе в результаты на выходе, которые представляют ценность для потребителя.

3. «Диагностика» - сертификация продукции в соответствии со стандартами, анализ процессов и мониторинг в соответствии с требованиями потребителей и политикой предприятия.

4. «Воздействие» - внедрение действий для улучшения качества функционирования непрерывного процесса, контроль со стороны владельца.

В процессно-ориентированном подходе эффективность управления производством достигается за счет разложения системы на процессы, каждый элемент которой должен служить общей цели.

Благодаря внедрению процессно-ориентированного подхода система

управления позволит адаптировать сельскохозяйственные предприятия к быстро меняющимся условиям рыночной среды, повысить конкурентоспособность и улучшить эффективность работы производства.

Использованные источники:

1. Андерсен Б. Бизнес-процессы. Инструменты совершенствования / Пер. с англ. С.В. Ариничева / Науч. ред. Ю.П. Адлер. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2013. – 272 с.
2. Банникова Н.В., Рожков О.П., Грачева Д.О. Некоторые особенности процессно-ориентированного подхода к управлению сельскохозяйственным производством. Экономика и предпринимательство. 2013. №12. ч.4
3. Ивлев В.А. Процессная организация деятельности: методы и средства / В.А. Ивлев, Т.В. Попова. – М. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://company.iteam.ru/action/seminar/process_structure/webinar.htm.
4. Репин В.В. Бизнес-процессы компании: построение, анализ, регламентация. М.: РИА «Стандарты и качество», 2009. С.237.
5. Репин В.В. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. – 5-е издание / В.В. Репин, В.Г. Елиферов. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2009. – 408с.

*Гребенькова Д. В.
студент-бакалавр 3 курса
«Финансовый менеджмент»
Литвинов А.Н., к.э.н.
научный руководитель, доцент
кафедра «Инвестиции и инновации»
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации
Россия, г. Москва*

СХЕМА ФИНАНСИРОВАНИЯ ГЧП НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТА АЭРОДРОМНОЙ СЕТИ

Аннотация

Статья посвящена вопросам финансирования проектов ГЧП в России. В частности, развитию аэродромной сети международных аэропортов в Москве. В рамках государственно-частного партнерства разбираются две альтернативные схемы финансирования. В статье также проводится инвестиционная оценка проекта и рассматриваются преимущества облигационного и опционного финансирования.

Ключевые слова

Государственно-частное партнерство, инфраструктурные облигации, реальный опцион, опцион на расширение, аэродромная инфраструктура, международные аэропорты.

Abstract

The article is devoted to the financing of PPP projects in Russia. In

particular, the development of the airfield network of international airports in Moscow. In the framework of public-private partnership, it deals with two alternative financing schemes. The article also carries out investment project evaluation and discusses the advantages of real option and bond financing.

Keywords

Public-private partnerships, infrastructure bonds, real option, option to expand, airfield infrastructure, international airports

Государственно-частное партнерство в России - актуальное направление финансирования инвестиционной деятельности. Министерство экономического развития Российской Федерации возлагает большие надежды на ГЧП т.к. проекты и их развитие могут способствовать росту экономики в среднем на 4% по инновационному сценарию.³⁶ На территории Российской Федерации уже реализовано 1285 проектов и более 50 находится на разных стадиях реализации. Один из них – проект развития аэродромной инфраструктуры «Домодедово», «Шереметьево», «Внуково» [см.прил.№1]. По данным ЦР ГЧП [6] данный проект будет носить характер концессионного соглашения с частными инвесторами, объем инвестиций которого не обозначен явно. По расчетам центра – это сумма в размере 8,578 млрд.руб., по мнению аналитиков и официальной службы PPP в России – это инвестиции в размере 181,6 млрд.руб. в ценах 2013-2014 г.³⁷ Очевидно, что размер плановых инвестиций должен быть проиндексирован в связи с последними экономическими событиями не менее чем на 15%. Тогда приблизительная оценка инвестиционных средств будет на уровне 208,74 млрд.руб. Так как проект находится на прединвестиционном этапе, то возникает актуальный вопрос о схемах финансирования в рамках ГЧП и общей эффективности проекта.

Начнем разрешение вопросов финансирования по порядку. С сегодняшней позиции государства проект займет по времени 49-50 лет, инвестор не определен, конкретизации по инфраструктурной модернизации нет. Если использовать для анализа «стандартный» вариант развития финансирования, то проект не привлекателен: NPV <0 при ставке дисконтирования 30%³⁸, а риски существенны и слабо-структурированы. В данных условиях проект окупит себя только при IRR= 10,4% - ставка, на которую, вероятнее всего, не согласится частный инвестор.

IC	-208, 74 млрд. руб.
CF суммарный	2 756, 06 млрд. руб.
NPV	-114, 71млрд.руб.
R	30%

³⁶Прогноз долгосрочного развития Минэкономразвития до 2030 года: <http://government.ru/media/files/41d457592e04b76338b7.pdf>

³⁷Центр развития государственно-частного партнерства: <http://pppcenter.ru/29/novosti/events/aeroportyi-moskvyi-razovuyut-za-schet-posadok.html>

³⁸ Расчет приблизительной ставки был получен следующим образом: $(1+R) = (1+ R \text{ без риска}) * (1+\lambda \text{ инфляция}) * (1+\beta \text{ риск})$

IRR	10,4%

Для проекта аэродромной сети концессионного соглашения одним из привлекательных вариантов финансирования будет привлечение средств через инфраструктурные облигации, речь о которых не затронута пока в проектном плане. Денежный поток, направляемый на покрытие первоначальных вложений, - усредненный показатель по отрасли (22,9% от выручки за отчетный период) «взлет-посадка» (авиационные услуги) [9]. С учетом модернизации аэро-узлов, можно ожидать прогнозный рост денежного потока в 1,5 раз, начиная с пятого года после начала инвестирования, а можно предполагать увеличение денежного потока от изменения тарифов на взлет и посадку. Главное определить срок инфраструктурных облигаций и, в правовом аспекте, разрешить инвестировать через данный вид облигаций частным инвесторам.

Государству как инициатору и, в первую очередь, заинтересованному лицу придется предложить инвесторам ряд преференций и выдвинуть встречные дополнительные условия сотрудничества; проработать схему финансирования через инфраструктурные облигации очень подробно.

Инфраструктурные облигации в среднем из практики имеют срок обращения не более чем 35 лет. Прецедент их применения в России есть, но со стороны частных корпораций или исключительным привлечением консервативных инвесторов и Банка Развития.³⁹ В рамках концессии этот вариант недопустим, тем более у Банка развития на сегодняшний момент есть сложности в отношении финансирования проектов: 73,5 млрд руб. убытков получил ВЭБ по МСФО за первое полугодие 2015 года; в 1,34 трлн руб. оценивал в декабре 2015 года спасение ВЭБа министр финансов Антон Силуанов.⁴⁰

Тогда вариант выпуска инфраструктурных облигаций становится еще более привлекательным. Отложить проект означает увеличить риск безопасности и развития отрасли авиаперелетов.

Условия выпуска инфраструктурных облигаций в России должны быть сопровождаемы рядом важных условий:

1. Закрепление инфраструктурных бумаг как вид ценных бумаг, а не только экономическое понятие
2. Государственный выпуск и продажа на основе конкурсного аукциона
3. Обеспечение ценных бумаг на уровне 5 % рыночного риска⁴¹
4. Основа выплат по ценным бумагам - доходы от проектов
5. Выпуск облигаций со сроком погашения от 35 до 50 лет⁴²
6. Налоговые преференции для инвесторов на весь срок обращения

³⁹ ВЭБ – «Внешэкономбанк»

⁴⁰ РБК: <http://www.rbc.ru/finances/18/02/2016/56c4a49a9a79475ba1d428f9>

⁴¹ Резерв «Внешэкономбанка» как гарантированного лица

⁴² В зависимости от статьи доходов «взлет-посадка» аэропортов (ранее не применялся такой срок)

облигаций

7. Соглашение дополнительных условий рефинансирования части прибыли инвесторов, если облигация будет обращаться более 35 лет. Такие отчисления пойдут на поддержание инфраструктуры аэропортов и позволят сохранить текущий объем перевозок на прежнем уровне, а также увеличат доходную часть со временем

8. Создание гарантийного фонда для проектов ГЧП43

Рассмотрим инвестиционную привлекательность на прогнозных расчетах:

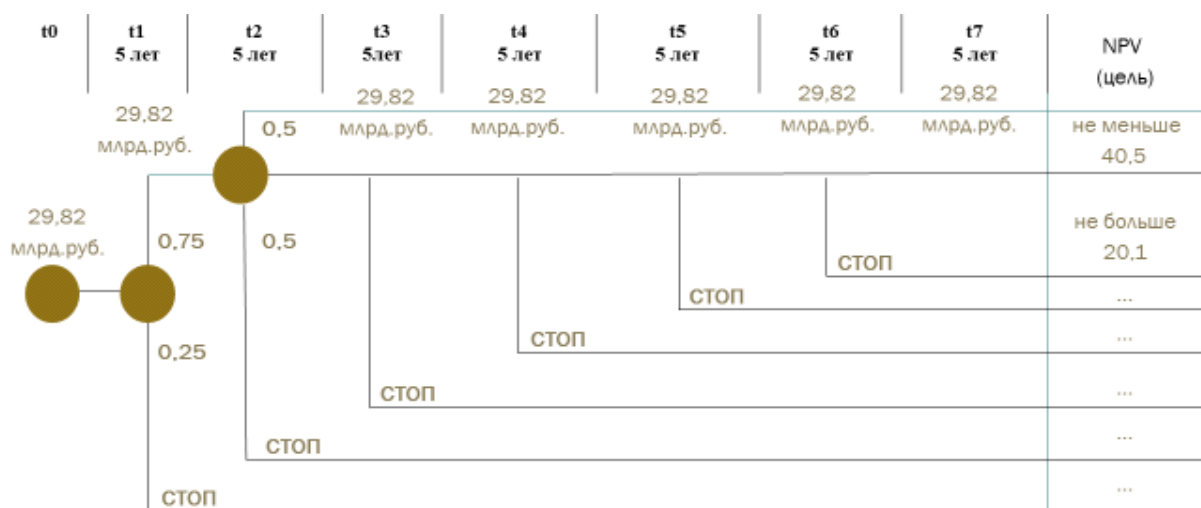
Наименование	Инфраструктурные облигации на 35 лет	Инфраструктурные облигации на 50 лет
IC	-208, 74 млрд. руб.	-208, 74 млрд. руб.
CF	1 648, 65 млрд.руб.	3 892,0 5млрд.руб.
NPV	6,62 млрд.руб.	17,76 млрд.руб.
IRR	13%	13%
PI	3,17%	8,51%

Теперь посмотрим на схему финансирования под другим углом. Проекта ГЧП можно провести в несколько этапов на основе метода оценки реальных опционов, в частности выбрав «опцион на расширение».44 Этот вариант позволит оперировать не прогнозным DCF, а реальным результатом по прошествии периода; проводить динамичный анализ и корректировать будущую стоимость опциона для следующего «раунда» инвестиций. Предположим, что наши первоначальные инвестиции так и остались равны 208,74 млрд.руб., а период финансирования 35 лет. Тогда разобьем на 7 этапов финансирования первоначальные вложения на равные инвестиционные суммы и спрогнозируем исходы, используя биномиальную решетку (см.рис.ниже). Топ-менеджмент, инвесторы и государство смогут с трех разных позиций и преследуемых интересов, на каждом этапе анализировать, что уже сделано и как; принимать новые инвестиционные решения на основе оценке следующего опциона по модели «Блэка-Шоулза» и другое. В настоящий момент детальный и наиболее реалистичный прогноз дать практически невозможно, так как недостаточно информации, находящийся в открытом доступе. Но как схема, как идея для финансирования стратегически значимых объектов – это привлекательный способ реализовать модернизацию аэродромной сети. Тем более, в планы государства входит создание гарантийного фонда для новых инвестиционных проектов.45 Это указывает на большую вероятность внедрения схем реального опциона, так как появляются гарантии под решения.

⁴³ Информация о создании гарантийного фонда: <http://pppi.ru/news/v-rossii-mogut-sozdat-garantiynyy-fond-obespechivayushchiy-investoram-v-proektah-gchp-i>

⁴⁴ Корпоративный менеджмент http://www.cfin.ru/appraisal/business/methods/ro_criticism.shtml

⁴⁵ ГЧП в России <http://www.pppi.ru/news/v-rossii-mogut-sozdat-garantiynyy-fond-obespechivayushchiy-investoram-v-proektah-gchp-i>



опцион на расширение: прогнозная бинарная решетка для проекта аэродромной сети

Подводя итог, инфраструктурные облигации, как и схема реального опциона – привлекательные механизмы. Они запускают модернизацию государственной собственности за счет частных инвесторов и окупают расходы от доходов проекта. Достоинства и недостатки есть у обоих инструментов. У реальных опционов: оценка стоимости с учетом гибкости управления при принятии решений в ответ на неожиданные рыночные изменения; изменение корпоративной методологии ведения бизнеса и сложность самой оценки. У инфраструктурных облигаций: успешный опыт развитых стран; отсутствие законодательного закрепления как отдельного класса активов. Государству как инициатору придется еще подробно проанализировать какая схема больше вписывается в инвестиционную политику России и предстает эффективной.

На данном этапе, государство и бизнес активно ведут дискуссии в двухстороннем направлении, но по последним аналитическим сводкам «ЕУ» открытых вопросов, к сожалению, еще очень много [7].

Приложения

Приложение №1: Проект ГЧП из базы данных на февраль 2016г.
(Источник: <http://www.pppi.ru/projects>)



Развитие аэродромной инфраструктуры аэропорта Внуково, Домодедово, Шереметьево

Регион: Москва / ЦФО

Отрасль: аэродромы, авиационная инфраструктура, объекты производственной и инженерной инфраструктур аэропортов

Уровень проекта: Федеральный

Форма проекта: Концессионное соглашение

Этап реализации: Прединвестиционный

Срок реализации: 49 лет

Стоимость проекта (в тыс. руб.): 8 578 000

Использованные источники:

1. Беляева И.Ю., Эскиндаров М.А. Корпоративная социальная ответственность. -М: КНОРУС,2016-с.270-286
2. Дамодаран А.-- Инвестиционная оценка. Инструменты и методы оценки любых активов - 2008.pdf
3. Лукасевич И.Я. Инвестиции. – М: ИНФРА-М.,2011- с.147-180.
4. <http://www.svo.aero/investors/> (АО «Международный аэропорт Шереметьево»)
5. <http://www.forbes.ru/profile/aeroporto-domodedovo> (Forbes)
6. <http://www.aerotime.aero/ru/аэропорты/18105-внуково-в-2014-году-выручка-увеличилась-на-21> (Информационный портал AeroTime)
7. <http://www.pppi.ru/> (Единая информационная система государственно-частного партнерства в Российской Федерации)
8. <http://www.ey.com/RU/ru/Industries/Government---Public-Sector/PPP-survey-2012---Overview> (Консалтинговая компания EY)
9. <http://utmagazine.ru/posts/4747-infrastrukturnye-obligacii.html> (Портал трейдеров)
10. <http://www.logistic.ru/news/news.php?num=2016/01/26/72/31269033> (информационный портал о логистике, транспорту и таможне)
11. MARION A. BRACH. - Real Options in practice. URL: <http://www.cabafx.com>

*Гревцев К.А.
студент 5 курса
Шилов А.К., к.техн.н.
старший научный сотрудник
кафедра «Безопасность информационных технологий»
Институт компьютерных технологий и информационной
безопасности Южного федерального университета
Россия, г. Таганрог*

ДЕФЕЦИТ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ

В данной статье рассмотрена проблема недостаточной защищенности финансовых организаций в области информационной безопасности. Рассмотрены последствия кибератак. Приведены примеры угроз безопасности финансовых предприятий. И некоторые методы борьбы с ними.

Ключевые слова: кибератака, киберпреступник, угроза, защита, информационная безопасность.

Для большинства руководителей финансовых организаций не будет сюрпризом то, что инциденты, связанные с угрозой информационной безопасности происходят все чаще.

За прошлые два года, киберпреступники осуществив нападения на банки, откачали миллиарды долларов с депозитных счетов, украли миллионы с платежных карт, и проникли на множество финансовых бирж.

Несмотря на эти нападения, множество глобальных финансовых компаний не приняли надлежащих мер по внедрению технологий, для предотвращения и обнаружения угроз информационной безопасности.

В частности многие не нашли адекватного решения по отражению угрозы со стороны третьих лиц “инсайдеров”, в лице сотрудников фирмы и партнеров с доверительным доступом.

Другие игнорируют операционные процессы и человеческие возможности, которые позволяют быстро обнаруживать угрозы, и принимать меры по их предотвращению.

В целях ужесточения контроля, за соблюдением требований предъявляемых к финансовым организациям в области обеспечения информационной безопасности, соответствующие органы осуществляют надзор повсеместно.

Международные фирмы финансовых услуг подвергаются большему риску, чем когда либо, и по всем оценкам угрозы только увеличиваются. Поэтому глобальные организации должны расставить приоритеты своих инвестиций. Тогда они могут стратегически правильно вложить капитал в развитие процессов и технологий обеспечения безопасности. В современном

мире вопрос состоит не в том, произойдет ли инцидент, связанный с угрозой информационной безопасности, а скорее когда он произойдет. И фирмы должны быть готовы для отражения этой угрозы.

Количество финансовых фирм потерявших от 10 до 20 миллионов долларов увеличилось на 141% по сравнению с прошлым годом.

В то время как кибератаки продолжают эскалации, соответствующего увеличения расходов на обеспечение информационной безопасности не наблюдается, особенно среди малых предприятий.

От организации информационной безопасности зависит не только фундамент финансового учреждения, но так же его репутация и интеллектуальная собственность.

Высшее руководство больше не может позволить себе рассматривать обеспечение информационной безопасности только лишь как технологическую проблему. Стоимость защиты от киберугроз резко повысилась. И соответствующие органы осуществляют надзор за тем, как хорошо финансовые учреждения защищают себя от подобных угроз.

Примеры угроз:

1. Внедрение вредоносных программ.
2. Использование уязвимостей программного обеспечения с целью несанкционированного доступа к данным.
3. Раскрытие, перехват и хищение данных по техническим каналам связи.
4. Сотрудники фирмы, инсайдеры использующие свое положение и доступ к секретным информационным ресурсам для хищения данных.

Некоторые методы обеспечения информационной безопасности:

1. Использование современных антивирусных средств.
2. Мониторинг действий пользователей в локальной сети организации.
3. Использование криптографического алгоритма шифрования при передаче данных.
4. Ограничение доступа к конфиденциальной информации.

Из-за отсутствия инвестиций, множество финансовых фирм не способны бороться с современными угрозами информационной безопасности, в связи с отсутствием актуальных технологий защиты.

*Грешинов И.В.
студент 3 курса
Некрасова Е.А.
студент 3 курса*

*Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара*

БАНДАЖНЫЕ ПОЛКИ В ЛОПАТКАХ

Бандажные полки рабочих лопаток турбомашин, обеспечивая сцепление лопаток рабочего колеса, повышают его динамическую прочность. При этом известны выполнения бандажной полки и лопаток в виде единого конструкционного элемента, в котором бандажная полка является частью лопатки, составляя с нею одну деталь, или скреплена с лопаткой жестким соединением. Известны и сочленения бандажной полки с лопаткой с помощью соединения, допускающего их относительную подвижность. Известны также бандажные полки, предназначенные для сцепления рабочих лопаток как путем непосредственного контакта концов бандажных полок, так и путем использования промежуточных элементов между концами бандажных полок.

Наиболее близкой к настоящему изобретению является бандажная полка рабочей лопатки турбомашин, образующая с лопаткой единый конструкционный элемент и выполненная с выборкой на одном конце и с выступающей частью на другом для непосредственного сцепления их контактными поверхностями с одной из боковых сторон с бандажными полками смежных лопаток при их упругой раскрутке в процессе вращения рабочего колеса.

В известной бандажной полке такого типа контактные поверхности выборки и выступающей части представляют собой в развертке прямолинейные участки. Однако плотный контакт по всей длине прямолинейного участка возможен только теоретически при абсолютно идентичном изготовлении лопаток и их бандажных полок с точным расчетом угла взаимодействия этих участков при раскрутке лопаток. Фактически взаимодействие указанных участков имеет характер точечного контакта, в котором удельные давления достигают больших значений. Это приводит к повышенному износу контактной поверхности. В результате этого нарушаются относительное положение лопаток и после некоторого периода эксплуатации входные кромки периферийных частей отдельных лопаток и концы бандажных полок начинают выступать из плоскости вращения, что приводит к их повышенной эрозии и к вероятности вибрационной расстройки облопачивания рабочего колеса. Следствием этого является снижение динамической прочности лопаток и бандажных полок.

В основу настоящего изобретения поставлена задача создания бандажной полки с такой геометрией контактных поверхностей выборки и

выступающей части, которые обеспечивали бы их плотное прилегание с достаточно равномерным удельным давлением на относительно большой длине.

Эта задача решается в бандажной полке с выборкой на одном конце и выступающей частью на другом для непосредственного сцепления контактными поверхностями с бандажными полками смежных лопаток при их упругой раскрутке, в которой в соответствии с сущностью настоящего изобретения контактные поверхности выборки и выступающей части выполнены в виде криволинейных участков по развертке бандажной полки соответственно вогнутого и выпуклого. При этом радиус кривизны вогнутого участка больше радиуса кривизны выпуклого, по меньшей мере, на значение суммарной высоты наибольших гребней, характеризующих шероховатость обеих поверхностей, но как можно ближе по значению к радиусу выпуклого участка из условий приемлемой технологии для гарантированного выполнения первого условия.

При таком решении сцепление бандажных полок происходит по криволинейным контактными поверхностям, имеющим относительно одинаковую кривизну с несколько меньшей кривизной вогнутой поверхности выборки, что позволяет обеспечить достаточно равномерное давление на относительно большем по длине участке. Вместе с тем установленное в соответствии с сущностью изобретения превышение радиуса вогнутой поверхности позволяет предотвратить их возможное заклинивание при сцеплении во время упругой раскрутки лопастей.

Использованные источники

1. Б. Е. Васильев, Л. А. Магеррамова Анализ влияния конфигурации бандажных полок лопаток турбин перспективных двигателей на прочностные характеристики // Вестник УГАТУ 2015
2. Ю.Г. Горелов, В.Ф. Казуров, Н.И. Михайлов Способы охлаждения "газодинамической" бандажной полки рабочей лопатки турбины ВД высокотемпературного ТВВД // Вестник СГАУ 2006

*Грешнов И.В.
студент 3 курса
Некрасова Е.А.
студент 3 курса*

*Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара*

ЭФФЕКТ ПОМПАЖА

Помпаж турбокомпрессора – это нарушение в его работе, которое приводит к пульсациям давления на его выходе и ударным нагрузкам на лопатки.

Обычно такую проблему можно распознать и без специалистов.

Помпаж сопровождается характерными громкими хлопками, возникающими вследствие уменьшения подачи воздуха в корпус компрессора турбины из-за сопротивления сжатого воздуха и приближения этого значения к критическому. В результате нарушается работа лопаточного диффузора и с лопаток колеса компрессора срывается воздух.

Продолжать использовать турбокомпрессор не стоит, так как это может привести к деформации и разрушению воздушного колеса и деталей всасывающего тракта.

Помпаж – явление циклическое. Преодолев его пиковую точку, турбокомпрессор снова начинает наращивать давление. Это повторяется до тех пор, пока сопротивление рабочей смеси больше, чем наддув воздуха. Как только наддув увеличивается, помпаж прекращается.

Такая ненормальная работа турбокомпрессора нередко приводит к перегреву, ощутимой вибрации, сильному шуму. В итоге увеличивается износ оборудования, а иногда это становится причиной более серьезной поломки и полного выхода из строя турбокомпрессора.

Для того чтобы снизить риск возникновения помпажа, необходимо уделить особое внимание состоянию воздухозаборника, интеркулера, трубопровода, перепускного и байпасного клапана. Поскольку турбина работает на пересечении практически всех узлов двигателя, перед тем как винить ее в неисправности необходимо проверить другие агрегаты.

Использованные источники

1. Шакирьянов М.М. Об одном способе построения электронного устройства противопомпажной защиты компрессора. Ученые записки БГПУ им.М.Акумулы, вып.11, 2010г., с.162-164.
2. А.с. №953866 (СССР). Устройство вывода компрессора газотурбинного двигателя из помпажа (Ю.М.Гусев, В.И.Васильев, В.Н. Ефанов и М.М.Шакирьянов). 1982 г.
3. Шакирьянов М.М. Разработка модели неустойчивой работы турбокомпрессора и построение устройства для защиты ГТД от помпажа. - Изв. Вузов.- Авиационная техника, 1986-№1, с.61-66.

*Грешнов И.В.
студент 3 курса
Некрасова Е.А.
студент 3 курса*

*Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара*

ГАЗОТУРБИННЫЙ ДВИГАТЕЛЬ НА ВОДОРОДЕ

Предлагаемое изобретение относится к области газотурбинных двигателей (ГТД) и может найти применение при получении из располагаемой химической энергии топлив механической энергии в виде

крутящего момента на валу двигателя, например, электрогенератора и/или колес любого наземного транспорта или в виде кинетической энергии реактивной струи, например, в аэрокосмической технике.

Эти двигатели содержат воздухозаборник, компрессор, подключенный к нему дополнительный компрессор, соединенный с камерой сгорания, турбину привода компрессора, эжектор с активным соплом, выполненным в виде выхода из камеры сгорания, и пассивным патрубком, подключенным к выходу из компрессора, а выходной патрубок эжектора соединен с входом в турбину.

В газотурбинном, в частности реактивном двигателестроении, существует множество способов повышения эффективности двигателей, т.е. повышения степени идеальности, заключающейся в том, чтобы достичь как можно больших отношений тяги к расходу топлива, тяги к весу и стоимости изготовления двигателя. Способы повышения каждого из этих отношений находятся в техническом противоречии друг с другом.

Действительно, использование лопаточного компрессора осевого типа дает наибольший адиабатический КПД, а следовательно, и наибольшее отношение тяги к расходу топлива, но он несравненно тяжелее и дороже в изготовлении, чем центробежный, у которого уже ниже адиабатический КПД и больше мидель. Увеличение температура газа перед турбиной увеличивает отношение тяги к весу и расходу топлива, но увеличение температуры перед турбиной в настоящее время ограничено температурой примерно в 1400°С, да и увеличение этой температуры влечет за собой увеличение стоимости двигателя и уменьшение его ресурса.

Применение изобретения позволило:

1. Повысить степень сжатия компрессоров газотурбинного двигателя за счет применения двух компрессоров и турбины работающей на водороде и охлаждения продуктов сгорания перед вторым компрессором. Водородная турбина имеет небольшие диаметральные габариты, поэтому на ее рабочие лопатки действуют меньшие центробежные силы. Применение в качестве рабочего тела чистого водорода значительно увеличивает энергетический потенциал этого рабочего тела. Кроме того, водород может быть подогрет практически до любой температуры, которая ограничивается только прочностью рабочих лопаток водородной турбины, работающий в более легких условиях, чем рабочие лопатки газовой турбины.

2. Обеспечить достижение самолетами, оборудованными этими двигателями гиперзвуковых скоростей $M = 5 \dots 10$.

3. Повысить высотность двигателя.

4. Увеличить надежность двигателя.

Использованные источники

1. Шевцов Валентин Федорович Патент Российской Федерации RU2066777 Газотурбинный двигатель
2. <http://patent-alibi.ru/vodorodnyiy-gazoturbinniy-dvigatel/> [Электронный

Грешнов И.В.
студент 3 курса

Некрасова Е.А.
студент 3 курса

**Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королева**
Россия, г. Самара

КАК ПЛЫТЬ ПРОТИВ ВЕТРА

Все знают, что парусные суда движет ветер. Значит, куда дует ветер, туда судно и идет. Но идти против ветра? Это вопреки здравому смыслу. Как же могут парусные суда идти против ветра, или, по выражению моряков, идти в бейдевинд?

Рассмотрим, как действует ветер на парус, т. е. куда он толкает парус, когда дует на него. Обычно думают, что ветер всегда толкает парус в ту сторону, куда сам дует. Но это не так: куда бы ветер ни дул, он всегда толкает парус перпендикулярно его плоскости.

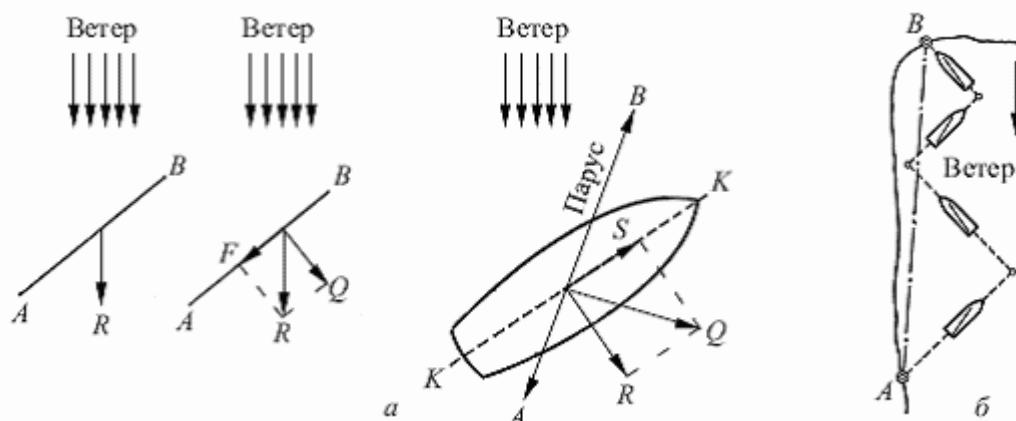


Рисунок 1. Схема сил, действующих на парус (а) и лавировка судна, идущего «галсами» против ветра (б)

Пусть ветер дует в направлении, указанном стрелками на рисунке 1а, линия АВ изображает парус. Так как ветер давит равномерно на всю поверхность паруса, то заменяем силу давления ветра силой R, приложенной к середине паруса. Эту силу разложим на силу Q, перпендикулярную парусу, и силу F, направленную вдоль него вперед. Сила F никуда не толкает парус, так как трение ветра о ткань незначительно. Остается сила Q, которая толкает парус под прямым углом к нему. Теперь легко сообразить, как может парусное судно идти под углом навстречу ветру.

Пусть линия КК изображает киль судна. Ветер дует под углом к этой линии в направлении, указанном стрелками. Линия АВ изображает парус; его помещают так, чтобы плоскость его делила пополам угол между направлением киля и направлением ветра, напор ветра на парус мы изображаем силой Q, которая, как мы знаем, должна быть перпендикулярна

парусу. Силу эту разложим на R , перпендикулярную килю, и силу S , направленную вперед, вдоль килевой линии судна. Так как движение судна в направлении R вызывает сильное сопротивление воды, потому что киль в парусных судах делается очень глубоким, то сила R почти полностью уравнивается сопротивлением воды. Остается одна лишь сила S , которая направлена вперед и, следовательно, двигает судно под углом, как бы навстречу ветру. Сила S получает наибольшее значение именно тогда, когда плоскость паруса делит пополам угол между направлениями килея и ветра. Обычно это движение в бейдевинд выполняется зигзагами – галсами, как показано на рисунке 1б.

Использованные источники

1. Я. Перельман "Занимательная физика". Книга 2. Глава 2. Сила. Работа. Трение, 1913г.
2. Тогхилл Джефф "Техника хождения под парусом", 2007

*Грешинов И.В.
студент 3 курса
Некрасова Е.А.
студент 3 курса*

*Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара*

АНАЛИЗ ИЗМЕНЕННОЙ КОНСТРУКТИВНОЙ СХЕМЫ

Конструктивная схема - схема взаимного расположения основных элементов двигателя.

Двигатель состоит из следующих основных узлов и систем: компрессора, основной камеры сгорания, турбины, наружного контура, форсажной камеры сгорания и реактивным соплом, приводов вспомогательных устройств, масляной системы, топливной системы, системы противообледенения, системы запуска.

Компрессор двигателя — осевой, трехкаскадный, пятнадцатиступенчатый. В состав компрессора входят:

- трехступенчатый компрессор низкого давления с входным направляющим аппаратом (ВНА);
- пятиступенчатый компрессор среднего давления (КСД);
- промежуточный корпус;
- семиступенчатый компрессор высокого давления (КВД).

В состав КНД входят ротор и статор. КВД и КСД состоит также из ротора и статора. В состав промежуточного корпуса входят задняя опора ротора КСД, передняя опора ротора КВД.

ТВД, ТСД и ТНД состоят из ротора и статора. В состав опоры турбины входят корпус опоры и корпус подшипника.

Форсажная камера сгорания — общая для двух контуров.

Воспламенение топлива в форсажной камере обеспечивает "огневая дорожка".

Регулируемое реактивное сопло с корпусом ФК - сверхзвуковое, с внешними створками.

Двигатель НК-25 обладает системой трех роторов.

Ротор низкого давления (РНД) - трехопорный. Передняя опора ротора КНД с роликовым подшипником расположена в корпусе входного направляющего аппарата, задняя опора с роликовым подшипником. С точки зрения жесткости, это наиболее выгодный случай, трехопорный ротор является статически-определимым, валы КНД и ТНД соединены посредством шлицевого устройства.

Ротор среднего давления (РСД) - трехопорный. Передняя опора РСД с шариковым подшипником размещена в промежуточном корпусе, задняя опора с роликовым подшипником смонтирована на валу ТСД.

Ротор высокого давления (РВД) - двухопорный. Передняя опора РСД с шариковым подшипником размещена в промежуточном корпусе, задняя опора с роликовым подшипником (межвальным) смонтирована на валу ТСД.

В схему двигателя были внесены следующие изменения: Ротор СД сделан двухопорным. РУП поднесен под центр масс КСД, а радиальный подшипник удален.

В настоящее время стремятся сократить количество опор. Рассмотрим двигатель НК-25 и попробуем уменьшить его количество опор.

В схему двигателя были внесены следующие изменения: Ротора НД, СД, ВД сделаны двухопорными, РУП поднесены под центр масс КНД, КСД, КВД. В итоге количество подшипников в двигателе уменьшилось до 6.

Уменьшение числа подшипников делает двигатель экономичнее, так как вместе с двумя подшипниками удаляются и системы смазки для них.

Например, для смазки одного РУП при токе тепла $Q = 20 \text{ кВт}$ достаточно $G_m^{\text{смазка}} = 0,1...0,2 \text{ л / час}$

Для охлаждения на 4 порядка больше $G_m^{\text{охл.}} = 540...600 \text{ л / час}$. Охлаждение необходимо для сохранения смазывающей способности масла, которая снижается при нагреве.

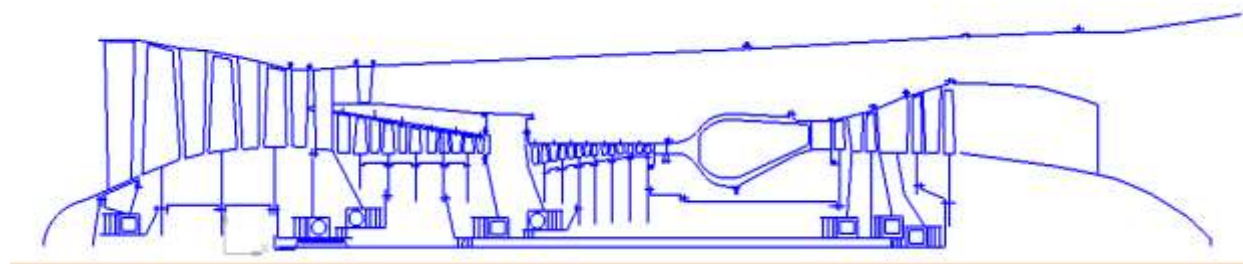


Рисунок 1 – Исходная схема двигателя

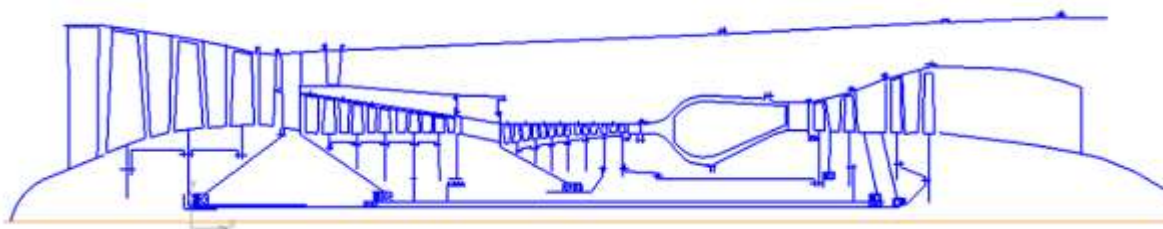


Рисунок 2 – Измененная схема двигателя

Использованные источники

1. Белоусов А.И., Иванов А.И., Расчет осевых сил, действующих в турбомашинах – Куйбышев, КуАИ, 1981 г.
2. Хронин Д.В. Конструкция и проектирование авиационных газотурбинных двигателей – Машиностроение 1989. – 565.
3. Подшипники качения. Справочник / под ред. Бейзельман Р.Д., Цыпкин Б.В., Перель Л.Я. - М.: Машиностроение, 1975, 572с.

*Грешнов И.В.
студент 3 курса*

*Некрасова Е.А.
студент 3 курса*

*Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара*

КОНСТРУКЦИЯ ЧАСТИ ОПОРЫ РУП

Опора РУП (пример НК-25) ротора НД расположена под последней ступенью компрессора НД. РУП воспринимает радиальные нагрузки от вращающегося ротора НД на корпус и запрещает осевые смещения ротора относительно статора.

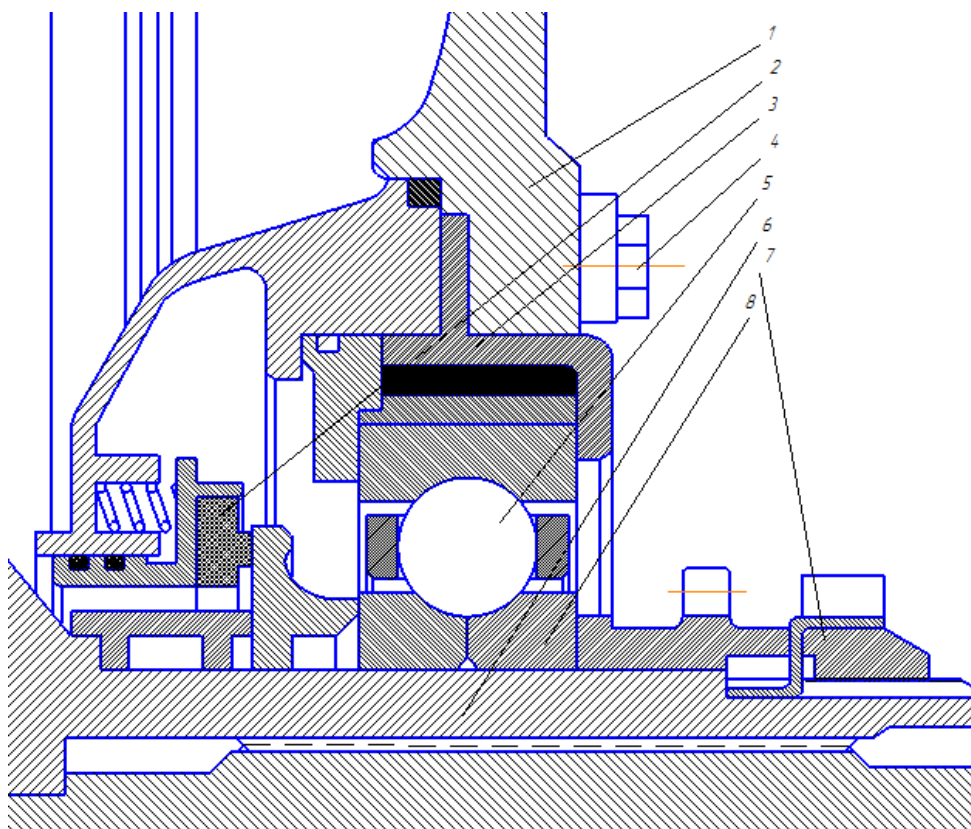


Рисунок 1 - Конструкция РУП

На рисунке 1 представлена схема РУ подшипника 5. На внутреннем разъемном кольце подшипника 8, на носке, выполнен технологический бурт для разборки. Фиксируется гайкой 7. Стакан подшипника 3 выполнено заодно с фланцем и крепится к корпусу 1 болтом 4. Болт 4 не дает перемещаться наружному кольцу в осевом направлении. Внутреннее разъемное кольцо подшипника установлено на валу 6 ротора СД. Уплотнение масляной полости осуществляется контактным уплотнением 2. Такие уплотнения отличается тем, что может работать при больших перепадах давления и обеспечивает расход (утечки) в 15...25 раз ниже, чем лабиринтные при такой же разности давлений на входе и выходе. Затруднения вызывают поиски конструктивных решений по уменьшению изнашивания, по обеспечению ресурса.

Использованные источники

1. Белоусов А.И., Иванов А.И., Расчет осевых сил, действующих в турбомашинах – Куйбышев, КуАИ, 1981 г.
2. Хронин Д.В. Конструкция и проектирование авиационных газотурбинных двигателей – Машиностроение 1989. – 565.
3. Подшипники качения. Справочник / под ред. Бейзельман Р.Д., Цыпкин Б.В., Перель Л.Я. - М.: Машиностроение, 1975, 572с.

*Грешинов И.В.
студент 3 курса
Некрасова Е.А.
студент 3 курса*

*Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара*

РАСЧЁТ РАДИАЛЬНОЙ НАГРУЗКИ НА РУП

Примером будет служить двигатель НК-25 и его ротор НД. Из чертежа продольного разреза двигателя НК-25 вычленим каскад НД. Видно, что он состоит из 3 ступеней ОК, 2 ступень турбины и соединяющего их вала. На основании чертежа в пакете SolidWorks выполняем 3D модель каскада НД (рисунок 1).



Рисунок 1 – Трёхмерная модель каскада НД

При определении радиальных усилий будем учитывать только вес ротора и не будем рассматривать инерционные и другие силы. Поскольку степень повышения давления в КНД относительно невысокая, температуры на последних ступенях умеренные, то можем принять, что диски и лопатки компрессора выполнены из титанового сплава с плотностью $\rho_k=4500$ кг/м³, диски турбины и вала – из жаропрочного сплава ЖС30, лопатки турбины – из сплава ЭИ437Б с плотностью $\rho_{\text{в}}=\rho_{\text{т}}=8000$ кг/м³. Вес лопаток компрессора принимаем равным 30% от веса компрессора, вес лопаток турбины – 40% от веса турбины.

Массу элементов определим по 3D модели:

- ротор компрессора: $m_k=143,606$ кг;

- ротор турбины: $m_t=53,296$ кг;

Определяем вес по формуле:

$G = \rho g V = mg$, где $g=9,8$ м/с².

Вес ротора компрессора:

$$G_k = \frac{1,3 \cdot g m_k}{0,7} = \frac{1,3 \cdot 9,8 \cdot 143,606}{0,7} = 2613,629 \text{ Н.}$$

Вес ротора турбины и вала:

$$G_T = \frac{1,4 \cdot g m_T}{0,6} = \frac{1,4 \cdot 9,8 \cdot 53,296}{0,6} = 1218,702 \text{ Н.}$$

Далее составим условную схему нагружения опор (рисунок 2).



Рисунок 2 – Схема нагружения опор

Найдём реакции в опорах:

$$R_1 = 1346,058 \text{ Н};$$

$$R_2 = 1207,017 \text{ Н};$$

$$R_3 = 1279,256 \text{ Н}.$$

Использованные источники

1. Белоусов А.И., Иванов А.И., Расчет осевых сил, действующих в турбомашинах – Куйбышев, КуАИ, 1981 г.
2. Хронин Д.В. Конструкция и проектирование авиационных газотурбинных двигателей – Машиностроение 1989. – 565.
3. Подшипники качения. Справочник / под ред. Бейзельман Р.Д., Цыпкин Б.В., Перель Л.Я. - М.: Машиностроение, 1975, 572с.

Гуменная Н.С.

студент

институт экономики

Московская академия экономики и права

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ И СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ

"МИНИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР ОПЛАТЫ ТРУДА" И

"МИНИМАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА"

Аннотация: В статье рассматриваются роль минимальной заработной платы в системе социально-трудовых отношений. Выявляются экономические особенности, различия и соотношение понятий "минимальный размер оплаты труда" и "минимальная заработная плата". Приводится обоснование их установления на уровне не ниже прожиточного минимума в целях повышения благосостояния работников.

Ключевые слова: Законодательство, зарплата, минимальная

заработная плата, минимальный размер оплаты труда, прожиточный минимум.

The economic importance and value concepts of "minimum wage" and "minimal salary"

Abstract: The article discusses the role of the minimum wage in the system of social and labor relations. Identifies the economic characteristics, the differences and relations between the concepts "minimum wage" and "minimal salary". The substantiation of their establishment at a level not lower than the subsistence minimum in order to improve the welfare of workers.

Keywords: Legislation, salary, minimal salary, minimum wage, living wage.

В настоящее время особую роль в экономике играют социальные программы, в соответствии с которыми стратегия страны должна быть ориентирована на сохранение экономического благосостояния граждан. Достигаться это должно, в частности, постпредством установления соответствующих размеров минимальной заработной платы.

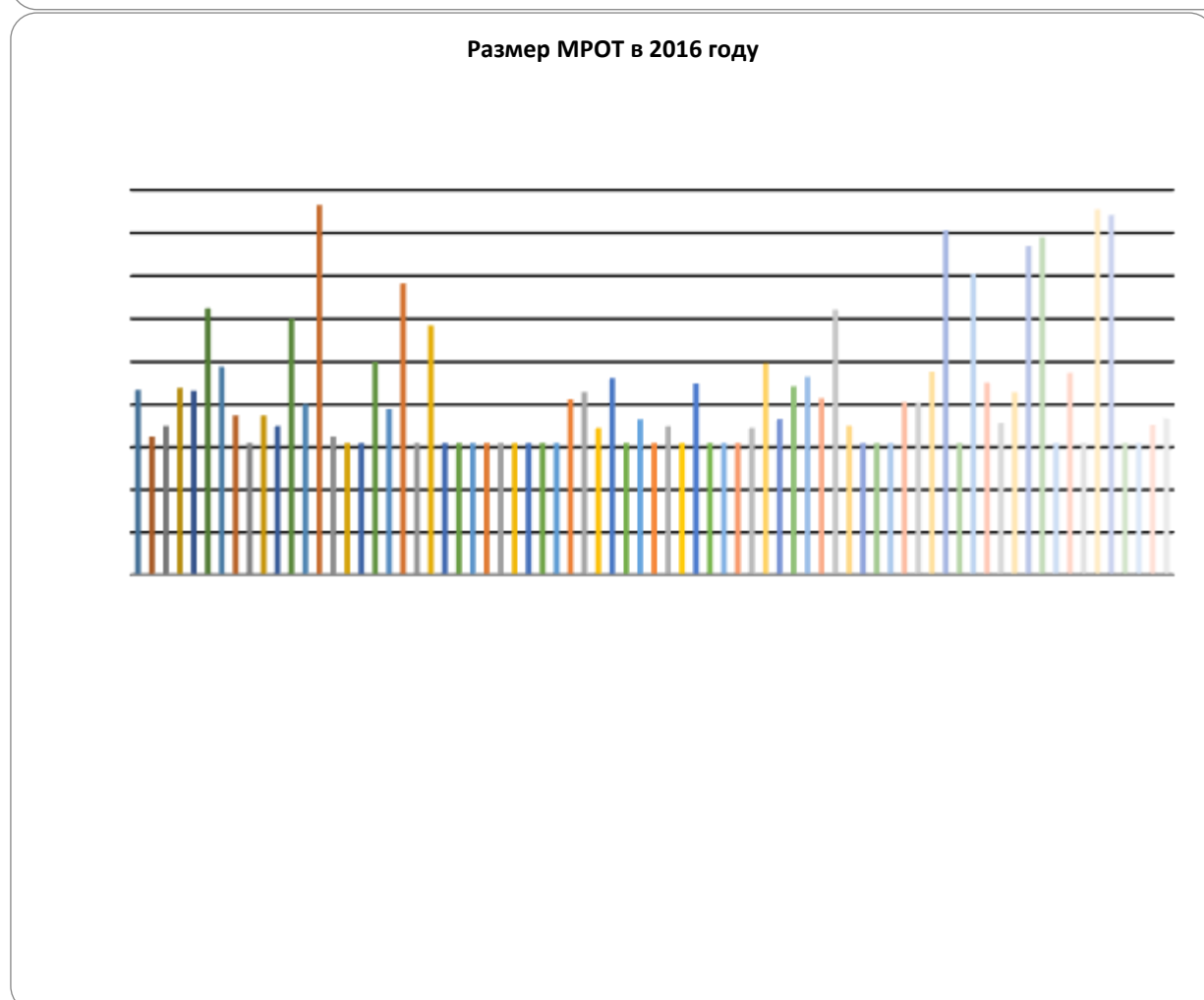
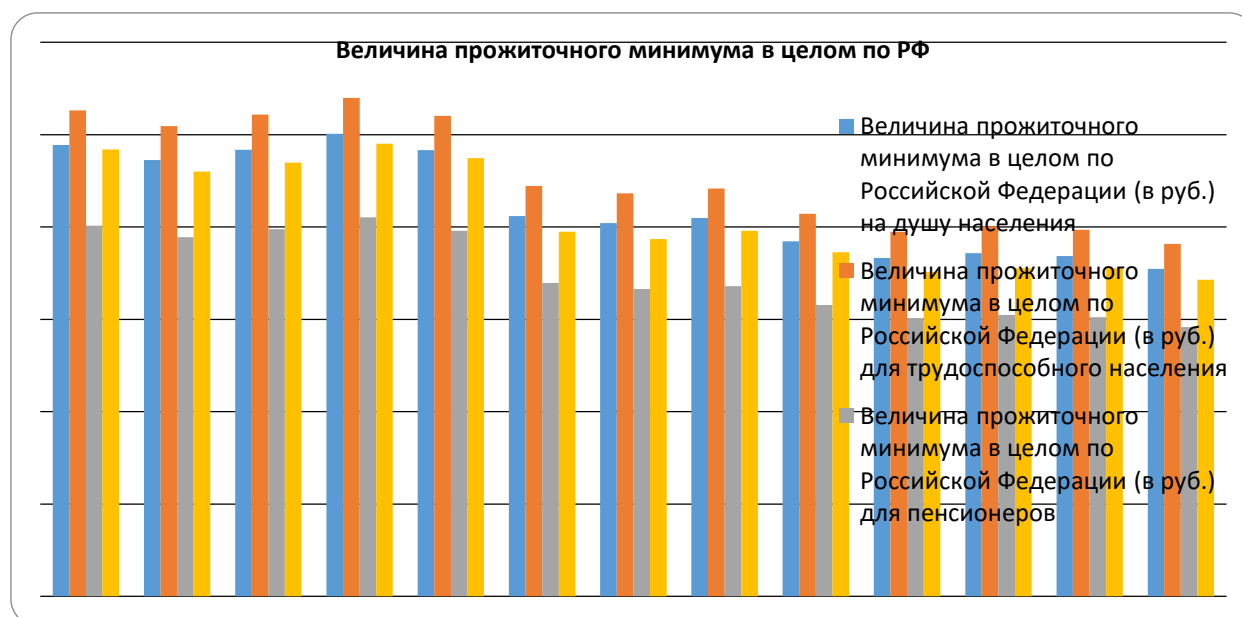
Определение минимального размера оплаты труда (МРОТ) есть в ст. 133 Трудового кодекса Российской Федерации (ТК РФ), а размера минимальной заработной платы (РМЗП) – в его ст. 133.1. В чем же отличие данных понятий?

В ст. 133 (ч.1) ТК РФ, минимальный размер оплаты труда устанавливается в одновременно по всей России федеральным законом, а размер минимальной заработной платы, в соответствии со ст. 133.1 ТК РФ, в каждом субъекте РФ устанавливается региональным тарифным соглашением. При этом месячная заработная плата работника, полностью отработавшего за этот период норму рабочего времени и выполнившего нормы труда (трудовые обязанности), не может быть ниже минимального размера оплаты труда⁴⁶.

В 2016 г. размер МРОТ составляет 6204 рублей. Величина прожиточного минимума по России в целом – 9776 рублей⁴⁷. В то время как в Москве РМЗП, исходя из реалий экономической ситуации в регионе, с 1 января 2016 года равна 17 300 рублям.

⁴⁶ ч. 3, ст. 133 ТК РФ

⁴⁷ Гладков Н.Г. МРОТ – конституционная гарантия в системе заработной платы // Труд и социальные отношения, 2015. – № 11 (77). – С. 44–60.



Таким образом, отличие в определениях «минимальный размер оплаты труда» и «размер минимальной заработной платы» очевидно.

МРОТ – минимальный уровень оплаты труда, официально установленный государством и обязательный для всех работодателей, независимо от формы собственности их предприятий (фирм, компаний).

Данное определение, иногда, приравнивают к нижней планке прожиточного минимума, что в корне не верно.

Прожиточный минимум включает стоимость материальных благ и услуг, исходя из установленных минимальных норм потребления на одного человека. В него входят также налоговые платежи и другие обязательные выплаты.

Заработная плата (оплата труда работника) определена в ч. 1 ст. 129 ТК РФ как вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы с учетом компенсационных выплат (доплат и надбавок, в том числе за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, работу в особых климатических условиях и на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению, и иных выплат компенсационного характера) и стимулирующих выплат (доплат и надбавок стимулирующего характера, премий и иных поощрительных выплат).

По мнению многих российских ученых, неправомерно включать компенсационные и стимулирующие выплаты в МРОТ, фиксирующий нижнюю планку вознаграждения за труд⁴⁸. Так, заведующий кафедрой трудового права академии труда и социальных отношений Н.Г. Гладков, к примеру, убежден что минимальный размер оплаты труда должен представлять собой "константу" социально-трудовых отношений, а все выплаты (любого) характера следует прибавляться к этой сумме как дополнительные, формируя таким образом достойную зарплату наемного работника. Однако, на данный момент, исходя из ч. 1 ст. 129 ТК РФ, вознаграждение за труд это главный элемент заработной платы работника. Она может быть лишь вознаграждением за труд (тарифной ставкой, окладом) при нехватке компенсационных и стимулирующих выплат. 2-ой составляющей долей заработной платы является компенсационные выплаты, они объединены не с квалификацией работника, сложностью, количеством и качеством выполняемой работы, а с особенными критериями его труда (работы). Данные выплаты: а) за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных; б) за работу в особых климатических условиях и на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению; в) иные выплаты компенсационного характера. А такая составляющая как стимулирующие выплаты, в отличие от права на вознаграждение за труд, и вовсе ни как не регламентируются Конституцией России.

Следовательно, принимая во внимание отличия в правовой природе указанных выплат, можно вести речь лишь о гарантированной выплате вознаграждения, которое не может быть ниже МРОТ.

Основной целью регулирования минимальной заработной платы, как это определено в Конвенции Международной организации труда № 131

⁴⁸ Роик В.Д. Минимальная заработная плата: плата за труд или регулятор социального вспомоществования? / НИИ труда и социального страхования. – URL: [http:// www.niitruda.ru/analytics/publications/post_207.html](http://www.niitruda.ru/analytics/publications/post_207.html)

(1970 г.) «Об установлении минимальной заработной платы с особым учетом развивающихся стран» и в одноименной Рекомендации МОТ № 135, есть предоставление работающим по найму лицам социальной защиты, гарантирующей прожиточный минимум работнику и его семье. Не смотря на то, что все эти документы номинально Российской Федерацией поддерживаются до 40% работающего населения страны все еще и имеет заработную плату в размере меньше совокупного прожиточного минимума семьи.

Институт минимального размера оплаты труда по своей конституционно-правовой природе нужен для определения того минимума денежных средств, который гарантирован работнику в качестве вознаграждения за выполнение трудовых обязанностей с учетом прожиточного минимума. В то же время в ТК РФ нет точного определение понятия «размер минимальной заработной платы». В ст. 133.1 ТК РФ установлены такие его критерии, как:

1. установление МЗП на основании регионального тарифного соглашения; распространение на работников, осуществляющих трудовую деятельность на территории конкретного субъекта РФ, за исключением организаций, финансируемых из федерального бюджета;

2. недопустимость ее установления в размере ниже величины прожиточного минимума в конкретном субъекте РФ, либо ниже минимального размера оплаты труда, установленного в соответствии со ст. 133 ТК РФ;

3. принятие величины МЗП в качестве минимального стандарта месячной заработной платы в субъекте РФ на территории которого она устанавливается;

4. обеспечивается ее выплаты организациями, финансируемыми из бюджета, – за счет средств соответствующих бюджетов, внебюджетных средств, средств, полученных от предпринимательской и иной приносящей доход деятельности, а иными работодателями – за счет собственных средств.

Рассмотрев свойства двух установленных законодательством определений, нельзя не согласиться с мнением Е.В. Козиной, выделяющей такие отличительные признаки регионального стандарта, как порядок принятия и вид акта, в котором закрепляется минимальная заработная плата; сужение круга субъектов, на которых распространяется минимальный стандарт⁴⁹.

Размер минимальной заработной платы в субъекте РФ обеспечивается лицам, работающим на его территории и состоящим в трудовых отношениях с работодателями, в отношении которых действует региональное соглашение о РМЗП. Если государство заинтересованно в том, чтобы поддерживать устойчивость социально-трудовых отношений, то в интересах работников

⁴⁹ Роик В.Д. Минимальная заработная плата: плата за труд или регулятор социального вспомоществования? / НИИ труда и социального страхования. – URL: [http:// www.niitruda.ru/analytics/publications/post_207.html](http://www.niitruda.ru/analytics/publications/post_207.html)

нужно как можно скорее добиться повсеместного установления МРОТ, а вместе с ним и РМЗП на уровне не ниже регионального прожиточного минимума.

В заключение полагаю невозможно не подчеркнуть необходимость установить в ТК РФ определение минимального размера оплаты труда, изъяв из него компенсационные и стимулирующие выплаты, и гарантировать его фактическое соответствие прожиточному минимуму семьи работника. Не менее существенно точно сформулировать положение о недопустимости введения работодателем компенсационных и стимулирующих выплат в сумму минимальной заработной платы, устанавливаемой региональным соглашением о минимальной заработной плате, а также отдельно закрепить его ответственность за это нарушение трудового законодательства, вплоть до уголовной. Необходимо определить различные МРОТ для трудоспособного населения, определив его объем, к примеру, для работающих россиян, имеющих детей, на уровне не ниже прожиточного минимума на семью. В этом случае минимальный размер оплаты труда будет более эластичным, и составит от 1-го до 3-х прожиточных минимумов.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс РФ. – М.: Юрлитинформ, 2015. – 216 с. // Российская газета. – 2015. – № 256 (2868). – 31 января.
2. Гладков Н.Г. МРОТ – конституционная гарантия в системе заработной платы // Труд и социальные отношения, 2015. – № 11 (77). – С. 44–60.
3. Роик В.Д. Минимальная заработная плата: плата за труд или регулятор социального вспомоществования? / НИИ труда и социального страхования. – URL: [http:// www.niitruda.ru/analytics/publications/post_207.html](http://www.niitruda.ru/analytics/publications/post_207.html)
4. Козина Е.В. «Минимальный размер оплаты труда» и «размер минимальной заработной платы»: терминологическая разница в действующем законодательстве, проблемы правоприменения и позиция Верховного суда Российской Федерации // Трудовое право. – 2015. – № 6. – С. 61–71.
5. Брюховецкий Н.Н. Минимальная заработная плата в регионах: правомерность процедуры установления // Законодательство и экономика. – 2015. – № 2. – С. 5.

*Давыдов А. Н., к.техн.н.
доцент
кафедра «Электротехника и транспортное производство»*

*Бычкова К.А.
студент 4 курса*

*структурное подразделение среднего
профессионального образования*

*Челябинский институт путей сообщения - филиал федерального
государственного бюджетного образовательного учреждения высшего
образования «Уральский государственный
университет путей сообщения»*

Россия, г. Челябинск

**МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ РАЦИОНАЛЬНЫХ ЗНАЧЕНИЙ
ПАРАМЕТРОВ РЕЛЬСОВЫХ ЭКИПАЖЕЙ ПРИ ДВИЖЕНИИ ПО
КРИВОЛИНЕЙНЫМ УЧАСТКАМ ПУТИ**

*Аннотация: Статья содержит описание методики качественной и
количественной оценки влияния параметров тележек рельсового экипажа
на динамические и кинематические показатели движения в кривых участках
пути, полученные на основании методов имитационного моделирования*

*Ключевые слова: грузовой вагон, тележка, имитационное
моделирование, динамические показатели, ходовые качества*

*Davydov A.N., Candidate of Technical Sciences,
Chelyabinsk Institute of railway transport - branch of federal state
budgetary educational institution of higher education «Ural State University of
Railway Transport»*

*Russia, Chelyabinsk
Bychkova K.A.*

student

4 course, a structural unit of secondary vocational education

*Chelyabinsk Institute of railway transport - branch of federal state
budgetary educational institution of higher education «Ural State University of
Railway Transport»*

Russia, Chelyabinsk

**METHODOLOGY OF ASSESSING THE IMPACT OF DESIGN
PARAMETERS OF THE RAILWAY BOGIE ON DRIVING
PERFORMANCE OF FREIGHT CARS MOVING ALONG A CURVED
SECTION OF RAILWAY TRACK**

*Abstract: The article contains a description of the methodology of
qualitative and quantitative assessment of the impact parameters of the bogie
railway vehicles on the dynamic and kinematic parameters of motion in curved
section of railway track, obtained on the basis of methods of simulation*

Key words: freight car, bogie, simulation, dynamic index, driving

К настоящему времени в практике отечественного и мирового грузового вагоностроения сформировалось две основные схемы опирания кузова на ходовые части: через подпятник и через подпятник и упругие боковые скользуны непрерывного контакта. К настоящему времени отсутствует типовая методика расчета параметров боковых скользунов на этапе проектирования подвижного состава. Это приводит к выводу о необходимости разработки методики выбора параметров упругих боковых скользунов кузова непрерывного контакта, с учетом особенностей конструкции, эксплуатации и норм содержания отечественных грузовых вагонов.

Одним из наиболее сложных режимов движения, с точки зрения действующих нагрузок и безопасности движения, является прохождение вагонами кривых участков пути. В настоящее время при работах связанных с совершенствованием конструкции ходовых частей грузовых вагонов применяются пакеты компьютерного моделирования движения рельсовых экипажей [2,3]. Данные программные продукты позволяют получать достаточное большое количество различных силовых и кинематических показателей в процессе моделирования, а также производить многовариантные расчеты, при которых исходные параметры движения вагона остаются постоянными, а характеристики исследуемого элемента конструкции варьируются. Проведение подобных расчетов связано с необходимостью определения рационального значения варьируемого параметра. При этом могут возникать определенные трудности, так как изменение одного варьируемого параметра может оказывать влияние на достаточно большое количество показателей движения. В связи с чем, возникает необходимость разработки методики оценки влияния параметров тележек на ходовые качества грузового вагона.

Для оценки параметров силового взаимодействия колес с рельсами предлагается использование такого параметра как величина нормальной реакции в точке контакта гребней колес с боковой поверхностью рельса. Кроме того, совокупность данных показателей для всех колес тележки позволяет оценить положение тележки по отношению к рельсовой колее. При этом очевидно, что хордовые варианты установки тележки в кривой являются более предпочтительными по сравнению с перекосной установкой, с точки зрения получения минимального угла набегания колеса на рельс. Наиболее благоприятным вариантом является значение угла набегания равное нулю, что соответствует радиальной установке колесной пары. Так как положение экипажа в кривой зависит от его конструктивных особенностей, таких как сопротивление повороту тележки под вагоном, связанность боковых рам и надрессорной балки, параметров связанности боковых рам с колесными парами и др., то вид установки тележки в кривой

можно рассматривать как параметр совершенства конструкции данного экипажа.

Другим фактором, определяющим величину угла набегания колеса на рельс в кривой, является искажение каркаса тележки в плане. При этом забегание внутренней, по отношению к кривой, боковой рамы приводит к увеличению угла набегания первой по ходу движения колесной пары и способствует набегающему движению колесной пары по отношению к рельсовой колее, что создает условия для вкатывания гребня на головку рельса. Исходя из чего, можно рассматривать угол набегания колеса как фактор, определяющий техническое совершенство конструкции тележки.

Для оценки устойчивости колесной пары против схода с рельсов предлагается использование коэффициента запаса устойчивости колеса против вкатывания на головку рельса [1].

Таким образом, процесс определения рациональных значений параметров ходовых частей грузовых вагонов, при движении по криволинейным участкам пути, в процессе проведения численных экспериментов, может быть представлен в следующей последовательности:

1) Получение значений нормальных реакций в точках контакта гребней колес с боковыми поверхностями рельсов и углов набегания колес на рельсы;

2) Определение вида установки тележки в кривом участке пути по значению нормальных реакций в точках контакта гребней колес с боковыми поверхностями рельсов;

3) Расчет коэффициентов запаса устойчивости колес от вкатывания на головку рельса и сравнение их с допускаемыми;

4) Вывод об улучшении или ухудшении ходовых характеристик исследуемого варианта конструкции.

Применение разработанной методики позволяет производить качественную и количественную оценку влияния различных параметров рельсового экипажа на динамические и кинематические показатели движения в кривых участках пути и производить выбор рациональных значений этих параметров без излишних затрат времени и вычислительных мощностей в процессе проведения численных экспериментов.

Использованные источники:

1. Конструирование и расчет вагонов [Текст]: учебник / Л. А. Шадур [и др.]; Под ред. В.В. Лукина. – М.: УМК МПС, 2000. – 727 с.
2. Моделирование системы колесо-рельс: [Текст] // Железные дороги мира. – 2005. – №2. – С.45-52.
3. Погорелов, Д.Ю. Введение в моделирование динамики систем тел [Текст]: учеб. пособие. / Д.Ю. Погорелов. – Брянск: Изд-во БГТУ, 1997. – 156с.

Used sources:

1. Design and calculation of cars [Text]: a textbook / L.A. Shadur [and others], ed. VV Lukin. – Moscow: UMC IPU, 2000. – 727 p.

2. Simulation of wheel-rail system: [text] // Rail International. – 2005. – № 2. – pp.45-52.
3. Pogorelov, D.Y. Introduction to modeling the dynamics of multibody systems [Text]: text. allowance. / D.Y. Pogorelov. – Bryansk: Izd BSTU, 1997. – 156p.

Дахова М.Н., PhD
старший преподаватель
кафедра «Менеджмента организации»
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Белгород

РЕЛИГИОЗНЫЙ ТУРИЗМ В СИСТЕМЕ БРЕНДИНГА БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Данная статья посвящена брендингу территорий и продвижению места через религиозные памятники и места религиозного интереса. Репутацию места относят к важнейшим факторам, влияющим на развитие места. Основной идеей брендинга мест состоит в донесении до широких масс представления об уникальности определенной территории. Наличие на территории Белгородской области значительного числа православных святынь, в том числе относящихся к памятниками архитектуры, создает предпосылки для использования религиозного туризма в развитии бренда данной территории.

Ключевые слова: брендинг, брендинг территорий, Белгородская область, религиозный туризм.

This article is devoted to place branding and place promotion through religious monuments and sites of interest. A reputation of place is one of the most influential factors that determine the development of place. Fundamental concept of place branding is in enhancing a general public awareness of particular territory uniqueness. Significant number of Orthodox shrines on the territory of the Belgorod region, including the monuments of architecture, creates the preconditions for use a religious tourism for development of Belgorod region place brand.

Key words: branding, place branding, Belgorod region, religious tourism.

Глобализация и информатизация современного общества приводят к изменению и диверсификации самого понятия бренда. Развитие технологий сделало современного потребителя более требовательным, осведомленным о продуктах и местах, мобильным, открытым новым идеям. Эти изменения требуют правильного позиционирования, конкурентной идентичности и брендинга не только для продуктов, услуг или компаний, но и для мест и территорий. Для этого необходима нестандартная репрезентация самого города. В связи с социально-демографическими процессам, происходящими в России, конкуренция между городами за качественные трудовые ресурсы в ближайшем будущем станет более ожесточенной. В данном контексте

особую актуальность для многих городов, особенно для малых и средних, приобретет вопрос о том, что город может предложить интересующим его трудовым ресурсам по сравнению со своими конкурентами.

Репутацию места, наряду с землей, фондами, инфраструктурой, людьми, финансовыми ресурсами, относят к важнейшим факторам, влияющим на развитие места. Вопросам территориального брендинга посвящены исследования многих иностранных и отечественных ученых, а также менеджеров государственного и муниципального управления и маркетологов.

Применяя само понятие «бренд», следует определить терминологию. В маркетинге бренд — это комплекс информации о компании, продукте или услуге. Бренд — это не только торговая марка, состоящая из названия, графического изображения (логотипа) и звуковых символов компании, товара или услуги.

Говоря о бренде в целом, большинство люди под брендом подразумевает лишь его визуальный образ, потому при развитии бренда территории, работа главным образом сводится к созданию такого образа, созданию дизайна логотипа и разработке мероприятий по продвижению данного логотипа. Такой подход априори является неверным, поскольку бренд – это не просто торговый знак или территориальный символ. Джеймс Грегори акцентирует внимание на том, что «бренды не существуют в реальном мире — это ментальные конструкции. Бренд лучше всего описать как сумму всего опыта человека, его восприятие вещи, продукта, компании или организации. Бренды существуют в виде сознания или конкретных людей, или общества» [4].

Города и территории, наравне с компаниями, товарами и услугами, также обладают оригинальными особенностями, которые и могут служить основой для развития бренда. Брендинг территории оказывает существенное влияние на социальные, экономические и культурные процессы.

Началом для нового направления научной мысли стал выход английского издания «Управление брендом» Саймона Анхольта в конце XX века, где он впервые использовал сочетание «nation branding» [2]. Само словосочетание «брендинг территорий» было впервые использовано С. Анхольтом в 2002 году. В своих работах данный исследователь разработал комплексный подход к брендингу территорий, в противовес специализированному, сфокусированному на каком-то одном аспекте (например, инвестициях или туризме). С. Анхольт также разработал систему оценки результатов национального брендинга, «Anholt Nations Brand Index», однако сам автор данной системы оценки отмечает, что никакой значимой связи между стоимостью национальных брендов и расходов на кампании по национальному брендингу обнаружено не было [3].

Брендинг мест имеет своей целью устранить нехватку материальных и

нематериальных ресурсов на определенной территории. Его основой является идея донесения до широких масс представления об уникальности определенной территории. Брендинг территорий – это стратегия повышения конкурентоспособности территорий (городов, областей, регионов, государств) с целью выхода на внешние рынки, привлечения инвесторов, туристов, новых жителей, квалифицированной рабочей силы.

Сам термин «брендинг территорий» появился лишь в XXI веке, одна само явление существовало на протяжении столетий. Люди на интуитивном уровне осуществляли брендинг территорий. Стремясь создать благоприятные условия для привлечения ресурсов, люди использовали те или иные стратегии продвижения, которые можно условно подразделить на религиозные и светские. Религиозный туризм – это один из древнейших видов туризма, который занимает значительное место в системе въездного и внутреннего туризма Белгородской области. В религиозном туризме выделяют на паломнический туризм и экскурсионно-познавательный туризм религиозной тематики. Важность развития данного вида туризма подтверждается и отнесением его к приоритетным в долгосрочной целевой программе «Развитие внутреннего и въездного туризма в Белгородской области на 2013-2017 годы». Состояние большинства объектов религиозного туризма в регионе является хорошим, а включение в маршруты религиозных туров объектов, расположенных на территориях менее привлекательных для традиционных видов туризма, будет способствовать развитию данных территорий [1]. На территории Белгородской области расположены три действующих монастыря и один - недействующий. Два женских монастыря (монастырь во имя святых Марфы и Марии в Белгороде и монастырь в честь Святого Воскресения Христова в селе Зимовенька) и один мужской монастырь (во имя Святой Живоначальной Троицы в селе Холки) являются действующими. Монастырь во имя святого Николая Чудотворца в Белгороде (мужской) является недействующим. Кроме того, на территории Белгородской области существуют культурно-исторические места, которые целесообразно использовать в качестве базы развития религиозного туризма: Смоленский и Успенско-Никольский соборы, Воскресенская церковь, Покровская церковь, храм святителя Тихона Задонского.

На сегодняшний день можно говорить о наличии бренда «Святое Белогорье», который активно развивается. Доказательством тому может являться то, что Белгородская областная клиническая больница носит имя Святителя Иоасафа. На развитие данного направления туризма существует и социальный заказ, поскольку он способствует духовному и патриотическому воспитанию молодежи, привлечению дополнительных средств на содержание памятников и храмов, а также развития туристской инфраструктуры отдаленных районах Белгородской области.

Таким образом, Белгородская область имеет большой потенциал для развития религиозного туризма. Развитие данного направления туризма

способствует духовному и патриотическому воспитанию молодежи, привлечению дополнительных средств на благоустройство и содержание храмов, памятников, церквей, также обеспечивает развитие туристской инфраструктуры и общественного питания в различных отдаленных районах области.

Использованные источники:

1. Долгосрочная целевая программа «Развитие внутреннего и въездного туризма в белгородской области на 2013 - 2017 годы». Правительство Белгородской области. Постановление от 14 января 2013 года № 5-пп.
2. Anholt, S. (1998). Nation brands of the twenty-first century. *The Journal of Brand Management*, 5(6), p. 395–406.
3. Anholt, S. (2007). *Competitive identity: The new brand management for nations, cities and regions*. New York: Palgrave Macmillan.
4. James R. Gregory «Leveraging the Corporate Brand»).

Демичев С.Н.
студент 1 курса
институт права
Самарский государственный экономический университет
Калашикова Е.Б., к.и.н.
научный руководитель, доцент
кафедра теории и философии права
СГЭУ
Россия, г. Самара

ПРОБЛЕМЫ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В РОССИИ

В статье рассмотрена периодизация системы по борьбе с коррупцией в России, проанализированы данные о зарегистрированных преступлениях коррупционной направленности в период за 2013-2015 гг. в РФ, обозначены системные проблемы данной сферы, а также структурированы меры по борьбе с коррупцией на современном этапе. Автор обосновывает необходимость обращения к зарубежному опыту и приводит практики участия институтов гражданского общества в противодействии коррупции на примере США, КНР и Финляндии

Ключевые слова: коррупция, антикоррупционная политика, проблемы противодействия коррупции, преступления коррупционной направленности

Demichev S. N.
student of the Samara state University of Economics
1st year, Institute of law
Russia, Samara
Scientific adviser: Kalashnikova E. B.,
candidate of Historical Sciences,
associate Professor of the Department of theory and philosophy of law
Russia, Samara

PROBLEMS OF STRUGGLE AGAINST CORRUPTION IN RUSSIA

The article discusses the periodization system of struggle against corruption in Russia, analyses the data on registered crimes of corruption in the period of 2013-2015 in Russia, identifies the systemic problems in this sphere, as well as contains anti-corruption measures at the present stage. The author substantiates the necessity of reference to foreign experience and results of practice of participation of civil society institutions in countering corruption on the example of the United States, China and Finland

Key words: corruption, anti-corruption policy, the problems of corruption, crime of corruption

Согласно данным «Центра антикоррупционных исследований и инициатив «Трансперенси Интернэшнл – Р» - «Transparency International», Российская Федерация относится к числу наиболее коррумпированных стран мира: в 2014 г. Россия заняла 136-е место из 175 стран, поделив его с Нигерией, Ливаном, Кыргызстаном, Ираном и Камеруном, а в 2015 – 119 место, получив одинаковое значение индекса восприятия коррупции в стране с такими государствами как Азербайджан, Гайана и Сьерра-Леоне. [10]. Позитивная динамика позиции РФ в международном рейтинге - 2015, по словам вице-президента Transparency International, не является положительным сигналом, так как скорее обусловлено сложившейся непростой экономической ситуацией, и, как следствие, "объективным сжиманием коррупционной "кормовой базы", а также принятием ряда ограничений в сфере декларирования имущества и доходов для должностных публичных лиц. [10]. Рост коррупции дискредитирует систему органов государственной власти и муниципального управления, снижает их авторитет у населения. В 2015 году впервые за последние 9 лет зафиксирован рост преступности в сфере противодействия коррупции на 9% (таблица 1), причём в 45 регионах эти показатели превысили общероссийский уровень, а в ряде субъектов – значительно: рост составил до 44%, – доложил Генпрокурор Чайка Ю.Я. на расширенном заседании коллегии Генеральной прокуратуры РФ 23 марта 2016 г. [11]. В связи с этим исследование состояния и перспектив развития противодействия коррупции в России актуализируется. В данной статье предпринимается попытка квалифицировать место, специфику и способы борьбы с коррупцией в РФ посредством ретроспективного и компаративного анализа опыта зарубежных стран.

Важным направлением разработки механизмов решения проблем по борьбе с коррупцией является комплексный историко-теоретический подход, рассмотрение вопросов с позиции исторической ретроспекции. Мздоимство как неотъемлемый элемент государственной политики зарождалось во времена Древней Руси. В начале IX века Ярослав Мудрый Русской Правде прямо указал на ответственность простых людей за содержание

государственных служащих, устанавливая при этом суровые наказания за его невыполнение. Это был своеобразный кодекс взяток под названием Покон вирный (включен в Краткую Правду, статья 42) [3, с.126]. Кроме того, во времена Киевской Руси существовала «почесть» как форма добровольного приношения, призванная выразить уважение государственному служащему. В целом, целесообразна следующая периодизация опыта борьбы с коррупцией в России [12, с.13-15].

Доимперский период (середина XVI – конец XVII вв.). На тот период весь государственный аппарат содержался за счет местного населения. Все наказания за преступления представляли собой штраф, сумму которого определяли чиновники на местах. Лишь с восходом на трон Ивана IV (Грозного) были изданы первые указы о борьбе со взяточничеством и стал появляться общественный контроль за преступлениями коррупционной направленности.

Имперский период (конец XVII в. – до революции 1917 г.) можно обозначить как период зарождения борьбы с коррупцией в России. Взошедший на престол Петр I ввел смертную казнь не только для лиц, которые брали взятки, но и для лиц их дающих, в результате чего борьба с коррупцией имела определенный успех. Во времена Екатерины II борьба с коррупцией осуществлялась в проектах нормативных правовых актов: отдельные антикоррупционные положения были заложены в проектах Уголовного уложения 1777–1782 гг. и Устава о тюрьмах 1787 г. Очевидная заслуга императрицы – разработка четкого определения понятия «лихоимства и взятки», которое со держится в Проекте Уголовного уложения (1777–1782 гг.) [6, с. 309-310]. В 1782 г. издается Устав благочиния, который представлял собой кодекс, регламентирующий полномочия сотрудников полицейских органов. Однако ситуация с коррупционными преступлениями в государственном аппарате лишь ухудшилась благодаря следующим тенденциям. Во-первых, в XVIII в. произошло серьезное увеличение общей численности чиновников (если в 50-х гг. XVIII в. в государственных и дворцовых учреждениях их было не более 5379 человек, то в начале XIX в. численность чиновников составляла 15 764 человека. Стремительный рост государственного аппарата с успехом продолжался и в XIX в.: с 1796 по 1847 гг. общая численность чиновников возросла в 4 раза [9]); во-вторых, рост фаворитизма являлся сдерживающим фактором активной борьбы с коррупцией (известный французский дипломат Ж. Кастер считает, что просвещенная императрица выдала своим фаворитам подарков на сумму почти 93 млн. рублей [16]).

Советский период (1917–1991 гг.). Октябрьская революция 1917 г. не привела к ликвидации коррупции. Советскую антикоррупционную политику можно охарактеризовать как «волнообразную»: ужесточение ответственности за коррупционные преступления приводило к снижению коррупции, что в свою очередь служило поводом для смягчения наказания и

разрастанию коррупции вновь. Подобная «синусоидная» тенденция наблюдалась до 80-х гг. Ужесточение наказания вплоть до смертной казни, просчеты в экономической политике, усиление дефицита товаров, привели к возникновению теневой экономики и проникновению коррупции на высшие уровне государственной власти. В результате чего латентность и масштабы коррупции весьма повысились. В начале 90-х гг. взяточничество приобретает форму открытого грабежа. Несовершенство налогового законодательства позволяло находить «лазейки» для уклонения от налоговых обязательств, вследствие чего доходная часть бюджета существенно снизилась [8, с.92].

Современный период (1991 г. – настоящее время) целесообразно делить на 2 этапа: 1) 90-е – начало 2000-х гг.. В РФ формируются коммерческие отношения, коррупция на всех уровнях государственной власти достигает невероятных масштабов и твёрдо укореняется в повседневной жизни каждого человека (в результате чего Россия стала одной из самых коррумпированных стран в мире); 2) этап, который берет начало с избрания на пост президента РФ Медведева Д.А.. Новый этап в борьбе с коррупцией начался в 2008 г. с принятием Указа Президента РФ «О мерах по противодействию коррупции».

Законодательное регулирование данной сферы имеет свою историю. Так, высшими органами законодательной власти РФ принимались Федеральные законы «О борьбе с коррупцией», «О внесении изменений и дополнений в УК РСФСР и УПК РСФСР в связи с принятием Федерального закона «О борьбе с коррупцией». Обновленный вариант проекта Федерального закона «О борьбе с коррупцией» в 2001 году не «добрал» нескольких голосов депутатов Государственной Думы, а в 2008 году в России был принят Федеральный закон «О противодействии коррупции», в котором отражен принципиально другой подход по сравнению не только с указанными выше законопроектами, но и с ратифицированными международными конвенциями. РФ ратифицировала четыре международные конвенции, в которых говорится о коррупции. Не ратифицирована Конвенция о гражданско-правовой ответственности за коррупцию, принятая Комитетом министров Совета Европы 4 ноября 1999 г. Однако ее нельзя не принимать во внимание, поскольку в ратифицированной Россией Конвенции ООН против коррупции определения коррупции не дается, но в ее Преамбуле делается ссылка и на эту Конвенцию [2, с.7].

Согласно имеющимся статистическим данным, в январе – декабре 2013 г. выявлено 42 506 (-14,2%) преступлений коррупционной направленности, удельный вес которых в общем числе зарегистрированных преступлений составил 1,9% (таблица 1). Число преступлений, предусмотренных статьей 290 УК РФ (получение взятки), в Российской Федерации увеличилось на 2% (с 6576 до 6710). За истекший период число преступлений, предусмотренных статьей 291 УК РФ (дача взятки), на

территории Российской Федерации увеличилось на 51,2% (с 3 182 до 4 811). [13, стр.7].

По сравнению с аналогичным периодом 2013 г. на 24% снизилось число выявленных преступлений экономической направленности [14, с.7]. Всего зарегистрировано 107 314 преступлений данной категории, удельный вес которых в общем числе зарегистрированных преступлений составил 5%. В январе – декабре 2014 г. выявлено 32 060 (-24,6%) преступлений коррупционной направленности, удельный вес которых в общем числе зарегистрированных преступлений составил 1,5%. Число преступлений, предусмотренных статьей 290 УК РФ (получение взятки), в РФ снизилось на 11,4% (с 6 710 до 5 945). За истекший период число преступлений, предусмотренных статьей 291 УК РФ (дача взятки), на территории РФ увеличилось на 21,9% (с 4 811 до 5 866).

В 2015 г. выявлено 32 455 (+0,8%) преступлений коррупционной направленности, удельный вес которых в общем числе зарегистрированных преступлений составил 1,4% [15, с.7]. Число преступлений, предусмотренных статьей 290 УК РФ (получение взятки), в Российской Федерации увеличилось на 8,6% (с 5 980 до 6 495). За истекший период число преступлений, предусмотренных статьей 291 УК РФ (дача взятки), на территории Российской Федерации увеличилось на 15,3% (с 5 913 до 6 816).

Таблица 1 – Сведения о состоянии преступности в РФ [13, с.32], [14, с.32], [15, с.32]

	ЗАРЕГИСТРИРОВАНО (в отчетном периоде)					
	2013	Динамика, %	2014	Динамика, %	2015	Динамика, %
Всего	2 206 249	-4,2	2 166 399	-1,8	2 388 476	9,0
В т.ч.						
экономической направленности	141 229	-18,4	107 314	-24,0	112 445	4,3
Из них						
коррупционной направленности	42 506	-14,2	32 060	-24,6	32 455	0,8

Среди системных проблем, существующих в российской практике борьбы с коррупцией, выделяют такие как несистемность в возбуждении коррупционных дел против высших должностных лиц; слабость правовых норм, регулирующих ответственность за недекларирование доходов и имущества; минимальность наказания, увольнение за утрату доверия; формальность и непубличность хода реализации ведомственных планов по противодействию коррупции; непрозрачность реализации крупных национальных проектов, в том числе репутационных и инфраструктурных. В частности, непрозрачность определения исполнителя в ходе конкурса/аукциона; возможность эмиграции коррупционеров от российского

правосудия; пребывание собственности действующих должностных лиц в офшорных зонах [10].

Согласно изученным материалам пресс-релиза Центра «Трансперенси Интернешнл – Россия» 2015 года [10] и опубликованным результатам Всероссийской научно-практической конференции «Состояние противодействия коррупции и направления совершенствования борьбы с ней» в Москве 27-28 января 2015 г. [4, с.196-198]), наиболее эффективными мерами по борьбе с коррупцией в России являются:

1) закрепление персональной ответственности за руководителями исполнительных органов власти и регионов РФ за невыполнение или формальное выполнение мероприятий Национального плана по противодействию коррупции;

2) Внедрение в правовую систему эффективных механизмов реальной ответственности за незаконное обогащение;

3) Обеспечение действенной реализации контроля за движением средств публичных должностных лиц и членов их семей в расширенной формулировке согласно требованиям FATF;

5) Мониторинг и контроль деятельности непосредственно самих правоохранительных органов по противодействию коррупции, одним из условий обеспечения которых является наличие в структуре полицейских ведомств структур, которые наделены полномочиями по проведению «внутренних расследований» (Управление процессуального контроля в сфере противодействия коррупции СК России, Департамент собственной безопасности МВД России, Департамент собственной безопасности ФСКН России и др.);

6) Грамотное построение кадровой политики. Тщательный подход к проверке психофизиологического состояния кандидатов на государственную и муниципальную службу (в том числе с помощью полиграфа), возможного наличия у них противоправной мотивации, степени стрессовой устойчивости с целью определения их пригодности к государственной и муниципальной службе. Важно исключить из кадровой политики формализм.

Уровень коррупции в РФ настоятельно требует творческого осмысления зарубежного опыта стран с развитыми институтами гражданского общества. Изучать этот опыт необходимо для творческого применения с учетом особенностей национального развития. [1, с.361] Так, в США действуют десятки неправительственных организаций («Judicial Watch», «Project on Government Oversight», «Global Integrity» и др.), главная задача которых – разоблачение коррупции. Львиную долю интересующих их сведений они получают с помощью закона «О свободе информации». Эти организации скрупулезно отслеживают финансовые пожертвования на избирательные кампании политиков. В соответствии с действующим в США законодательством предвыборные комитеты кандидатов и политических партий обязаны представлять в Федеральную

избирательную комиссию (ФИК) периодически доклады о своих финансовых источниках и расходах. Что касается права сообщать о коррупции в госструктурах, то оно защищено целым рядом законодательных актов, в первую очередь законом «О гражданских инициативах» 1989 г. (Whistleblowers Protection Act, P.L.) [7, с.67] Институт доноительства занимает значительное место в выявлении финансовых и коррупционных правонарушений, что позволяет вовлекать население в государственные программы противодействия преступности. Донositели законодательно защищены от мести или иного воздействия по службе.

КНР в своей антикоррупционной политике учитывает опыт действующей в Гонконге Независимой комиссии по борьбе с коррупцией. [1, с.311-317] В деятельности этого органа в качестве решительных мер против глубоко укорененной коррупции служил тщательный мониторинг действий властей – как со стороны официальных институтов, так и со стороны отдельных граждан, – а также судебное преследование виновных. Использовалась также разработанная Министерством финансов Сингапура антикоррупционная программа, которая включала такие меры как обеспечение прозрачности контроля нижестоящих чиновников вышестоящими; ротация чиновников для исключения формирования коррупционных связей; обеспечение режима конфиденциальности для предотвращения утечек важной информации, которой можно воспользоваться в коррупционных целях; введение процедуры пересмотра комплекса антикоррупционных мер каждые 3-5 лет. В 2010 г. пресс-канцелярия при Госсовете КНР выпустила Белую книгу «Противодействие коррупции и формирование неподкупного партийного и правительственного аппарата в Китае». По данным Госсовета КНР уровень одобрения гражданами КНР деятельности партии и правительства по противодействию коррупции и строительству неподкупного правительственного аппарата за 2003-2010 гг. увеличился с 52% до 71% [5, с.92] соответственно.

В основе антикоррупционной политики скандинавских стран лежит концепция государственного управления «Хорошее управление» (Good Governance). Стабильно низкий уровень коррупции в Финляндии достигается за счет наличия развитых институтов гражданского общества; стремления к минимизации вмешательства государства в экономический сектор; прозрачности и гласности процесса принятия решений должностными лицами, открытости и доступности большинства нормативных и подзаконных актов; адекватной системы внутреннего и внешнего контроля за действиями должностных лиц, широких полномочий в этой области у Канцлера юстиции и парламентского уполномоченного по правам человека, парламента; морально-психологического настроя общества и всего корпуса должностных лиц на неприятие коррупции. [1, с.311-317]

В заключение следует подчеркнуть, что борьба коррупцией должна носить комплексный программно-целевой подход, направленный, в первую

очередь, на предупреждение совершения этих преступлений. Часто получение взятки – это лишь промежуточное звено в цепи организованной коррумпированной деятельности, а орудием взятки являются ценности, добытые преступным путем. Поэтому разоблачение взяточника играет и превентивную роль, в цепи совершения других коррумпированных преступлений и образования устойчивых организованных преступных групп на современном этапе развития общества как в России, так и за рубежом.

Использованные источники:

1. Гуськов А.Я. Зарубежный опыт участия институтов гражданского общества в противодействии коррупции, на примере США, КНР и Финляндии // Коррупция: состояние противодействия и направления оптимизации борьбы / под ред. проф. Долговой А.И. М., Российская криминологическая ассоциация, 2015;
2. Долгова А.И. Реагирование на коррупцию: практика противодействия в России и направления оптимизации борьбы // Коррупция: состояние противодействия и направления оптимизации борьбы / под ред. проф. Долговой А.И. М., Российская криминологическая ассоциация, 2015;
3. Зимин А.А. Правда русская; Министерство юстиции РФ. Рос. правовая акад. и др. - М. : Древлехранилище, 1999
4. Османова Н.В. Состояние и меры противодействия коррупции в правоохранительных органах // Коррупция: состояние противодействия и направления оптимизации борьбы / под ред. проф. Долговой А.И. М., Российская криминологическая ассоциация, 2015;
5. Севальнев В.В. «Противодействие коррупции: опыт КНР». Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. № 1. 2014;
6. Смоляров М.В. Отдельные Положения Екатерины II о борьбе с коррупцией. // Коррупция: состояние противодействия и направления оптимизации борьбы / под ред. проф. Долговой А.И. М., Российская криминологическая ассоциация, 2015;
7. Филиппов В.В. Антикоррупционные меры в системе государственной службы США: криминологический и сравнительно-правовой анализ. Монография. Изд-во «Юрлитформ», М., 2013;
8. Бундеев А.В., Калашникова Е.Б. История развития российского антикоррупционного законодательства // Научный журнал "Апробация", №6(33), 2015 г. WWW.APROBACIA.RU | WWW.АПРОБАЦИЯ.РФ
9. Голованова Е.И. Правовые основы борьбы с коррупцией в России в XVI-XIX вв.: Историко-правовое исследование. Автореф. дис. канд. юрид. наук. М., 2002/ Режим доступа: <http://www.dissercat.com/content/pravovye-osnovy-borby-s-korrupsiiei-v-rossii-v-xvi-xix-vv-istoriko-pravovoe-issledovanie>
10. Индекс восприятия коррупции – 2015: Россия поднялась на 119 место. [Электронный ресурс]. – Сайт «Transparency org.ru». – Режим доступа: <http://www.transparency.org.ru/indeks-vospriatiia-korruptcii/indeks-vospriatiia-korruptcii-2015-rossiia-podnialas-na-119-mesto>.

- 11.Расширенное заседание коллегии Генпрокуратуры 2016 [Электронный ресурс]. – Официальный сайт Президента. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/51553>
- 12.Сколотнев М.А. Оперативно-розыскное обеспечение противодействия коррупции в пограничных органах ФСБ России [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.12. - Люберцы, 2015;
- 13.Сборник Генеральной прокуратуры РФ. Главное организационно-аналитическое управление, управление правовой статистики "Состояние преступности в России за январь - декабрь 2013 года"/ Режим доступа: <http://genproc.gov.ru/upload/iblock/297/2013.pdf>
- 14.Сборник Генеральной прокуратуры РФ. Главное организационно-аналитическое управление, управление правовой статистики "Состояние преступности в России за январь - декабрь 2014 года"/ Режим доступа: <http://genproc.gov.ru/upload/iblock/581/2014.pdf>
- 15.Сборник Генеральной прокуратуры РФ. Главное организационно-аналитическое управление, управление правовой статистики "Состояние преступности в России за январь - декабрь 2015 года"/ Режим доступа: <http://crimerussia.com/upload/iblock/1a2/1a20943e48c7ba7461ba4f6cfff3364c.pdf>
- 16.Труайя Анри. Екатерина Вторая/ Режим доступа: <http://iknigi.net/avtor-anritruayya/67366-ekaterina-velikaya-anri-truayya/read/page-27.html>

Демьянов А.А.

студент

Гончар А.В.

студент

Савченко И.А.

научный руководитель

Московский Городской Психолого-Педагогический Университет

Россия, г. Москва

ОТНОШЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ ГОРОДА МОСКВА К ИНВАЛИДАМ

Ключевые слова: инвалид; человек с ограниченными возможностями; социальная помощь; волонтер.

В данной статье изучено отношение населения города Москва к инвалидам, к вопросам интеграции инвалидов, государственной защите и поддержке инвалидов, вопрос опеки над инвалидами.

Key words: disabled person; person with disabilities; social assistance; volunteer.

In this article, the attitude of the population of Moscow to the disabled, to the integration of persons with disabilities, state protection and support of persons with disabilities, the issue of custody of persons with disabilities.

В каждом современном обществе число людей с ограниченными

возможностями такое, что их можно считать особой социальной группой. На сегодняшний день уже 650 миллионов человек, это около 10 процентов населения в мире, являются людьми с ограниченными возможностями. В данный момент они представляют самую большую группу меньшинств.

Данная цифра растет в связи с подъёмом численности населения, достижениями медицинской науки и ходом старения населения. В государствах, в которых предполагаемая продолжительность жизни выше 70 лет, в среднем в пределах около 8 лет, это 11,5 процентов от всей продолжительности жизни, приходится на годы, связанные с инвалидностью.

Российский социум далеко не исключение, по прогнозам экспертов так будет длиться и в дальнейшем, а значит, вопрос не потеряет своей актуальности.

Для определения отношения жителей города Москва к инвалидам (к людям с ограниченными возможностями) было спланировано, организовано и проведено социологическое исследование, в мае 2016.

Были взяты разные возрастные и половые группы для достижения наибольшего охвата разных мнений. Выбор охарактеризован тем, что представлен учащимися и работающими женщинами и мужчинами в возрасте от 18 до 65 лет. Было всего опрошено 100 человек.

Цель исследования – изучить отношение граждан к людям с ограниченными возможностями. Объектом исследования будет являться отношение граждан к инвалидам, предметом является различие в отношении к людям инвалидам, разных слоев населения и возрастных категорий.

В соответствии с поставленными задачами была разработана, апробирована и применена анкета, как ведущее средство сбора информации изучения. Анкета, включает в себя 13 вопросов, которые затрагивают проблему исследования.

Больше 50% опрошенных на вопрос, есть ли среди их окружения люди с ограниченными возможностями, ответили следующим образом, что есть знакомые среди инвалидов, но поддерживают общение довольно редко (55%), 14% сказали, что инвалид их очень хороший друг, 21 % что у них семье есть инвалид, а 10% опрошенных указали что избегают общение с такими.

На вопрос, считаете ли вы людей с ограниченными возможностями полноправными членами общества, большая часть ответило да (55%), 31% показали, что лишь в отдельных качествах общественной жизни, а 14% ответили, нет, они ведь инвалиды.

Чаще всего в ответах респондентов на такой вопрос как, что вы чувствуете по отношению к инвалидам, отвечали так: сострадание(25), гордость(19), желание оказать помощь(22), также были и такие ответы как жалость(16), отвращение(3), всё равно(6).

По представленной шкале Богардуса, которая определяет как тесно опрашиваемые согласны взаимодействовать с инвалидами, совокупность данных ответов ставит отметку между готовностью дружить и быть соседом, приближаясь скорее к дружбе.

Из всех респондентов, которые сказали, что постоянно оказывают помощь людям с ограниченными возможностями, только у 2% это входит в профессиональные обязанности, 16% заявили, что оказывают помощь родственнику, 56% указали, что по мере возможности помогают незнакомым людям и прохожим, и только 12 человек сказали, что это обязанность государства, и ответственность родственников инвалида. Стоит обратить внимание на то, что и в том и в том случае возраст респондентов составил 45 лет и больше.

В самом начале исследования было поставлено некоторое количество гипотез, которые мы исследовали и проверяли в ходе анкетирования. Гипотезы всецело подтвердились, население г. Москва в своём большинстве положительно относится к людям с ограниченными возможностями, а так же готовы помогать им и контактировать.

Те люди, у которых в среде его окружения присутствуют люди инвалиды, наиболее положительно воспринимают государственную социальную защиту людей с ограниченными возможностями.

Если смотреть с точки зрения социальной защиты опрошенные считают, что людей с ограниченными возможностями нужно не только морально поддерживать, но и помогать в повседневной жизни. По результатам небольшого опрос удалось выяснить как государство может поддерживать самих инвалидов: около 28% ответили о предоставлении социальных льготы, 25% ответили о предоставлении рабочих мест и возможности для получения образования, 27% респондентов отметили что необходимо установить подъемные механизмы которые способствуют облегчению перемещения и свободу передвижения людей с ограниченными возможностями, разработка специальных развлекательных программ и центров реабилитации ответили около 18%, и только 2% опрашиваемых затруднились дать ответ.

По результатам можно делать вывод на сколько не безразлично относится населения города Москвы к инвалидам и позитивно оценивает поддержку и защиту государства людей с ограниченными возможностями во всех сферах повседневной жизни. [1]

Затрагивая вопрос о семейной жизни можно наблюдать положительный настрой. Несмотря на, то что в вопросе по шкале Богардуса, большая часть ответов указывала на отметку дружбы и не было дано не единого ответа о том чтобы построить семью, отвечая на вопрос о возможной инвалидизации своего супруга в процессе совместного проживания, то 32% готовы остаться, искренне любить и попытаться вылечить его/ее, 28% ответили что это является их долгом, от того насколько

будет зависеть характер инвалидности ответили около 11% и лишь 8% ответили, что не останутся жить с таким человеком, однако добавили что будут оказывать ему помощь и только 5% ответили что не будут жить с людьми с ограниченными возможностями.

Однако стоит заметить, что респонденты в возрасте 18-25 лет очень часто отвечали что останутся с таким человеком и будут любить его и попытаются вылечить его и в этой же возрастной категории так же в большинстве звучал ответ что никогда не останутся жить с таким человеком.

Вероятность того что ребенок инвалид будет получать образование респонденты в большинстве отвечали положительно (74%), а 40% ответили что они не против, но им кажется что такому ребенку будет вызываться дискомфорт находясь среди здоровых детей. Такие ответы могут быть связаны не только с физическим, но и психологическим дискомфортом, а так же с технической неприспособленностью, особенно в школах. Около 15% опрошенных дали понять, что дети с ограниченными возможностями должны обучаться в специализированных учреждениях, 8 % из них ответили что такой ребенок может учиться в школе где учится «мой»ребенок, но не в одном классе с ним, и 2 % категорически против, поскольку они считают, что это будет препятствовать учебному процессу.

Итоги опроса наглядно показывают, что отношение граждан к образовательной интеграции инвалидов напрямую зависит от ряда моментов, среди которых более значимым является наличие у опрашиваемого опыта контакта с людьми с ограниченными возможностями в будничной жизни. Особо важные различия во мнениях тех, кого опрашивали, кто вообще никогда не встречал инвалидов или же лишь только видел их где-то, и теми, у кого близкие родственники или знакомые инвалиды и дети-инвалиды.

Вышеупомянутое можно считать еще одним аргументом в пользу того, что интегрированное образование на данный момент полномерно может считаться одним из важнейших приоритетов государственной политики Российской Федерации. В зависимости от того, есть ли у молодежи опыт общения с людьми с ограниченными возможностями, а так же дружбы, взаимодействия и взаимных интересов, зависит мера общественной дистанции. Есть ряд некоторых сложностей для такой реформы образовательной системы, среди которых наиболее важную роль играют неприспособленность школьной среды, плохая подготовка педагогических кадров и некачественное финансирования системы образования. Так же не стоит забывать, что общественное мнение тоже играет немалую роль.

В своём большинстве опрашиваемые отвечали, что люди в г. Москва относятся к людям с ограниченными возможностями с пониманием, и по мере возможности помогая им (32%) , с состраданием, и что городские власти не могут создать полноценных условий для жизни инвалида (48%), а 20 % ответили, что к их нуждам относятся с безразличием, и что никого не волнуют чужие проблемы.

Подводя итоги этого исследования, нужно отметить, что гипотезы, которые мы выдвинули в начале исследования, полностью подтвердились. Конечные итоги превзошли ожидания. Примерно 85% опрошенных граждан готовы контактировать, работать, оказывать помощь и дружить с людьми инвалидами.

Но при всём этом отмечалось и более положительное отношение к некоторым моментам, когда не требуется постоянный контакт, например, когда инвалид приходился кому-то соседом по дому, или подразумевающее общение на равных когда инвалид коллега по работе. Моменты, когда контакт подразумевался как что-то большее, чем дружба, вызывали у респондентов негативное отношение.

Меры государственной защиты инвалидов, которые есть на данный момент, одобряют не только те, кто тесно и повседневно контактирует с людьми с ограниченными возможностями, но и все респонденты в целом.

Идею государственной поддержки инвалидов одобряют и поддерживают даже те респонденты, которые испытывают негативное отношение к людям с ограниченными возможностями, или выбирали варианты ответов такие как: нарочно избегают контакты с инвалидами.

Несмотря на всё это, при всём настрое помогать и поддерживать людей-инвалидов, только единицы готовы помочь и взять под опеку или человека с ограниченными возможностями. Не редко для тех опрошенных, кто сказал, что готов взять под опеку ребенка-инвалида, главным фактором были возможные материальные выплаты, и лишь некоторые руководствовались в выборе тем, что данная категория людей нуждаются в помощи и поддержке.

Подводя итоги опроса можно сделать следующий вывод, что общественная дистанция между обществом и людьми с ограниченными способностями относительно небольшая. С нашей точки зрения одним из важнейших факторов опроса, который и повлиял на его дальнейшие результаты является возраст респондентов, а так же и сам опыт общения с людьми с ограниченными возможностями

Бесспорно, что современный мир, в котором родились, живут, работают, учатся и молодые и взрослые накапливает в себе образы и потенциальность человеческого разнообразия.

Ведь именно группа молодых, которые общаются с друзьями, знакомыми, коллегами и одноклассниками-инвалидами и является опорой во взаимоотношений инвалидов и всего общества.

Однако стоит добавить, что в анкетах, в которых необходимо было приводить аргументы своего выбора, большая часть опрошенных подчеркивала, что «инвалиды являются такими же людьми, как и мы». Исходя из всего это можно подвести итог, что в городе отношение к людям с ограниченными возможностями довольно таки благоприятное.

Использованные источники:

1. Савченко И.А. Деятельность органов социальной защиты по поддержке социально незащищенных слоев населения в г. Москве // Управление социальными изменениями в нестабильных условиях: Всероссийская научная конференция; 24 мая 2016 г., Москва, МГУ имени М.В. Ломоносова, социологический факультет: Материалы конференции / Под общ. ред. В.П. Васильева. – М.: МАКС Пресс, 2016. – С. 156-159.

*Дерендяева Т.М., к.пед.н.
доцент*

*кафедра «Менеджмент»
Калининградский государственный университет
Россия, г. Калининград*

ВЕРОЯТНОСТНЫЕ МОДЕЛИ В ТЕОРИИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ЗАПАСОВ ПРОМЫСЛОВЫХ РЫБ

Аннотация: Статья посвящена основным видам математического моделирования процессов, которые в большей степени характерны для кибернетического подхода к управлению промышленным рыболовством. Подробно рассмотрены вероятностные аналитические и численные модели, которые описывают стохастические процессы реальной морской среды.

Ключевые слова: математическое моделирование, динамические модели, вероятностные модели, стохастические процессы.

PROBABILISTIC MODELS IN THE THEORY PREDICTION OF COMMERCIAL FISH STOCKS

Annotation: The article is devoted to the main types of mathematical simulation of fisheries and fishing processes, which are more characteristic of the cybernetic approach to fisheries management. Discussed in detail probabilistic models (analytical and numerical), which describe stochastic processes.

Key words: mathematical modeling, dynamic models, probability models, stochastic processes.

В настоящее время одним из условий устойчивого развития промышленного рыболовства, является прогнозирование запасов промысловых рыб в целях обеспечения их оптимального изъятия, сохранения и воспроизводства. В этой связи особую актуальность приобретает разработка математических методов и моделей прогнозирования поведения рыбных популяций на основе принципа рационального природопользования [2,3]. Проводя анализ влияния стратегий промысла на динамику рыбных популяций в условиях реальной морской среды, Т.М. Дерендяева, Н.П. Крукович, В. Н. Мельников и А. В.

Мельников отмечали, что реализация математических моделей, учитывающих воздействие окружающей среды на рыбные популяции, позволит выбрать наиболее безопасную стратегию промысла, уменьшающую вероятность депрессии рыбного запаса [1,2,3].

В зависимости от детерминированности или стохастичности явлений в системах управления рыболовством и принятых допущений различают следующие основные виды математических моделей:

- аналитические модели жесткие;
- численные модели жесткие;
- аналитические модели вероятностные;
- численные модели вероятностные (например, модели метода Монте-Карло).

Наилучшие результаты можно получить при совместном применении аналитических и вероятностных (стохастических) моделей.

Стохастическая модель – такая экономико –математическая модель, в которой параметры, условия функционирования и характеристики состояния моделируемого объекта представлены случайными величинами и связаны стохастически, то есть случайными, нерегулярными зависимостями, либо исходная информация также представлена случайными величинами.

В стохастических моделях характеристики состояния определяются не однозначно, а через законы распределения их вероятностей.

В стохастических моделях, как правило, рассматривается гауссовский «белый шум», то есть случайный процесс с постоянным средним и нулевым временем корреляции. Спектр реальных флуктуаций морской среды существенно отличается от спектра «белого шума», и это отличие может привести появлению новых особенностей в динамике эксплуатируемых популяций [1]. Жесткие модели как аналитические так и численные обычно описывают детерминированные процессы без применения статистически вероятностных распределений. Численные модели часто применяют и при описании вероятностных (статистических) явлений, переходя от распределений к средним значениям. При построении жестких моделей обычно используют различные классические методы математики: дифференциальные уравнения, дискретные, в том числе конечно-разностные уравнения, интегральные уравнения, алгебраические, трансцендентные [1,2,3].

Исследование процессов регулирования рыболовства при описании их дифференциальными уравнениями часто связано с существенными математическими трудностями.

Аналитические и численные вероятностные модели обычно описывают стохастические процессы. Они отражают законы распределения непрерывных и дискретных переменных, а также распределение выборок или статистик. Вероятностные (стохастические) модели, по сравнению с

аналитическими моделями, не требуют грубых упрощений и позволяют учесть большее число факторов. Но результаты такого моделирования труднее поддаются анализу, осмыслению и обобщению. Вероятностные модели обычно строят с применением экспериментально-статистических методов. В теории рыболовства применение активных экспериментов ограничено по ряду причин:

- целенаправленное изменение регулирующих входных воздействий (интенсивность и селективность рыболовства) на эксплуатируемые популяции недопустимо или допустимо в ограниченных пределах;

- обычно невозможно стабилизировать многочисленные внешние возмущающие воздействия на популяцию рыб;

- влияние регулирующих воздействий на популяцию иногда сравнимо или даже меньше возмущающих воздействий, и влияние первых не всегда можно выделить;

- входные показатели, так же как и выходные переменные, скоррелированы между собой [3].

Использование данных пассивного эксперимента часто ограничено сравнительно стабильным режимом лова, при котором колебания входных переменных сводятся к минимуму. Поэтому изменение выходов (например, результата лова) может быть результатом влияния неуправляемых, в том числе неконтролируемых воздействий. Корреляция между входными переменными вызывает корреляцию между коэффициентами уравнения регрессии, а ошибка в оценке одного фактора приводит к ошибочной оценке влияния других факторов, связанных с первыми.

Для успешного применения математических моделей лова необходимо задавать от 10 до 15 показателей, характеризующих объект лова, средства лова и условия внешней среды [3]. По мнению Дерендяевой Т.М., Крукович Н.П. применение вероятностных моделей позволит оценивать характер и масштабы антропогенных воздействий на природные системы и предсказывать его последствия [1]. Моделирование динамики рыбных популяций с помощью стохастических моделей, учитывающих факторы изменчивости морской среды, позволит на системном уровне изучать процессы управления составом и численностью рыбных запасов, что, в конечном итоге, будет способствовать более эффективному управлению рыболовством.

Использованные источники:

1. Дерендяева Т.М., Крукович Н.П. Сравнительный анализ различных стратегий промысла при обучении морских специалистов. Известия Балтийской государственной академии рыбопромыслового флота: психолого-педагогические науки. 2016. № 1(35). – С.142-147.
2. Ивченко В. В. Экономико-организационные проблемы рационального использования биоресурсов Мирового океана. – М.: Пищ. пром-сть, 1980. – 136 с.

3. Мельников В. Н., Мельников А. В. Рыбохозяйственная кибернетика. – Астрахань: Изд-во АГТУ, 1998. – 312 с.

*Дмитренко В.М.
студент 2 курса
Овчинникова И.В.
научный руководитель, старший преподаватель
кафедра управленческого учета и анализа
Кузбасский государственный технический университет
Россия, г. Кемерово*

СОЦИАЛЬНЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ БЕЗРАБОТИЦЫ

Аннотация: *Статья посвящена вопросу социальному и экономическому последствию безработицы.*

Ключевые слова: *безработица, занятость, экономика, общество, рынок труда, население.*

Безработица – социально-экономическое явления, при котором часть рабочей силы не занята в производстве товаров и услуг. В наше время, в условиях всемирного финансового кризиса, одной из главной социально-экономической проблемы страны является проблема безработицы населения, которая становится разноаспектной проблемой рыночного хозяйства. В России имеются социально-экономические проблемы. Одна из этих проблем это - проблема занятости, которая неразделимо связана с людьми, и их производственной деятельностью. Безработица предполагает собой макроэкономическую проблему, оказывающую непосредственное прямое и сильное влияние на каждого человека. Потеря рабочего места для большинства людей обозначает понижение жизненного уровня и причиняет значительную эмоциональную травму. Экономисты исследуют безработицу для установления главных ее причин, а также для улучшения мер государственной политики, оказывающих большое влияние на занятость. Некоторые из государственных программ, например, программы по профессиональной переподготовке безработных, упрощают возможность их будущего трудоустройства. Безработица приносит большой вред не только человеку, но и экономике, так как спрос на товары и услуги уменьшается, а значит, уменьшаются и объемы их производства. В соответствии с ФЗ РФ "О занятости населения в Российской Федерации", безработными не могут быть признаны граждане:

1. Не достигшие 16-летнего возраста
2. Тем людям, которым назначена трудовая пенсия по старости, в том числе досрочно
3. Осужденные по решению суда к исправительным работам без лишения свободы, а также к наказанию в виде лишения свободы и.т.д

Различают 3 основных типа безработицы:

1. Фрикционная безработица. Если человеку предоставляется свобода выбора рода деятельности и места работы, то в течение некоторого времени он остается без работы. Эти периоды являются добровольными

2. Структурная безработица. Безработица, вызванная изменениями в структуре спроса и технологии производства. Такие изменения ведут к необходимости новых профессий, а работники, не владеющие этими профессиями, высвобождаются и вынуждены переучиваться.

3. Циклическая безработица. Безработица, которая предопределяется циклическим характером общественного воспроизводства и возникает на стадии спада производства или в фазе экономического кризиса.

Последствием безработицы считается и повышение конкурентной борьбы на рынке труда за более элитные рабочие места. Ее большой уровень может послужить причиной к тому, что отдельные и довольно значимые группы населения станут, обязаны заменять неинтересные для них рабочие места. В этом случае трудовая деятельность для них станет нести "принужденный" характер, а такой труд, как известно, не может быть очень эффективным и гарантировать необходимое качество работы. Экономический кризис, как ни когда в предыдущие десять лет, сосредоточил интерес всего общества на вопросах безработицы и ее последствий. Поэтому государственная политика предотвращения социальных и экономических последствий безработицы обладает очень большой значимостью для развития цивилизованного рынка и избежания социальных взрывов. Она должна быть непосредственно увязана с другими программами, со структурной перестройкой, единой стратегией развития экономики, с мерами по формированию мелкого предпринимательства. Проблемы безработицы можно было бы смягчить и за счет более обширного использования специфических типов занятости - частичной, временной, надомной работы, формирования своих предприятий лицами, потерявшими работу. Для этого необходимо гарантировать нужные экономические и законодательные условия, а также выполнение этих законодательных актов, которые уже действуют.

Таким образом, нужен регулярный контроль и анализ настоящей безработицы, которая высококачественно изменяется. Потребуется психологическая организация людей к этому социальному изменению. Правовая безграмотность огромной доли населения делает его беззащитным в случае многочисленных увольнений. Юридическое просвещение, в т.ч. в отношении прав человека, поддержку и консультации всем, оказавшимся без работы, обязаны быть частью государственной политики.

Использованные источники:

1. Власов В. Новый порядок регистрации безработных // «Занятость» - 1998
2. Макроэкономика: учебник для бакалавров / А.В. Аносова, И.А. Ким, С.Ф. Серегина [и др.]; под ред. С.Ф. Серегиной. 2-е изд., испр. и доп. – М.:

Издательство Юрайт, 2013.

3. Муталимова З.Ш. О сущности и последствиях безработицы // «Актуальные вопросы современной экономики» - 2014

4. Табольская В.В., Герасимов В.О. Экономические последствия безработицы в Российской Федерации // «Экономика и современный менеджмент: теория и практика» - 2015

Довгань Д.И.

курсант 4 курса

*специальность «Право и организация
социального обеспечения»*

Лебедева Е.В.

аспирант

кафедра общей психологии и истории психологии МосГУ

преподаватель

ГБПОУ «Колледж полиции»

Россия, г. Москва

ОТНОШЕНИЕ К ПРОБЛЕМЕ СМЕРТНОЙ КАЗНИ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ ЛИЧНОСТИ

Аннотация Рассмотрено влияние ценностных ориентаций на отношение личности к проблеме смертной казни. Представленные в статье результаты пилотажного эмпирического исследования демонстрируют наличие связи между отношением к проблеме смертной казни и ценностной ориентацией личности. Авторами отмечается, что данная проблема актуальна как в теоретическом, так и в практическом значении и требует дополнительных исследований.

Ключевые слова: ценностная ориентация, смертная казнь, юношеский возраст.

Dovgan' D.I.

Cadet GBPOU "Police College"

4 course, specialty "The law and the social security organization"

Lebedeva E.V.

*Postgraduate student of the general
psychology and history of psychology*

MosGU,

Teacher GBPOU "Police College"

ATTITUDE TO THE PROBLEM OF DEATH AS INDICATOR VALUE ORIENTATIONS

Annotation The influence of value orientations on the individual attitude towards the death penalty. Presented in the article of a flight of empirical research demonstrate a relationship between attitude towards the death penalty and the value orientation of the individual. The authors noted that this issue is

relevant in both the theoretical and practical significance, and requires further research.

Keywords: value orientation, the death penalty, juvenile age.

Для современной России особо актуальна проблема формирования ценностных ориентаций у молодых людей, которая становится очевидной на фоне социокультурных изменений, экономической, политической нестабильности общества, отсутствия четко обозначенных духовных и нравственных ориентиров, многообразия разнонаправленных моделей поведения, которые провоцируют юношей и девушек к самостоятельному поиску тех ценностных норм, на которые в дальнейшем они будут опираться в принятии решений, совершать поступки, от которых может зависеть не только качество их жизни, но и стабильность развития, и благополучие общества в целом.

Отсутствие четко обозначенной системы общественных ценностей само по себе выступает сильнейшим дестабилизирующим фактором личностного развития, особенно, для такого возрастного периода как «юношество», в котором происходит осознанное принятие определенной личностной позиции молодых людей относительно основных вопросов в духовной, социальной, политической и прочих сферах.

Исследование обозначенной проблемы позволит не только выявить уровень интереса среди молодежи к проблеме смертной казни, но и оценить степень влияния ценностей юношей и девушек, из исследуемой выборки, на их отношение к проблеме смертной казни.

Ценностная ориентация личности отражает отношение человека не только к себе, но и к другим объектам социальной реальности.

Можно заметить, что те люди, которые согласно статистическим данным, высказываются против применения смертной казни, чаще обладают сложным моральным мышлением, способны аргументировать свою позицию [6]. Таким образом, мы можем предположить, что юноши и девушки исследуемой выборки в большинстве своем не обладают сложным моральным сознанием.

Исследование проводилось в 2016 году, испытуемыми являлись учащиеся в возрасте 17-18 лет, студенты юридического колледжа. Общий объем выборки составил 182 человека. Все испытуемые являются учащимися 2-х и 3-х курсов юридического колледжа. В процентном соотношении выборку составили 49% юноши и 51% девушки.

Обратимся к описанию методов исследования. Во-первых, был разработан опросник, включающий в себя 43 вопроса, которые ориентированы на выяснение позиции учащегося к проблеме смертной казни. Мы подошли к этому вопросу с разных сторон, были, например, такие варианты вопросов как, - (каково ваше отношение к исполнителю смертной казни?: положительное/отрицательное/затрудняюсь ответить), (вправе ли жертва выбирать меру наказания для преступника: да/нет/затрудняюсь

ответить), (смогли ли бы вы исполнить смертный приговор в отношении преступника?: да/нет/затрудняюсь ответить) и другие вопросы, ответы на которые направлены на выявление отношения испытуемого к проблеме смертной казни. Также опросник включал в себя вопрос о ценностях, например такой как: (Расставьте для вас приоритетные ценности в порядке убывания (от большей ценности к меньшей): - здоровье, - материальное благополучие, - душевное спокойствие, - карьера, - семья, - друзья, - любовь, - личные желания, - мир во всем мире, - благополучная окружающая среда, - любимый питомец). Опросник разрабатывался с учетом возрастных особенностей выборки [2, 3, 4].

Во-вторых, нами была использована методика «Ценностные ориентации» М. Рокича, основанная на прямом ранжировании списка ценностей. Система ценностных ориентации определяет содержательную сторону направленности личности и составляет основу ее отношений к окружающему миру, к другим людям, к себе самой, основу мировоззрения и ядро мотивации жизнедеятельности, основу жизненной концепции. Мы подобрали из данного опросника наиболее значимый для нашего исследования набор ценностей, их количество составило 11, которые могут тем или иным образом повлиять на отношение учащегося к проблеме смертной казни.

М. Рокич различает два класса ценностей: терминальные – убеждения в том, что конечная цель индивидуального существования стоит того, чтобы к ней стремиться; инструментальные – убеждения в том, что какой-то образ действий или свойство личности является предпочтительным в любой ситуации. Это деление соответствует традиционному делению на ценности-цели и ценности-средства [5].

Опрашиваемым был представлен список ценностей. В списках испытуемый присваивает каждой ценности ранговый номер, в порядке убывания значимости (от большей по значимости ценности к меньшей по значимости). Учащемуся было необходимо внимательно изучить список и, выбрав ту ценность, которая для него наиболее значима, поместите ее на первое место. Затем выбрав вторую по значимости ценность и поместив ее вслед за первой. Затем проделав то же со всеми оставшимися ценностями. Наименее важная ценность останется последней и займет 11 место. Привлечение данной методики было обусловлено необходимостью выявления ценностной ориентации юношей и девушек из представленной выборки.

Обратимся к анализу эмпирического материала. Во-первых, мы определили, каковы ценности наиболее важны для учащихся, во-вторых, какие ценности имеют статистически значимые корреляции с отношением к проблеме смертной казни.

Итак, по результатам нашего исследования, определилась следующая иерархия ценностей внутри выборки: 1-семья, 2-здоровье, 3-друзья, 4-

любовь, 5-душевный покой, 6-материальное благополучие, 7-карьера, 8-мир во всем мире, 9-личные желания, 10-благоприятная окружающая среда, 11-любимый питомец, все эти ценности относятся к категории «терминальные ценности».

Также в ходе исследования ценностной сферы учитывались дополнительные позиции, отражающие те или иные ценностные ориентации, например, «Относитесь ли вы к категории верующих?», «Является ли человек высшей ценностью?», поскольку ответы косвенно могут свидетельствовать о наличии некоторых ценностных структур.

Обратимся к описанию полученных данных. Мнения испытуемых разделились следующим образом: (44%) за применение смертной казни в отношении преступников (при этом, кто за смертную казнь, положительно относится к исполнителю), (22%) за отмену смертной казни (те, кто отрицательно относится к смертной казни, исследование показало, что те негативно настроены по отношению к исполнителю смертной казни) и (9%) за сохранения моратория. Исходя из полученных данных, мы делаем вывод, что опрошенные учащиеся в большинстве своем за применение смертной казни, остальные опрошенные (25%) затрудняются ответить. Решения испытуемых были обдуманны, так как исследование показало, что (58%) задумывались над данной проблемой до участия в опросе.

Как мы отмечали ранее, что люди, кто, согласно статистическим данным, высказывается против применения смертной казни, чаще обладают сложным моральным мышлением, способны аргументировать свою позицию. Таким образом, мы можем предположить, что юноши и девушки исследуемой выборки в большинстве своем не обладают сложным моральным сознанием, что обозначает перспективы для воспитательной, просветительской деятельности в рамках образовательного процесса при подготовке специалистов в различных направлениях профессиональной деятельности, особенно, в области юриспруденции. Поскольку данное направление профессиональной деятельности связано с защитой прав и свобод отдельного человека так и отстаивание интересов общества в целом.

Мы выявили статистические значимые связи с отношением к проблеме смертной казни и некоторыми ценностями личности, а именно с такими ценностями как: «душевное спокойствие» и «материальное благополучие». Ценность «Душевное спокойствие» имеет положительную корреляционную связь с мнением, что «смертная казнь снизит преступность», а ценность «Материальное благополучие» положительно связано с ценностью «Карьера» и мнением, что применение смертной казни допустимо к террористам. Из этого мы можем предположить, что материальное благополучие является неким гарантом стабильности и безопасности.

Исследование показывает, что учащиеся, выбравшие одной из важных ценностей «душевное спокойствие» считают, что смертную казнь необходимо применять. Следуя из этого мы можем сделать вывод, что с

точки зрения опрошенных, применение смертной казни будет обеспечивать реализацию такой ценности как «душевное спокойствие».

Также хотелось бы отметить, что испытуемые считают «материальное благополучие» значимой для себя ценностью, склонны к одобрению смертной казни в отношении терроризма. Мы можем предположить, что материальное благополучие является неким гарантом стабильности и безопасности.

Также, чем старше испытуемые, тем больше они уверены в том, что демократия допускает такой вид наказания как смертная казнь.

Из полученных данных мы видим, что большинство опрошиваемых относятся к категории «верующие» (78%) и считают, что человек является высшей ценностью, а смертную казнь считает не гуманной. А учащиеся, отнесшие себя к группе «атеист» (1%), затрудняются ответить на вопрос высшая ли человек ценность, у них нет концептуальной религиозной основы для формирования своей позиции к ценности человека. Также те учащиеся, которые отнесли себя к категории «верующий», считают допустимым применение смертной казни за сексуальное преступление против несовершеннолетних. При этом большинство верующих (78%) против применения смертной казни, исходя из этого, можно сделать вывод, что опрошенные категория «верующие» в целом гуманно настроены относительно преступных элементов, избирательно выделяют преступные деяния, за которое применение смертной казни допустимо.

Также немаловажным является тот факт, что в отношении к смертной казни играет гендерный фактор, а именно, большинство опрошенных девушек (42,5%) одобряют применение смертной казни, более того выделяют две группы преступных действий - это изнасилование и распространение наркотиков. Анализируя эти данные, мы можем сделать вывод, что те ценности, которые свойственны для гендера в частности для девушек, сохранение безопасности в сексуальных отношениях, также влияет на отношение к смертной казни.

Мы отмечаем, юноши и девушки считают, что жертва вправе выбирать меру наказания в отношении преступника, если в отношении нее было совершены такие преступления как изнасилование и крупная кража.

Большинство испытуемых, то есть (58%) считают нужным применить смертный приговор в отношении преступника сразу после решения суда, и (12%) испытуемых считают нужным казнить осужденного после 20 и более лет заключения в тюрьме. То есть, те опрошенные, кто считают, что приговор необходимо привести в исполнение сразу после решения суда игнорируют опыт судебных ошибок. Также (15%) испытуемых считают нужным привлекать суд за допущенную ошибку, (7%) считают не нужным, а большинство (77%) затрудняются ответить на данный вопрос.

Как выяснилось, девушки, которые положительно относятся к смертной казни, положительно относятся и к исполнителю смертного

приговора. При этом те учащиеся, которые положительно относятся к исполнителю смертного приговора и также девушки, положительно относятся к возможности быть в роли исполнителя.

Таким образом, мы можем заключить, основываясь на результатах анализа и обобщения эмпирических данных, что выявлены некоторые статистически значимые связи между отношением к проблеме смертной казни у юношей и девушек нашей выборки и показателями ценностных ориентаций личности. Так же важно отметить, что нами обозначены только некоторые аспекты поставленной нами научной проблемы, которая, безусловно, актуальна для психологической науки и требует дополнительных исследований.

Использованные источники:

1. Леонтьев Д. А. Внутренний мир личности // Психология личности в трудах отечественных психологов. - СПб.: Питер, 2000. - 387 с.
2. Молчанов С.В. Особенности ценностных ориентаций личности в подростковом и юношеском возрастах // Психологическая наука и образование. 2005. № 3. С. 16–25.
3. Обуховский К. Возрастная психология. М.: Мысль, 2002.-215 с.
4. Райс Ф. Психология подросткового и юношеского возраста / Ф. Райс. – СПб. : Питер, 2000. – 385 с.
5. Психологические тесты для профессионалов/ авт. Сост Н.Ф. Гребень. – Минск: Современ. Шк., 2007. – 496 с.
6. Электронная библиотека ГБУ. Философия и социальные науки: Научный журнал. – 2009. - № 1/2. – с. 68-73.

Долгунова А.В.

студент 2 курса

факультет «Экономико-математический»

Чиждова И.А.

студент 2 курса

факультет «Экономико-математический»

Бенько Е.В.

научный руководитель

Ульяновский государственный технический университет

Россия, г. Ульяновск

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ РЫНКА УСЛУГ ПО ТУРИЗМУ

Данная статья повествует о том, как изменилась индустрия туризма с 2014 по настоящее время, а также что явилось причинами резкого спада на спросы туристических услуг. Проведен прогноз, отражающий рост туристических выездов за период с 2011 по 2017 года. Если сохранится существующая тенденция роста, выездные поездки за границу могут достигнуть высоких значений в отношении количества человек. Также в статье представлены города, которые будут являться несомненными

лидерами для отдыха в 2016 году.

Ключевые слова: туризм, туроператоры, направления внешнего туризма, внутреннее направление, тур.

This article narrates about how the industry of tourism since 2014 till present has changed and also that was the reasons of sharp recession on demands of tourist services. The forecast reflecting growth of tourist departures from 2011 for 2017 is carried out. If the existing growth tendency, exit trips the abroad remains can reach high values concerning a number of people. Also in article the cities which will be undoubted leaders for rest in 2016 are provided.

Keywords: tourism, tour operators, directions of external tourism, internal direction, round.

Индустрия туризма одна из трех отраслей мировой экономики, уступающая по значению отраслям по добычи нефти и машиностроению. В настоящий момент туризм приобретает значение социального явления. Он перешел из категории дорогого продукта в категорию продукта, который доступен почти каждому.

Тема данной статьи является актуальной, потому что туристический бизнес в России совершенствуется с преобладающей тенденцией на выезд. Также в различных регионах нашей страны туристические потоки формируются по-разному. Наиболее быстро туризм развивается в Центральном, Северо-Западном и Уральском регионах. Что же сейчас происходит на рынке туристических услуг?

За 2015 год, по данным Росстата, были совершены 34 390 тыс. поездок. Это на 8 531 тыс, что составляет 20 %, поездок меньше, по сравнению с 2014 годом. Сокращение началось со второй половины 2014 года. Это было связано со снижением курса рубля, вследствие чего обанкротилось большинство туроператоров, к примеру, такие как Экспо-тур, Лабиринт и Идеал тур. Несмотря на то, что цены на поездки увеличились, большинство туристов выбрали более дешевые страны для отдыха и самостоятельное бронирование билетов и отелей. Данная ситуация продолжалась и в начале 2015 года. Помимо увеличения цены на поездки, которое составило 25-30%, национальная валюта была также нестабильной. Это является причиной снижения спроса на дальние направления с высокой стоимостью перелета и на страны, где расходы зависят от доллара и евро. Тем самым вырос спрос на Египет и Турцию, куда туристы могут отправиться за сравнительно небольшие затраты.

Но с сентября 2015 года в сфере туризма появились новые беды. Первой из них стала отозвание сертификата российской авиакомпании «Трансаэро», что привело к частичному подорожанию билетов и дефициту на некоторые направления. Но на деле все оказалось не так плохо. Цены на самые известные направления увеличились на 10-13%. Но все стало значительно хуже, когда ввели запрет из-за угрозы терроризма на Египет, который занимал второе место по бронированию туров. Одна часть туристов

вовсе отказалась от туров, а другая согласилась перебронировать на более дорогие направления, такие как Таиланд, Индия, Израиль и ОАЭ. Также среди российских туристов нашлись и те, кто не испугался запретов. Они нашли другие способы попасть на запретные курорты. Например, вылететь в Хургаду и Шарм-эль-Шейх из Украины и Белоруссии или добраться в Табу и Дахаб, приземлившись в Израиле.⁵⁰ Однако, честные турфирмы не посодействовали им в этом. Туроператоры начали активно предлагать такие курорты внутреннего направления, как Крым и Сочи. Но минус этих курортов состоял в том, что отдых на них зимой невозможен, поэтому многие туристы от них отказались. Тогда им были предложены поездки в Турцию. Но и здесь с 1 декабря полностью отменили чартерные рейсы, так как 24 ноября над Сирией был сбит бомбардировщик Су-24, который принадлежал России.⁵¹

Все это сильно отразилось на туристическом бизнесе. На начало 2014 года туроператоров насчитывалось около 2 тысяч, а к середине 2015 около 900.⁵² Еще хуже дела обстоят с турагенствами, АТОР прогнозирует, что к концу года закроется порядка 4 тысяч турагенств.

2015 год нанес немалый урон турбизнесу, и теперь его участникам придется приспособиться к изменениям. Возможно, весь следующий год пройдет без продаж туров в Египет и Турцию. Поэтому уже идет разработка новых путей направления.⁵³

Многие туроператоры придерживаются мнения, что в 2016 году наибольшим спросом будут пользоваться внутренние направления. Летом несомненными лидерами будут Сочи и Крым, спрос на которые увеличился на 40%.

Поездки за границу без сомнения понесут потери, но туроператоры уже начинают принимать активные меры, во избежание данной ситуации, ориентируя туристов на европейские направления.

Приведем статистический анализ туристических выездов за границу за 2014-2015 года.

Таблица 1. Расчеты для выявления линии тренда⁵⁴

Год	Количество тур. выездов за границу, тыс	Условное обозначение времени, t	t ²	yt
2011	14 495	– 2	4	-28 990
2012	15 332	– 1	1	-15332
2013	18 291	0	0	0

⁵⁰ http://www.beboss.ru/journal/franchise/articles/2829-tourism_in_russia_2016_statistics

⁵¹ Статистика туризма и отдыха за 2013-2015 годы Грищенко А. Г. , Бенько Е. В.

⁵² По данным АТОР

⁵³ Статистика туризма и отдыха за 2013-2015 годы Грищенко А. Г. , Бенько Е. В.

⁵⁴ <http://www.russiatourism.ru/content/8/section/82/detail/3768>

2014	17 611	1	1	17611
2015	34 390	2	4	68 780
Итого:	100 119		10	42 069

Для нахождения параметров уравнения прямой используются следующая система уравнений:

$$\begin{cases} na_0 + a_1 \sum t = \sum y \\ a_0 \sum t + a_1 \sum t^2 = \sum yt \end{cases}$$

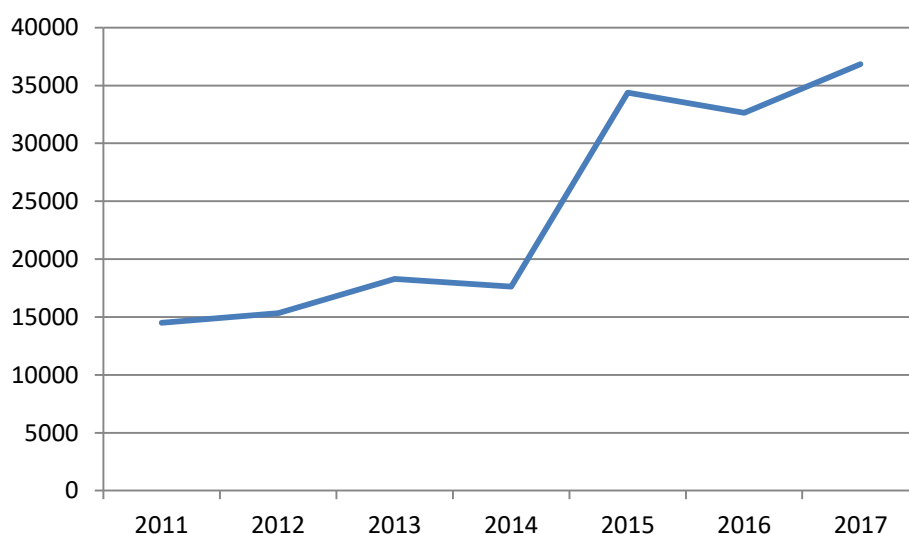
Формула для поиска тренда имеет вид: $y_t = a_0 + a_1 t$. Отсюда имеем:

- $y_t = 20\,023 + 4\,206t$
- $y_{2016} = 20\,023 + 4\,206 \cdot 3 = 32\,641$
- $y_{2017} = 20\,023 + 4\,206 \cdot 4 = 36\,847$ (тыс. чел)

Итак, в результате проделанной работы было выявлено, что выездные поездки в 2016 и 2017 гг., при условии сохранения существующей тенденции роста, может достигнуть высокого за последний год значения в 32 641 и в 36 847 тысяч человек.

На основе данных таблицы 1 построим график, отражающий рост туристических выездов за период с 2011 по 2017 гг.

Количество туристических выездов за границу 2011-2017гг. в тыс. чел.



В заключении можно сказать, что туризм оказывает влияние на сохранение и развитие культурного потенциала, ведет к гармонизации отношений между различными странами и народами, заставляет правительства, общественные организации и коммерческие структуры активно участвовать в деле сохранения и оздоровления окружающей среды, профилактики преступности. И проведя данный анализ, было выявлено, что тенденция туризма продолжает расти, несмотря на нестабильную экономическую и политическую обстановку.

Использованные источники:

1. Грищенко А.Г., Бенько Е.В. Статистика туризма и отдыха за 2013-2015 годы // Проблемы науки. 2015. № 1 (1). С. 86-88.
2. Бенько Е.В. Сущность рынка туристских услуг // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2010. № 3. С. 214-217.
3. Бенько Е.В. Специфические особенности рынка туристских услуг // Вестник экономической интеграции. 2010. № 4. С. 60-65.
4. Ассоциация туроператоров <http://www.atorus.ru/>
5. Росстат <http://www.gks.ru/>
6. <http://www.russiatourism.ru/content/8/section/82/detail/3768>
7. Статистика туризма: учебник / коллектив авторов; под ред. А. Ю. Александровой. – М.: Федеральное агентство по туризму, 2014.

Дудик С.П.
студент 3 курса
«институт электроники и приборостроения»
Архипов А.В., к.техн.н.
доцент
кафедра «наноинженерия»
Самарский национальный исследовательский
университет имени академика С.П. Королева
Россия, г. Самара

СОЗДАНИЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЕЛЬЕФА ДЛЯ ОРИЕНТИРОВАННОГО РОСТА ТОНКИХ ПЛЁНОК

В статье рассмотрен процесс создания энергетического рельефа на ориентирующей подложке. Сделано предположение о возможных вариантах реализации данной задачи, с целью создания первичных зародышей с ориентацией (100).

Ключевые слова: тонкие плёнки, зародыши, ориентация, энергия связи, адсорбция, десорбция, коалисценция, энергетический рельеф.

В современной наноэлектронике широко применяются тонкоплёночные технологии. На сегодняшний день уже существуют множество методов получения тонких плёнок. Существуют методы магнетронного напыления, термического испарения, электронно-лучевого испарения и другие.

Магнетронное испарение – не подходит нам так, как подложка находится в газовой среде.

Электронно-лучевое испарение обладает такими недостатками как трудность обеспечения равномерности толщины и стехиометрии напыляемого материала на подложке и присутствие газов-реактивов (N₂; O₂; CH₄)

В данной работе был выбран метод термического испарения в вакууме, так как данный способ позволяет получить более чистые плёнки, что связано

с возможностью проведения осаждения при более низких давлениях.

При создании тонких плёнок с низкой плотностью дефектов, важно учесть тот факт, что при росте будут образовываться зародыши, а затем и островки разных ориентаций, которые приведут к дефектам типа границы зерён. Для того чтобы уменьшить плотность таких дефектов, можно создать специальные условия, при которых зародыши будут обладать одной определённой ориентацией. Таким образом, на подложке можно сформировать энергетический рельеф, который будет ориентировать растущую плёнку определённым образом.

Существует несколько способов формирования энергетического рельефа: методом электронной бомбардировки, с помощью дифракционной оптики, с помощью электромагнитного поля, с помощью механического воздействия и другие.

Из перечисленных процессов, самым простым в реализации является механическое воздействие на подложку, где посредством резца или трения о другую подложку создается довольно грубый энергетический рельеф.

Достоинства таких методов: простота и дешевизна.

Недостатки таких методов: низкое качество формирования рельефа; внесения структурных несовершенств в подложку; необходимость совмещения и точного соблюдения направления ориентации;

Довольно перспективным – является способ создания энергетического рельефа посредством дифракционной оптики. Суть метода заключается в том, чтобы с помощью лазерного излучения и дифракционных оптических элементов, создать на поверхности подложки жёстко структурированный энергетический рельеф.

Достоинства метода: высокая чистота; высокая точность; минимальное воздействие на подложку; возможность широкого регулирования режимов; пригодность для обработки любых материалов;

Недостатки метода: необходимость защиты дифракционных элементов от напыляемого материала; трудности технологической реализации; высокая стоимость оборудования.

Создание энергетического рельефа посредством электромагнитного поля является практически не реализуемый, так как вследствие ионизации атомов напыляемого материала, появляются трудности связанные с возникновением кулоновских сил, которые мешают осаждению частиц на подложку.

Из всех вышеперечисленных методов наиболее распространённым, технологически реализуемым и позволяющим получить высококачественные плёнки является метод электронной бомбардировки.

Суть метода заключается в том, что электроны, с высокой скоростью врезаясь в подложку, передают часть своей энергии атому подложки, которая в последствии испаряется или смещается из узла кристаллической решетки. Таким образом, возникает точечный дефект поверхности

подложки, который и становится центром зародышеобразования.

В работе [1] было доказано, что при такой обработке поверхности, в образовавшихся точечных дефектах будут возникать заряды, а при наличии избыточного заряда, даже равного элементарному, на наноразмерных частицах модификатора их модифицирующая активность достаточно велика. Появление таких зарядов в металлах обусловлено различием уровней Ферми в контактирующих гранях кристаллитов [1]. В диэлектрике электрические заряды наночастицы присутствуют вследствие барьерного эффекта, обуславливающего неравномерность переходов носителей заряда на ювенильные поверхности [1]. Естественно, в реальных ситуациях возникновение электрической заряженности наночастиц может быть обусловлено сочетаниями рассматриваемых физических механизмов [1].

Целью данной работы является создание теоретической модели зависимости энергии ориентации от температуры подложки.

Важно отметить, что при увеличении температуры подложки, повышается поверхностная диффузия осаждаемых атомов, что уменьшает плотность дефектов, более того растёт критический радиус зародыша, что так же уменьшает число дефектов типа границы зёрен, но с другой стороны при повышении температурах подложки, процесс осаждения замедляется,

Для того чтобы вывести зависимость энергии ориентации от температуры подложки необходимо составить систему уравнений.

В работе [2] была выведена формула, описывающая радиус критического зародыша

$$r^* = \frac{[-2 \cdot (a_1 \cdot \sigma_{v-c} + a_2 \cdot \sigma_{s-c} - a_2 \cdot \sigma_{s-v})]}{3 \cdot a_3 \cdot \Delta G_v}, \quad 1)$$

Где a_1, a_2, a_3 – константы описывающие геометрическую форму зародыша; σ_{v-c} – свободная энергия поверхности раздела конденсат – пар; σ_{s-c} – свободная энергия поверхности раздела конденсат – подложка; σ_{s-v} – поверхностная энергия подложки; ΔG_v – изменение свободной энергии при конденсации данного материала в массивном кристалле при тех же условиях на насыщение

ΔG_v можно рассчитать по формуле (2):

$$\Delta G_v = \frac{kT}{V} \ln \frac{R}{R_e(b)}, \quad 2)$$

Где T – температура подложки; V – объем одной молекулы плёнки;

R – скорость осаждения; $R_e(b)$ – скорость испарения материала плёнки из массивного кристалла при температуре, равной температуре подложки;

Подставив выражение (2) в формулу (1) получим:

$$r^* = \frac{[-2 \cdot V \cdot (a_1 \cdot \sigma_{v-c} + a_2 \cdot \sigma_{s-c} - a_2 \cdot \sigma_{s-v})]}{3 \cdot a_3 \cdot k \cdot T \cdot \ln \frac{R}{R_e(b)}}, \quad (3)$$

При создании энергетического рельефа на подложке, вносится изменения в значении σ_{s-c} – свободной энергии поверхности раздела конденсат – подложка;

Можно предположить, что величина свободной поверхности раздела конденсат – подложка будет зависеть ещё и от силы кулоновского взаимодействия между точечным дефектом подложки и ионом осаждаемого материала, которую можно рассчитать как:

$$F_c = \frac{1}{4 \cdot \pi \cdot \varepsilon \cdot \varepsilon_0} \cdot \frac{q_1 \cdot q_2}{L^2}, \quad (4)$$

Где F_c – средняя сила кулоновского взаимодействия между осаждаемой частицей и подложкой; q_1 – заряд осаждаемой частицы; q_2 – точечный заряд подложки образованный вследствие электронной бомбардировки; L – среднее расстояние между атомом плёнки и подложки; ε – диэлектрическая проницаемость среды; ε_0 – электрическая постоянная;

Использованные источники:

1. Физические основы возникновения активных зарядовых центров на наночастицах металлов и диэлектриков В.А. Лиопо, В.А. Струк, А.С. Воронцов, А.А. Рыскулов, Гродненский государственный университет имени Янки Купалы;
2. Технология тонких пленок. Под ред. Л. Майссела, Р. Глэнга. Нью-Йорк, 1970. Пер. с англ. Под ред. М. И. Елинсона, Г. Г. Смолко. Т. 2 М., «Сов. радио», 1977, 768 с.;

*Дулуба Е. С.
студент*

*факультет иностранных языков
Россия, г. Омск*

МЕТАФОРЫ В ПРОЗАИЧЕСКОМ ТВОРЧЕСТВЕ ДИЛАНА ТОМАСА

Аннотация: В статье рассматриваются метафоры в прозаических произведениях Д. Томаса. В результате анализа оригинального текста прозаического произведения путем частичной выборки выявлены и определены типы и количество метафор, которые были использованы автором. В статье показана интерпретация метафор и их значение для

понимания творчества Д. Томаса.

Ключевые слова: прозаическое произведение, метафора, интерпретация, стилистика.

Duluba E. S.
student, faculty of Foreign Languages
Russia, Omsk

METAPHOR IN PROSE WORKS BY DYLAN THOMAS

Annotation: The article deals with metaphors in prose works by D. Thomas. As a result of analysis of the original text of the prose works by partially sampling identified and defined the types and number of metaphors that have been used by the author. The article shows the interpretation of metaphors and their importance for the understanding of the D. Thomas' prose works.

Keywords: D. Thomas, prose work, metaphor, interpretation, stylistics.

Актуальность темы обусловлена недостаточным объемом стилистических исследований метафор, посвященных их использованию в прозаических произведениях. Можно отметить большое количество данного вида изобразительных средств в поэтических и прозаических произведениях Д. Томаса. Он достаточно часто использует метафоры для раскрытия внутреннего мира главного героя. Однако, основной интерес исследователей направлен на поэтические произведения автора, а проза до сих пор остается неисследованной. Д. Томасу, как и английской поэзии 1930-х и 1940-х годов в целом в отечественной критике уделено мало внимания. Несомненно, творчество автора представляет большую ценность, т.к. отражает процесс развития английской поэзии в течение данного периода.

Прозаические произведения Д. Томаса характеризуются авторской индивидуальностью, широким использованием выразительных средств для создания фантастического эффекта, погружения читателя в особенную атмосферу, созданную автором. Материалом исследования послужили произведения Д. Томаса *A prospect of the sea*, *The mouse and the woman*, *The orchards*, в которых нами было выделено около 150 метафор.

В данном исследовании под метафорой мы понимаем скрытое сравнение, осуществляемое путём применения названия одного предмета к другому и выявляющее таким образом какую-нибудь важную черту второго. [1, 84]. Используя метод контекстуального анализа, мы выполнили интерпретацию метафор, в их структуре выделены основной субъект, вспомогательный субъект и основание для сравнения. С помощью метода словарных дефиниций определены отношения между классами структурных компонентов метафоры.

Наиболее часто в рассказах встречаются **антропоморфные метафоры** (45 % от общего объема выборки). Рассмотрим данный тип метафор. Ярким примером антропоморфной метафоры является метафора - *the living doors*, субъектом служит человек (класс одушевленных существ). Дверь относится к классу неодушевленных предметов. *A door is a piece of wood, glass, or*

metal, which is moved to open and close the entrance to a building, room, cupboard, or vehicle [2]. Однако двери приписывается возможность жить и функционировать как человек. Основанием служит характер действия дверей т.е. они постоянно открывались людьми и были в движении, поэтому казались автору словно живыми.

Второй по частоте употребления является **анималистическая метафора** (25 % от общего объема выборки). Примером является death grove погибшая роща. Объектом метафоры является природный объект (роща), которая сравнивается с погибшим животным или человеком. A grove is a group of trees that are close together [2]. Английское слово death имеет следующее значение: Death is the end of the life of a person or animal [2]. Хотя на первый взгляд слово death может ассоциироваться с человеком, мы предлагаем отнести данную метафору к анималистической, т.к. с вымиранием рощи исчезают и ее обитатели - животные. Также можно отметить метонимический характер метафоры, т.к. метонимия основана на назывании содержимого (зверей), вместо указания на место, где они живут (роща). Используя данную метафору, автор подчеркивает свое пессимистическое настроение, у него нет надежды на будущее.

Третьими по количеству частоты употребления были **флористические метафоры** (18 % от общего объема выборки), т.е. метафоры, опирающиеся на сравнение с растением или его частью. Например, the built words were trees сказанные слова были деревьями. Субъект метафоры - words. Объект метафоры - tree. A tree is a tall plant that has a hard trunk, branches, and leaves [2]. Для создания этой метафоры автор сравнивает слова (класс языковых явлений) с растением (деревом), чтобы показать, что главный герой не нарушит своих обещаний.

Пространственная метафора употреблялась в рассказе не часто (4 % от общего объема выборки). Примером данного вида может служить метафора a tower shaft of light башня вала света. Объект метафоры: свет (из контекста установлено, что автор имеет ввиду солнечный). Light is the brightness that lets you see things [2]. Субъект метафоры: башня A tower is a tall, narrow building, that either stands alone or forms part of another building such as a church or castle [2]. Итак, основание для сравнения - пространство башни, на которое падали солнечные лучи и делали ее похожей на солнце.

Таким образом, прозаические произведения Дилана Томаса отличаются оригинальностью метафор и созданию различного рода настроений, от грустного настроения и чувства безысходности до радостного и счастливого мироощущения. Для его произведений характерна сложная образность, не всегда понятная, которую очень сложно интерпретировать. Произведения Д. Томаса содержат большое количество изобразительных средств, все рассмотренные нами метафоры являются оригинальными, поэтому являются подходящим материалом для изучения стилистических средств, что может быть полезным на всех этапах изучения английского

языка.

Использованные источники:

1. Арнольд И. В. Стилистика. Современный английский язык: учеб. для вузов. – 6-е изд. – М.: Флинта: Наука, 2004. – 384 с.
2. Толковый словарь английского языка онлайн [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.collinsdictionary.com/dictionary/english-cobuild-learners> (дата обращения: 15.06.2016).
3. Dylan Thomas A prospect of the sea and other stories and prose writings. – London. – 1968. – 136 p.

Дьяконова В.В.

студент

кафедра экономической информатики и управления

Волгоградский государственный университет

Dyakonova Valeria, Volgograd State University, Volgograd, Volgograd region, Russia

ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ ПО РАЗРАБОТКЕ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ НА ОСНОВЕ ПОДДЕРЖКИ И ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ PROBLEMS OF MANAGEMENT SYSTEMS MANUFACTURING COMPANY SOFTWARE DEVELOPMENT BASED ON SUPPORT AND DECISION MAKING

Аннотация

В настоящей работе с помощью информационных технологий представлено исследование системы управления поддержки и принятия решений, представлен собственный мониторинг, а также проанализированы существующие мониторинги и методологии исследования других компаний. Сделаны выводы о состоянии системы управления в различных регионах.

Abstract

In this work, using information technology presented the study support the management and decision-making, presented its own monitoring, as well as analyzes of existing monitoring and research methodology by other companies. The conclusions about the state of the control system in the different regions.

Ключевые слова: система управления, исследование, мониторинг

Keywords: control system, research, monitoring

Система поддержки принятия решений предназначена для поддержки многокритериальных решений в сложной информационной среде. При этом под многокритериальностью понимается тот факт, что результаты принимаемых решений оцениваются не по одному, а по совокупности многих показателей (критериев) рассматриваемых одновременно. Информационная сложность определяется необходимостью учета большого объема данных, обработка которых без помощи современной

вычислительной техники практически невыполнима. В этих условиях число возможных решений, как правило, весьма велико, и выбор наилучшего из них "на глаз", без всестороннего анализа может приводить к грубым ошибкам. [1, с. 39-41].

Исследование системы управления это вид деятельности, который направлен на совершенствование управления в соответствии с влияющими на нее внешними и внутренними условиями. Необходимость данного исследования можно обусловить постоянным стечением проблем, с которыми сталкивается каждая организация, например такие как: проблемы в области финансового обеспечения, проблемы в области кадрового обеспечения, организационно-управленческие проблемы, проблемы с автоматизацией деятельности, т.д.

В условиях современного бизнеса роль эффективного управления на основе достоверной информации возрастает многократно. Ошибки менеджмента, основывающиеся на недостаточных или неверно интерпретированных данных, могут привести к краху даже крупные компании. Наиболее интересные технологии и правила управления и планирования предоставляет стратегический менеджмент, который занимается вопросами разработки и реализации стратегии фирмы. Существует множество определений этого понятия, но в общем смысле стратегия – это долгосрочный план управления фирмой, направленный на укрепление ее позиций, удовлетворение потребителей и достижение поставленных целей. Управляющие (менеджеры) разрабатывают стратегию, чтобы определить, в каком направлении будет развиваться компания, и принимает обоснованные решения при выборе способа действия. Выбор менеджерами конкретной стратегии означает, что из всех возможных путей развития и способов действия, открывающихся перед компанией, решено выбрать одно стратегическое направление, в котором компания и будет развиваться. Без стратегии у менеджера нет продуманного плана действий, нет путеводителя в мире бизнеса, нет единой программы достижения желаемых результатов.

Одной из главных тенденций в развитии систем управления является рост доли исследования и то, как в процессе развития управления новая информация отражается на самом содержании управления. Исследование систем управления ориентировано на постоянное совершенствование, обеспечивает процессы, которые в дальнейшем будут оказывать организационное и систематическое воздействие как на систему в целом, там и на все ее составляющие.

Принятие управленческих решений является основной задачей на каждой производственной компании, так как от этого будет зависеть ее дальнейшее развитие. Сложность управления определяется количеством и структурой решаемых проблем и масштабом применения различных методов их решения. [2, с. 223-224]. Сложность управления можно характеризовать

степенью новизны принимаемых решений и поиском различных подходов и методов для достижения цели исследования. Для решения поставленной задачи необходим постоянный сбор данных по совершенствованию действующей системы управления; выявление факторов, которые могут, как обеспечивать достижение цели, так и препятствовать ей; анализ эффективности деятельности производственной компании для ее дальнейшего успешного функционирования.

Казалось бы, решение проблем очевидно:

1. Организовать работу по маркетинговому исследованию рынка сбыта как существующей продукции, так и перспективной, которая будет востребована рынком.
2. Усилить направление продаж продукции, возможно, привлечь и обучить соответствующих специалистов.
3. Внедрить процессы бюджетного управления в компании.
4. Организовать работу по созданию кадрового резерва для ключевых должностных позиций в компании.
5. Пересмотреть систему материального стимулирования персонала на предмет ее привлекательности для квалифицированного персонала.
6. Разработать и внедрить необходимое документационное обеспечение управления, включая положения о подразделениях, должностные инструкции сотрудников, регламенты бизнес-процессов, формы управленческой отчетности.
7. Внедрить подходы регулярного менеджмента в систему управления компанией.
8. Автоматизировать наиболее трудоемкие участки работы.

Но на деле, у отдельного небольшого или даже среднего предприятия ресурсов для этого недостаточно. Но в настоящее время действует программы Министерства экономического развития РФ по поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства. В рамках данной программы т.н. Региональные центры инжиниринга (РЦИ) безвозмездно оказывают субъектам малого и среднего бизнеса ряд инжиниринговых и консультационных услуг, в том числе:

- технологический, управленческий, финансовый, энергетический аудит;
- помощь в технической и технологической подготовке и организации производства, разработке новых технологических процессов;
- разработка программ модернизации / развития / технического перевооружения;
- подготовка технико-экономических обоснований (ТЭО) инвестиций и бизнес-планов;
- выполнение маркетинговых исследований;
- поиск и привлечение инвесторов (соинвесторов), лизинговых компаний, содействие в предоставлении кредитов на льготных условиях;

- проведение обучающих программ для персонала;
- постановку системы регулярного менеджмента в компании, и т.д.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В заключении хочется выделить, то что многим малым, средним, да и даже крупным компаниям требуется ИТ аудит и учет (инвентаризация). Принятие актуальных и оптимальных управленческих решений, так как от этого будет зависеть дальнейшее развитие организации. Так же необходимо выделять четкую позицию менеджмента в организации, так как от этого будет зависеть непременно финансовая составляющая организации.

Использованные источники:

1. [В. В. Глущенко, И. И. Глущенко.. Исследование систем управления. — г. Железнодорожный, Моск. обл. :ООО НПЦ «Крылья», 2000. — 416 с.]
2. [Мухин В. И. Исследование систем управления: Анализ и синтез систем управления. — М.: Экзамен, 2003. — 384 с.]
3. [Анфилов В. С. Системный анализ в управлении. — М.: Финансы и статистика, 2003. — 368 с.]

Егоркин А.В.

студент магистратуры 2 курса

институт энергетики и электротехники

Воронин М.М.

студент магистратуры 2 курса

институт энергетики и электротехники

Шаповалов С.В., к.техн.н.

доцент

кафедра «Электроэнергетика и электротехника»

Кувшинов А.А., доктор технических наук

профессор

кафедра «Электроэнергетика и электротехника»

Тольяттинский государственный университет

Россия, г. Тольятти

ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЕ ТОЛЬЯТТИНСКОЙ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПЛОЩАДКИ ООО «СИБУР»

Аннотация: В данной статье анализируется электроснабжение Тольяттинской производственной площадки ООО «СИБУР». Рассматривается внешнее и внутривозвратное электроснабжение, тип электроснабжения, потребляемая мощность. Даны типы трансформаторов, высоковольтного оборудования подстанций.

Ключевые слова: Электроснабжение; трансформаторная подстанция; кабельная линия; высоковольтный выключатель.

Abstract: This paper analyzes the supply of Togliatti production site of ООО "SIBUR". Discusses external and internal power supply, type of power supply, power consumption. Given the types of transformers, high voltage

equipment of substations.

Key words: power supply; transformer substation; cable line; high-voltage switch.

Внешнее электроснабжение тольяттинской производственной площадке осуществляется кабельными и воздушными линиями 6 кВ и 110 кВ с Тольяттинской ТЭЦ и воздушными линиями 110 кВ с ПС «Васильевская» и «Левобережная». На территории площадки находятся четыре ГПП 110/6 кВ и 107 подстанций 6/0,4 кВ. Общая доступная мощность для индустриального парка составляет 70 МВт.

На ГПП-1 в ОРУ-110 кВ установлены два трансформатора марки ТРДН-31500/110/6 каждый мощностью 31500 кВ·А и один трансформатор марки ТРДН 32000/110/6/6 мощностью 32000 кВ·А. Все три трансформатора постоянно находятся в работе, так как на заводе есть потребители 1 категории надёжности.

Граница раздела с энергосистемой находится на болтовых соединениях шлейфов с ВЛ-110 кВ «Васильевская – Каучук-4», «Тольяттинская ТЭЦ – Ставрополь-2» и «Левобережная – ЭТЗ» с контактами линейных разъединителей подстанции ГПП-1.

На ГПП-2 в ОРУ-110 кВ установлены два трансформатора: один марки ТРДН-31500/110/6 мощностью 31500 кВ·А и один трансформатор марки ТРДН 32000/110/6 мощностью 32000 кВ·А. Оба трансформатора постоянно находятся в работе, так как на заводе есть потребители 1 категории надёжности.

Граница раздела с энергосистемой находится на болтовых соединениях шлейфов с ВЛ-110 кВ «Васильевская – Каучук-3» и «Тольяттинская ТЭЦ – Каучук-2» с контактами линейных разъединителей подстанции ГПП-2.

На ГПП-3 в ОРУ-110 кВ установлены два трансформатора марки ТРДН-40000/110/6/6 каждый мощностью 40000 кВ·А. Оба трансформатора постоянно находятся в работе, так как на заводе есть потребители 1 категории надёжности.

Граница раздела с энергосистемой находится на болтовых соединениях шлейфов с ВЛ-110 кВ «Васильевская – Каучук-3» и «Тольяттинская ТЭЦ – Каучук-1» с контактами линейных разъединителей подстанции ГПП-3.

На ГПП-4 в ОРУ-110 кВ установлены два трансформатора марки ТРДН-40000/110/6/6 каждый мощностью 40000 кВ·А. Оба трансформатора постоянно находятся в работе, так как на заводе есть потребители 1 категории надёжности.

Граница раздела с энергосистемой находится на болтовых соединениях шлейфов с ВЛ-110 кВ «Васильевская – Каучук-4» и «Тольяттинская ТЭЦ – Каучук-1» с контактами линейных разъединителей подстанции ГПП-4.

Помимо ВЛ-110 кВ с Тольяттинской ТЭЦ приходят КЛ-6 кВ в качестве питания секций распределительных устройств 6 кВ следующих подстанций:

- 1) п/ст 46 – СК 1, резервная линия;
- 2) п/ст 30 – СК 3, резервная линия;
- 3) п/ст 19 – СК 7;
- 4) п/ст 51 – СК 18 и СК 19;
- 5) п/ст 18 – СК 21;
- 6) п/ст 5 – СК 22;
- 7) п/ст 9 – СК 28 и СК 29;
- 8) п/ст 16 – СК 49.

Внутриводское электроснабжение выполнено на напряжении 6 кВ. ЗРУ-6 кВ на ГПП выполнено на основе комплектного распределительного устройства КРУ-10Э-2750А. КРУ собрано из высоковольтных шкафов различных типов. Ячейки с выключателями оборудованы выключателями типа ВМПЭ-10 и ВБ-10. Ячейки трансформаторов напряжения оборудованы НТМИ-6. Трансформатор собственных нужд, установленный в ячейках ТСН, мощностью 160 кВ·А.

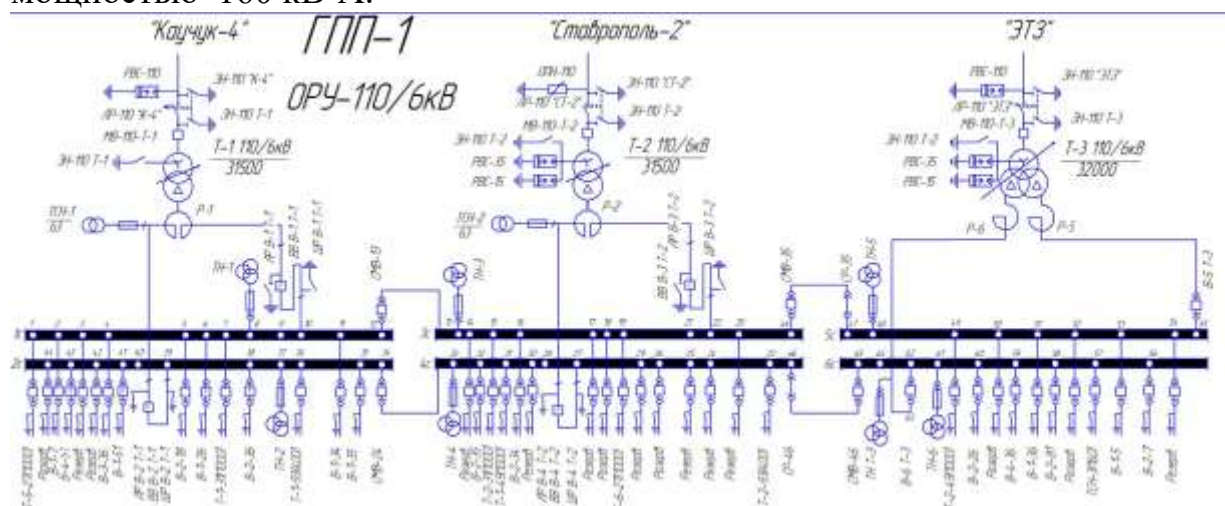


Рисунок 1 – Принципиальная схема главной понизительной подстанции №1

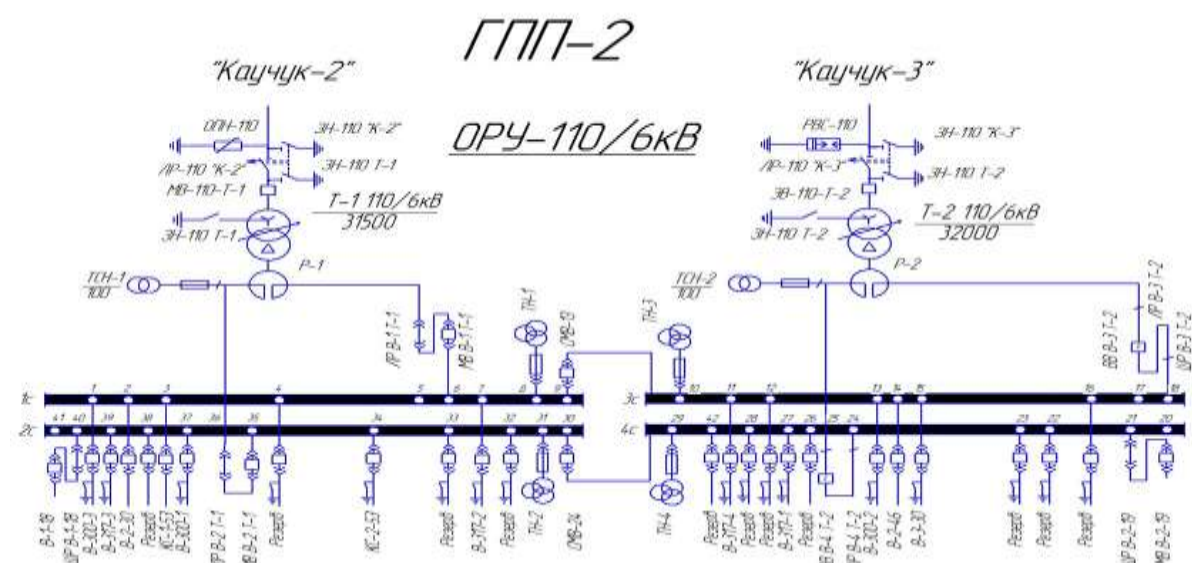


Рисунок 2 – Принципиальная схема главной понизительной

подстанции №2

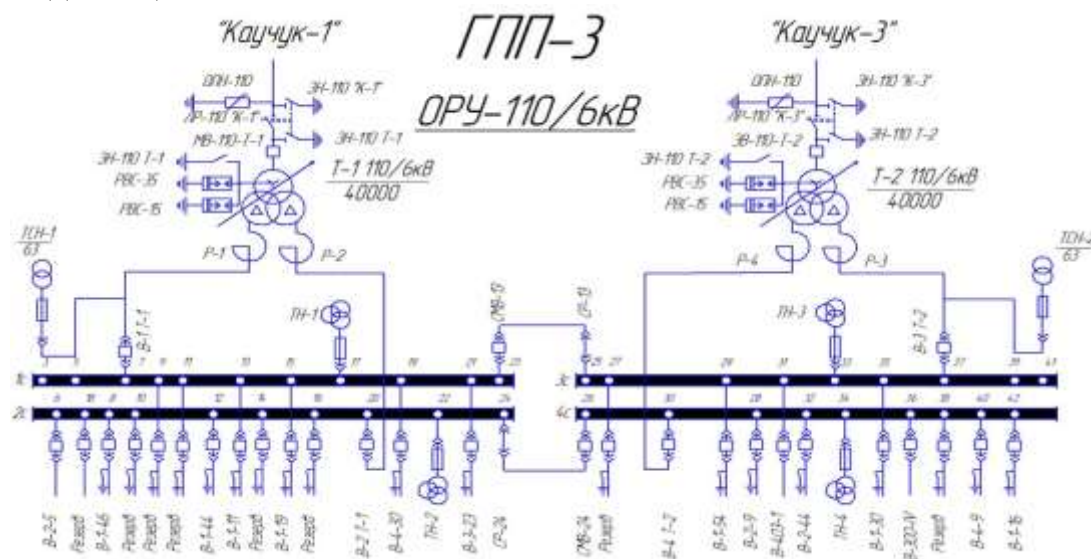


Рисунок 3 – Принципиальная схема главной понизительной подстанции №3

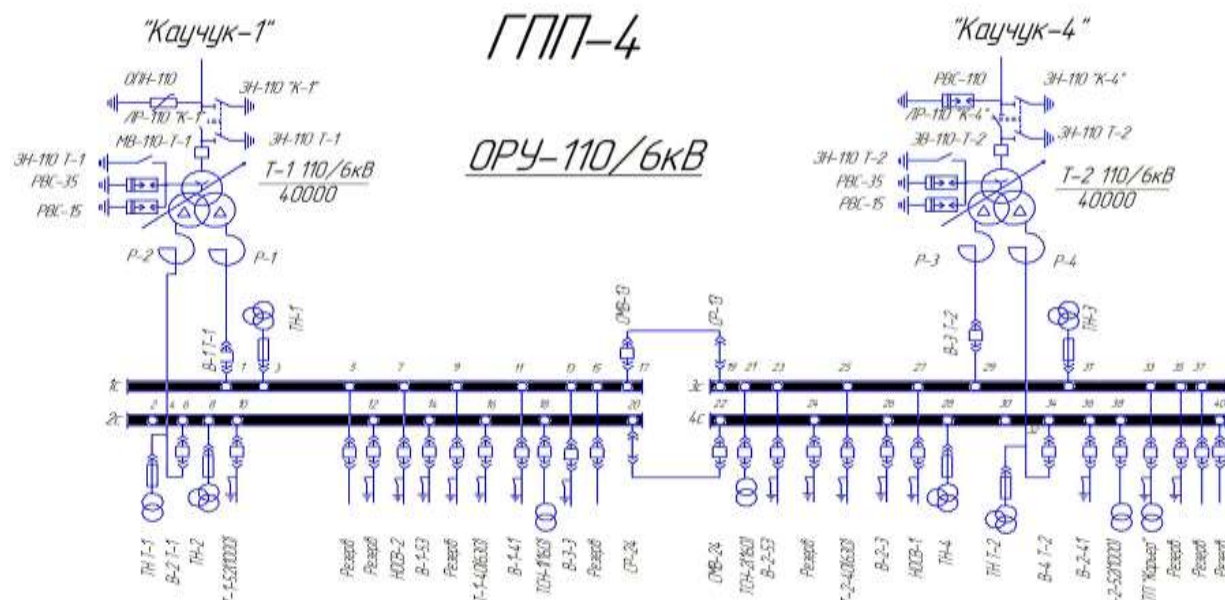


Рисунок 4 – Принципиальная схема главной понизительной подстанции №4

Внутризаводская схема электроснабжения выполнена по магистрально-радиальной схеме. Схема электроснабжения включает подстанции 6 кВ или 6/0,4 кВ, которые запитываются по кабельным линиям либо от ЗРУ-6 кВ одной из ГПП, либо по магистральной схеме от другой подстанции.

По территории завода в основном используется прокладка кабельных линий в земле в траншеях и на эстакадах.

На цеховых трансформаторных подстанциях ТП и КТП установлены силовые трансформаторы мощностью 250, 320, 400, 560, 630, 1000, 1600,

2500 кВ·А. Большая часть установленных трансформаторов марки ТМЗ. Некоторые ТП и КТП имеют резервные связи на стороне 0,4 кВ.

Цеховые электрические сети имеют разнообразное исполнение: электроснабжение цеховых потребителей выполнено как с применением шинопроводов, так и силовых распределительных пунктов и шкафов.

Всего на заводе 156 цеховых трансформатора общей мощностью 141910 кВ·А; высоковольтных электродвигателей: асинхронных 6 кВ - 118 (мощностью - 85105 кВт), синхронных - 41 (мощностью - 53390 кВт).

Из выше сказанного можно подвести итоги анализа схемы электроснабжения:

1. Источники питания - четыре главных понизительных подстанций, которые в свою очередь питаются по воздушным линиям 110 кВ от Тольяттинской ТЭЦ, подстанций «Васильевская» и «Левобережная».

2. Схема внутризаводского электроснабжения выполнена на напряжении 6 кВ кабельными линиями и представляет собой магистрально-радиальную схему: подстанции запитываются либо от ЗРУ-6 кВ ГПП, либо по магистральной схеме от другой подстанции.

3. Основные потребители электроэнергии - электрические двигатели.

4. Мощность трансформаторов на цеховых трансформаторных подстанциях 250, 320, 400, 560, 630, 1000, 1600, 2500 кВ·А, основная марка - ТМЗ.

5. Компенсация реактивной мощности осуществляется как на стороне 6 кВ, так и на напряжении 0,4 кВ с помощью батарей статических конденсаторов и генерирующей реактивной мощности переданной с Тольяттинской ТЭЦ.

6. Ежесуточная нагрузка составляет в среднем 70 МВт.

Использованные источники:

1. Кудрин, Б. И. Электроснабжение промышленных предприятий [Текст] : учебник для студентов высших учебных заведений. Изд. 2-е. – М. : Интермет Инжиниринг, 2006. – 672 с. : ил. – ISBN 5-89594-128-1.

2. Главные схемы электрических соединений подстанций [Электронный ресурс] // <http://forca.ru/> : энергетика: оборудование, документация. URL: <http://forca.com.ua/info/spravka/glavnye-shemy-elektricheskikh-soedinenii-podstancii.html>.

3. Характерные схемы электроснабжения потребителей электроэнергии [Электронный ресурс] // electricalschool.info/ : школа для электриков. URL: <http://electricalschool.info/main/elsnabg/947-kharakternye-skhemy-jelektrosnabzhenija.html>.

Егоркин А.В.
студент магистратуры 2 курса
институт энергетики и электротехники
Воронин М.М.
студент магистратуры 2 курса
институт энергетики и электротехники
Шаповалов С.В., к.техн.н.
доцент
кафедра «Электроэнергетика и электротехника»
Кувшинов А.А., доктор технических наук
профессор
кафедра «Электроэнергетика и электротехника»
Тольяттинский государственный университет
Россия, г. Тольятти

ВАКУУМНЫЙ СИЛОВОЙ ВЫКЛЮЧАТЕЛЬ VM1-T

Аннотация: В данной статье рассматривается вакуумный силовой выключатель типа VM1 – T. Описываются его назначение, устройство и принцип действия. Даны характерные преимущества, отличающие VM1 – T от других вакуумных силовых выключателей.

Ключевые слова: вакуумный выключатель, привод, коммутационная камера, блокирующее устройство от неправильных действий.

Abstract: In this paper, the vacuum circuit-breaker type VM1 – T. it Describes the purpose, design and principle of operation. Given the distinctive advantages that distinguish VM1 – T from other vacuum circuit breakers. Keywords: vacuum circuit breaker, drive, switching the camera, blocking the device from wrong actions.

Вакуумные силовые выключатели, тип VM1-T, предусмотрены для установки в закрытом помещении в распределительных устройствах с воздушной изоляцией. Они обладают коммутационной способностью, которой достаточно, чтобы выдержать нагрузку, возникающую во время включения и выключения электрооборудования и элементов установки в возмущенном и невозмущенном состоянии, особенно в условиях короткого замыкания, в соответствии с их техническими характеристиками. Вакуумные силовые выключатели имеют особые преимущества при использовании в электрических сетях с большим числом коммутаций в час и/ или в таких сетях, где бывает определенное количество разъединений с коротким замыканием. Вакуумные силовые выключатели, тип VM1-T, сделаны для автоматических повторных включений, и для них характерны особо высокая эксплуатационная надежность и весьма продолжительный срок службы при полном отсутствии необходимости в техническом обслуживании. Вакуумные силовые выключатели, тип VM1-T, имеют колонковую конструкцию и могут быть поставлены в виде отдельного аппарата для стационарного монтажа или могут быть установлены на ходовую часть.

Выдвижной элемент, передвигаемый вручную или в некоторых случаях при помощи двигателя, имеет металлическую конструкцию, на которой установлен силовой выключатель с дополнительными модулями. К полюсам силового выключателя прикреплены изолированные контактные щетки с амортизирующими контактными пальцами. Через них при вкатывании выдвижного элемента в рабочее положение образуется электрическое соединение с коммутационной панелью. Четырехполюсное штекерное соединение цепи управления соединяет сигнальные и защитные провода, а также провода цепи управления между коммутируемым элементом и выдвижным механизмом.

Установленный снизу выдвижной механизм и силовой выключатель соединены между собой при помощи четырехполюсного штекера. Как только выдвижной элемент выключателя задвигается в коммутационную панель и его основание фиксируется в положении проверки/ разъединения, он соединяется с коммутационной панелью путем кинематического замыкания. Одновременно происходит его заземление через ролики, вставленные в рабочие рельсы. К электромагнитному приводу силового выключателя включая органы управления и индикации имеется доступ с передней стороны выдвижного элемента. Выдвижной элемент можно заменить на элемент в таком же исполнении. Если выдвижные элементы совпадают по размеру, однако силовые выключатели имеют различную комплектацию, кодированный штекер провода цепи управления не разрешает выполнить недопустимые комбинации между выдвижным элементом и коммутационной панелью.

Магнитный актуатор является основой привода силового выключателя. Он выполняет следующие функции:

- стопорение конечных положений;
- срабатывание;
- переключение.

Актуатор является бистабильной постоянной электромагнитной системой, в которой перемещение якоря возникает путем подключения включающей и отключающей катушки. В крайних положениях якорь удерживается электромагнитно при помощи поля двух постоянных магнитов. Срабатывание коммутационной операции происходит путем возбуждения одной из катушек до кратковременного превышения удерживающей силы постоянных магнитов.

Процессами включения и выключения можно управлять дистанционно путем подведения напряжения на входах. На месте это можно сделать путем нажатия кнопок. Во время процесса включения перемещение якоря воздействует через рычажный вал прямо на возмущенный коммутационный контакт до соприкосновения с контактом.

В ходе дальнейшего движения предварительно напряженные пружины натягиваются на 100%, и таким образом достигается требуемая контактная

электродвижущая сила. При этом имеющийся избыточный ход больше, чем максимальное обгорание контактов во время срока службы вакуумной коммутационной камеры.

Привод специально сделан для автоматических повторных включений (эксплуатации в режиме АПВ) и за счет того, что накопительные конденсаторы имеют короткое время перезарядки (макс.15 сек.), он подходит также для многократных автоматических повторных включений.

Вследствие чрезвычайно низкого статического давления в коммутационной камере от 10^{-4} до 10^{-8} гПа для достижения высокой диэлектрической прочности требуется относительно небольшое расстояние между контактами. При одном из первых физических проходов через нуль вакуумная дуга тухнет. Из-за незначительного расстояния между контактами и высокой электропроводности плазмы паров металла напряжение горения и дополнительно также связанная с этим энергия дуги по причине ее короткой длительности очень незначительны, что благоприятно сказывается на сроке службы контактов, а вместе с ними и вакуумных коммутационных камер.

Блокирующие устройства/защита от неправильных действий при коммутации для выдвижного элемента силового выключателя.

Для предотвращения опасных ситуаций и неправильных коммутационных операций для защиты людей и оборудования имеется целый ряд блокирующих устройств. Для системы панелей распределительного устройства ZS и отведенной от нее Powerbloc/монтажной рамы предусмотрены следующие блокирующие устройства (касающиеся силового выключателя):

- выдвижной элемент можно передвигать только при выключенном силовом выключателе и подведенном напряжении питания к блокирующему электромагниту из положения проверки/ разъединения в рабочее положение (и наоборот);

- силовой выключатель можно включить только в том случае, если выдвижной элемент находится точно в положении проверки или рабочем положении (в промежуточных положениях выключатель заблокирован электрически);

- без подведенного напряжения цепи управления в рабочем положении или положении проверки силовой выключатель можно только выключить при помощи ручного аварийного выключателя; включить его невозможно;

- на коммутационной панели штекер провода цепи управления можно вставлять и отсоединять только тогда, когда выдвижной элемент находится в положении проверки разъединения.

Использованные источники

1. Габариты, токи, напряжения и типы вакуумных выключателей VM1 [Электронный ресурс] // <http://forca.ru/> : энергетика: оборудование, документация. URL: <http://forca.ru/spravka/vysokovoltnye->

Елизаров Е.Б.

Россия, г. Владикавказ

ТЕОРИЯ ДЕЛИМОСТИ И ПРОСТЫЕ ЧИСЛА.

Аннотация: Статья является продолжением темы «Последняя теорема Ферма и тройки Пифагора» в №5(11)2016г.е-журнала «Теория и практика современной науки» и посвящена Теории делимости, определенной еще Пифагором, а также Простым числам, играющим важную роль в Теории чисел.

В данной статье рассматриваются элементарные построения Теории делимости, а также определения и нахождения Простых чисел.

Ключевые слова: тройки Пифагора, теория делимости, простые числа.

1. История вопроса.

[1] Главным достижением школы Пифагора было построение «Теории делимости». Они разбивали все натуральные числа на четные и нечетные, простые и составные. Пифагор говорил: «Все есть число!».

[2] Мне хотелось бы рассказать вам сегодня о предмете, которым я сам хотя и не занимался, но который всегда чрезвычайно привлекал меня и который пленяет математиков, начиная с незапамятных времен вплоть до настоящего времени, а именно, о вопросе распределения простых чисел.

Вы, безусловно, все знаете, что простым числом является всякое натуральное число, большее чем 1, которое не делится ни на одно из натуральных чисел, кроме 1. По крайней мере такое определение дают специалисты в области теории чисел;

Распределение простых чисел характеризуется двумя особенностями, о которых я предполагаю рассказать настолько убедительно, что вы постоянно будете помнить о них.

Во-первых, несмотря на простое определение простых чисел и скромную роль «кирпичиков» для построения натуральных чисел, простые числа принадлежат к в высшей степени случайным пренебрегающим всеми правилами объектам, изучаемым математиками: они подобно сорной траве появляются среди натуральных чисел, не подчиняясь, кажется, никаким законам, только случаю, и никто не может заранее предсказать, где даст росток следующее простое число.

Вторая особенность еще более удивительна, поскольку здесь имеет место совсем противоположный факт, а именно, простые числа проявляют ошеломляющую регулярность, существуют законы, определяющие их

поведение, и подчиняются они этим законам почти с воинской дисциплинированностью.

Я думаю, вы согласитесь, что явных объяснений, почему одно число является простым, а другое нет, не существует. Даже, наоборот, глядя на эти числа, возникает такое чувство, что перед тобой одна из необъяснимых тайн мироздания. Тот факт, что даже математикам не удастся постичь эту тайну, возможно наиболее убедительно доказывается тем рвением, с которым они отыскивают все большие и большие простые числа, оперируя с регулярно возрастающими числами, подобно квадратам или степеням двух. Никто и никогда не станет утруждать себя поисками и регистрацией результатов, превосходящих уже известные, но, когда речь заходит о простых числах, люди, доставляя себе массу трудностей, поступают именно таким образом.

$$p(x) \sim \frac{x}{\log x}$$

Это соотношение (получившее доказательство лишь в 1896 г.) известно как *асимптотический закон распределения простых чисел*. Гаусс, величайший математик мира, открыл его в пятнадцатилетнем возрасте, изучая таблицы простых чисел, помещенные в подаренной ему годом раньше книге логарифмов. В течение всей своей жизни Гаусс увлеченно занимался изучением вопроса распределения простых чисел, в связи с чем ему пришлось выполнить массу вычислений. В одном из писем к Энке он пишет, как он «довольно часто, имея свободными минут пятнадцать, занимался просчитыванием очередной тысячи (т. е. интервала в 1000 чисел)», пока, наконец, не перечислил все простые числа вплоть до 3 000 000 (!) и не сравнил их распределение с результатами, полученными с помощью выведенной им формулы.

2. Правила делимости.

При составлении таблицы 1. Тройки Пифагора (до 1000) - видно, что появились новые свойства, в частности для Y :

2.1. Приведенные уравнения для нечетных чисел характеризуются

$$m = 1 \frac{1}{N}$$

из формул Евклида $Y = M^2 - N^2$,

тогда $Y = (N \times 1 + 1)^2 - N^2 = N^2 + 2N + 1 - N^2 = (2N + 1)$,

т.е. в приведенных уравнениях вида $Y = 2N + 1$ – результатом являются все нечетные числа натурального ряда.

2.2. В общем виде, если

$$m = 1 \frac{D}{N}$$

из формул Евклида $Y = M^2 - N^2$,

тогда $Y = (N \times 1 + D)^2 - N^2 = N^2 + 2ND + D^2 - N^2 = D(D + 2N)$,

т.е. все уравнения вида $Y = D(D + 2N)$ - делятся на D ,

следовательно, все нечетные целые числа натурального ряда, которые имеют делители, имеют эту форму и на основании этого свойства строится Таблица 2. Правила делимости (до 1000).

2.2.1. Далее много интересных соотношений:

Уравнение $Y = D(D+2N)$ можно записать по другому:

$$(18) \quad D^2 + 2ND - Y = 0$$

Корни этого уравнения

$$D_{1,2} = -N \pm \sqrt{N^2 + Y}, \text{ т.е. всегда два корня (два делителя).}$$

Если

$$m = 1 \frac{D_1}{N_1}$$

то D_1 при N_1 , аналогично D_2 при N_2 - возможны даже $(-N_2)$ – на противоположных концах таблицы - но тогда значения $(+N_1)$ и $(-N_2)$ - равны по абсолютной величине, а D_1 и D_2 меняются своими числовыми значениями по концам таблицы 2.

Далее, в корнях уравнении (18) дискриминант $\sqrt{N^2 + Y} = N + D_1$ всегда имеет точное решение, которое можно проверить.

3. Простые числа.

При рассмотрении правил делимости - появился логичный вывод, если какое-то значение Y фигурирует в тройках Пифагора несколько раз, то разумеется - оно составное, тогда:

- **простые числа** – это оставшиеся нечетные числа натурального ряда $Y = 2N+1$ отсеянные от всех чисел вида $Y = D(D+2N)$, т.е. за минусом арифметических прогрессий $(32 + 2N \times 3)$, $(52 + 2N \times 5)$, $(72 + 2N \times 7)$ и т.д. - в итоге получается Таблица 3. Нахождение простых чисел (до 1000).

Далее из этой таблицы берем часть для $m = 1 \frac{1}{N}$, т.е. натуральный ряд нечетных чисел (с затушеванными составными числами и «цвет»- простыми числами), и видоизменяем форму таблицы, введя параметры: столбцы $\Sigma=1$, $\Sigma=3$, $\Sigma=5$, $\Sigma=7$, $\Sigma=9$, $\Sigma=2$, $\Sigma=4$, $\Sigma=6$, $\Sigma=8$ – в результате получится Таблица 3.1. Сводная таблица из Таблицы 3.

Далее: исключив за ненадобностью столбцы $\Sigma=3$, $\Sigma=6$, $\Sigma=9$ – в результате получится Таблица 3.2. Правленая сводная таблица из Таблицы 3.1.

Далее: очистив Таблицу 3.2. от вспомогательных пометок, добавляем следующие параметры: код строки (составляется из последних цифр чисел), № дома (формируется цикличностью кодов строк) – получаем Таблицу 3.3. Простые и некоторые составные числа (до 1000).

Примечательно, что все простые числа обрели прописку: № дома (пять строк), код каждой строки. Данную таблицу можно строить до любого предела, проверять количество простых чисел в определенных пределах –

это основное достижение этой работы.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ:

1. Формулы для построения Таблицы 1.Тройки Пифагора (до 1000), в частности для Y , дали интересные соотношения, которые были использованы для построения Таблицы 2. Правила делимости (до 1000)

- в данном случае для нечетных чисел, и методом отсеивания получена Таблица 3. Нахождения простых чисел (до 1000). В окончании с новыми преобразованиями была построена Таблица 3.3. Простые и некоторые составные числа (до 1000) - можно оставить в ней только простые числа.

2. Проверка чисел: простые или составные производится по формуле

$$\sqrt{N^2 + Y}$$

Если единственное решение – число простое, если несколько решений – число составное.

3.Мы стремились решить задачу, выстраивая цепочку логических аргументов, приводящую к правильному заключению. Истинность математической теории, проявляется в глубине открытия знаний и логичности математической конструкции.

Таблица 2. Правила делимости (до 1000).

$$m = 1 \frac{3=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17
Y	9	15	21	27	33	39	45	51	57	63	69	75	81	87	93	99	105	111
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31	33	35	37

18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32
117	123	129	135	141	147	153	159	165	171	177	183	189	195	201
39	41	43	45	47	49	51	53	55	57	59	61	63	65	67

33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47
207	213	219	225	231	237	243	249	255	261	267	273	279	285	291
69	71	73	75	77	79	81	83	85	87	89	91	93	95	97

48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62
297	303	309	315	321	327	333	339	345	351	357	363	369	375	381
99	101	103	105	107	109	111	113	115	117	119	121	123	125	127

63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77
387	393	399	405	411	417	423	429	435	441	447	453	459	465	471
129	131	133	135	137	139	141	143	145	147	149	151	153	155	157

78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92
477	483	489	495	501	507	513	519	525	531	537	543	549	555	561
159	161	163	165	167	169	171	173	175	177	179	181	183	185	187

93	94	95	96	97	98	99	100	101	102	103	104	105	106	107
567	573	579	585	591	597	603	609	615	621	627	633	639	645	651
189	191	193	195	197	199	201	203	205	207	209	211	213	215	217

108	109	110	111	112	113	114	115	116	117	118	119	120	121	122
657	663	669	675	681	687	693	699	705	711	717	723	729	735	741
219	221	223	225	227	229	231	233	235	237	239	241	243	245	247

123	124	125	126	127	128	129	130	131	132	133	134	135	136	137
747	753	759	765	771	777	783	789	795	801	807	813	819	825	831
249	251	253	255	257	259	261	263	265	267	269	271	273	275	277

138	139	140	141	142	143	144	145	146	147	148	149	150	151	152
837	843	849	855	861	867	873	879	885	891	897	903	909	915	921
279	281	283	285	287	289	291	293	295	297	299	301	303	305	307

153	154	155	156	157	158	159	160	161	162	163	164	165
927	933	939	945	951	957	963	969	975	981	987	993	999
309	311	313	315	317	319	321	323	325	327	329	331	333

$$m = 1 \frac{5=D1}{N}$$

N	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Y	15	25	35	45	55	65	75	85	95	105	115	125	135	145	155	165
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31	33

15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29
175	185	195	205	215	225	235	245	255	265	275	285	295	305	315
35	37	39	41	43	45	47	49	51	53	55	57	59	61	63

30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44
325	335	345	355	365	375	385	395	405	415	425	435	445	455	465
65	67	69	71	73	75	77	79	81	83	85	87	89	91	93

45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59
475	485	495	505	515	525	535	545	555	565	575	585	595	605	615
95	97	99	101	103	105	107	109	111	113	115	117	119	121	123

60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74
625	635	645	655	665	675	685	695	705	715	725	735	745	755	765
125	127	129	131	133	135	137	139	141	143	145	147	149	151	153

75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89
775	785	795	805	815	825	835	845	855	865	875	885	895	905	915
155	157	159	161	163	165	167	169	171	173	175	177	179	181	183

90	91	92	93	94	95	96	97
925	935	945	955	965	975	985	995

185	187	189	191	193	195	197	199

$$m = 1 \frac{7=D1}{N}$$

N	-2	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Y	21	35	49	63	77	91	105	119	133	147	161	175	189	203	217
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31

13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27
231	245	259	273	287	301	315	329	343	357	371	385	399	413	427
33	35	37	39	41	43	45	47	49	51	53	55	57	59	61

28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42
441	455	469	483	497	511	525	539	553	567	581	595	606	623	637
63	65	67	69	71	73	75	77	79	81	83	85	87	89	91

43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57
651	665	679	693	707	721	735	749	763	777	791	805	819	833	847
93	95	97	99	101	103	105	107	109	111	113	115	117	119	121

58	59	60	61	62	63	64	65	66	67
861	875	889	903	917	931	945	959	973	987
123	125	127	129	131	133	135	137	139	141

$$m = 1 \frac{9=D1}{N}$$

N	-3	-2	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Y	27	45	63	81	99	117	135	153	171	189	207	225	243	261	279
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31

12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26
297	315	333	351	369	387	405	423	441	459	477	495	513	531	549
33	35	37	39	41	43	45	47	49	51	53	55	57	59	61

27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41
567	585	603	621	639	657	675	693	711	729	747	765	783	801	819
63	65	67	69	71	73	75	77	79	81	83	85	87	89	91

42	43	44	45	46	47	48	49	50	51
837	855	873	891	909	927	945	963	981	999
93	95	97	99	101	103	105	107	109	111

$$m = 1 \frac{11=D1}{N}$$

N	-4	-3	-2	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Y	33	55	77	99	121	143	165	187	209	231	253	275	297	319	341
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31

11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25
363	385	407	429	451	473	495	517	539	561	583	605	627	649	671
33	35	37	39	41	43	45	47	49	51	53	55	57	59	61

26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39
693	715	737	759	781	803	825	847	869	891	913	935	957	979
63	65	67	69	71	73	75	77	79	81	83	85	87	89

$$m = 1 \frac{13=D1}{N}$$

N	-5	-4	-3	-2	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Y	39	65	91	117	143	169	195	221	247	273	299	325	351	377	403
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31

10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
429	455	481	507	533	559	585	611	637	663	689	715	741	767	793
33	35	37	39	41	43	45	47	49	51	53	55	57	59	61

25	26	27	28	29	30	31
819	845	871	897	923	949	975
63	65	67	69	71	73	75

$$m = 1 \frac{15=D1}{N}$$

N	-6	-5	-4	-3	-2	-1	0	1	2	3	4	5	6	7	8
Y	45	75	105	135	165	195	225	255	285	315	345	375	405	435	465
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31

9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23
495	525	555	585	615	645	675	705	735	765	795	825	855	885	915
33	35	37	39	41	43	45	47	49	51	53	55	57	59	61

24	25
945	975
63	65

$$m = 1 \frac{17=D1}{N}$$

N	-7	-6	-5	-4	-3	-2	-1	0	1	2	3	4	5	6	7
Y	51	85	119	153	187	221	255	289	323	357	391	425	459	493	527
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31

8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
561	595	629	663	697	731	765	799	833	867	901	935	969
33	35	37	39	41	43	45	47	49	51	53	55	57

$$m = 1 \frac{19=D1}{N}$$

N	-8	-7	-6	-5	-4	-3	-2	-1	0	1	2	3	4	5	6
Y	57	95	133	171	209	247	285	323	361	399	437	475	513	551	589

D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31

7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
627	665	703	741	779	817	855	893	931	969
33	35	37	39	41	43	45	47	49	51

$$m = 1 \frac{21=D1}{N}$$

N	-9	-8	-7	-6	-5	-4	-3	-2	-1	0	1	2	3	4	5
Y	63	105	147	189	231	273	315	357	399	441	483	525	567	609	651
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31

6	7	8	9	10	11	12	13
693	735	777	819	861	903	945	987
33	35	37	39	41	43	45	47

$$m = 1 \frac{23=D1}{N}$$

N	-10	-9	-8	-7	-6	-5	-4	-3	-2	-1	0	1	2	3
Y	69	115	161	207	253	299	345	391	437	483	529	575	621	667
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29

4	5	6	7	8	9	10
713	759	805	851	897	943	989
31	33	35	37	39	41	43

$$m = 1 \frac{25=D1}{N}$$

N	-11	-10	-9	-8	-7	-6	-5	-4	-3	-2	-1	0	1	2
Y	75	125	175	225	275	325	375	425	475	525	575	625	675	725
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29

3	4	5	6	7
775	825	875	925	975
31	33	37	39	41

$$m = 1 \frac{27=D1}{N}$$

N	-12	-11	-10	-9	-8	-7	-6	-5	-4	-3	-2	-1	0	1
Y	81	135	189	243	297	351	405	459	513	567	621	675	729	783
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29

2	3	4	5
837	891	945	999
31	33	37	39

$$m = 1 \frac{29=D1}{N}$$

N	-13	-12	-11	-10	-9	-8	-7	-6	-5	-4	-3	-2	-1	0
Y	87	145	203	261	319	377	435	493	551	609	667	725	783	841
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29

1	2
899	957
31	33

$$m = 1 \frac{31=D1}{N}$$

N	-14	-13	-12	-11	-10	-9	-8	-7	-6	-5	-4	-3	-2	-1
Y	93	155	217	279	341	403	465	527	589	651	713	775	837	899
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29

0
961
31

$$m = 1 \frac{33=D1}{N}$$

N	-15	-14	-13	-12	-11	-10	-9	-8	-7	-6	-5	-4	-3	-2
Y	99	165	231	297	363	429	495	561	627	693	759	825	891	957
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29

$$m = 1 \frac{35=D1}{N}$$

N	-16	-15	-14	-13	-12	-11	-10	-9	-8	-7	-6	-5	-4
Y	105	175	245	315	385	455	525	595	665	735	805	875	945
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27

$$m = 1 \frac{37=D1}{N}$$

N	-17	-16	-15	-14	-13	-12	-11	-10	-9	-8	-7	-6	-5
Y	111	185	259	333	407	481	555	629	703	777	851	925	999
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27

$$m = 1 \frac{39=D1}{N}$$

N	-18	-17	-16	-15	-14	-13	-12	-11	-10	-9	-8	-7
Y	117	195	273	351	429	507	585	663	741	819	897	975
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25

$$m = 1 \frac{41=D1}{N}$$

N	-19	-18	-17	-16	-15	-14	-13	-12	-11	-10	-9
Y	123	205	287	369	451	533	615	697	779	861	943
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23

$$m = 1 \frac{43=D1}{N}$$

N	-20	-19	-18	-17	-16	-15	-14	-13	-12	-11	-10
Y	129	215	301	387	473	559	645	731	817	903	989
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23

$$m = 1 \frac{45=D1}{N}$$

N	-21	-20	-19	-18	-17	-16	-15	-14	-13	-12
Y	135	225	315	405	495	585	675	765	855	945
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21

$$m = 1 \frac{47=D1}{N}$$

N	-22	-21	-20	-19	-18	-17	-16	-15	-14	-13
Y	141	235	329	423	517	611	705	799	893	987
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21

$$m = 1 \frac{49=D1}{N}$$

N	-23	-22	-21	-20	-19	-18	-17	-16	-15
Y	147	245	343	441	539	637	735	833	931
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19

$$m = 1 \frac{51=D1}{N}$$

N	-24	-23	-22	-21	-20	-19	-18	-17	-16
Y	153	255	357	459	561	663	765	867	969
D2	3	5	7	9	11	13	15	17	19

$$m = 1 \frac{53=D1}{N}$$

N	-25	-24	-23	-22	-21	-20	-19	-18
Y	159	265	371	477	583	689	795	901
D2	3	5	7	9	11	13	15	17

$$m = 1 \frac{55=D1}{N}$$

N	-26	-25	-24	-23	-22	-21	-20	-19
Y	165	275	385	495	605	715	825	935
D2	3	5	7	9	11	13	15	17

$$m = 1 \frac{57=D1}{N}$$

N	-27	-26	-25	-24	-23	-22	-21	-20
Y	171	285	399	513	627	741	855	969
D2	3	5	7	9	11	13	15	17

$$m = 1 \frac{59=D1}{N}$$

N	-28	-27	-26	-25	-24	-23	-22

Y	177	295	413	531	649	767	885
D2	3	5	7	9	11	13	15

$$m = 1 \frac{61=D1}{N}$$

N	-29	-28	-27	-26	-25	-24	-23
Y	183	305	427	549	671	793	915
D2	3	5	7	9	11	13	15

$$m = 1 \frac{63=D1}{N}$$

N	-30	-29	-28	-27	-26	-25	-24
Y	189	315	441	567	693	819	945
D2	3	5	7	9	11	13	15

$$m = 1 \frac{65=D1}{N}$$

N	-31	-30	-29	-28	-27	-26	-25
Y	195	325	455	585	715	845	975
D2	3	5	7	9	11	13	15

$$m = 1 \frac{67=D1}{N}$$

N	-32	-31	-30	-29	-28	-27
Y	201	335	469	603	737	871
D2	3	5	7	9	11	13

$$m = 1 \frac{69=D1}{N}$$

N	-33	-32	-31	-30	-29	-28
Y	207	345	483	621	759	897
D2	3	5	7	9	11	13

$$m = 1 \frac{71=D1}{N}$$

N	-34	-33	-32	-31	-30	-29
Y	213	355	497	639	781	923
D2	3	5	7	9	11	13

$$m = 1 \frac{73=D1}{N}$$

N	-35	-34	-33	-32	-31	-30
Y	219	365	511	657	803	949
D2	3	5	7	9	11	13

$$m = 1 \frac{75=D1}{N}$$

N	-36	-35	-34	-33	-32	-31
Y	225	375	525	675	825	975
D2	3	5	7	9	11	13

$$m = 1 \frac{77=D1}{N}$$

N	-37	-36	-35	-34	-33
Y	231	385	539	693	847
D2	3	5	7	9	11

$$m = 1 \frac{79=D1}{N}$$

N	-38	-37	-36	-35	-34
Y	237	395	553	711	869
D2	3	5	7	9	11

$$m = 1 \frac{81=D1}{N}$$

N	-39	-38	-37	-36	-35
Y	243	405	567	729	891
D2	3	5	7	9	11

$$m = 1 \frac{83=D1}{N}$$

N	-40	-39	-38	-37	-36
Y	249	415	581	747	913
D2	3	5	7	9	11

$$m = 1 \frac{85=D1}{N}$$

N	-41	-40	-39	-38	-37
Y	255	425	595	765	935
D2	3	5	7	9	11

$$m = 1 \frac{87=D1}{N}$$

N	-42	-41	-40	-39	-38
Y	261	435	609	783	957
D2	3	5	7	9	11

$$m = 1 \frac{89=D1}{N}$$

N	-43	-42	-41	-40	-39
Y	267	445	623	801	979
D2	3	5	7	9	11

$$m = 1 \frac{91=D1}{N}$$

N	-44	-43	-42	-41
Y	273	455	637	819
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{93=D1}{N}$$

N	-45	-44	-43	-42
Y	279	465	651	837
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{95=D1}{N}$$

N	-46	-45	-44	-43
Y	285	475	665	855
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{97=D1}{N}$$

N	-47	-46	-45	-44
Y	291	485	679	873
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{99=D1}{N}$$

N	-48	-47	-46	-45
Y	297	495	693	891
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{101=D1}{N}$$

N	-49	-48	-47	-46
Y	303	505	707	909
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{103=D1}{N}$$

N	-50	-49	-48	-47
Y	309	515	721	927
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{105=D1}{N}$$

N	-51	-50	-49	-48
Y	315	525	735	945
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{107=D1}{N}$$

N	-52	-51	-50	-49
Y	321	535	749	963
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{109=D1}{N}$$

N	-53	-52	-51	-50
Y	327	545	763	981
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{111=D1}{N}$$

N	-54	-53	-52	-51
Y	333	555	777	999
D2	3	5	7	9

$$m = 1 \frac{113=D1}{N}$$

N	-55	-54	-53
Y	339	565	791
D2	3	5	7

m =

$$m = 1 \frac{115=D1}{N}$$

N	-56	-55	-54
Y	345	575	805
D2	3	5	7

$$1 \frac{117=D1}{N}$$

N	-57	-56	-55
Y	351	585	819
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{119=D1}{N}$$

N	-58	-57	-56
Y	357	595	833
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{121=D1}{N}$$

N	-59	-58	-57
Y	363	605	847
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{123=D1}{N}$$

N	-60	-59	-58
Y	369	615	861
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{125=D1}{N}$$

N	-61	-60	-59
Y	375	625	875
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{127=D1}{N}$$

N	-62	-61	-60
Y	381	635	889
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{129=D1}{N}$$

N	-63	-62	-61
Y	387	645	903
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{131=D1}{N}$$

N	-64	-63	-62
Y	393	655	917
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{133=D1}{N}$$

N	-65	-64	-63
Y	399	665	931
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{135=D1}{N}$$

N	-66	-65	-64
Y	405	675	945
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{137=D1}{N}$$

N	-67	-66	-65
Y	411	685	959
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{139=D1}{N}$$

N	-68	-67	-66
Y	417	695	973
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{141=D1}{N}$$

N	-69	-68	-67
Y	423	705	987
D2	3	5	7

m =

$$1 \frac{143=D1}{N}$$

N	-70	-69
Y	429	715
D2	3	5

m =

$$1 \frac{145=D1}{N}$$

N	-71	-70
Y	435	725
D2	3	5

m =

$$1 \frac{147=D1}{N}$$

N	-72	-71
Y	441	735
D2	3	5

m =

$$1 \frac{149=D1}{N}$$

N	-73	-72
Y	447	745
D2	3	5

m =

$$1 \frac{151=D1}{N}$$

N	-74	-73
Y	453	755
D2	3	5

m =

$$1 \frac{153=D1}{N}$$

N	-75	-74
Y	459	765
D2	3	5

m =

$$1 \frac{155=D1}{N}$$

N	-76	-75
Y	465	775
D2	3	5

m =

$$1 \frac{157=D1}{N}$$

N	-77	-76
Y	471	785
D2	3	5

m =

$$1 \frac{159=D1}{N}$$

N	-78	-77
Y	477	795
D2	3	5

m =

$$1 \frac{161=D1}{N}$$

N	-79	-78
Y	483	805
D2	3	5

m =

1 $\frac{163=D1}{N}$

N	-80	-77
Y	489	815
D2	3	5

m =

1 $\frac{165=D1}{N}$

N	-81	-80
Y	495	825
D2	3	5

m =

1 $\frac{167=D1}{N}$

N	-82	-81
Y	501	835
D2	3	5

m =

1 $\frac{169=D1}{N}$

N	-83	-82
Y	507	845
D2	3	5

m =

1 $\frac{171=D1}{N}$

N	-84	-83
Y	513	855
D2	3	5

m =

1 $\frac{173=D1}{N}$

N	-85	-84
Y	519	865
D2	3	5

m =

1 $\frac{175=D1}{N}$

N	-86	-85
Y	525	875
D2	3	5

m =

1 $\frac{177=D1}{N}$

N	-87	-86
Y	531	885
D2	3	5

m =

1 $\frac{179=D1}{N}$

N	-88	-87
Y	537	895
D2	3	5

m =

1 $\frac{181=D1}{N}$

N	-89	-88
Y	543	905
D2	3	5

m =

1 $\frac{183=D1}{N}$

N	-90	-89
Y	549	915
D2	3	5

m =

1 $\frac{185=D1}{N}$

N	-91	-90
Y	555	925
D2	3	5

m =

1 $\frac{187=D1}{N}$

N	-92	-91
Y	561	935
D2	3	5

m =

1 $\frac{189=D1}{N}$

N	-93	-92
Y	567	945
D2	3	5

m =

1 $\frac{191=D1}{N}$

N	-94	-93
Y	573	955
D2	3	5

m =

1 $\frac{193=D1}{N}$

N	-95	-94
Y	579	965
D2	3	5

m =

1 $\frac{195=D1}{N}$

N	-96	-95
Y	585	975
D2	3	5

m =

1 $\frac{197=D1}{N}$

N	-97	-96
Y	591	985
D2	3	5

m =

1 $\frac{199=D1}{N}$

N	-98	-97
Y	597	995
D2	3	5

m =

1 $\frac{201=D1}{N}$

N	-99	
Y	603	
D2	3	

m =

1 $\frac{203=D1}{N}$

N	-100	
Y	609	
D2	3	

$$m =$$

$$1 \overline{205=D1}$$

N	
N	-101
Y	615
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{207=D1}$$

N	
N	-102
Y	621
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{209=D1}$$

N	
N	-103
Y	627
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{211=D1}$$

N	
N	-104
Y	633
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{213=D1}$$

N	
N	-105
Y	639
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{215=D1}$$

N	
N	-106
Y	645
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{217=D1}$$

N	
N	-107
Y	651
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{219=D1}$$

N	
N	-108
Y	657
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{221=D1}$$

N	
N	-109
Y	663
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{223=D1}$$

N	
N	-110
Y	669
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{225=D1}$$

N	
N	-111
Y	675
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{227=D1}$$

N	
N	-112
Y	681
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{229=D1}$$

N	
N	-113
Y	687
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{231=D1}$$

N	
N	-114
Y	693
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{233=D1}$$

N	
N	-115
Y	699
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{235=D1}$$

N	
N	-116
Y	705
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{237=D1}$$

N	
N	-117
Y	711
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{239=D1}$$

N	
N	-118
Y	717
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{241=D1}$$

N	
N	-119
Y	723
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{243=D1}$$

N	
N	-120
Y	729
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{245=D1}$$

N	
N	-121
Y	735
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{247=D1}$$

N	
N	-122
Y	741
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{249=D1}$$

N	
N	-123
Y	747
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{251=D1}$$

N	
N	-124
Y	753
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{253=D1}$$

N	
N	-125
Y	759
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{255=D1}$$

N	
N	-126
Y	765
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{257=D1}$$

N	
N	-127
Y	771
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{259=D1}$$

N	
N	-128
Y	777
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{261=D1}$$

N	
N	-129
Y	783
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{263=D1}$$

N	
N	-130
Y	789
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{265=D1}$$

N	
N	-131
Y	795
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{267=D1}$$

N	
N	-132
Y	801
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{269=D1}$$

N	
N	-133
Y	807
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{271=D1}$$

N	
N	-134
Y	813
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{273=D1}$$

N	
N	-135
Y	819
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{275=D1}$$

N	
N	-136
Y	825
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{277=D1}$$

N	
N	-137
Y	831
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{279=D1}$$

N	
N	-138
Y	837
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{281=D1}$$

N	
N	-139
Y	843
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{283=D1}$$

N	
N	-140
Y	849
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{285=D1}$$

N	
N	-141
Y	855
D2	3

$$m =$$

$$1 \overline{287=D1}$$

N	
N	-142
Y	861
D2	3

m =

$$1 \frac{289=D1}{N}$$

N	-143
Y	867
D2	3

m =

$$1 \frac{291=D1}{N}$$

N	-144
Y	873
D2	3

m =

$$1 \frac{293=D1}{N}$$

N	-145
Y	879
D2	3

m =

$$1 \frac{295=D1}{N}$$

N	-146
Y	885
D2	3

m =

$$1 \frac{297=D1}{N}$$

N	-147
Y	891
D2	3

m =

$$1 \frac{299=D1}{N}$$

N	-148
Y	897
D2	3

m =

$$1 \frac{301=D1}{N}$$

N	-149
Y	903
D2	3

m =

$$1 \frac{303=D1}{N}$$

N	-150
Y	909
D2	3

m =

$$1 \frac{305=D1}{N}$$

N	-151
Y	915
D2	3

m =

$$1 \frac{307=D1}{N}$$

N	-152
Y	921
D2	3

m =

$$1 \frac{309=D1}{N}$$

N	-153
Y	927
D2	3

m =

$$1 \frac{311=D1}{N}$$

N	-154
Y	933
D2	3

m =

$$1 \frac{313=D1}{N}$$

N	-155
Y	939
D2	3

m =

$$1 \frac{315=D1}{N}$$

N	-156
Y	945
D2	3

m =

$$1 \frac{317=D1}{N}$$

N	-157
Y	951
D2	3

m =

$$1 \frac{319=D1}{N}$$

N	-158
Y	957
D2	3

m =

$$1 \frac{321=D1}{N}$$

N	-159
Y	963
D2	3

m =

$$1 \frac{323=D1}{N}$$

N	-160
Y	969
D2	3

m =

$$1 \frac{325=D1}{N}$$

N	-161
Y	975
D2	3

m =

$$1 \frac{327=D1}{N}$$

N	-162
Y	981
D2	3

m =

$$1 \frac{329=D1}{N}$$

N	-163
Y	987
D2	3

$$m = 1 \frac{331=D1}{N}$$

N	-164
Y	993
D2	3

$$m = 1 \frac{333=D1}{N}$$

N	-165
Y	999
D2	3

Таблица 3. Нахождение простых чисел (до 1000).

$$m = 1 \frac{1=D1}{N}$$

N	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
Y	3	5	7	9	11	13	15	17	19	21	23	25	27	29	31	33	35	37	39	41

21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39
43	45	47	49	51	53	55	57	59	61	63	65	67	69	71	73	75	77	79

40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56
81	83	85	87	89	91	93	95	97	99	101	103	105	107	109	111	113

57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71
115	117	119	121	123	125	127	129	131	133	135	137	139	141	143

72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86
145	147	149	151	153	155	157	159	161	163	165	167	169	171	173

87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100	101
175	177	179	181	183	185	187	189	191	193	195	197	199	201	203

102	103	104	105	106	107	108	109	110	111	112	113	114	115	116
205	207	209	211	213	215	217	219	221	223	225	227	229	231	233

117	118	119	120	121	122	123	124	125	126	127	128	129	130	131
235	237	239	241	243	245	247	249	251	253	255	257	259	261	263

132	133	134	135	136	137	138	139	140	141	142	143	144	145	146
265	267	269	271	273	275	277	279	281	283	285	287	289	291	293

147	148	149	150	151	152	153	154	155	156	157	158	159	160	161
295	297	299	301	303	305	307	309	311	313	315	317	319	321	323

162	163	164	165	166	167	168	169	170	171	172	173	174	175	176
325	327	329	331	333	335	337	339	341	343	345	347	349	351	353

177	178	179	180	181	182	183	184	185	186	187	188	189	190	191
355	357	359	361	363	365	367	369	371	373	375	377	379	381	383

192	193	194	195	196	197	198	199	200	201	202	203	204	205	206
385	387	389	391	393	395	397	399	401	403	405	407	409	411	413

207	208	209	210	211	212	213	214	215	216	217	218	219	220	221
415	417	419	421	423	425	427	429	431	433	435	437	439	441	443

222	223	224	225	226	227	228	229	230	231	232	233	234	235	236

445	447	449	451	453	455	457	459	461	463	465	467	469	471	473

237	238	239	240	241	242	243	244	245	246	247	248	249	250	251
475	477	479	481	483	485	487	489	491	493	495	497	499	501	503

252	253	254	255	256	257	258	259	260	261	262	263	264	265	266
505	507	509	511	513	515	517	519	521	523	525	527	529	531	533

267	268	269	270	271	272	273	274	275	276	277	278	279	280	281
535	537	539	541	543	545	547	549	551	553	555	557	559	561	563

282	283	284	285	286	287	288	289	290	291	292	293	294	295	296
565	567	569	571	573	575	577	579	581	583	585	587	589	591	593

297	298	299	300	301	302	303	304	305	306	307	308	309	310	311
595	597	599	601	603	605	607	609	611	613	615	617	619	621	623

312	313	314	315	316	317	318	319	320	321	322	323	324	325	326
625	627	629	631	633	635	637	639	641	643	645	647	649	651	653

327	328	329	330	331	332	333	334	335	336	337	338	339	340	341
655	657	659	661	663	665	667	669	671	673	675	677	679	681	683

342	343	344	345	346	347	348	349	350	351	352	353	354	355	356
685	687	689	691	693	695	697	699	701	703	705	707	709	711	713

357	358	359	360	361	362	363	364	365	366	367	368	369	370	371
715	717	719	721	723	725	727	729	731	733	735	737	739	741	743

372	373	374	375	376	377	378	379	380	381	382	383	384	385	386
745	747	749	751	753	755	757	759	761	763	765	767	769	771	773

387	388	389	390	391	392	393	394	395	396	397	398	399	400	401
775	777	779	781	783	785	787	789	791	793	795	797	799	801	803

402	403	404	405	406	407	408	409	410	411	412	413	414	415	416
805	807	809	811	813	815	817	819	821	823	825	827	829	831	833

417	418	419	420	421	422	423	424	425	426	427	428	429	430	431
835	837	839	841	843	845	847	849	851	853	855	857	859	861	863

432	433	434	435	436	437	438	439	440	441	442	443	444	445	446
865	867	869	871	873	875	877	879	881	883	885	887	889	891	893

447	448	449	450	451	452	453	454	455	456	457	458	459	460	461
895	897	899	901	903	905	907	909	911	913	915	917	919	921	923

462	463	464	465	466	467	468	469	470	471	472	473	474	475	476
925	927	929	931	933	935	937	939	941	943	945	947	949	951	953

477	478	479	480	481	482	483	484	485	486	487	488	489	490	491
955	957	959	961	963	965	967	969	971	973	975	977	979	981	983

492	493	494	495	496	497	498	499
985	987	989	991	993	995	997	999

$$m = 1 \frac{3=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17
Y	9	15	21	27	33	39	45	51	57	63	69	75	81	87	93	99	105	111

18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32
117	123	129	135	141	147	153	159	165	171	177	183	189	195	201

33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47
207	213	219	225	231	237	243	249	255	261	267	273	279	285	291

48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62
297	303	309	315	321	327	333	339	345	351	357	363	369	375	381

63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77
387	393	399	405	411	417	423	429	435	441	447	453	459	465	471

78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92
477	483	489	495	501	507	513	519	525	531	537	543	549	555	561

93	94	95	96	97	98	99	100	101	102	103	104	105	106	107
567	573	579	585	591	597	603	609	615	621	627	633	639	645	651

108	109	110	111	112	113	114	115	116	117	118	119	120	121	122
657	663	669	675	681	687	693	699	705	711	717	723	729	735	741

123	124	125	126	127	128	129	130	131	132	133	134	135	136	137
747	753	759	765	771	777	783	789	795	801	807	813	819	825	831

138	139	140	141	142	143	144	145	146	147	148	149	150	151	152
837	843	849	855	861	867	873	879	885	891	897	903	909	915	921

153	154	155	156	157	158	159	160	161	162	163	164	165
927	933	939	945	951	957	963	969	975	981	987	993	999

$$m = 1 \frac{5=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
Y	25	35	45	55	65	75	85	95	105	115	125	135	145	155	165	175

16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30
185	195	205	215	225	235	245	255	265	275	285	295	305	315	325

31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45
335	345	355	365	375	385	395	405	415	425	435	445	455	465	475

46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60
485	495	505	515	525	535	545	555	565	575	585	595	605	615	625

61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75
635	645	655	665	675	685	695	705	715	725	735	745	755	765	775

76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90
785	795	805	815	825	835	845	855	865	875	885	895	905	915	925

91	92	93	94	95	96	97
935	945	955	965	975	985	995

$$m = 1 \frac{7=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Y	49	63	77	91	105	119	133	147	161	175	189	203	217	231	245

15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29
259	273	287	301	315	329	343	357	371	385	399	413	427	441	455

30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44
469	483	497	511	525	539	553	567	581	595	609	623	637	651	665

45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59
679	693	707	721	735	749	763	777	791	805	819	833	847	861	875

60	61	62	63	64	65	66	67
889	903	917	931	945	959	973	987

$$m = 1 \frac{9=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Y	81	99	117	135	153	171	189	207	225	243	261	279	297	315	333

15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29
351	369	387	405	423	441	459	477	495	513	531	549	567	585	603

30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44

621	639	657	675	693	711	729	747	765	783	801	819	837	855	873

45	46	47	48	49	50	51
891	909	927	945	963	981	999

$$m = 1 \frac{11=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Y	121	143	165	187	209	231	253	275	297	319	341	363	385	407	429

15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29
451	473	495	517	539	561	583	605	627	649	671	693	715	737	759

30	31	32	33	34	35	36	37	38	39
781	803	825	847	869	891	913	935	957	979

$$m = 1 \frac{13=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Y	169	195	221	247	273	299	325	351	377	403	429	455	481	507	533

15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29
559	585	611	637	663	689	715	741	767	793	819	845	871	897	923

30	31
949	975

$$m = 1 \frac{15=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Y	225	255	285	315	345	375	405	435	465	495	525	555	585	615	645

15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25
675	705	735	765	795	825	855	885	915	945	975

$$m = 1 \frac{17=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Y	289	323	357	391	425	459	493	527	561	595	629	663	697	731	765

15	16	17	18	19	20
799	833	867	901	935	969

$$m = 1 \frac{19=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Y	361	399	437	475	513	551	589	627	665	703	741	779	817	855

14	15	16
893	931	969

$$m = 1 \frac{21=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Y	441	483	525	567	609	651	693	735	777	819	861	903	945	987

$$m = 1 \frac{23=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Y	529	575	621	667	713	759	805	851	897	943	989

$$m = 1 \frac{25=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5	6	7
Y	625	675	725	775	825	875	925	975

$$m = 1 \frac{27=D1}{N}$$

N	0	1	2	3	4	5
Y	729	783	837	891	945	999

$$m = 1 \frac{29=D1}{N}$$

N	0	1	2
Y	841	899	957

$$m = 1 \frac{31=D1}{N}$$

N	0
Y	961

Таблица 3.1. Сводная таблица из Таблицы 3.

данные из Таблицы 3:								
N / Y \ D1, для проверки $\sqrt{N^2 + Y} = N + D1$								
$\Sigma = 1$	$\Sigma = 3$	$\Sigma = 5$	$\Sigma = 7$	$\Sigma = 9$	$\Sigma = 2$	$\Sigma = 4$	$\Sigma = 6$	$\Sigma = 8$
0/1\1	-1/3\3	2/5\1	3/7\1	0/9\3	5/11\1	6/13\1	1/15\3	8/17\1
9/19\1	2/21\3	11/23\1	0/25\5	3/27\3	14/29\1	15/31\1	4/33\3	1/35\5
18/37\1	5/39\3	20/41\1	21/43\1	6/45\3	23/47\1	0/49\7	7/51\3	26/53\1
3/55\5	8/57\3	29/59\1	30/61\1	9/63\3	4/65\5	33/67\1	10/69\3	35/71\1
36/73\1	11/75\3	2/77\7	39/79\1	12/81\3	41/83\1	6/85\5	13/87\3	44/89\1
3/91\7	14/93\3	7/95\5	48/97\1	15/99\3	50/101\1	51/103\1	16/105\3	53/107\1
54/109\1	17/111\3	56/113\1	9/115\5	18/117\3	5/119\7	0/121\11	19/123\3	10/125\5
63/127\1	20/129\3	65/131\1	6/133\7	21/135\3	68/137\1	69/139\1	22/141\3	1/143\11
12/145\5	23/147\3	74/149\1	75/151\1	24/153\3	13/155\5	78/157\1	25/159\3	8/161\7

5	3	1	1	3	5	1	3	
81/163\	26/165\	83/167\	0/169	27/171\	86/173\	15/175\	28/177\	89/179\
1	3	1	\13	3	1	5	3	1
90/181\	29/183\	16/185\	3/187	30/189\	95/191\	96/193\	31/195\	98/197\
1	3	5	\11	3	1	1	3	1
99/199\	32/201\	11/203	18/205\	33/207\	4/209	105/211	34/213\	19/215\
1	3	\7	5	3	\11	\1	3	5
12/217	35/219\	2/221	111/223	36/225\	113/227	114/229	37/231\	116/233
\7	3	\13	\1	3	\1	\1	3	\1
21/235\	38/237\	119/239	120/241	39/243\	22/245\	3/247	40/249\	125/251
5	3	\1	\1	3	5	\13	3	\1
6/253	41/255\	128/257	15/259	42/261\	131/263	24/265\	43/267\	134/269
\11	3	\1	\7	3	\1	5	3	\1
135/271	44/273\	25/275\	138/277	45/279\	140/281	141/283	46/285\	17/287
\1	3	5	\1	3	\1	\1	3	\7
0/289	47/291\	146/293	27/295\	48/297\	5/299	18/301	49/303\	28/305\
\17	3	\1	5	3	\13	\7	3	5
153/307	50/309\	155/311	156/313	51/315\	158/317	9/319	52/321\	1/323
\1	3	\1	\1	3	\1	\11	3	\17
30/325\	53/327\	20/329	165/331	54/333\	31/335\	168/337	55/339\	10/341\
5	3	\7	\1	3	5	1	3	1
21/343	56/345\	173/347	174/349	57/351\	176/353	33/355\	58/357\	179/359
\7	3	\1	\1	3	\1	5	3	\1
0/361	59/363\	34/365\	183/367	60/369\	23/371	186/373	61/375\	8/377
\19	3	5	\1	3	\7	\1	3	\13
189/379	62/381\	191/383	36/385\	63/387	194/389	3/391	64/393\	37/395
\1	3	\1	5	3	\1	\17	3	\5
198/397	65/399\	200/401	9/403	66/405\	13/407\	204/409	67/411\	26/413
\1	3	\1	\13	3	11	\1	3	\7
39/415	68/417\	209/419	210/421	69/423\	40/425	27/427	70/429\	215/431
\5	3	\1	\1	3	\5	\7	3	\1
216/433	71/435\	2/437	219/439	72/441\	221/443	42/445	73/447\	224/449
\1	3	\19	\1	3	\1	\5	3	\1
15/451\	74/453\	43/455	228/457	75/459\	230/461	231/463	76/465\	233/467
11	3	\5	\1	3	\1	\1	3	\1
30/469	77/471\	16/473\	45/475	78/477\	239/479	12/481\	79/483\	46/485
\7	3	11	\5	3	\1	13	3	\5
243/487	80/489\	245/491	6/493	81/495\	32/497	249/499	82/501\	251/503
\1	3	\1	\17	3	\7	\1	3	\1
48/505	83/507\	254/509	33/511	84/513\	49/515	18/517\	85/519\	260/521
\5	3	\1	\7	3	\5	11	3	\1
261/523	86/525\	7/527	0/529	87/531\	14/533\	51/535	88/537\	35/539
\1	3	\17	\23	3	13	\5	3	\7
270/541	89/543\	52/545	273/547	90/549\	5/551	14/553\	91/555\	278/557
\1	3	\5	\1	3	\19	13	3	\1
15/559\	92/561\	281/563	54/565	93/567\	284/569	285/571	94/573\	55/575
13	3	\1	\5	3	\1	\1	3	\5
288/577	95/579\	38/581	21/583\	96/585\	293/587	6/589	97/591\	296/593
\1	3	\7	11	3	\1	\19	3	\1

57/595 \5	98/597\ 3	299/599 \1	300/601 \1	99/603\ 3	58/605 \5	303/607 \1	100/609 \3	17/611\ 13
306/613 \1	101/615 \3	308/617 \1	309/619 \1	102/621 \3	41/623 \7	60/625 \5	103/627 \3	10/629\ 17
315/631 \1	104/633 \3	61/635 \5	18/637\ 13	105/639 \3	320/641 \1	321/643 \1	106/645 \3	323/647 \1
24/649\ 11	107/651 \3	326/653 \1	63/655 \5	108/657 \3	329/659 \1	330/661 \1	109/663 \3	64/665 \5
3/667 \23	110/669 \3	25/671\ 11	336/673 \1	111/675 \3	338/677 \1	45/679 \7	112/681 \3	341/683 \1
66/685 \5	113/687 \3	20/689\ 13	345/691 \1	114/693 \3	67/695 \5	12/697\ 17	115/699 \3	350/701 \1
9/703 \19	116/705 \3	47/707 \7	354/709 \1	117/711 \3	4/713\2 3	69/715 \5	118/717 \3	359/719 \1
48/721 \7	119/723 \3	70/725 \5	363/727 \1	120/729 \3	13/731\ 17	366/733 \1	121/735 \3	28/737\ 11
369/739 \1	122/741 \3	371/743 \1	72/745 \5	123/747 \3	50/749 \7	375/751 \1	124/753 \3	73/755 \5
378/757 \1	125/759 \3	380/761 \1	51/763 \7	126/765 \3	23/767\ 13	384/769 \1	127/771 \3	386/773 \1
75/775 \5	128/777 \3	11/779\ 19	30/781\ 11	129/783 \3	76/785 \5	393/787 \1	130/799 \3	53/791 \7
24/793\ 13	131/795 \3	398/797 \1	15/799\ 17	132/801 \3	31/803\ 11	78/805 \5	133/807 \3	404/809 \1
405/811 \1	134/813 \3	79/815 \5	12/817\ 19	135/819 \3	410/821 \1	411/823 \1	136/825 \3	413/827 \1
414/829 \1	137/831 \3	56/833 \7	81/835 \5	138/837 \3	419/839 \1	0/841 \29	139/843 \3	82/845 \5
57/847 \7	140/849 \3	7/851 \23	426/853 \1	141/855 \3	428/857 \1	429/859 \1	142/861 \3	431/863 \1
84/865 \5	143/867 \3	34/869\ 11	27/871\ 13	144/873 \3	85/875 \5	438/877 \1	145/879 \3	440/881 \1
441/883 \1	146/885 \3	443/887 \1	60/889 \7	147/891 \3	14/893\ 19	87/895 \5	148/897 \3	1/899 \29
18/901\ 17	149/903 \3	88/905 \5	453/907 \1	150/909 \3	455/911 \1	36/913\ 11	151/915 \3	62/917 \7
459/919 \1	152/921 \3	29/923\ 13	90/925 \5	153/927 \3	464/929 \1	63/931 \7	154/933 \3	91/935 \5
468/937 \1	155/939 \3	470/941 \1	9/943 \23	156/945 \3	473/947 \1	30/949\ 13	157/951 \3	476/953 \1
93/955 \5	158/957 \3	65/959 \7	0/961 \31	159/963 \3	94/965 \5	483/967 \1	160/969 \3	485/971 \1
66/973 \7	161/975 \3	488/977 \1	39/979\ 11	162/981 \3	491/983 \1	96/985 \5	163/987 \3	10/989\ 23
495/991 \1	164/993 \3	97/995 \5	498/997 \1	165/999 \3				

Таблица 3.2. Правленая сводная таблица из Таблицы 3.1.

данные из Таблицы 3:

N / Y \ D1, для проверки $\sqrt{N^2 + Y} = N + D1$					
$\Sigma = 1$	$\Sigma = 5$	$\Sigma = 7$	$\Sigma = 2$	$\Sigma = 4$	$\Sigma = 8$
0/1\1	2/5\1	3/7\1	5/11\1	6/13\1	8/17\1
9/19\1	11/23\1	0/25\5	14/29\1	15/31\1	1/35\5
18/37\1	20/41\1	21/43\1	23/47\1	0/49\7	26/53\1
3/55\5	29/59\1	30/61\1	4/65\5	33/67\1	35/71\1
36/73\1	2/77\7	39/79\1	41/83\1	6/85\5	44/89\1
3/91\7	7/95\5	48/97\1	50/101\1	51/103\1	53/107\1
54/109\1	56/113\1	9/115\5	5/119\7	0/121\11	10/125\5
63/127\1	65/131\1	6/133\7	68/137\1	69/139\1	1/143\11
12/145\5	74/149\1	75/151\1	13/155\5	78/157\1	8/161\7
81/163\1	83/167\1	0/169\13	86/173\1	15/175\5	89/179\1
90/181\1	16/185\5	3/187\11	95/191\1	96/193\1	98/197\1
99/199\1	11/203\7	18/205\5	4/209\11	105/211\1	19/215\5
12/217\7	2/221\13	111/223\1	113/227\1	114/229\1	116/233\1
21/235\5	119/239\1	120/241\1	22/245\5	3/247\13	125/251\1
6/253\11	128/257\1	15/259\7	131/263\1	24/265\5	134/269\1
135/271\1	25/275\5	138/277\1	140/281\1	141/283\1	17/287\7
0/289\17	146/293\1	27/295\5	5/299\13	18/301\7	28/305\5
153/307\1	155/311\1	156/313\1	158/317\1	9/319\11	1/323\17
30/325\5	20/329\7	165/331\1	31/335\5	168/337\1	10/341\11
21/343\7	173/347\1	174/349\1	176/353\1	33/355\5	179/359\1
0/361\19	34/365\5	183/367\1	23/371\7	186/373\1	8/377\13
189/379\1	191/383\1	36/385\5	194/389\1	3/391\17	37/395\5
198/397\1	200/401\1	9/403\13	13/407\11	204/409\1	26/413\7
39/415\5	209/419\1	210/421\1	40/425\5	27/427\7	215/431\1
216/433\1	2/437\19	219/439\1	221/443\1	42/445\5	224/449\1
15/451\11	43/455\5	228/457\1	230/461\1	231/463\1	233/467\1
30/469\7	16/473\11	45/475\5	239/479\1	12/481\13	46/485\5
243/487\1	245/491\1	6/493\17	32/497\7	249/499\1	251/503\1
48/505\5	254/509\1	33/511\7	49/515\5	18/517\11	260/521\1
261/523\1	7/527\17	0/529\23	14/533\13	51/535\5	35/539\7
270/541\1	52/545\5	273/547\1	5/551\19	14/553\13	278/557\1
15/559\13	281/563\1	54/565\5	284/569\1	285/571\1	55/575\5
288/577\1	38/581\7	21/583\11	293/587\1	6/589\19	296/593\1
57/595\5	299/599\1	300/601\1	58/605\5	303/607\1	17/611\13
306/613\1	308/617\1	309/619\1	41/623\7	60/625\5	10/629\17
315/631\1	61/635\5	18/637\13	320/641\1	321/643\1	323/647\1
24/649\11	326/653\1	63/655\5	329/659\1	330/661\1	64/665\5
3/667\23	25/671\11	336/673\1	338/677\1	45/679\7	341/683\1
66/685\5	20/689\13	345/691\1	67/695\5	12/697\17	350/701\1
9/703\19	47/707\7	354/709\1	4/713\23	69/715\5	359/719\1
48/721\7	70/725\5	363/727\1	13/731\17	366/733\1	28/737\11
369/739\1	371/743\1	72/745\5	50/749\7	375/751\1	73/755\5
378/757\1	380/761\1	51/763\7	23/767\13	384/769\1	386/773\1
75/775\5	11/779\19	30/781\11	76/785\5	393/787\1	53/791\7
24/793\13	398/797\1	15/799\17	31/803\11	78/805\5	404/809\1
405/811\1	79/815\5	12/817\19	410/821\1	411/823\1	413/827\1

414/829\1	56/833\7	81/835\5	419/839\1	0/841\29	82/845\5
57/847\7	7/851\23	426/853\1	428/857\1	429/859\1	431/863\1
84/865\5	34/869\11	27/871\13	85/875\5	438/877\1	440/881\1
441/883\1	443/887\1	60/889\7	14/893\19	87/895\5	1/899\29
18/901\17	88/905\5	453/907\1	455/911\1	36/913\11	62/917\7
459/919\1	29/923\13	90/925\5	464/929\1	63/931\7	91/935\5
468/937\1	470/941\1	9/943\23	473/947\1	30/949\13	476/953\1
93/955\5	65/959\7	0/961\31	94/965\5	483/967\1	485/971\1
66/973\7	488/977\1	39/979\11	491/983\1	96/985\5	10/989\23
495/991\1	97/995\5	498/997\1			

Таблица 3.3. Простые и некоторые составные числа (до 1000).

$\Sigma = 1$	$\Sigma = 5$	$\Sigma = 7$	$\Sigma = 2$	$\Sigma = 4$	$\Sigma = 8$	Код строки	№ дома
1	5	7	11	13	17	1 5 7 1 3 7	1
19	23	25	29	31	35	9 3 5 9 1 5	
37	41	43	47	49	53	7 1 3 7 9 3	
55	59	61	65	67	71	5 9 1 5 7 1	
73	77	79	83	85	89	3 7 9 3 5 9	
91	95	97	101	103	107	1 5 7 1 3 7	2
109	113	115	119	121	125	9 3 5 9 1 5	
127	131	133	137	139	143	7 1 3 7 9 3	
145	149	151	155	157	161	5 9 1 5 7 1	
163	167	169	173	175	179	3 7 9 3 5 9	
181	185	187	191	193	197	1 5 7 1 3 7	3
199	203	205	209	211	215	9 3 5 9 1 5	
217	221	223	227	229	233	7 1 3 7 9 3	
235	239	241	245	247	251	5 9 1 5 7 1	
253	257	259	263	265	269	3 7 9 3 5 9	
271	275	277	281	283	287	1 5 7 1 3 7	4
289	293	295	299	301	305	9 3 5 9 1 5	
307	311	313	317	319	323	7 1 3 7 9 3	
325	329	331	335	337	341	5 9 1 5 7 1	
343	347	349	353	355	359	3 7 9 3 5 9	
361	365	367	371	373	377	1 5 7 1 3 7	5
379	383	385	389	391	395	9 3 5 9 1 5	
397	401	403	407	409	413	7 1 3 7 9 3	
415	419	421	425	427	431	5 9 1 5 7 1	
433	437	439	443	445	449	3 7 9 3 5 9	
451	455	457	461	463	467	1 5 7 1 3 7	6
469	473	475	479	481	485	9 3 5 9 1 5	
487	491	493	497	499	503	7 1 3 7 9 3	
505	509	511	515	517	521	5 9 1 5 7 1	
523	527	529	533	535	539	3 7 9 3 5 9	
541	545	547	551	553	557	1 5 7 1 3 7	7
559	563	565	569	571	575	9 3 5 9 1 5	
577	581	583	587	589	593	7 1 3 7 9 3	

595	599	601	605	607	611	5 9 1 5 7 1	8
613	617	619	623	625	629	3 7 9 3 5 9	
631	635	637	641	643	647	1 5 7 1 3 7	
649	653	655	659	661	665	9 3 5 9 1 5	
667	671	673	677	679	683	7 1 3 7 9 3	
685	689	691	695	697	701	5 9 1 5 7 1	
703	707	709	713	715	719	3 7 9 3 5 9	
721	725	727	731	733	737	1 5 7 1 3 7	9
739	743	745	749	751	755	9 3 5 9 1 5	
757	761	763	767	769	773	7 1 3 7 9 3	
775	779	781	785	787	791	5 9 1 5 7 1	
793	797	799	803	805	809	3 7 9 3 5 9	
811	815	817	821	823	827	1 5 7 1 3 7	10
829	833	835	839	841	845	9 3 5 9 1 5	
847	851	853	857	859	863	7 1 3 7 9 3	
865	869	871	875	877	881	5 9 1 5 7 1	
883	887	889	893	895	899	3 7 9 3 5 9	
901	905	907	911	913	917	1 5 7 1 3 7	11
919	923	925	929	931	935	9 3 5 9 1 5	
937	941	943	947	949	953	7 1 3 7 9 3	
955	959	961	965	967	971	5 9 1 5 7 1	
973	977	979	983	985	989	3 7 9 3 5 9	
991	995	997				1 5 7 1 3 7	12

Использованные источники:

1. Дорофеева А.В. Страницы истории на уроках математики.- Квантор.1991
2. Дон Цагер. Первые 50 миллионов простых чисел.- У.М.Н. 1984 г. ноябрь - декабрь .т. 39, вып. 6(240)
3. Грибанов В.У., Титов П.И. Сборник упражнений по теории чисел. Просвещение.1964

Ермошкина Е.Ю.
студент 2 курса
специальность «Таможенное дело»
Институт сервиса, туризма и дизайна
Северо- Кавказский федеральный университет
Россия, г. Пятигорск

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА В ОРГАНАХ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ

Аннотация: В статье рассмотрено современное состояние электронного документооборота в органах исполнительной власти, выделены проблемы его внедрения, очерчены направления решения этих проблем.

Ключевые слова: документооборот, системы электронного документооборота, исполнительная власть

Принятие управленческих решений - это основная функция каждого государственного учреждения. При этом данные для принятия решений, вся информация и сами решения представляются в виде документов. А объем технической работы с документами зачастую до такой степени велик, что иногда мешает основному содержанию деятельности.

Электронный документооборот является комплексом технологий, не только существенно упрощающих, но и значимым образом изменяющих работу органа власти. Поэтому автоматизация работы с документами имеет крайне важное значение для увеличения производительности деятельности, как отдельных учреждений, так и системы государственного управления в целом [1].

Перед внедрением системы электронного документооборота необходимо взвешенно дать оценку готовности всех затрагиваемых органов государственной власти к совершенно новым технологиям. Внедрение электронного документооборота в органы государственной власти или местного самоуправления требует для всех служащих, участвующих в работе с документами, наличия:

- средств вычислительной техники, адекватных по производительности внедряемому ПО документообороту;
- средств связи между всеми рабочими местами;
- обязательной 100%-ной оснащенности персональными компьютерами всех работников органа власти, работающих с документами;
- психологической готовности руководителей к использованию электронных аналогов собственноручной подписи на документе;
- служб и технических возможностей перевода входящих бумажных документов в электронную форму;
- автоматизированной системы делопроизводства, использующей программное обеспечение, допускающее переход к электронному документообороту.

Внедрение любой комплексной информационной системы требует, как установки оборудования и настройки ПО, так и перестройки бизнес-процессов и переобучения служащих. Чем ниже объем изменения бизнес-процессов при внедрении системы – тем выше шанс соблюдения сроков внедрения, а порой и вообще самого факта внедрения системы. Поэтому комплексные информационные системы всегда внедряют по частям, постепенно автоматизируя все области деятельности, а в дальнейшем объединяют их общей интеграционной системой [2].

Главной проблемой при переходе к электронному документообороту для государственных служащих является использование электронного аналога собственноручной подписи на документах. Без внедрения этой технологии не представляется возможным перейти на полностью безбумажную обработку документов в органах государственной власти и местного самоуправления. Абсолютного перевода приема входящих и

рассылки исходящих документов на безбумажную технологию не требуется.

Проблемами, мешающими ускорению темпа развития электронного документооборота в органах власти, являются:

1) Проблема формирования понятийной системы документооборота. Без единого подхода к определению ключевых понятий делопроизводства очень трудно говорить о решении задач внедрения технологий электронного документооборота.

2) Несовершенство нормативно-правовой регламентации развития электронного документооборота.

Предоставляя общую оценку современному состоянию нормативной базы в сфере электронного документооборота, необходимо отметить рост в последние годы количества правовых актов в данной сфере, что свидетельствует о возрастающей роли государства в регулировании информационно-документационных отношений. В то же время прослеживается и отсутствие комплексного подхода в разработке правовых норм, несовершенство правового регулирования. Таким образом, в современное время основная проблема заключается в том, что электронный документооборот, организованный согласно законам бумажного, оказывается в действительности ещё менее эффективным, чем просто бумажным [4].

В целях решения вышеуказанных проблем необходимо исполнение следующих мероприятий:

1) Законодательное фиксирование правил документирования и организации работы с электронными документами. В настоящее время разработан проект Федерального закона «Об электронном документообороте в органах исполнительной власти», однако его принятие затягивается.

2) Поэтапное внедрение электронного документооборота, что обеспечит поэтапное решение возникающих проблем.

3) Оптимизация традиционной технологии работы с документами в каждом конкретном органе власти (например, упрощение и рационализация таких процедур, как согласование, оформление резолюций и т.д.)

4) Организация электронного документооборота подразумевает не только замену бумажных документов электронными, а также новые методы работы органов власти и их взаимодействия друг с другом.

В отличие от информационных систем предшествующих поколений современные решения отличаются стройностью своей архитектуры, перспективой реализации реальных процедур делопроизводства, удобством интерфейсов. Безусловно, в настоящее время органы власти находятся далеко не на завершающей стадии внедрения электронного документооборота. Конечно, предстоит решить еще многие проблемы организационного, нормативно-правового, а также технического характера. В целях их решения потребуются общие усилия документоведов, архивистов, экспертов по IT-технологиям, юристов. Тем не менее, очевиден тот факт, что

в разрешении такой сложной системной проблемы, как эффективное управление документацией в информационном обществе, органами власти выбран правильный путь.

Использованные источники:

1. Элова Г.В., Какорина М.В. Совершенствование управленческих процессов в таможенных органах России посредством внедрения автоматизированной системы электронного документооборота. //Экономические науки. – 2014.- №117. – С. 181-188.
2. Элова Г.В., Баладинская А.В. Основы документооборота в таможенных органах.// Экономика и управление: практические аспекты: Материалы научно-практической конференции. Под редакцией Н.В.Данченко, Е.В.Сердюковой. – Кисловодск: Учебный центр: «Магистр»., 2013 – С. 180-183.
3. О мерах по совершенствованию электронного документооборота в органах государственной власти: Постановление Правительства РФ от 6 сентября 2012 г. № 890. [Электронный ресурс] Режим доступа: Система ГАРАНТ: <http://base.garant.ru/12171455/16/#ixzz3ssXB57yS>
4. Кузнецова Е.В. «Электронный документооборот как инструмент повышения эффективности государственного управления».

Ершов А.П.

студент

кафедра Менеджмент, экономико-математический факультет

Бенько Е.В.

старший преподаватель

кафедра Финансы и кредит

Ульяновский Государственный Технический Университет

Россия, г. Ульяновск

РАСПРОСТРАНЕННОСТЬ ЧТЕНИЯ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ

Статья посвящена анализу чтения среди молодежи. В статье исследуются, почему в наше время люди мало читают. Статья повествует о том, что раньше люди читали намного больше книг. Статистика прочитанных книг за год показывает, что люди все меньше стали интересоваться книгами. В статье приводятся некоторые причины, по которым люди стали меньше читать.

Ключевые слова: Чтение, Молодежь, Книги, Причины, Статистика.

The article is devoted to the analysis of reading among young people. The article examines why nowadays people don't read. The article tells us that people used to read a lot more books. Statistics of books read for the year shows that people become less interested in books. The article presents some reasons why people began to read less.

Keywords: Reading, Young people, Books, Causes, Statistics.

Когда-то россияне были самой читающей в мире нацией, но те времена остались позади. В глазах большинства современной молодежи чтение литературы не является интересным и нужным занятием. На что же подрастающее поколение променяло бесценные книги?

Почему в наше время люди мало читают? Эта проблема стала актуальной лишь в нашем столетии. По данным опроса фонда "Общественное мнение", 50% россиян за последний год не прочли ни одного художественного произведения. В опросе приняли участие 1,5 тысячи человек. 21% читающих граждан брали книги у знакомых и родственников, 20% - покупали, еще 20% читали те книги, которые есть у них дома, и всего 9% опрошенных брали книги в публичных библиотеках.

Никогда не обсуждают со знакомыми и родственниками прочитанную литературу 58% респондентов и только 38% ее обсуждают.

66% респондентов за последние пару лет не покупало книг, которые можно отнести к художественной литературе. Из 33% заявивших, что такую литературу покупали, 22% приобретали современную отечественную литературу, 9% - современную зарубежную литературу, 8% - отечественную классику, по 4% - советскую и зарубежную классику.

60% россиян, принявших участие в опросе, ответили, что их родственники и знакомые не дарят друг другу книг, И лишь 30% сказали, что дарят.

Между тем, по данным недавнего опроса, 37% россиян вообще не читают никаких книг. При проведении анкетирования среди студентов первого курса выяснилось, что из ста пятидесяти первокурсников регулярно читают только двадцать два человека, то есть 14, 6 %, из них семеро признались, что делают это по принуждению родителей.

По статистике молодежь нынче редко появляется в библиотеках, а если и берет художественную литературу, то лишь ту, которая входит в образовательную программу, как следствие, уровень грамотности стремительно падает. В чем же причина?

На этот вопрос студенты давали разные ответы: неинтересно, некогда, в школе надоело и т.д. Давайте попробуем разобраться, откуда же взялась такая нелюбовь к чтению?

Современный образ жизни значительно отличается от того, который был хотя бы десять лет назад.

Сейчас подросткам необязательно штудировать книги, поскольку в широком доступе предоставлены краткие пересказы любых классических произведений. За небольшой промежуток времени можно узнать основную суть любой книги, чтобы затем начать заниматься любимыми делами. Одной из основных причин такой печальной тенденции, по мнению многих, является Интернет, постепенно вытесняющий литературу из нашей жизни.

В Интернете можно найти все, что вам заблагорассудится. Можно, не

выходя из дома, найти интересующую вас книгу в свободном доступе и прочитать, а можно посмотреть ее экранизацию. К сожалению, видео современную молодежь привлекает намного больше.

Кроме того, сегодня набирают аудио-книги, которые позволяют не сидеть с книгой, а слушать ее в наушниках где угодно и когда угодно. Записи обычно озвучивают приятным голосом с поставленной интонацией, но он не способен дать нам того, что мы получаем при зрительном чтении – у нашего воображения не остается большой свободы.

Возникает следующий вопрос: что толкает людей отказываться от книг? В большей части виной всему является современный ритм жизни. Все спешат по делам, а свободного времени практически не остается. Именно поэтому люди и слушают аудио-книги в автобусах и метро, по пути на работу или с работы домой.

Так же СМИ не пропагандируется необходимость личностного и интеллектуального развития, зато с размахом рекламируются атрибуты красивой жизни: шикарные автомобили, дома, наряды, путешествия, вечеринки и пр. А герои популярных фильмов и сериалов редко держат в руках книги, журналы и практически не рассуждают о классической или современной литературе.

Вот некоторые причины, по которым люди стали меньше читать. А ведь чтение художественной литературы необходимо, как прослушивание музыки. Нравственность воспитывается в людях исключительно через эмоции, и художественная литература, конечно же, нужна. Вот только теперь это задача не авторов книг, а скорее кинорежиссеров и сценаристов компьютерных игр.

Великий французский философ Дени Дидро писал: «Люди перестают мыслить, когда перестают читать». Хочется надеяться, что количество мыслящих, а, значит, читающих людей со временем не будет уменьшаться, а будет только расти.

Использованные источники:

1. Аскарова ВА Я. Сделаем чтение модным! ...И только? /В. Я.
2. Данные анкетирования студентов —первокурсников ГБОУ СПО МО «Воскресенский колледж»

Ершов А.П.

студент

кафедра Менеджмент, экономико-математический факультет

Бенько Е.В.

старший преподаватель

кафедра Финансы и кредит

Ульяновский Государственный Технический Университет

Россия, г. Ульяновск

РАЗВИТИЕ КИБЕРСПОРТА В РОССИИ

Статья посвящена развитию киберспорту в России. В статье рассматриваются статистические данные. Рассматривается киберспорт как бедующее для подростков и молодежи.

Статья повествует о том, что Россия уже сделали первый шаг для развития киберспорта, как компьютерный спорт.

Ключевые слова: Киберспорт, Россия, Статистика.

The article is devoted to the development of cybersport in Russia. The article deals with the problem of employment of young people. ESports is seen as the future for adolescents and young adult.

The article tells about the fact that Russia has already taken the first step for the development of eSports as a sport.

Keywords: ESports, Russia, Statistics.

Проблема занятости подростков и молодежи на сегодняшний день стоит достаточно остро. Не только в столице, но и в регионах есть достойные ребята, обладающие определёнными способностями, которые необходимо развивать. Как вы считаете, чем ребята займутся, если не найдут себе дела по душе? Исторический опыт показывает, что большинство из них предпочтёт бесцельное блуждание по улицам. Благо, что современная молодёжь повально увлечена компьютерами. В данной ситуации, компьютеры могут не только отвлечь подростков от негативного влияния улицы, но и дать им возможность стать настоящими спортсменами.

Причём, компьютер поможет не только самим ребятам, но и государству. Ведь государство в первую очередь хочет, чтобы молодёжь не становилась преступниками, а была бы передовой, созидающей силой общества. Недавно вступивший в силу Закон Краснодарского края "О мерах по профилактике безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних" подтверждает это.

И если правительству безразлична судьба подрастающего поколения, то нужно обратить внимание на киберспорт, который очень популярен во всём мире. Ведь наша молодёжь уже давно освоила и компьютерную технику, и Интернет. И если ребят правильно мотивировать, то из них получатся одни из самых сильных киберспортсменов.

Но что такое собственно "киберспорт"? Неужели наши подростки должны стать киборгами? Нет, вживлять себе компьютерные компоненты им не придётся. Киберспорт – это последняя ступень в эволюции спорта. Точной даты его возникновения не известно, так как идея давно "летала в воздухе". Но многие считают, что этим днём было 27 июня 1997 года. В этот день появилась первая профессиональная лига кибератлетов – CPL (Кибер профессиональная лига), которая существует и сегодня. Её призовой фонд составляет от одного до полутора миллионов долларов CIF.

В современном мире этим видом спорта занимаются миллионы людей, в основном, в возрасте от 12 до 30 лет. Явление это интересно и многогранно, есть в нём как положительные, так и некоторые отрицательные черты. Но я убежден, что плюсов гораздо больше.

По данным Росстат, статистика показывает, что игровая индустрия (мобильные и онлайн-игры) пользуются большой популярностью у населения:

- 1) 58% Россиян играет в те или иные жанры игр.
- 2) Средний возраст игрока — 30 лет.
- 3) 68% всех игроков взрослые люди (старше 18 лет).
- 4) 45% всех игроков России — женщины.
- 5) Почти каждый 2-ой игрок семейный человек.
- 6) 51% семейных людей имеют хотя бы 1 устройство с доступом в игры в доме.
- 7) Около 89% родителей играют в игры вместе со своими детьми (чаще всего детские игры).
- 8) 77% всех игроков играют хотя бы 1 час в неделю.
- 9) 36% играют в игры на своих смартфонах.
- 10) Люди проводят за играми приблизительно 16 часов в неделю.
- 11) 45% игроков женаты/замужем;
- 12) 13% состоят в гражданском браке;
- 13) 40% ММО игроков являются родителями;
- 14) Женщины обычно играют в social игры.
- 15) 47% россиян являются активными интернет-пользователями, из них 68% активно играют в онлайн-игры.
- 16) За последний год рынок цифровых товаров в России вырос на 30% и составил 41,9 млрд руб.

Компьютерный спорт становится всё более профессиональным, что открывает перед участниками возможность сделать карьеру профессионального игрока и зарабатывать на жизнь, занимаясь интересным делом. Большую часть суток киберспортсмен проводит за тренировками, дружескими или рейтинговыми матчами. Конечно, неподвижный образ жизни не полезен для здоровья, но если провести параллель с большим спортом, то найдётся много общего. А значит, киберспорт имеет право на существование. Но почему же о нём знает только определённый круг

"геймеров"?

Россия стала первой страной в мире, которая признала киберспорт официальным видом спорта. Это произошло 25 июля 2001 года по распоряжению тогдашнего главы Госкомспорта России Рожкова Павла Алексеевича.[1]

После смены руководства и переименования Госкомспорта России в Федеральное агентство по физической культуре и спорту, а также в связи с последующим введением в действие Всероссийского реестра видов спорта (ВРВС), потребовалось повторить процедуру признания компьютерного спорта 12 марта 2004 г. по распоряжению главы Госкомспорта России Вячеслава Фетисова.[2][3][4]

В июле 2006 г. киберспорт был исключен из Всероссийского реестра видов спорта вследствие того, что он не соответствовал критериям, необходимым для включения в этот реестр: развитие в более чем половине субъектов Российской Федерации и наличие зарегистрированного в установленном порядке общероссийского физкультурно-спортивного объединения.[5][6]

7 июня 2016 года был опубликован приказ Министерства Спорта о включении Компьютерного спорта в реестр официальных видов спорта Российской Федерации. Это долгожданное событие для всех поклонников Компьютерного спорта, которое открывает следующие возможности:

- Проведение официальных соревнований
- Возможность присвоения спортивных разрядов на основании спортивного рейтинга
- Разработка образовательных программ по подготовке судейского и тренерского составов [7]

Компьютерный спорт встал в один ряд с традиционными видами спорта, как футбол, хоккей или баскетбол. Это стало возможным благодаря многолетней деятельности Федерации Компьютерного спорта России по изучению, популяризации, организации и проведению соревнований по компьютерному спорту, а также в результате научно-исследовательской деятельности по подготовке спортсменов.

Признание компьютерного спорта комментирует Президент Федерации, Александр Горбаченко:

«Несомненно, сегодняшний день является большим праздником для всех поклонников киберспорта. Статус официального вида спорта предъявляет новые требования к деятельности нашей Федерации с точки зрения качества организации и проведения соревнований и возросшей социальной ответственности. В первую очередь мы планируем сосредоточить усилия на развитии компьютерного спорта в регионах России – Кубок России по киберспорту станет крупнейшим состязанием Федерации в 2016 году.»[8]

Таким образом, соревнования в рамках киберспорта могут проходить

под эгидой Министерства спорта РФ.

Как в России, так и в мире киберспорт обрел высокую популярность, регулярно проводятся разнообразные чемпионаты по различным виртуальным дисциплинам.

По данным SuperData Research, в прошлом году объем рынка киберспорта составил \$612 млн, а киберспортивная аудитория превысила 130 млн человек. Совокупный размер призовых фондов в отрасли достиг \$42 млн.

Москва – это центр игровой и киберспортивной индустрии России. В городе сформированы сильнейшие игровые базы, информационные и Интернет-ресурсы. Организация ESforce, инвестором которой является холдинг USM Алишера Усманова и партнеров, откроет один из самых больших в мире киберстадионов. ESforce Holding (прежнее название — Virtus.pro Group) в октябре 2016 года откроет в Москве киберспортивную арену, рассказал РБК представитель компании. По плану площадь стадиона превысит 5 тыс. кв. м — таким образом, строящаяся в районе станции метро «Тимирязевская» арена может стать крупнейшей не только в России, но и в мире, говорит представитель ESforce. Например, в США одни из самых больших киберспортивных площадок — Esports Arena (около 1,4 тыс. кв. м) и MLG.tv Columbus Arena (1,3 тыс. кв. м).[9]

В столице спонсоры уже готовы направлять финансовые потоки в сторону киберспорта и киберспортсменов. А что же делать остальным районам? Развитие каких-либо новых веяний подразумевает их распространение в регионах. Новички сталкиваются с некоторыми проблемами. Например, до сих пор не создано ни одной организации, которая занималась бы киберспортом.

Во многих странах мира киберспорт получил должное развитие. Так, в Корее кибератлеты популярнее артистов и звезд шоу-бизнеса. В Европе существуют десятки киберспортивных лиг, которые продолжают развиваться и пополнять свои ряды новыми дарованиями. В России же правительство этому виду спорта только начинают уделять внимание.

Киберспорт – это новая отрасль спортивной индустрии, непосредственно связанная с рынком высоких технологий и одновременно наиболее массовое и прогрессивное движение в современной молодежной среде.

Использованные источники:

1. Приказ Госкомспорта РФ от 25.07.2001 № 449 «О введении видов спорта в государственные программы физического воспитания»
2. Утв. приказом Госкомспорта РФ от 14.04.2003 № 225 «О перечне видов спорта, признанных федеральным органом исполнительной власти в области физической культуры и спорта» с последующими изменениями.
3. Приказ Федерального агентства по физической культуре и спорту от 4 июля 2006 г № 414 «О компьютерном спорте»

4. Положение «О Всероссийском реестре видов спорта (ВРВС)» (утв. Приказом Федерального агентства по физической культуре, спорту и туризму от 28 сентября 2004 г № 273)
5. ProPlay / Новости / Киберспорт более не имеет официального статуса
6. Приказ Федерального агентства по физической культуре и спорту от 4 июля 2006 г № 414 «О компьютерном спорте»; Положение «О Всероссийском реестре видов спорта (ВРВС)» (утв. Приказом Федерального агентства по физической культуре, спорту и туризму от 28 сентября 2004 г № 273).
- 7.<http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201606070022?index=0&rangeSize=1>(дата обращения 10.06.2016)
- 8.<http://www.cybersport.ru/news/kibersport-ofitsialno-priznan-sportom-v-rossii-2016/>(дата обращения 10.06.2016)
- 9.http://pikabu.ru/story/v_moskve_postroyat_krupneyshiy_v_mire_kiberstadion_4113094(дата обращения 10.06.2016)

Ерыгина Н.С.
магистрант
кафедра финансов и учета
Экономический факультет
Национальный исследовательский Томский
государственный университет
Россия, г. Томск

ЗОЛОТО КАК ТОВАР И ФИНАНСОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ

В статье проанализированы основные возможности инвестировать в золото, доступные массовому инвестору. Указаны основные отличия между форвардами и фьючерсами, приведен список ETF, паи которых торгуются в США.

Ключевые слова: золото, деривативы, инвестиции, паевые фонды, ETF.

GOLD AS A REAL AND FINANCIAL ASSET

The article analyzes the main opportunities to invest in gold, accessible to the average investor. The main differences between forwards and futures are presented, the list of ETF whose shares are traded in the United States is shown.

Keywords: gold, derivatives, investments, mutual funds, ETF.

Traditionally, commodities have been more difficult to invest in because of the complex way in which they trade through the futures and options markets. In other words, an investor can't just buy a barrel of oil. So, investing directly in commodities, such as gold or oil, tends to be more difficult for individual investors than buying, for example stocks and bonds. An essential reason for this is that stocks and bonds are readily transferable and easily accessible to the average investor.

All we know gold as a real asset - to produce some commodities (jewelry

and some others, which consist of gold). But also gold is a financial asset, because we can invest in gold. There are three choices to invest in gold: to purchase the physical asset, to buy units of ETF that replicates the price of gold or to trade futures and options in the commodities market.

Derivatives

Derivatives markets use gold as the underlying asset and are contracts that allow for the delivery of gold at some point in the future.

- A forward contract on gold gives the owner the right to buy physical asset at some point in the future at a price fixed today. These contracts are traded over-the-counter (OTC), and can be customized between the participants (the buyer and seller) to arrange some terms of the contract: expiration and nature of the underlying asset (how many ounces of gold must be delivered and at what location).

- Futures contracts operate in much the same way as forwards. The first difference between these contracts is that futures are traded on an exchange. So the terms are predetermined by the exchange and not customizable. And the second one is that forwards expose each side to credit risk that the counterparty may not deliver. Exchange traded futures eliminate this risk.

- Call options can also be used to gain exposure to gold. But unlike a forwards and futures, call options give the owner of the contract only the right to buy physical asset, not the obligation. Because of this call option is exercised when the price of gold is favorable. If the price of gold is higher than specified price, the owner will make a profit.

Gold funds

For the average investor, derivatives markets are inaccessible. Instead, a mass investor can gain exposure to gold due to mutual funds that buy gold, gold ETFs which are traded like shares on stock exchanges.

Mutual fund is a professionally managed investment fund that pools money from many investors to purchase securities.

Exchange traded funds (ETF) replicate the movements of the underlying commodity, giving investors direct exposure. For example, the street TRACKS Gold Shares (ticker symbol GLD) trades on the New York Stock Exchange. This investment product is one of the easiest and least expensive ways to access the gold market.

Table 1 - The list of all Gold ETFs traded in the USA [1]

Symbol	Name	Price	Change	Assets*	Avg Vol	YTD
<u>GLD</u>	<u>SPDR Gold Shares</u> <u>ETF</u>	\$122.12	0.94%	\$34,447,152	11,987,774.0	20.4%
<u>IAU</u>	<u>iShares Gold Trust</u> <u>ETF</u>	\$12.33	0.90%	\$8,023,681	8,328,129.0	20.5%

<u>SGOL</u>	<u>ETFS Physical Swiss Gold Shares ETF</u>	\$124.54	0.90%	\$1,002,694	47,468.0	20.3%
<u>DGL</u>	<u>PowerShares DB Gold Fund</u>	\$41.79	0.87%	\$231,280	103,014.0	20.6%
<u>DGP</u>	<u>DB Gold Double Long ETN</u>	\$27.25	2.14%	\$136,774	105,779.0	50.2%
<u>OUNZ</u>	<u>Van Eck Merk Gold Trust ETF</u>	\$12.69	0.95%	\$109,241	60,259.0	20.6%
<u>UGL</u>	<u>Ultra Gold ETF</u>	\$42.17	1.39%	\$95,036	51,621.0	41.8%
<u>UGLD</u>	<u>VelocityShares 3x Long Gold ETN</u>	\$12.38	2.82%	\$80,558	778,057.0	68.0%
<u>GLL</u>	<u>UltraShort Gold ETF</u>	\$76.26	-1.68%	\$66,143	35,597.0	- 34.2%
<u>DZZ</u>	<u>DB Gold Double Short ETN</u>	\$5.78	-1.70%	\$49,147	362,805.0	- 34.8%
<u>GYEN</u>	<u>Gartman Gold/Yen ETF</u>	\$12.20	0.08%	\$30,450	58,160.0	9.5%
<u>GLDI</u>	<u>X-Links Gold Shares Covered Call ETN</u>	\$10.83	0.46%	\$25,992	25,583.0	11.6%

Holding physical gold, however, can be costly. Fortunately, there are several ways to own gold without keeping a physical asset. Gold derivatives and mutual funds/ETFs are sustainable strategies to gain such exposure.

Использованные источники:

1. Gold ETF list [Электронный ресурс] // Mitre Media. - Электрон. дан. – URL: <http://etfdb.com/type/commodity/precious-metals/gold-etf> (дата обращения: 15.05.2016).
2. Беломытцева О.С. Развитие ETF в Российской Федерации / О. Беломытцева, Н. Ерыгина // Проблемы учета и финансов. – 2015. – № 4 (20). – С. 58-62.
3. Махмутов А.Р. Деривативы и их роль на финансовом рынке // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2009. – № 10. – С. 1-4.

*Ерыгина Н.С.
магистрант
кафедра финансов и учета
Экономический факультет
Национальный исследовательский Томский
государственный университет
Россия, г. Томск*

БАЗОВЫЕ ТЕОРИИ ДИВИДЕНДНОЙ ПОЛИТИКИ

В статье рассмотрены основные теории дивидендной политики акционерных обществ, их содержание, главные ограничения. Приведены варианты поведения инвесторов, их ожидания касательно дивидендных выплат и получения будущего дохода.

Ключевые слова: теории дивидендной политики, теория иррелевантности дивидендов, акционерный капитал, прибыль, акционеры.

THE BASIC THEORIES OF DIVIDEND POLICY

The article examines the main theories of dividend policy of joint stock companies, their content, the main constraints. The behavior of investors, their expectations with regards to dividend payments and receipt of future income are described.

Keywords: theories of dividend policy, the dividend irrelevance theory, share capital, profit, shareholders.

The financial managers must remember that the company's goal is to achieve maximum shareholder value, deciding on the amount of funds to be distributed among the shareholders. Various theoretical studies examine the formation of the optimal dividend policy. There are three leading theories of investor behavior depending on the amount of the dividend:

1) the dividend irrelevance theory, according to which conducted by the company policy on optimization of the proportions between consumption and profit capitalization has no influence on the share price, or the cost of assets of the company. Main developments in the framework of this theory were made in 1961 by Franco Modigliani and Merton Miller. They put forward the idea that the so-called "cliente effect", according to which, the shareholders increasingly prefer the stability of dividend policy than receiving any significant irregular income. Scientists also claimed that a firm's value depends only on the profits which made by its assets, not how the profit the company will distribute between dividend and reinvestment (1, C. 149).

His theory of F. Modigliani and M. Miller was accompanied by a significant number of restrictions: no taxes on legal and physical persons, there are no costs of issue and transaction costs; the investment policy of the corporation is independent of the dividend; investors and managers have identical information about future prospects. Limitations of data scientists are unrealistic and cannot be met in practice (2, C. 3).

2) the theory of preference dividends (or "bird in the hand"): the main conclusion of the previous theory that dividend policy does not affect the value of the company.

Michael Gordon and John Lintner argue that dividend policy has a direct impact on the total wealth of the shareholders. The main argument held by the founder of the theory of M. Gordon, is that investors (based on the principle of risk minimization) always prefer current dividends to possible future gains in the market value of the shares. The theory based on the idea of maximization of dividend payments rather than capitalization of earnings. In addition, current dividend payments reduce the level of uncertainty investors in regards to the profitability of investing. Thus they are satisfied with a smaller rate of return on invested capital, which leads to an increase in the market value of equity. On the contrary, if the dividend is not paid, the uncertainty increases, which leads to lower market valuation of equity.

3) the theory of minimization of dividends (or the "tax preference theory") is developed by N. Litzenberger and K. Ramaswamy. According the theory the effectiveness of dividend policy is determined by the possibility of minimizing tax payments for the current and upcoming payments to the owners. Due to the fact that in the West, the taxation of dividends generally higher than future income (including tax rates, factor current value of money), the preferred capitalization of dividends. However, such a policy may not suit many small shareholders who need current payments.

So, all three listed approaches to the problem of formulating the dividend policy provide managers with conflicting recommendations. And even a lot of the conducted research are unable to provide definitive results, what policy to choose, because it's impossible to find a group of joint-stock companies, which would differ only to the dividend policy. Moreover, it should be noted, that investors, in turn, prefer firms with stable, predictable activities in the field of payment of income to shareholders. But they have varying degrees prefer higher or lower dividends, and their view on the long term of the company is different.

These theories are interrelated and are to provide:

- 1) maximize total wealth of shareholders;
- 2) appropriate financing of current and investment activities of the corporation.

Использованные источники:

1. Корнеева А.А. Взаимосвязь между дивидендной политикой компании и ее стоимостью // Экономический журнал. № 3. 2013. С. 149-154.
2. Абалакина Т.В. Дивидендная политика и ее влияние на стоимость акций // Интернет-журнал Науковедение. № 5 (18). 2013. С. 1-6.
3. Ибрагимов Р.Г. Обобщение теории Модильяни-Миллера: миф и реальность // Вестник Финансового университета. № 3. 2014. С.114-122.

Есымов А.Б.
студент 4курса
специальность Информатика
Калакова Г.К.
старший преподаватель
КГУ имени А. Байтурсынова
Казахстан, г. Костанай

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ И ТЕСТОВЫЙ АНАЛИЗ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ

Жёсткий диск - это постоянное запоминающее устройство компьютера, то есть, его основная функция - долговременное хранение данных.

Выбор жесткого диска для ПК является актуальной проблемой, так как их ассортимент и производителей достаточно широк, и к тому же скорость работы компьютера во многом зависит от скорости работы его жесткого диска. И если жесткий диск сам медленно работает, то уже никакое мощное «железо» не поможет повысить скорость работы ПК.

Цель данной статьи - исследовать путем сравнительного и тестового анализа производительность жестких дисков различных производителей.

Производители жестких дисков

- *Western Digital*
- *Seagate*
- *Toshiba*
- *Hitachi*

2 Тестирование

Используемые программы

- *IOmeter*
- *CrystalDiskMark 3.0.1*
- *HD Tune Pro 4.60*
- *ATTO Disk Benchmark 2*

Таблица 1. Характеристики жестких дисков объемом 1 Тб

Наименование	Seagate Barracuda ST1000DM003	Seagate SV35 ST1000VX000	Western Digital Caviar Blue WD10EZE X	Western Digital Red WD10JFC X	Hitachi Ultrastar A7K2000 HUA722010CLA630	Toshiba HDWD110UZ SVA
Цена в Казахстане	19956	22021	19580	25471	41210	20586
Буфер HDD	64 Мб	64 Мб	64 Мб	16 Мб	32 Мб	64 Мб
Уровень шума при поиске, дБ	2,4	2,3	3	2,5	2,7	2,6
Потребление энергии в	4	3,36	6,1	0,6	3,9	3,7

режиме Idle						
Потребление энергии при чтении/записи	5,1	4,8	6,8	1,4	8,4	6,4
Потребление энергии в режимах Standby и Sleep	0,63	0,63	1,2	0,2	0,7	0,65
Вес брутто	0.398 кг	0.398 кг	0.44 кг	0.113 кг	0.623 кг	0.419 кг

Результаты тестирования жестких дисков объемом 1 Тб

Жесткие диски объемом 1 Тб также тестировались по 17 тестам. Протестированы 6 жестких дисков объемом 1 Тб:

1. Seagate ST1000DM003;
2. Seagate SV35 ST1000VX000;
3. Western Digital Blue WD10EZEX;
4. Western Digital Red WD10JFCX;
5. Hitachi Ultrastar A7K2000 HUA722010CLA630;
6. Toshiba HDWD110UZSVA.

В тестовом пакете HDD Tune Pro 4.60 по тесту «Средняя скорость чтения» и «Средняя скорость записи» лучший результат показал жесткий диск Seagate SV35 ST1000VX000 - 162,3 и 158,6 Мб/с, как показано на диаграмме 1. Хуже всех показал себя в этом тесте Western Digital Red WD10JFCX – 87,2 и 84,2 Мб/с.

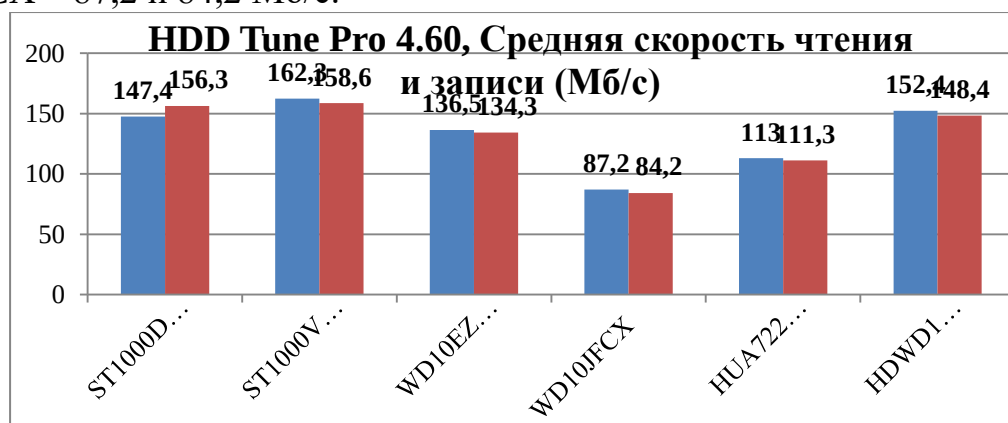


Диаграмма 1. HDD Tune Pro 4.60, Средняя скорость чтения и записи

В тесте «IOmeter.org Fileserver» с глубиной очереди=1 лучше всех Hitachi Ultrastar A7K2000 HUA722010CLA630 - 82, с глубиной=2, максимальное количество IOPS показал жесткий диск Seagate Barracuda ST1000DM003 – 92, как показано на диаграмме 2. Меньше всех показал результаты с глубиной очереди=1 жесткий диск Western Digital Caviar Blue WD10EZEX – 49, при глубине очереди=2 хуже оказался Toshiba HDWD110UZSVA – 56 IOPS.

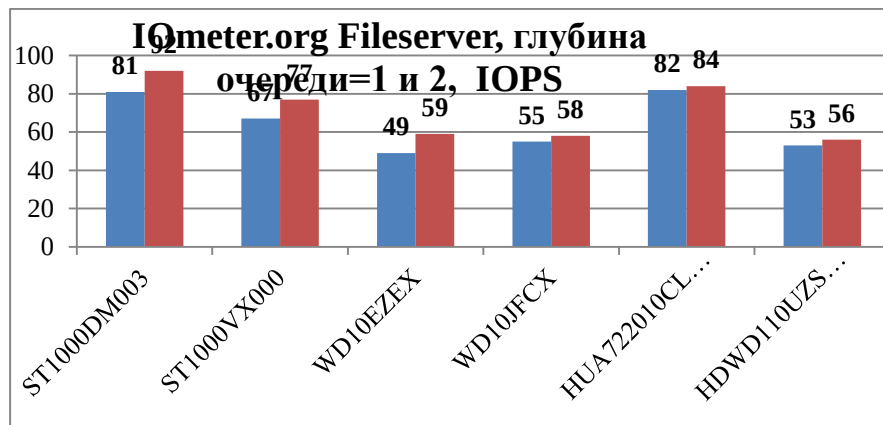


Диаграмма 2. IOmeter.org Fileserver, глубина очереди=1 и 2, IOPS

В тесте «IOmeter.org Fileserver» с глубиной очереди 32, 256 и 512, максимальное количество IOPS показал жесткий диск Hitachi Ultrastar A7K2000 HUA722010CLA630 – 154, 184 и 195 соответственно, как показано на диаграмме 3. Минимальное количество IOPS показал жесткий диск Western Digital Red WD10JFCX – 116 и 123.

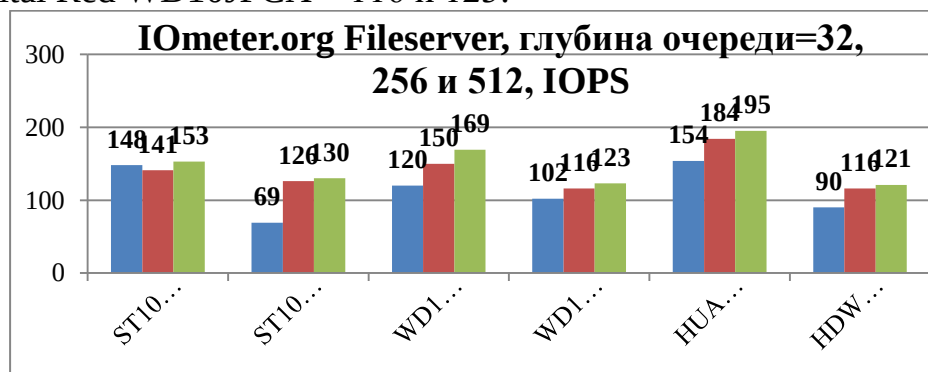


Диаграмма 3. IOmeter, глубина очереди=32, 256 и 512, IOPS

В тестовом пакете CrystalDiskMark 3.0 по тестам «Случайное чтение и запись» (Размер блока 512 КБ), лучший результат показал жесткий диск Western Digital Caviar Blue WD10EZEX – 64,66 и 112,5 Мб/с соответственно, как показано на диаграмме 4. Хуже всех показал себя в этом тесте Western Digital Red WD10JFCX – 43,22 и 65,97 Мб/с соответственно.

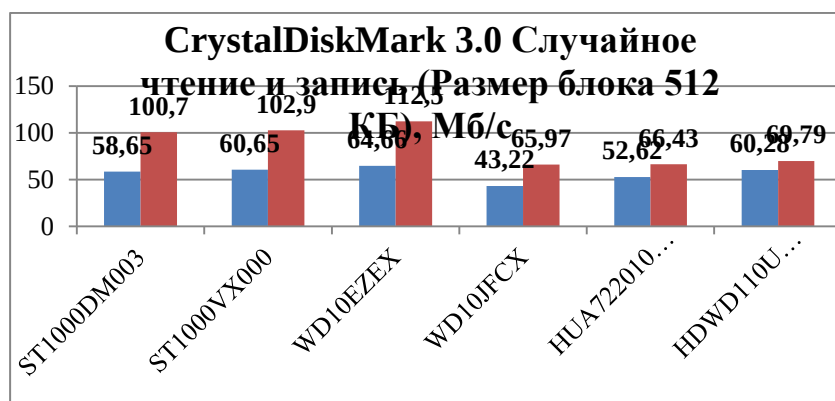


Диаграмма 4. CrystalDiskMark 3.0 Случайное чтение и запись (Размер блока 512 КБ), Мб/с

В тестовом пакете CrystalDiskMark 3.0 по тестам «Последовательное чтение и запись» (Размер блока 1024 КБ), лучший результат показал жесткий диск Toshiba HDWD110UZSVA – 194,8 и 192,6 Мб/с соответственно, как показано на диаграмме 5. Хуже всех показал себя в этом тесте Western Digital Red WD10JFCX – 117,2 и 115,2 Мб/с соответственно.

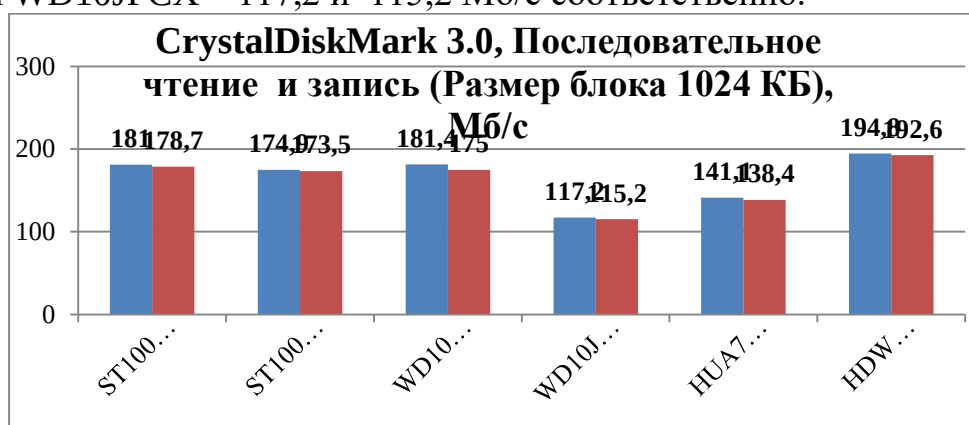


Диаграмма 5. CrystalDiskMark 3.0 Последовательное чтение и запись (Размер блока 1024 КБ), Мб/с

При использовании размера блока 4 Кб, в тестовом пакете CrystalDiskMark 3.0 в тесте «Случайное чтение», лучший результат показал жесткий диск Seagate SV35 ST1000VX000 с показателем 0,73 Мб/с, как показано на диаграмме 6. Хуже всех показал себя в этом тесте показал Western Digital Red WD10JFCX – 0,56 Мб/с. В тесте «Случайная запись» на первом месте Western Digital Caviar Blue WD10EZEX с показателем 2 Мб/с, на последнем Toshiba HDWD110UZSVA – 0,906 Мб/с.

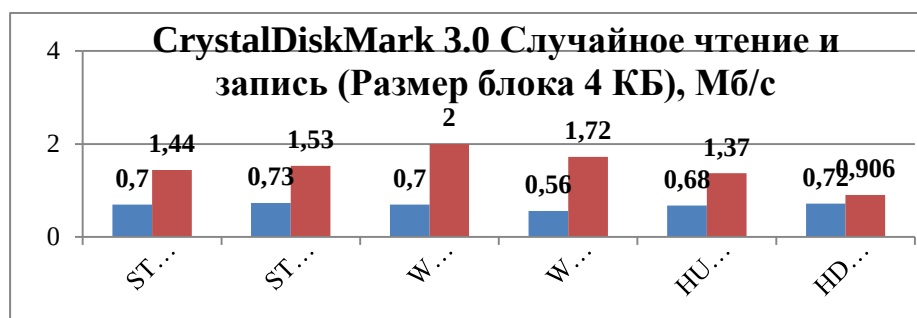


Диаграмма 6. CrystalDiskMark 3.0 Случайное чтение и запись (Размер блока 4 КБ), Мб/с

В тестовом пакете ATTO Disk Benchmark в тестах «Скорость записи» и «Скорость чтения» с настройками по умолчанию лучший результат показал Toshiba HDWD110UZSVA– 196,3 и 195,9 Мб/с соответственно, как показано на диаграмме 7. Хуже всех по скорости записи и чтения оказался Western Digital Red WD10JFCX с показателями 116,2 и 114,5 Мб/с соответственно.

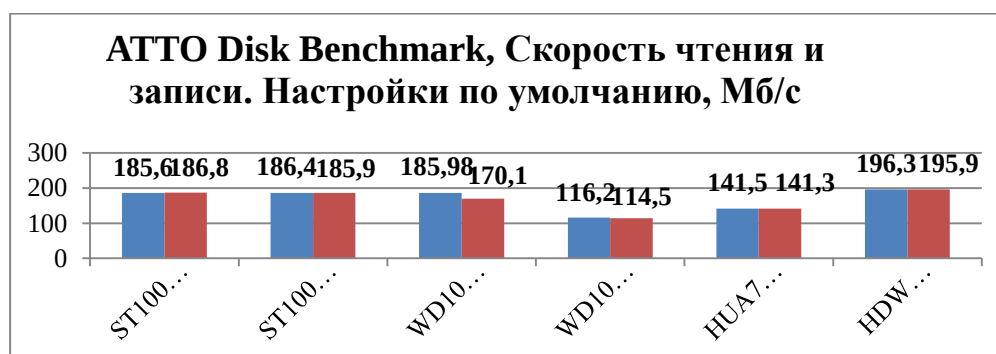


Диаграмма 7. ATTO Disk Benchmark Скорость чтения и записи. Настройки по умолчанию, Мб/с

При использовании размера блока 4 Кб и глубине запроса 32, в тестовом пакете CrystalDiskMark 3.0 в тестах «Случайное чтение и запись», лучший результат показал жесткий диск Western Digital Caviar Blue WD10EZEX с показателями 2,1 и 2,45 Мб/с соответственно, как показано на диаграмме 8. Хуже всех показал себя в этом тесте по показателю "Последовательное чтение" Toshiba HDWD110UZSVA – 0,949 Мб/с, а в тесте «Последовательная запись» - Seagate SV35 ST1000VX000 – 0,78 Мб/с.

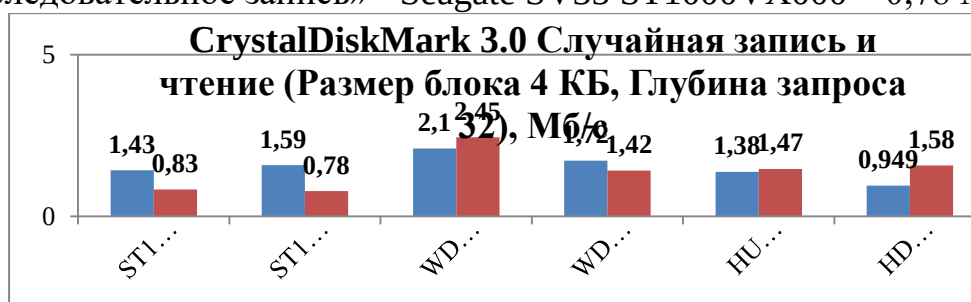


Диаграмма 8. CrystalDiskMark 3.0 Случайное чтение и запись (Размер блока 4 КБ, Глубина запроса 32), Мб/с

Анализ результатов HDD 1 Тб

По таблице характеристик жестких дисков объемом 1 Тб образована таблица мест. По таким характеристикам как «Буфер HDD», «Уровень шума», «Потребление энергии при чтении/записи», «Потребление энергии в режимах Standby и Sleep» подведены итоговые места в виде параметра «Шум/энергоэкономичность», как показано в таблице 14. По этому параметру первое место получили два диска - Seagate SV35 ST1000VX000 и Western Digital Red WD10JFCX.

В итоговую таблицу мест вошли 3 совокупных параметра: цена в тенге, шум/энергоэкономичность и производительность. По этим параметрам также подведены итоговые места.

Таблица 2. Итоговые места HDD 1 Тб

Наименование	ST1000 DM003	ST1000 VX000	WD10 EZEX	WD10J FCX	HUA72201 0CLA630	HDWD11 0UZSVA
Цена в тенге	2	4	1	5	6	3
Шум/энергоэкономичность	2	1	5	1	4	3
Производительность	2	3	1	6	5	4
Итоговое место	1	3	2	5	6	4

Выводы и рекомендации

На основе выполненных исследований характеристик, цен и производительности жестких дисков различных производителей, можно сделать следующие выводы по лидерам в не менее двух номинаций (количество выигранных номинаций указаны в скобках):

- По производительности лидируют Hitachi (2) и Western Digital (2);
- По цене наиболее привлекательны жесткие диски Hitachi (3) и Western Digital (2);
- По параметру «Шум/энергоэкономичность» лидирует Western Digital (3) и Seagate (2).

Но в итоге лучшим производителем жестких дисков по итоговой таблице и совокупности всех параметров стала компания Seagate со своими дисками семейства Barracuda. Их суммарные места по рейтингу стали выше, чем другие производители. На втором месте компания Toshiba с жесткими дисками семейства DT.

На основании выполненной работы выработаны следующие рекомендации:

- Среди HDD 1 Тб рекомендуются Seagate ST1000DM003 и Western Digital Blue WD10EZEX;

По результатам работы сделаны следующие выводы:

- Наиболее производительные жесткие диски компаний Hitachi и

Western Digital;

– Наиболее недорогие жесткие диски компаний Hitachi и Western Digital;

– Наименее шумные и более энергоэкономичные жесткие диски компаний Western Digital и Seagate.

В совокупности всех исследованных параметров лучшим производителем жестких дисков является компания Seagate со своими дисками семейства Barracuda.

Оптимальными для приобретения рекомендованы следующие жесткие диски:

– Seagate ST1000DM003 и Western Digital Blue WD10EZEX из жестких дисков 1 Тб;

Использованные источники:

1 Что такое HDD, жёсткий диск и винчестер. - Режим доступа: <http://procomputer.su/sostav-kompyutera/33-chto-takoe-hdd-zhjustkij-disk-i-vinchester>

2 Жесткие диски, 2010. - Режим доступа: <http://www.artcom.kz/hdd.html>.

3 Iometer: Тест SSD дисков. - Режим доступа: http://www.nix.ru/support/bench/goods_compare.html?test_id=188&cat_id=900

4 ATTO Disk Benchmark - бесплатный тест для дисковой подсистемы, 2010. - Режим доступа: <http://forum.battlefox.ru/showthread.php?t=13836>.

Жирнова И.М.

*начальник научно-исследовательской лаборатории
ООО «Сухонский картонно-бумажный комбинат»*

Россия, г. Сокол

Севастьянова Ю.В., к.техн.н.

директор

ИТЦ «СТПБС»

ВГАОУ ВПО «Северный (Арктический)

федеральный университет

Россия, г. Архангельск

ЛАБОРАТОРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ПО ПРИМЕНЕНИЮ ПЕРЕДОВЫХ МЕТОДИК НАНЕСЕНИЯ ХИМИЧЕСКИХ ВСПОМОГАТЕЛЬНЫХ ВЕЩЕСТВ НА ПОВЕРХНОСТЬ ВОЛОКНА

В настоящей статье представлены результаты лабораторных исследований по применению передовых технологий нанесения химикатов при использовании макулатурного сырья для производства флютинга и тест-лайнера.

Ключевые слова: переработка макулатуры, дзета-потенциал, химические вспомогательные вещества.

*Zhirnova I.M., Chief of scientific-research laboratory
LLC «Suhonsky BPM»*

Russia, Sokol

*Sevastyanova Y.V., director of ITC "MTRBN",
candidate of technical science*

*Nother (Arctic) Federal University
Russia, Sokol*

THE LABORATORY RESEARCH OF APPLYING MODERN METHODS OF WET-END CHEMICAL ADDITION ONTO THE SURFACE OF FIBER

This article is about results of laboratory research of applying the modern chemical addition technology for the producing fluting and test-liner from the recycled fiber.

Keywords: recycling, zeta-potential, wet-end chemicals.

Косвенной характеристикой эффективности взаимодействия химических вспомогательных веществ (ХВВ) с волокном является изменение дзета-потенциала волокнистой суспензии [1]. Обычно в бумажном производстве используются катионные ХВВ, так как волокно обладает отрицательным зарядом. В последнее время наблюдается тенденция снижения дзета-потенциала по абсолютному значению, что, в частности, связано с рециклингом макулатуры [2]. Данный факт вынуждает бумажников искать новые пути использования ХВВ для достижения требуемых качественных показателей.

В настоящей статье представлены результаты исследований, основанных на передовых технологиях применения ХВВ [3]: «послойное» нанесение химикатов, образование ПЭК.

Для проведения эксперимента образцы макулатуры подвергали роспуску на дистиллированной воде в лабораторном гидроразбивателе ЛГ-03. Полученную макулатурную массу размалывали на лабораторной дисковой мельнице НДМ – 3 до степени помола 31 °ШР. С целью моделирования условий дозирования химикатов на бумагоделательной машине, макулатурную массу разбавили дистиллированной водой до концентрации в напорном ящике (0,7 %) и произвели дозирование химикатов по следующим вариантам:

Холостой вариант:

1. Фиксатор – 1,5 кг/т;
2. Клей АКД – 2,2 кг/т;
3. Катионный крахмал – 7,5 кг/т (заведомо в избытке);

Вариант №1:

1. Фиксатор – 1,5 кг/т;
2. Клей АКД – 2,2 кг/т;
3. Катионный крахмал – 7,5 кг/т (заведомо в избытке);

4. Анионный ПАА – 6 кг/т (концентрация 1 г/л).

Продолжительность между дозированием химикатов 30 сек.

Вариант №2:

1. Фиксатор – 1,5 кг/т;

2. Клей АКД – 2,2 кг/т;

3. Катионный крахмал – 7,5 кг/т (заведомо в избытке);

4. Анионный ПАА – 6 кг/т (концентрация 1 г/л).

Продолжительность между дозированием катионного крахмала и анионного ПАА – менее 5 сек. Продолжительность между дозированием остальных химикатов – 30 сек.

После дозирования полного комплекса химикатов по каждому варианту изготавливали отливки на листоотливном аппарате. Технологические параметры массы представлены в таблице 1, физико – механические показатели полученных отливок представлены в таблице 2.

Таблица 1 – Технологические параметры макулатурной массы

Вариант дозирования	Масса						Фильтрат			
	Консистенция, %	Степень помола, °ШР	Водоотдача, с	pH	Электропроводность, мкСм/см	ζ-потенциал, мВ	ХПК, мг О ₂ /л	Мутность, FNU	Катионная потребность, мг Са/л	Концентрация крахмала, мг/л
Холостая (без химии)	0,79	31	27,8	7,29	87	-44,1	121	0,054	50	43
Холостая (Фиксатор – Клей АКД – Крахмал)	0,7	25	17,8	7,42	97	-21,7	90	0,005	60	12
Вариант №1 (Фиксатор – Клей АКД – Крахмал – Анионный ПАА – 30 сек)	н.д.	20	13,6	7,32	97	-92,3	65	0,004	80	20
Вариант №2 (Фиксатор – Клей АКД – Крахмал – Анионный ПАА – 5 сек)	н.д.	19 -38,7%	11,2 -59,7%	7,36	95	-102 в 2,31 раз	76	0,008 в 6,75 раз	60	22 -48,8%

Данные таблицы 1 позволяют сделать вывод о том, что практически одновременная подача катионного и анионного химиката (вариант №2) позволяет (с получением полиэлектролитных комплексов) снизить водоотдачу (по сравнению с вариантом подачи без химии) на 16,6 с (59,7 %). Продолжительность водоотдачи в этом варианте является самой минимальной среди всех исследуемых вариантов дозирования.

Максимальная фиксация растворенного крахмала наблюдается в варианте с дозированием химикатов без анионного ПАА (концентрация крахмала снизилась с 43 до 12 мг/л).

Кроме того, высокие значения дзета-потенциала подразумевают избыток анионного ПАА, который не вступил в реакцию с крахмалом.

Таблица 2 – Физико-механические показатели отливок

№ варианта	СМТ, Н	RCT, Н	SCT, кН/м	Прочность при растяжении, кН/м	Абсолютное сопрот. продавл., кПа	Впит- сть, г
Без ХВВ	240	214	3,00	5,6	466	252
0 Холостая (Фиксатор – Клей АКД – Крахмал)	303	223	2,98	6,1	530	30
	63	9	-0,02	0,5	64	-222
Вариант №1 (Фиксатор – Клей АКД – Крахмал – Анионный ПАА – 30 сек)	308	224	2,76	5,8	483	30
	5	1	-0,22	-0,3	-47	0
Вариант №2 (Фиксатор – Клей АКД – Крахмал – Анионный ПАА – 5 сек)	274	224	3,03	6,0	534	32
	-29	1	0,05	-0,1	4	2

Данные таблицы 2 позволяют сделать вывод о том, что добавление анионного ПАА в количестве 1 кг/т при введении после добавления катионного крахмала привело к снижению равномерности отлива (абсолютное сопротивление продавливанию снизилось на 47 кПа), т.е. был избыток анионного ПАА.

При подаче ПАА практически одновременно с крахмалом, абсолютное сопротивление продавливанию не изменилось, снизилось только значение СМТ на 30 Н.

Выводы по проделанной работе:

1. Существует обоснованный резерв снижения водоотдачи и, возможно, увеличения ФМП тарного картона при оптимизации подачи (интервал после дозирования крахмала) анионного ПАА, а также крахмала. Значимое снижение водоотдачи (на 58,9%) связано с образованием полиэлектролитных комплексов. Значение дзета-потенциал уменьшилось в 2,3 раза, что свидетельствует о разбалансированности системы и чрезмерном дозировании анионного ПАА.

2. Представляется необходимым проведение дополнительных исследований, связанных с оптимизацией расхода анионного ПАА и катионного крахмала и обоснованием экономической целесообразности дозирования двух полиэлектролитов, наряду с катионным крахмалом.

3. Для обеспечения соответствия условий лабораторных исследований производственным процессам рекомендуется для приготовления макулатурной массы (стадии роспуска, размола и дозирования химикатов) использовать оборотную воду из технологического процесса с оригинальными электрокинетическими характеристиками.

Использованные источники:

1. Шабиев Р.О., Смолин А. Анализ электрокинетических параметров бумажной массы: учебное пособие. , 2012. 80 С.
2. Жирнова И.М., Севастьянова Ю.В., Дулькин Д.А. Электрокинетические

свойства вторичных полуфабрикатов // Материалы III Международной научно-технической конференции «Проблемы механики целлюлозно-бумажных материалов». Архангельск: САФУ, 2015. С. 177–180.

3. Жирнова И.М., Жирнов Д.Н., Севастьянова Ю.В. Особенности применения химических вспомогательных веществ в производстве тарного картона // Сборник научных трудов по материалам IX Международной научно-практической конференции «Современные тенденции развития науки и технологий». Белгород: ИП Ткачева Е.П., 2015. С. 42–46.

Жуманов М.А., к.биол.н.

доцент

кафедра «Биологии»

Гайпов Б.С., к.биол.н.

доцент

кафедра «Биологии»

Сайтова А.К., к.биол.н.

доцент

кафедра «Биологии»

Жангабаева А.С.

ассистент

кафедра «Биологии»

Каракалпакский государственный университет имени Бердаха

Алланиязова З.Д.

студент 3 курса бакалавриата

специальность «Биология»

Республика Узбекистан

ВЛИЯНИЕ РАЗЛИЧНОЙ СТЕПЕНИ ЗАСОЛЕНИЯ НА РАЗВИТИЕ И УРОЖАЙНОСТЬ ТОПИНАМБУРА

РЕЗЮМЕ

В статье отмечено особенности биоэкологии, агротехники и технологии возделывания топинамбура в различных почвенно-климатических условиях северной зоны Каракалпакстана, а также результаты исследования влияния различной засоления степени почвы на рост, развитие и урожайность топинамбуров в данном регионе.

Ключевые слова: агротехника, технология, топинамбур, Каракалпакстан, засоления.

Топинамбур относится к числу важнейших сельскохозяйственных культур разностороннего использования. Среди продовольственных растений он выделяется высокой продуктивностью, устойчивостью к различным болезням и вредителям. При возделывании не требует большого труда и материальных затрат. Легко приспосабливается к различным почвенно-климатическим условиям.

Топинамбур не зря получил название «Чудо природы». Во многих странах широко развито его производство и переработка. Из клубней топинамбура в медицине получают много лекарственных препаратов, для пищевой промышленности спирты пектин, фруктоза, этанол, бутанол и др. Велико значение топинамбура как кормовой культуры для крупного рогатого скота, свиней и птиц. На корм идут и клубни, и зеленая масса. Добавление в рацион значительно повышает молочную продуктивность коров, привес свинины и яйценоскость птиц. Сухая масса служит сырьем в бумажной промышленности. В Узбекистане в лабораторных условиях разработаны технологии получения вышеуказанной продукции [1, 2, 3, 4].

В настоящее время в республике Каракалпакстан 85-90% орошаемых земель засолены в различной степени, что наносит огромный ущерб сельскому хозяйству.

Изучению биоэкологии, агротехники и технологии возделывания топинамбура в разных почвенно-климатических условиях посвящены работы многих исследователей [7,9].

Исходя из этого мы задались целью изучить влияние различной степени засоления почвы на рост, развитие и урожайность топинамбура в условиях северной зоны Каракалпакстана.

Объектами наших исследований были два сорта топинамбура «Файзбарака» и «Мужиза» выведенные в научно-исследовательском институте растениеводства Узбекистана [3].

Площадь каждой делянки 10 м². Общая площадь каждого варианта 180 м². Повторность опыта двукратная. Посадку топинамбура проводили 11-апреля.

В течение вегетации проведен комплекс агротехнических мероприятий принятых для данной зоны. Топинамбур за период вегетации поливался 5 раз. Поливная норма составила 600-650 м³/га. Для подкормки топинамбура вносили аммиачную селитру из расчета 250 кг/га.

В оценке влияния степени засоления почв весьма важным является установление реакции растений в различных стадиях их развития. Для выявления возможных изменений в росте и развитии топинамбура был проведен цикл фенологических наблюдений в одни и те же сроки на всех вариантах опыта. Анализ полученных данных показывает, что при одинаковых сроках проведения агротехнических мероприятий развитие топинамбура, в разрезе испытываемых вариантов, имеет существенные различия.

Появление всходов идет энергичнее и дружнее на не засоленном участке с повышением засоления оно задерживается. Резкое отставание в сроках появления всходов наблюдается в варианте среднего засоления. Удлинение периода от посева до появления всходов в среднем составило 7-9 дней.

Сроки появления всходов повлияли и на интенсивность всходов

топинамбура. Анализ таблицы 1 показывает, что темпы появления всходов были выше на контрольном варианте при глубине посадки клубней топинамбура на 9-10 см и на 1 мая они составили 69-71% (сорт Файзбарака, Мужиза) полевая всхожесть клубней топинамбура последующих вариантов опыта снижалась с повышением степени засоленности почв (38, 61-41, 42% соответственно). На 10 мая при той же глубине посадки клубней всхожесть достигла соответственно по вариантам 95,97-83,87-59,59%. При посадке клубней на 12-13 см глубине на всех вариантах наблюдается запаздывание всхожести на 3-4 дня, но на конечную дату наблюдения они имели одинаковые значения. Схема посадки клубней на интенсивность всхожести топинамбура существенного влияния не оказывает.

Отрицательное влияния концентрации солей проявляется и в росте топинамбура. Результаты опытов показали, что интенсивность роста растений зависит от степени засоления почв. Из данных табл.2 следует, что на незасоленном варианте рост растений был самым высоким, на слабозасоленном значительно отставал. Меньшую высоту имели растения в варианте среднего засоления. Так на конечную дату учета высота этих растений при глубине посадки клубней на 9-10 см соответственно составила 169, 170 см (Файзбарака, Мужиза), что на 201, 210 см меньше высоты растений контрольного варианта. На вариантах слабого и среднего засоления при посадке клубней на глубину 6-7 см наблюдалось резкое отставание в росте топинамбура. Высота растений в обоих вариантах составила соответственно 46,47 см. При изучении изменения динамики роста изучаемых сортов топинамбура значительной разницы не наблюдалось, хотя рост сорта Мужиза сначала отставал, но с 15 июля опережал сорт Файзбарака на 5-10 см.

Такая пестрота в росте и развитии растений значительно повлияла на формирование урожая и в условиях разной степени засоления почвы получен и различный урожай топинамбура.

Самый высокий урожай отмечен у растения выращенных на незасоленном участке при глубине посадки клубней на 9-10 см размещенный по схеме 70х40см. Причем наиболее урожайным оказались растения сорта «Мужиза» 72,19 т/га, а сорт образца «Файзбарака» 67,55 т/га. Урожайность топинамбура последующих вариантов снижается с увеличением засоленности почвы: на слабозасоленных при той же глубине и схемах посадки соответственно 23,6 и 22,8 т/га. Особенно резкое снижение оказалось у растений которые были выращены в условиях среднего засоления, у первого сорта 12,6 т/га, у второго 12,4 т/га. Такая же закономерность наблюдалась и в сравниваемых схемах посадки клубней 70х30, 70х50 см на глубине 6-7, 12-13 см, но урожайность была гораздо меньше чем урожайность в схема посадки 70х40 и глубине 9-10 см.

Проведенные опыты показывают, что на засоленных почвах топинамбур слабо плодоносит и образует лишь мелкие клубни массой в

пределах 10-25 г. Оптимальной схемой размещения клубней топинамбура следует считать 70х40 см при глубине посадки клубней на 9-10 см при которой обеспечивается образование наибольшего урожая. По урожайности сорт «Мужиза» считается предпочтительнее чем сорт образец Файзбарака.

Использованные источники:

1. Аминов С.Н, Салихов Ф.Д, Азизов У.М. Махаллий хомашё-Топинамбур (ер ноки) асосида дори воситалари ишлаб чикариш ва тиббиётда куллаш истикболлари. // Ўзбекистонда яратилган топинамбур индустриясининг салоҳияти: Корпоратив инновацион ҳамкорлик натижалари ва истикболлари, мавзусидаги илимий мақолалар тўплами . -Т.: ТДИУ, 2013. – С.118-123.
2. Касымов М.М., Салихов С.А., Бобоназарова Б.А., Исмаилов А.Б. Использование порошка из клубней топинамбура сорта «Файз барака» в хлебобулочных изделиях. //Ўзбекистонда яратилган топинамбур индустриясининг салоҳияти: корпоратив инновацион ҳамкорлик натижалари ва истикболлари, мавзусидаги илмий мақолалар тўплами. Т.: ТДИУ, 2013. – С.142-150.
3. Рустамов А., Аманова М., Дуйсенов Т. Топинамбур экишни етиштириш бўйича тавсиянома, Тошкент. ЎзР ФА «Фан» нашриёти, 2011. 24 б.
4. Жуманов М.А., Мамбетназаров Б., Ибрагимов М.Ю. Қорақалпоғистон Республикаси ҳудудларида топинамбур етиштиришга оид масалалар. «Рациональное использование природных ресурсов Южного Приаралья» (Материалы Республиканской научно-практической конференции) Нукус 2013. 3-4 б.
5. Жуманов М.А., Ибрагимов М.Ю., Мамбетназаров Б., Аманова М. Қарақалпақстан Республикасы аймақларида топинамбур өсимлигин жетистириўдиң агротехнологиясы, Нөкис “Қарақалпақстан” 2013. 16 б.
6. Исматова З.Л. Топинамбурнинг табобатдаги салоҳияти ва мўъжизаси. //Ўзбекистонда яратилган топинамбур индустриясининг салоҳияти: корпоратив инновацион ҳамкорлик натижалари ва истикболлари, мавзусидаги илмий мақолалар тўплами. Т.: ТДИУ, 2013. – С.21-30.
7. Рахмонбердиев Г.Р., Муродов М. Разработка технологии получения целлюлозы из растений топинамбура. // Ўзбекистонда яратилган топинамбур индустриясининг салоҳияти: корпоратив инновацион ҳамкорлик натижалари ва истикболлари, мавзусидаги илмий мақолалар тўплами. Т.: ТДИУ, 2013. – С.171-176.
8. Фатхуллаев А., Туробжонов С.М. Разработка новых видов пищевых добавок из местного сырья топинамбура сорта «Файз барака» для применения в производстве мясных продуктов. // Ўзбекистонда яратилган топинамбур индустриясининг салоҳияти: корпоратив инновацион ҳамкорлик натижалари ва истикболлари, мавзусидаги илмий мақолалар тўплами. -Т.: ТДИУ, 2013. – С.163-171.
9. Ярашева М.Т., Ахмедова З.Р. Новая биотехнология получение пекарских дрожжей на основе топинамбура. // Ўзбекистонда яратилган топинамбур

индустриясининг салоҳияти: корпоратив инновацион ҳамкорлик натижалари ва истикболлари, мавзусидаги илмий мақолалар тўплами. Т.: ТДИУ, 2013. - С. 135-142.

Жуманов М.А., к.биол.н.

доцент

Аметов Я.И., к.биол.н.

доцент

Каракалпакский госуниверситет им. Бердаха

Республика Узбекистан

ОБ ОРНИТОФАУНЕ АГРОЛАНДШАФТОВ КАРАКАЛПАКСТАНА

Резюме

В статье излагаются материалы орнитологических исследований, проведенных в агроландшафтах Каракалпакстана в последние годы (2010-2015 гг.). Авторами выбрана и исследована определенная территория агроландшафты Каракалпакстана. Дано четкая характеристика к агроландшафтам, в том числе животному и растительному миру. Определена роль птиц в данном ландшафте. Выявлены основные черты и особенности аграрных ландшафтов и изучены пути адаптации птиц к этим условиям обитания.

Ключевые слова

Агроландшафт, птицы, животные, зерноядные птицы, зимующие птицы, гнездящиеся птицы, биотоп, дуплистые деревья, дуплогнёзники, белокрылый дятел, удог, сизоворонка, майна, адаптивные изменения.

В настоящее время почти все ландшафты на земле прямо или косвенно затронуты деятельностью человека. Изучению фауны и населения животных, в особенности птиц, которые имеют ведущую биоиндикаторную роль в культурных ландшафтах, уделяется большое внимание [7]. Среди антропогенных ландшафтов аграрный ландшафт по занимаемым территориям является наиболее широко распространенным.

Роль птиц в аграрном ландшафте весьма существенна. Птицы защищают сады и лесопосадки, пастбища и сельскохозяйственные культуры от вредных насекомых и грызунов, уничтожают семена сорняков, способствуют расселению деревьев и кустарников, удобряют почву. Вместе с тем, ряд видов птиц оказывает и негативное воздействие, уничтожая сельскохозяйственные культуры.

В низовьях Амударьи под аграрным ландшафтом мы понимаем участки поймы реки с сельскохозяйственными угодьями, аулами с богатой древесной растительностью и оросительными каналами. Также сюда можно отнести бахчевые культуры и сады, огороды, расположенные возле жилых домов, искусственные древесные насаждения и пастбища, окруженные

населенными пунктами или сельскохозяйственными угодьями [1, 2, 4, 5, 6, 8].

Растительность аграрных ландшафтов в Каракалпакстане очень богата и разнообразна. В аулах и населенных пунктах встречаются яблоня, груша, урюк, тутовник, вишня и слива, джида и разные виды тополя. Из сельскохозяйственных культур для этих участков характерными являются хлопчатник, люцерна, ячмень, пшеница, джида и бахчевые. Обширные площади занимают рисовые и кукурузные плантации.

По соседству с сельскохозяйственными полями по берегам каналов растут туранга и лох. На многих территориях доминируют заросли гребенщика, развивающиеся на осушенных территориях, пришедшие на смену тростниковым зарослям.

В аграрных ландшафтах много сорных видов растений. Так, в наших условиях широко распространена лебеда татарская, ежовник (пастушье просо), марь обыкновенная и красная, вьюнок полевой, ковыль перистый, пальчатка, свинорой, хвощ ветвистый и полевой, бодяк беловойлочный и верблюжья колючка. Сорняки служат излюбленным кормом для зерноядных зимующих птиц, деятельность которых существенно снижает запасы их семян.

Животный мир аграрных ландшафтов Каракалпакстана в видовом отношении довольно разнообразен. Из насекомых обитают жуки, жулики, хрущи, богомолы, ночные бабочки, саранчовые, сверчки, медведки, озимые совки, карадина, тля и трипсы, являющиеся опасными вредителями древесных пород и сельскохозяйственных культур. Из земноводных в низовьях Амударьи обитают только зелёная жаба и озерная лягушка. Рептилии - типичные обитатели пустынь и полупустынь. Из них только некоторые виды обитают в агроландшафтах, преимущественно на участках сохранившихся исходных местообитаний. Из млекопитающих нередко шакал, барсук, кабан, заяц-толай, встречаются ласка, перевязка, лисица, пластинчатозубая крыса, жёлтый суслик, гребенщикова, краснохвостая и полуденная песчанка, тушканчики и домовая мышь.

Биотопы аграрного ландшафта разнообразны и в целом богаче биотопов естественного ряда. В агроландшафте сочетаются местообитания природных и искусственных экосистем, что обеспечивает и соответственно более богатое биоразнообразие вообще и птиц в частности.

Агроландшафты Каракалпакстана являются удобным местом гнездования для многих птиц. По нашим наблюдениям в садах охотно гнездятся сорока, кольчатая горлица, обыкновенная пустельга, черноголовый ремез и индийский воробей. Кроме того, дуплистые деревья (ива черная и белая, тутовники) посаженные на окраинах полей служат местом для гнездования таких дуплогнездников как белокрылый дятел, удод, сизоворонка, майна, домовый сыч, буланая совка и полевой воробей. На полях залитых водой мы находили в летний период кладки ходулочников,

белохвостых пигалиц и малых крачек.

Основные черты аграрных ландшафтов – это постоянное изменение их в результате деятельности человека. Эти мероприятий, конечно, действуют на жизнь птиц. В результате появляются адаптивные изменения в их экологии, биологии и поведении. Однако, к условиям агроландшафта разные птицы адаптируются по-разному.

По сравнению с другими естественными местообитаниями, основные особенности агроландшафтов – это наличие богатых пищевых ресурсов для птиц и других позвоночных животных. Наиболее ярко это проявляется после уборки осеннего урожая. Поздней осенью, зимой и ранней весной на рисовых полях скапливается множество птиц для кормежки. Основная масса их состоит из врановых (грач, галка), голубеобразных (сизый голубь, кольчатая горлица) и ткачиковых (полевой воробей). Здесь находят свою добычу и хищные птицы. По нашим данным, каждый год зимой на зерновых полях Каракалпакстана в день для кормежки скапливается в среднем 4,5 млн. птиц.

Как показали наши наблюдения, весной и осенью на поливных агроландшафтах находят корм и пролетные виды из гусеобразных (серый гусь, нырки, чирки), цаплевых и ржанкообразных [3].

В суровые зимы, когда озера полностью покрываются льдом, здесь зимуют редкие виды пернатых хищников, такие, как орлан-белохвост. Здесь они ловят голубиных птиц, а при недостатке корма даже нападают на домашних кур.

Известен случай, когда в одном ауле, расположенном по соседству с пустыней Кызылкум, иногда в поисках пищи появляется орел-могильник.

По итогам наших исследований, следует отметить, что адаптация птиц к условиям агроландшафта зависят от их конкретных условий. Например, при нехватке воды для орошения полей, когда не сеют риса, здесь не обитают птицы раньше здесь гнездящиеся, но появляются и адаптируются новые виды приспособляющихся к новым условиям обитания.

Использованные источники:

1. Аметов М.Б. Птицы Каракалпакии и их охрана. – Нукус: Каракалпакстан, 1981 б. – 138 с.
2. Аметов М.Б. Ландшафтные комплексы птиц Каракалпакстана и их биоценотическое распределение. // Вестник ККО АН РУз. – Нукус, 2002. - №. 1-2. - С. 24-28.
3. Аметов М.Б, Аметов Я., Матекова Г., Бектурсынов А. Агроэкосистемы Каракалпакстана как экологическая среда для обитания птиц. // Роль экологического пространства в обеспечении функционирования живых систем: Материалы первой международной науч.-практ. конф. - Елец, 2005 а. - С. 42-43.
4. Гладков Н.А. Заметки об орнитологической фауне культурных участков Туркестана. - Бюлл. МОИП, отд. биол. Т. 47. - вып. 5-6. – М., 1938.

5. Гладков Н.А. Некоторые вопросы зоогеографии культурного ландшафта. Уч. зап. МГУ - вып. 197. // Орнитология. – М., 1958.
6. Гладков Н.А. О проникновении новых видов птиц в культурный ландшафт. // Охрана природы и озеленение. - вып.2. – М., 1960.
7. Гладков Н. А., Рустамов А. К. Основные проблемы изучения птиц культурных ландшафтов. // Современные проблемы орнитологии: /Матер. IV Всесоюз. орнитол. конф. - Фрунзе, 1965.
8. Рустамов А.К. Биocenотические группировки и географическое распространение птиц поймы Амударьи. // Изв. Туркм. филиала АН СССР. - Ашхабад, 1945. - №2. - С. 65-72.

*Загудайлова Е.А.
аспирант*

*Российская академия народного хозяйства и государственной
службы при Президенте РФ
Россия, г. Ростов-на-Дону*

СТАТЬЯ 23 УК РФ – ПОДТВЕРЖДЕНИЕ СУЩЕСТВОВАНИЯ ОБЪЕКТИВНОГО ВМЕНЕНИЯ

Статья посвящена анализу статьи 23 Уголовного кодекса Российской Федерации для выявления факта существования объективного вменения в нормах уголовного законодательства. Объективное вменение понимается как привлечение лица к ответственности за деяния и последствия и выражается во внешних формах.

Ключевые слова: преступление, вина, вменяемость, вменение, субъективное вменение, объективное вменение, алкогольное опьянение, объективные и субъективные признаки.

This article analyzes the article 23 of the Criminal Code of the Russian Federation to identify the existence of objective imputation in criminal law provisions. Objective imputation is understood as the imposition of liability for the acts and consequences, and is expressed in external forms.

Key words: crime, fault, liability, imputation, imputation of subjective, objective imputation, drunkenness, objective and subjective symptoms.

В российском уголовном праве вина положена в основу привлечения лица к ответственности за совершённое им деяние, тем самым канонизировав принцип субъективного вменения, что закрепилось в ст. 5 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ).

Но всё чаще в науке поднимается вопрос о достаточности закрепления в статьях УК РФ лишь субъективного вменения и об ошибках понятий, содержащихся в ст. 5 УК РФ. Всё чаще звучат фразы о выходе правоприменителя и законодателя за рамки субъективного вменения в том его виде, в котором его закрепил законодатель.

Отмечается важность взаимного учёта как субъективных так объективных признаков состава преступления, что позволит избежать споров, возникающих при анализе отдельной категории преступлений, совершённых в состоянии алкогольного опьянения, в состоянии аффекта, душевного волнения, которые с точки зрения субъективного вменения не подлежат объяснению.

Рассмотрим вопрос о привлечении лиц к ответственности за преступления, совершённые в состоянии алкогольного опьянения, которые подтверждают существование объективного вменения в нормах уголовного права.

Введя в действующий УК РФ ст. 23, законодатель закрепил принцип объективного вменения в рамках закона, сделав очень важный хотя и не осознанный шаг. Данная норма перешла в том же содержании, в котором она была в ст. 12 УК РСФСР. Введение этой нормы можно обосновать тем, что большое количество преступления совершается в состоянии опьянения, а с учётом наличия ст. 5 УК РФ, могут возникнуть проблемы с привлечением такого рода нарушителей к ответственности. Ведь субъективное вменение основано на вине и лицо привлекается к ответственности только за деяния, которые он совершает под полным контролем. В свою очередь сознание лица, находящегося в состоянии алкогольного опьянения нельзя сравнивать с сознанием человека не находящегося под воздействием алкоголя.

Отталкиваясь от содержания принципа субъективного вменения, можно сказать, что отсутствие осознанности в деяниях лица, которое должно быть во всех случаях совершения преступной деятельности, должно влечь за собой освобождение от уголовной ответственности. Но количество преступлений, совершённых в состоянии алкогольного опьянения настолько велико (Таблица 1)⁵⁵, что отказ от применения наказания к данной категории преступлений просто не возможен.

Таблица 1.

⁵⁵ Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/dbscripts/cbsd/dbinet.cgi/>



Вина основывается на сознании лица, а даже самое лёгкое опьянение влияет на психическую деятельность лица. По мнению С.В. Векленко в состоянии алкогольного опьянения с человеком происходит «... торможение высших отделов центральной нервной системы (головного мозга): снижается качество интеллектуальных операций, способности к осмыслению критическому отношению к своему поведению.»⁵⁶

Из этого следует, что руководствоваться субъективным вменением при привлечении лица находящего в алкогольном опьянении не получится.

В данной ситуации будет устанавливаться не вина, а другой элемент вменяемости лица, которая в науке не исключается при алкогольном опьянении. Вменяемость в свою очередь относится к субъективным элементам состава преступления.

Таким образом исходя из ст. 23 УК РФ лицо будет нести ответственность за совершённые им деяния наступившие последствия, т.е. с учётом объективной стороны преступления. Вина в данном случае может лишь резюмироваться по аналогии с нормами англо-саксонской и романо-германской систем, которые в законах закрепляют возможность применения объективного вменения, а также с учётом установления вменяемости лица.

Привлечение лица с учетом ст. 23 УК РФ указывает на то факт, что объективное вменение представляет собой не привлечение лица за невиновное деяние, а привлечение лица за совершённые им действия и последствия, с учётом одного из субъективных элементов – вменяемости.

Понимание объективного вменения как привлечение к ответственности за деяния и возникшие последствия, выражающиеся во внешнем выражении деяния, подтверждается и исторически-правовым анализом его происхождения и развития.

В данном понимании объективное вменение должно существовать в нормах уголовного права не завуалированно, как это сделано в ст. 23 УК РФ,

⁵⁶ С.В. Векленко Понятие, сущность, содержание и формы вины. – Омск, 2002. – С.53-55

которая в своей формулировке содержит данный принцип.

Введение института объективного вменения в нормы уголовного права и соответственно его признание законодателем, позволит уменьшить количество споров, возникающих вокруг данного явления и позволит направить науку и правоприменителей на увеличение эффективности борьбы с преступностью, а также с возрастающим количеством преступлений, совершённых в состоянии алкогольного опьянения.

Использованные источники:

1. С.В. Векленко Понятие, сущность, содержание и формы вины. – Омск, 2002.
2. Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/dbscripts/cbsd/dbinet.cgi/>

*Закирова Д.Р.
студент 4 курса*

Институт экономики финансов, и бизнеса

БашГУ

*Ибрагимов У.Ф.
научный руководитель
Россия, г. Уфа*

ФОРМИРОВАНИЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация: в статье предлагается разделение понятий малого бизнеса и предпринимательства. Представлены различия в деятельности и функционировании процессов управления. Дано сравнение организации малого бизнеса и предпринимательства в Российской Федерации.

Ключевые слова: малый бизнес, управление, прибыль, предпринимательство, развития, организация.

Abstract: the article proposes a separation of the concepts of small business and entrepreneurship. The differences in the operation and functioning of control processes. A comparison of small business and entrepreneurship in the Russian Federation.

Keywords: small business, management, profit, entrepreneurship, development, organization.

Ни в одной стране мира на данном этапе развития экономической мысли, не существует общепринятой экономической теории о предпринимательстве, хотя на самом деле этот вопрос на данный момент стоит очень остро, так, например, существует объединение понятий малого бизнеса и предпринимательства, и на данном этапе некоторые специалисты даже представляют эти понятия в форме малого предпринимательства. В настоящее время стоит говорить о том, что предпринимательством, как и малым бизнесом, зачастую не видя разницы между этими понятиями, стали называть буквально любую инициативу.

В данной статье предлагается разделение понятий малый бизнес и предпринимательство, представленному разделению возможно предложить отдельные понятия, но в статье также приводится обоснование и тому, почему именно предпринимательство и малый бизнес более всего подходят для описанных процессов.

Малый же бизнес существенно отличается от предпринимательства на уровне управления ресурсами, организации труда, функционированию внутренней структуры организации. Малый бизнес это в первую очередь бизнес, а затем он уже малый, то есть от большого и среднего бизнеса он значительно отличается лишь размером оборотов и количеством сотрудников.

Если смотреть на существующих предпринимателей в России, то это человек, который предпринимает, у него бывают подчиненные, но часто это единомышленники, так как в большинстве своем у предпринимателей в России отсутствует образование в области управления и потому понятия о том каким образом необходимо выстраивать деятельность в организации в большинстве своем отсутствует. Предприниматель в России зачастую не видит необходимости в капитальных сооружениях, основных средствах и прочих составляющих имеющих значение для систематизации процессов. Несомненно, этот вид организации труда является наиболее мобильным. Для предпринимателя именно его собственные силы и возможности являются в большей мере его средством труда.

Малый бизнес нужно определять в первую очередь как бизнес – как некоторую систематизированную организацию деятельности коллектива компании во главе с бизнесменом. При этом бизнесмен, в процессе функционирования его организации, в отличие от предпринимателя больше полагается на им выстроенный процесс организации деятельности. И если предприниматель это в первую очередь человек, то малый бизнес – это система.

Бизнесмен, как собственник малого бизнеса, зажат и его задачи носят более структурированный характер в своей организации. У бизнесменов есть понимание о необходимости основных средств и оборудование, штат сотрудников и прочие обязанности накладывают на самого бизнесмена совершенно другие обязанности и задачи нежели задачи, в рамках которых, существует бизнесмен. 57

В деятельности предпринимателя существует большая разница по сравнению с бизнесменом. Если сравнивать эти два варианта организации дела, то профессионалом в деле является предприниматель. Бизнесмен же в свою очередь профессионал в выстраивании команды, в организации процессов. Поэтому именно создание из хобби свое дело должно идти по пути предпринимательства.

⁵⁷ Королева Е.В. Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в России в сфере инноваций / Е.В. Королева // Экономика и предпринимательство. – 2014. - №3 – С. 540.

Если рассматривать схему организации деятельности в малом бизнесе детально, то предприниматель в этой схеме немного смещается. В бизнесе предприниматель занимает пост управленца процессами данной организацией. В случае с предпринимательством, чаще сам предприниматель и является исполнителем задания и его постановщиком, и его контролером. И это оправданно во многих случаях. Во – первых, это оправданно, когда человек – предприниматель обладает узкими специализированными знаниями. Во - вторых, это возможно, когда это единственная задача, с которой в одиночку справится предприниматель. В – третьих, это дело может носить разовый или несистемный характер. И как уже отмечалось выше, бизнес в отличие от предпринимательства имеет системный характер. При создании бизнеса нужно четко определять ряд вопросов, связанных с построением системы управления процессами внутри организации. В случае если в предполагаемой деятельности отсутствует четкая структура получения прибыли или реакции на события, происходящие во внешнем и внутреннем окружении компании, то формирование деятельности строится на базе предпринимательства. В случае если создается организация, рассчитывающая обслуживать массового потребителя, если в ее основе получения прибыли лежит именно принцип получения прибыли основанный на системном предоставлении услуги, продаже товаров, выполнение какой – либо работы, то тогда организация строится как бизнес. И далее после этого определяется малый, средний или крупный это бизнес. Четкое распределение приведено в законодательстве Российской Федерации. Отличительной чертой является организация по бизнес – принципам, где прописываются точно все функции каждого участника, каждого сотрудника. Везде четко дается определение каждого самого малого дела, пишутся функции и ответственность, нормативы и требования, стандарты. 58

Важным элементом различий существования малого бизнеса и предпринимательства является формирование прибыли и как следует из вышеописанного в предпринимательстве зачастую этот продукт в большей или меньшей степени личного труда. Важным здесь остается тот факт, что прибыль возникает в случае отсутствия в цепочке самого предпринимателя. Для малого бизнеса характерен организованный процесс, в котором участие предпринимателя является номинальным, потому и формирование прибыли происходит за счет выполняемой работы сотрудниками.

Россия достаточно быстро перешла на рыночные отношения, освоив предложенные понятия в той мере, на сколько это необходимо для формирования форм, однако, с течением времени необходимо более точно воздействовать на существующие запросы обеих форм организации деятельности, для дальнейшего более эффективного развития как малого

⁵⁸ Эдиева А.К. Формирование эффективной инфраструктуры государственной поддержки развития малого предпринимательства / А.К. Эдиева // Экономика и предпринимательство. – 2015. - №4 – С. 678.

бизнеса и предпринимательства, так и экономики в целом.

Использованные источники:

1. Борисов Е.Ф. Экономическая теория: Учеб. Пособие – 2-е изд., перераб. И доп. – М.: Юрайт – М, 2012.- 384 с
2. Королева Е.В. Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в России в сфере инноваций / Экономика и предпринимательство. – 2014. - №3 С. 504
3. Эдиева А.К. Формирование эффективной инфраструктуры государственной поддержки развития малого предпринимательства / Экономика и предпринимательство. – 2015. - №4 – С. 678.
4. Яков Т. Малое промышленное предпринимательство: о реальных инвестициях // РЭЖ. – 2014. №7.

*Закирова Д.Р.
студент 4 курса*

Институт экономики финансов, и бизнеса

БашГУ

*Ибрагимов У.Ф.
научный руководитель
Россия, г. Уфа*

ОСОБЕННОСТИ ПЕНСИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В КИТАЕ

Аннотация: Данная статья посвящена современному китайскому пенсионному обеспечению. Рассматривается несколько важных проблем: необязательность пенсионного страхования на негосударственных предприятиях, снижение соотношения пенсии к заработной плате, неполный охват населения государственной пенсионной системой.

Ключевые слова: система пенсионного обеспечения, пенсионный возраст, Китай.

Abstract: This article focuses on modern Chinese pensions. We consider several important issues: Optional pension insurance on non-state enterprises, reducing the ratio of pensions to wages, incomplete coverage of the public pension system.

Keywords: pension system, the retirement age, China.

Пенсия 59– это регулярное денежное пособие, выплачивающие лицам, имеющим инвалидность, достигшим пенсионного возраста, либо потерявшим кормильца.

Пенсионное обеспечение 60- форма материального обеспечения граждан со стороны государства или иных субъектов в установленных законом случаях.

Основная цель реформы системы социального обеспечения в Китае

⁵⁹ З. Большой юридический словарь . -М.: Инфра-М . А . Я . Сухарев , В . Е . Крутских . 2003 .

⁶⁰ Янова С.Ю. Социальное страхование и внебюджетные фонды.– СПб.: ДНК, 2008. – 176 с.

состоит в повышении благосостояния населения, а также в создании благоприятной среды для экономической реформы вообще и реформы на предприятиях государственного сектора в частности. Главным направлением реформы социального обеспечения являются реформирование страхования, пенсионного обеспечения, медицинского обслуживания, а также страхования по безработице. В ходе проведения экономической реформы в Китае разработана система социальных гарантий, которая применяется в общенациональном масштабе. Программы пенсионного и медицинского страхования для занятых на предприятиях унифицированы. Два вида страхования представляют собой абсолютно новую систему “индивидуальных” и “общественных” счетов для Китайской Народной Республики.

Новая система пенсионного страхования на все городские предприятия, для всех категорий городских жителей. Под городскими предприятиями имеются в виде не только предприятия государственной собственности, но и коллективные, частные, предприятия с иностранным капиталом, а также инвестируемые зарубежными соотечественниками, компаниями Тайваня, Гонконга, Макао. Это позволяет значительно увеличить фонд социального страхования, но более важным является то, что все городские предприятия имеют одинаковые стартовые условия, а также справедливые условия для конкуренции. В прошлом негосударственные предприятия не имели обязанности по пенсионному страхованию, при этом затраты их производства были невысоки, государственные же предприятия делая отчисления в пенсионный фонд, имели высокие расходы производства соответственно, высокую исходную стоимость продукции.

Фонд пенсионного страхования формируется предприятием, государством, рынком труда и работниками. Отчисления предприятий – один из главных источников пополнения пенсионного фонда. Величина отчислений зависит от объема фонда заработной платы, и нормы отчисления устанавливается правительством.

Страховые взносы. Страхователь и его предприятие должны отчислять страховые взносы ежемесячно. В случае неуплаты в отношении виновных применяются меры давления, в серьезных ситуациях наказания. В качестве базовых показателей для определения величины страхового взноса используются фонд заработной платы предприятия и среднемесячная зарплата работника за предыдущий год. Практика использования зарплаты работника в качестве основного источника дохода и исключение из расчетов других источников дохода обеспечивает стандартизацию подхода к определению размеров страховых взносов.

Пенсионное обеспечение Китая на сегодняшний день не имеет никаких прогрессивных движений. Хотя в стране за последние годы значительно возрос уровень жизни, пенсия здесь выплачивается только государственным

чиновникам, менеджерам и людям, занятыми в промышленном производстве. В последние годы отмечено, что в Китае преобладает количество пожилых людей над трудоспособным населением, но введенные законы выплаты пенсии определенным слоям населения, совсем не обременительны к государству. Пенсию в Китае мужчины могут получать в 60 лет, женщины менеджерского состава в 55 лет, а остальные женщины в 50 лет. Причем занятым в государственной службе разрешено уходить на пенсию раньше, без всяких потерь ее размера.

Выстраивание национальной пенсионной системы непосредственно связано с множеством факторов, в том числе демографических и социально-экономических. Такие факторы, как уровень национальных сбережений, конъюнктура рынка труда, структура налоговой системы, а также состояние рынка капитала, оказывают большое влияние на выбор пути развития пенсионного обеспечения.

Пенсионное обеспечение в Китае заложено в государственных органах, называемые городским бюро труда и социальной защиты, реформы в которых, проводятся редко и достаточно сложно, потому что в Китае много престарелых сельских жителей, которые никогда не работали на каких-либо предприятиях. Пенсионеры, которым по закону положена пенсия, должны отработать не менее 15 лет и получить право на базовую социальную пенсию. В течение всей трудовой деятельности госслужащий или работник определенной профессии, ежемесячно отчисляет в государственный пенсионный фонд определенный размер выплат на свой личный счет в размере 11% от заработной платы. Этот процент включает в себя перечисление работодателем 7% и самим работником - 4% от заработной платы работника. Отчисления производятся автоматически на предприятии и перечисляются вместе с остальными налогами. Но в некоторых регионах пенсионными накопителями до сих пор выступают предприятия и, следовательно, они же, и выплачивают пенсии своим сотрудникам. При наступлении определенного возраста, государство начисляет по базовым ставкам пенсионное пособие и выплачивает его регулярно. Пенсия выплачивается ежемесячно в размере 20% от среднего уровня заработной платы в регионе работника. Нужно отметить, что в разных провинциях, разные ставки взносов и разные базовые начисления пенсионных выплат. Дополнительно пенсионеру выплачивается с личного пенсионного счета около 60% от средней годовой заработной платы, определенной на момент выхода на пенсию с последующим пересчетом по мере инфляции. Средняя пенсия в Китае насчитывается размером в 618 юаней, это 75 долларов в месяц. Льгот пенсионерам в Китае не существует. Бюро труда и социальной защиты при государстве аккумулируют пенсионные взносы и имеют полное право вкладывать их в бизнес, то есть, обязаны именно таким образом их защищать. Другие способы вложения, например, в акции, в Шанхае запрещены, поэтому остается только вкладывать их в государственные

ценные бумаги.

Использованные источники:

1. Пенсионное законодательство: Новая пенсионная система - новые возможности .-Эксмо.: А. В . Макаров. 2005.-144 с.
2. Большой юридический словарь . -М.: Инфра-М . А . Я . Сухарев , В. Е Крутских . 2003
3. Янова С.Ю. Социальное страхование и внебюджетные фонды.– СПб.: ДНК, 2008. – 176 с.

Зангиев Т.Т., к.техн.н.

доцент

кафедра «Компьютерных технологий и информационной безопасности»

Панкова А.В.

студент магистратуры 2 курса

факультет «Компьютерных технологий и информационной безопасности»

Кубанский государственный технологический университет

Россия, г. Краснодар

ДИНАМИЧЕСКАЯ КЛАСТЕРИЗАЦИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

Аннотация: Построена модель СМИ, позволяющая проводить автоматизированный мониторинг интернет-пространства с помощью интеллектуальных информационно-аналитических систем и построение алгоритма эффективного управления реакцией СМИ на события различной важности.

Annotation: The mass media model has been created that enables automated monitoring of the Internet space with the help of intelligent information analysis systems and the construction a of an efficient control algorithm media reaction to the events of varying importance.

Ключевые слова: СМИ, реакция, важность, управление реакцией, матрица оценки, модель кластеризации

Keywords: mass media, reaction, importance, reaction management, estimation matrix, clustering model

Важное политическое и экономическое значение имеет правильная кластеризация СМИ, позиционирование СМИ, обращенных к России.

В зависимости от принадлежности СМИ к тому или иному кластеру соответствующие структуры могут разработать типовые алгоритмы по стимулированию нужной реакции или нейтрализации негативной реакции. Реакции могут быть самыми различными, но статистически часто легко просматриваются пять уровней эмоциональной реакции от негативной до позитивной: резко негативная, негативная, нейтральная, позитивная и восторженная. На наш взгляд, с такой детализацией уровней оценки реакции

могут хорошо работать автоматизированные системы, а точность позиционирования СМИ достаточна для построения эффективных алгоритмов управления реакцией.

Вторая шкала позиционирования СМИ определяет важность события, на которое реагируют СМИ. К сожалению, автоматизация оценки уровня важности событий практически невозможна. Эта задача может быть решена с помощью группы экспертов, которые в зависимости от внутреннего ощущения направления развития страны и принятых приоритетов, системы ценностей и убеждений каждого эксперта, представят скорее размытую оценку важности событий в виде системы предпочтений.

Для достижения поставленных целей работы достаточно будет три уровня важности: низкий, средний и высокий. Например, событие «воссоединение Крыма с Россией» имеет уровень - высокая важность, событие «обмен Надежды Савченко» имеет уровень – средняя важность, событие в «2012 году Pussy Riot заняла 16-е место в рейтинге 100 самых влиятельных мыслителей года» имеет уровень – низкая важность.

По всей видимости, будет происходить смещение позиций СМИ, как внутри кластеров, так и между кластерами для одних и тех же СМИ, при изменении предметной категории новостных событий: Внешняя политика; Внутренняя политика; Экономика; Общество; События; Спорт; Культура.

Поэтому в нашем случае для оценки уровня важности события целесообразно применение теории нечетких множеств, а для разработки алгоритмов позиционирования достаточно использовать алгоритмы выбора при нечеткой исходной информации [1].

Таким образом, возможно позиционировать СМИ на матрице оценки: Важность события - Реакция СМИ. В условиях представленных шкал матрица будет иметь пятнадцать различных позиций (ячеек). При достаточной статистике можно получить области преимущественного расположения СМИ в определенном множестве ячеек матрицы оценки и все подмножества ячеек разбивают пространство на кластеры

Дадим следующие наименования кластерам, которые достаточно точно определяют наше отношение к соответствующим СМИ:

- 1- Патриоты
- 2- Либералы
- 3- Аналитики.

«Патриоты» в основном выражено поддерживают государственную политику как внешнюю, так и внутреннюю, стратегию развития страны. К таким СМИ можно отнести: <http://politikus.ru/>; <http://rusvesna.su/>; <http://antimaydan.info/>; <http://www.politnavigator.net/>

«Либералы», как правило, выражено оппонируют. Отвергают практически любые инициативы президента и правительства. Эта категория СМИ отражает интересы внешних структур и «пятой колонны» к ним можно отнести: <http://echo.msk.ru/>; <https://tvrain.ru/>; <http://www.svoboda.org/>

В кластер «Аналитики» могут попасть как первые, так и вторые, но в основном те, которые позиционируются как серьезные, вдумчивые демократические, в правильном смысле, СМИ. Для них характерно в основном нейтральное и аналитическое отношение к событиям разной важности.

На мнение таких СМИ опирается интеллигенция: работники науки, медицинские работники, работники вузов, во многих случаях чиновники.

Реакция на событие		Важность события		
		Низкая	Средняя	Высокая
Восторженная	1	1	1	
Позитивная	1	1	3	
Нейтральная	1, 2, 3	3	3	
Негативная	2	2	3	
Резко негативная	2	2	2	

① Патриоты ② Либералы ③ Аналитики

Рисунок 1 - Матрица оценки СМИ: Важность - Реакция

В случае статистической устойчивости расположения реакций патриотически настроенного СМИ на события в ячейки матрицы оценки с координатами (Рис.1) его целесообразно отнести к категории «Патриоты»:

- (важность события – Низкая; реакция - Восторженная)
- (важность события – Низкая; реакция - Позитивная)
- (важность события – Низкая; реакция - Нейтральная)
- (важность события – Средняя; реакция - Восторженная)
- (важность события – Средняя; реакция - Позитивная)
- (важность события – Высокая; реакция - Восторженная)

При статистически устойчивом расположении реакций СМИ по ячейкам (Рис.1), его следует присоединить к категории «Либералы»:

- (важность события – Низкая; реакция - Резко негативная)
- (важность события – Низкая; реакция - Негативная)
- (важность события – Низкая; реакция - Нейтральная)
- (важность события – Средняя; реакция - Резко негативная)
- (важность события – Средняя; реакция - Негативная)
- (важность события – Высокая; реакция - Резко негативная)

При реакции СМИ со следующим расположением событий в ячейках матрицы оценки с координатами (Рис. 1) его следует отнести к категории «Аналитики»:

- (важность события – Низкая; реакция - Нейтральная)
- (важность события – Средняя; реакция - Нейтральная)
- (важность события – Высокая; реакция - Позитивная)
- (важность события – Высокая; реакция - Нейтральная)
- (важность события – Высокая; реакция - Негативная)

В категории «Аналитики» следует провести более тонкую классификацию для выявления скрытых врагов, таких СМИ, которые симпатизируют либеральным СМИ, но пытаются скрыть свои симпатии с целями продолжения скрытой разрушительной информационной деятельности. Для таких СМИ будет характерно преимущественное попадание в ячейку матрицы оценки: важность события – Высокая; реакция - Негативная.

Приведенная модель кластеризации носит динамический характер и предназначена для регулярного автоматизированного мониторинга интернет пространства с помощью интеллектуальных информационных систем таких как, например, ИАС «Семантический архив - 4». Модель позволяет построить алгоритм эффективного управления реакцией СМИ, как для статистически устойчивых СМИ, так и для динамически меняющих свою ориентацию.

Использованные источники:

1. Орловский С.А. Проблемы принятия решений при нечеткой исходной информации. – М.: Наука. 1981.-208 с.

Зарипов А.А.

ассистент

кафедра «Биологии»

Рзаев Р.М.

ассистент

кафедра «Биологии»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

Республика Узбекистан

ВОЗРАСТНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗМА ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В УСЛОВИЯХ ПРИАРАЛЬЯ

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы физических особенностей организма детей и подростков. Отмечено, что в тесной связи с возрастом находятся уровень развития качеств двигательной деятельности и степень приспособляемости организма к физическим нагрузкам.

Ключевые слова: *организм детей и подростков, возрастные особенности, физические нагрузки, развитие двигательных качеств.*

Эволюционное развитие человека предопределило нормальное функционирование всех его органов и систем в условиях активной двигательной деятельности. Двигательная активность представляет собой неотъемлемый и сложный комплекс поведения, зависящий как от биологических, так и внешних средовых факторов. Известно, что физические нагрузки являются естественным стимулом, не только для нормальной жизнедеятельности, но и биологического развития, особенно в ранние периоды онтогенеза и в период пубертатного периода.

Физическое развитие детей и подростков является непрерывным процессом. На каждом возрастном этапе оно характеризуется определенным комплексом связанных между собой и с внешней средой морфофункциональных свойств организма (Корниенко И.А., Сонькин В.Д., 1999; Безруких М.М., 2000). Взаимосвязь между двигательной активностью и здоровьем человека особенно существенно проявляется в период интенсивного роста и полового созревания детей и подростков. Многими учеными ведется активный поиск методов изучения двигательной активности детей и подростков, которые позволили бы оценить оптимальный режим физической активности в разные возрастные периоды (Штефко В.Г., 1929; Филин В.П., 1980; Jones D.A., 1989; Щедрина А.Г., 2003). Тем не менее, вопрос физической активности в детском и подростковом возрасте остается одним из актуальных в физиологии человека и гигиене.

Возрастные особенности организма обусловлены непрерывно протекающими в нем в течение жизни человека изменениями строения тела, всех свойств и функций органов и систем. От рождения человека до зрелого возраста происходит постепенное Увеличение массы тела, совершенствуется структура, повышается функциональная способность органов. Максимальный уровень функциональных возможностей организма человека достигается в зрелом возрасте. Старение характеризуется процессами инволюции организма, они обуславливают свойственное старости снижение работоспособности.

Возрастные особенности организма являются важнейшим фактором, определяющий правильный выбор средств и методов физического воспитания. Они учитываются при определении сроков начала обучения детей технике физической упражнений, их специальной спортивной подготовки и целенаправленной тренировки для достижения высоких результатов в спорте.

Возрастные особенности высшей нервной деятельности оказывают большое влияние на становление и развитие двигательных навыков. Усиление процессов внутреннего торможения, повышение аналитической и синтетической функции коры головного мозга позволяют начинать организованное обучение детей физическим упражнениям в возрасте 11—12

лет.

В 13—14 лет функция второй сигнальной системы начинает преобладать над функцией первой сигнальной системы, возрастает способность к образованию прочных условно рефлекторных связей, совершенствуются динамические стереотипы в двигательном анализаторе.

В возрасте 15—16 лет отчетливо выявляется тип высшей нервной деятельности, заметно влияющий на быстроту и прочность формирования двигательных навыков, уровень и устойчивость общей работоспособности, волевых качеств.

С возрастными изменениями сердечно-сосудистой и дыхательной систем тесно связаны различия в уровне общей работоспособности и приспособляемости организма к физическим нагрузкам в детском, юношеском, зрелом и пожилом возрасте.

Как известно, линейные размеры сердца увеличиваются к 7 годам в 2 раза, к 15—17 годам — в 3 раза по сравнению с его размерами у новорожденных. В период полового созревания повышенные запросы к работе сердца в связи с активными энергетическими и пластическими процессами обуславливают частое появление гипертрофии левого отдела сердца (юношеская гипертрофия). Наличие юношеской гипертрофии в выраженной степени требует некоторых ограничений объема нагрузки в тренировочных занятиях и соревнованиях. У 10—15% юношей в возрасте 15—20 лет отмечается относительно «малое» сердце. Небольшой ударный объем крови в этих случаях объясняет выраженное учащение пульса после физической нагрузки и продолжительный период восстановления.

Приспособляемость к физическим нагрузкам в большой мере обусловлена возрастными особенностями кровеносных сосудов. В детском возрасте, благодаря высокой эластичности стенок сосудов и их большому просвету, сопротивление току крови незначительно, и кровообращение осуществляется при небольшой затрате механической силы сердца.

Возраст 13-15 лет считается одним из критических периодов онтогенеза, который представляет собой переломный этап в биологическом развитии человека (Рыбаков В.П., 2003). Одним из важнейших преобразований является процесс морфофункционального созревания организма, когда завершается предыдущий и начинается качественно новый этап онтогенеза (Сальников В.А., 2000; Ямпольская Ю.А., 2000; Рыбакова В.П., 2004). Есть основание считать, что подростковый возраст обладает большими потенциальными возможностями для совершенствования и гармоничного развития. Физическая (двигательная) активность играет важную роль в данном процессе (Щедрина А.Г., 2003).

Между тем, под влиянием систематических занятий различными видами спорта значительно улучшается физическое развитие, активизируется работа всех органов и систем, повышается работа организма, направленная на мобилизацию функциональных возможностей Алифанова Л.А., 2002).

Подростки, посещающие спортивные секции, более адаптированы к воздействию внешней среды, по сравнению со сверстниками, не занимающимися спортом. В современной школе основной формой физических нагрузок являются уроки физкультуры, которые не покрывают дефицита двигательной активности школьников, вызванного сложностью учебных программ, нарушениями гигиенических требований режима дня, учебного процесса и т.д. Результатом недостатка двигательных нагрузок является низкий уровень физического развития и высокий процент заболеваемости детей и подростков.

В тесной связи с возрастом находятся уровень развития качеств двигательной деятельности и степень приспособляемости организма к физическим нагрузкам на скорость, силу, выносливость, ловкость. В возрасте 8—10 лет начинают подготовку детей в видах спорта, основу которых составляют упражнения, требующие ловкости, гибкости, быстроты движений (фигурное катание на коньках, художественная гимнастика, акробатика, прыжки в воду, теннис и др.). Развитие ловкости непосредственно связано с пластичностью нервной системы и подвижностью основных нервных процессов. Поэтому лучшее время для ее развития — детский возраст. Этот возраст является наилучшим для развития гибкости. Непродолжительные скоростные или скоростно-силовые упражнения соответствуют возрастным особенностям детей младшего и среднего школьного возраста (бег на коньках, бег на короткие дистанции, некоторые спортивные игры, метания, гимнастика). Однако тесная функциональная связь между скоростью движений, мышечной силой и выносливостью организма обуславливает достижение наивысшего уровня скоростных достижений только в юношеском или даже зрелом возрасте. В пожилом возрасте, как правило, в первую очередь падает способность к скоростным напряжениям, это объясняется описанными выше возрастными изменениями нервной, сердечно-сосудистой, нервно-мышечной систем. Поэтому лицам среднего и особенно пожилого возраста менее доступны бег на короткие дистанции и др. скоростные упражнения.

Таким образом, процесс возрастного развития организма тесно связан с социальными и др. условиями внешней среды, в которой живет человек. Благоприятные условия жизни и труда, правильное физическое воспитание оказывают огромное положительное влияние на ход возрастного развития молодежи и отодвигают появление возрастных изменений, связанных со старением организма, влияние систематической физической тренировки на сохранение высокого уровня развития качеств двигательной деятельности доказано многочисленными примерами спортивного долголетия.

Использованные источники:

1. Мотылянская Р. Е. Спорт и возраст. М., 1956.
2. Проблемы юношеского спорта. М., 1958.
3. Фарфель В. С. Развитие движений у детей школьного возраста. М., 1959.

Зарифзянов А.Р.
студент магистратуры 6 курса
факультет «Общий стратегический менеджмент»
Казанский (Приволжский) федеральный университет
Аблаев И.М.
научный руководитель
Россия, г. Казань

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Статья посвящена взаимодействию государства и частного сектора с помощью механизма государственно-частное партнерство. Произведен анализ зарубежной и отечественной литературы, который показал, что нет устоявшегося определения государственно-частное партнерства. Дано авторское определение понятию государственно-частное партнерство.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, частно-государственное партнерство, публично-частное партнерство, ГЧП.

CONCEPT OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN THE MODERN ECONOMY.

Zarifzyanov A.R.

The article is devoted to cooperation between the government and the private sector through public-private partnership mechanism. The analysis of foreign and domestic literature showed that there is no well-established definition of a public-private partnership. Author gave its own definition of the concept of public-private partnership.

Key words: Public-Private Partnership, P3, 3P

В современном мире темпы развития экономик стран настолько высоко, что достижение стратегически важных целей невозможно без тесного сотрудничества государственных и муниципальных органов власти с представителями частного бизнеса. Разрабатываемые и реализуемые программы и стратегии развития ориентированы на совместное использование бюджетных и частных средств – без этого невозможно осуществить масштабные, стратегические проекты и обеспечить высокую конкурентоспособность страны. Во всем мире давно признанной формой взаимодействия государства и бизнес-сообщества выступает государственно-частное партнерство (на английском языке термин принято называть Public-Private Partnership, PPP, 3P, P3⁶¹). Такого рода партнерства осуществляются, когда государство заинтересовано в частных инвестициях и управлении при сохранении публичной собственности на объект.

Данное сотрудничество существует давно: во Франции в XVI в.

⁶¹ Wikipedia. – Официальный сайт. - режим доступа: https://en.wikipedia.org/wiki/Public-private_partnership, свободный.

построен канал в долине Кро у города Салон-де-Прованс⁶² по концессионному соглашению. Государственно-частное партнерства (ГЧП) широко использовались в форме концессий при строительстве железных дорог многими странами на рубеже XIX–XX вв.

В отечественной истории существует множество примеров успешной реализации сотрудничества частного бизнеса и государства. Во второй половине XIX в. на основе государственно-частного партнерства были построены российские железные дороги, строительство, металлургическая отрасль. Коммунальное хозяйство в губернских и уездных городах в XIX веке и начале XX века отдавалась в концессию частным предпринимателям. Также проекты государственно-частного партнерства реализовались в царской России и в период нэпа, обеспечивая водо-, электроснабжение и освещение улиц⁶³.

На современном этапе развития ГЧП связан с внедрением в 1992 г. частной финансовой инициативы (Private Financing Initiative, PFI⁶⁴) в Великобритании, суть которой состоит в привлечении частных инвестиций для строительства крупных государственных объектов. Расходы частного инвестора компенсируются либо за счет платежей из бюджета либо, за счет доходов от эксплуатации. Во многих случаях инвестор привлекается к дальнейшей эксплуатации объекта и организации его деятельности, вплоть до найма персонала.

В настоящее время государственно-частное партнерство является важнейшим условием нормального развития и функционирования рыночной экономики. Это подтверждается опытом как развитых, так и развивающихся стран, активно использующих механизмы ГЧП. Такого рода проекты позволяют интегрировать бизнес-модели в государственную сферу⁶⁵, а также предлагают решения наиболее острых проблем государственной политики⁶⁶. Мировой опыт показывает, что механизмы ГЧП наиболее успешно реализуются в создании новой и поддержании действующей инфраструктуры общественного сектора. В России сформировались определенные формы ГЧП, включая инфраструктурные проекты.

На сегодняшний день нет единого определения взаимодействию предпринимательского сектора с государством. Например, Всемирный банк, ВМФ, ОЭСР и большинство стран Европы используют аббревиатуру PPP (Public-Private Partnership)⁶⁷. При этом в Великобритании широко

⁶²Кунченко Н. Е., Точеная Т. И. Государственно-частное партнерство как современный фактор регионального развития //Проблемы региональной экономики. – 2013. С. 18.

⁶³ Макаров И. Н. Государственно-частное партнерство в Советской России: опыт Новой экономической политики //Государственно-частное партнерство. – 2015. – Т. 2. – №. 1. – С. 7-14.

⁶⁴ Bing L. et al. The allocation of risk in PPP/PFI construction projects in the UK //International Journal of project management. – 2005. – Т. 23. – №. 1. – С. 25-35.

⁶⁵ Ferlie E. The New Public Management in Action. – Oxford University Press, USA, 1996., P. 239–240.

⁶⁶ Ferlie E., Lynn L. E., Pollitt C. The Oxford handbook of public management. – Oxford University Press, USA, 2007. P. 348.

⁶⁷ Heinz W. Public private partnership. – VS Verlag für Sozialwissenschaften, 1999. – С. 552-570.

применяется термин «частная финансовая инициатива» (Private Finance Initiative – PFI)⁶⁸, а во Франции – «концессия» и «сообщества смешанной экономики» (SEM)⁶⁹. В США, Австралии и Канаде, Япония, Индия, Австралия, Малайзия, Сингапур используется обозначение P3 или 3P Partnership⁷⁰.

В России понятие государственно-частное партнерства начинает только укореняться, и механизмы использования такого рода отношений является не столь популярной как в зарубежных странах. Каждый из партнеров, как государство, так и бизнес, наделяет ГЧП своим смыслом, исходя из собственных интересов. Федеральный центр стремится переложить бремя изношенной инфраструктуры на бизнес, не имея возможности и желания в полном объеме софинансировать проекты. Региональная власть использует проекты ГЧП для привлечения в регион средств из федеральных источников. С точки зрения бизнес структур ГЧП больше рассматривается как источник получения денег, основанный на быстро окупаемых инфраструктурных объектах, которые в свою очередь находятся в государственной и муниципальной собственности (здания, сооружения, земли и прочее).

Термин государственно-частное партнерство закреплён на законодательном уровне в 2005 г. в Федеральном законе от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях»⁷¹.

На сегодняшний день осуществляется применение механизмов государственно-частного партнерства для ускоренного развития и модернизации общественной инфраструктуры на территории РФ⁷². При министерствах и Государственной Думе созданы экспертные советы по ГЧП, реализуются проекты с применением институтов ГЧП. В органах государственной власти субъектов России также создаются структурные подразделения по вопросам ГЧП. Термин ГЧП часто упоминается в правовых документах. Следует заметить, что на федеральном уровне понятие государственно-частное партнерство не закреплено, тем не менее, оно широко применяется в различных нормативных правовых актах и программных правительственных документах⁷³. В Российской Федерации не существует единого понятия государственно-частного партнерства, однако в 62 субъектах страны понятие ГЧП и его формы закреплены законодательно.

Какие формы взаимодействия власти и бизнеса можно отнести к ГЧП,

⁶⁸ Broadbent J., Laughlin R. Control and legitimation in government accountability processes: the private finance initiative in the UK //Critical perspectives on accounting. – 2003. – Т. 14. – №. 1. – С. 23-48.

⁶⁹ Bergère F. Le partenariat public-privé en France //Presupuesto y Gasto Público. – 2006. – Т. 45. – С. 59-64.

⁷⁰ Dewulf G., Garvin M., Duffield C. What are the benefits of standardised PPP procurement processes. – Working paper proceedings, 2011. – С. 9-11.

⁷¹Федеральный закон от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях».

⁷²Центр развития государственно-частного партнерства – Официальный сайт. - режим доступа: <http://pprcenter.ru>, свободный.

⁷³Бюджетный кодекс РФ, Гражданский кодекс РФ, Конституция РФ и др.

не имеется и в профессиональной сфере. В литературе под государственно-частным партнерством часто понимается некий альянс государства и бизнеса в целях реализации социально значимых проектов и программ. Нередко возникает путаница между такими понятиями, как «ГЧП», «приватизация», «субсидии частному бизнесу», «благотворительность» и др.

Такие термины как «государственно-частное партнерство», «частно-государственное партнерство» и «публично-частное партнерство» до 2005 года использовались как синонимы. На сегодняшний день термин «государственно-частное партнерство» стал общепринятым ⁷⁴. Данная путаница заметно затрудняет изучение механизма государственно-частное партнерство как инструмента взаимодействия государства и предпринимательского сектора.

В понимании понятия ГЧП стоят не только терминологические проблемы, но и несовпадающие представления такого партнерства. В научных кругах и среди практиков не прекращаются споры о природе и целях функционирования государственно-частного партнерства.

В 2002 г. появились первые отечественные работы, посвященные тематике государственно-частного партнерства.

В. Варнавский одним из первых дал определение понятию ГЧП. Специалист в области ГЧП, австралийский экономист Г. Ходж различает, по крайней мере, пять понятий в современной литературе, а именно: контрактное соглашение между государственным агентом и частным сектором, которое позволяет последнему участвовать в предоставлении общественных благ; альтернатива приватизации; способы преодолеть провалы рынка за счет управления частным сектором; поддержка бизнес структур в кризис; языковая игра, выдуманная юристами, консультантами и брокерами для получения большей комиссии⁷⁵.

К наиболее важному признаку ГЧП данные специалисты отнесли единую цель создания ГЧП, которое подразумевает разделение рисков перед партнерами, затрат и прибыли.

Одним из интересных определений дали специалисты Х. Ван Хаам и Ю. Коппелян. Они считают, что «ГЧП представляет собой долгосрочное сотрудничество государственного и частного секторов, в рамках которого они совместно разрабатывают продукт или услуги, разделяют риски, затраты»⁷⁶. Схожее определение ГЧП дает М. Джеррард, уточняя, что к ГЧП можно относить только те совместные проекты бизнеса и власти, в которых используются коммерческие механизмы управления и инвестирования. Он пишет о том, что ГЧП предполагает использование

⁷⁴Центр развития государственно-частного партнерства Внешэкономбанка – Официальный сайт. - режим доступа: <http://www.veb.ru/about/PPP/>, свободный.

⁷⁵Hodge G. A. Risks in public-private partnerships: Shifting, sharing or shirking? //Asia pacific journal of Public administration. – 2004. – Т. 26. – №. 2. – С. 155-179.

⁷⁶Skelcher C. Public-private partnerships. – Oxford University Press, New York, 2005. – С. 347-370.

частных инвестиций и методов управления частного сектора в совместных проектах бизнеса и власти. При данном раскладе бизнес-сообщество должно быть занято непосредственно процессом производства благ и услуг, а государство в свою очередь сосредоточиться на контроле, установив стандарты качества.

Такой подход позволил М. Джеррарду сформулировать преимущества ГЧП проектов по сравнению с общественным сектором и традиционными государственными закупками. Он пришел к выводу, что механизм ГЧП позволяет государству производить блага и оказывать услуги с меньшими затратами и рисками. В данном случае автор видит альтернативу приватизации.

П. Розенау и Б. Вайс имеют схожую точку зрения. По мнению Б. Вайса, ГЧП выступает альтернативным источником финансирования затрат на инфраструктуру. Он пишет, что ГЧП является своего рода формой приватизации, способом «заключения различных соглашений, в соответствии с которыми значительно возрастет участие частных компаний в финансировании, проектировании, строительстве, владении и эксплуатации государственных предприятий»⁷⁷.

Следующее определение предлагает Д.М. Амурц: «ГЧП – это специфическая, различных видов форм взаимодействия государства и частного сектора в сфере экономики, основополагающей чертой которого является сбалансированность интересов, прав и обязательств сторон в процессе его реализации»⁷⁸.

Всемирный Банк, Международный валютный фонд, Европейский банк развития, Азиатский банк развития имеют схожий взгляд на место и функции ГЧП в современной экономике.

Они также считают, что государственно-частное партнерство более ориентировано на преодоление провалов рынка, обращая внимание на то, что в развивающихся странах таких «провалов» гораздо больше, чем в развитых странах. В таких условиях ГЧП вынуждено брать на себя дополнительные функции по обеспечению устойчивого развития, созданию инфраструктуры, используя бюджетные средства более эффективно⁷⁹.

Всемирный банк предполагает, что ГЧП это - «соглашение между публичной и частной сторонами по поводу производства и оказания инфраструктурных услуг, заключаемое с целью привлечения дополнительных инвестиций и, что еще более важно, как средство

⁷⁷Weiss B. Public/private partnerships: Financing a Common Wealth. – Government Finance Research Center, Government Finance Officers Association, 1985.. P. 15.

⁷⁸Амурц Д.М. Государственно-частное партнерство // Справочник руководителя учреждения культуры. – 2005. – №12. – С. 16-24.

⁷⁹O'Rourke A. Public-private partnerships: the key to sustainable microfinancing //Law & Bus. Rev. Am. – 2006. – T. 12. – С. 179.

повышения эффективности бюджетного финансирования»⁸⁰.

Так, Международный валютный фонд и Организация экономического сотрудничества и развития акцентируют внимание на распределении рисков между партнерами.

Таким образом, мы считаем, что государственно-частное партнерство это - институциональный и организационно-экономический альянс, подкрепленный политической волей, между государством и предпринимательским сектором в целях реализации долгосрочных национальных и международных, масштабных и локальных социально значимых проектов и программ в ведущих отраслях экономики, за счет передачи бизнесу ответственности по контролю и функционированию, основанный на прозрачности и равноправии между участниками.

Использованные источники:

1. Wikipedia. – Официальный сайт. - режим доступа: https://en.wikipedia.org/wiki/Public-private_partnership, свободный.
2. Кунченко Н. Е., Точеная Т. И. Государственно-частное партнерство как современный фактор регионального развития //Проблемы региональной экономики. – 2013. С. 18.
3. Макаров И. Н. Государственно-частное партнерство в Советской России: опыт Новой экономической политики //Государственно-частное партнерство. – 2015. – Т. 2. – №. 1. – С. 7-14.
4. Bing L. et al. The allocation of risk in PPP/PFI construction projects in the UK //International Journal of project management. – 2005. – Т. 23. – №. 1. – С. 25-35.
5. Ferlie E. The New Public Management in Action. – Oxford University Press, USA, 1996., P. 239–240.
6. Ferlie E., Lynn L. E., Pollitt C. The Oxford handbook of public management. – Oxford University Press, USA, 2007. P. 348.
7. Heinz W. Public private partnership. – VS Verlag für Sozialwissenschaften, 1999. – С. 552-570.
8. Broadbent J., Laughlin R. Control and legitimation in government accountability processes: the private finance initiative in the UK //Critical perspectives on accounting. – 2003. – Т. 14. – №. 1. – С. 23-48.
9. Bergère F. Le partenariat public-privé en France //Presupuesto y Gasto Público. – 2006. – Т. 45. – С. 59-64.
10. Dewulf G., Garvin M., Duffield C. What are the benefits of standardised PPP procurement processes. – Working paper proceedings, 2011. – С. 9-11.
11. Федеральный закон от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях».
12. Центр развития государственно-частного партнерства – Официальный сайт. - режим доступа: <http://pprcenter.ru>, свободный.
13. Центр развития государственно-частного партнерства Внешэкономбанка

⁸⁰ Delmon J. Private Sector Investment in Infrastructure: Project Finance, PPP Projects and Risk. The World Bank and Kluwer Law International. 2009. P. 7.

– Официальный сайт. - режим доступа: <http://www.veb.ru/about/PPP/>, свободный.

14.Hodge G. A. Risks in public-private partnerships: Shifting, sharing or shirking? //Asia pacific journal of Public administration. – 2004. – Т. 26. – №. 2. – С. 155-179.

15.Skelcher C. Public-private partnerships. – Oxford University Press, New York, 2005. – С. 347-370.

16.Weiss B. Public/private partnerships: Financing a Common Wealth. – Government Finance Research Center, Government Finance Officers Association, 1985.. Р. 15.

17.Амунц Д.М. Государственно-частное партнерство // Справочник руководителя учреждения культуры. – 2005. – №12. . – С. 16-24.

18.O'Rourke A. Public-private partnerships: the key to sustainable microfinancing //Law & Bus. Rev. Am. – 2006. – Т. 12. – С. 179.

19.Delmon J. Private Sector Investment in Infrastructure: Project Finance, PPP Projects and Risk. The World Bank and Kluwer Law International. 2009. Р. 7.

Зарифзянов А.Р.
студент магистратуры 6 курса
факультет «Общий стратегический менеджмент»
Казанский (Приволжский) федеральный университет
Аблаев И.М.
научный руководитель
Россия, г. Казань

РЕСПУБЛИКА ТАТАРСТАН В РЕЙТИНГЕ РЕГИОНОВ ПО РАЗВИТИЮ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Статья посвящена уровню развития Республики Татарстан в России по проектам государственно-частного партнерства. Даны примеры реализующихся проектов в Республике Татарстан на основе данного механизма.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, частно-государственное партнерство, муниципально-частного партнерства, ГЧП.

TATARSTAN REPUBLIC IN RATING OF REGIONS OF DEVELOPING PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIPS.

Zarifzyanov A.R.

The article is devoted to the level of development of the Republic of Tatarstan in the Russian project of public-private partnership. The examples of realized projects in the Republic of Tatarstan on the basis of this mechanism.

Key words: Public-Private Partnership, P3, 3P

Средний показатель по уровню развития ГЧП в России по прогнозу на 2015 год должен был составить 29,2%, фактическое среднее значение

оказалось на 4,8 п. п. ниже и составило 24,4%.

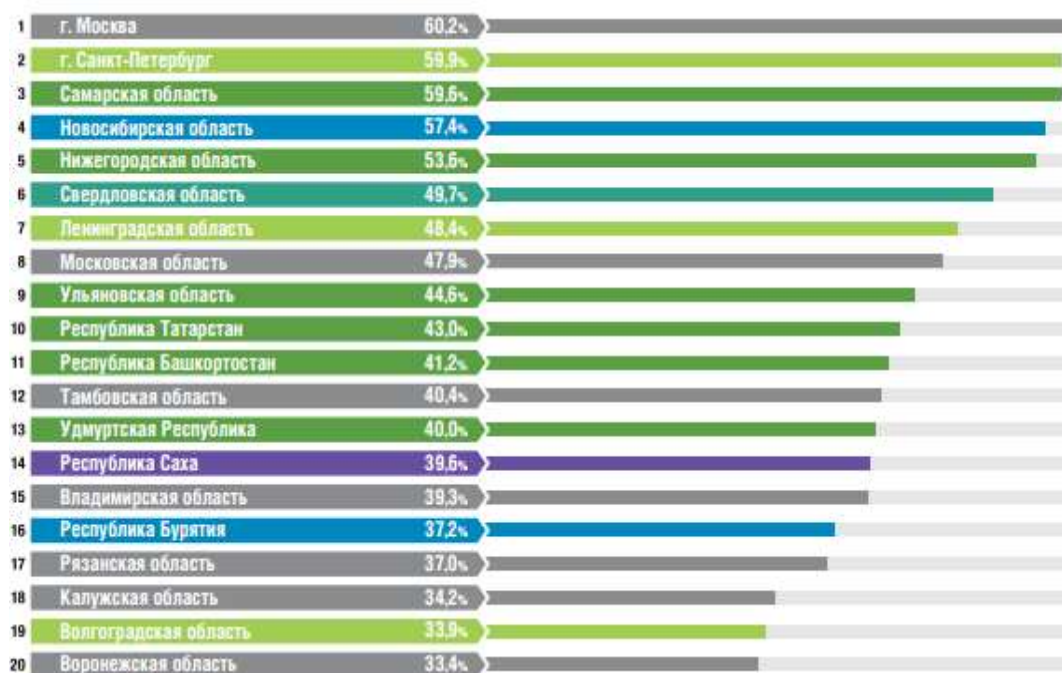


Рис. 1.1 Топ-20 регионов по уровню развития ГЧП 2015-2016 г.

Ряд субъектов РФ по итогам 2015 года не показали ожидаемого роста реализации проектов ГЧП – планируемые проекты так и не были запущены: регионы аутсайдеры не приняли базовых системных мер по созданию фундамента сферы ГЧП, о которых велась речь по итогам 2014 года; за счет снижения темпов роста российской экономики снизился интерес инвесторов к долгосрочным инвестициям в инфраструктуру на региональном и муниципальном уровне.

Для повышения среднего общероссийского показателя по уровню развития ГЧП необходимо в первую очередь завершить на региональном уровне процесс приведения нормативно-правовой базы в соответствие с требованиями федерального закона о ГЧП и следующим шагом обеспечить поступательный запуск концессионных проектов и проектов ГЧП на региональном и муниципальном уровне.

Республика Татарстан по данным рейтинга ГЧП за 2015-2016 г. занимает десятое место, в то время как за 2014 г. и 2013 г. занимала уверенно второе место.

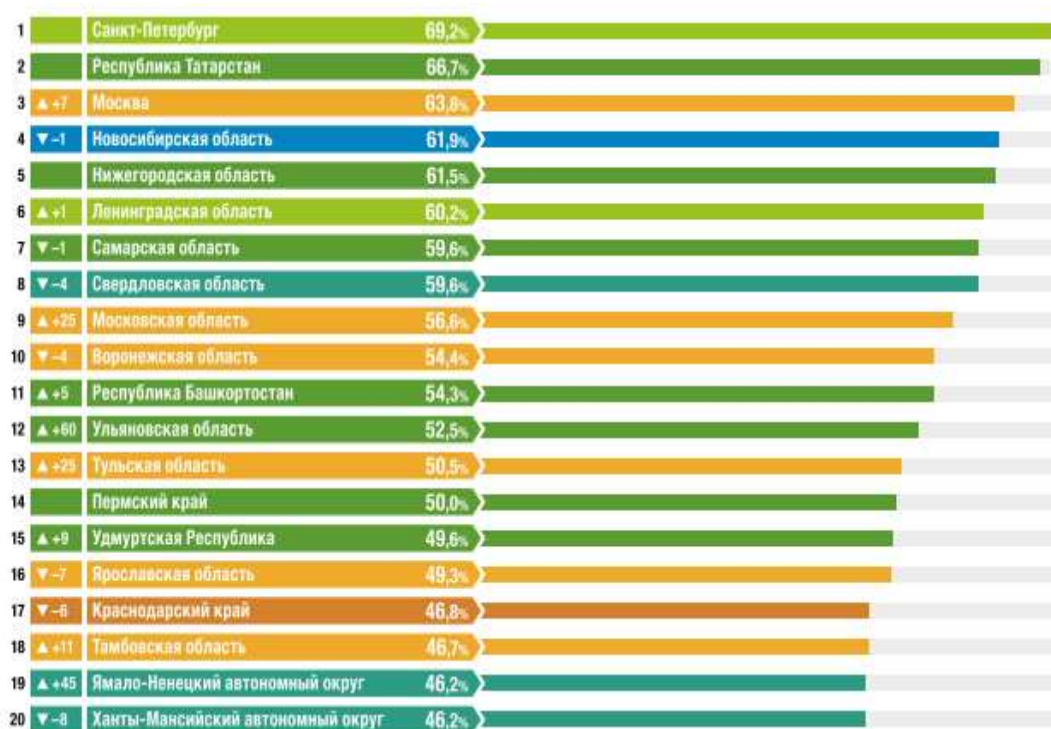


Рис. 1.2 Топ-20 регионов по уровню развития ГЧП 2014-2015 г.

К регионам-лидерам относятся субъекты РФ с наиболее высоким уровнем развития государственно-частного партнерства. Первая пятерка регионов данной группы не претерпела сильных изменений по сравнению с рейтингом прошлого года. Лидирующие позиции занимают Санкт-Петербург и Республика Татарстан. Первый раз в ТОП-6 попали Москва и Ленинградская область. Улучшение позиции Москвы в рейтинге объясняется, в первую очередь, максимальным уровнем инвестиционного потенциала и реализацией крупных концессионных проектов в сфере транспорта, в частности строительства «Северного дублера Кутузовского проспекта», и большим количеством проектов реализуемых на основе договоров аренды с инвестиционными обязательствами. Ленинградская область в свою очередь улучшила место в рейтинге за счет развития нормативно-правовой базы и запуска проектов в сфере здравоохранения (строительство реабилитационного центра на 200 коек в п. Коммунар) и физической культуры (8 плавательных бассейнов в муниципальных образованиях). Санкт-Петербург, несмотря на то, что является многолетним лидером в сфере государственно-частного партнерства и обладает наиболее богатым опытом реализации проектов рискует потерять лидирующие позиции в ближайшее время, поскольку в 2014 году в данном субъекте не наблюдается роста ни по одному из факторов уровня развития государственно-частного партнерства.

Республика Татарстан удерживает вторую позицию благодаря реализации большого количества муниципальных концессий в коммунальной сфере и проектов в отрасли здравоохранения, перешедших в стадию эксплуатации. Четвертую и пятую позиции занимают Новосибирская

и Нижегородская области соответственно, зарекомендовавшие себя, как наиболее успешные субъекты по реализации концессионных соглашений, но имеющие недостаточно высокий уровень развития нормативно-правовой базы и инвестиционной привлекательности.

Принятая в Татарстане «Стратегия-2030» во многом посвящена реализации крупных инфраструктурных проектов. Без частных инвестиций республике положения стратегии не выполнить. Так что, следует полагать, что Татарстан к приведению республиканского законодательства в соответствие с федеральным подключится максимально оперативно.

Правовое регулирование ГЧП в РТ осуществляется собственным республиканским законом о государственно-частном партнерстве (принят Госсоветом РТ 7 июля 2011 года). Определен и орган, курирующий вопросы ГЧП, - это республиканское Агентство инвестиционного развития.

Между тем, по сравнению с рейтингом образца 2013/2014г.г., республика хоть и осталась на втором месте, но вот итоговый показатель повысить или сохранить не смогла – он упал почти на 4%, в то время как у некоторых других российских регионов из топ-10 за год показатель вырос.

Расширение практики ГЧП особенно актуально в связи с реализацией в Татарстане крупномасштабных инвестиционных проектов: СМАРТ Сити Казань, создание международного транспортного коридора «Европа – Западный Китай» и Свияжского межрегионального мультимодального логистического центра. Стратегически важным является проект строительства высокоскоростной железнодорожной магистрали «Москва-Казань».

Распоряжением Правительства РФ 570-р для Татарстана установлены следующие целевые значения уровня развития государственно-частного партнерства: начиная с 2013 года, когда уровень развития ГЧП в РТ составлял 61,1%, республике необходимо ежегодно увеличивать показатель и к концу 2018 года довести его до 90,3% (66,9% в 2014г., 72,8% в 2015г., 78,6% в 2016г., 84,4% в 2017г.).

Пока что в реестре соглашений о ГЧП в Республике Татарстан по состоянию на 14 мая 2015 года зарегистрировано всего шесть республиканских ГЧП. Что характерно, все они - медицинской направленности.

Четыре из вышеуказанных соглашений – проекты с казанским ООО «Клиника современной медицины HD». Предмет соглашений - «Создание и организация центров амбулаторного гемодиализа, обеспечения оказания услуг амбулаторного гемодиализа населению Республики Татарстан». Речь идет о центрах в Набережных Челнах, Нижнекамске, Бугульме, Казани. Еще один контракт ГЧП — это соглашение с российско-финской клиникой ООО «Ава-Петер» по поводу создания и организации медицинского центра в области охраны и восстановления репродуктивного здоровья, в том числе вспомогательных репродуктивных технологий (ЭКО). Шестой контракт -

соглашение между ООО «Медицинское общество «Спасение» о создании и организации Центра оказания медицинской помощи.

Суммарные инвестиции в рамках заключенных концессионных соглашений в сфере здравоохранения, как отмечается в майском постановлении одного из комитетов Госсовета РТ, составляют 330 миллионов рублей. В этом же постановлении поднимается и вопрос разработки в РТ профильными министерствами и ведомствами «дорожной карты», нормативной правовой базы, стандартов, методических рекомендаций о ГЧП.

Что касается муниципально-частного партнерства (МЧП), на сайте единой информационной системы ГЧП в России есть информация о более чем 100 проектах муниципалитетов РТ. Однако большинство из них - объекты по производству, передаче и распределению электрической и тепловой энергии, централизованные системы горячего водоснабжения, холодного водоснабжения и (или) водоотведения, заключение соглашений, в отношении которых новым законом будет запрещено.

Таким образом, на сегодняшний день Республика Татарстан показывает хорошее взаимодействие частного капитала и власти в области государственно-частного партнерства.

Использованные источники:

1. Центр развития государственно-частного партнерства – Официальный сайт, - режим доступа: <http://pprcenter.ru>, свободный.
2. Агентство инвестиционного развития Республики Татарстан – Официальный сайт, - режим доступа: <http://tida.tatarstan.ru>, свободный.

Защепенкова А.М.

студент 4 курса

факультет «Экономический»

Российский государственный аграрный университет –

МСХА имени К.А.Тимирязева

Россия, г.Москва

ВНЕДРЕНИЕ РОБОТИЗИРОВАННЫХ ФЕРМ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация. *Роботизированное доение пользуется заслуженной популярностью у производителей молока во всем мире. Оно позволяет значительно сократить трудозатраты, минимизировать влияние человеческого фактора, повысить эффективность ведения учета и т. д. Однако сама по себе технология не является волшебной палочкой: существует немало нюансов, которые необходимо продумать еще на стадии проектирования фермы.*

Ключевые слова: *робот, ферма, роботизированная ферма, молоко, сельскохозяйственное предприятие.*

Annotation. *Robotic milking is popular among dairy producers worldwide.*

It can significantly reduce labor costs, minimize the impact of human factors, to increase the effectiveness of accounting, etc. However, the technology itself is not a magic wand:.. There are many nuances that you need to think more on the farm design stage.

Keywords: *robot, farm, robotic farm, milk, agricultural enterprise.*

Робот-дояр- это полностью автоматизированная система, где человек к корове вообще не прикасается в плане доения. Корова заходит в робот-дояр, он автоматически обрабатывает вымя перед доением, высушивает, сдаивает первые струйки, подсоединяет ей доильные стаканы, корова подоилась, он их отсоединил, обработал вымя, а корова пошла себе дальше.

Такая техника есть в России, Ленинградской области, на Урале, в Приморье, Липецке, Хабаровском крае, Краснодарском крае, Воронеже, Твеиь, все не перечислишь.

Один робот может обслуживать до 70 коров. Но тут очень важный момент – организация самого движения животных в коровнике и процесс управления.

Квалификация человека на роботизированных фермах перешла уже на несколько иной уровень. Оператор уже не доит корову, он организует работу или процесс доения таким образом, чтобы животные максимальное число раз подоились в этом роботе. Это достигается различными методиками, в том числе и планированием кормления, раздачи.

Там имеется устройство раздачи кормов, чтобы корова сама хотела зайти в этот робот подоиться.

Важно организовать движение животных таким образом, чтобы корова, которая подоилась час назад, не заходила в робот и не занимала доильное место.

Так же на роботизированной ферме есть кормораздатчик, который осуществляет подачу концентрированных кормов. К концентрированным кормам относятся корма с небольшим содержанием воды (8—12 %) и клетчатки (3—10%) и высокой общей питательности (0,7—1,35 кормовых единиц в 1 кг). Это зерно злаковых, бобовых и масличных культур и продукты их переработки (дёрть, отруби, жмых, комбикорма). К концентрированным кормам также относятся отходы пищевой промышленности: сухая пивная дробина, хлебная барда, сухой жом, солодовые ростки, а также приготовленные специальные кормовые смеси. Здесь ставятся кормовые станции непосредственно в беспривязном коровнике. Животное подходит на кормостанцию, идентифицируется и получает свою норму. Поэтому, можно дозировать, чтобы не сразу высыпать всю дневную норму, а разделять ее на 4-5 подходов с определенным интервалом времени. Если та же корова подойдет второй раз в течение, скажем, получаса, конечно, ничего ей не высыпается, поскольку свою норму она уже получила.

Автоматизированное кормление – кормосмесители и кормораздатчики,

самоходные и прицепные. Позволяют правильно резать и перемешивать, раздавать. Но человек здесь все равно присутствует. Тракторист подъезжает к траншее, к бункеру, подвозит корм к коровнику и раздает его по кормовому столу и т.п. Поэтому это позволяет снизить издержки на кормление коров.

Кроме того данные технологии успешно внедрены в Калужской области в рамках программы «100 роботизированных ферм». Поэтому более рационально использовать уже проверенных на практическом опыте производителей.

Философия SAC - это забота о животном через совершенствование процессов кормления, доения, транспортировки и хранения молока, что позволяет объединить процесс в единую систему. Системы SAC выполняют и поддерживают все необходимые требования содержания животных: обеспечение правильного размещения оборудования, раздачу кормов, поддержание микроклимата, комфорт животного; процесса доения, охлаждения и хранения молока. Говоря кратко - от рождения телёнка до первых надоев.

Использованные источники:

1. Тертышник, М.И. Экономика предприятия: Учебное пособие / М.И. Тертышник. – М.: ИНФРА– М, 2013. – 328 с.
2. Шепеленко, Г. И. Экономика, организация и планирование производства на предприятии: учебное пособие / Г. И. Шепеленко. – Ростов– на– Дону: МарТ, 2011. – 608 с.
3. www.gks.ru – Федеральная служба государственной статистики
4. www.mcsx.ru - Министерство сельского хозяйства РФ
5. www.mosoblonline.ru – Министерство сельского хозяйства и продовольствия Московской области
6. www.selskiidom.ru/roboti-SAC/-Роботизированная ферма
7. <http://old.agriculture.by/archives/5729>

Защепенкова А.М.

студент 4 курса

факультет «Экономический»

Российский государственный аграрный университет – МСХА

имени К.А.Тимирязева

Россия, г. Москва

КОРМОВЫЕ КУЛЬТУРЫ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВО МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

Аннотация: Кормовые растения (культуры) выращиваются специально для кормления сельскохозяйственных животных и птицы. К кормовым культурам относятся однолетние и многолетние кормовые травы (для получения пастбищных и зелёных летних кормов, зелёной массы на сено, сенаж, силос, травяную муку), силосные культуры (кукуруза,

подсолнечник и другие), кормовые корнеплоды (кормовая свёкла , турнепс, брюква, морковь), кормовые бахчевые культуры (тыква, кабачок, арбуз).

Ключевые слова: Кормовые добавки, сено, силос, сенаж, кормовые культуры.

Abstract: Fodder plants (crops) are grown specifically for feeding livestock and poultry. For forage crops are annual and perennial forage grass (for grazing and green summer feed, green masses of hay, haylage, silage, grass meal), silage crops (corn, sunflower, etc.), root crops (fodder beet, turnip, rutabaga , carrots), fodder gourds (pumpkins, squash, watermelon).

Keywords: Feed Additives, hay, silage, haylage, forage crops.

Высокие удои от коров получают при включении в их рацион повышенного количества кормов, богатых питательными веществами.

Оптимизация рациона всегда начинается с исследования принятых объемистых и грубых кормов к употреблению в хозяйстве. Результаты анализов наглядно покажут, каких веществ не хватает в кормах. Обеспечить сбалансированный рацион помогут кормовые добавки.

Кормовые добавки - это продукты, разработанные для различных кормовых групп коров и содержащие различные питательные вещества: ниацин, пропиленгликоль, витамины А, Д, Е, защищенные белки и т.д. Употребление животными корма, содержащего в себе большое количество питательных веществ, белков и энергии облегчает и ускоряет процесс молокоотдачи. Кормовые добавки в рационе животных способствуют повышению надоев примерно на 2 литра в день, с поправкой на физическое состояние животного и фазу лактации.

Для кормления молочного скота используют разнообразные корма растительного и животного происхождения. Условно их можно разделить на четыре группы: объемистые, содержащие в 1 кг меньше 0,8 ЭКЕ; концентрированные, содержащие больше 0,8 ЭКЕ в 1 кг корма; корма животного происхождения и корма-добавки, предназначенные для обогащения рационов протеином, аминокислотами, минеральными веществами и витаминами.

Эффективность производства и продуктивность коров на прямую зависят от кормовой базы.

Кормовая база-это состав, количество и качество кормовых ресурсов, а также система производства и использования кормов.

Основными кормами для молочного скотоводства являются: силос, сенаж, сено, зернофураж.

К объемистым относят грубые, сочные и зеленые корма, а также остатки технических производств – барду, дробину, жом, мезгу.

В молочном животноводстве зеленые корма, особенно пастбищная трава, оказывают большое влияние на повышение продуктивности коров, улучшение их здоровья и воспроизводительных функций, снижение себестоимости продукции.

Чтобы правильно составить рационы для лактирующих коров, необходимо знать достоинства и недостатки всех кормов, которые используются для кормления животных.

Одним из основных кормов в рационах дойных коров является сено. Хорошее сено в стойловый период – один из главных источников протеина, Сахаров, витаминов и минеральных веществ.

Кормовой амарант в виде зеленой массы или зерна используют для получения качественного корма, силоса, в производстве витаминной муки и гранул. Зеленую массу хорошо поедают все домашние животные. Введение в рацион амаранта способствует увеличению поголовья, повышению количества и качества продукции и снижению ее себестоимости.

Для того что бы улучшить производство кормовых культур, а в дальнейшем и производство молочной продукции необходимо решить одну из основных проблем улучшить кормовую базу страны. Для этого необходимо определить где, какие культуры лучше растут, выращивать их в нужной климатической зоне, но наладить внутри страны их транспортировку в разные регионы.

Использованные источники:

1. Андреев Н. Г. Тюльбюков В. А. «Кормопроизводство с основами земледелия». – М: Агропромиздат, 1991.
2. Водяников В.Т. Экономика сельского хозяйства : учебник для вузов– 2–е изд, доп./В.Т. Водяников, – М.: Лань,2015.– 543 с.
3. Иванов А.Ф. и др. Кормопроизводство/А.Ф. Иванов,В.Н. Чурзин, В.И. Филин. — М.: Колос, 1996. — 400 с: ил.
4. Кормопроизводство/Н.В. Парахин, И.В. Кобозев, И.В. Горбачев и др. — М.: КолосС, 2006. — 432 с: ил.
5. Силосные культуры. [Электронный ресурс] / Силосные культуры. – Режим доступа: <http://www.first-selhoz.ru/texti/Silosnyie-kuljturyi.html>
6. Советов, А. Кормовые травы. [Электронный ресурс] / А. Соколов. – Режим доступа: <http://www.cultinfo.ru/fulltext/1/001/007/121/>
7. www.mcsx.ru - Министерство сельского хозяйства РФ

*Зеленский В.О., к.э.н.
ПАО «Иркутскэнерго»
Зеленская И.А., к.э.н.
ФГБОУ ВО Иркутский Государственный
Аграрный Университет имени А.А. Ежевского
Россия, г. Иркутск*

К ВОПРОСУ ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ ГЛАСНОСТИ И ПРОЗРАЧНОСТИ ЗАКУПОК ТОВАРОВ, РАБОТ И УСЛУГ ОТДЕЛЬНЫМИ ВИДАМИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В РАМКАХ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНА №223- ФЗ

***Аннотация.** В статье рассмотрены нормативно-правовые акты, направленные на формирование гласности и прозрачности закупок товаров, работ и услуг отдельными видами юридических лиц. Определены инструменты, используемые законодателем, санкции, предусмотренные за нарушения правовых норм, и их эффективность. Дана характеристика основных нарушений в области информационной открытости закупок, предложены меры по их предупреждению.*

***Ключевые слова:** закупки, 223-ФЗ, гласность, прозрачность, информационная открытость.*

Целями регулирования Федерального закон от 18.07.2011 N 223-ФЗ (ред. от 29.06.2015) "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" являются обеспечение единства экономического пространства, создание условий для своевременного и полного удовлетворения потребностей заказчиков в товарах, работах, услугах с необходимыми показателями цены, качества и надежности, эффективное использование денежных средств, расширение возможностей участия юридических и физических лиц в закупке товаров, работ, услуг для нужд заказчиков и стимулирование такого участия, развитие добросовестной конкуренции, обеспечение гласности и прозрачности закупки, предотвращение коррупции и других злоупотреблений [1].

Сложившаяся практика показывает, что из перечисленных целей в полной мере достигнута лишь цель обеспечения гласности и прозрачности закупок. При закупке товаров, работ, услуг заказчики должны руководствоваться принципом информационной открытости закупок.

Для этого законодателем в рамках 223-ФЗ предусмотрены следующие обязанности заказчиков по размещению информации в единой информационной системе (далее – ЕИС):

- размещать положение о закупке, изменения, вносимые в указанное положение не позднее чем в течение пятнадцати дней со дня утверждения;
- размещать план закупки товаров, работ, услуг на срок не менее чем один год, а для инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств – на период от пяти до семи лет;

- размещать извещение о проведении конкурса или аукциона не менее чем за двадцать дней до дня окончания подачи заявок на участие в конкурсе или аукционе;

- размещать информацию о закупках стоимостью более 100 (500) тыс. руб., в том числе извещение о закупке, документацию о закупке, проект договора, являющийся неотъемлемой частью извещения о закупке и документации о закупке, изменения, вносимые в такое извещение и такую документацию, разъяснения такой документации, протоколы, составляемые в ходе закупки и др.;

- размещать не позднее 10-го числа месяца, следующего за отчетным месяцем, сведения о количестве и об общей стоимости договоров, заключенных заказчиком по результатам закупки; сведения о количестве и об общей стоимости договоров, заключенных по результатам закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика); сведения о количестве и об общей стоимости договоров, заключенных по результатам закупки, сведения о которой составляют государственную тайну или в отношении которой приняты соответствующие решения Правительства Российской Федерации; сведения о количестве и об общей стоимости договоров, заключенных по результатам закупки у субъектов малого и среднего предпринимательства;

- размещать в течение трех рабочих дней со дня заключения договора информацию и документы, установленные Правительством Российской Федерации, в реестре договоров, а также размещать информацию о результатах исполнения договора в течение десяти дней со дня исполнения, изменения или расторжения договора.

Кроме норм 223-ФЗ обеспечение прозрачности и гласности закупок закреплено и в других нормативно-правовых актах:

- Постановление Правительства РФ от 31 октября 2014 г. N 1132 "О порядке ведения реестра договоров, заключенных заказчиками по результатам закупки" [2];

- Постановление Правительства РФ от 17 сентября 2012 г. N 932 "Об утверждении Правил формирования плана закупки товаров (работ, услуг) и требований к форме такого плана"[3];

- Постановление Правительства РФ от 23 декабря 2015 г. N 1414 "О порядке функционирования единой информационной системы в сфере закупок"[4];

- Постановление Правительства РФ от 21 июня 2012 г. N 616 "Об утверждении перечня товаров, работ и услуг, закупка которых осуществляется в электронной форме" (в редакции постановления Правительства РФ от 11 ноября 2015 г. N 1217) [5].

В соответствии с Постановлением Правительства N 1132 заказчик обязан включать в реестр договоров следующую информацию и документы: наименование заказчика; сведения о способе закупки, сведения об

осуществлении закупки в электронной форме, а также об осуществлении закупки, участниками которой могут быть только субъекты малого и среднего предпринимательства; дата подведения итогов закупки (при наличии) и реквизиты документа, подтверждающего основание заключения договора (при наличии); дата заключения договора и номер договора (при наличии); предмет договора, цена договора и срок (период) его исполнения; сведения о поставщике (подрядчике, исполнителе); информация об изменении предусмотренных частью 5 статьи 4 Федерального закона "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" условий договора с указанием условий, которые были изменены, а также документы, подтверждающие такие изменения; информация и документы, касающиеся результатов исполнения договора, в том числе оплаты договора; информация об установлении в договоре требования о привлечении к его исполнению субподрядчиков (соисполнителей) из числа субъектов малого и среднего предпринимательства, в том числе об общей стоимости заключаемых поставщиком (подрядчиком, исполнителем) с указанными субъектами договоров; информация о договорах с субподрядчиками, в том числе наименование, фирменное наименование (при наличии), место нахождения субподрядчика, его идентификационный номер налогоплательщика, а также предмет и цена договора с субподрядчиками; информация о расторжении договора с указанием оснований его расторжения, а также документы, подтверждающие такое расторжение; копия заключенного договора, подписанная с использованием усиленной квалифицированной электронной подписи лица, имеющего право действовать от имени заказчика; номер извещения о закупке (при наличии).

Постановление Правительства РФ от 17 сентября 2012 г. N 932 обязует заказчика разрабатывать и размещать в ЕИС план в виде единого документа в электронном формате, обеспечивающем возможность его сохранения на технических средствах пользователей и допускающем возможность поиска и копирования произвольного фрагмента текста средствами соответствующей программы для просмотра. При этом план должен содержать такие сведения как наименование, адрес местонахождения, телефон и адрес электронной почты заказчика; порядковый номер, который формируется последовательно с начала года; предмет договора с указанием идентификационного кода закупки в соответствии с Общероссийским классификатором видов экономической деятельности (ОКВЭД) с обязательным заполнением разделов, подразделов и рекомендуемым заполнением классов, подклассов, групп, подгрупп и видов и Общероссийским классификатором видов экономической деятельности, продукции и услуг (ОКДП) с обязательным заполнением разделов, подразделов и рекомендуемым заполнением групп и подгрупп видов экономической деятельности, классов и подклассов продукции и услуг, а также видов продукции и услуг; минимально необходимые требования, предъявляемые к закупаемым товарам (работам,

услугам), предусмотренным договором, включая функциональные, технические, качественные характеристики и эксплуатационные характеристики предмета договора, позволяющие идентифицировать предмет договора (при необходимости); единицы измерения закупаемых товаров (работ, услуг) и код по Общероссийскому классификатору единиц измерения (ОКЕИ); сведения о количестве (объеме) закупаемых товаров (работ, услуг) в натуральном выражении; регион поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг и код по Общероссийскому классификатору объектов административно-территориального деления (ОКАТО); сведения о начальной (максимальной) цене договора (цене лота); планируемая дата или период размещения извещения о закупке (год, месяц); срок исполнения договора (год, месяц); способ закупки; закупка в электронной форме (да/нет).

Нарушение требований Федерального закон от 18.07.2011 N 223-ФЗ (ред. от 29.06.2015) "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" и вышеперечисленных постановлений Правительства РФ в части информационного обеспечения закупок товаров, работ, услуг влечет административную ответственность, при этом размер штрафа для должностного лица составляет от 2 до 50 тыс. руб., для юридического лица – от 10 до 500 тыс. руб. (часть 6 ст. 7.32.3, часть 4 ст. 7.32.3, часть 5 ст. 7.32.3, часть 7.2 ст. 19.5 КоАП РФ) [6].

Таким образом, норма права, отвечающая за обеспечение гласности и прозрачности закупки товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц в соответствии с 223-ФЗ, является достаточно полной, содержащей как гипотезу, диспозицию, так и санкцию за нарушение установленных требований.

Тем не менее, прозрачность закупок в случае проведения конкурентных процедур, предусмотренных исключительно положениями о закупках и не являющихся торгами, может быть намеренно снижена. Это относится, в первую очередь, к порядку оценки и сопоставления заявок на участие в закупке. Так, 223-ФЗ не регламентирует содержание итоговых протоколов, составляемых по результатам закупок, что позволяет заказчикам отражать только ту информацию, которая не может быть использована «проигравшими» участниками для обращения в ФАС или суд. Например, отдельные заказчики в итоговых протоколах по открытым запросам предложений указывают только ранг заявки, не объявляя при этом количество набранных баллов по установленным критериям.

Н.В. Немцова, М.Б. Ионина, Н.В. Филина среди основных нарушений, выявляемых по данным мониторинга Счётной палаты, при осуществлении контрольных мероприятий специалистами Федеральной антимонопольной службы выделяют отсутствие полного объема документации о закупке на официальном сайте, размещение некорректных планов закупок и отчетов о закупках и сокрытие или искажение информации о закупке на официальном

сайте [7]. Мы полагаем, что данный список мог бы быть менее обширным, если бы за перечисленные правонарушения была предусмотрена административная ответственность в виде штрафа.

Практический опыт свидетельствует, что установленные КоАП РФ меры ответственности за нарушения требований об информационном обеспечении закупок товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц, осуществляющими закупки в соответствии с Законом N 223-ФЗ и собственным Положением о закупках, являются действительно эффективными.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 18.07.2011 N 223-ФЗ (в ред. Федеральных законов от 06.12.2011 N 401-ФЗ, от 30.12.2012 N 324-ФЗ, от 07.06.2013 N 115-ФЗ, от 02.07.2013 N 160-ФЗ, от 21.12.2013 N 379-ФЗ, от 28.12.2013 N 396-ФЗ, от 12.03.2014 N 26-ФЗ, от 29.12.2014 N 458-ФЗ, от 29.06.2015 N 156-ФЗ, от 29.06.2015 N 159-ФЗ, от 29.06.2015 N 210-ФЗ, от 13.07.2015 N 249-ФЗ) «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» // «Российская газета», 22.07.2011, N 159.
2. Постановление Правительства РФ от 31.10.2014 N 1132 «О порядке ведения реестра договоров, заключенных заказчиками по результатам закупки» // «Собрание законодательства РФ», 10.11.2014, N 45, ст. 6225.
3. Постановление Правительства РФ от 17.09.2012 N 932 (в ред. Постановлений Правительства РФ от 11.11.2015 N 1217, от 30.12.2015 N 1509) «Об утверждении Правил формирования плана закупки товаров (работ, услуг) и требований к форме такого плана» // «Собрание законодательства РФ», 24.09.2012, N 39, ст. 5272.
4. Постановление Правительства РФ от 23.12.2015 N 1414 «О порядке функционирования единой информационной системы в сфере закупок» // «Собрание законодательства РФ», 11.01.2016, N 2 (часть I), ст. 324.
5. Постановление Правительства РФ от 21.06.2012 N 616 (в ред. Постановлений Правительства РФ от 11.11.2015 N 1217, от 30.12.2015 N 1509) «Об утверждении перечня товаров, работ и услуг, закупка которых осуществляется в электронной форме» // «Собрание законодательства РФ», 25.06.2012, N 26, ст. 3533.
6. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.06.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.06.2016) // "Российская газета", 31.12.2001, N 256.
7. Немцова, Н.В. Типовые нарушения норм 223-ФЗ, допускаемые заказчиками при осуществлении закупок / Н.В. Немцова, М.Б. Ионина, Н.В. Филина. // Экономика и управление в современных условиях: материалы международной (заочной) научно-практической конференции. – Красноярск, 2015. – С. 177-180.

*Зиновьева Е.Г., к.филос.н.
доцент
кафедра экономики и маркетинга
Магнитогорский государственный
технический университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск*

АНАЛИЗ РАСХОДОВ БЮДЖЕТА Г. МАГНИТОГОРСКА ЗА 2010 – 2014 ГГ.

ANALYSIS BUDGET OF MAGNITOGORSK FOR THE 2010 - 2014 BIENNIUM

Аннотация: статья посвящена анализу расходов муниципального образования, на примере г. Магнитогорска за 2010 – 2014 гг.

Abstract: The article analyzes the costs of the municipality, on the example of Magnitogorsk for 2010 - 2014 years.

Ключевые слова: расходы, местный бюджет, г. Магнитогорск

Keywords: costs, local budget, Magnitogorsk

Расходы денежных средств местного бюджета направлены на финансовое обеспечение задач и функций местного самоуправления. Расходная часть местного бюджета включает финансирование расходов, связанных с решением вопросов местного значения, с управлением и развитием экономики и социальной сферы г. Магнитогорска. Планирование расходов на предстоящий финансовый год это очень ответственная работа, которая проводится финансовым органом администрации совместно с главными распорядителями денежных средств. Расходная часть местного бюджета включает довольно большой перечень видов расходов (таблицы 1 – 3, рисунки 1 – 2).

Таблица 1 – Расходы местного бюджета г. Магнитогорска по бюджетным средствам за 2010–2014 гг. [3, 4, 5, 6, 7]

Показатели	Значение показателя, тыс. руб.				
	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
ВСЕГО	8055500,08	8839436,37	8603341,02	9170829,61	9796403,37
Общегосударственные вопросы	392576,71	440617,63	638881,85	498811,53	481144,05
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	189630,77	201173,31	25871,29	27349,91	28526,64
Национальная экономика	224803,08	275089,10	735728,54	766040,84	943896,62
Жилищно-коммунальное хозяйство	1456384,45	1647535,69	349999,16	668566,60	503047,41
Охрана окружающей среды	7633,98	11003,18	11682,22	12913,27	16170,35
Образование	2794630,71	3498251,02	4187856,20	4711648,28	4945432,24
Культура, кинематография, средства массовой информации	135882,20	160563,60	176269,32	177635,14	262154,58
Здравоохранение	1269409,18	935666,61	659770,24	420635,64	232400,31

Физическая культура и спорт		150575,89	265318,67	203937,64	497262,39
Социальная политика	1584549,00	1516146,30	1539588,53	1672751,10	1878808,16
Обслуживание государственного и муниципального долга	–	2814,04	12375,00	10539,66	7560,62

Таблица 2 – Анализ абсолютных изменений расходов местного бюджета г. Магнитогорска по бюджетным средствам за 2010–2014 гг.

Показатели	Абсолютное изменение, +/- (тыс. руб.)			
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
ВСЕГО	783936,29	–236095,35	567488,59	625573,76
Общегосударственные вопросы	48040,92	198264,22	–140070,32	–17667,48
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	11542,54	–175302,02	1478,62	1176,53
Национальная экономика	50286,02	460639,44	30312,3	177855,78
Жилищно-коммунальное хозяйство	191151,24	–1297536,53	318567,44	–165519,19
Охрана окружающей среды	3369,2	679,04	1231,05	3257,08
Образование	703620,31	689605,18	523792,08	233783,96
Культура, кинематография, средства массовой информации	24681,4	15705,72	1365,82	84519,44
Здравоохранение	–	–275896,37	–239134,06	–188235,33
Физическая культура и спорт	–	114742,78	–61381,03	293322,75
Социальная политика	–68402,7	23442,23	133162,57	206057,06
Обслуживание государственного и муниципального долга	2814,04	9560,96	–1835,34	–2979,04

Таблица 3 – Анализ относительных изменений расходов местного бюджета г. Магнитогорска по бюджетным средствам за 2010–2014 гг.

Показатели	Относительное изменение, %			
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
ВСЕГО	9,73	–2,67	6,6	6,82
Общегосударственные вопросы	12,24	45,0	–21,92	–3,54
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	6,09	–87,14	5,72	4,3
Национальная экономика	22,37	167,45	4,12	23,22
Жилищно-коммунальное хозяйство	13,13	–78,8	91,02	–24,76
Охрана окружающей среды	44,13	6,17	10,54	25,22
Образование	25,18	19,71	12,51	4,96
Культура, кинематография, средства массовой информации	18,16	9,78	0,77	47,58
Здравоохранение	–	–29,49	–36,25	–44,75
Физическая культура и спорт	–	76,2	–23,13	143,83
Социальная политика	–4,32	1,55	8,65	12,32
Обслуживание государственного и муниципального долга	–	339,76	–14,83	–28,27

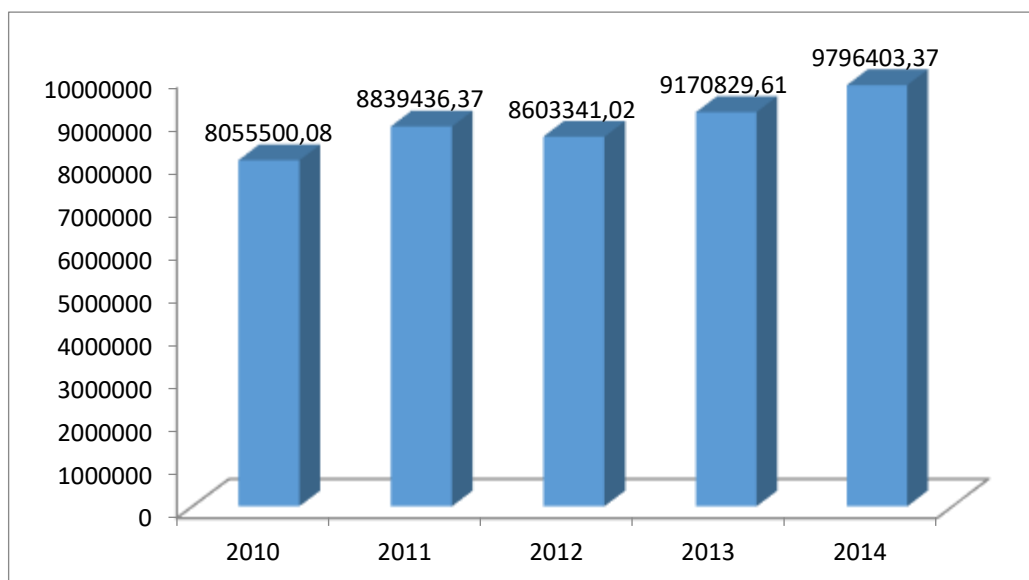


Рисунок 1 – Динамика общей суммы расходов бюджета г. Магнитогорска за 2010–2014 гг. по функциональной классификации (тыс. руб.)

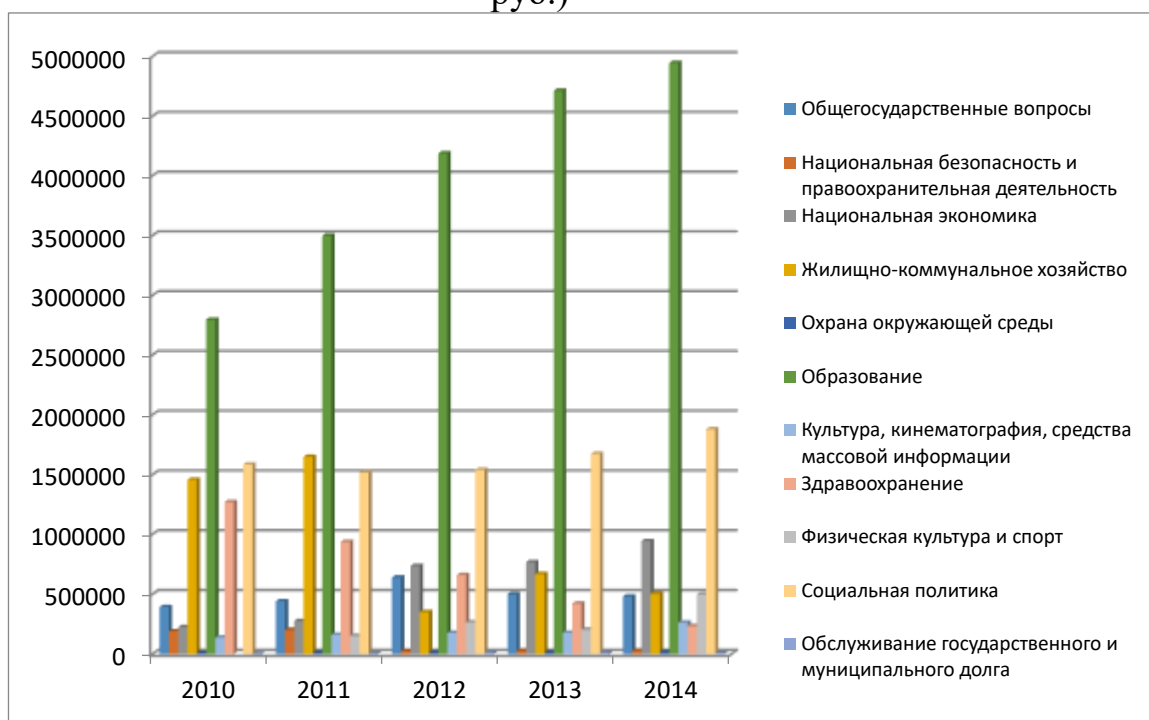


Рисунок 2 – Динамика расходов бюджета г. Магнитогорска за 2010 – 2014 гг.

Органы власти муниципального образования из средств местного бюджета осуществляют финансирование на учреждения народного образования (школ и дошкольных учреждений) в 2010 году сумма расхода составила 2794630,71 тыс. руб., в 2011 году 3498251,02 тыс. руб., в 2012 году 4187856,20 тыс. руб., в 2013 году расходы выросли до 4711648,28 тыс. руб., в 2014 году составили 4945432,24 тыс. руб. На здравоохранение (поликлиник и больниц) в 2011 году было израсходовано 935666,61 тыс. руб. или 10,58%, с 2012 года происходит снижение до 659770,24 тыс. руб., в 2013 году

420635,64 тыс. руб., в 2014 году затраты составили 232400,31 тыс. руб. и на многие другие учреждения непроектной сферы.

В бюджете г. Магнитогорска с 2012–2014 гг. наблюдается снижение расходов на здравоохранение. По отдельным вопросам функционирования отрасли здравоохранения требуется дальнейшая систематизация, унификация и взаимная увязка показателей результативности бюджетных расходов в разрезе достижения приоритетных целей и поставленных задач.

В Бюджетном послании задача по формированию здорового образа жизни населения определена в числе приоритетных задач бюджетной политики государства. Однако, несмотря на приоритетность решаемой задачи, прослеживается тенденция к снижению финансирования физической культуры и спорта в 2013 г. на 23,13%. Данное снижение обусловлено в основном сокращением объема средств, выделяемых Росспорту на строительство федеральных учебно-тренировочных центров.

В связи с отсутствием в Российской Федерации единых нормативных требований к возводимым спортивным сооружениям не обеспечивается право каждого на свободный доступ к физкультуре и спорту. Так, при возведении спортивных сооружений для зимних видов спорта и специализированных спортивных сооружений (велотреки, стрельбища, биатлонные комплексы и др.), не предусматривается возможность участия в проводимых на указанных сооружениях занятиях и соревнованиях спортсменов-инвалидов.

Несмотря на снижение этих расходов в бюджете г. Магнитогорска, финансирование отраслей образования, здравоохранения, спорта, культуры и социальной политики остается приоритетным для бюджета Магнитогорска.

Обеспечено своевременное и полное финансирование расходов по оплате труда, социальным выплатам, коммунальным услугам, а также расчетов за принятые работы, экономически значимые программы и мероприятия, выполненные в рамках утвержденных бюджетных средств.

Структура расходов бюджета г. Магнитогорска за 2010–2014 гг. по бюджетным средствам представлена в таблице 4 и рисунке 3.

Таблица 4 – Анализ структуры расходов бюджета г. Магнитогорска за 2010 – 2014 гг. [3, 4, 5, 6, 7]

Наименование доходов	Структура бюджета, %				
	2010	2011	2012	2013	2014
ВСЕГО	100	100	100	100	100
Общегосударственные вопросы	4,87	4,98	7,42	5,44	5,0
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	2,35	2,27	0,3	0,3	0,29
Национальная экономика	2,79	3,11	8,5	8,35	9,63
Жилищно-коммунальное хозяйство	18,08	18,64	4,07	7,3	5,13
Охрана окружающей среды	0,09	0,12	0,13	0,14	0,16
Образование	34,69	39,57	48,68	51,4	50,5
Культура, кинематография, средства	1,69	1,82	2,05	2,0	2,7

массовой информации					
Здравоохранение	15,76	10,58	7,67	4,6	2,4
Физическая культура и спорт					
Социальная политика	19,67	17,15	17,89	18,2	19,2
Обслуживание государственного и муниципального долга	–	0,032	0,14	0,11	0,08

В структуре расходов бюджета г. Магнитогорска значительная часть приходится на образование. В 2010 г. доля расходов на образование составляла 34,69%, а последующие годы наблюдается ее увеличение до 39,57% в 2011 г., в 2012 г. до 48,68%, в 2013 г. до 51,4% и в 2014 г. до 50,5%.

При формировании расходов на образование бюджета муниципального образования «Магнитогорск» основной целью является обеспечение гражданам получения гарантированного государством бесплатного среднего (полного) образования.

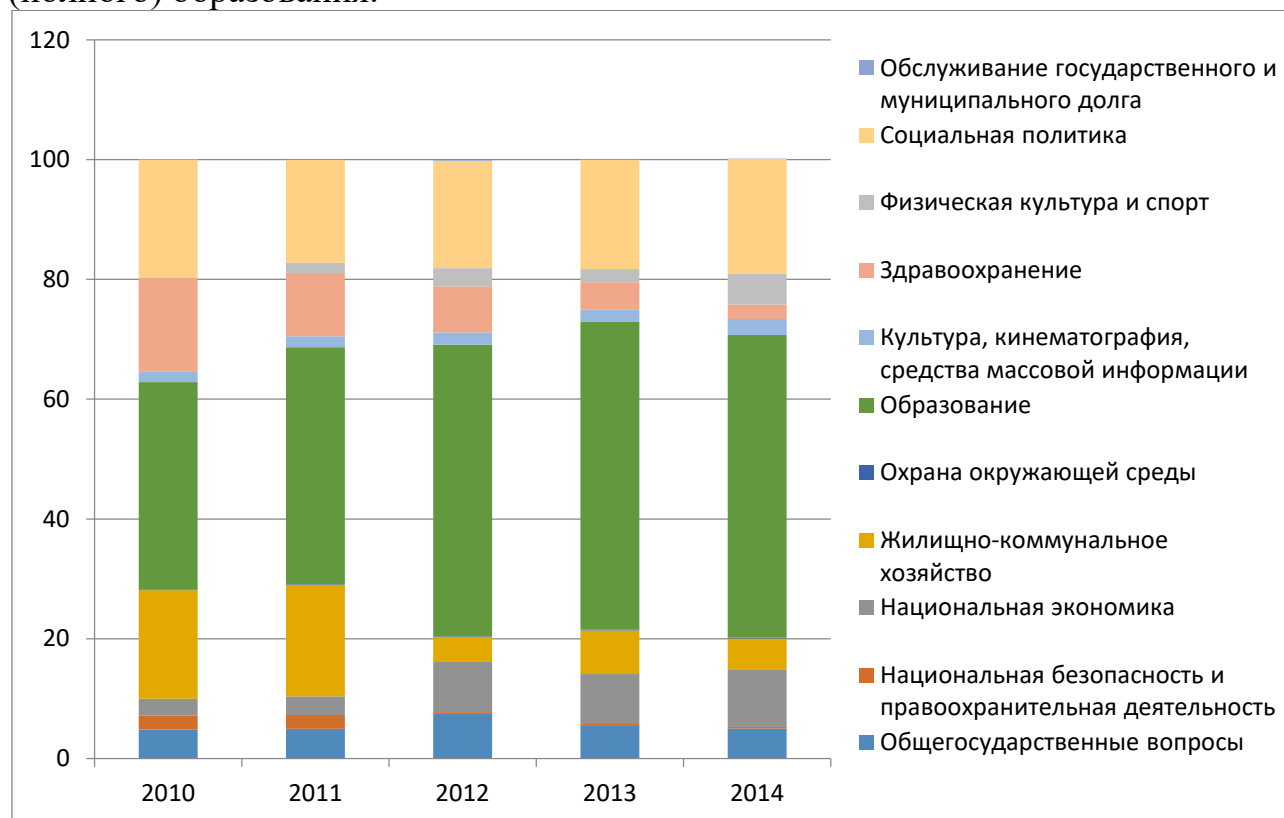


Рисунок 3 – Структура расходов бюджета г. Магнитогорска за 2010–2014 гг.

Расходы на образование рассчитываются исходя из минимальных социальных норм, за основу расчета берутся следующие базовые показатели:

- по всем типам школ, колледжей, учебно-производственным комбинатам, вечерним школам, внешкольным учреждениям, прочим учреждениям – число учащихся, обучающихся в данном учреждении;
- по детским дошкольным учреждениям – затраты на одного ребенка;
- на текущее содержание спортивных школ – число учащихся данных

учреждений.

По данному разделу осуществляется финансирование учреждений дошкольного образования, общего образования, среднего профессионального образования. По подразделу «Прочие учреждения и мероприятия в области образования» планируются расходы на содержание межшкольных учебно-производственных комбинатов, городского центра практической психологии и других мероприятий.

За счет средств бюджета МО «Магнитогорска» финансируется 125 образовательных учреждений. Ежегодный прирост расходов по этому разделу обусловлен ежегодным повышением уровня оплаты труда служащих данной отрасли, а также растущими расходами на благоустройство образовательных учреждений (текущий и капитальный ремонт, строительство и реконструкция и т.п.).

Следующей значимой статьей расходов бюджета города является расходы на социальную политику. В 2010 г. доля расходов на социальную политику составляла 19,67%, в 2011 г. наблюдается ее снижение до 17,15%, а затем наблюдается рост до 19,2% в 2014 г.

В области социальной политики бюджетные средства направляются на комплексное решение проблем социальной защиты семей с детьми, инвалидов и других незащищенных слоев населения.

На третьем месте расходы на национальную экономику.

Таким образом, каждое звено решает определенные задачи по социально-экономическому развитию муниципального образования. Отсюда, при формировании расходов местного бюджета учитывается финансирование затрат по капитальным вложениям и иной деятельности, а также осуществление местных проектов.

Динамика исполнения бюджета по расходам г. Магнитогорска представлена в таблице 5.

Таблица 5 – Анализ исполнения бюджета по расходам г. Магнитогорска за 2010 – 2014 гг. [3, 4, 5, 6, 7]

Показатели расходов бюджета	Значение показателя, %				
	2010	2011	2012	2013	2014
ВСЕГО	93,13	94,63	94,46	97,32	93,24
Общегосударственные вопросы	68,33	75,80	76,40	88,92	81,30
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	99,78	96,32	99,74	99,71	95,21
Национальная экономика	98,53	97,41	92,74	97,93	98,07
Жилищно-коммунальное хозяйство	92,23	95,30	85,73	97,94	97,68
Охрана окружающей среды	97,97	98,75	99,23	97,42	97,43
Образование	97,25	98,38	99,57	99,33	94,07
Культура, кинематография, средства массовой информации	92,56	99,36	99,05	99,84	99,85
Здравоохранение	89,80	88,18	94,11	99,24	99,56
Физическая культура и спорт		99,18	99,62	99,85	99,77
Социальная политика	96,83	95,07	92,25	93,14	88,15

Обслуживание государственного и муниципального долга	–	90,78	100	93,96	94,76

Оценка исполнения бюджета г. Магнитогорска по расходам позволяет сделать вывод, что по всем статьям расходов и на протяжении всего анализируемого периода исполнение бюджета по расходам отстает от запланированных показателей.

Использованные источники:

1. Зиновьева, Е. Г. Анализ доходов бюджета г. Магнитогорска за 2010–2014 гг. / Е. Г. Зиновьева // Теория и практика современной науки. – 2016. – №5(11).
2. Зиновьева, Е. Г. Понятие финансовой устойчивости как характеристика местного бюджета / Е. Г. Зиновьева // Новый университет. Серия Экономика и право. – 2015. – №11(57). – С. 21 – 24.
3. Постановление администрации г. Магнитогорска №2061-П от 28.02.2011 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета г. Магнитогорска за 2010 год»
4. Постановление администрации г. Магнитогорска №2406-П от 27.02.2012 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета г. Магнитогорска за 2011 год»
5. Постановление администрации г. Магнитогорска №2445-П от 27.02.2013 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета г. Магнитогорска за 2012 год»
6. Постановление администрации г. Магнитогорска №2627-П от 25.02.2014 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета г. Магнитогорска за 2013 год»
7. Постановление администрации г. Магнитогорска №3391-П от 04.03.2015 «Об утверждении отчета об исполнении бюджета г. Магнитогорска за 2014 год»

Зуева М.С.

студент 3 курса

факультет Экономики и управления

Ярыгина А.А.

студент 3 курса

факультет Экономики и управления

Самарский национальный исследовательский университет

Россия, г. Самара

АНАЛИЗ ВАЛЮТНЫХ И РУБЛЕВЫХ ДЕПОЗИТОВ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

Статья посвящена анализу валютных и рублевых депозитов населения в России. Выявлены основные закономерности вкладов россиян. Рассмотрена структура вкладов по валюте. Выявлены основные факторы,

влияющие на выбор валюты, в которой хранятся вклады.

Ключевые слова: анализ, депозит, вклад, валюта, закономерность, валютный рынок.

This article analyzes the currency and ruble deposits of the population in Russia . The basic laws of Russian deposits . The structure of deposits by currency . The main factors influencing the choice of currency in which the deposits are kept.

Keywords: analysis, deposit, contribution, currency, law, foreign exchange market.

Вы можете отрицать, но несколько раз в день каждый из нас говорит или думает о деньгах. Они играют важную, если не главную, роль в нашей жизни.

Итак, в течение долгих лет деньги определяют, как товар, который служит всеобщим эквивалентом. Лучше всего сущность денег определяется через их пять основных функций: средства сбережения и накопления, обращения, платежа, меры стоимости и мировые деньги.

Подробнее остановимся на функции денег как средства сбережения и накопления, то есть, когда происходит их временное изъятие из обращения с целью накопления для совершения сделок в будущем. Для выполнения этой функции важно, чтобы деньги сохраняли свою ликвидность.

В наше время при накоплении определенной суммы денег чаще всего прибегают к услугам банков посредством депозитов на краткосрочный или долгосрочный период. Вклады физических лиц являются важнейшим элементом любой финансовой системы.

По видам вносимой валюты депозиты бывают:

- рублёвые;
- валютные.

Целью данного исследования является анализ валютных и рублёвых депозитов физических лиц за последние несколько лет, а именно период с 2010 по 2016 годы.

Резиденты. Вклады до востребования	Вклады физлиц	Год														
		2010-2011		2012-2013			2014			2015			2016			
		Сумма млрд	% от общего	Сумма млрд	% от общего	Темп прироста, %	Сумма млрд	% от общего	Темп прироста, %	Сумма млрд	% от общего	Темп прироста, %	Сумма млрд	% от общего	Темп прироста, %	
	в рубльях	6437,1	77,51	8451,34	81,32	31,29	10227,2	81,59	21,01	12180,60	81,54	19,10	13673,97	80,02	12,26	
	в иностранной валюте	1867,65	22,49	1940,99	18,68	3,93	2307,82	18,41	18,90	2758,42	18,46	19,52	3414,28	19,98	23,78	
Всего	8304,75	100	10392,3	100	25,14	12535	100	20,62	14939,02	100	19,18	17088,25	100	14,39		

Рисунок 1 - Динамика структуры валютных и рублёвых вкладов физических лиц 2010-2016 годы.

Из таблицы 1 наглядно видно, что в 2012 году удельный вес вкладов в иностранной валюте значительно снизился, дело в том, что в период 2008 – 2010 годы, из-за известного нам экономического кризиса 2008 года, наконец курс рубля начал стабилизироваться и укрепляться, что побуждало население делать вклады в национальной валюте.

В свою очередь, 2012 - 2014 годы характеризуются ростом валютных

вкладов и их стабилизации удельного веса. И, наконец, в 2015 году снова наметилась тенденция к росту вкладов в валюте в виду сильного ослабления курса рубля и повышения привлекательности сбережений в евро и долларах США. Темп роста валютных вкладов повысился относительно 2014 года на 4% и составил 23,78%.

Итак, динамика ежегодных приростов показывает высокую сберегательную активность населения, несмотря на недоверие к банкам, в связи с отзывом лицензий. Коэффициент прилива средств по депозитам физических лиц составил 2,1242. Это говорит о том, что в 2016 году вклады выросли на 112,42% по сравнению с 2012 годом. Тем не менее, по итогам 2014 года объём депозитов физических лиц наращивается всё медленнее, по сравнению с предыдущими годами. Такое снижение, во-первых, связано с замедлением экономики. Во-вторых, банковский рынок «насыщается» и начинает преобладать эффект накопленной базы. Таким образом, на 2014 год объём вкладов физических лиц составил 19% к размеру ВВП, по сравнению, к примеру, с 25% на 2013 год и 23% на 2012 год.

Таким образом, проведенный анализ депозитов физических лиц позволяет сделать несколько выводов и определить некоторые перспективы развития. Реальные темпы роста депозитов в 2015 году могут оказаться лучше, но в целом останутся на низком уровне. Поддержку темпам роста будет оказывать вступивший в силу закон об увеличении страховых выплат по вкладам до 1,4 млн. руб. Увеличение страховой суммы вселит большую уверенность крупных вкладчиков и владельцев валютных вкладов.

- можно прогнозировать умеренный рост сберегательной активности.
- ежегодно наибольший удельный вес составляли рублевые вклады, что говорит о доверии населения национальной валюте.
- население будет и дальше отдавать предпочтение вкладам в рублёвой валюте, так как рубль начал укреплять свои позиции на международной арене.

Тем не менее, по-прежнему сохраняется вероятность новой паники вкладчиков либо из-за падения курса рубля снова, либо из-за введения дополнительных санкций, что пагубно скажется на темпах роста депозитов.

Использованные источники:

1. Годовые отчеты деятельности Агентства страхования вкладов www.asv.org.ru
2. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации www.cbr.ru
3. Официальный сайт РИА Новости [Электронный ресурс] <http://ria.ru/economy/20130129.html>
4. Экономическая теория для бакалавров менеджмента: учебно-методический комплекс дисциплины / В. Д. Богатырев, А. Ю. Ситникова. – Самара: Изд-во Самар. гос. аэрокосм. ун-т, 2008. - 256 с.

*Зуева М.С.
студент 3 курса
факультет Экономики и управления
Ярыгина А.А.
студент 3 курса
факультет Экономики и управления
Самарский национальный исследовательский университет
Россия, г. Самара*

ПРИЧИНЫ УХУДШЕНИЯ СОСТОЯНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РФ

Статья посвящена статистическому анализу состояния малого предпринимательства в России. Выявлены основные проблемы предпринимательства. Рассмотрены причины ухудшения состояния малого предпринимательства. Выявлены основные факторы, влияющие на увеличение проблем предпринимательства в России.

Ключевые слова: *предпринимательство, бизнес, статистика, малое предпринимательство, рынок.*

The article is devoted to the statistical analysis of the state of small business in Russia. The basic business problems. The causes of the deterioration of the small business. The main factors affecting the increase in business issues in Russia.

Keywords: *entrepreneurship, business, statistics, small business, market.*

Предпринимательская деятельность – важнейший элемент рынка, обеспечивающий экономический рост и производство разнообразных товаров. Это — движущая сила развития современного рыночного хозяйства, на которую возлагаются большие надежды по увеличению темпов роста экономики и повышению благосостояния населения. Кроме того, в данной сфере происходит создание различных инноваций, формирование среднего класса, и, конечно же, создание новых рабочих мест.

Развитие и состояние малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации и в странах с высокоразвитой экономикой сильно различаются. Так, около 60% ВВП развитых стран приходится именно на малый и средний бизнес, тогда как в России – лишь 11%. Похожая ситуация с занятостью населения в сфере предпринимательства. В развитых странах, целых 50% экономически активного населения задействовано в сфере малого и среднего бизнеса, а это около 35 предпринимателей на тысячу жителей. К сожалению, в Российской Федерации несколько другая ситуация, лишь 10 предпринимателей «можно отыскать» среди 1000 жителей [1].

Малое предпринимательство в Российской Федерации испытывает серьезные трудности, для преодоления которых необходима последовательная работа, прежде всего, по дальнейшему совершенствованию законодательства, финансовой поддержки малого бизнеса, повышению эффективности региональных программ развития

малого и среднего предпринимательства, по регулированию экономики, устранению административных барьеров и преодолению коррупции. Для того, чтобы понять причину сокращения субъектов предпринимательства, был проведен социологический опрос, выявляющий наиболее «проблемные места» предпринимателей.

Предпринимателям было предложено ответить на несколько вопросов, наиболее полно отражающих причины плачевного состояния предпринимательства.

В силу большого количества респондентов (262 человека) был апробирован новый метод распространения анкет с помощью Интернет ресурса, а именно, сайт webanketa.com.

Итак, на основе достоверных данных анкет был получен качественный и количественный анализ опроса.

Опрос о системе налогообложения показал, что наибольший удельный вес составляют предприниматели, использующие упрощенный режим налогообложения в силу его простоты и удобства. Также, респонденты отмечают, что используемый режим налогообложения удобен, но у него слишком высокие налоговые ставки (рис.1).

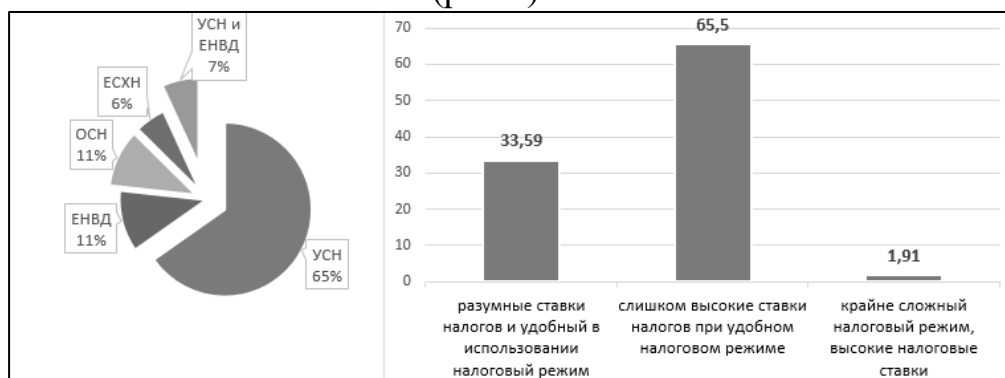


Рисунок 1 - Выбор и оценка налогового режима, %

Проведем параллель между образованием респондентов и их оценкой налогового бремени. Получаем следующую зависимость:

Далее респонденты были опрошены по поводу упрощения прозрачности некоторых процедур. В итоге сложилась следующая картина (рис.2):



Рисунок 2 - Процедуры, требующие упрощения, %

Можно выделить наиболее часто встречающиеся, такие как: аренда помещений и имущества и взаимоотношения с налоговыми органами, недостаток собственных средств, недобросовестная конкуренция и сложная экономическая ситуация.

Итак, согласно проведенному опросу, угнетающе на предпринимателей действует пусть и активно реформируемая, но всё ещё громоздкая и невыгодная никому налоговая система. Корруптированность государственных структур ставит под угрозу равноправие рыночной экономики, именно малому бизнесу необходимо защита от административного произвола.

Предпринимательство всё ещё сталкивается с препятствиями, которые мешают его полноценному развитию. В связи с этим, хотелось бы внести несколько предложений по содействию в развитии, например, усилить роль мер государственной поддержки малого и среднего предпринимательства для начинающих предпринимателей, государство должно делать всё, чтобы создавались равные условия для ведения бизнеса, чтобы законы были стабильными, и никто не занимался «крышеванием», а, также, уменьшать налоговую нагрузку предпринимателей. Необходимо усилить роль «инкубирования» предпринимателей на стадии получения образования, и повысить субсидирование части затрат, связанных с уплатой по кредитам и лизинговым операциям.

Таким образом, говоря о важности развития предпринимательства, необходимо, чтобы малое предпринимательство стало одним из приоритетных направлений государственной политики.

Использованные источники:

1. Мухаметлатыпов Р.Ф. Современное состояние малого предпринимательства в России [Текст] / Р.Ф. Мухаметлатыпов, Р.Р. Дадаханова // Молодой ученый. — 2013. — №5. — С. 359-360.

Зуева М.С.

студент 3 курса

факультет Экономики и управления

Ярыгина А.А.

студент 3 курса

факультет Экономики и управления

Самарский национальный исследовательский университет

Россия, г. Самара

АНАЛИЗ РОССИЙСКОГО АВТОРЫНКА

Статья посвящена статистическому анализу продаж автомобилей в России. Выявлены основные закономерности уровня продаж автомобилей в России. Рассмотрена структура российского рынка. Выявлены основные факторы, влияющие на спрос автомобилей в России.

Ключевые слова: *спрос, динамика, статистика, корреляция,*

структура рынка.

The article is devoted to statistical analysis of car sales in Russia. The basic laws of car sales in Russia are identified. The structure of the Russian market is reviewed. The main factors affecting the car demands in Russia are identified.

Keywords: car demands, dynamics, statistics, correlation, structure of the market.

В последнее время российский автомобильный рынок претерпевает спад. Действительно, согласно статистическим данным, с 2013 года наблюдались значительные падения продаж (рисунок 1), а в 2015 году падение продаж произошло аж на 35,72%.

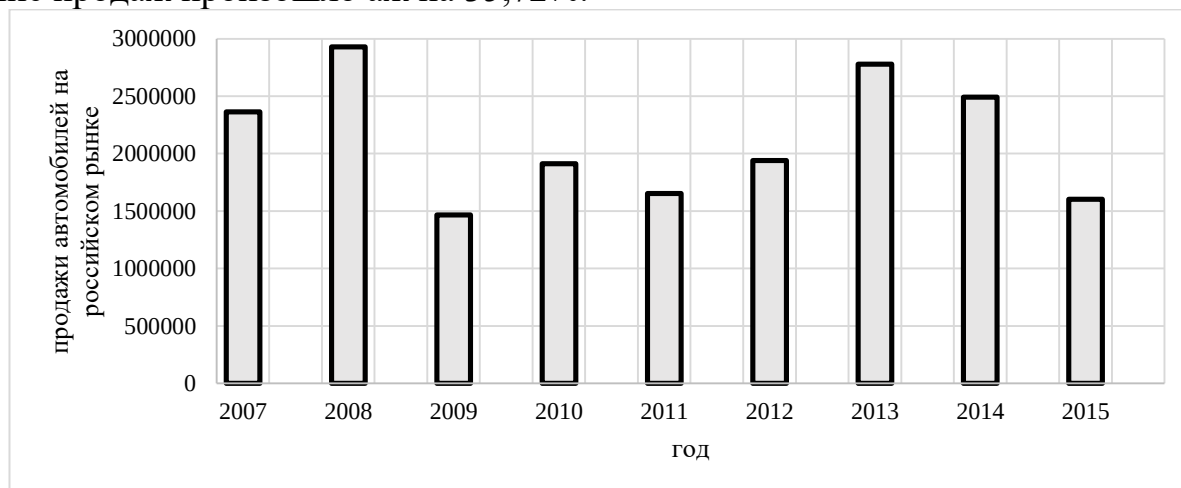


Рисунок 1. Продажи автомобилей на российском рынке

Во многом повлияло на продажи сокращение доходов россиян на фоне роста цен (в среднем цены выросли на 25-30%, по словам директора по продажам ГК «АвтоСпецЦентр» Александра Зиновьева).

Так, на продажи автомобилей влияет курс рубля. Мы подсчитали коэффициенты корреляции курсов евро и доллара США и продаж автомобилей на российском рынке. Зависимость между курсом евро к рублю и продажами $r_{\text{€}} = -0,415$ оказалась выше зависимости продаж с курсом доллара США $r_{\text{\$}} = -0,348$. А значит, экономика России больше интегрирована в Евросоюз. Отрицательность коэффициентов корреляции означает лишь то, что курсы валют и продажи обратозависимы, действительно, чем дороже доллар и евро, тем выше стоимость иностранных автомобилей.

Сказались и политические факторы, которые привели к дополнительному подорожанию новых иномарок в России.

При этом, для поддержания спроса на приобретение автомобилей государство ввело программу льготного автокредитования, которая в значительной степени стимулировала спрос.

Рассмотрим динамику продаж автомобилей на российском рынке (рисунок 2). Ежегодно, самый низкий спрос на автомобили в январе, а самый высокий спрос – в декабре.

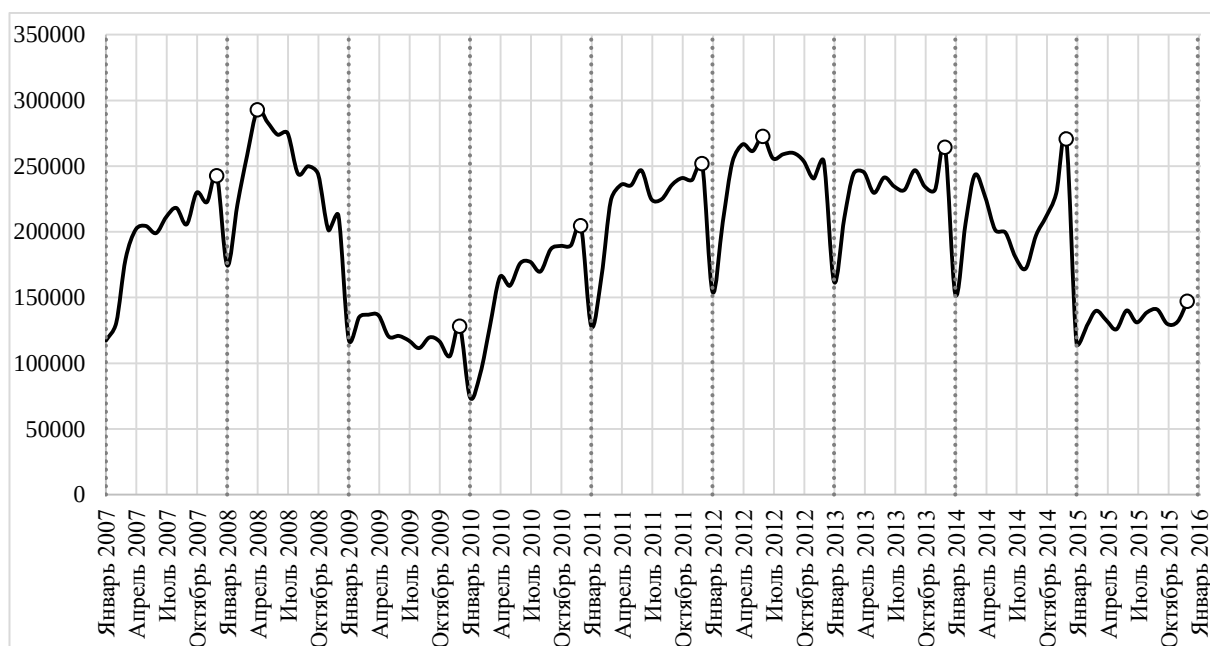


Рисунок 2. Динамика продаж автомобилей в России

Декабрь – период высокого потребительского спроса. К концу года складывается разная ситуация по выполнению плана продаж. Для того чтобы максимально успешно закончить финансовый год и распродать автомобили текущего года, производители начинают проводить различные акции. Поэтому в декабре можно действительно наиболее выгодно приобрести автомобиль.

Рассмотрим структуру спроса на автомобили в России (рисунок 3). Лидирующую позицию занимают машины марки «Лада». Самой покупаемой моделью АВТОВАЗа является бюджетная Lada Granta. Так, АВТОВАЗ в 2016 году укрепляет свои позиции на рынке с помощью новых моделей — Lada Vesta и XRAY. В целом, продажи автомобилей среднего ценового уровня падают ежегодно, при этом автомобили класса люкс, такие как BMW, Audi, Lexus, Porsche, Jaguar и другие, согласно статистическим данным, покупать стали меньше лишь в 2015 году, это связано с тем, что покупатели люксовых автомобилей менее чувствительны к кризису.

Марка	Страна производитель	2007		2008		2009		2010		2011		2012		2013		2014		2015	
		Место	Объем продаж	Место	Объем продаж	Место	Объем продаж	Место	Объем продаж	Место	Объем продаж	Место	Объем продаж	Место	Объем продаж	Место	Объем продаж	Место	Объем продаж
Лада	Россия	1	663 475	1	622182	1	349 490	1	517 147	1	578 387	1	540 997	1	456 309	1	387 307	1	269 096
Kia	Корея	10	78 616	13	88 152	6	70 088	3	104 235	5	152 873	4	187 330	3	198 018	2	195 691	2	163 500
Hyundai	Корея	5	137 151	3	192 719	4	74 607	6	87 081	3	163 447	5	174 286	4	181 153	4	179 631	3	161 201
Renault	Франция	8	98 573	9	108 070	5	72 284	4	96 466	4	154 734	3	189 852	2	210 099	3	194 531	4	120 411
Toyota	Япония	4	144 975	4	189 966	7	68 731	8	79 315	7	119 505	8	153 047	7	154 812	6	161 954	5	98 149
Nissan	Япония	6	116 498	6	146 547	8	64 221	7	79 614	6	138 827	7	153 747	8	146 319	5	162 010	6	91 100
Volkswagen	Германия	16	32 002	17	50 523	12	39 488	11	58 989	9	118 003	6	164 702	6	156 247	7	128 071	7	78 390
Skoda	Чехия	18	27 535	16	50 733	15	33 002	13	45 631	13	74 074	10	99 062	10	87 456	9	84 437	8	55 012
ГАЗ комм.	Россия			7	129 306	9	51 983	10	71 145	11	90 034	11	90 247	11	82 395	11	69 388	9	51 192
Chevrolet	США	2	190 553	2	235 466	2	104 398	2	116 233	2	173 484	2	205 042	5	174 649	8	123 175	10	49 765
УАЗ	Россия	19	26 241	15	59 562	13	34 660	12	49 043	15	57 148	15	60 648	15	51 624	15	49 844	11	48 739
Mercedes-Benz	Германия	24	15 330	29	16 764	24	12 050	21	19 724	19	29 058	19	37 436	16	44 376	16	49 165	12	41 614
Ford	США	3	167 711	5	186 828	3	82 083	5	90 166	8	118 031	9	130 809	9	106 734	12	65 966	13	38 607
Mitsubishi	Япония	7	100 609	8	111 567	11	41 354	14	45 538	12	74 166	14	74 294	13	78 747	10	80 134	14	35 909
Datsun	Япония															34	11 414	15	31 697
BMW	Германия	27	14008	26	18 383	21	16 350	20	20 584	21	28 165	18	37 515	18	42 071	18	35 504	16	27 486
Mazda	Япония	12	50 592	14	73 271	16	30 643	18	24 926	17	39 718	16	44 443	17	43 179	14	50 716	17	27 358
Audi	Германия	25	15 313	28	17 076	22	15 009	22	18 510	23	23 250	20	33 512	19	36 150	19	34 014	18	25 650
Daewoo	Узбекистан	9	91 302	11	95 510	10	51 414	9	74 419	10	92 778	12	88 232	14	60 829	17	37 695	19	20 451
Lexus	Япония	28	13 148	31	14 796	31	6 400	27	10 981	29	13 698	31	15 653	32	15 768	27	19 149	20	20 224
Opel	Германия	11	66 329	10	98 800	14	34 277	15	40 875	14	67 555	13	81 242	12	81 421	13	64 985	21	16 682
Lifan	Китай			37	4 755	39	2 673	33	7 700	28	17 910	25	20 544	24	27 467	21	23 619	22	15 131
Geely	Китай					28	7 681	42	1 944	38	6 060	29	17 566	25	27 263	28	18 828	23	11 617
Land Rover	Великобритания	29	12 606	24	20 433	26	9 275	30	9 970	30	13 183	28	19 043	27	21 030	22	21 148	24	11 605
Mercedes-Benz комм.	Германия			39	3 063	42	1 385	41	2 123	41	2 703	40	3 974	37	5 247	35	11 020	25	8 329
Volvo	Швеция	22	21 077	23	21 041	30	6 894	28	10 650	26	19 209	26	20 364	33	15 017	31	15 421	26	7 831
Subaru	Япония	23	15 553	22	21 780	25	9 598	32	8 552	31	12 371	33	14 296	30	16 831	30	17 557	27	6 852
Suzuki	Япония	17	28 597	19	38 314	18	25 335	17	28 690	18	35 469	22	32 684	23	27 724	26	19 931	28	6 540
Volkswagen комм.	Германия	40	2 100	33	10 501	35	5 650	36	7 227	32	12 345	30	16 161	31	15 915	33	12 612	29	5 707
Peugeot	Франция	21	22 661	18	48 085	17	29 748	16	35 734	16	44 311	17	44 420	21	33 862	23	21 102	30	5 645
Citroen	Франция	31	10592			23	12 388	25	17 419	22	27 633	21	32 858	22	28 961	25	20 075	31	5 528
Infiniti	Япония	33	5 540	35	7 793	38	4 630	38	4 674	36	7 042	35	9 209	34	8 677	36	8 982	32	5 495
Porsche	Германия	38	2 249	43	1 940	43	1 266	43	1 572	43	2 202	41	3 613	39	3 790	39	4 707	33	5 290
SsangYong	Корея	30	11 277	27	17 837	27	9 020	26	12 526	24	22 692	23	31 198	20	34 055	20	25 010	34	5 194
Chery	Китай	14	37 120	30	15 728	37	4 914	31	8 909	35	7 278	27	19 127	29	19 855	29	18 139	35	4 964
Honda	Япония	13	38 631	12	89 152	19	23 222	23	18 159	27	19 101	24	21 512	26	25 741	24	20 655	36	4 622
FIAT	Италия	26	15 001	20	33 329	20	18 100	19	21 943	20	28 254	36	8 623	35	8 001	38	8 102	37	3 799
Great Wall	Китай	32	6 238	34	8 324	40	2 490	39	3 637	37	6 777	32	14 373	28	19 954	32	15 005	38	3 181
Jeep	США	41	1 890	40	2 901			49	809	44	2 093	39	4 704	36	5 250	37	8 221	39	2 057
DFM	Китай																	40	1 365
Mini	Великобритания	48	678	49	853	48	686	46	1 001	46	2 002	43	2 629	42	2 800	41	1 750	41	1 350
Brilliance	Китай															49	955	42	1 202
Cadillac	США	42	1 485	46	1 596	41	1 529	44	1 459	42	2 401	46	2 024	45	1 513	44	1 324	43	1 142
Jaguar	Великобритания	44	1 135	44	1 689	46	933	48	858	48	1 182	48	1 506	44	1 710	43	1 628	44	972
Changan	Китай															45	1 144	45	734
Acura	Япония															46	1 106	46	721
Isuzu	Япония			54	126	56	86	51	330	50	371	54	175	51	213	50	766	47	617
smart	Германия											56	31	52	193	53	368	48	471
Haima	Китай									40	3 114	50	591	49	401	48	1 009	49	391
BAW	Китай											47	1 845	46	1 494	47	1 082	50	329
Богдан	Россия							34	7 612	34	8 683	37	7 512	43	2 055	57	92		
ГАЗ легк.	Россия	15	33 000	25	19 808	32	6 222	37	5 502	53	7								
ЗАЗ	Россия			29	7 344	24	17 541	25	20 049	34	9 964	41	3 260	51	481				
Иж	Россия	20	25 921	21	22 306	34	5 735	40	2 755	39	5 163	45	2 465	48	698	61	19		
Ока	Россия	50	13																
ТатАЗ	Россия					36	5 187	35	7 284	47	1 840	49	1 331	50	371	55	129		
ВСЬ РЫНОК	Продажи автомо		2362228		2930202		1 465 917		1 910 824		1653848		1 938 622		2777447		2491403		1601452

Рисунок 3. Статистические данные продаж автомобилей в России

Лидирующие позиции на российском авторынке занимают Россия, Корея, Япония (рисунок 4). При этом не малую долю занимает Германия, большинство марок автомобилей которых люкс.

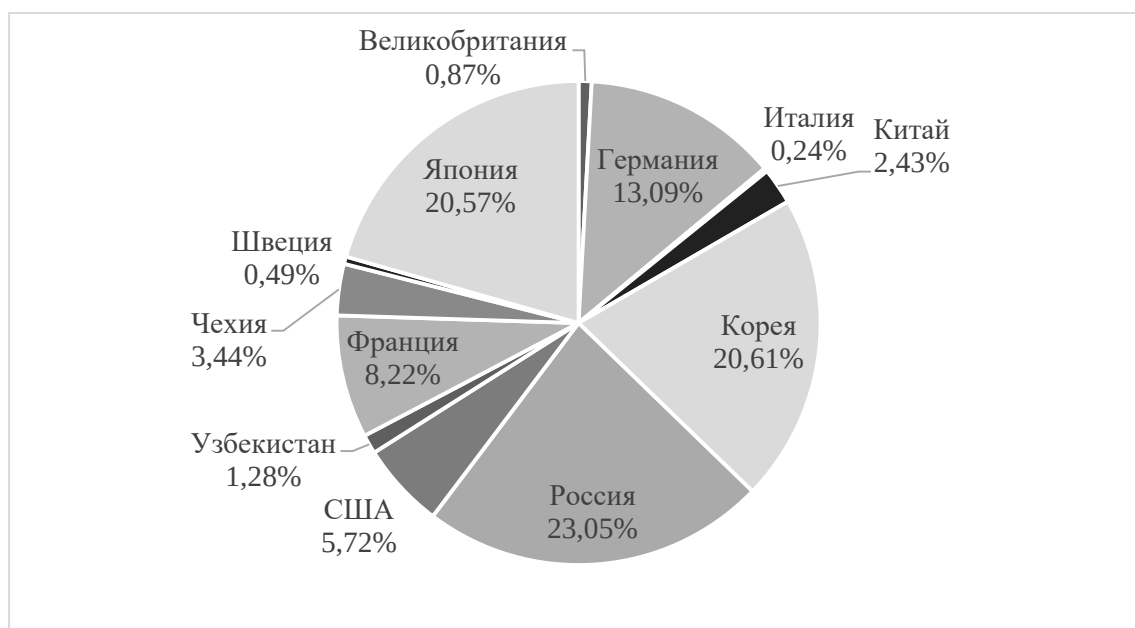


Рисунок 4. Структура авторынка в России

В 2015 году в пятерку самых покупаемых машин вошли Лада Гранта, Hyundai Solaris, Kia Rio, Renault Duster и Volkswagen Polo.

Таким образом, был произведен обзор рынка автомобилей в России. Можно сделать вывод, что падение автомобильного рынка не остановится до тех пор, пока не улучшится экономическая и политическая ситуация. Помимо экономических факторов на спрос на рынке автомобилей влияет и время покупки автомобилей, его комплектация, а также программы государственной поддержки потребительского спроса. При этом, в то время, как российский рынок ушел в глубокую бездну, мировой автомобильный рынок, наоборот, динамично развивается.

Использованные источники:

1. Официальный сайт журнала АвтоБизнесРевю [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://abreview.ru/>
2. Официальный сайт Центрального Банка [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://www.cbr.ru/>

Зуева М.С.

студент 3 курса

факультет Экономики и управления

Ярыгина А.А.

студент 3 курса

факультет Экономики и управления

Самарский национальный исследовательский университет

Россия, г. Самара

ПРОБЛЕМЫ АВТОМОБИЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ

Статья посвящена автомобильному страхованию в России. Выявлены основные проблемы развития рынка страхования. Рассмотрено понятие автомобильного страхования в России. Выявлены основные проблемы

автострахования в России.

Ключевые слова: *страхование, автомобильное страхование, КАСКО, ОСАГО, рынок страхования.*

The article is devoted to automobile insurance in Russia. The basic development of the insurance market problem. The concept of automobile insurance in Russia. The basic problem of auto insurance in Russia

Keywords: *insurance, car insurance, compulsory insurance, voluntary insurance, insurance market.*

Страхование - система страховой защиты от возможного наступления различного рода рисков. Оно представляет собой способ возмещения страховщиком убытков пострадавшим путем их распределения между всеми страхователями. Страховщик формирует за счет страховых взносов всей совокупности страхователей страховой фонд, средства которого при наступлении страховых событий направляет на страховые выплаты. Отсюда, страховщик является лишь посредником в этой системе отношений, причем на его ответственности длительный период времени находятся большие суммы денежных средств.

В настоящее время в России существуют два слабо зависящих друг от друга страховых рынка. На первом ведется цивилизованный бизнес, развиваются классические виды страхования и клиентам предлагаются страховые продукты, позволяющие снижать реальные риски; а на втором страховом рынке прокручиваются зарплатные схемы.

Для оценки состояния современного страхового рынка целесообразно сравнить некоторые его показатели в разрезе стран. Так, если страховая премия в расчете на одного жителя в Японии составляет около 4,5 тысячи долларов, в Швейцарии — 3 тысячи, в США — 2,5 тысячи, то в России — лишь, около 40 долларов.

Сегодняшний рынок страхования в России пришел к этапу стагнации следом за всей экономикой. Его темпы роста находятся на уровне инфляции. Аналитики прогнозируют ухудшение ситуации и в 2015 году, что обусловлено отсутствием реальной поддержки рынка.

Наиболее остро для рынка страхования в 2013 году встал вопрос увеличения тарифов ОСАГО. Из движущей силы ОСАГО преобразовалось в главный источник проблем страховых компаний:

- в течение 11 лет размеры страховых тарифов не изменялись;
- инфляция никак не учитывалась;
- в расчет не брались структурные изменения автомобильного парка, увеличение цен на автозапчасти, рост стоимости ремонта и другое [6].

Для всех 2014 год оказался очень трудным. Несмотря на то, что рынок добился реформы ОСАГО, он претерпел множество отрицательных событий:

- рост убыточности в автостраховании;
- негативное развитие судебной практики;

- увеличение мошенничества.

В кризисную стадию перешло и автоКАСКО. Рентабельность бизнеса рухнула вместе с падением рубля. Одновременно страховой рынок утрачивал силы на:

- снижении в ряде отраслей программ страхования;
- спаде платежеспособного спроса;
- ничем необоснованном демпинге [3].

В текущем году ожидается в общем углубление кризиса на рынке страхования. Многие его представители уже в конце 2014 года стали сокращать персонал, серьезно сокращать бюджеты, экономить на всем, чем возможно.

Сейчас, одной из серьёзнейших проблем автострахования является мошенничество. В период существования государственной системы страхования случаи мошенничества были относительно редки. Это объяснялось наличием одного страховщика-монополиста, ограниченным спектром предлагаемых полисов, наличием стандартных условий страхования, жесткой системой управления, наличием кадров достаточной квалификации. Образование большого числа страховщиков, предлагающих разнообразные виды страховых услуг, сопровождается и появлением фактов мошенничества. Со стороны страхователей это выражается главным образом в предоставлении фиктивных документов о характеристике принимаемого риска и в искажении информации о страховых случаях. Страховщиками делаются попытки борьбы с недобросовестными клиентами. Однако из-за недостаточной квалификации персонала, разобщенности страховщиков, неразвитости законодательства это пока не дает должного эффекта.

Современный российский страховой рынок находится в худшей ситуации, характеризующейся:

- резким сокращением темпов прироста страховых взносов;
- достижением минимального значения за последние 5 лет рентабельности собственных средств страховщиков;
- постоянным откладыванием решения таких жизненно значимых для рынка страхования вопросов, как увеличение тарифов по ОСАГО.

Таким образом, сегодня российский рынок страхования только частично выполняет свою социально-экономическую функцию. Эта отрасль обеспечивает юридические лица и граждан лишь основной защитой от возможных рисков. Она не является серьезным элементом развития финансового сектора страны, не играет существенной роли в андеррайтинге медицинских рисков. Страховые премии в своем совокупном объеме составляют всего лишь $\frac{1}{4}$ часть объема страховых премий какой-либо одной из мировых ведущих страховых компаний. При этом, совокупные активы российских страховых компаний составляют еще меньшую долю. Естественным, что с такими показателями исполнять свое социально-экономическое предназначение российскому рынку автострахования просто

невозможно. Одновременно с этим в некоторых сегментах серьезно искажена конкурентная среда высокой зависимостью в продажах от посредников и преобладанием андеррайтинга на основе денежных потоков. Страхователями выплачиваются премии, значительно превышающие по размеру те, что выплачиваются в иных странах, страховые компании несут убытки, а посредники получают всю прибыль. В виду того, что сложившаяся на рынке страхования в России ситуация только прогрессирует, без проведения реформы регулирования не обойтись.

Использованные источники:

1. Баканаев И. Л., Ашаганов А. Ю., Цокаева Л. А., Мовтигова М. А. Проблемы и перспективы развития страхового рынка РФ // Молодой ученый. — 2015. — №23. — С. 468-471.
2. Мамаева А. С. Перспективы развития страхового рынка в 2015 году <http://www.scienceforum.ru/2015/986/11168>
3. Юргенс И. Ю. Страховой рынок в 2014 году: вызовы и перспективы <http://www.insur-info.ru/analysis/953/>

*Зырянова С.А., к.т.н.
доцент*

кафедра «Информационные технологии»

Филимонова О.А.

старший преподаватель

кафедра «Информационные технологии»

Сибирская государственная автомобильно-дорожная академия

Российская Федерация, г. Омск

**РАЗРАБОТКА УЧЕБНО-ТЕСТИРУЮЩЕГО КОМПЛЕКСА ДЛЯ
КОНТРОЛЯ И ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ТЕОРЕТИЧЕСКОЙ
ПОДГОТОВКИ ВОДИТЕЛЕЙ**

В статье рассматриваются возможности использования мультимедийных технологий для создания учебно-тестирующего комплекса для оценки теоретических знаний водителей при проведении занятий по обучению и повышению квалификации и мастерства.

Ключевые слова: информационные технологии, средства мультимедиа, учебно-тестирующий курс, подготовка водителей, интерактивные формы, правила дорожного движения.

**CREATING OF THE EDUCATIONAL TESTING COMPLEX FOR
CONTROL AND INCREASE OF LEVEL OF DRIVERS' THEORETICAL
TRAINING**

Abstract: In article the possibilities of using multimedia technologies for creating the educational testing complex for an assessment of drivers' theoretical knowledge when carrying out training sessions and professional development and skill are considered.

Keywords: information technologies, means of multimedia, the educational

testing course, training of drivers, interactive forms, traffic regulations.

Прогресс в области программного обеспечения для персональных компьютеров ведет к активному использованию средств мультимедиа при разработке обучающих программных средств. Средства мультимедиа позволяют озвучивать компьютерные программы, выводить видео ролики на проекционные экраны, соединять изображение и звук. Одно из главных преимуществ использования мультимедийных систем в обучении состоит в возможности вывода иллюстративного материала на экран, причем информация на экране может появляться частями, разным шрифтом и цветом, так информация лучше усваивается и запоминается, повышается качество восприятия информации [1,с.132].

Большим достоинством использования мультимедийных систем в обучении и тестировании теоретических знаний при подготовке водителей играют интерактивные формы, в них могут демонстрироваться различные внештатные ситуации, с которыми обучаемые могут встретиться на дороге и к которым они должны быть готовы.

Авторами статьи был разработан учебно-тестирующий курс для контроля и повышения уровня теоретической подготовки водителей.

Структура программы представляет собой совокупность форм, связанных между собой кнопками перехода. После запуска программы появляется главная форма, которая представляет собой окно для выбора модулей программы и содержит кнопки перехода к соответствующим модулям (рис.1).

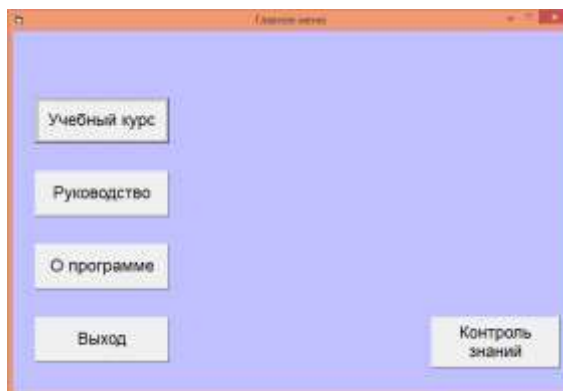


Рис.1 Главная форма приложения

Основные модули программы:

- «Учебный курс» – переход к форме «Разделы», содержащей выбор раздела;
- «Руководство» – содержит руководство по использованию программы;
- «О программе» – назначение и структура программы;
- «Контроль знаний» – итоговое тестирование водителей;
- «Выход» - осуществляет закрытие приложения.

Форма «Руководство» содержит общую информацию о программе и правилах работы с ней. С данной формы можно напрямую осуществить

переход к началу учебного курса, либо вернуться в главное меню с помощью кнопки «Назад».

После нажатия кнопки «Учебный курс» появляется форма «Разделы» (рис.2), содержащая кнопки, позволяющие выбрать раздел обучающего курса: «Основы законодательства в сфере дорожного движения (ДД)», «Устройство и техническое обслуживание транспортных средств (ТС)», «Основы безопасного управления транспортным средством (ТС)» и кнопку «Назад» для выхода в главное меню программы.

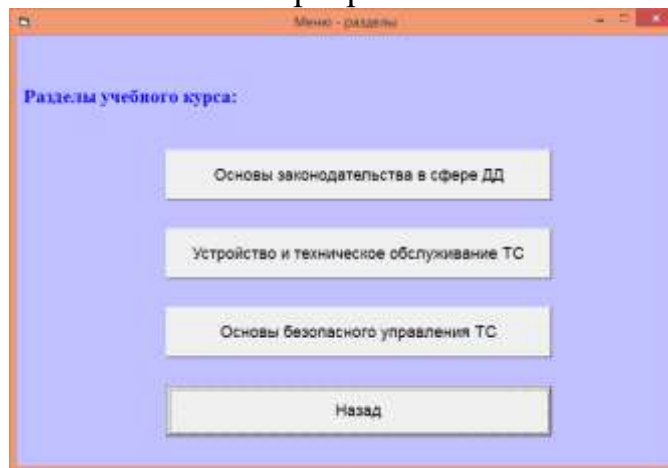


Рис.2 Форма «Разделы» для выбора разделов учебного курса

После выбора раздела учебного курса открывается соответствующая форма, которая содержит названия подразделов выбранного раздела (рис.3).

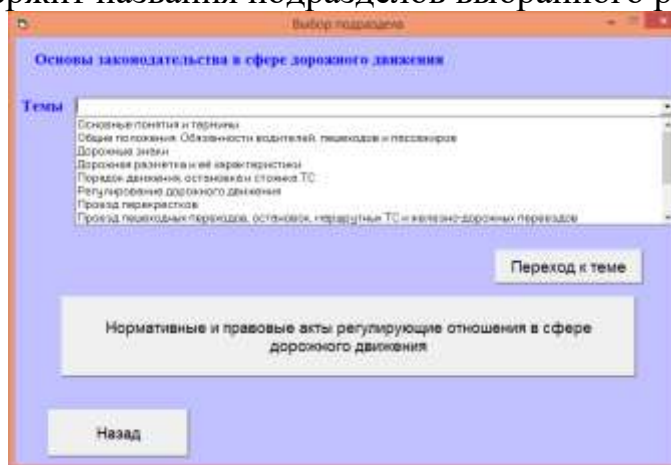


Рис. 3 Форма выбора подраздела соответствующего раздела

Например, при выборе темы подраздела «Основные понятия и термины» и нажатии кнопки «Переход к теме» открывается форма, содержащая основные понятия и термины[2] по выбранной теме из правил дорожного движения, сопровождаемые иллюстративным материалом (рис.4). При нажатии кнопки «Нормативные и правовые акты, регулирующие отношения в сфере дорожного движения», открывается форма, на которой размещены ссылки на документы Microsoft Word, содержащие информацию по каждой из тем (рис.5).

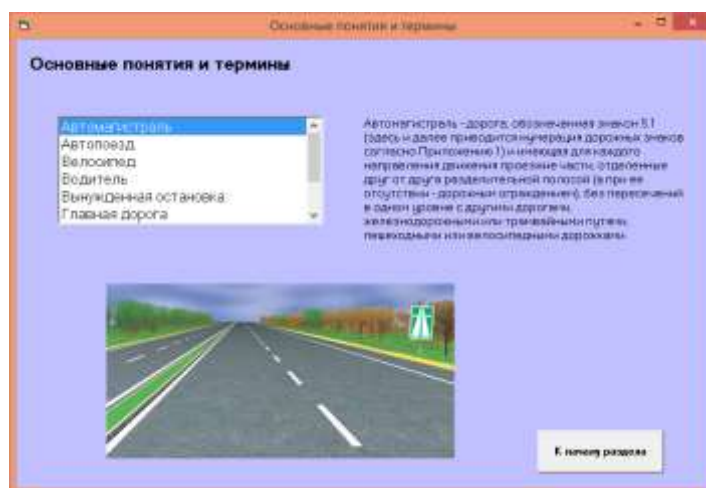


Рис. 4 Пример формы, содержащей понятия и определения



Рис. 5 Форма «Нормативные и правовые акты, регулирующие отношения в сфере дорожного движения»

При выборе раздела «Устройство и техническое обслуживание транспортных средств» необходимо определить тему для изучения из поля со списком (рис.6), например, «Общее устройство ТС». При нажатии кнопки «Переход к теме» открывается форма, содержащая изображение транспортного средства, отдельно на полях формы содержится пронумерованный список с названием механизмов, узлов, агрегатов и деталей автомобиля (рис.7). После изучения устройства автомобиля можно осуществить проверку своих знаний [3,с.381]. Нажатием на кнопку «Проверь себя» осуществляется запуск формы для проверочного тестирования (рис.8).

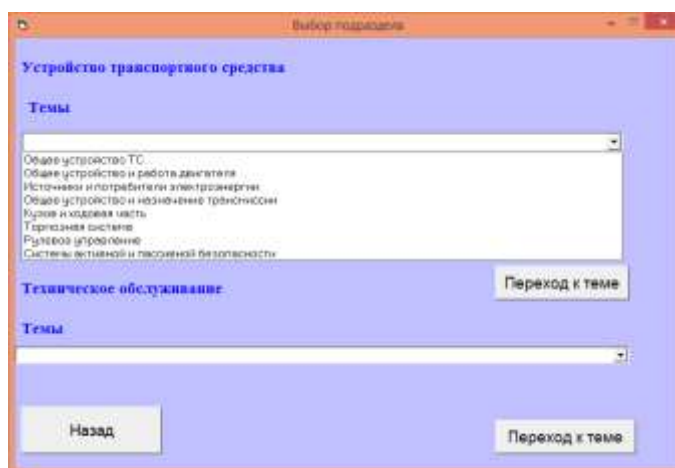


Рис.6 Форма раздела «Устройство и техническое обслуживание транспортных средств»



Рис.7 Форма темы «Общее устройство ТС»



Рис.8 Форма для работы в режиме тестирования

При нажатии кнопки «Контроль знаний» главной формы приложения открывается форма, содержащая тест (рис.9). Тест содержит 110 вопросов по разделам курса. По окончании тестирования при нажатии кнопки «Результат» появляется сообщение о количестве вопросов и правильных ответов на них.

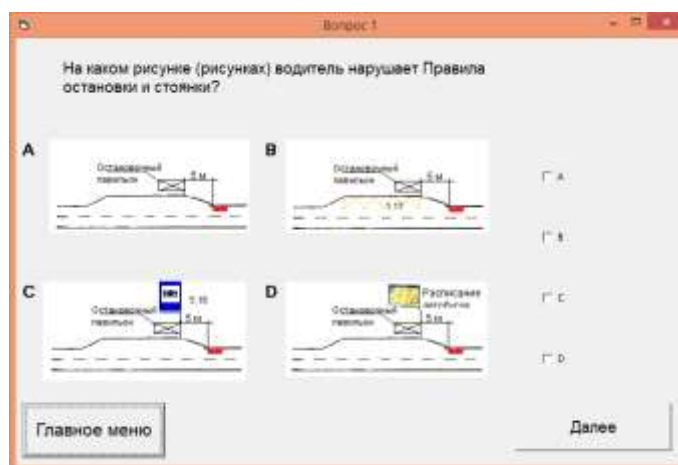


Рис.9 Форма с вопросами теста

Программа рассчитана на внесение изменений и дополнение общей информации, а также нормативной документации путем внесения изменений в исходные документы MS Word.

Преимущества разработанной программы заключаются в возможности обучаемого не только изучить теоретический материал, используя ресурсы курса, но и проверить полученные знания, ответив на вопросы теста по разделам курса.

Использованные источники:

1. Зырянова С.А. Программный комплекс проверки знаний правил дорожного движения / С.А. Зырянова, О.А. Филимонова, Б.С. Сыздыкова // Наука XXI века: опыт прошлого – взгляд в будущее [Электронный ресурс]: материалы II Международной научно-практической конференции (г.Омск, 25 апреля 2016г.) – Омск: СибАДИ, 2016. – С. 132-136.
2. Русаков И.Р. Правила дорожного движения с иллюстрациями и комментариями. Ответственность водителей (таблица штрафов и наказаний). – 7-е изд., испр. и доп. – Новосибирск: Норматика, 2014. – 80с.
3. Филимонов Е.П. Использование информационных технологий для создания обучающей программы по устройству легковых автомобилей / Е.П. Филимонов, О.А. Филимонова // Ориентированные фундаментальные исследования - основа модернизации и инновационного развития архитектурно-строительного и дорожно-транспортного комплексов России: материалы Международной 66-й научно-практической конференции – Омск: СибАДИ, 2012. – С. 378-382.

Иваненко А.Е.
студент 2 курса
факультет «Историко-филологический»
Крымский инженерно-педагогический университета
Россия, г. Симферополь

РУССКАЯ И НЕМЕЦКАЯ ЛИТЕРАТУРА 21 ВЕКА В РОССИИ.

КАКАЯ ОНА?

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные проблемы немецкой и русской литературы 21 века, на территории России.

Ключевые слова: Русская литература 21 века. Немецкая литература 21 века. Россия.

Annotation: In this article is viewed the main problems of Russian and Foreign literature of 21st century in Russia.

Key words: Russia literature of 21st century. Foreign literature of 21st century.

Russia.

20 век был временем расцвета литературы. Появление таких литературных направлений как: модернизм, акмеизм, футуризм, имажинизм оказали огромное влияние на литературу, не только XX, но и XXI веке. Эти направления помогли в формировании новых жанров (научной фантастики, документального романа, фэнтези, ужаса, фантастики и т.д.) У людей появился новый взгляд на духовный мир человека, который был сформирован автором. Создание новых Вселенных, планет, героев, сюжетов ставили перед собой задачу - перевернуть мир читателя.

В конце XX и в начале XXI века, ситуация начала коренным образом меняться. Литература находилась под влиянием современных направлений, таких как музыка, арт-хаус, искусство, анти-мейнстрим, и мы не можем не упомянуть о взглядах общества и индивидуализация. Все это представлено в современной литературе. Персонажи стали более жестокими, корыстными, двуликими, призывают не заботиться о ком-то, а наоборот, персонаж должен быть одинок в этом мире, другие люди, единственный барьер. С другой стороны персонаж продемонстрирован, как безвольный раб, он должен быть с обществом, другого пути не существует. И именно эта литература пользуется популярностью в России. Мы можем назвать литературы 21 века - "из одной крайности в другую". В России, большинство писателей перестали находить свежие идеи, вместо этого, они, как правило, переписывают старые сюжеты с новым обрамлением. Или еще хуже, они пишут продолжение книг, которые были написаны другими авторами и имели логический конец. Конечно, мы понимаем, что это вызвано спросом на эти работы в обществе, и хороший PR помогает усилить внедрение этих новых "шедевров". Но и потребительский спрос среди россиян вызван именно этими тенденциями.

С развитием немецкой литературы, появилось огромное количество

писателей, чьи имена моментально распространились по всему миру. Спрос к книжному рынку Германии возрос. Сейчас же, начинающие писатели многих стран все больше делают упор на культуру молодежи, их увлечения, моду, течения, где главные герои, молодые люди, проходящие через трудности жизни, не утрачивая при этом интереса ко всему новому. Становятся так же популярны книги, сюжет которых разворачивается в «новой стране» или объединенной Германии.

Яркими представителями современной немецкой литературы, пользующейся спросом в России, являются:

1. Вольфганг Хольбайн. Читателям он известен благодаря своим рассказам (жанры: фантастики, фэнтези, ужаса) и историческим романам. Главный принцип, которому он следует, при написании своих произведений таков: «Я пишу только те книги, которые сам бы с удовольствием читал.» Среди наиболее востребованных произведений среди читателей, можно назвать: « Волшебная луна», «Будущее во мраке», «Королева мятежников», «На развалинах Парижа».

2. Ганс Энциенсбергер. Автор, чьи работы обогатили не только литературу 20 века, но и все больше увлекают читателей 21 столетия. Был удостоен премии Георга Бюхнера. 10 лет возглавлял журнал Kursbuch. Оказал огромное влияние на книжную серию Die Andere Bibliothek.

3. Корнелия Функе. Одна из самых востребованных детских писателей мира. Ее детские книги в жанре фэнтези, покорили не только детей, но и взрослых. Такие серии как: «Зазеркалье», «Чернила», « Охотники за привидениями принесли ей известность». А книги « Король воров», «Повелитель драконов», «Рыцарь-призрак» сделали ее в 2005 году «самой влиятельной немкой» по версии журналу Таймс.

Наиболее интересные и вызывающие интерес у читателя произведения, которые были распространены на территории Германии, и которые пользуются спросом в Европе и Америке, моментально переводятся для русского читателя. Однако, тиражи этих произведений не выпускаются в массовом объеме. Обычно от трех до пяти тысячи экземпляров. Но если эти книги имеют спрос среди покупателей, то переиздаются они в большом объеме. Так же основной проблемой является период, между переводом произведения и его публикацией. Часто происходит так, что тема, которая была затронута автором, теряет свою актуальность с большим промежутком времени. Возможно, это связано с тем, что уровень некоторых переводчиков немецкого языка недостаточно профессионален, они не могут подстроиться под быстрый темп выхода огромных тиражей современных немецких книг. Это одна из причин небольшого спроса на немецкую литературу в России.

Особенной популярностью в немецкой литературе пользуются сказки и фантастические рассказы. Среди немецких книг вряд ли можно обнаружить "разовую книгу", тема которой не заинтересует вас. Одна из особых черт современной немецкой литературы — ее проникновенность и

добротность, которая находит отклик в каждом читателе.

У русской литературы ситуация немного другая. Несмотря на то, что 20 век был плодотворным для литературы. Появились такие писатели и поэты как: А.С. Грин, М.А. Шолохов, А.Н. Толстой, Б. Пастернак, В.В. Маяковский, В.П. Катаев и другие.

В начале 21 века, ситуация изменилась. Большинство русский писателей творят в таких литературных направлениях, как: постмодернизм (А.Г. Битов, В.О. Пелевин, В.Г. Сорокина), антиутопия (Д.А. Глуховский, О.И. Дивов, Е.П. Чудинова), женские романы (Л.Е. Улицкая, В.С. Токарева, Д.И. Рубина) и популярная литература (Т.В. Устинова, В.С. Токарева, Е.В. Гришковец).

Эти течения оказывают определенное влияние на читателя. Особенно, если принять во внимание тот факт, что русская литература затрагивает темы социального разрушения, несмотря на это, сюжеты этих книг, часто взяты у зарубежных коллег. Это наталкивает читателя на мысль, что зарубежная литературы заслуживает больше внимания, чем русская. Но только в этом ли проблема? Большинство молодых писателей оказываются незамеченными читателями из-за издателей. Различные издательства боятся низкого спроса покупателей на такой «молодой продукт», поэтому им легче выпускать массовую литературу, чем ту, которая способна захватить читателя.

Использованные источники:

1. Андреев Л.Г. Западноевропейская литература, XX век // Вопр. лит. 1983. № 8. С. 130– 160
2. Гаспаров. М. Л. Как писать историю литературы / М.Л. Гаспаров // Новое литературное обозрение. 2003. – № 59. – С. – 142–146.
3. Ильин И. П. Постмодернизм от истоков до конца столетия: эволюция научного мифа / И. П. Ильин, 1998. – 252 с.
4. Эпштейн М. Постмодерн в русской литературе. М.: Высшая школа,

Иваненко А.Е.

студент группы АН-14

Крымский инженерно-педагогический университета

Россия, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА СО СРЕДНЕАНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА (НА ПРИМЕРЕ «КЕНТЕРБЕРИЙСКИХ РАССКАЗОВ» , ДЖЕФФРИ ЧОСЕРА)

Аннотация: В данной статье рассмотрены проблемы перевода со среднеанглийского языка произведения Джеффри Чосера «Кентерберийские рассказы». Были выделены студентами слова, которые вызывали затруднения у них при переводе. На основе этого сделан список наиболее сложных слов.

Ключевые слова: Перевод со среднеанглийского. « Кентерберийские

рассказы »

Annotation: This article describes the problems of translation from Middle English to English. The work, which was viewed is " Canterbury Tales " by Geoffrey Chaucer's . Words were identified by students that caused difficulties for them in the translation . On this basis, make a list of the most difficult words.

Key words: Translation from Middle English. « Canterbury Tales »

Мы рассмотрели среднеанглийский период в литературе. Привели несколько письменных памятников, которые имеют огромную значимость. За основу взято произведение Джеффри Чосера «Кентерберийские Рассказы». Особое внимание уделяется тому, какие проблемы возникают у первокурсников, филологического факультета, различных университетов при чтении. На основе социологического опроса, созданы списки слов.

Среднеанглийский язык – язык, который объединил существующий ряд диалектов, который использовали жители Средневековой Англии в 11-14 веках. В этот период были созданы письменные памятники на различных диалектах. [J. A. Burrow, Thorlac Turville-Petre «A Book of Middle English, 3rd Edition». - Wiley-Blackwell, 2004.- 432 p.]К примеру, на восточном диалекте были написаны такое произведение :1.«Ормулум» (Ormulum)- произведение, написанное монахом Ормином. Сохранилось 19995 стиха. На западном диалекте было написано такое произведение1.«Сэр Гавейн и Зеленый Рыцарь»(Sir Gawain and the Green Knight)- аллегорическая поэма, написана в конце 14 столетия. Один из самых распространенных диалектов – Южный, на нем написано такое произведение, как : 1.«Хроника Роберта Глостера» (The Chronicle by Robert of Gloucester) – история Англии, состоящая из 12,000 рифмованных куплетов. «Кентерберийские Рассказы» Одним из наиболее ценных памятников среднеанглийского периода, не только письменного, но и литературного являются «Кентерберийские Рассказы»

«Кентерберийские Рассказы» – произведение, состоящее из 20 цельных рассказов. Они были написаны на среднеанглийском, в конце 14 столетия. К сожалению, произведение не было завершено. Читая «Кентерберийские Рассказы», мы обращаем внимание на слова, среднеанглийского периода.

Дан список наиболее употребляемых слов:

able (*adj.*)- suitable, **al speke he** - although he may speak, **ay** (*adv.*)- always, **blak, blake** (*adj.*)- black, **byte** (*verb*)- burn, **clerk** (*noun*) - university student; scholar, **dame** (*noun*)- mother, **dooth** (*verb*)- do, does, **dyvynytee** (*noun*)- theology, **eek, eke** (*adv.*)- also, **fellen** (*verb*)- happened, **flour-de-lys** (*noun*)- lily, **gan** (*verb*)- began, **hosen, hoses** (*noun*)- stockings, **ire** (*noun*)- anger, irritability, **lixt** (*verb*)- lie, **magyk natureel** (*noun*)- natural science, **male** (*noun*)- pouch, bag, **may** (*verb*)-can, **nyghtertale** (*adj.*)- night, **rowne** (*verb*)- whisper, **synne** (*noun*)- sin, misbehaviour, **throop** (*noun*)- village, **usaunt** (*adj.*)- accustomed, **were** (*adj.*)- defend, protect, **ylk** (*adj.*)- alike, equal, like, **yshryve** (*verb*)- confessed, penitent,

shriven.

[Electronic Middle English Dictionary.- (University of Michigan),
Электронный ресурс URL: <http://quod.lib.umich.edu/m/med/>]

Мы попытались выявить наиболее сложные моменты для учащихся первых курсов, при чтении. Для этого был проведен социологический опрос, который помог справиться с этой задачей. Для социологического опроса были выбраны учащиеся первого курса, филологического факультета, различных университетов. В опросе принимали участия студенты из таких университетов как: Волгоградский Государственный Университет, Крымский гуманитарный университет (г.Ялта) Крымский федеральный университет, Дальневосточный федеральный университет (г.Владивосток) и Новосибирский государственный университет (г.Новосибирск). Всего в нем приняли участие 50 студентов, которые выписали 15 слов, вызывающие у них сильное затруднение, при чтении различных частей. Помимо этого, они выписали 15 фраз произведения, вызывающие сложности. После полученных данных, мы проанализировали результаты и разбили на несколько блоков.

5 наиболее затруднительных слов, находящихся в прологе. Эти слова мы выписали и посчитали их в процентном соотношении. 1.ny- 43% (close) 2. shoures soote- 27 % (rain) 3.flour-de-lys – 15 % (lily) 4.noot- 9% (does not know) 5.er – 6 % (before).

[Electronic Middle English Dictionary.- (University of Michigan),
Электронный ресурс URL: <http://quod.lib.umich.edu/m/med/>]

«Пролог Мельника и его рассказ», следующая ступень нашего исследование. В этой части, мы решили взять наиболее сложные фразы для учеников. Показаны 5 наиболее сложных строк этой части произведения. Они так же написаны в процентном соотношении .

"Stynt thy clappe! " – 41 % (Hold your tongue!) , Of yvel entente, but for I moot reherce – 30 % (Out of evil intention, but because I must repeat), He sente his knave, and eek his wenche also – 19 % (He sent his servant, and also his servant girl), Of paramours he sette nat a kers- 8 % (Love-making he thought not worth not a watercress), "Now herkneth," quod the Millere, "alle and some!- 2 %("Now listen," said the Miller, "everyone!)

[Electronic Middle English Dictionary.- (University of Michigan),
Электронный ресурс URL: <http://quod.lib.umich.edu/m/med/>

В следующей части исследования мы составили часть, где использованы слова и фразы одновременно. Мы рассчитали затруднительные фразы, и слова этого раздела в процентном соотношении. Вначале представлен список слов. 1.lyne - 34 % (Family) 2.Sonne- 32 % (sun) 3.gye- 21% (Protect) 4. ba- 10 % (Kiss) 5.drede - 3 % (Afraid)

Затем список фраз: Noght fer fro thilke paleys honorable – 50 % (Not far from that same noble palace), Hir olde povre fader fostred shee – 15%(Her old poor father she cared for), "I wole with othere maydens stonde", - 14 % ("I will

stand with other maidens"), Abidyng evere his lust and his plesance – 12 % (Enduring ever his desire and his pleasure), Ay clappeth as a mille, I yow consaille – 8 % (Ever wag your tongues like a windmill, I you advise).

Рассмотрен значительный период в истории английского языка, мы проанализировали, какие письменные источники существовали в то время, на каких диалектах они были написаны. Так же мы разобрали список наиболее часто встречающихся и интересных слов в произведении Джеффри Чосера «Кентерберийские Рассказы». Смысл нашей работы состоял в том, чтобы помочь студентам первого курса, филологических факультетов, различных университетов. Мы проанализировали наиболее сложные для них части произведения и составили по ним список слов.

References

1. Chaucer Geoffrey «The Canterbury Tales». – Penguin Press HC, 2005.- 346 p.
2. Electronic Middle English Dictionary.- (University of Michigan), Электронный ресурс URL: <http://quod.lib.umich.edu/m/med/>
3. J. A. Burrow, Thorlac Turville-Petre «A Book of Middle English, 3rd Edition». - Wiley-Blackwell, 2004.- 432 p.

Иваненко А.Е.

студент группы АН-14

Крымский инженерно-педагогический университета

Россия, г. Симферополь

ОСНОВЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ СТУДЕНТА – ФИЛОЛОГА

Аннотация: В статье раскрыто понятие здорового образа жизни. Так же мы определили роль здорового образа жизни в современном обществе. Выявили основные проблемы студентов филологических факультетов при соблюдении здорового образа жизни.

Ключевые слова: Здоровый образ жизни, филологический факультет.

Annotation: In the article is viewed the concept of a healthy lifestyle. We have defined the role of a healthy way of life in modern society . We identified the key problems of students of philological faculties in a healthy lifestyle.

Key words: Philological faculties. The concept of a healthy lifestyle.

Здоровый образ жизни – понятие, без которого сложно представить современное общество. Здоровье - один из основных факторов человеческого существования. В нашей статье рассмотрены основные позиции здорового образа жизни, и то, как они соблюдаются студентами филологических факультетов.

Что же такое здоровый образ жизни? Для кого-то смысл этого понятия означает: «Не пить, не курить и заниматься спортом!» Если бегло рассматривать это понятие, то так оно и есть. Но если углубиться в рассмотрение этого вопроса, то можно обозначить здоровый образ жизни – как образ жизни отдельного индивида, который направлен на поддержания

здоровья с помощью правильного питания, физической подготовки, психического состояния и воздержание от вредных привычек. Как видно, это понятие раскрывает больше положений о здоровом образе жизни. Но так ли легко придерживаться его при обыденной жизни человека.

Как известно, студенчество является одной из основных ступеней человеческой жизни. Этот период для большинства довольно сложный, не только в плане обучения, но так же, и в плане физической активности. В нашей статье мы уделили внимание студентам филологического факультета, так как их современный ритм жизни, несмотря на всю красочность и стремительность, предполагает пассивный образ жизни. После окончания университета, большинство студентов этой направленности выбирают «сидячую» работу и проводят огромную часть дня за рабочим столом. Для студентов, конечно же, удобнее работать сидя с кружкой бодрящего кофе, а так же сладостей, которые стимулируют мозговую деятельность. Однако не каждый будущий филолог, который выбрал данную специальность, осознает то, что он вынужден находится в закрытом пространстве, возможно, не знает и не понимает отрицательные последствия пассивного образа жизни.

Хотя в действительности филологам, у которых в значительной мере развито правое полушарие головного мозга, есть причины для беспокойства. Если на протяжении определенного срока, монотонно и умеренно не давать своему организму определенную физическую нагрузку (ведь это позволяет отдохнуть мозгу), на что, в большинстве случаев, у большинства студентов нет на это времени, желания и сил, со временем появятся какие-либо недуги. Большинство студентов, уже сейчас чувствуют, казалось бы, еженедельное ослабление, медленную работоспособность, постоянную сонливость во время рабочего процесса, которая является результатом как понижение работоспособности и производительности труда и т.д., что затем преобразует эти слабости в неправильное кровообращение, одышки и головные боли, если не вмешаться своевременно.

Большинство студентов занимаются в фитнес-центрах, где демонстрируется огромное количество занимательных и нужных для здоровья и спокойствия души курсов по укреплению мышц (например: латиноамериканские и восточные танцы, плавание, бейсбол и тренажерный зал и т.д.) и статике (йога, пилатес.). Там же работа квалифицированных специалистов-тренеров, которая непременно направлена на индивидуальный подход к человеку. Они подбирают специальную программу тренировок, которая направлена не только на улучшение здоровья индивида, но так же и на корректирующую специфику, благодаря которой у человека, занимающегося спортом, появляется вдохновение.

Студенты, которые не имеют время и возможность посещать фитнес-центры могут улучшить показатели с помощью домашних физических нагрузок, если, конечно, индивид не будет испытывать к себе жалость, к

примеру, выбрав вариант времяпровождения за просмотром фильма со сладостями, редко кто предпочитает прогулки на свежем воздухе с друзьями(предпочитаемо на велосипеде или забыть о лени и подняться в квартиру с покупками в высотке не на лифте, а по ступенькам. Так же, те кто проживает рядом с местом учебы, могут не тратить деньги на транспорт в теплую погоду и прогуляться в и из университета домой,.

Так же, важно отметить тот факт, что одним из основных принципом при переходе на здоровый образ жизни не будут лишними физические упражнения, которые можно выполнять несколько раз в неделю(предположительно 3-4) на протяжении 15-20 минут, даже при сидячем образе жизни.

Нельзя не упомянуть о еще одной значительной детали, как правильное питание. Большинство студентов не следят за своим рационом, вследствие чего, мы пропускаем огромное количество вредных продуктов в свой организм, тем самым обуславливаем огромное количество проблем со здоровьем и обменом веществ. Естественно, постепенно многие студенты становятся перед проблемой, которая связана с набором лишнего веса. Однако, в этих случаях, тоже разработаны специальные советы для поддержания своего организма. Студенты привыкли использовать несколько советов, такие как:

Принятие еды по расписанию. Даже при условии, что вы находитесь, весь день на рабочем месте, это совсем не означает, что выше питание должно состоять из сладостей или других различных вредных продуктов и конечно же, сладких газированных напитках. Составьте свое расписание во время учебное так, чтобы вы могли принимать пищу один раз на протяжении 2 или 3 часов, берите еду из дома, чтобы не нарушать составленный вами график. Выработайте привычку не есть сладости, при первой удобной возможности. Пейте чай без сладостей. Постепенно вы должны привыкнуть к приему пищи по расписанию. Но главный фактор тот, что вся пища, которую вы употребляете - должна быть полезной.

Не принимать пищу, которая повышает массу тела.

Так как мы не можем разрешить себе бегать по университету, нужно составить личный рацион, в ходе которого нужно убрать или свести к малому продукты, которые способствуют росту массы тела (сладости, искусственные добавки, газированные сладкие напитки и усилители вкуса и т.д.)

Вода. Перед каждым приемом пищи, за 20 минут до еды, пить зеленый чай или воду. Это всегда оказывает благоприятный эффект на обмен веществ, стимулирование сжигания жира. Но не стоит употреблять слишком много жидкость, главное помнить о суточной норме.

Здоровый образ жизни в 21 веке – одна из важных задач. Мы рассмотрели главные положения здорового образа жизни. Так же выявили методы, которые используют студенты филологических факультетов при

пассивном образе жизни.

Использованные источники:

1. Барчуков И.С. Физическая культура и спорт: методология, теория, практика: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / И.С. Барчуков, А.А. Нестеров; под общ. ред. Н.Н. Маликова. – 3-е изд. - М.: Издательский центр «Академия», 2009. – 528 с.
2. Дубровский В.И. Спортивная медицина: учебник для студентов вузов/ В.И. Дубровский. – М.: Гуманит. изд. центр. ВЛАДОС, 1998. – 480с.
3. Манжелей И.В. Педагогические модели физического воспитания: Учебное пособие. – М.: Научно-издательский центр «Теория и практика физической культуры и спорта», 2005. – 185 с.

Иванова А.Д.

студент 2 курса

факультет «Лечебное дело», Кировская ГМА

Россия, г. Киров

КАТЕГОРИИ «ДУШИ» И «ДУХА» В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННОЙ ПСИХОЛОГИИ

Аннотация: В данной работе проводится сравнительная характеристика богословских категорий «душа» и «дух» с понятиями современной психологии: «психика» и «сознание», а также обосновывается сама необходимость и продуктивность подобных сопоставлений мировоззренческих и научных категорий для науки.

Ключевые слова: философия, психология, дух, душа, сознание, психика.

В современной науке («постнеклассической» - по определению В. С. Степина) осознана важность ненаучных форм мировоззрения в качестве своего рода неиссякаемого «резерва» идей, концептов и т.п. (которые, разумеется, при их интеграции в научную картину мира должны проходить определенную обработку, приведение в соответствие с научными нормами) [1, с. 85-89]. В этой связи, кроме прочего, представляет особый интерес рассмотрение структурообразующих понятий христианской антропологии в контексте современных научных и научно-философских представлений (вплоть до сопоставления понятий «обожение» и «киборгизация» [2, с. 17-18]). Как известно, в традиционной святоотеческой антропологии наряду с телом в структуре личности (а тело человека «тоже личностно») выделяется душа и дух. Попробуем выяснить, перекрывается ли смысловая нагрузка двух последних концептов семантикой того или иного термина современной научной психологии. И если нет, то имеет ли «остаток» гносеологическую ценность?

В классическом труде хирурга и архиепископа Луки (Войно-Ясенецкого) «Дух, душа и тело» душа определяется как совокупность

органических и чувственных восприятий, следов воспоминаний, мыслей, чувств и волевых актов, но без обязательного участия в этом комплексе высших проявлений духа, не свойственных животным и некоторым людям [3, с. 75].

Сравним это определение с определением психики в современной психологической науке: психика (от греч. *Psychikos* – душевный), совокупность душевных процессов и явлений (ощущения, восприятия, эмоции, память и т. п.); специфический аспект жизнедеятельности животных и человека в их взаимодействии с окружающей средой. Находится в единстве с соматическими (телесными) процессами и характеризуется активностью, целостностью, соотнесенностью с миром, развитием, саморегуляцией, коммуникативностью, адаптацией и т.д. Появляется на определенной ступени биологической эволюции. Высшая форма психики – сознание – присуща человеку [4].

Как видим, и этимология, и определения понятий «душа» и «психика» свидетельствуют об их близком сходстве, если не об идентичности. Попробуем теперь провести такой же сравнительный анализ понятий «дух» и «сознание».

В уже цитированной книге архиепископа Луки (Войно-Ясенецкого) дух характеризуется как трансцендентное, «принадлежащее вечности» начало в человеке [3, с. 78], которое растет и изменяется в зависимости от сознания человека; нечто, что может творить материальные формы и само принимать их [3, с. 89].

Сознание же в контексте современной психологии можно обобщенно определить как способность мыслить, рассуждать и определять своё отношение к действительности, как свойство высшей нервной деятельности человека.

Сопоставление вышеприведенных определений показывает, что дух и сознание воспринимаются как атрибутивная характеристика человека, как то, что отличает его от животных. Кроме того, архиеп. Лука называет функцией духа самосознание. А в современной психологии самосознание определяется в качестве части сознания сформировавшейся и социализированной в обществе личности. Вместе с тем, существует и ряд важных отличий между понятиями «дух» и «сознание»: прежде всего, утверждение о бессмертии духа. Однако данное различие, как и в случае с понятиями «души» и «психики», может относиться не к объекту, а к методу исследования: там, где речь заходит о загробном существовании, кончается сфера компетенции, «юрисдикция» науки.

Итак, выяснилось, что «дух» включает в себя основную смысловую нагрузку понятия «сознание», однако также и ряд свойств, которые с обязательностью не входят в научные определения «сознания». В связи с чем возникает вопрос, какое следствие из этого правомернее:

1. Расширение лексикона психологии за счет введения в него

категории «дух». Такую потребность отмечают многие ведущие психологи, например, основоположник клиенто-центрированной терапии и один из основателей гуманистической психологии К. Роджерс: «Понятно, что наш опыт содержит нечто трансцендентное, духовное, не поддающееся описанию. Я вынужден признать: как и многие другие, я недооценивал важность этого таинственного, мистического измерения» [5, с. 16].

2. Расширение понятия сознания за счет характеристик, традиционно приписываемых «духу».

На наш взгляд, из двух рассмотренных вариантов правомернее всё-таки второй, ибо, как уже отмечалось выше, любое мировоззренческое (мифологическое, религиозное и т.п.) понятие усваивается наукой не в чистом виде, а через приведение в соответствие с научными нормами и принципами; таким образом, дублирование понятия «дух» в лексиконе науки и религии неизбежно чревато всякого рода когнитивными диссонансами, проще говоря, путаницей. Кроме того, основания для такого расширения семантики понятия сознания, которое сближает его с объемом понятия «дух», есть в современных исследованиях проблемы сознания: прежде всего, в экзистенциальной психологии Ж.-П. Сартра и в метатеории сознания М. К. Мамардашвили и А. М. Пятигорского.

Использованные источники:

1. Коротков Н.В. Проект общего дела Н. Федорова и отечественная художественно-философская фантастика // Вестник Вятского государственного гуманитарного университета. – 2010. – №2 (4). – С. 83–89.
2. Коротков Н.В. Наше постчеловеческое будущее: перспективы и альтернатива // Вестник ВятГГУ. – №3. – 2014. – С. 15-22.
3. Лука (Войно-Ясенецкий). Дух, душа и тело. – М.: Изд-во Православного Свято-Тихоновского богословского ин-та, 1997. – 138 с.
4. Психика // Большой энциклопедический словарь. – URL: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc3p/246850/ПСИХИКА>
5. Фрейджер Р. Гуманистическая, трансперсональная и экзистенциальная психология. – СПб.: Прайм-Еврознак, 2007. – 221 с.

Иванова К.А.

студент 1 курса

Куликова И.М., к.фил.н.

научный руководитель, доцент

Сургутский государственный университет

Россия, г. Сургут

СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНАЯ РОЛЬ ГАЛЕРЕИ СОВРЕМЕННОГО ИСКУССТВА «СТЕРХ»

В статье рассмотрены социально-культурная роль и основные направления деятельности художественной галереи «Стерх» в г. Сургуте Ханты-Мансийского автономного округа, выявлены ее функции.

Ключевые слова: галерея «Стерх», функция, коллекция, арт-проект.

*Ivanova KA, 1st year student
Supervisor - Kulikova IM
Candidate of Philology, Associate Professor
Surgut State University
Russia, Surgut*

SOCIAL AND CULTURAL ROLE OF GALLERIES CONTEMPORARY ART "STERKH"

The article deals with the social and cultural role and main activities of the art gallery "Siberian Crane" in the city of Surgut, Khanty-Mansi Autonomous District, found its function.

Keywords: gallery "Siberian Crane", function, an art project, collection.

Галерея современного искусства «Стерх» – первое в Ханты-Мансийском округе музейно-выставочное учреждение, деятельность которого направлена на «популяризацию, поддержку современного и классического отечественного искусства, формирование ценностного отношения к искусству и устойчивой культурной потребности местного населения» [3]. «Сургутская художественная галерея» была создана 1 марта 2001 года, а название «Стерх» она получила в 2005г. Стерх – сибирский белый журавль, занесенный в Красную книгу. Новое название символически отражало тенденцию к исчезновению художественного искусства из современной жизни и необходимость его сохранения. Оно подтверждало, что галерея осуществляет одну из своих основных функций – «представлять исчезающие из общества ценности» и «привлекать внимание к тем постоянным общечеловеческим ценностям, утратой которых угрожает современный прогресс» [4]. За 15 лет своего существования галерея, стимулируя творчество профессиональных мастеров, начинающих художников, детей из общеобразовательных школ и молодежных студий, смогла стать важной структурой в культурной жизни города Сургута.

Из существующих определений галереи для «Стерха» подходит следующее: «специально устроенное помещение для обозрения произведений искусства;... предприятие, постоянно занимающееся экспонированием, хранением, изучением и пропагандой искусства» [1]. Одной из основных функций галереи является выявление, собирание, популяризация музейных предметов и коллекций. Всего в ее фондах насчитывается 695 экспонатов, среди них 293 – предметы основного фонда [2]. Музейная коллекция современного искусства представлена живописью, графикой, фотографиями, скульптурой, инсталляциями, предметами декоративно-прикладного искусства. Среди авторов – Е. Рожкова, В. Апухтина, Ф. Инфанте, С. Пономарев, И. Порто, Т. Баданина, В. Наседкин, В. Орлов, В. Сажина, Г. Виноградов и другие.

«Стерх» также осуществляет функцию предоставления доступа горожанам к лучшим образцам современного и классического искусства и их популяризацию. «Стерх» не имеет постоянных экспозиций, а ведет активную выставочную деятельность. Каждый год в залах галереи проводится более 20 временных выставок разного направления и уровня – как местных, так и зарубежных художников, в том числе персональные и групповые выставки [2]. Ежегодно проходят межрегиональные выставки российских художников, выставки художников Сургута – и групповые, и персональные, разрабатываются и реализуются собственные арт-проекты с использованием творческого потенциала города.

Приоритетным направлением деятельности галереи стало собирание и развитие творческих сил в городе. Для реализации творческого направления проводится ряд проектов и мероприятий, среди которых основным является ежегодный межрегиональный фестиваль современного искусства «СтерхФест» (проводится с 2011 г.), ставший площадкой для демонстрации произведений художников-профессионалов и творческой молодёжи Югры и России. Главное здесь – проблематика современного искусства и его синтетическая природа. Большое внимание уделяется эксперименту, популяризации современного искусства, просвещению; проводятся кураторские выставки, выставки художников Югры. Фестиваль «СтерхФест» получал поддержку Министерства культуры РФ (2013).

Среди функций галереи следует выделить поддержку художественной среды города и формирование культурной потребности населения. Основным ежегодным проектом является Межрегиональный социально-творческий проект «Рельефы цвета» (с 2008 года). Основная его идея – проведение серии выставок и проектов, представляющих широкий спектр направлений и жанров (в том числе тактильное искусство) с сопровождающей программой (творческие мастерские, концерты, семинары и пр.) преимущественно для широкой аудитории и людей с ограничениями жизнедеятельности. Гуманистическая направленность цели связана с интеграцией людей с ограничениями жизнедеятельности в социум. Проект стал брендом галереи, каждый год в его рамках проводится около 30 мероприятий, которые посещают от 3 до 5 тысяч горожан [3]. Этот проект признан образцовым (служащим своеобразной «моделью») на уровне Уральского ФО (IV выставка социально-значимых проектов, 2011), он получил грант Губернатора ХМАО-Югры (2011) и поддержку Министерства культуры России (2013, 2014) [3]. В сфере деятельности галереи оказались и регулярно проводимые экскурсии для школьников; в фестивальных программах часто присутствует детский раздел (авторская игрушка, мастер-классы и др.). С 2014 г. стала действовать еженедельная семейная творческая мастерская «Стершонок» (стационарные и выездные занятия).

К сожалению, реорганизация галереи в 2016 г. лишила ее статуса музея, и теперь она будет адаптироваться к новым условиям работы,

сохраняя просветительское направление (арт-проекты, музейные выставки и др.) при увеличении количества мероприятий по организации досуговой деятельности (мастер-классы и пр.), выполняя функции универсального учреждения культуры. Но в любом случае основными в ее деятельности останутся социальная и культуротворческая функция, или (как часто обозначается в литературе) – социально-культурная функция.

Использованные источники:

1. Анализ современного галерейного дела в Санкт-Петербурге: 2000-2016. [Электронный ресурс]. URL: <http://knowledge.allbest.ru/culture/>
2. Галерея современного искусства «Стерх»: [Электронный ресурс]. Сургут, 2013-2016. – URL: <http://www.sterh-art.ru>
3. Галерея современного искусства «Стерх»: [Электронный ресурс]. Nimax, 2012. – URL: http://www.hmao-museums.ru/museum/gallery_STERH/
4. Милюкова Т.М. Художественная галерея в современной культуре Санкт-Петербурга. – URL: <http://www.dslib.net/teoria-kultury/>.

*Иощенко А.С.
студент*

*кафедра экономической информатики и управления
Волгоградский государственный университет*

*Anatoly Ioschenko, Volgograd State University, Volgograd, Volgograd region,
Russia*

ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ РОССИИ

PROBLEMS OF TERRITORIAL ADMINISTRATION OF RUSSIA

Аннотация

Во всех странах задачи повышения эффективности государственного управления приобретают все большую значимость. Однако универсальных моделей, оптимальных для использования всеми странами, не существует, каждое государство должно вырабатывать собственную модель, наиболее подходящую на определенном этапе исторического развития для применения с учетом национальных особенностей.

Abstract

In all countries, the problem of increasing the efficiency of public administration are gaining in importance . However, universal models that are optimal for use by all countries , there is , every state should develop its own model , the most appropriate at a certain stage of historical development for the application , taking into account national circumstances.

Ключевые слова: система государственного управления, исследование, мониторинг

Keywords: governance system, research, monitoring

Исследование системы государственного управления это вид

деятельности, который направлен на совершенствование управления в соответствии с влияющими на нее внешними и внутренними условиями. Необходимость данного исследования можно обусловить постоянным стечением проблем, с которыми сталкивается каждая страна.

Проблема территориального устройства и управления стала сегодня одной из наиболее острых как в научной дискуссии, так и в российской политической практике. В связи с этим важно понимание того, какие факторы влияют на становление и развитие территориально-государственного устройства, чем определяется жизнеспособность государства и его территории, как рационально вписать национальные территориальные образования в единый государственный механизм, как нивелировать уровень конфликтности в системах «Центр – национальные регионы» и «Регион – регион (ы)».

В экономических исследованиях сложилось несколько подходов и выделены факторы территориального управления. К основным факторам, воздействующим на территориальное управление в России, относят, во – первых, природно-географические – размерность, протяженность, равнинный характер основного массива территории России, обилие полноводных рек, оторванность от морей, климатические особенности.

Во – вторых, культурно-исторические условия. Так, И. В. Бахлов, О.В. Бахлова, Д.В. Давыдов и И.Г. Напалкова предлагают учитывать три группы факторов: [2, с. 146].

1) социокультурные и экономические факторы, представляющие общие условия и определяющие ход трансформационного процесса;

2) внутривнутриполитические факторы, способствующие структурированию процесса трансформации, выявлению иницирующих субъектов и приоритетных сфер, что в итоге позволяет судить о характере произошедшей трансформации;

3) внешнеполитические факторы, определяющие положение трансформирующейся территориальной системы по отношению к внешней среде, ее место в мире, в сложившихся геополитических конструкциях.

С точки зрения экономического подхода выделяется три крупных этапа развития России (имперский, советский и постсоветский), относительно Российской империи можно отнести:

1) кризис идентичности русского государственного и общественного сознания;

2) несформированность российской имперской нации как носителя имперской идеи;

3) оппозиционность (даже революционность) значительной части интеллигенции по отношению к империи;

4) разрушение так называемой «моральной экономики» крестьянства, то есть его традиционного хозяйственного и общественного порядка;

5) незавершенность формирования третьего сословия (буржуазии) и

его сравнительная (по отношению к другим сословиям) слабость. [1, с. 562-565].

Социальные институты и идеологические установки традиционной империи оказались слабо приспособленными к условиям модернизации, хотя и показали свою живучесть ввиду явного превосходства государственных структур над раздробленным обществом. При этом роль государства была настолько значительна, что при его реформировании общество не только не усилило свой контроль над ним, но и само оказалось еще более ослабленным. В результате явно невозможным стал процесс построения имперской нации как господствующего элемента обновленной империи, точно так же, как и процесс становления русской нации как основы национального не имперского государства. Соответственно, правящая элита, пытаясь придать новый импульс имперскому сознанию, использовала как традиционные, так и новые методики.

Выбор конкретной модели территориального управления напрямую зависит от многообразия форм хозяйственной жизни данной территории. Территориальное управление регионом несет на себе как признаки государства, так и признаки хозяйствующего субъекта. В этой двойственности природы территориального управления и кроется корень дискуссий по вопросу определения понятия территориального хозяйства. По определению Л. Велихова, территориальное хозяйство – это совокупность предприятий и учреждений, осуществляющих на территории муниципального образования хозяйственную деятельность, направленную на удовлетворение общественных потребностей населения. [4, с. 376].

Проблема территориального устройства и управления стала сегодня одной из наиболее острых как в научной дискуссии, так и в российской политической практике. В связи с этим важно понимание того, какие факторы влияют на становление и развитие территориально-государственного устройства.

Важным достижением мировой науки за последние десятилетия следует считать осознание того факта, что наша планета имеет ограниченные запасы природных ресурсов и что их бездумное расходование приводит к нарушению стабильности биосферы Земли. Это привело к объективному процессу формирования новых, глобальных подходов к территориальному управлению, определяемых законами природы и вынуждающих политиков к отказу от привычных схем.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Вопрос о необходимости совершенствования системы территориального управления требует глубокого изучения и осмысления национального, и мирового опыта выживания и развития в меняющихся условиях. На его основе необходимо создать новую модель территориального управления России, создающую оптимальные условия для долгосрочного

развития страны. Возрастающее внимание органов государственной власти к данной задаче позволило ускорить процесс разработки и внедрения различных механизмов повышения эффективности вертикали государственной власти. К сожалению, отсутствие системного подхода при их разработке обусловило слабую проработку механизмов их реализации. Кроме того, применение таких механизмов без отлаженной законодательной базы оказалось сильно осложнено.

Использованные источники:

1. [Акьюлов Р. И.. Государственное регулирование социально-демографического развития российских регионов на современном этапе // Россия: путь к социальному государству: материалы Всерос. науч. конф. М.: Научный эксперт, 2008. – 1008 с.]
2. [Бахлов И. В., Бахлова О. В., Давыдов Д. В., Напалкова И. Г.. Трансформация сложных территориальных систем: теоретические основы и методология многофакторного анализа.. – Саранск: Изд. центр историко-социол., и - на МГУ им. Н. П. Огарева, 2009. – 320 с.]
3. [Зубаревич Н. В.. Регионы России: неравенство, кризис, модернизация.. – М.: Независимый институт социальной политики, 2010. – 160 с.]
4. [Велихов Л.А.. Основы городского хозяйства: Общее учение о городе, его управлении, финансах и методах хозяйства. – М.; Л., – 1928с.]

*Исмаилова С.Э.
магистр*

*Тольяттинский государственный университет
Россия, Самарская область, г. Тольятти*

АНАЛИЗ РИСКА «БРАК ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ» С ПОМОЩЬЮ МЕТОДОЛОГИИ IDEF0.

Аннотация: Статья посвящена анализу и оценке риска «брак готовой продукции». В современном мире в условиях сильнейшей конкурентной борьбы, экономического кризиса, ситуации высокого риска и неопределённости - задачи по увеличению эффективности деятельности предприятия хорошо решаются путём внедрения корпоративной информационной системы с реинжинирингом бизнес-процессов. Функциональные бизнес - модели предприятия строятся с использованием методологии IDEF0, которая предназначена для представления функций системы и анализа требований к ней.

Ключевые слова: Риск, SADT модель, модель IDEF0, диаграмму Исикавы, диаграмму Парето

Annotation: This article analyzes and risk assessment of "the marriage of the finished product." In today's world in conditions of strong competition, the economic crisis, the situation of high risk and uncertainty - the task of increasing the efficiency of the company is well solved by the introduction of a corporate information system re-engineering of business processes. Functional business -

enterprise models are constructed using the methodology IDEF0, which is intended to represent the functions of the system and analysis of her claims. Keywords: Risk, the SADT model of IDEF0 model Issikavy chart, Pareto chart

Цель работы: провести анализ SADT и построить IDEF0 модель для процесса «Выпуск готовой продукции», определить риски возникновения брака готовой продукции.

Задачи для выполнения цели работы:

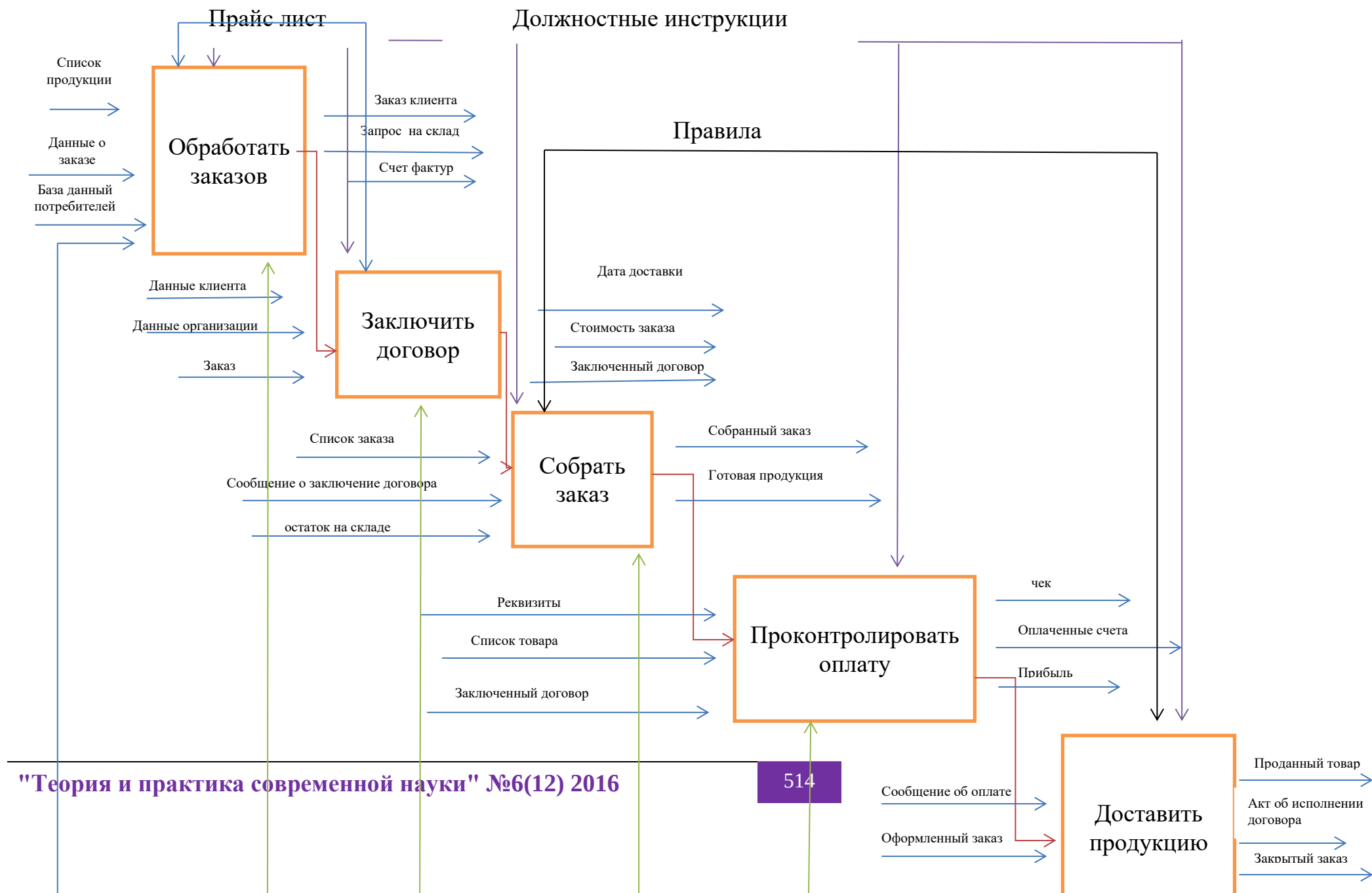
1. Построить SADT модель;
2. Построить модель IDEF0;
3. Построить диаграмму Иссикавы;
4. Построить диаграмму Парето;

Объектом исследования является ООО «Ак Барс».

Модель SADT и IDEF0 для процесса «Выпуск готовой продукции»

Наиболее популярная нотация моделирования бизнес-процессов, основанная на методологии структурного анализа SADT для нашего процесса модель представлена на рисунке 1.

Методология IDEF0 - это методология моделирования, позволяющая создать функциональную модель, отображающую структуру и функции системы, а также потоки информации и материальных объектов, связывающие эти функции (на рисунке представлена графическая диаграмма в нотации IDEF0 - пример реализован в системе Business Studio)[1].



Для выявления рисков нам поможет диаграмма Исикавы.

Диаграмма Исикавы – полезный инструмент в жизни и работе

Чтобы понять основные причины возникновения проблем и устранить их очень удобно прибегнуть к использованию разработанного специально для этого приёма – диаграммы Каору Исикавы – профессора Токийского университета и крупнейшего специалиста по управлению качеством. Эта диаграмма также известна под названиями «Диаграмма анализа корневых причин», «Причинно-следственная диаграмма» и «Диаграмма рыбьей кости»[2].

Сама диаграмма представляет собой график, на основе которого становится возможным исследовать и определить основные причинно-следственные связи факторов и последствий в интересующей проблеме или ситуации, а также предупредить возникновение нежелательных факторов и причин. Как и остальные инструменты качества, диаграмма Исикавы считается превосходным средством визуализации и организации знаний, упрощающих понимание и диагностику проблем и процессов.

Работу с диаграммой Исикавы можно подразделить на несколько основных этапов:

- * Определение всех причин и факторов, которые оказывают влияние на интересующий результат
- * Систематизация этих факторов и причин по причинно-следственным и смысловым разделам
- * Оценка и приоритизация факторов и причин внутри разделов
- * Анализ полученной структуры
- * Выявление и отсечение факторов и причин, повлиять на которые невозможно
- * Опускание малозначимых причин и факторов[3].

Диаграмма Исикавы «Брак готовой продукции» представлена на рисунке 2.



Рисунок 2.- Диаграмма Исикавы «Брак готовой продукции»

Из диаграммы мы можем видеть следующее, что к браку готовой продукции приводят четыре основных фактора: неисправность оборудования, недоброкачественность сырья, человеческий фактор, нарушение технологии приготовления.

Важным этапом является комплексный анализ факторов, влияющих на деятельность компании. Для этого необходимо рассчитать приоритетное число риска. Для его расчета экспертным методом оценивают по 10-ти бальной шкале подфакторы по следующим критериям: значимость, вероятность возникновения, вероятность обнаружения. Затем оценки перемножаются и определяются экстремальные показатели, на которые стоит обратить приоритетное внимание (таблица 1, Таблица 2)[4].

Расчет приоритетного числа риска (ПЧР) производился по формуле:

$$\text{ПЧР} = S * O * D,$$

Где: S —значимость, O —вероятность возникновения, D — вероятность обнаружения.

Таблица 1.- Расчет приоритетного числа риска (ПЧР) для факторов, влияющих на закупочную деятельность

Критерий	s	o	d	пчр
Недоброкачественность сырья				
Низкое качество сырья	8	10	4	320
Нарушение правил хранения	10	9	2	180
Несвоевременная поставка	7	5	4	140
Неисправность оборудования				

Низкое качество оборудования	10	3	1	30
Устаревшее оборудование	6	5	8	240
Разбалансировка	5	2	5	50
Человеческий фактор				
Нехватка специализированных кадров	3	1	1	12
Отсутствие мотивации	4	4	4	16
Низкая сосредоточенность на работе	9	5	5	45
Нарушение технологии приготовления				
Нарушение температурного режима	10	1	1	30
Нарушение санитарных правил	7	3	3	44
Нарушение правил техники безопасности	9	2	2	18

По данным расчетам (таблицы 2) можно построить диаграмму Парето, отражающую распределение отдельных факторов (рисунок 3.)

Таблица 2.- Расчеты для построения диаграммы Парето

Критерий	ПЧР	%	Накопленный %
Недоброкачественность сырья	320	49.3	49.3
Неисправность оборудования	240	36.98	86.28
Человеческий фактор	45	6.93	93.21
Нарушение технологии приготовления	44	6.77	100
	Σ ПЧР =649		

Диаграмма Парето - это столбчатая диаграмма, на которой интервалы (столбики) упорядочены по нисходящей линии. На такой диаграмме интервалы могут представлять виды дефектов, их локализацию, ошибки и пр. А высота интервалов (высота столбиков) - частоту возникновения дефектов, их процентное соотношение, стоимость, время и пр.

Диаграмма Парето является графическим отображением правила Парето. В менеджменте качества применение этого правила показывает, что значительное число несоответствий и дефектов возникает из-за ограниченного числа причин. Коротко правило Парето формулируется как 80 на 20. Например, если применить это правило по отношению к дефектам, то окажется, что 80 процентов дефектов возникает из-за 20 процентов причин.

Используется диаграмма Парето при выявлении наиболее значимых и существенных факторов, влияющих на возникновение несоответствий или брака. Это дает возможность установить приоритет действиям, необходимым для решения проблемы. Кроме того, диаграмма Парето и правило Парето позволяют отделить важные факторы от малозначимых и несущественных.

Суммарная значимость двух факторов, а именно недоброкачественность сырья и неисправность оборудования, составляют 80 % прибыли нашей организации, поэтому первоочередное внимание следует уделить уменьшению вероятности возникновения рисков, связанных с ними. Остальные факторы: человеческий фактор и нарушение технологии приготовления составляют всего 20% дохода организации[5].

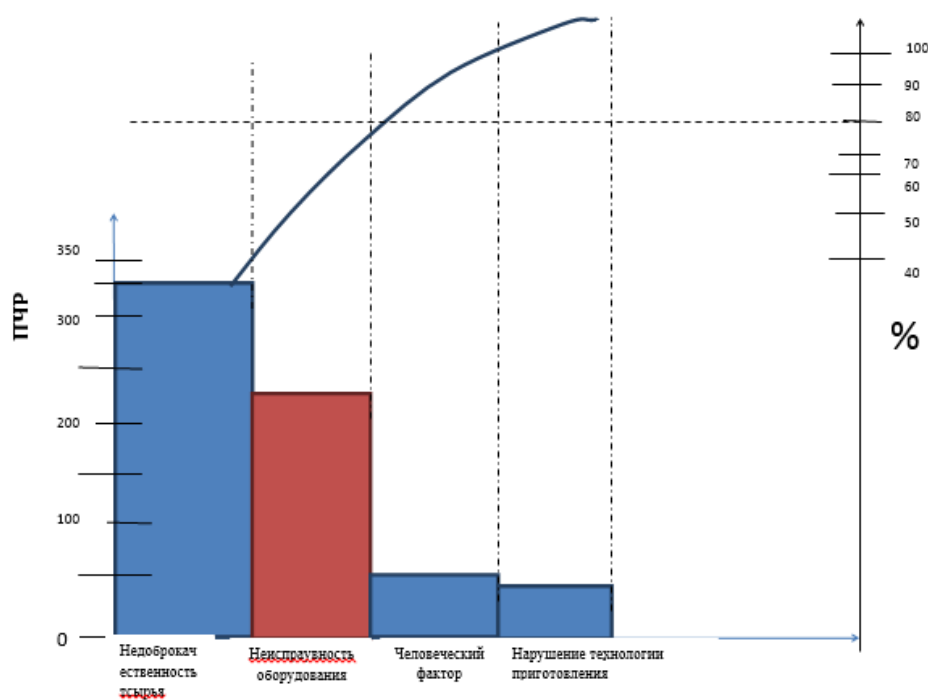


Рисунок 3.- Диаграмма Парето

В данной статье мы определяли факторы риска, которые могут привести к браку готовой продукции. Наиболее значимыми рисками оказались: неисправность оборудования, недоброкачественность сырья, менее важными являются: человеческий фактор, нарушение технологии приготовления.

В ходе исследований, можно сделать следующие выводы, что метод IDEF0 имеет ряд преимуществ:

- конкуренция и борьба за качество продукции увеличивает потребности современных предприятий в информатизации, тем самым, поставляя дополнительные задачи для системных аналитиков и проектировщиков;
- последовательное и постоянное улучшение деятельности, усовершенствование, реорганизация и реинжиниринг предприятия, и т.д., выдвигает ряд системных требований по учёту многих факторов: Люди, Оборудование, Информация, Управление предприятием и Системы управления производственными процессами;
- успешное моделирование различных аспектов деятельности предприятия позволяет формально выявить и собрать требования к

проектируемой системе, а затем вести разработку системы, которая удовлетворяет этим требованиям;

- для существующей системы методология может быть использована, чтобы анализировать исполняемые системные функции, а также, чтобы документировать механизмы (средства) посредством которых они выполняются;

- нотация IDEF0 позволяет моделировать системные функции (работы, действия, операции, процессы), функциональные связи и данные (информацию и объекты), которые обеспечивают интеграцию системных комплексов. Разработанные модели представляют собой полноценное и взаимосвязанное описание деятельности предприятия или функционирования системы;

- влияние внешней среды предприятия или системы может быть также объектом моделирования и исследования;

- использование единого языка для представления деятельности предприятия и внешней среды позволяет получать процессные модели, которые отражают точку зрения потребителя;

- существующие процедуры обсуждения IDEF0-моделей позволяют аналитику и заказчику проектных работ (промышленному потребителю) достичь консенсуса и взаимопонимания.

Опыт внедрения показывает, что методология IDEF0 позволяет повысить производительность труда и уменьшить вероятность появления ошибок при синтезе систем.

Использованные источники:

1. Putkina L.V. The concept of process approach to management//В мире научных открытий. 2014. № 9.1 (57). С. 469-476.
2. Аванесов Г.М., Путькина Л.В. Информационные технологии в допечатной подготовке. Учебное пособие. СПб, 2015
3. Исикава К. Японские методы управления качеством / Сокр.пер. с англ. / Под. Ред. А. В. Гличева. — М: Экономика, 1988. — 214 с.
4. Корнеев И. К. Информационные технологии в работе с документами : учебник / И. К. Корнеев. - Москва : Проспект, 2015. - 304 с. - Библиогр.: с. 286-293. - ISBN 978-5-392-18844-4 : 458-18.
5. Применение метода анализа видов, причин и последствий потенциальных несоответствий (FMEA) на различных этапах жизненного цикла автомобильной продукции // Годлевский В.Е., Дмитриев А.Я., Юнак Г.Л. / Под ред. Кокотова В.Я.— Самара: ГП «Перспектива», 2012.-160 с.

*Исроилов Ж.Б.
преподаватель
Наманганский государственный университет
Мирзаев Ж.И.
преподаватель*

*Наманганский инженерно – педагогический институт
Узбекистан, г. Наманган*

ВЕКТОРНЫЙ ГРАФИЧЕСКИЙ РЕДАКТОР CORELDRAW X6

Аннотация: CorelDraw существенно упрощает работу над проектами любых масштабов, будь то разработка логотипа, создание профессионального маркетингового буклета или яркого и броского плаката. Пакет сочетает в себе высокую функциональность при решении самых различных задач в области графического дизайна, высокую скорость, простоту в использовании и доступность.

Abstract: CorelDraw greatly simplifies the work on projects of any size, whether it's logo design, creation of professional marketing brochure or a bright and catchy poster. The package combines high functionality in solving the most diverse in the field of graphic design tasks, speed, ease of use and accessibility.

Ключевые слова: CorelDraw, вектор, растр, фрактал, Freehand pick, Smear, Twirl, Attract, Repel, Pan, Connect, Style, OpenType

Keywords: CorelDraw, vector, raster, fractal, Freehand pick, Smear, Twirl, Attract, Repel, Pan, Connect, Style, OpenType

ВВЕДЕНИЕ

Казалось бы, с появлением компьютеров и специальных программ (графических редакторов), при помощи которых мы можем обрабатывать и создавать изображения, каждый может научиться с легкостью делать качественные рисунки, однако, это не так. Графические редакторы – инструмент сложный и для того, чтобы хорошо его освоить, уйдет не мало времени, кроме того, они не создают за нас изображения. Чтобы сделать рисунок с нуля, от нас потребуются минимальные художественные знания, т.е. мы должны представлять, что такое перспектива, светотень, как создавать иллюзию объема и т.д.

Как правило, мы стараемся использовать уже готовые изображения: фотографии, картины, рисунки, текстуры. В графическом редакторе из нескольких разных фотографий мы можем создать необычный коллаж, который мы потом сможем использовать.

Так, например, из одной фотографии и фрагмента картины художника-фантаста мы можем получить третье, совершенно отличное от двух предыдущих, изображение дамы-воительницы. Изображения, которые мы используем для создания нечто своего нового, мы можем найти в интернет, купить на дисках в компьютерных магазинах, а можем отсканировать наши фотографии, рисунки и использовать их. Используя чужие изображения, помните, что они подлежат защите закона об авторских правах, если мы

используем их в коммерческих целях (при создании рекламного плаката, сайта какой-либо компании), то автор изображения, которое мы использовали, имеет право подать на нас в суд и отсудить у нас большую сумму денег за незаконное использование его изображения, однако, пока дело касается нас лично и нашей домашней странички, и мы не извлекаем из этого выгоду, то можем спокойно создавать коллажи (изображения на основе других изображений), сколько душе нашей угодно, тренируйтесь и не бойтесь.

Наши инструменты, при помощи, которых мы будем работать с изображениями, графические редакторы, бывают двух типов: растровые и векторные, по тому, как они представляют объекты (изображения).

Растровые редакторы представляют изображение в виде множества точек, это будет наглядно видно, если мы увеличим фотографию уже знакомой нам дамы, посмотрите, как выглядит ее глаз при многократном увеличении.

Минимальная неделимая точка в растровом изображении называется пиксел. Все изображения, которые мы вводим в компьютер при помощи сканирования – растровые.

Самый популярный графический редактор для работы с растровыми изображениями: Adobe Photoshop – он многофункционален, используется во всех дизайнерских студиях и конторах для работы, поэтому, если вы захотите посвятить себя профессиям рекламный или веб-дизайн, то знание Adobe Photoshop вам необходимо. Устанавливая Photoshop на свой компьютер, вы устанавливаете автоматически вспомогательную программу для Adobe Photoshop – Image Ready, она поможет вам создавать анимированные (движущиеся растровые изображения), и не только. Начинаящим и любителям я могу посоветовать для начала следующие растровые графические редакторы: Image Styler или Live Motion.

Векторные графические редакторы представляют изображение в виде отрезков прямых, векторов. Вектор – геометрическое понятие, и вы когда-то изучали, что это такое, в школе, на всякий случай напомним: в геометрическом смысле вектор – направленный отрезок, то есть отрезок, у которого указаны начало (называемое также точкой приложения вектора) и конец. Для наглядности, посмотрим при большом приближении меч, в руке у дамы, который я рисовала в векторном редакторе.

Изображения, сделанные в векторных редакторах, можно открыть и в растровом редакторе, в этом случае, оно будет восприниматься, как растровое. Но если вы откроете растровое изображение в векторном редакторе, то оно само не станет по себе векторным, вам придется либо его обрисовывать самим, чтобы получить идентичное векторное изображение, либо перевести в кривые при помощи специальных программ (например, Stream Line).

Один из наиболее популярных векторных графических редакторов

Adobe Illustrator. Многофункционален. Используется во многих дизайнерских студиях и конторах. Программа конкурент - CorelDraw. Дизайнеры до сих пор ведут баталии на тему, что лучше Иллюстратор или CorelDraw, как правило, всякий уважающий себя дизайнер, умеет работать и в том, и в другом векторном графическом редакторе, т.к. для выполнения одних задач удобен Иллюстратор, для других Корел. А споры на тему, что лучше - бесполезны: у той и у другой программы есть свои недостатки и преимущества.

Корпорация Corel — один из лидеров среди компаний, разрабатывающих прикладное программное обеспечение, насчитывающая более 100 миллионов активных пользователей своих программ более чем в 75 странах мира.

Популярность CorelDRAW X6 объясняется простотой работы с инструментами, широким выбором средств создания и обработки графических и текстовых элементов при подготовке рекламных объявлений, публикаций, логотипов, знаков торговых марок, осуществлении персонализации, разработке блок-схем алгоритмов и многого другого. Программа имеет великолепно продуманный, удобный, ясный и исключительно легкий в освоении интерфейс для создания изображений высокого качества, а также возможность цветоделения, что позволяет использовать CorelDRAW в различных областях издательской деятельности и дизайна.

При запуске программы появляется заставка (рис. 1), позволяющая сориентироваться: создать новый документ на чистом листе, воспользоваться шаблоном, посмотреть шедевры арт-галереи или просмотреть видеоуроки.

В программе можно создавать картинки, рисунки, пиктограммы, полноцветные художественные и технические иллюстрации, реалистические и сюрреалистические изображения, логотипы, строить графики, диаграммы, таблицы и сложнейшие чертежи, создавать рекламные и мультипликационные модули, слайды для презентации, анимации, компьютерные клипы.



Рисунок 1. Заставка программы

Новые возможности программ CorelDRAW X6

Повышение производительности обзор новых возможностей программы CorelDRAW X6, конечно, нужно начать с рассказа о возможности быстрой работы с большими документами, поскольку программа теперь обладает полной поддержкой и 32- разрядных и 64- разрядных процессоров. В CorelDRAW X6 также улучшена поддержка многопоточности, заключающейся в одновременной обработке процессором нескольких потоков — например, для операций копирования и вставки больших объектов, экспорта, а также печати нескольких документов.

Новые инструменты

- ✓ Инструмент Freehand pick (Выбор кривой) — позволяет выделять объекты рамкой произвольной формы, вращать и "перекашивать" объекты.
- ✓ Инструмент Smear (Мазок) — позволяет редактировать форму объектов растяжением, удлинением или "выдалбливанием" вдоль его контура.
- ✓ Инструмент Twirl (Кручение) — добавляет объектам эффект кручения.
- ✓ Инструмент Attract (Притяжение) — позволяет изменять форму объекта притяжением узлов.
- ✓ Инструмент Repel (Отталкивание) — позволяет изменять форму объекта растягиванием узлов.
- ✓ Хотя инструмент Pan(Рука), позволяющий перемещать изображение в окне документа и просматривать нужную его часть, давно используется в программе,
- ✓ теперь этот инструмент можно вызвать не только пиктограммой, но и нажатием
- ✓ колесика мыши или средней ее кнопки, — при этом появляется "лапка", управляющая перемещением.

Многофакторная структура Corel CONNECT

Новый и улучшенный полноэкранный браузер Corel CONNECT (рис. 2) позволяет одновременно работать с несколькими рисунками, которые будут задействованы в одном проекте, находящимися в разных папках или в других источниках.

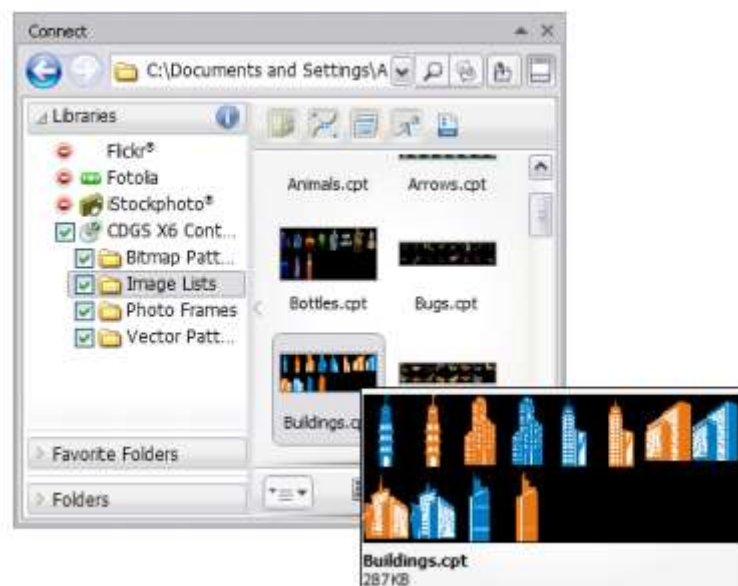


Рисунок 2. Интерфейс браузера Corel CONNECT

Corel CONNECT позволяет увидеть содержимое цифровых иллюстраций в папках компьютера или в локальной сети, что является весьма удобной возможностью для дизайна. Можно просматривать содержание по категориям или вести поиск содержимого с помощью ключевых слов. Это удобная утилита также доступна в виде докера в рамках программ комплекта CorelDRAW.

Библиотека программы CorelDRAW X6 включает:

- ✓ 10 000 высококачественных рисунков из галереи и цифровых изображений;
- ✓ 1000 профессиональных цифровых фото с высоким разрешением;
- ✓ 1000 шрифтов OpenType, включая лучшие (premium), такие как Helvetica;
- ✓ 2000 подвижных (vehicle) шаблонов;
- ✓ 800 рамок и образцов и др.

Corel CONNECT позволяет выполнять и подбор изображений из Интернета сразу в нескольких панелях — необходимо только указать источники (например, популярные бесплатные фотобанки).

Докер Object Properties

В новой версии программы существенно переработан докер Object Properties (Свойства объекта). Он включает в себя достаточно большое количество основных настроек, которые теперь тесно связаны с новыми стилями.

Докер Object Properties состоит из разделов Outline (Контур), Full (Заливка), Summary (Суммарные), Internet (Интернет), Polygon (Многоугольник), позволяющих управлять различными свойствами изображений, такими как Width (Ширина), Color (Цвет), Style (Стиль),

Number of sides (Число сторон) и др.

Поддержка OpenType и работа с текстом

В новой версии программы в значительной степени переработана система работы с текстом. Теперь нам доступны многие типографские функции шрифтов

OpenType — такие как контекстные и стилистические варианты начертания, орнаменты, дроби, каллиграфические символы и пр. Появился также новый докер Text Properties (Свойства текста) (рис. 3), который собрал в себя большинство настроек текста в удобном виде.

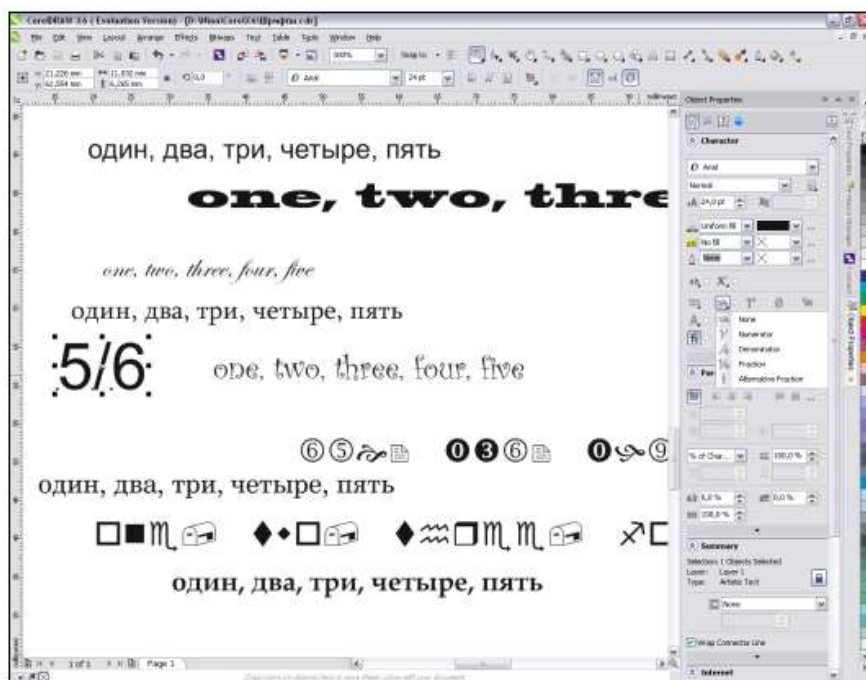


Рисунок 3 Докер Text Properties

Докер Text Properties (Свойства текста) позволяет изменять гарнитуру шрифта (Arial, Book Antiqua, Garamond и др.), начертание (Normal, Normal-Italic, Bold), размер, регистр шрифта (All Caps, All Small Caps), расстояние между буквами и словами и другие типографские опции.

Новые стили

В CorelDRAW X6 полностью удалили поддержку старых цветовых стилей. На смену им пришли совершенно новые, многофункциональные цветовые стили Color Styles (Цветовые стили) с возможностью создавать Harmony (Гармонии). Стили для объектов и текста также получили новое воплощение. Теперь их можно создавать и применять к заливке, абрису, тексту и фреймам, создавать группы стилей, легко и быстро изменять стили по умолчанию, а также экспортировать и импортировать все стили из одного документа в другой. Основное управление стилями производится через новые докеры Color Styles (Цветовые стили) и Object Styles (Стили объекта).

Улучшенный PowerClip

За счет добавления нового функционала, а также улучшения существующего, значительно улучшен и эффект команды PowerClip.

Например, добавлены команды подгонки содержимого под размеры контейнера:

- ✓ Center Contents (По центру содержимого);
- ✓ Fit Contents Proportionally (Пропорциональная подгонка содержимого);
- ✓ Fill Frame Proportionally (Пропорциональное заполнение фрейма);
- ✓ Stretch Contents to Fill Frame (Растяжение содержимого по размеру фрейма).

Добавлена плавающая панель с основными функциональными кнопками. При переходе в режим редактирования объекты, оставшиеся вне контейнера, не скрываются полностью, а остаются слегка заметными.

Мастер страниц и нумерация страниц

В CorelDRAW X6 новый и улучшенный мастер страниц позволяет устанавливать номера страниц на каждой странице, на четных или нечетных страницах, с легкостью создавать специфический дизайн многостраничного документа. Теперь легко сделать заголовки, блоки и нумерованные страницы при работе с многостраничными документами, такими как брошюры или флайерсы.

Для нумерации страниц служит новая команда Insert page number (Вставить номер страницы). Гибкость использования этой команды значительно упрощает работу с публикацией. Для нумерации может быть использован буквенный алфавит (строчные или прописные буквы), арабские или римские цифры. Нумерация страниц автоматически изменяется при удалении или вставке страницы. Номер страницы можно вставить в уже имеющийся фигурный или простой текст.

Докер Contour

Докер Contour, в котором можно задать параметры для интерактивного контура, принял новый облик по сравнению с предыдущими версиями программы.

Для объектов, имеющих острые углы, при создании контура, можно задать три различных способа "обтекания" острых углов.

Видеоуроки

Докер HINTS (Подсказки), содержащий справочную информацию, теперь состоит из двух разделов-вкладок: Topics (Темы) и Videos (Видео) (рис. 4). От просмотра видеоуроков каждый пользователь программы CorelDRAW X6, несомненно, получит огромное удовольствие.

К сожалению, видеороликов не так уж много, но такие возможности, как использование Interactive Drop Shadow (Интерактивная тень), Interactive Fill (Интерактивная заливка), Interactive Envelope (Интерактивная оболочка), ими охвачены.

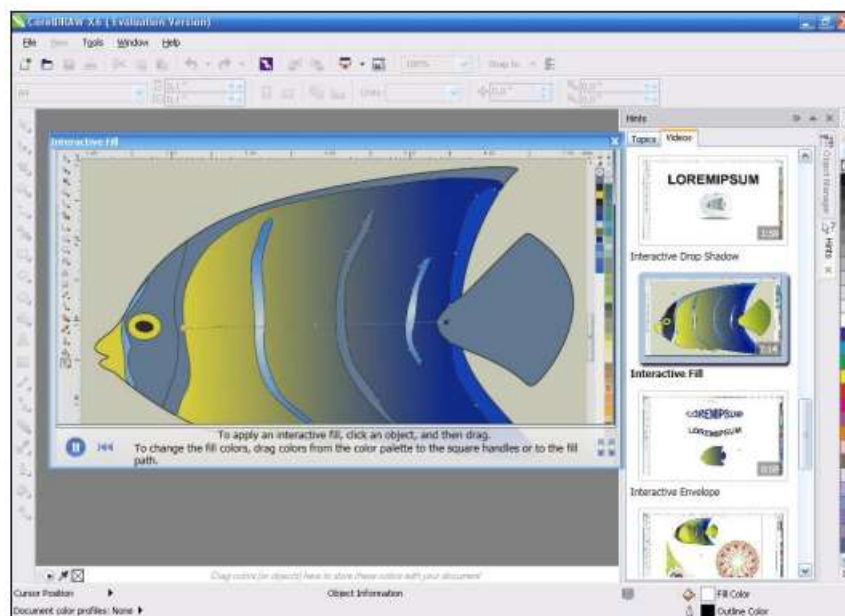


Рисунок 4. Докер HINTS, раздел Videos

В заключение стоит отметить, что CorelDraw существенно упрощает работу над проектами любых масштабов, будь то разработка логотипа, создание профессионального маркетингового буклета или яркого и броского плаката. Пакет сочетает в себе высокую функциональность при решении самых различных задач в области графического дизайна, высокую скорость, простоту в использовании и доступность.

Использованные источники:

1. Makarova N.V. Informatika, Toshkent, Talqin, 2005 (Darslik)
2. Sattorov. "Ma'lumotlar bazasini boshqarish tizimlari". T, 2007y. (O'quv qo'llanma)
3. Панасенко С. «Защита электронных документов» ,Москва, ФиС, 2000 г.
4. Электронные ресурсы: www.gov.uz, www.referat.uz, www.Google.uz,

Истомин П.О.
студент
факультет Государственное и муниципальное управление
Беспалов О.Э.
научный руководитель
ГБОУ ВПО МГППУ
Россия, г. Москва

ВЛИЯНИЕ ГЕНДЕРНОГО ФАКТОРА НА ПРОЯВЛЕНИЕ ЭКСТРЕМИЗМА В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ

Аннотация

Объект Гендерный фактор и его влияние на проявление экстремизма

Предмет Гендерный стереотип как основная проблема экстремизации женщин

Цель работы Изучить влияние гендерного фактора и сложившихся стереотипов на формирование благоприятной среды для развития экстремизма

Основные моменты В статье рассматривается влияние гендерных стереотипов на состояние, динамику, тенденции экстремизма среди женщин, анализируются причины этого явления

Ключевые слова Гендерные различия, гендерный стереотип, экстремизм, экстремизм в образовательной среде, экстремизация женщин, радикализация

Природа создала мужчин и женщин неодинаковыми. Мужчины умирают раньше женщин, так как получают больше травм и ранений, больше подвержены воздействию стрессов – это результат характерного для мужчины интенсивного контакта с окружающей средой, потребности активного воздействия на среду, заложенной в мужском характере. Все эти различия определяются таким понятием как гендерные различия.

Гендерные различия — различия между представителями разных гендеров. Обычно под гендерными различиями понимают различия между мужчинами и женщинами.

По мнению А.С. Дерябиной гендер – это совокупность биологических, психологических, социальных характеристик, определяющих существующие различия между мужчинами и женщинами. [1]

В современной интерпретации гендер обозначает пол как социальную конструкцию. Предполагается, что почти все традиционно считающееся естественными различия между полами на самом деле являются системой социальных и культурных установок. В основе существующих в обществе гендерных установок и ролей лежат гендерные стереотипы.

Гендерный стереотип – это упрощенный схематизированный эмоционально окрашенный и устойчивый образ мужчин и женщин.

Гендерный фактор также характерен и для такого явления как экстремизм.

Экстремизм – это противоречие между обществом, его ценностями и определенной социальной группой. Б.С. Шалютин определяет экстремизм как противопоставление своего я или своего мы всем остальным. [2]

В свою очередь Л.В. Баева пишет: «Экстремизм является крайней формой интолерантности, соединенной с агрессией и насилием как методами выражения непримиримости к другому». [3]

И исходя из того, что экстремизм – это социальный конфликт и он возможен только в обществе С.А. Колдыбаев пишет: «... основное, что характеризует экстремизм – подрыв существующего законного политического строя, стабильности, низвержение существующей власти». [4]

Экстремизм в образовательной среде характерен прежде всего тем, что носителями этой идеи являются люди с еще не сформировавшимися представлениями о таких понятиях как: толерантность, патриотизм, терроризм, а также не имеющих представления о последствиях и ответственности, предусмотренной законодательством РФ за экстремистскую деятельность.

Обобщив все вышесказанное, можно определить экстремизм как приверженность крайним взглядам и мерам человека или группы людей, сопряженный с агрессией и насилием в отношении лиц, не разделяющих их точку зрения.

Поскольку экстремизм как явление, в том числе и в молодежной образовательной среде по-прежнему считается «мужским» вопросом, отношение к возросшей тенденции экстремизации женщин характеризуется предвзятостью и ошибочными представлениями. В ситуациях конфликтов и насилия женщины часто представляются пассивными фигурами, жертвами, беспомощными, зависимыми и руководствующимися материнским инстинктом людьми. Такие допущения лишь укрепляют гендерные стереотипы. В результате женщины не воспринимаются как фигуры столь же опасные, как мужчины. Однако не следует считать женщину более или менее опасной, или более склонной к миру, диалогу, отказу от насилия и к сотрудничеству, чем мужчина. На самом деле сам образ мирной женщины использовался экстремистскими и террористическими группами для привлечения сторонников среди женщин и для того, чтобы заявить о невинном и ненасильственном характере их деятельности, благодаря подчеркиванию участия женщин в их организациях.

По данным генеральной прокуратуры Российской Федерации число преступлений экстремистской направленности за период с 2014 по 2015 год вырос на 26,9% с 1024 до 1109, и роль женщин в этих преступлениях только увеличивается. [5]

Во многом причины сложившегося стереотипа о том, что экстремизм

имеет «мужское лицо» заключаются в гендерном неравенстве. На Всемирном экономическом форуме 2014 был представлен доклад, исходя из которого можно смело утверждать:

1. Ни в одной стране мира женщина не получает одинаковую заработную плату с мужчиной, занимая аналогичную должность.

2. В России лишь 16% парламентариев и 7% правительственных чиновников – женщины. [6]

Эти факторы являются не только причинами для формирования стереотипов, связанных с предубеждениями в отношении роли и поведения женщин, но факторами роста общей радикализации и экстремизации женщин. Таким фактором также является неосведомленность родителей, учителей, социальных работников о наличии и потенциале экстремизации женщин, а также о пропаганде насильственного экстремизма и стратегии привлечения, направленной на женщин и девушек.

Для подтверждения теоретических данных был проведен опрос, в ходе которого было опрошено 150 человек (из которых лиц мужского пола – 71, а женского – 79), учащихся школ и средне-специальных учебных заведений. На вопрос о том, характерна ли приверженность крайним взглядам (терроризм, нацизм, фашизм и др.) лишь лицам мужского пола, 38% опрошенных затруднялись ответить, 32,6% считают, что приверженность крайним взглядам характерна в равной степени для лиц мужского и женского полов, и 29,4% считают, что приверженность такого рода характерна лишь для лиц мужского пола. (рис.1)



Рис. 1

Это прежде всего подтверждает теорию о том, что данная проблема недостаточно освещена, и большое количество учащихся даже не знают о ней, а также подтверждает тот факт, что в обществе сложился стереотип о том, что экстремизм в своих проявлениях считается «мужским» вопросом.

Это также подтверждается тем, что 78% респондентов считают, что наиболее частым проявлением крайних взглядов лиц женского пола является принадлежность к молодежной субкультуре ЭМО, 69,3% – приверженность к сатанинским культам или религиозным сектам характерно для обоих полов, а по мнению 81,3% опрошенных для лиц мужского пола характерны такие проявления экстремизма как фашизм, нацизм, национализм, терроризм, фанатские движения.

Также исследование показало, что 63,3% респондентов считают более низкий социальный статус чем у мужчины в обществе ключевым фактором, влияющим на рост экстремизма среди женщин, а 33,4 % считают, что таким фактором является неустойчивое финансовое положение, и всего 3,3% опрошенных считают таковым мобильность и неприметность лиц женского пола для правоохранительных органов. (рис.2)

Факторы влияющие на рост экстремизма среди женщин



Рис. 2

Тот факт, что число женщин-экстремисток растет с каждым годом 86% респондентов не считают потенциальной угрозой, поскольку, по их мнению, мужчин-экстремистов в несколько раз больше, и всего 11,3% согласились с тем что эта проблема становится наиболее актуальной. (рис.3)

На Ваш взгляд, проблема проявления экстремизма среди женщин является существенной?

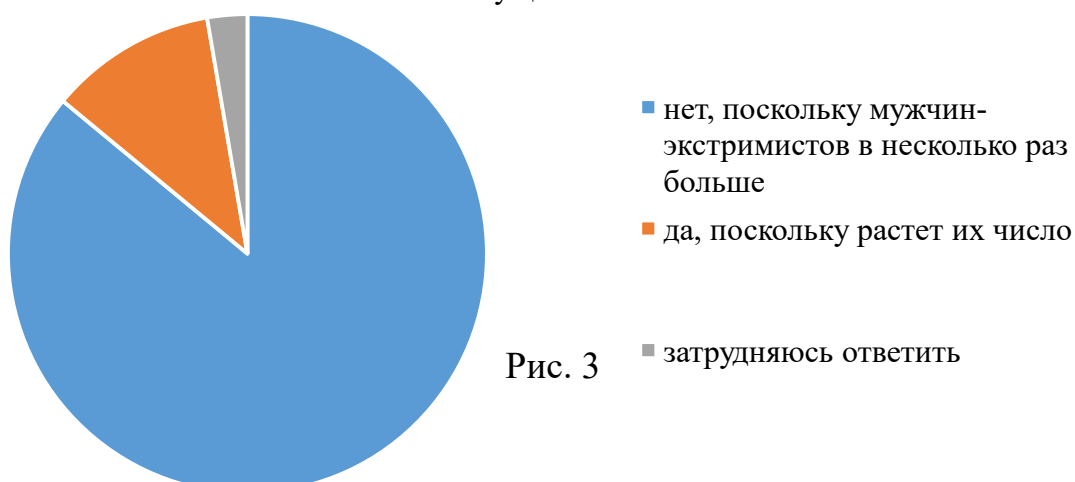


Рис. 3

Опираясь на проведенное исследование, можно сделать вывод, что проблема роста числа женщин-экстремисток серьезно недооценена и гендерный фактор здесь играет определяющую роль. Многие условия, ведущие к экстремизму, влияют на потенциальную насильственную радикализацию и мужчин, и женщин. При этом исключительно важно понимать, как эти факторы могут различаться в зависимости от гендерных предпосылок. Дискриминация по половому признаку может действительно совпадать с дискриминацией и нарушением прав на иных основаниях, таких как расовое, этническое происхождение или убеждения, и обострять их. Более того, особые условия, ведущие к радикализации женщин, могут включать половое неравенство и дискриминацию, насилие в отношении женщин, отсутствие образовательных и экономических возможностей, а также отсутствие возможностей по реализации гражданских и политических прав женщин и участия в политических процессах с помощью законных и ненасильственных методов.

Использованные источники:

1. Дерябина А. С. Гендерные подходы в психологических теориях и исследованиях / А. С. Дерябина // Молодой ученый. — 2011. — №8. Т.2. — С. 92-95.
2. Шалютин Б. С. Экстремизм в межэтнических и межконфессиональных отношениях // Экстремизм как социальный феномен: материалы междунар. науч.-практ. конф. Курган, 2005. С.275-279.
3. Баева Л. В. Экстремизм: природа и формы проявления / Л. В. Баева // Каспийский регион: политика, экономика, культура. — 2008. — № 3 (16). — С. 21–26.
4. Колдыбаев С. А. К вопросу о понятии «экстремизм» // Экстремизм как социальный феномен // На злобу дня. — 2009. — №19.— С. 82-85.
5. Портал правовой статистики [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [www.url: http://crimestat.ru/](http://crimestat.ru/). (Дата обращения – 18.10.2015)
6. World economic forum // the Global Gender Gap Report [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [www.url: http://reports.weforum.org/](http://reports.weforum.org/). (Дата обращения – 18.10.2015)
7. Organization for Security and Co-operation in Europe // Women and Terrorist Radicalization [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [www.url: http://www.osce.org/](http://www.osce.org/). (Дата обращения – 18.10.2015)

*Истомин П.О.
студент
факультет Государственное и муниципальное управление
Беспалов О.Э.
научный руководитель
ГБОУ ВПО МГППУ
Россия, г. Москва*

СЕГМЕНТАЦИЯ РЫНКА

Аннотация

Тема сегментации рынка крайне актуальна в современных условиях, поскольку от выбранного сегмента будет зависеть успешность той или иной фирмы.

Сегментация — разделение рынка на группы покупателей, обладающих схожими характеристиками, с целью изучения их реакции на тот или иной товар/услугу и выбора целевых сегментов рынка.

Сегментирование рынка — процесс разбивки потребителей или потенциальных потребителей на рынке на различные группы (или сегменты), в рамках которых потребители имеют схожие или аналогичные запросы, удовлетворяемые определенным комплексом маркетинга. Критически важный аспект маркетинга, предназначенный для превращения различий между товарами в стоимостные различия, которые могут быть сохранены на протяжении всего жизненного цикла продукта.

Сегмент рынка – группа потребителей, продуктов или предприятий, обладающих общими характеристиками.

Основными признаками сегментации рынка по группам потребителей являются:

- 1) географические характеристики
- 2) демографические характеристики
- 3) личностные характеристики
- 4) поведенческие характеристики
- 5) и другие характеристики

Сегментирование по географическому принципу

Сегментирование по географическому принципу предполагает разбивку рынка на разные географические единицы: государства, штаты, регионы, округа, города, общины. Фирма может принять решение действовать: 1) в одном или нескольких географических районах или 2) во всех районах, но с учетом различий в нуждах и предпочтениях, определяемых географией. Например, молотый кофе «Максвелл хаус» корпорации «Дженерал фудз» продают в общенациональном масштабе, а привкус ему придают в зависимости от конкретного региона. На западе предпочитают более крепкий кофе, чем в восточных районах страны.

Сегментирование по демографическому принципу

Сегментирование по демографическому принципу заключается в разбивке рынка на группы на основе таких демографических переменных, как пол, возраст, размер семьи, этап жизненного цикла, уровень доходов, род занятий, образование, религиозные убеждения, раса и национальность. Демографические переменные - самые популярные факторы, служащие основой для различения групп потребителей. Одна из причин подобной популярности состоит в том, что потребности и предпочтения, а также интенсивность потребления товара часто тесно связаны как раз с демографическими признаками. Другая причина кроется в том, что демографические характеристики легче большинства других типов переменных поддаются замерам. Даже в тех случаях, когда рынок описывается не с демографической точки зрения (скажем, на основе типов личностей), все равно необходимо провести связь с демографическими параметрами.

Пол: сегментирование по признаку пола уже давно проводится применительно к одежде, принадлежностям по уходу за волосами, косметике и журналам. Время от времени возможность сегментирования по признаку пола обнаруживают и другие деятели рынка. Прекрасный пример тому рынок сигарет. Большинство марок сигарет без различия используются как мужчинами, так и женщинами. Однако на рынке стали все чаще появляться «женские» сигареты, такие, как «Вирджиния слимс», с соответствующим ароматом, в соответствующей упаковке и в сопровождении рекламы, делающий акцент на образе женственности товара. В результате сегодня вряд ли увидишь мужчину, курящего сигареты «Вирджиния слимс», равно как и женщину, курящую «Мальборо».

Уровень доходов: еще одним старинным приемом деления рынка применительно к таким товарам и услугам, как автомобили, катера, одежда, косметика и путешествия, является сегментирования по признаку уровня доходов. Иногда возможности такого сегментирования осознают и в других отраслях деятельности. Например, японская фирма «Сантори», изготавливающая спиртные напитки, выпустила на рынок шотландское виски по цене 75 долл. за бутылку, рассчитывая привлечь потребителей, которым нужно только самое лучшее.

Сегментирование по нескольким демографическим параметрам

Большинство фирм проводят сегментирование рынка на основе сочетания двух или более демографических переменных. Например, пансионат берет на себя заботу о слепых людях, заботится о поддержании их психологического состояния, обеспечивает профессиональное обучение. Однако в связи с ограниченными возможностями пансионат не в состоянии оказать помощь всем слепым людям разного общественного положения. Пансионат остановил свой выбор на обслуживании слепых мужчин рабочего возраста с низким уровнем доходов, поскольку его руководство считает, что

в состоянии наилучшим образом удовлетворить нужды этой группы потенциальных клиентов. [1]

Сегментирование по психографическому принципу

При психографическом сегментировании покупателей подразделяют на группы по признакам принадлежности к общественному классу, образу жизни и/или характеристик личности. У представителей одной и той же демографической группы могут быть совершенно разные психографические профили.

Образ жизни: продавцы марочных и обычных товаров все чаще прибегают к сегментированию рынков по признаку образа жизни потребителей. Например, изготовителю джинсов захотелось создать джинсы для одной из конкретных групп мужчин, таких, как «активные добытчики», «традиционные» домоседы, «деловые лидеры».

Тип личности: переменные характеристики личности также используются продавцами в качестве основы для сегментирования рынка. Производители придают своим товарам личностные характеристики, соответствующие личностным характеристикам потребителей. В конце 50-х годов автомобили «Форд» и «Шевроле» рекламировали как машины для разных по типу личности людей. Было принято считать, что покупатели «Фордов» - люди «независимые», импульсивные, мужественные, чуткие к переменам и уверенные в себе, а владельцы «Шевроле» - люди консервативные, экономные, заботящиеся о престиже, менее мужественные и стремящиеся избегать крайностей.

Сегментирование по поведенческому принципу

При сегментировании на основе поведенческих особенностей покупателей делят на группы в зависимости от их знаний, отношений, характера использования товара и реакции на этот товар. Многие деятели рынка считают поведенческие переменные наиболее подходящей основой для формирования сегментов рынка.

Поводы для совершения покупки: покупателям можно различать между собой по поводам возникновения идеи совершения покупки или использования товара. Например, поводом для воздушного путешествия может послужить что-то связанное с предпринимательской деятельностью, отпуском, семьей. Авиакомпания может специализироваться на обслуживании людей, у которых преобладает какой-то один из этих поводов. Так, чартерные авиакомпании обслуживают тех, у кого отпуск включает в себя воздушный перелет куда-либо. [2]

Использованные источники:

1. Басовский Л. Е. Маркетинг. Курс лекций. ИНФРА-М, 2008.
2. Голубков Е.П. Маркетинговые исследования: теория, методология и практика. М., Финпресс, 1998.

*Кайнов К.П.
ассистент
кафедра «Биологии»
Абинов Р.К.
ассистент
кафедра «Биологии»*

*Каракалпакский государственный университет им. Бердаха
Республика Узбекистан*

ИЗМЕНЕНИЕ РАСТИТЕЛЬНОГО ПОКРОВА АРИДНЫХ ТЕРРИТОРИЙ ПРИАРАЛЬЯ

Аннотация

В статье представлены результаты исследований по современному состоянию растительного покрова в условиях Южного Приаралья. Разнообразие растительности в Каракалпакстане велико, покров гетерогенный, комплексный, экологический и биологически неоднородный.

Ключевые слова: Приаралье, растительный покров, аридизация, гетерогенность.

Все более интенсивное воздействие человека на окружающую среду поставило на повестку дня задачу рационального использования природных ресурсов при одновременной разработке мер по их охране.

Многовековое воздействие человека на экосистема аридных земель вызвало возникновение и прогрессивный рост процессов опустынивания, которые приобрели в настоящее время глобальный характер.

Деградация аридных ландшафтов требует системного подхода к изучению процессов опустынивания и решения проблемы борьбы с ним. Важным звеном в подобных исследованиях является изучение динамики этого процесса, выявление его индикаторов и разработка критериев, которые обладают известной географической определенностью и меняются с переходом из одного региона в другой. Это обуславливает необходимость регионального подхода к выявлению критериев опустынивания и установлению их количественных характеристик.

Главным биологическим индикатором современного состояния ландшафтов является растительный покров: степень проективного покрытия, видовой состав, жизненные формы, первичная продукция и др. Изменения этих показателей в сторону уменьшения количества и качества указывают на тенденции роста деградации растительного покрова. Наблюдения за состоянием растительного покрова, используемого в качестве пастбищ в ландшафтах степной, полупустынной и пустынной зон, показывают, что при перегрузке пастбищ происходит деградация растительности и - как следствие - опустынивание ландшафта. Не менее важными индикаторами опустынивания являются показатели, характеризующие животный мир: структура популяций, особенности размножения, массовые всплески обилия

видов или, наоборот, массовая гибель из-за болезней или недостатка корма. Площадь пустынь, занятая естественной растительностью, постоянно сокращается вследствие трансформации ее в пашню. Практически все плодородные и удобные для освоения земли в аридных районах уже освоены под богарное или орошаемое земледелие. Освоение новых земель, как правило, сопровождается мощным техногенным воздействием на рельеф и почвенно-растительный покров, что усиливает экологическую дестабилизацию ландшафтов.

Одна из важнейших перспектив изучения растительного покрова Каракалпакии – разработка геоботанических основ его охраны. Богатый материал для таких исследований дают работы флористов и познаний экологии сообществ.

Разнообразие растительности Каракалпакстана велико, покров гетерогенный, комплексный, экологический и биологически неоднородный. Здесь выделено около 50 экобиоморфов, несколько типов растительности, сотни фитоценозов, и все это немедленно реагирует на малейшие процессы в экосистемах. Вместе с тем, объектами охраны на уровне вида должны стать в первую очередь, эндемики, реликты и дикие сородичи культурных растений, а также растения, интенсивно истребляемые или исчезающие в связи с преобразованием мест их обитания.

Во флоре Каракалпакстана мы выделили 176 эндемичных видов растений (из них каракалпакские эндемики составляют 9 видов или 0,98%), 15 реликтовых и 33 диких сородича культурных растений.

К группе каракалпакских эндемиков отнесены следующие виды: ежевник бесприцветничковый, козлец Бунге, кузиния длинноветвистая, липучка мелкая, ноголоватка длинновенчиковая, песчаная акация длиннокистевая, синеголовник удивительный, солянка пустынная, солянка хивинская. Из перечисленных видов три произрастают на Султануиздаге (липучка мелкая, козлец Бунге, ноголоватка длинновенчиковая): два являются эндемиками Устюрта (ежевник бесприцветничковый, солянка хивинская); солянка пустынная произрастает на Устюрте и Султануиздаге; песчаная акация длиннокистевая – эндем Приаралья и острова Аральского моря; синеголовник удивительный – эндем останцов Бельтау; кузиния длинноветвистая – эндем Султануиздага и Кусканатау.

Перечисленные виды встречаются спорадически или редко и произрастают в определенных условиях на гипсированных солонцеватых или щебнистых склонах, отдельные виды – на песках, аллювиальных почвах. Все эти эндемики требуют полной охраны известных мест произрастания и осуществления контроля за состоянием популяции, а также дальнейшего изучения их ареала и биологии.

Эндемизм (167 видов) неравномерно распределен по семействам и родам. Обзор местонахождения эндемиков показывает, что основная масса их сосредоточена на плато Устюрт (37 видов), Султануиздаге (29), в

песчаных или щебнистых низкогорьях Кызылкумов (34), на дельтовых равнинах и литорали Аральского моря эндемиков меньше (17 видов).

По степени угрожаемости они относятся к группе сохраняющихся, эти виды численность и распространение которых сокращаются в результате усиления эксплуатации в качестве сырьевых растений и при освоении новых земель. Большинство видов этой группы имеют народно-хозяйственное значение (лекарственные, пескоукрепительные, кормовые и др.).

Реликтовые виды (19) сосредоточены преимущественно на третичном плато Устюрт и останцовых низкогорьях Северо-западного Кызылкума. В дельте Амударьи имеются третичные реликты древней бореальной флоры Голарктики: кувшинка чисто-белая, кубышка желтая, альдрованда пузырчатая и др. Они находятся на грани исчезновения, альдрованда пузырчатая, валлиснерия спиральная, кубышка желтая, кувшинка чисто-белая, по-видимому, на территории Каракалпакии уже не произрастают.

К настоящему времени ученые Каракалпакстана выявили 33 вида диких сородичей культурных растений, произрастающих в низовьях Амударьи. В Красную Книгу Узбекистана (2006) вошли 11 видов дикорастущих растений Каракалпакии.

Как видно из всего изложенного выше, возникает серьезный вопрос охраны флоры и растительности Каракалпакии. Охрана растительного мира Каракалпакии предполагает осуществление работ по созданию сети природных резерватов (заповедников, заказников и т.д.), а также мер по сохранении. Отдельных видов диких растений.

Таким образом, процесс хозяйственного освоения аридных территорий будет продолжаться в XXI в. на фоне общего увлажнения климата, что несколько смягчит процессы опустынивания территории. Однако есть все основания предполагать, что господствующее положение в структуре полупустынных и пустынных биомов постепенно займут антропогенные экологические комплексы: поля и сады, окультуренные пастбища, искусственные насаждения древесно-кустарниковой растительности.

Объектами охраны на уровне вида должны стать в первую очередь эндемики и реликты, а также растения, интенсивно потребляемые или исчезающие в связи с преобразованием мест их обитания.

Использованные источники:

1. Бахиев А.Б., Новикова Н. М., Шенкарева М. Е. Изменение хозяйственной значимости растительных ресурсов при сокращении обводняемости дельтовых равнин Каракалпакии // Водные ресурсы. – 1987. - № 2. - С. 167-169.
2. Ережепов С.Е. Флора Каракалпакии, ее хозяйственная характеристика, использование и охрана. – Ташкент, - ФАН. - 1978.
3. Курочкина Л.Я. Макулбекова Г.Б. Вухрер В.В. Формирование растительности на осушенной полосе Аральского моря. – Биологические ресурсы пустынь СССР, их рациональное использование и воспроизводство.

– Ашхабад: Ылым, 1984. – С. 61-71.

4. Шербаев Б.Ш. Флора и растительность Каракалпакии. - Нукус. - Каракалпакстан. - 1998.

Кайнов К.П.

ассистент

кафедра «Биологии»

Абинов Р.К.

ассистент

кафедра «Биологии»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

Республика Узбекистан

СОХРАНЕНИЕ БИОРАЗНООБРАЗИЯ ФЛОРЫ И ФАУНЫ В ИНТЕРЕСАХ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы сохранения биоразнообразия в регионе Приаралья. Биологическое разнообразие – это жизненный ресурс для людей, как для мирового сообщества. Сохранение биоразнообразия должно стать неотъемлемой и органичной частью жизни всего общества.

Ключевые слова: Приаралье, Узбекистан, сохранение биоразнообразия, устойчивое развитие.

Многообразие растительного, животного мира, почвы и окружающей нас среды является источником и гарантом жизни на земле. В основе всего, что окружает человека, чем он конкретно пользуется и что потребляет в качестве, например, пищи, лекарств, одежды, лежит то, что берется из природы в первоначальном или переработанном виде. Поэтому без биоразнообразия жизнь на нашей планете невозможна. Однако деятельность человека не всегда положительно отражается на состоянии окружающей среды. Сознательно или неосознанно, в процессе деятельности люди нередко ставят отдельные виды флоры и фауны на грань исчезновения, нанося тем самым непоправимый ущерб биоразнообразию, а, следовательно, самой жизни на земле. Необходимость в этом направлении принятия неотложных мер делает актуальным привлечение внимания мирового сообщества к вопросам сохранения биоразнообразия.

Среди основных экологических проблем современности сокращение биоразнообразия занимает особое место. Происходит интенсивное уничтожение природных экосистем и исчезновение видов живых организмов. Природные экосистемы полностью изменены на пятой части суши. По данным ученых с 1600 г. зарегистрировано исчезновение 484 видов животных и 654 видов растений. В действительности число видов, исчезнувших и находящихся под угрозой исчезновения, во много раз больше.

Дальнейшее сокращение биоразнообразия может привести к дестабилизации биоты, утрате целостности биосферы и ее способности поддерживать важнейшие качества среды, необходимые для жизни. В результате необратимого перехода биосферы в новое состояние она может оказаться непригодной для жизни человека. Сохранение разнообразия живых систем на Земле – необходимое условие выживания человека и устойчивого развития цивилизации.

Важная экологическая компонента – продуктивность экосистем, биомасса ресурсов, используемых на различные нужды, плотность населения человека при разных типах хозяйствования в условиях региона Приаралья еще полностью не раскрыта. Именно эти предпосылки анализа использования, сохранения биоразнообразия и планирования комплексного природопользования на перспективу должны быть составной частью изучения развития экосистем в широком диапазоне действия природных и антропогенных факторов.

Биологическое разнообразие – это жизненный ресурс для людей, как для мирового сообщества, так и для каждой страны. Оно лежит в основе экономической производительности и добывания средств к существованию сегодня, а его сохранение и рациональное использование являются абсолютно необходимыми для достижения бескризисного развития современного общества. Вместе с тем, его защита и поддержка – это страховой фонд будущих поколений людей, ведь даже те формы жизни, которые, как нам кажется, не представляют никакой выгоды для человека и могут стать важными при изменении условий жизни в ходе следующих столетий.

Каким-то объективным способом определить необходимость сохранения и поддержания биоразнообразия довольно трудно, поскольку это зависит от точки зрения того, кто оценивает эту необходимость. Тем не менее, существует три главные причины сохранять биоразнообразие:

1. С утилитарной точки зрения элементы биоразнообразия являются ресурсами, которые уже сегодня представляют реальную пользу для человека или могут оказаться полезными в будущем. Биоразнообразие как таковое приносит как экономическую, так и научную пользу (например, в поисках новых лекарственных препаратов или способов лечения).

2. Выбор в пользу сохранения биоразнообразия – это этический выбор. Человечество в целом – это часть экологической системы планеты, и потому оно должно бережно относиться к биосфере (в сущности мы все зависим от ее благополучия).

3. Значимость биоразнообразия можно также характеризовать в эстетическом, сущностном и этическом плане. Природа прославляется и воспевается художниками, поэтами и музыкантами всего мира; для человека природа является вечной и непреходящей ценностью.

В настоящее время сохранение биологического разнообразия является

признанным приоритетом глобальной повестки дня и входит в качестве такового в цели развития и планы стран. Напомним, что основные цели Конвенции являются следующие: сохранение разнообразия биологических ресурсов Земли – как наземных, так и водных, включая растения, животные и микроорганизмы; обеспечение использования странами своих биологических ресурсов в сельском, лесном и рыбном хозяйстве способами, которые являются не подрывающими как для этих ресурсов, так и для данных отраслей; поощрение справедливого и равноправного распределения пользования генетическими ресурсами и выгод от него.

Позитивным шагом также является разработанная Государственным комитетом по охране природы Республики Узбекистан Система экологической информации (UZ-EIMS), включающая 91 экологический индикатор. Эта система исключительно полезна при мониторинге достижений национальных целей в рамках ЦРТ. В 1995 г. Узбекистан, признавая важность сохранения ресурсов биологического разнообразия для устойчивого развития, присоединился к Международной Конвенции о биологическом разнообразии (Постановление Олий Мажлиса №82-I от 6.05.1995 г., вступление Конвенции в силу для Узбекистана: 17.10.1995 г.).

В соответствии с политикой правительства Республики Узбекистан и во исполнение приоритетных обязательств в рамках Конвенции в республике разработана “Национальная стратегия и план действий по сохранению биоразнообразия”, поддерживаемая ПРООН и Глобальным экологическим фондом (ГЭФ). Данный проект осуществлялся совместно с Государственным комитетом по охране природы, как национальным исполнительным агентством.

Национальная стратегия и План действий по сохранению биоразнообразия – НСПДБ (1998) были одобрены Постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан № 139 от 1.03.1998г. Цель Национальной стратегии сохранения биоразнообразия - обеспечить существование единой генеральной линии и структуры планирования по управлению биологическими ресурсами страны. Национальный план действий по сохранению биоразнообразия (НПДБ), составляющий часть НСПДБ, связан с секторальными, межсекторальными и территориальными (областными, местными) планами управления.

Согласно НСПДБ, приоритетными (стратегическими) национальными целевыми задачами Республики в области управления биоразнообразием являются: совершенствование системы охраняемых природных территорий (ОПТ), включая организацию экологически устойчивой и разноплановой системы ОПТ и охватывающую, по меньшей мере, 10% территории страны; информированность общества, участие общественности и образование для достижения адекватного понимания и осознания всей важности биоразнообразия для устойчивого развития Узбекистана; устойчивое использование ресурсов биоразнообразия для достижения максимального

удовлетворения экономических, научных, рекреационных и культурных потребностей всех людей Узбекистана, обеспечивая одновременно сохранение биологического разнообразия и жизнеспособность экосистем в длительной перспективе.

Таким образом, движение к устойчивому развитию требует скоординированных действий во всех сферах жизни общества, адекватной переориентации социальных, экономических и экологических институтов государства. Стратегия сохранения биоразнообразия неразрывно связана со стратегиями развития всех других секторов страны – экономики, национальной безопасности, здравоохранения, права, образования, науки, культуры и др. Сохранение биоразнообразия должно стать неотъемлемой и органичной частью жизни всего общества, нормы и принципы сохранения живой природы должны войти в систему правил поведения, принимаемых всеми социальными группами.

Использованные источники:

1. Митропольская Ю.О. Особенности текущей системы мониторинга биоразнообразия в Узбекистане // Биоразнообразие Узбекистана – мониторинг и использование. - Ташкент, 2007. - с. 24- 32.
2. Конвенция о Биологическом Разнообразии. Рио-де-Жанейро, 1992.
3. Сохранение биологического разнообразия. Национальная стратегия и План действий. Ташкент, 1998. - 135 с.

Каирбекова С.Д.

Информатика мамандығы 4 курс студенті

Ғылыми жетекші:

Кудубаева С.А., т.ғ.к., доцент

А.Байтурсынов атындағы ҚМУ

Қостанай, Қазақстан

АВТОМАТТАНДЫРЫЛҒАН БАСҚАРУ ЖҮЙЕСІ

Аннотация: Автоматтандырылған басқару жүйесі туралы түсінік,оның топтастырылуы және негізгі сипаттамалары туралы айтылған. Автоматтандырылған басқару жүйені кәсіп орынға енгізу және оның артықшылықтары сипатталған.

Кілттік сөздер: Автоматтандырылған жүйе,ақпарат, кәсіпорын.

Автоматтандырылған басқару жүйесі (АБЖ) –нысанды басқаруды қамтамасыз ететін өнімдік, ғылыми және қоғамдық ортада жеке мамандар мен коллективтермен тығыз байланысты техникалық және бағдарламалық құралдар кешені.

АБЖ-нің негізгі сипаттамалары

Кәсіпорындағы өнімділікті басқару – конструкторлардың, технологтардың, экономистердің, өндірушілердің, өткізушілердің және басқа мамандардың біріккен жұмысын талап ететін жауапты іс. Кәсіпорынды басқару жүйесінің негізгі принциптері қандай?

Ең алдымен, кешенділік принципі. АБЖ өнімді дайындау мен жобалаудан бастап, да йын өнімді өткізу мен қаржылық және бухгалтерлік есеп беруге дейін барлық басқару циклын қамтамасыз етеді. Есеп беру жоспарлау қызметіне түйықталады.

Басқару міндеттеріне жаңа өнімдерді жасау мен өндіру, технологиялық маршруттарды анықтау мен СББ станоктарға арналған бағдарламаларды даярлау, жабдықтаудың өткізу қабілетін және тапсырыстар портфелін есептеу, өнімнің жоспарын, ресурстардың барлық түрлерінің мұқтаждылығын, өнімді өндіру үрдісін есептеу, шикізат шығының және құрамын есепке алу, өнімнің шығының және негізгі техникалық – экономикалық көрсеткіштерін есептеу (кіріс, өзіндік құнын, пайдалылығын, еңбек өнімділігін және т.б.).

Кәсіпорынды басқарудың типтік автоматтандырылған жүйесі келесілерден тұрады:

- Жобаларды дайындау мен оларды орындауды бақылау;
- Складтық ресурстарды басқару;
- Түрлі өнімділік жылжулар ағынын оңтайландыру;

Материалдық – шикізат, материалдар, құралдар, дайын өнімдер;

Қаражаттық – бөлімшелер арасында өзара есептеу, жеткізушілер мен клиенттер арасындағы есептеулер;

Ақпараттық – нақты орындаушыларға бұйрықтарды жеткізу, ақпараттың уақытылы жаңаруын және қарама –қайшысыздығын бақылау;

Технологиялық;

- Кәсіпорынның қуаттылығының жүктемесін басқару;
- Техникалық құжаттаманы қосқандағы жаңа жабдықтарды жасау;
- Қаржылық талдау мен бухгалтерлік есеп;
- Тапсырыстарды рәсімдеу мен олардың уақытылы орындауын бақылау;
- Кәсіпорынның іштей, сырттай болатын өзгертулерді талдау.

АБЖ-сін тағы бір маңызды ерекшелігі – ол бизнесті жүргізудің пассивті құралы болып табылуында. Дұрыс ұйымдастырылған жүйе бизнестің дамуына белсенді ат салысып көмектеседі, сондықтан жүйе құрастырудың негізгі шарты икемділік болып табылады. Жүйе бір жағынан кәсіпорында орнатылған тәртіптерді ескеру керек, екінші жағынан басшылықты жаңа технологиялар мен жұмыс тәсілдеріне өтуге ынталандыру керек.

АБЖ-сін кәсіпорынға енгізу

АБЖ-сін кәсіпорынға енгізу кәсіпорынның ерекшеліктерін, орнатылған басқару жүйесін, қызметтің артықшылықтары мен кемшіліктерін зерттеу бойынша ұзақ және көп еңбекті талап ететін жұмыс. Автоматтандыру бойынша жоба мамандардың және бағдарламалық қамтамалар комплектін автоматтандырып қана қоймайды, сонымен қатар кәсіпорынды басқаруды қайта ұйымдастыруды жасауды талап етеді. АБЖ-

сін еңгізу бар ұйымдастырушылық құрылымдар мен басқару әдістерін өзгертуді алып келеді, құжатайналымның нақты регламентациясын, нормативтерді бірыңғайлау, өндіру мен еңбек ету ұйымдастыруын жетілдіруді талап етеді. АБЖ жобасын таңдау мен еңгізу өндірістік жаңа жолын немесе құылыс цехін таңдаумен тең.

АБЖ-сін бағдарламалық қамтымасы – басқаруды автоматтандырудың маңызды құрам бөлігі болып табылады. КАБЖ бағдарламалық қамтымасы әмбебап, оны кез келген үрдіс үшін кез келген типті ірі кәсіпорындарда немесе орташа және кіші кәсіпорындарда қолдануға болады.

Тағы дабір маңызды компонент – АБЖ-сін ақпараттық қамтымасы. Ол өнімділікті басқару үшін көптеген құжаттарды – құқықтық, нормативтік, техникалық, конструкторлық, есеп құжаттамасын, түрлі топтауыштарды, кодтаушыларды және т.б. массивтерді қамтиды.

АБЖ-сін ақпараттық базасы – келесі басқару объектілерін сипаттайтын көрсеткіштер жүйесі: құрылыстар, жабдықтар, шикізат пен материалдар, шығарылатын өнім, кадрлық потенциал, жіберушілер, клиенттер, өнімдік көрсеткіштер және т.б.

Ақпараттық базасы ақпарат тек жинақталып сақталмайды, соымен қатар жасанды интеллект әдістерін қолданып өңделеді. Бұл ақпараттық базалар шектерінде ақпаратты іздеумен, қосумен, жалпылаумен байланысты тапсырмаларды шешуге көмектеседі. АБЖ-сін ақпараттық базасы – басқарудың қағазсыз технологиясының негізі.

БАЖ-дың негізгі элементтері болып жергілікті корпоративті есептеу желісіне біріктірілген мамндардың автоматтандырлған жұмыс орны болып табылады.

Автоматтандырылған жұмыс орны (АЖО) – маманның жұмысының бір бөлігін автоматтандыруға көмек беретін компьютермен немесе арнайы құралдар кешенімен сәйкес бағдарламалық жабдықтармен қамсыздалған маманның жұмыс орны.

Біріктірілген КБАЖ мамандардың АЖО технологиялық тізімдерге біріктірілген, сондықтан конструктордың шығыс ақпараты технолог үшін кіріс ақпарат болып табылады. Өз кезегінде технолог шығыс ақпараты контролер үшін кіріс ақпарат болып табылады және т.с.с.

Кәсіпорынды басқарудың жүйелік автоматтандырылуының артықшылықтары

Кәсіпорынға басқарудың автоматтандырылған жүйелік бабын табуының артықшылықтары төменде көрсетілген:

- Бақылаудың қажетті оперативтілігі мен кәсіпорынды басқару икемділігі;
- Кәсіпорынның қаржылық – экономикалық күйі туралы қайшы емес және толық ақпаратты алу мүмкіндігі;
- Кәсіпорын жұмысы туралы бақылау қызметтері жағынан аналитикалық ақпаратпен жедел қамтамасыз ету;

- Есептік құжаттама мен жалпы құжатайналым автоматтандырылуын жүргізу;

- Көптеген есеп берулер мен анықтамалар құрастыру бойынша жұмыс сыйымдылығын азайту;

- Кәсіпорнның жұмыс көрсеткіштерін статикалық талдау мен оның негізінде өнідірістік қызметті жетілдіру мен материалдық шығындарды қысқарту;

- Негізделген рационалды жоспарлауды еңгізу;

- Кәсіпорынды басқаруда заманауи басқарудың әдістемесін пайдалану;

- Басқару аппаратының шартын жақсарту;

- Рұқсат етілмеген қол жетімділіктен ақпаратты сақтаудың бірнеше деңгейінің бар болуы;

- Бөлімшелері түрлі есеп-жоспарлармен, валюталармен жұмыс істейтін халықаралық компаниялар қызметін автоматтандыру мүмкіндігі.

БАЖ тек артықшылықтар береді, оларды жүзеге асыру адамдар міндеті. Сондықтан БАЖ адам факторына үлкен назар қояды. Ез келген техникалық жүйе – компьютер ұсынатын ақпаратты уақытылы және нақты ақпаратты басқару әсерін жоғарылату, стратегиялық және тактілік шешімдер қабылдау механизмі.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Белоногов Г.Г. Автоматизированные информационные системы / Г.Г. Белоногов, В.И. Богатырёв. - М.: Наука, 1979.
2. Борисов В.И. Основы автоматизации / В.И. Борисов, М.А. Петров. - М.: Наука, 1990.
3. Васильев И.К. Автоматизированные системы управления / И.К. Васильев, Н.И. Николаев. - М.: Бином, 1994.
4. Давыдов И.И. Теория автоматизированного управления / И.И. Давыдов. - Ростов-на-Дону: Наука и жизнь, 1999.
5. Исаев С. Ә., Мұхаммади А. Н., Ахметова О. С. Компьютерлік технология негіздері курсына арналған практикум. Алматы – 2000

*Қайыпбаева А.
тіл және әдебиет теориясы
кафедрасының доценті ф.ғ.к.
А. Байтұрсынов атындағы ҚМУ
Қазақстан, Қостанай қаласы*

АБАЙ ШЫҒАРМАЛАРЫНЫҢ ТАНЫМДЫҚ ҚЫРЫ

Аннотация: В данной статье рассматриваются концептуальные аспекты произведения Абая Кунанбаева.

Ключевые слова: таным, қоғам, ақыл, адам, иман, жақсылық, ұстаным.

Заман сынын адам болмысы, адам арқылы таныған Абай өмірдің мәнін де, адам табиғатын тану барысында, яғни, жанын тану нәтижесінде

ашады. Лұқман хакім баласына айтқан бір өсиетінде былай деген екен: «Балам, бұ дүние – терең теңіз. Оның түбіне талайлар кеткен. Одан аман шығам десең, Алланың алдындағы қорқынышың кемеңгер болсын. Оған тиеген жүгің Аллаға деген иманыңнан болсын. Оның желкені Алладан күткен үмітіңнен болсын. Сонда, бәлкім, аман шығарсың, бірақ біржола құтылып кетерсің деп ойламаймын» [1,34]. Лұқман хакім адамның фаниден дүниеге бой алдырмай өтуі мүмкін еместігіне мегзейді. Адам мен заман, бақи мен фани арасы туралы хакім Абай да осындай ойда. Ақылға салғанда, Абайдың ел бағудың да, мал бағудың да, ғылым бағудың да, бала өсірудің де баянсыздығы жайлы ойының негізінде тіршілік сырын, адам табиғатын жете таныған кісілік кемелдік барына көз жеткізуге болады. «Балаларымның өзіне ілгері өмірінің, білімінің пайдасын тыныштықпен көрерлік орын тапқаным жоқ, қайда бар, не қыл дерімді біле алмай отырмын, не бол деп бағам?» [2, 128], - деп күйзеледі ақын. Ақынның «таппай отырған орны» жер емес, мекен емес, ауыл-аймақ та емес, адамдардың ортасы, қоғамдық орта. Надандардың емес, көкірегінде көзі бар, ақылында сәуле бар адамдардың ортасы. Заманының, ортасының, қоғамының болмыс-бітіміндегі қатпар-қатпар қасаң сырды адамның бойынан көріп, оның сырдаңдығын, өзі асыл тұтқан мұратына жаттығын білу, оны түзеуге мүмкіндігінің жоқтығын сезіну ойшыл жанды күйзелтіп қана қоймайды, түңілдіреді. «Ауру жүрек ақырын соғады жай» өлеңінде осындай күйзелу мен түңілу салдарынан ауру тапқан жүректің хәлі сипатталады.

Ақылы жоқ, ары жоқ шуылдақты

Күнде көріп, тұл бойы жиіркенген [3, 285]

немесе

Ауру жүрек ақырын соғады жай,

Өз дертін тығып ішке, білдіре алмай [3, 285], -

секілді мұң мен дерт басқан жүректің хәлінен ақынның өзінің рухани күйі көрініс беретіні рас. Ақынның мұңды қалпы мен дертті жағдайы, күйзелуі мен түңілуі оның дүние, тіршілік шегіндегі өзінің жеке басының сұраныстары мен қажеттіліктерінің, өз жеке басының жақсы көрген, мұрат тұтқан, ұмтылған игіліктеріне жете алмауының салдарынан туатын күй емес. Ақынның рухани әлеміндегі мұң-зар оның өз жеке басының қамынан емес, халықтың қамын ойлаудан, заман сипатындағы, адам бойындағы, көптің болмысындағы жамандық пен надандықтың зардабынан шығады. Жамандық пен надандықтың бар ауыртпалығын көтеретін, зардабын шегетін – көп, халықтың өзі. Абайдың жанын жаралап, қанын қарайтатын, көзінен жас болып, тілінен зар болып шығатын шер — осы көптің, халықтың басындағы күннің қайғысы. Ақын дүниетанымының жалпыадамзаттық өрісінде оның жеке басының қайғысы дейтін қайғы жоқ. Абайдың мұң-зары түпсіз тұңғық іспетті, шетсіз әрі шексіз. Мұндай түпсіз тұңғыықтан, мұндай шетсіз бен шексізден Абайды ақындық даналығы, шығармашылық қуаты алып шығады. Ақынның фәниден көңілі қайтқаны рас. Бақидың жүзіне де

қаймықпай, тура қараған. Қалған өмірінде ел бағу, мал бағу, ғылым бағу, бала бағу, дін бағу секілді қызмет салаларын саралап, сараптан өткізгенде, өз заманында солардың бәрінің баянсыздығын көреді.

Абайдың тереңінде түп жоқ, Абайдың биігінде шек жоқ.

бәрінің тапсам деп іздеп жүргені, бәрінің жетсем деп қуып жүргені бар. Ол — «төрт аяқты мал». Ақынның сыншыл танымы осылардың қай-қайсысының да іші-сыртындағы басты белгілерді нақты суреттейді.

Жаны аяулы жақсыға қосамын деп,

Әркім бір ит сақтап жүр ырылдатып [3, 52], –

дейді ақын. Мал таппақшы болып жүрген жандардың бірінің ісі осындай. Бұлай да мал табуға болады. Ақын осыдан, көз алдында болып жатқан шындық құбылыстан, адамның сыры мен заманның сынынан көргені мен көңіліне түйгенін жеп-жеңіл, қарапайым түрге түсіріп, даналық пайыммен сараптайды. Өлеңнің екі жолынан екі түрлі тұлға арасындағы қатынас сипаты белгілі болады: «әркім» және «жаны аяулы жақсы». Екі түрлі тұлға. «Жаны аяулы», «жақсы» сөздерінің әрқайсысын әркім өзінің өмір тәжірибесіне сүйеніп парықтайды. Ал бұларды ақынның антропологиясы, шығармашылық ұстанымы, эстетикалық көзқарасы, ақындық дүниетанымы негізінде пайымдау құбылыстың сыртқы сипатын танудан оның ішкі мәніне бойлауға бастайды. Осы тұрғыдан келгенде, «жаны аяулы жақсы» ұғымының бірнеше мағыналық деңгейі барына көз жеткізуге болады. Осы ерекшелік ақын өлеңіндегі сөз бен ұғымның тереңдегі мәнін, ой түбіндегі асыл мағынасын ашады. Екі тармақ көлемінде көрініс тапқан әр ұғым да, екі тармақтың тұтас болмысы да мән мен мағынаның осындай бірнеше деңгейлі табиғатымен сипатталады.

Күшік иттей үріп жүр,

Кісіден кеммін демейді... [3, 82] -

деген екі тармақта «сабырсыз, арсыз, еріншек, көрсе қызар жалмауыз» жанның бір қыры көрініс тапқан. Алайда үріп жүрген ол емес. Осындағы сөздердің мағынасын тура қабылдайтын болсақ, үріп жүрген — күшік. Иттей үріп жүрген де күшік. Күшік басымен иттей үріп, кісіден кеммін демейтін де сол. Бірақ бұл күшіктің затты образы емес. Бұл — «сабырсыз, арсыз, еріншек, көрсе қызар жалмауыз» жандардың нақты, затты бейнесімен қатар ұсынылған жасырынулы, бүркемеленулі образы.

Мына өлеңдегі поэтикалық ой ақынның өмір құбылыстарын өзге арқылы танып, таразылауы нәтижесінде емес, тікелей өз тәжірибесі негізінде өніп-өрбігендей әсер қалдырады:

Күшік асырап ит еттім,

Ол балтырымды қанатты.

Біреуге мылтық үйреттім,

Ол мерген болды, мені атты [3, 289].

Әр образды түзетін сөздердің, сөз тіркестерінің, тармақтардың өз мағынасы бар: лексикалық; грамматикалық; стилистикалық. Солардың бәрі

тұтаса келіп, біртұтас образға ұласқан да, одан белгілі бір жасырынулы, астарлы мағына туған. Ақын жасаған образдың осы мағынасынан өлеңнің бастапқы екі тармағының мәні ашылады. Кейінгі екі тармақтың мағыналық-құрылымдық табиғаты жайында да осыны айтуға болады. Кісінің бойындағы опасыздық, сатқындық, сұмбайылық туралы ойдың мәнін жеткізу үшін, алғашқы екі тармақ та жеткілікті.

Өзі — шошқа, өзгені ит деп ойлар! [2, 249] -

секілді дара тармақтың, бір тамшы сөздің өзімен де ақын көл-көсір шындықты, телегей-теңіз мазмұнның сырын танытады. Тұтасып тұрған метафора. Бір ғана тармақ. Мұнда да екі тұлға арасындағы қатынастың сыры ашылған: «өзі» және «өзге» (А — Б). Бұл жерде де жалқының жалпыға қатынасының ерекшелігі көрініс тапқан. Ақынның «шошқасы» осындай тұр-тұрпатымен елес береді. Сөйте тұра ол, автордың суреттеуіне қарағанда, өзгені ит тұтып, одан өзін артық көрген сыңай танытады. Ұғым, түсінік, баға. Олардың өзара байланыстары мен сабақтастығынан адамның ішкі болмысы белгілі болады. Сыртқы тұрпаттан ішкі мән сыры ашылады. Абайдың әдеби мұрасының мәні ондағы адамгершілік ұстанымдар мен тұжырымдардың өміршендігінде, өмірлік өзектілігінде. Ақынның жақсы мен жаман туралы әр ұстанымы, әр тұжырымы бүгінгі күн мен келер шақтың рухани келбетінің кемелдік деңгейін анықтайтын айрықша өлшемдер көрсеткіші болап табылады. Рухани кемел деңгейге көтерілген ақын заман сырын, адам құлқын терең философиялық таныммен таразылайды, адам сыры мен заман сипатын жете танып, адамнан да, заманнан да көңілі қалғанда, өз жанына үніліп, өз жүрегіне бойлайды, алданышты да, жұбанышты да содан табады.

Абай қазақ поэзиясын тақырыптық, мазмұндық жағынан ерекше философиялық көзқарасымен байытып, қазақ дүниетанымының шеңберін кеңітті. Адамның ішкі дүниесін суреттеуде ешкімге ұқсамайтын өзгеше үлгілерді дүниеге әкеліп, қазақы дүние танымның концептілік өрісін кеңейтті.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Аль-Газали, Абу Хамид. Исследование сокровенных тайн сердца / Пер. с арабского. — М., 2008.
2. Абай (Ибраһим) Құнанбаев. Шығармаларының екі томдық толық жинағы. - Том II. — Алматы, 1977.
3. Абай (Ибраһим) Құнанбаев. Шығармаларының екі томдық толық жинағы. - Том I. — Алматы, 1977.

*Калакаева К.З.
студент 3 курса бакалавриата
направление «Экономика»
профиль «Мировая экономика»*

*Мрикаев Д.М.
студент 3 курса бакалавриата
направление «Экономика»
профиль «Мировая экономика»*

*Северо-Осетинский государственный университет имени К.Л.
Хетагурова*

ОЦЕНКА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРУЮЩЕГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ПРИМЕРЕ РАЗВИТЫХ СТРАН

Аннотация. В статье выделяется проблема влияния государственного регулирования на экономические процессы стран. Рассматривается необходимость регулирующего воздействия на примере США, Великобритании и Австрии.

Ключевые слова: развитые страны, государственное регулирование, оценка регулирующего воздействия.

*Kalakaeva K.Z.
Student, North Ossetian State University after K.L.Khetagurov. The third
course, The Faculty of International Affairs
Mrikaev D.M.*

*Student, North Ossetian State University after K.L.Khetagurov. The third
course, The Faculty of International Affairs*

EVALUATION OF THE STATE OF THE REGULATORY IMPACT ON THE EXAMPLE OF THE DEVELOPED COUNTRIES

Abstract: The article highlighted the problem of state regulation of influence on economic processes of countries. It considers the need for regulatory impact on the example of the USA, the UK and Austria.

Keywords: developed countries, government regulation, regulatory impact assessment.

В настоящее время эксперты выделяют следующее деление стран: развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой. Развитые страны и развивающиеся страны различаются на уровне социальных институтов — права, государственного управления, образования. В государствах первого типа, как правило, внедрена в достаточной мере эффективная система законодательства, оптимально сочетающая в себе необходимые бюрократические механизмы и свободу бизнесов от лишних формальностей.

В системе государственного управления большое внимание уделяется внедрению демократических институтов — причем акцент делается на развитии соответствующих инициатив на местном, локальном уровне, а не на общенациональном.

Важнейшее условие для поддержания государством статуса развитого — конкурентоспособная система образования. Ее наличие предопределяет формирование лучших кадров, которые смогут принимать непосредственное участие в модернизации экономики и поддержании ее высокоразвитого статуса. Роль государства в развитых экономиках.

Регулирование экономической, социальной и экологической областей могут оказывать влияние друг на друга, поэтому зависимость между ними должна быть принята во внимание при внесении изменений в одну из них. Иногда изменения в регулировании могут привести к экономическим, социальным, а также экологическим выгодам. Однако чаще всего происходит так, что выгоды в одной сфере приводят к издержкам в другой. Поэтому чрезвычайно необходима систематическая оценка позитивных и негативных эффектов на экономическую, социальную среду, а также экологию, любых изменений в существующей системе регулирования.

Оценка регулирующего воздействия (англ. — regulatory impact assesmen) — это способ оценки позитивных и негативных эффектов существующего или вводимого регулирования. Она может применяться как в преддверии изменений в регулировании (латин. — ex-ante, оценки предполагаемого воздействия) или же после того, как новая норма регулирования вступила в действие (латин. — ex-post, оценки реального воздействия).

Рассмотрим основные зарубежные страны, входящие в ОСЭР на предмет участия государственного регулирования в жизни страны.

США стали первым государством, выдвинувшим требования к обязательному анализу издержек и выгод регулирования. Обязательное требование проведения ОРВ было выдвинуто федеральным правительством относительно всех социальных программ уже в 1981 году. Сегодня анализ эффективности регулирования полностью внедрен в процесс общественных консультаций. Количественный анализ издержек-выгод применяется к почти 90 процентам законов в социальной сфере, но лишь к 18 процентам законов в сфере экономики.

Основными принципами, характерными для ОРВ в настоящий момент, являются следующие:

- Правительство не должно регулировать до тех пор, пока отсутствует информация о необходимости регулирования;
- Меры по регулированию не должны приниматься до тех пор, пока не очевидны явные выгоды для общества;
- Меры по регулированию должны приниматься в соответствии с принципом максимизации выгод для общества.

Проведение ОРВ является обязательным для всех органов исполнительной власти федерального уровня США.

В Великобритании в 1985 году т.н. «Инициативой по дерегулированию» был запущен первый крупномасштабный проект с

применением принципов ОРВ. Данная инициатива была скорее оценкой затрат, а не всеобъемлющей ОРВ. В 80-х гг. главная ответственность за контроль качества регулирующих актов была возложена на Департамент по Торговле и Промышленности. В 1992 году Инициатива по дерегулированию приобрела новое значение: было создано семь оперативных групп под контролем центральной группы в правительственном аппарате.

В 1996 году методология проведения ОРВ поменялась, и уже начиная с 1998 г. можно говорить о существовании в Великобритании всеобъемлющей системы ОРВ. Внутри Кабинета Правительства существует особая единица – Служба по анализу регулятивного воздействия (англ. - Regulatory Impact Unit), которая осуществляет главный контроль качества мер по регулированию. Кроме того, в каждом департаменте (министерстве) существуют свои особые подразделения, которые также принимают участие в проведении ОРВ.

Работа Службы состоит в изучении новых предложений по регулированию, а также реформированию существующего свода регулирования. Цель ее работы – обосновать необходимость введения новой меры по регулированию частного сектора путем изучения качества ОРВ и обеспечения помощи чиновникам, которые ее разрабатывают. Кроме того, Комитет по контролю качества, состоящий из членов как центральной, так и министерских подразделений по оцениванию, предпринимает ex-post оценивание ОРВ путем исследования выборочного числа ОРВ ежеквартально. Служба по анализу регулятивного воздействия также строит свою работу вокруг более широкой реформы регулирования, пересматривая необходимость существующего регулирования, выявляя бесполезные барьеры в отдельных областях, а также реализуя План действий Государственной Реформы Регулирования.

Специальными структурами, созданными в поддержку осуществления ОРВ, являются Оперативная Группа «Лучшее регулирование» (совещательный орган), а также Служба Малого Бизнеса.

Процесс консультаций при проведении ОРВ является обязательным. Консультации начинаются на ранней стадии разработки политической программы. В ходе консультаций, как правило, опрашиваются ключевые заинтересованные стороны, при этом вся получаемая информация фиксируется в дополнительном отчете по консультациям.

ОРВ в Австрии является частью т.н. программы по улучшению законодательства, в то же время она отделена от анализа альтернатив (различных возможностей реализации политик) и общественных консультаций. Таким образом, ОРВ фокусируется только на воздействии нормативных документов. Общественные консультации представляют собой отдельный процесс, который может влиять и на оценку качества законодательства.

Отдельные министерства в Австрии отвечают за улучшение качества

законодательных инициатив в том, что касается непосредственно их нормативной деятельности. ОРВ является обязательным условием принятия новых законов и подзаконных актов. Министерство, ответственное за подготовку проекта нормативного акта, отвечает и за оценку документа, которая должна учитывать всевозможные издержки и выгоды. Акцент делается как на анализ затрат для администрации и бизнеса, так и на эффекты, оказываемые законом на трудоустройство и национальную экономику в целом.

Таким образом, ОРВ была разработана для систематической идентификации таких издержек и выгод, а также определения альтернативных вариантов экономически более эффективного достижения целей государственной политики. Международный опыт показывает, что ОРВ сегодня применяется в значительном количестве стран по всему миру. В некоторых из этих стран введение практики ОРВ стало реакцией на все возрастающие объемы и сложность государственных регулирующих документов.

Использованные источники:

1. Е.Г.Гужва, М.И.Лесная, А.В.Кондратьев, А.Н.Егоров; СПбГАСУ. – СПб., 2009.
2. Цыганков Д., Карпова П. Советы по оптимизации регулирования как неотъемлемый компонент «smart regulation»/ Вопросы государственного и муниципального управления. – 2012 - №3
3. <https://orv.gov.ru/>
4. Доклад Организации экономического сотрудничества и развития // Экономические перспективы. - 2006.
5. The Australian Government Guide to Regulation/
<https://www.cuttingredtape.gov.au/handbook/australian-government-guide-regulation>
6. GOV.UK Regulatory Triage Assessment Form (UK)/
<https://www.gov.uk/government/publications/regulatory-triage-assessment-form>

References:

1. E.G.Guzhva, M.I.Lesnaya, A.V.Kondratev, A.N.Egorov; Ph. - St. Petersburg, 2009.
2. D. Tsygankov, Karpova P. Optimization Regulatory Council as an integral component of the «smart regulation» / Questions state and municipal government.. - 2012 - №3
3. <https://orv.gov.ru/>
4. Report of the Organization for Economic Cooperation and Development // Economic Perspectives. - 2006.
5. The Australian Government Guide to Regulation/
<https://www.cuttingredtape.gov.au/handbook/australian-government-guide-regulation>
6. GOV.UK Regulatory Triage Assessment Form (UK)/

*Калашикова Е.Б., к.истор.н.
доцент
кафедра «Теория и философия права»
Самарский государственный экономический университет
Морозова И.А.
студент, 1 курса
Институт права, БПСЭ
Россия, г. Самара*

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ НАЧАЛА XX ВЕКА ДО 1923 г.

В данной статье рассмотрено основные этапы функционирования банковской системы с начала 20 века и до 1923 года. Исследование банковской системы, ее состояние в России. Особое внимание уделено программе по возрождению банковской системы в период НЭПа.

Ключевые слова: *банковская система, коммерческие банки, развитие банковской системы, Государственный банк, кредитно-финансовая система.*

This article describes the main stages of functioning of the banking system since the early 20th century to 1923. A study of the banking system, its status in Russia. Special attention is paid to the program for the revival of the banking system in the period of the NEP.

Key words: *banking system, commercial banks, development of banking system, State Bank, credit and financial system.*

В конце 1890-х и 1903-1913 гг. произошли экономические подъёмы, благодаря которым Россия вошла в пятёрку индустриально развитых держав. Это было обусловлено активностью кредитно-инвестиционных отечественных банков. Необходимость в капиталистической модернизации народного хозяйства определила особенности развития кредитной системы, которая сложилась во второй половине XIX века. В годы Первой мировой войны в России действовала двухуровневая банковская система, обеспечивающая кредитование различных секторов экономики.

Главное место в этой системе занимал Государственный банк, который являлся крупным эмиссионным центром империи, производивший эмиссию банкнот и поддержание золотого стандарта. Проводимая Государственным банком политика характеризовалась двумя разноплановыми тенденциями: самостоятельное кредитование торгово-промышленного оборота и передача капитала коммерческим банкам. В начале XX века Государственный банк получал крупные средства в виде «свободной наличности» казначейства [1]. В связи с этим банк стал осуществлять коммерческую функцию, обеспечивая косвенное кредитование коммерческих банков. Поэтому можно сказать, что Государственный банк для акционерных банков превращался в источник

средств. Удельный вес кредитов банкам в общей сумме учетно-ссудных операций составлял до 43%, что свидетельствовало о преобразовании коммерческой функции банка в функцию банка банков [2]. Но этот процесс в России не был завершен полностью, поскольку Государственный банк продолжал кредитование промышленности и особенно хлебной торговли. В период кризиса 1900-1903 гг. банк активно осуществлял кредитование хлебной торговли, строительство амбаров, а также предоставлял ссуды крупным промышленным предприятиям, которые претерпевали трудности в годы первой русской революции 1905-1907 гг.

Немало важную роль играли акционерные банки в развитие банковской системы. В 1900 году их насчитывалось около 43, большинство из которых было сосредоточено в Петербурге и Москве. Коммерческие банки России постепенно превращались в составные части денежно-кредитной системы, от которых зависело экономическое развитие страны. Одним из крупнейших банков являлся Русско-Азиатский банк, который занимался кредитованием товарооборота, обеспечивал проведение операций по торговле хлебом, хлопком и т.д. Одним из главных направлений его деятельности являлось финансирование железнодорожного строительства.

К 1914 г. влияние российских акционерных коммерческих банков было особо заметным в металлургии, машиностроении, нефтяной промышленности.

Дальнейшему развитию капиталистической банковской системы помешала начавшаяся в 1914 году Первая мировая война, которая повлекла за собой вмешательство государства в функционирование системы негосударственных коммерческих банков. Начался закат российской банковской системы, а в 1917г. ее полное реформирование.

После октябрьских событий 1917 г. банковское дело было объявлено государственной монополией. Частные банки были слиты воедино, на основе чего был образован Единый банк Республики. Это процесс был завершен к 1919 г.

Захват Госбанка, а затем национализация частных коммерческих банков позволило большевикам включить банки в часть государственного аппарата.

В декабре 1918г. был национализирован Московский народный банк, который совмещен с Единым банком Республики.

Таким образом, в России был создан Единый банк в лице Народного банка РСФСР.

Народный банк РСФСР не смог развернуть свою деятельность, поскольку происходило усиление инфляции вследствие проведения политики «военного коммунизма». Свертывание товарно-денежных отношений в государственном секторе народного хозяйства привело к резкому сужению сферы кредитования и расчетов. В результате к концу 1919г. Народный банк РСФСР практически прекратил свою деятельность, а

в 1920 году был упразднен.

В начале 1921 г. произошёл переход к новой экономической политике (НЭП), что повлекло за собой замену продразверстки продналогом: теперь крестьянин мог свободно распоряжаться своей продукцией. Фактически это означало необходимость восстановления товарно-денежных отношений, а также восстановления банковской системы. Первым шагом стало учреждение Госбанка. Руководством Госбанка совместно с правительством была разработана программа возрождения банковской системы, главные направления которой были определены и обсуждены на совещании в Госбанке в середине 1921 года.

Ее основными составляющими были: отстаивание принципов свободного рынка, первоочередное поддержание легкой и пищевой промышленности в качестве быстрого реального источника поступления столь необходимых народному хозяйству денег, скорейшее развитие внутренней торговли, модификация всей системы монополии внешней торговли с целью получения иностранных займов, возврат к золотой валюте, сокращение объема натурального обмена в народном хозяйстве (товаро- и продуктообмена), сокращение и уничтожение бюджетного дефицита, а также восстановление золотого обеспечения рубля [3].

Огромное значение возрождению банковской политики уделил XI съезд РКП(б), который подчеркнул в одной из своих резолюций от 2 апреля 1922 года то, что главную роль в регулировании кредита должен играть именно Госбанк, остальные кредитно-финансовые органы должны следовать в «фарватере его организующей роли».

2 июня 1922 года состоялось историческое заседание Совета ВСНХ с приглашением отдельных представителей вновь сформированных трестов, синдикатов, государственных торговых организаций. Было принято решение о создании Промбанка с целью финансирования промышленности.

Цель создания Промбанка – это оградить возрождающуюся промышленность от политики «голодного пайка». Сроки выдачи займов были определены в 2-3 года. Основными вкладчиками банка стали государственные органы, комиссариаты, промышленные предприятия, тресты и синдикаты. Несмотря на трудности, отделения Торгово-промышленного банка, по оценке исследователей того времени, развивались неплохо.

Начали создаваться филиалы Промбанка по стране.

В феврале 1922 года был учрежден Покобанк, впоследствии переименованный во Всекобанк. Таким образом, к началу 1923 года в стране уже функционировали отделения трех банков – Промбанка, Государственного банка и Всекобанка.

Банк получил большое развитие как в центре, так и на местах, чему в немалой степени способствовали традиции, заложенные еще руководством Московского Народного банка до 1917 года. В целом по стране Всекобанк и

его отделения на местах кредитовали к 1924 году 622 кооперативных союза и 9 832 первичных кооператива.

В середине 1922 года был создан Российский государственный коммерческий банк, который впоследствии стал называться Внешторгбанком.

В это же время создается и Коммунальный банк со своими отделениями на местах. Учредителями отделений Коммунального банка выступили исполкомы.

Эти банки занимались преимущественно кредитованием коммунального хозяйства, жилищного строительства, которое велось в городах. Кроме того, довольно большие краткосрочные кредиты коммунальные банки до 1925 года выделяли частным и кооперативным организациям. До 1925 года все деньги коммунальных банков хранились в Госбанке [4].

Вновь созданная банковская система страны более полно учитывала финансовые и кредитные потребности регионов, постепенно поднималась эффективностью кредитования.

Таким образом, в 1921-1923 гг. было положено начало восстановлению банковской системы и всех кредитно-финансовых структур, что благотворно сказалось на дальнейшем ходе новой экономической политики.

Возрожденная кредитно-финансовая система страны активно влияла на возрождение экономики страны в целом, региональных губерний и областей. Восстанавливались разрушенные заводы и фабрики, засеивались опустевшие поля, возрождалась страна

Использованные источники:

1. Банковская система в России: монография/ под.ред. Ю.А. Соколова, С.Е. Дубовой. Москва: Анкил. 2010. – С. 210.
2. Кацеленбаум З.С. Коммерческие банки и их торгово-комиссионные операции. М., 1912. – С.158.
3. Калашникова Е.Б. Развитие банковской системы в 20-х гг. XX века // Научно-информационный межвузовский журнал «Аспирантский вестник Поволжья». 2004. № 1. - С.30-31.
4. Бровкина, Н.Е. Закономерности развития кредитного банка в России: монография / Н.Е. Бровкина. – Москва: Кнорус, 2013.- С.248.

*Калашникова Е.Б., к.и.н.
доцент
кафедра теории и философии права
Шульпина А.А.
студент бакалавриата
ФГБОУ ВПО "СГЭУ" "Самарский государственный
экономический университет"*

ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ

Аннотация: в статье рассматривается развитие медицинского страхования в России. Описываются основные этапы процесса развития медицинского страхования. Выявляется сегодняшнее состояние медицинского страхования, существующие виды.

Abstract : The article discusses the development of health insurance in Russia . It describes the main stages of the development process of health insurance . It reveals the current state of the health insurance , the existing species.

Ключевые слова: медицинское страхование, развитие, социальная сфера, обязательное медицинское страхование, добровольное медицинское страхование.

Keywords : health insurance , development , social, compulsory health insurance , voluntary medical insurance .

Медицинское страхование в России как показывает анализ литературы проходило постепенно. На мой взгляд, процесс становления и развития страхования можно поделить на несколько основных этапов.

Первый этап (1861-1903гг.)

В 1861 г. был принят первый законодательный акт. Который впервые регламентировал процесс обязательного медицинского страхования в России. В соответствии с данным законом при казенных горных заводах были созданы товарищества. А уже при данных товариществах были созданы вспомогательные кассы. Основная задача касс была это выдача пособий по временной нетрудоспособности рабочим. А также предусматривались выплаты пенсий участникам товариществ и членам их семей, прием вкладов, а также выдача ссуд. Участниками «вспомогательной кассы» в основном были рабочие. Было предусмотрено законодательством уплата взносов, установленного размера. [1] Размер взноса составлял 2-3% от заработной платы рабочего. Затем, в 1866 г. был принят закон, который предусматривал создание при фабриках и заводах больниц. Согласно данному закону владельцы данных предприятий обязывались создавать

^[1] Андреевская Е.С. Этапы становления обязательного медицинского страхования в России //ученые записки петрозаводского государственного университета общественные и гуманитарные науки - 2009-№ 8 (102)-с.7-11

больницы⁸¹.

Второй этап (1903-1912гг.)

На данном этапе развития медицинского страхования большое внимание уделялось преимущественному развитию обязательного медицинского страхования. В 1903 году был принят закон «О вознаграждении граждан, потерпевших вследствие несчастного случая, рабочих и служащих, а равно членов их семейств на предприятиях фабрично-заводской, горной и горнозаводской промышленности». В соответствии с нормами данного нормативного акта работодатель несет ответственность за ущерб, нанесенный здоровью при несчастных случаях на производстве. Также данный нормативный акт предусматривал обязанность предпринимателя из казны выплачивать вознаграждение не только потерпевшему рабочему, и или членам его семьи. Это было по настоящему скачком в процессе становлении медицинского страхования.

Третий этап (1912-1917гг.)

В 1912 г. произошли кардинальные изменения в социальной политике страны. 23.06.1912 г. был принят закон «О страховании рабочих на случай болезни и несчастных случаев». В Москве и Петербурге были созданы первые «Присутствия по делам страхования». Затем по всей стране начали активно создаваться «больничные кассы»^[3]. В январе 1914 г. начали появляться страховые товарищества по обеспечению рабочих при несчастных случаях. В соответствии с положениями закона принятого в 1912 г. медицинская помощь за счет организации оказывалась участнику «больничной кассы» в следующих видах:

- первая помощь при внезапных заболеваниях и несчастных случаях;
- амбулаторное лечение;
- родовспоможение;
- больничное лечение с полным содержанием больного^[4].

Четвертый этап (1917-1921 гг.)

После Февральской революции 1917 г. к власти пришло Временное правительство, которое с первых шагов своей деятельности начало реформы в области обязательного медицинского страхования. Основными новшествами того времени были признаны:

- расширение круга застрахованных лиц;
- создание окружных, общегородских «больничных касс»;

На данном этапе было принято 4 прогрессивных для того времени законодательных акта по социальному страхованию, в которых

^[2] Страхование; Экономистъ - Москва, 2009 – С. 401

^[3] Обязательное медицинское страхование. Вопросы и ответы. Выпуск 12; Библиотечка «Российской Газеты» - Москва, 2013. – С. 97

^[4] Страхование под редакцией Орланюк-Малицкой Л. А., Яновой С. Ю.; Юрайт, Высшее образование - Москва, 2010. – С. 507

принципиально были пересмотрены и частично исправлены минусы и пережитки закона 1912 г.

Пришедшая к власти в 1921 году советская власть начала свою деятельность опять же с сферы социального страхования. Основным документом здесь была Декларация Народного комиссара труда от 30.10.1917 г. «О введении в России "полного социального страхования". В даноом нормативном документе в первую очередь прописывалось:

- распространение страхования на всех без исключения наемных рабочих, а также на городскую и сельскую бедноту;
- распространение страхования на все виды потери трудоспособности (на случай болезни, увечья, инвалидности, старости, материнства, вдовства, сиротства, безработицы);
- возложение всех расходов по страхованию на предпринимателей и государство;
- возмещение полного[5].

Проводимые Советским Правительством реформы способствовали осуществлению полного социального страхования на началах полной централизации. Логическим продолжением начатой политики слияния наркомовской и страховой медицины стало принятие Декрета от 31.10 1918 г., которым было утверждено «Положение о социальном обеспечении трудящихся».

На сегодняшний день существуют, следующие формы организации медицинской помощи:

- платная (частная) медицина;
- добровольное медицинское страхование;
- обязательное медицинское страхование;
- национально-государственная система здравоохранения.

В соответствии с данными статистики можно сделать выводы о том, что сегодня тенденции в сфере ДМС и ОМС в целом благоприятны. Но по прогнозам роста в ближайшей перспективе ожидать не следует[6].

Мы наблюдаем, что не смотря на сложившуюся на сегодняшний день экономическую ситуацию в стране в целом подавляющее большинство работодателей все же стремится сохранить ДМС для своих сотрудников, что еще раз подчеркивает важное значение данной льготы и ее предсказуемое позитивное будущее.

Текущее реформирование медучреждений, работающих в системе ОМС, безусловно, способствует повышению и без того высокой ценности продуктов по ДМС. Сам же рынок ДМС развивается в соответствии с развитием экономики и поскольку в 2016 году она расти не будет.

В сложившихся реалиях, по оценкам аналитиков, рынку ДМС удастся

[5] Скамай Л. Г. Страховое дело: учебник / Л. Г. Скамай. - М. : Юрайт, 2011. – С. 112

[6] Лопатенков Геннадий Медицинское страхование и платные услуги; БХВ-Петербург - Москва, 2011. – С. 87

находить нужные решения для обеих сторон в основном благодаря отказу от неоправданно дорогих лечебных учреждений. Дополнительным резервом для дальнейшего развития в перспективе специалисты считают переосмысление роли и места добровольного медицинского страхования в системе в целом.

Сейчас система обязательного медицинского страхования на сегодняшний день к нашему сожалению выстроена таким образом, что по ОМС граждане могут получить помощь не в том объеме и не того качества, который можно было бы получить. [7] И здесь на мой взгляд ДМС развитие могло бы каким-то образом изменить эту ситуацию, расширив наполнение того набора опций, который пациент может получить в системе ОМС, по аналогии с теми принципами, на основе которых работает КАСКО и ОСАГО.

Использованные источники:

1. Закон РФ от 27.11.1992 № 4015-1 (ред. от 28.11.2015, с изм. от 30.12.2015) «Об организации страхового дела в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.02.2016) // СПС «КонсультантПлюс»
2. Алексеев А. А. Страхование; Феникс - Москва, 2008. - 416 с.
3. Страхование; Экономистъ - Москва, 2009 - 876 с.
4. Лопатенков Геннадий Медицинское страхование и платные услуги; БХВ-Петербург - Москва, 2011. - 160 с.
5. Обязательное медицинское страхование. Вопросы и ответы. Выпуск 12; Библиотечка «Российской Газеты» - Москва, 2013. - 176 с.
6. Рынок страхования ответственности в Российской Федерации: анализ, тенденции и перспективы развития / Русецкая Э.А. и др. // Финансы и кредит. - 2010. - № 37. - С. 39-43.
7. Страхование; Экономистъ - Москва, 2009. - 876 с.
8. Страхование под редакцией Орланюк-Малицкой Л. А., Яновой С. Ю.; Юрайт, Высшее образование - Москва, 2010. - 832 с.
9. Скамай Л. Г. Страховое дело: учебник / Л. Г. Скамай. - М. : Юрайт, 2011. - 344 с.

^[7] Калашникова Е.Б. Развитие договора страхования в России //актуальные вопросы экономики и финансов в условиях современных вызовов российского и мирового хозяйства-2013- с.437-440

*Калашникова Е.Б., к.и.и.
доцент
кафедра теории и философии права
СГЭУ
Искрина М.Е.
студент*

*Институт права, ПОХД, Самарский государственный
экономический университет
Россия, г. Самара*

ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ ДЕНЕЖНОЙ РЕФОРМЫ 1922-1924 Г.

Аннотация: В предлагаемой статье анализируются особенности осуществления денежной реформы 1922-1924 г. в период советской власти. Рассматриваются мероприятия проведенные правительством для стабилизации экономического положения страны.

Abstract: This article analyzes the characteristics of the monetary reform of 1922 -1924 , in the Soviet period . We consider the activities carried out by the government to stabilize the economic situation in the country .

Ключевые слова: денежная реформа, новая экономическая политика, бюджет, государственный банк, валюта, золото.

Keywords : monetary reform , a new economic policy , the budget , the state bank , currency, gold.

Стабилизация денег в СССР проходила в условиях кредитной блокады. Декретом ВЦИК Советов рабочих, солдатских и крестьянских депутатов СССР впервые был заявлен отказ от займов царского и Временного правительства «все государственный займы, заключенные правительствами российских помещиков и российской буржуазии... аннулируются (уничтожаются) с декабря 1917 года...Безусловно, и без всяких исключений аннулируются все иностранные займы». Позднее на Генуэзской конференции прозвучало подтверждение отказа Советов признать долги царского правительства и возместить убытки собственникам национализированных предприятий. С одной стороны, этот шаг позволил Советскому государству облегчить финансовое бремя будущих поколений, освобождавшихся от платежей по ранее взятым обязательствам. С другой стороны, этим актом перекрывалась возможность привлечения иностранных капиталов. Советское государство должно было осуществлять стабилизацию денег, рассчитывая только на внутренние ресурсы. В марте 1921 года было принято решение перехода от политики военного коммунизма, которая оказалась не эффективной, к НЭПу.[1]

Новая экономическая политика (НЭП) предполагала следующие изменения в экономической политике государства: восстановление товарно-денежных отношений и замена продразверстки

продналогом. Крестьянству было разрешено после уплаты налога излишки хлеба и других продуктов продавать на рынке.

Осуществить эти мероприятия можно было только при наличии устойчивого денежного обращения. Развитие рыночных структур настоятельно требовало всеобщий денежный эквивалент, всеобщее средство обмена и средство платежа, всеобщее средство сохранения ценности. Государственные власти не могли предложить на эту роль ничего более подходящего, чем катастрофически падающий и абсолютно дискредитированный «расчетный знак».[2]

Период, когда людей старались отучить от денег и заработков, приучая к талонам и пайкам, продержался недолго. Временной интервал, отделяющий его от эпохи нормальных денежных отношений, был достаточно коротким. В общественном сознании и памяти военный коммунизм представлялся временным и досадным недоразумением. Поэтому реформаторы решили придать новым денежным атрибутам старые привычные черты. Для подготовки и реализации денежной реформы были привлечены старые высокопрофессиональные специалисты денежно-кредитной сферы. Высокая квалификация «старой гвардии» позволила быстро и четко провести денежные преобразования, которые могут быть отнесены к числу выдающихся достижений экономической науки.

Экономических предпосылок для стабилизации рубля в стране не было, т. к. значительным был дефицит бюджета и в 1921 году был неурожай. Поэтому была принята программа по созданию предпосылок для проведения денежной реформы и укрепления рубля. Денежную реформу отличали глубина проработки и комплексность подхода к ее осуществлению. Осуществляемые мероприятия по восстановлению денежного обмена в Советской России характеризовались практической реализуемостью и общественной приемлемостью. Реформа проводилась в короткий период. Процесс подготовки и практического проведения преобразований в денежной сфере уложился в три года. В течение этого срока: на первом этапе были проведены подготовительные мероприятия, на втором – существовало параллельное обращение совзнаков с новой валютой, на третьем – произведен обмен старых денег на червонные деньги. Все это создало предпосылки для успешного проведения денежной реформы. На подготовительном этапе предполагалось осуществить следующие мероприятия:

- 1.Снизить дефицит бюджета за счет увеличения поступлений и сокращения расходов на базе жесточайшего режима экономии.

- 2.Увеличить товарообмен в стране.

- 3.Провести две деноминации, т.е. уменьшить номинальное выражение вновь выпускаемых денежных знаков. В ноябре 1921 года было принято решение Осуществить первую деноминацию. Вместо совзнаков РСФСР были выпущены рубли образца 1922 года, путем зачеркивания четырех

нулей. В октябре 1922 года было принято решение о проведении второй деноминации, в результате которой было произведено зачеркивание еще двух нулей к выпуску 1922 года или 6 нулей к денежным знакам, находившимся в обращении до проведения деноминации. [3]

4. Восстановить золотое обеспечение денег. Была поставлена задача беречь золото, продавать его подороже, а покупать на него товары подешевле;

воссоздать кредитную систему. В октябре 1921 года было принято решение о создании Государственного банка РСФСР. После предоставления ему в 1921г. монопольного права выпуска банкнот Госбанк становится центральным эмиссионным банком, кредитным институтом, осуществляющим преимущественное кредитование государственной и кооперативной торговли, стабилизировать валютно-кредитные отношения СССР с другими странами. [4]

Одна из самых ответственных ролей на первом этапе принадлежала государственному банку, которому правительство поручило (летом 1922 г.) готовиться к выпуску в обращение кредитных билетов. Решающим условием обеспечения устойчивости банкнот должно было явиться увеличение товарной массы в обороте и продажа возможно большей части товаров по регулируемым государством ценам. В связи с этим Государственный банк призван был уже в момент подготовки к проведению денежной реформы содействовать развитию товарооборота, как через кредит, так и непосредственным участием в торговле путем реализации хлеба, заготовленного учреждениями банка, и выполнения товарно-комиссионных операции. Кредитные деньги должны быть обеспечены золотом в определенном проценте к их эмиссии, поэтому надо было создать государственный запас золота и сконцентрировать его в банке. Советская власть должна была почти заново создавать золотой запас страны. Поскольку золотодобывающая промышленность еще только начинала восстанавливаться, накапливать запас золота надо было равным образом через внешнюю торговлю, через валютные, кредитные и расчетные операции Государственного банка. Эта исключительно ответственная трудная задача решалась на основе государственной монополии внешней торговли и предоставленного государственному банку и иностранную валюту с возвратом в том же металле или в иностранной валюте, но с выплатой процентов в советской валюте. В 1922 г. Государственный банк начал усиленно создавать резервы на текущие золота и устойчивой иностранной валюты путем приема денег счета в золоте, серебре и иностранной валюте, а также путем и во вклады развития переводных, вкладных инкассовых и других операций с иностранными банками, с которыми были установлены корреспондентские отношения. В результате всех этих операций государственный банк за 9 месяцев (с 1 января по 1 октября 1922 г.) увеличил свой запас золота и иностранной валюты со 145 тыс. до 13276 тыс.

руб. декрет СНК от 11 октября 1922 г. «О предоставлении государственному Банку права выпуска банковских билетов». Совнарком предоставил государственному банку право выпуска банковых билетов (червонцев), не менее 25% всей суммы выпускаемых в обращение билетов должно было обеспечиваться золотом и иностранной валютой, а остальная часть легко реализуемыми товарами, краткосрочными векселями и иными краткосрочными обязательствами, находящимися в распоряжении банка.[5]

В заключение можно сказать, что первая денежная реформа была вызвана необходимостью создания твердой национальной валюты и проводилась в несколько этапов, включавших в себя ряд деноминации. Успех данной реформы во многом был обусловлен кардинальными экономическими преобразованиями, начатыми в стране в тот период, и в результате уже к концу 1924 года было резко сокращено наличное денежное обращение, введена твердая национальная валюта, обеспеченная золотом и другими драгоценными металлами, что позволило ей стать конвертируемой валютой.

В настоящее время создана денежная система, включающая официальную денежную единицу, эмиссию наличных денег, а также организацию наличного денежного обращения. Особая роль в осуществлении денежной политики государства, в организации денежного обращения в стране возлагается в соответствии со ст. 75 Конституции РФ на Центральный банк РФ. Официальной валютой в Российской Федерации является рубль. Введение на территории страны других денежных единиц и выпуск денежных суррогатов запрещаются. Начиная с 1992 года официальное соотношение между рублем и золотом или другими драгоценными металлами не устанавливается. Такое положение характерно для большинства стран мира. Официальный курс рубля к денежным единицам других государств устанавливается и публикуется Центральным банком. Валюта Российской Федерации включает в себя банкноты (банковские билеты) и монеты Банка России, являющиеся единственным законным средством платежа на территории страны. Их подделка и незаконное изготовление преследуются по закону.

Использованные источники:

1. Дегтев С.И. Реформа денежной системы в нэповской России /Денежные реформы в России: история и современность : сборник статей. М. 2004. -С. 142
2. Парусимова Н.И.. История денежно-кредитной системы России / Под ред. Парусимовой Н.И. - Оренбург: ГОУ ВПО ОГУ. 2004.- С. 246
3. Борисов С. М. РУБЛЬ: золотой, червонный, советский, российский... Проблема конвертируемости. — М.: ИНФРА-М, 1997. - С.177
4. История Государственного банка СССР в документах. — М.: Финансы, 1971. — С. 182
5. Калашникова Е.Б. Правовые основы денежной реформы 1922-1924. //

Камилова М.Ш.
старший преподаватель
кафедра иностранных языков, педагогики и психологии
Ташкентский педиатрический медицинский институт

ВЛИЯНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЛИЧНОСТИ
РЕБЕНКА

Kamilova M. Sh.
senior lecturer of Department foreign languages, pedagogy and psychology of
the Tashkent pediatric medical Institute

THE INFLUENCE OF EDUCATION ON FORMING OF
PERSONALITY OF CHILD

Аннотация. Автор размышляет о формировании личности ребенка в современных условиях. Для гармоничного развития детей важно, считает автор развивать не только интеллектуальные способности, но и художественно-эстетические вкусы и гуманистические взгляды.

Abstract. The author reflects on the formation of child's personality in modern conditions. For the harmonious development it is important, says the author to develop not only intellectual abilities but also artistic and aesthetic tastes and humanistic views.

Ключевые слова. Личность, ребенок, образование.

Key words. The personality of the child, education.

Гуманизация современного образования предполагает особенное, внимательное отношение к ребенку и уважение его личности. История показала, что никакими авторитарными и диктаторскими формами и методами развить ребенка, сделать из него думающего и свободного человека не получится. Великие педагоги Шаталов, Амонашвили и другие, еще в 70-х годах обратили внимание на ребенка, как на личность и пытались в условиях жесткого контроля взрастить свободные души. Именно образование в формировании личности является той стимулирующей и развивающей силой, которая обеспечит человеку естественное присвоение духовного наследия человека, как средство конструирования его индивидуальности. По Ананьеву Б.Г., «Личность — прежде всего современник определённой эпохи и это определяет множество ее социально-психологических свойств и черт». Современная эпоха, с ее ускорением и вездесущими ИТ, как никогда, влияет на развитие и формирование личности ребенка. 3-х летние дети легко используют смартфоны и планшеты — продукты прогресса, и это говорит об их развитии. Как известно, педагогический процесс проектируется и осуществляется как создание условий для стимулирования и развития процессов самосознания, самореализации, самоопределения, самоутверждения индивида. Главной

должна стать проблема стимулирования и развития в образовательном процессе Я-концепции личности.

Определения Личности и Индивидуальности в современной психологии обуславливаются двумя противоположными взглядами на их развитие:

-с одной точки зрения, каждая Личность формируется и развивается в соответствии с ее врождёнными качествами, способностями, а социальное окружение играет весьма незначительную роль;

-апологеты другой точки зрения полностью отвергают врождённые внутренние черты и способности Личности, считая что Личность — это некий продукт, полностью формируемый в ходе социального развития человека и социума [2]. Известный русский философ Э.В.Ильенков рассматривал Личность – с генетическими предпосылками, но как результат и продукт сложного взаимодействия, переплетения и пересоздания условий и обстоятельств, в которых «волею судеб» оказывается тот или иной индивид [1].

Таким образом, внешняя среда, образование, образ жизни, социальные связи формируют свойства личности ребенка. Задача современного образования сегодня даже больше, чем вчера, создать комфортные психолого-педагогические условия для развития личности и индивидуальности. Засилье IT не могут заменить внеклассные часы, экскурсии, походы, беседы «по душам». Главная проблема детей сегодня – это тенденция к одиночеству (есть компьютер, планшет, телефон-остальное не важно). Другая крайность современных родителей – под завязку занять детей – танцы, плавание, английский, китайский и т.д., опять же сомнительно формирует личность, у детей нет детства, нет навыков дружеского общения с ровесниками, что позже выливается в различные комплексы. Для формирования гармоничной личности важны не только интеллектуальные знания, но и приобщение к искусству, художественно-эстетическое воспитание. Особое место должно отводиться развитию творчества детей, самостоятельные проекты, работа в группе, взаимоподдержка, умение общаться и находить компромисс.

Герой молодого поколения – человек успешный, богатый, красивый. В течение тысячелетий наблюдается при чрезвычайном многообразии тем и сюжетов фэнтези целый ряд повторяющихся тем. В числе широко распространенных значимых мифологических мотивов – мифы об инициациях, подвигах, возрождении, спасении и др. тела и духа героя. Персонаж фэнтези проходит препятствия, формирует свой характер и в конце концов становится «героем». Как писал Вл. Даль, **герой** – доблестный сподвижник вообще, в войне и в мире, самоотверженец. *Славный, отважный, отчаянно смелый, доблестный.* Самое главное в фэнтези – герой, с которым идентифицирует себя мечтающий человек, рядом с которым хочет совершать свой «путь»,

«поиск», квест (от англ. Quest), представляющий собой, прежде всего, путь в пространстве души [4].

Сегодня мы говорим о формировании личности ребенка, и немаловажную роль в этом является выбор идеала или героя. За внешней картинкой, дети должны понимать это, необходимо наличие важных личностных качеств – отношения с людьми разных слоев общества, эмоциональные привязанности, сопереживание, отзывчивость, чуткость, доброта, все то, что нам нравится в людях.

Использованные источники:

1. Драма советской философии. Эвальд Васильевич Ильенков: (Книга - диалог) <https://books.google.co.uz/books?id=2u-B1z9PgC&pg=PA146&lpg=PA146&dq=5.+Ильенков+Э.В.+Что+такое+личность%3F+-+M%3B+1991+г.&source=bl&ots=gnmB8YpDJ-&sig=PdA>
2. Ермак В. Д. Проблемы моделирования категорий «Личность» и «Индивидуальность». <http://socionicasys.org/biblioteka/statji/kategorii-lichnost-i-individualnost>
3. Ильенков Э.В. Что такое личность? – М; 1991 г.
4. Мухина В. Феноменологическая сущность мифов и реалий личности http://rl-online.ru/articles/R103_05/344.html Проблемы развития и бытия личности Стр. 11—30.
5. Немов Р.С. Психология. Учеб. для студентов высших пед. учеб. заведений М., Просвещение, 1995 г.
6. Столяренко Л.Д. Основы психологии. Ростов н/Д. Издательство «Феникс», 1997 г.

Камитова А.Б.

студент магистратуры 1 курса

факультет «Историко-филологический»

Буковская Н.В.

научный руководитель

Россия, г. Горно-Алтайск

ПОНЯТИЕ СПРАВЕДЛИВОСТИ В РОССИЙСКИХ ПАРТИЯХ («ПАРТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СПРАВЕДЛИВОСТИ», «СПРАВЕДЛИВАЯ РОССИЯ»)

Ключевые слова: справедливость, социальная справедливость, политические партии, программы, идеология.

Статья посвящена теме справедливости, как одно из наиболее трудно определяемых понятий. Большинство из нас видят справедливость в том, чтобы были повышены заработная плата, пенсии и пособия, другие - чтобы любому гражданину были доступны бесплатные образование и здравоохранение, третий полагает, что справедливость включает непереносимую ответственность перед законом всех граждан. Также тема связана с появлением в политическом мире России таких партии, которые

не только отражают «справедливость» в названиях, но и ведением политического курса к справедливой жизни, к справедливому мироустройству. В частности речь идет о двух партиях – «Партия социальной справедливости» созданная в 2002 году, и «Справедливая Россия» образованная в 2006 году.

THE CONCEPT OF JUSTICE IN THE RUSSIAN POLITICAL PARTIES («PARTY OF SOCIAL JUSTICE», «FAIR RUSSIA»)

Key words: justice, social justice, political parties, programmes, ideology.

The article is devoted to the theme of justice as one of the most hard-to-define concepts. Most of us see justice in the fact, to have increased wages, pensions and benefits, others - to any citizen were available free education and health care, the third says that justice involves an indispensable responsibility before the law for all citizens. Also the theme associated with the appearance in the political world of Russia such party, which not only reflect «justice» in the title, but the conduct of the political course to a just life and a just world order. In particular, we are talking about two parties – «Party of social justice» established in 2002, and «Fair Russia» formed in 2006.

Целью статьи является изучение идеи справедливости и ее отражение в программах политических партии. Эмпирической базой работы выступают манифест, программы партии, методом исследования является контент-анализ, логико-аналитический и сравнительный методы.

Анализ программ позволяет выявить общее и специфичное для каждой из партий относительно прогнозируемого будущего, определение справедливости, а также их позиции по ключевым вопросам развития российского общества. Программа политической партии - это официальный документ, заявляющий намерения и идейные взгляды партии, ее дальнейшие действия в случае победы на выборах в отношении управления государством в различных отраслях, краткое изложение основных положений, требований и целей деятельности политической партии [1,], вырабатываемое на политическом съезде и являющимся обязательством перед избирателями.

Рассмотрим для начала «Партию социальной справедливости», которая была создана, как уже выше отмечалось решением учредительного съезда от 19 сентября 2002 года в городе Москве и зарегистрирована в Министерстве юстиции Российской Федерации 22 октября 2002 года. Партия отличается тем, что с самого начала своего существования сделала основную ставку на молодежь страны, считая, что в ней заложены основы успешного будущего России и что ей наиболее близка идея социальной справедливости как основы существования современного общества, государства. Партия полагает что, помогая молодым реализовать себя как политическую силу, тем самым воплощает в жизнь чаяния и надежды, как среднего, так и старшего поколений. Ведь семья, семейные ценности, их поддержка и реализация являются основой государства Российского. Партия

социальной справедливости поддерживает переход российского общества к устойчивому экономическому развитию по пути социальной справедливости, реализацию конституционного права на достойный уровень жизни, обеспечение социальной ориентации экономики. Так, например партия видит одной из своих первостепенных задач создание системы критериев уровня жизни каждого гражданина, мониторинга и контроля состояния уровня жизни, любых проявлений общественной несправедливости, в выявлении и искоренении вызывающих ее причин[2,].

Отмечается, что главным фактором развития становится сам человек, во всей полноте его физических и духовных возможностей. Политическое кредо партии - человек превыше всего! Партия считает что, в этом новом мире развитие возможно лишь тогда, когда общество строится на принципах социальной справедливости. Уже сейчас в мире при оценке развитости той или иной страны учитывается, прежде всего, обеспеченность социальных стандартов населения. Чем больше материальных, культурных, информационных ресурсов получает каждый гражданин, тем выше возможности всех. Цель ПСС — ускоренное движение вперед за счет масштабных вложений в социальную сферу и человеческий капитал. Человек — самое большое богатство страны! Главной задачей государства партия видит в развитие материальных, интеллектуальных и духовных возможностей человека, накопление «человеческого капитала» России. Чем большим потенциалом будет обладать каждый член общества, тем выше интеллектуальный ресурс всей страны, тем динамичнее темпы роста экономики, тем значительнее возможности общества. Партия стремится, чтобы каждый гражданин получил максимум возможностей для саморазвития, а значит, и для развития России. Равный и бесплатный доступ к образованию всех граждан независимо от уровня. Партия исходит из принципа «Человек — наше все» откуда и вытекают все конкретные требования предвыборной программы партии [3,]. Становится понятным, что выведение на первый план человека и обостренное внимание к его проблемам, нуждам и чаяниям, интересам — главная отличительная черта идеологии Партии социальной справедливости.

А также партия выдвигает о возможности строительства социального государства и общества равных возможностей. Конституция провозглашает Россию социальным государством. До сих пор это положение оставалось лишь благим пожеланием. Партия намерена претворить эту норму в жизнь, превратив Россию в социально ответственное государство, заботящееся о своем народе. Партия намерена кардинально изменить политику государства, заставив власть считаться с интересами народа. Благо людей - вот, что считает партия должно стать основной целью существования государства. Принципы социальной справедливости подразумевают высокую ответственность государства, общества и каждого индивидуума за человеческую жизнь, честь, достоинство и свободу: служить человеку,

выполнять волю граждан - главное назначение государства. Социальная справедливость подразумевает преодоление расслоения общества на богатых и бедных путем стимулирования развития предпринимательства, создания условий для формирования среднего класса, доступности и массовости высшего образования, более эффективного использования и распределения природных ресурсов. Социальная справедливость требует, чтобы все граждане России имели равную возможность реализовать свой человеческий потенциал, свои знания и предпринимательские способности, свое право на достойную жизнь, предотвращая тем самым дальнейшее расслоение общества и обнищание населения[4,].

Для дальнейшего исследования необходимо пояснить цели партии и ее определение справедливости. 28 октября 2006 года, на VII съезде «Родины», было официально объявлено об объединении трех партий и обнародовано название новой структуры – «Справедливая Россия: Родина/Пенсионеры/Жизнь». Социальная справедливость и благополучие граждан — цель и смысл деятельности партии. Справедливость возможна только в обществе, гарантирующем слабым — защиту, а сильным — возможность самореализации.

Целью партия определяет – сделать жизнь справедливой! Выбор основывается на социалистическую перспективу. Социалистический выбор для России — это социально ориентированная экономика, разнообразие форм собственности, эффективное государственное регулирование рыночного хозяйства; сильная государственная власть, находящаяся под жестким демократическим контролем. Власть, основанная на доверии народа; динамично развивающееся общество, основанное на политической стабильности и национальной культуре, открытой состязательности идей в публичной политике. Новый социализм — это реализация жизненных интересов большинства населения, справедливое распределение доходов общества; защита людей от бедности и произвола властей; базовые социальные гарантии и достойные пенсии; доступные системы образования и здравоохранения. Социалистическая перспектива — это сокращение дистанции между властью и народом, развитие демократии участия, всех институтов гражданского общества [5,], в целом это целенаправленный путь к свободному, солидарному, организованному обществу.

В программном заявлении «Справедливой России» указывается, что задачами организации является «построение в России сильного социально ориентированного справедливого государства», поэтому во главу угла партия ставит возможность «сбережения народа России и наращивание ее человеческого потенциала». В этом документе «Справедливая Россия» позиционируется как "партия человека труда», которая станет «партией большинства». В частности программа «Справедливой России» – это освобожденная от советской риторики программа КПРФ[6,]. Возможно, именно такое направление и в сочетании с уравнительными идеями позволит

партии Миронова привлечь на свою сторону новое поколение избирателей, которым привлекают идеалы справедливости.

Мировоззрение и партийная программа партии ориентировано на базовых ценностях Справедливости, Свободы и Солидарности. Воплощение этих ценностей в жизнь — залог возрождения России как великой державы. Социализм, как определяет партия это постоянное движение к обществу социальной справедливости. Справедливость — это равные для всех политические права и свободы, распределение благ в соответствии с трудовым вкладом и способностями человека, право на достойную жизнь. Справедливость несовместима с любой дискриминацией личности. Достоинство человека не может зависеть от его происхождения, места проживания, материального положения или возраста. Справедливость означает неотвратимость наказания для тех, кто совершил преступление. Стремление к справедливости прочно укоренено в национальном самосознании россиян, в системе ценностей, передаваемых из поколения в поколение посредством культуры, традиций, исторической памяти.

Отмечается, что прямая обязанность государства партия видит в гарантировании справедливости. Цель развития государственных демократических институтов состоит в достижении политической и социальной справедливости. Вне этой цели демократия остается не более чем общим лозунгом. Партия считает, что нарушение социальной справедливости является главным тормозом развития страны. Справедливость — это равенство возможностей, а не получаемых благ. И это равенство обеспечивается, прежде всего, передачей знаний. Разрыв между богатыми и бедными надо сокращать разумной государственной политикой в области заработной платы, налогов[7,], а также вполне очевидными должны стать такие возможности как равный доступ к образовательным ресурсам, системе здравоохранения, социальной помощи малообеспеченным слоям населения.

О трудности определения понятия справедливости хотелось бы показать на примере истолкования другими партиями как КПРФ, Единая Россия (см.табл.1). В частности при анализе программы КПРФ понятие «справедливость» встречается семь раз, в свою очередь «справедливость» интерпретируют как близкое к таким понятиям как товарищество, толерантность, взаимопомощь, народовластие, личностная активность. В программе партии Единой России понятие «справедливость» встречается шесть раз, большое внимание уделяется социальной справедливости и место гражданина в обществе его самостоятельность, инициативность, гражданская активность и защищенность, поддержка со стороны государства.

Таблица 1. соотношение понятия справедливости в российских партиях



Возможным для нашего случая является сравнение и сопоставление программ двух партии, а также выявление сходств и различий определения понятия справедливости (см.табл.2).

Таблица 2. сопоставление программ партии

Критерии различия	Партия социальной справедливости	Справедливая Россия
Социальная справедливость	это выстраданный и глубоко осмысленный в ходе всей человеческой истории общественный идеал, высшая цель государства, фундаментальный принцип права, основополагающая норма морали, подразумевающая признание человека, его жизни, безопасности, духовного и физического здоровья самой высшей ценностью	справедливое соотношение прав и обязанностей, труда и вознаграждения, заслуг людей и их общественного признания
Справедливость	равная возможность реализовать свой человеческий потенциал, свои знания и предпринимательские способности, свое право на достойную жизнь, предотвращая тем самым дальнейшее расслоение общества и обнищание населения	равные для всех политические права и свободы, распределение благ в соответствии с трудовым вкладом и способностями человека, право на достойную жизнь
Главные ценности	«человек превыше всего»	справедливость, свобода, солидарность
Целевая аудитория	молодежь	пенсионеры

В целом как мы, видим программные документы, отображают основные проблемы государства и общеизвестные ожидания населения относительно позитивных преобразований в будущем страны. Однако,

несмотря на разницу идеологий, и политических пристрастий, программные обещания строятся примерно одинаково, обнаруживая больше сходств, чем различий. К характерным чертам можно отнести единообразие, популизм, декларативность, отсутствие конкретики, многозначность интерпретации понятия справедливости.

Но важно отметить, что «Партия социальной справедливости» делает ставку не только на общество в целом, но и на каждого индивида в отдельности, пытаясь предоставить ему необходимые ресурсы для духовного и материального развития. Следовательно, происходит накопление человеческого капитала в стране, что является двигателем прогресса России. В свою очередь «Справедливая Россия» акцентирует внимание на развитие рыночных отношений и удовлетворение материальных потребностей социального большинства за счет разнообразия форм собственности, жесткой демократической контроли со стороны государственной власти.

Использованные источники:

1. Солопова О.А. Образ будущего в предвыборных программах политических партий. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.philology.ru/linguistics2/solopova-08.htm>, свободный
2. Партия социальной справедливости. История. [Электронный ресурс] – Режим доступа: duma.lenta.ru/parties/pss, свободный
3. Партия социальной справедливости. Программа, идеология. [Электронный ресурс] - Режим доступа: duma.lenta.ru/parties/pss, свободный
4. Манифест партии. Официальный сайт. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.pp-pss.ru/main.php>, свободный
5. Справедливая Россия. История, структуру, идеология, ресурсы. [Электронный ресурс]-Режим доступа: <http://duma.lenta.ru/parties/sparvos/index.html>, свободный
6. Программа партии. Официальный сайт. [Электронный ресурс] – Режим Доступа :<http://www.spravedlivo.ru> ,свободный
7. Программные документы. Официальный сайт. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.spravedlivo.ru/information/section_11/section_14, свободный

*Каныгина А.С.
студент 2 курса
институт экономики и управления
Козлова Ю.В.
научный руководитель, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово*

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕЕ ПОВЫШЕНИЯ

Аннотация: в данной статье обобщены и раскрыты теоретические аспекты эффективности деятельности предприятия и пути ее повышения, рассмотрены аспекты повышения эффективности деятельности, представлена классификация показателей эффективности деятельности.

Ключевые слова: Эффективность, предприятие, капитал, прибыль, финансы, затраты.

Эффективность – это основное понятие экономической науки, которое заостряет на себе постоянное внимание экономической практики и теории. Оценка эффективности может проходить, как на уровне, субъекта федерации и на уровне региона. В зависимости от поставленных целей в исследовании, и решаемых для их достижения задач могут быть так же рассчитаны:

- обобщающие показатели эффективности;
- частные показатели эффективности.

Объектом такого расчета и оценки могут быть новая техника, капитальные вложения, отдельный вид деятельности и т.п.[1] Полноценная оценка эффективности предприятия предполагает расчет и дальнейший анализ всех обобщающих и частных показателей эффективности.

Для удачного формирования прибыли и повышения производительности, предприятие должно в ускоренном режиме искать пути совершенствования.

Путем роста прибыли, без сомнений является увеличение доходов от продаж продукции, а также от других видов производственно- коммерческой деятельности предприятия. Однако на промышленных предприятиях основным видом доходов, является выручка от реализации продукции, рост которой достигается за счет:- изучения рынка и всей продукции; - обеспечения конкурентоспособности производимой продукции. - роста цен на основе повышения качества продукции. [2].

Это происходит по средством повышения качества всей продукции, снижения себестоимости и сервисного послепродажного обслуживания. Для повышения эффективной и качественной работы предприятия, главное значение, имеет поиск резервов увеличения объемов производства и сбыта, так же снижения себестоимости продукции (работ, услуг), увеличения прибыли. Охарактеризовать результативность работы предприятия можно

через составление конечного результата, его финансово-хозяйственной деятельности, с существующими при этом затратами ресурсов, таким образом, результативность организации оценивается с помощью определения его экономической эффективности в целом.

Для оценки эффективности деятельности предприятия, необходимо исследование ряда показателей, основными из которых являются показатели рентабельности: капитала; продаж; эффективности использования трудовых и материальных ресурсов, основных производственных фондов и оборотных активов. Анализ проводится на основе бухгалтерской финансовой отчетности. От повышения эффективности работы предприятия, во многом зависит успешное решение, большинства поставленных перед руководством вопросов и задач. Это в том числе получение максимальных, конечных результатов, с наименьшими производственными затратами, что является одной из основных целей создания каждой коммерческой структуры.

Определять, контролировать и стараться повышать эффективность – это значит улучшать результативность работы на предприятии в целом. Эффективность деятельности предприятий, выявляется, прежде всего, при качественном бухгалтерском учете. Анализируя затраты на производство данной продукции и потери при производстве, основная задача снижение себестоимости выпускаемой продукции и повышение ее качества. При эффективном использовании трудовых и материальных ресурсов и основных производственных фондов будут увеличиваться оборачиваемость, и загрузка оборотных активов будет увеличиваться.

Экономическая эффективность, на сегодняшний день, является одной из важнейших, хотя и не единственных характеристик для каждой без исключения организации. В зависимости от того, какие затраты и конечные результаты принимаются во внимание, при определении экономической эффективности предприятия, можно говорить о том, какие показатели в результате этого возможно определить[3]. Так, например, к показателям эффективности относятся:

- рентабельность капиталов;
- фондоемкость и фондоотдача;
- трудоемкость и выработка;
- материалоотдача и материалоёмкость;
- оборачиваемость и загрузка оборотных активов;

Определение всех показателей динамики эффективности, позволяет учредителям и руководству отслеживать, соответствие функционирования предприятия по заданным целям, разрабатывать новые планы и стратегии развития, исходя из полученных результатов оценки.

Использованные источники:

1. Болодурина М.П. Система показателей оценка эффективности деятельности предприятий [Текст] / М.П. Бородулина //Экономический анализ: теория и практика. – 2014. - №35. – С.48-59
2. Ершова И.Г. Анализ

и прогнозирование динамики занятости на уровне региона / Региональная экономика: теория и практика. 2010. № 30. С. 25-32.

2. Козьева М.С. Актуальность проектного управления в органах государственной власти // Менеджмент предпринимательской деятельности: материалы четырнадцатой научно-практической конференции. – Симферополь: ИТ «АРИАЛ», 2016. С. 481-482.

3. Основные направления импортозамещения промышленных предприятий / Ершов А. Ю. / Инновационные подходы к решению социально-экономических, правовых и педагогических проблем в условиях развития современного общества: материалы I Международной научно-практической конференции, 26-27 ноября 2015 г. / Под ред. С.Л. Иголкина. 2015.

*Каныгина А.С.
студент 2 курса
институт экономики и управления
Козлова Ю.В.
научный руководитель, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово*

ПЛАНИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ

В статье проанализированы способы снижения себестоимости, охарактеризовано само понятие «себестоимость», а также разделы, которые включает план по себестоимости продукции.

Ключевые слова: планирование, себестоимость, затраты.

Под себестоимостью продукции, работ и услуг понимают затраты всех видов ресурсов, выраженные в денежной форме. Затраты – это важный показатель на предприятии. Поэтому надо разумно подходить к этому вопросу и следует рационально распределять и планировать свои затраты. Планирование охватывают всю производственно-хозяйственную деятельность. То есть затраты на производстве осуществляется с целью определения общей величины затрат по предприятию и расчета себестоимости единицы продукции.

План по себестоимости продукции является одним из важнейших разделов плана экономического и социального развития предприятия. Планирование себестоимости продукции на предприятии имеет очень важное значение, так как позволяет знать, какие затраты потребуются предприятию на выпуск и реализацию продукции, какие финансовые результаты можно ожидать в плановом периоде. Себестоимость - это издержки, выраженные в денежной форме, они и являются частью стоимости продукта. В нее включают стоимость сырья, материалов, топлива, электроэнергии и других предметов труда, амортизация, заработная плата

рабочих и прочие денежные расходы. Снижение себестоимости продукции означает экономию овеществленного и живого труда и является важнейшим фактором повышения эффективности производства, роста накоплений.

На предприятии делается детальный учет материалоемкости и материалоотдачи произведенной продукции и реализованной продукции, изменение условно-переменных трудовых затрат. Отдел труда и заработной платы планирует, ведет учет и предоставляет в планово-экономический отдел состав и структуру фонда заработной платы, а также порядок использования фонда заработной платы по видам выплат. Совместно с отделом кадров предоставляется трудовой потенциал и прогноз на планируемый период. Очень важно не только определить возможные затраты в плановом периоде, но и предусмотреть меры по их целесообразности (выгодности). Таким образом каждый затраченный рубль будет приносить прибыль не ниже сложившегося уровня рентабельности.

При планировании себестоимости отдельных видов продукции учитывают затраты на производство и реализацию продукции в расчете на одну натуральную единицу. Эти данные влияют решающим образом на ценообразование. На предприятии рассчитывается и планируется себестоимость по каждому виду продукции, а также делаются группировки по важнейшим видам продукции.

Если себестоимость повысилась, то при остальных равных условиях размер прибыли за этот период обязательно уменьшится на такую же величину. Прибыль и величина себестоимости взаимосвязаны. Чем меньше себестоимость, тем больше оказалась прибыль, и наоборот, чем меньше прибыль, тем больше была себестоимость.

План по себестоимости продукции включает в себя следующие разделы:

1. Смета затрат на производство продукции (составляется по экономическим элементам).
2. Себестоимость всей товарной и реализованной продукции.
3. Плановые калькуляции отдельных изделий.
4. Расчет снижения себестоимости товарной продукции по технико-экономическим факторам.

На мой взгляд тема актуальна, так как планирование себестоимости продукции, работ и услуг позволяет предвидеть изменения данного показателя, выполнения плана по его уровню, определить влияние факторов на его прирост и на этой основе дать оценку работы предприятия по использованию возможностей.

Для осуществления планирования себестоимости продукции, выявляются и устанавливаются резервы издержек производства и увеличивается коммерческий доход предприятия.

План по себестоимости продукции разрабатывается после составления

производственной программы, плана технического и организационного развития производства, плана по труду. Смета затрат на производство продукции – это сводный расчет, суммирующий расходы на производство и реализацию продукции. Это необходимо для увязки плана себестоимости с другими разделами плана-прогноза экономического и социального развития предприятия.

Использованные источники:

1. Жирнов, А.В. Инвестиции и развитие материально-технической базы сельского хозяйства / А.В. Жирнов, Ю.А. Лапшин, Г.В. Лапшина // Экономика и социум. - 2014. - №4-6(13). - С. 731-734
2. Ильин А.И. Планирование на предприятии: Учебник для Вузов / А.И. Ильин. Москва: Новое знамя, 2012 г.
3. Лапшин, Ю.А. Безопасность жизнедеятельности. Практикум: учебное пособие для выполнения практических работ /Ю.А. Лапшин, Г.В. Карпенко. -Ульяновск: Ульяновская ГСХА, 2011. -195 с.

*Каныгина А.С.
студент 2 курса
институт экономики и управления
Козлова Ю.В.
научный руководитель, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово*

ЧТО ТОРМОЗИТ РАЗВИТИЕ РЫНКА АУДИТА В РОССИИ?

В статье рассматривается рынок аудита, положительные и отрицательные стороны развития аудита в России.

Ключевые слова: демпинг, аудит, клиентская база, аттестат аудитора, аудиторские услуги.

За последнее время в аудиторской сфере назрело множество проблем, связанных с ее развитием и регулированием. Напрямую это связано с недавно проведенными реформами в аудиторской деятельности.

Во-первых, были ужесточены критерии обязательного аудита, которые привели к сокращению клиентской базы. Был повышен порог выручки компаний, которые по законодательству обязаны предоставлять бухгалтерскую отчетность аудиторам на проверку. Вследствие этого пострадали мелкие аудиторские фирмы, которые потеряли своих клиентов.

Во-вторых, произошел переход на единый аттестат аудитора. В результате чего аудиторам требовалось сдать экзамен на аттестат аудитора. Правительством Российской Федерации для прохождения аттестации был установлен срок до января 2013 года. Как показала практика, не всем аудиторам удалось его пройти, что показало некомпетентность

некоторых из них[1].

Наиболее серьезнейшим фактором, сдерживающим развитие аудита, является демпинг. Как правило, искусственно занижают цены, когда дело касается госзакупок. За низкую цену нереально дать клиенту необходимое качество.

На сегодняшний день одна из главных задач – сделать так, чтобы клиенты осознали, насколько ценны аудиторские услуги, в результате чего можно будет увеличить цены. Реалии таковы, что аудиторские услуги не дорожали на протяжении длительного периода времени, при этом затраты, связанные с саморегулированием, неизбежно увеличивались. У серьезных клиентов есть готовность платить адекватные суммы за качественные услуги.

Если говорить о спросе подобного рода услуги, то можно наблюдать его рост на некоторые из них. К примеру, гораздо более актуальны сейчас запросы, связанные с Международными стандартами финансовой отчетности. Кроме того, зачастую компаниям требуется защита в налоговых спорах, и они обращаются в аудиторские фирмы. Но на какие-то виды услуг спрос, напротив, серьезно падает. Это касается вопросов, связанных с тарифообразованием. Причины очевидны – в работу отрасли значительно сильнее, чем прежде вмешивается государство. Поэтому мнение экспертов требуется реже, в основном это касается каких-то исключительных ситуаций.

По сути, с этой проблемой должны бороться сами участники рынка аудита. Здесь существует два пути решения проблемы. Первый – клиенты должны сами полагать, что дешевого аудита быть не может. На сегодня ситуация начала постепенно меняться. Клиенты стали более серьезно относиться к выбору аудитора.

Второй путь решения проблемы – это саморегулирование аудиторских организаций. Ее цель – осуществлять контроль качества аудиторской деятельности: вводить единые подходы к формированию цены, отстаивать интересы аудиторов [3].

В текущем году рынок по-прежнему продолжает дифференцироваться. Однако серьезные прорывы в ближайшем будущем вряд ли возможны, т.к. в экономике отсутствуют необходимые для этого предпосылки. Сейчас главной движущей силой рынка аудита становятся МСФО, которые появились в правовом поле нашей страны относительно недавно. Именно новым стандартам предстоит в ближайшее время качественно улучшить рынок аудиторских услуг. В несколько отдаленной перспективе ожидается развитие тенденций ухода от привычного аудита, связанного с кипами бумаг. В будущем аудит должен стать электронным. Причем некоторые предпосылки к этому просматриваются уже сегодня. Если проанализировать то, как развивался аудит с течением времени, можно проследить три стадии. В свое время аудит был подтверждающим, потом системно-

ориентированным и базирующимся на риске. Системно-ориентированный аудит, имевший место в прошлом веке, это тот аудит, к которому нужно стремиться в перспективе. Но, не забывая о принципах аудита века нынешнего [2].

На сегодняшний день Министерство Финансов Российской Федерации вынужден вмешиваться в регулирование проблем в аудиторской отрасли из-за низкого качества услуг, конкуренции и демпинга. Из этого вытекает, что главным регулятором рынка остается государство. Оно продолжает контролировать сферу аудиторских услуг. Становится очевидным, что этот контроль будет только расширяться. Государство не предоставляет никаких преимуществ организациям, работающим в сфере аудита. Таким образом, главным игроком на рынке аудиторских услуг остается государство.

Использованные источники:

1. Чурин Е.А. Что тормозит развитие рынка аудита в России? – 2013.
2. Кучеров А. В. Аудит в России / А. В. Кучеров, Е. В. Леушина // Молодой ученый. – 2013.
3. Прохорова Н.А. Организация внутрифирменного контроля качества аудита: Сборник научных трудов Sworld. – 2014.

*Каныгина А.С.
студент 2 курса
институт экономики и управления
Козлова Ю.В.
научный руководитель, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачева
Россия, г. Кемерово*

ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ В РФ

В статье рассматриваются особенности и перспективы рыночной экономики в РФ, ее положительные и отрицательные стороны.

Сегодня рыночная экономика является наиболее действенной. Это связано с переходом на новую экономическую систему. Плановая экономика, существовавшая долгое время, была не способна обеспечить активного экономического роста. В результате перехода на новую экономическую систему изменилась национальная, государственная, социальная и политическая.

Ситуация, которая сложилась во время планово-административной экономики была связана с рядом причин : отсутствие частной собственности, отсутствие теневой экономики, большая значимость военно-индустриального комплекса, а также большая часть сферы была не конкурентоспособна, распад функций на личные средства.

Данная ситуация с каждым годом усугублялась . Для того, чтобы сформировать естественный рынок , не доставало многих предпосылок во время реформирования. В следствие чего, появилось много противоречий между идеальным рыночным хозяйством . [1]

Для Российской экономики переход от плановой структуры к рыночной был важен и необходим. Однако рыночную структуру необходимо адаптировать под экономическую ситуацию в стране, чтобы получить максимальные экономические показатели.

Эта особая форма обязана иметь определенные свойства и методы для существования в нашей стране. Этот способ должен иметь определённые методы для существования в России. До недавнего времени считалось, что для разработки конкурентоспособной рыночной сферы , создания благополучного предпринимательского климата и демократизации общественно политического порядка возможно исключительно рыночными способами .

Чтобы понять почему невозможно достигнуть того, что необходимо стране производственного рывка, нужно понимать, что нужно сделать для усиления роли России в мировом хозяйстве. Дело в том, что рынок в обстоятельствах развития интеграции и унификации не дает возможность России выйти вперед. Помимо этого, у нашей страны нет возможности справиться с отставанием только рыночными способами. Таким образом, остается один вариант— оставаться постоянным поставщиком редкого материала и недорогой рабочей силы, либо рассчитывать на помощь со стороны мощного государства. [2]

Для того чтобы выйти вперед, стране необходимо задействовать все ресурсы и совершить значительный прорыв. Общественно-финансовые стратегии формирования, которые ранее принимались на муниципальном уровне, в современных обстоятельствах оказались не значительными. Это связано с тем, что причин вернуться к социалистическому прошлому нет, а капитал возможно привлечь только вещественными выгодами и стимулами. Таким образом, не достаточно использовать только общественно-политическую свободу, нужно обладать способностью реализовывать это в жизнь.

Получается, что форма финансового подъема России ослабла за последние 10 лет. Это связано с поднятием тарифов на черное золото и возможностью применения производственных сил. обусловливается значительно высокими тарифами на черное золото и перспективой применения производственных сил. При таком раскладе Россия сможет выступать только в роли поставщика сырья. Возникает проблема «как продвинуться в будущем?»

Понятно, что разрешение данной проблемы под силу только государству в целом, однако, в соответствии с моделью рыночной экономики, его функции и возможности не имеют шансов увеличиваться.[3]

Таким образом, можно прийти к выводу, что на сегодняшний день политика финансового формирования страны не сформирована до конца, но существуют определенные утверждения, которые могут послужить значительному прогрессу. Одно из подобного утверждения – потребность в формировании науки и изобретательства, что даст новые открытия и инновации, в которых будет нуждаться современное общество. Но стоит понимать, что для этого прорыва необходимо современное оборудование, материалы и высококвалифицированные работники. Исходя из этого, мы понимаем, что без форсированного наращивания промышленного потенциала и без восстановления собственного производства данную проблему разрешить невозможно. Россия по уровню и качеству жизни по-прежнему отстает от международных стандартов. Это связано напрямую с механизмом отечественного развития. России сейчас необходима длительная экономическая политика. Для этого необходимо выбрать правильные ориентиры, направленные на расширение производственных сил нации и стабильного благополучия народа России.

Использованные источники:

1. Князев Ю. Перспективы российской экономики: шанс на ускорение. // Общество и экономика. — 2014 г., № 2-3
2. Папова В.О некроэкономическом постиндустриализме. // Общество и экономика. — 2014 г.
3. Экономика и общество в процессе формирования рыночных отношений/ Под ред. Юферевой Е.В. - М., 2014.

*Капелюшный Э.Д., к.э.н.
Россия, г. Тольятти
Камалиева Л.В.
студент*

*Российский Государственный Социальный Университет
Россия, г. Москва*

**МАРКЕТИНГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА РЫНКЕ
ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ**

В статье рассматривается сущность маркетинговой деятельности на рынке туристических услуг, а также необходимость исследования спроса на туристский продукт, рынка сбыта, их ёмкости, реальных и возможных конкурентов для эффективной разработки комплекса маркетинга.

Ключевые слова: маркетинг, рынок туристических услуг, маркетинговая стратегия, комплекс маркетинга.

The article deals with the essence of marketing activity in the tourism market, as well as the need to study the demand for tourism product, a market, their capacity, real and potential competitors for the effective development of the complex of marketing.

Keywords: marketing, tourism market, marketing strategy, complex of

marketing.

С каждым годом российская туристическая индустрия все более динамично включается в мировой рынок. Продвижение рынка туристических услуг стимулирует образование рабочих мест и продвижение малого бизнеса, перераспределяет ресурсы среди государств, оказывает стимулирующее влияние на секторы экономики, такие как транспорт, связь, торговая деятельность, сфера услуг, строительство, изготовление товаров народного пользования и является одним из наиболее перспективных направлений структурного преобразования экономики Российской Федерации.

Маркетинг в сфере услуг, в том числе и в туристической, - это процесс планирования и воплощения замысла, ценообразования, а также продвижения и реализации услуг, который ориентирован на выявление характерных потребностей клиентов. Он помогает потребителям оценивать услуги фирмы и делать правильный выбор.

Как обозначает Барабаш В.В.: "Под маркетинговой деятельностью понимают такую систему управления предприятием, которая направлена на изучение и учет спроса и требований рынка для обоснованной ориентации производственной деятельности предприятий на выпуск конкурентоспособных видов продукции, которые соответствуют определенным технико-экономическим характеристикам, в заранее установленных объемах".

Маркетинг - это анализ, планирование, реализация и контроль за воплощением "смеси" маркетинговых решений относительно продуктов фирмы, его цены, системы продвижения и распределения, а также надежд и ожиданий фирмы, т.е. это ключ к достижению целей и задач, которые возникают перед фирмой, которая стремится завоевать целевой рынок.

Цель маркетинга предприятия - обеспечение его рентабельности в определенных временных промежутках.

Главное в маркетинговой деятельности - разработка программ, их основная задача - дать возможность установить эффективную структуру производства, что ориентируется на получение желаемого уровня прибыли.

Рынок туристических услуг по своим основным характеристикам не обладает какими-либо принципиальными отличиями от иных форм хозяйственной деятельности. В связи с этим все основные положения современного маркетинга могут вполне применяться и в туризме.

В то же время в туризме имеется своя особенность, которая отличает его не только лишь от торговли продуктами, но и от других форм торговли услугами. Здесь имеет место торговая деятельность, как услугами, так и продуктами (по оценкам специалистов, доля услуг в туризме составляет 75%, а продуктов - 25%), кроме того особый характер потребления туристических услуг и продуктов в месте их создания, более того, в конкретной ситуации.

Если рассмотреть маркетинг в туризме как организацию, то необходимо отталкиваться тем, что она имеет определенные составляющие части (рис. 1).



Рис. 1. Технология реализации концепции маркетинга

Процесс маркетинговой деятельности наступает с анализа рыночных возможностей. Их результатом считается анализ исходной ситуации и определенные рекомендации по установлению возможностей деятельности турфирмы с учетом особенно привлекательных направлений вложения капитала. На основе сопоставления выявленных рыночных возможностей с целями и ресурсами компании разрабатываются его маркетинговые возможности.

Такого рода подход дает возможность не разделять маркетинговые усилия, работая на весь рынок, а сконцентрировать их на удовлетворении нужд избранных групп клиентов, обслуживать которых предприятие в состоянии и ему это выгодно.

Один из основных вопросов маркетинга заключается в установлении наиболее допустимой планомерности в деятельности туристической фирмы. Это гарантируется посредством подбора подходящей маркетинговой стратегии. Тем самым снижается степень неопределенности и риска в маркетинговой деятельности и гарантируется концентрация ресурсов на подобранных приоритетных направлениях. Стратегии формируются в программах.

Принимая во внимание чрезвычайную значимость комплекса маркетинга в рамках единой маркетинговой стратегии, разрабатываются частные стратегии согласно всем его основным элементам:

- продуктовая стратегия;
- ценовая стратегия;
- сбытовая стратегия;
- коммуникационная стратегия.

Продуктовая стратегия учитывает разработку туристского продукта, в большей степени подходящего нуждам туристов, и кроме того разработку и введение на рынок новых туристских услуг.

Ценовая стратегия предполагает установление поведения компании на рынке в расчете на долгосрочную перспективу и ценовой тактики на меньший период применительно к любому туристскому продукту, а также определенному сегменту рынка.

Сбытовая стратегия содержит определение каналов, форм и способов доведения туристского продукта до потребителя.

Коммуникационная стратегия обуславливает целенаправленную деятельность туристской компании по распространению положительных данных о себе и о собственном продукте. К данной деятельности относятся: стимулирование сбыта, реклама, личные продажи, пропаганда и в свою очередь участие в выставочных мероприятиях и создание фирменного стиля.

Таким образом, активный характер внедрения технологий маркетинга считается ключевым показателем положительных перемен в экономике России. Современные рыночные правила устанавливают потребность поиска экономически успешных методов общения с потребителями туристических услуг. При жесткой конкуренции успеха имеют шансы достичь только лишь те туристские организации, которые стремятся проводить коммуникационную политику, для того чтобы лучше ориентироваться в нуждах клиентов посредством непрерывного наблюдения.

Современные конкурентные требования устанавливают туристским организациям потребность активного применения всех элементов системы маркетинговых коммуникаций.

Видимые перемены во взаимоотношениях между потребителями и производителями туристических услуг приводят к тому, что определяющими критериями становятся качество обслуживания, высокая квалификация менеджеров по продажам, их нацеленность на нововведения, а также уникальность и качество предлагаемых клиентам туристических услуг.

Использованные источники:

1. Котлер Ф., Келлер К.Л. Маркетинг менеджмент. 12-е изд. - Спб.: Питер, - 2011г. - 86 с.
2. Ушаков Д. С. Стратегическое планирование в туризме. Серия: Высшее образование. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2009г. - 98 с.

*Каранетян А.А.
студент
Институт права, ПОХД
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара*

РУССКАЯ ПРАВДА, КАК ИСТОЧНИК ДРЕВНЕРУССКОГО ПРАВА

Abstract: this article discusses the first source of law created in Russia "Russian truth" and a brief and staged its characteristics.

Key words: law, crime, legislation, law, Prince, punishment, right, "Russkaya Pravda".

Аннотация: В данной статье рассматривается первый источник права, созданный на Руси «Русская правда» и даётся краткая и поэтапная её характеристика.

Ключевые слова: право, преступления, законодательство, закон, князь, наказание, правда, «Русская Правда».

Основным источником Древнерусского права на протяжении долгого времени являлась «Русская правда». «Русская Правда» - это первый письменный документ Руси, который представлял собой свод законов, включающий в себя обычное право, право, заимствованное из Византийских источников, и право, регламентирующее законотворческую деятельность князей в XI-XII веках.

«Русская Правда» на сегодняшний день сохранилась лишь в количестве около ста списков XIV-XVI вв, отличающихся друг от друга по структуре, объёму и составу. Хочется заметить, что с момента происхождения данного законодательного памятника не было выработано единого мнения о нём в литературе, также как и мнения о точном толковании его содержания.

До сих пор в историко-правовой литературе вызывает споры и остается нерешенным вопрос о происхождении этого важнейшего памятника права древней Руси. Особый интерес представляет оценка данного исторического памятника как результата иностранного влияния[82]. К примеру Гриднёв А.Н и другие исследователи вопроса о характере и становлении Русской Правды не отрицают влияния в той или иной степени иностранного элемента, но в литературе встречается и абсолютизация генезиса Русской Правды как результата рецепции скандинавского или немецкого права[83].

Русская Правда, как источник древнего права является одним из самых обсуждаемых документов. На протяжении всей истории, знавшей Праду, не утихают вопросы по способу её составления, об источниках, которыми пользовались её составители и общем характере её содержания[84].

⁸² Юшков С.В. Русская правда; происхождение, источники, её значение. -М.: Зерцало, 2010.-С 170.

⁸³ Гриднев А.Н. Роль Русской Правды в построении системы права в Древней Руси // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2009. №3. С. 9.

⁸⁴ А.А.Перебоева, Е.Б.Калашникова. Историко-политическое значение «Русской Правды» // Пробелы

Как известно, именно с именем Ярослава Мудрого обычно связывают появление первоначальной редакции «Русской правды». Документ дошел до нас в трёх редакциях. Краткая редакция содержит 43 статьи и относится к XI веку. Она состояла из Правды Ярослава, Правды Ярославичей. Пространная редакция содержит 121 статью и приходится на княжение владимира Мономаха, включала в себя Устав Владимира Мономаха. Сокращенная правда содержала 50 статей и включала ряд переработанных статей «Пространной правды»[85].

Правда Ярослава - «Древнейшая правда» представляет собой правовой кодекс, содержащий 18 статей, в основном он был посвящен уголовному праву, а впоследствии вошел в «Русскую Правду»[86]. В нем предусматривалось наказание за убийство, нанесение побоев, езду на чужом коне, порчу имущества, кражу и т.д. Право родственников на кровную месть за убийство сохранялось, хоть и могло замениться денежным штрафом. Самым страшным наказанием на тот момент по Правде Ярослава было – продажа всей семьи преступника в рабство и полная конфискация его имущества.

«Древнейшая Правда» была выдана Новгороду в 1016 году. По общепринятой точке зрения, она была написана в то время, когда Ярослав боролся со Святополком за Киевский престол в период с 1015-1019 гг. Даровав ее, Ярослав надеялся получить поддержку новгородцев, которые на тот момент конфликтовали с его наемной дружиной. «Дав им Правду, и устав списав, тако рекши им: по се грамоте ходите» - так начинается Новгородская летопись, и только затем начинается текст Древнейшей правды.

По мнению одного из известных российских историков И.Я.Фроянова, «Древнейшая Правда создавалась в качестве судебника с применением в Киеве и Новгороде, Киевской и Новгородской землях».

Правду Ярослава можно охарактеризовать как систематичный свод законов, чем как хронологию, так: ст. 1 – об убийстве; ст. 2-9 – о нанесении увечий, ран и личных оскорблениях; ст. 10-15 – о нарушении имущественных прав и добавочные ст. 16,17, а также как известно, не все уставы, написанные Ярославом, вошли в данный документ[87].

Правда Ярославичей же представляет собой сборник уставов, разработанных и выпущенных в разное время, этими Князьями. Законы расположены в хронологическом порядке вместе с исправлениями, которые

российского законодательства и международного права: сборник статей Международной научно-практической конференции — Уфа. 2015. С. 95.

⁸⁵Карчевская И.А, Калашникова Е.Б «Нормы наследственного права в Русской правде и Псковской судной грамоте»// Актуальные проблемы науки в современной России: сборник статей студентов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей (10.12.2014). - Ростов-на-Дону, 2014. С 161.

⁸⁶Климов И.П. История отечественного гос-ва и права: Учебн-метод. комплекс для студ.-Тюмень: Издательство ТГУ, 2008.- С. 91.

⁸⁷Хачатуров Р.Л. Русская правда - Тбилиси, 2002, С 42.

были внесены позднее. Сборник не включал в себя исключительно все уставы, которые были изданы Ярославичами, но включали уставы, которые были изданы раньше их. В частности, Правда Ярославичей – дополнительный сборник, который не содержит важнейших государственных указов и пр.

Пространная Правда существует в двух частях: 1. Законченная часть, которая, по мнению историков, была написана при Мономахе. Эта часть и есть Правда Ярославичей и его сыновей. 2. Дополнительная часть – позднейшая переписка законной части в (XVII-XIII вв.) с дополнением новых указов (о холопстве, наследстве и пр.)[88].

Пространная Правда включает в себя:

- Суд Ярослава Владимировича (ст. 1-52), который обобщает законодательную деятельность Ярослава Мудрого.
- Устав Владимира Всеволодовича Мономаха (ст. 53-121), собственно, состоящий лишь из его статей.

В Пространной Правде содержатся нормы, регулирующие как гражданское право, так и уголовное, наследственное, семейное и так далее. Сокращенный вариант данной Правды возникает лишь в XIII-XIV вв., в период феодальной раздробленности, но о его происхождении нет достоверных фактов[89].

Обобщая все вышесказанное, можно сказать, что Русская Правда представляет собой первый кодифицированный документ в Древнерусском праве, который содержит в себе правовые регуляторы общественной жизни, а также служит правовой, так называемой, базой для правовых источников, появившихся в дальнейшем.

Использованные источники:

1. Юшков С.В. Русская правда; происхождение, источники, её значение. -М.: Зерцало, 2010.-С 170.
2. Гриднев А.Н. Роль Русской Правды в построении системы права в Древней Руси // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2009. №3. С. 9.
3. А.А.Перебоева, Е.Б.Калашникова. Историко-политическое значение «Русской Правды» // Пробелы российского законодательства и международного права: сборник статей Международной научно-практической конференции — Уфа. 2015. С. 95.
4. Карчевская И.А, Калашникова Е.Б «Нормы наследственного права в Русской правде и Псковской судной грамоте»// Актуальные проблемы науки в современной России: сборник статей студентов. аспирантов, молодых ученых и преподавателей (10.12.2014). - Ростов-на-Дону, 2014. С 161.

⁸⁸ Чистяков О.И. История отечественного гос-ва и права: Учеб. для вузов — М.:БЭК, 1999. - С 47-48.

⁸⁹Титов Ю.П, Чистяков О.И. Русская правда. Краткая и Пространная редакции// Хрестоматия по истории гос-ва и права СССР. Дооктябрьский период.-М: Юридическая литература, 1990. - С. 7-9.

5. Климов И.П. История отечественного гос-ва и права: Учебн-метод. комплекс для студ.-Тюмень: Издательство ТГУ, 2008.- С. 91.
6. Хачатуров Р.Л. Русская правда - Тбилиси, 2002, С 42.
7. Чистяков О.И. История отечественного гос-ва и права: Учеб. для вузов — М.:БЭК, 1999. - С 47-48.
8. Титов Ю.П, Чистяков О.И. Русская правда. Краткая и Пространная редакции// Хрестоматия по истории гос-ва и права СССР. Дооктябрьский период.-М: Юридическая литература, 1990. - С. 7-9.

*Каржаубаев А.С., к.т.н.
доцент*

*Казахский национальный исследовательский технический
университет имени К.И. Сатпаева
Республика Казахстан, г. Алматы*

ЛЕГИРОВАНИЕ НАПЛАВЛЕННОГО МЕТАЛЛА И ВЛИЯНИЕ ЛЕГИРУЮЩИХ ЭЛЕМЕНТОВ НА СВОЙСТВА МЕТАЛЛОПОКРЫТИЙ

Предлагаемый к публикации материал посвящен решению актуальных вопросов создание износостойкого наплавленного слоя, связанных с наплавочными процессами. Правильный выбор присадочного материала для создания требуемого свойств является единственным условием для получения износостойкой поверхности.

***Ключевые слова:** износостойкость, твердость, усталостную прочность, наплавленный металл.*

*Ph.D., associate professor
Karzhaubaev Adil Saginbeovich
Kazakh national
technical Research
University named after KI Satpayev
Almaty city,
Republic of Kazakhstan*

ALLOYING WELD METAL AND THE INFLUENCE OF ALLOYING ELEMENTS ON THE PROPERTIES OF METAL COATINGS

The proposed material is devoted to the publication of the decision of pressing questions the creation of the wear of the deposited layer , related to the surfacing process . The correct choice of filler material to create the desired properties is the only condition for obtaining wear-resistant surface .

Keywords : wear resistance, hardness, fatigue strength , weld metal .

В процессе наплавки на поверхность детали для восстановления размеров и повышения износостойкости наносится расплавленный металл. Цель расплавления, обработки и кристаллизации металла при наплавке - получение металлопокрытия высокого качества, имеющего надежное

сплавления с основным металлом, необходимый состав и структуру, обеспечивающие требуемые свойства (твердость, износостойкость и усталостную прочность) [2]. С этой целью проводят легирование металла шва различными элементами. Введение в металл добавок различных элементов для улучшения или придания ему особых механических или физико-механических свойств (жаростойкость, кислотоупорность, износостойкость и др) называют легированием. В качестве легирующих добавок используют углерод, хром, марганец , кремний , никель , молибден, вольфрам, ванадий и другие элементы.

Введение в состав наплавленного металла легирующих добавок осуществляют четырьмя способами:

- применяют легированную электродную проволоку или ленту с использованием в качестве защиты обычных флюсов или инертных газов;
- характеризуется введением легирующих добавок через порошковые проволоки или ленты;
- используют легирующие флюсы в сочетании с низкоуглеродистыми электродными проволоками или лентами;
- на наплавляемую поверхность изделия наносят легирующие примеси – порошки, пасты и т.п., затем наплавку выполняют электродными проволоками, добиваясь полного расплавления легирующих материалов[2].

Важным результатом легирования должно быть равномерное распределение легирующих элементов в наплавленном металле, обеспечивающее однородность его химического состава. Способ легирования выбирают в зависимости от способа наплавки и требований к однородности наплавляемого металла. Если наплавленный металл содержит углерода ($>0,4\%$), то изменением скорости его охлаждения можно получить различные закалочные структуры (троостит, мартенсит) и, следовательно, различную твердость. Твердость наплавленного металла зависит от его структуры. Присутствие в структуре различного рода карбидов, нитридов и других химических соединений способствует значительному увеличению твердости и износостойкости наплавленного металла.

Все режимы наплавки, влияющие на образование закалочных структур, воздействуют и на получение более твердых покрытий. Структура наплавленного металла зависит от его химического состава и скорости охлаждения.

Износостойкость наплавленного металла в основном предопределяется его структурой и твердостью. Поэтому все условия наплавки, способствующие получению металла с повышенной твердостью, в большинстве случаев обеспечивают получение наиболее износостойких покрытий. В наплавленном металле должно содержаться оптимальное количество карбидообразующих элементов. Все виды наплавки приводят к возникновению в наплавленном металле остаточных напряжений.

Сжимающие напряжения повышают предел выносливости, а растягивающие - снижают. Повышение содержания углерода приводит к снижению остаточных напряжений. Отпуск наплавленных образцов при 3000С уменьшает величину остаточных напряжений на 20...30%, а при 6000С – почти полностью их снимает[3].

Зона сплавления в основном определяется переходными составами металла от основного к шву (рис.1).

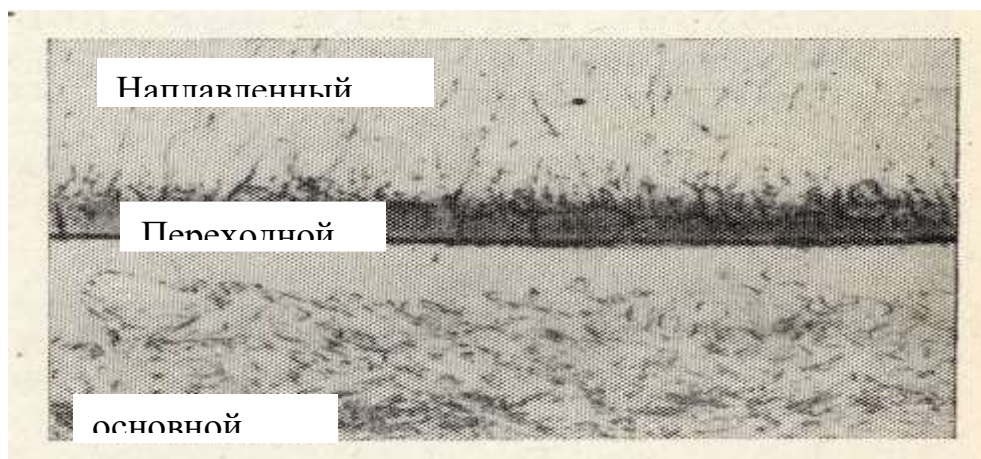


Рисунок 1 - Микроструктура зоны сплавления наплавленного металла

Формирование микроструктуры в переходной зоне наплавленный слой основной металл связано в значительной мере со степенью проплавления и смешивания основного и наплавленного металлов, а также с диффузионными процессами на границе сплавления. При этом происходит переход углерода, хрома, марганца и других элементов из материала образуемого покрытия в основной металл, или наоборот, в зависимости от их концентрации в металле наплавки или детали.

Чем больше разница по концентрации, например, углерода между наплавляемым и основным металлами, тем быстрее происходит его диффузия. Более полному протеканию диффузионных процессов, кроме резкого изменения температурного состояния, препятствует также образующиеся при наплавке карбиды.

Для случая эксплуатации восстановленных наплавкой (сваркой) деталей в условиях знакопеременных нагрузок и особенно при меняющихся температурах важным является учет совместной работы металлопокрытий и основного металла с переменным коэффициентом теплового расширения у границы сплавления[3]. В связи с различием величин этих коэффициентов по границе сплавления и в прилегающих объемах шва и основного металла при нагревах и охлаждениях возникают напряжения и развиваются пластические деформации тем большие, чем больше различие в значениях коэффициентов тепловых расширений.

Использованные источники:

1. Доценко Г.Н. Износостойкость и усталостная прочность чугуновых коленчатых валов ГАЗ-21. – М.: Автомобильная промышленность, №2, 1989.
2. Канарчук В.Е. и др. Восстановление автомобильных деталей. Технология и оборудование. Транспорт: – М., 1995. – 303 с.
3. Воловик Е.Л. Справочник по восстановлению деталей. Колос: – М., 1981. – 351 с.

*Каржаубаев А.С., к.т.н.
доцент*

*Казахский национальный исследовательский технический
университет имени К.И. Сатпаева
Республика Казахстан, г. Алматы*

СТРУКТУРООБРАЗОВАНИЯ ПОКРЫТИЙ ПРИ НАНЕСЕНИИ ПОРОШКОВЫХ МАТЕРИАЛОВ НА ПОВЕРХНОСТИ ДЕТАЛЕЙ

В этой статье приведена разработка расчетного метода определения характеристик наплавленного слоя, влияющих на структурообразование наплавленных деталей автомашин.

***Ключевые слова:** присадочный материал, широкослойная наплавка, жидкий металл, околошовная зона, микроструктура.*

*Ph.D., associate professor
Karzhaubaev Adil Saginbekovich
Kazakh national
technical Research
University name KI Satpayev
Almaty , Republic of Kazakhstan*

STRUCTURE FORMATION OF COATINGS AT THE APPLICATION OF POWDER MATERIALS ON THE SURFACE PARTS

This article describes the development of calculation method for determining the characteristics of the deposited layer , affecting nucleation weld car parts .

***Keywords :** filler material shirokosloynaya welding , molten metal , heat affected zone microstructure .*

Зона наплавки, условно выделяемая в наплавленном слое, представляет собой ту его часть, на которую будет приходиться основная изнашивающая нагрузка. В связи с этим, химический состав и свойства этой зоны должны быть максимально приближены к свойствам присадочного материала, выбранного для создания износостойкого слоя на поверхности детали. Формирование зоны наплавки осуществляется за счет совместного плавления, как присадочного материала, так и материала изделия. И хотя деление наплавленного слоя на две зоны – наплавки и проплавления –

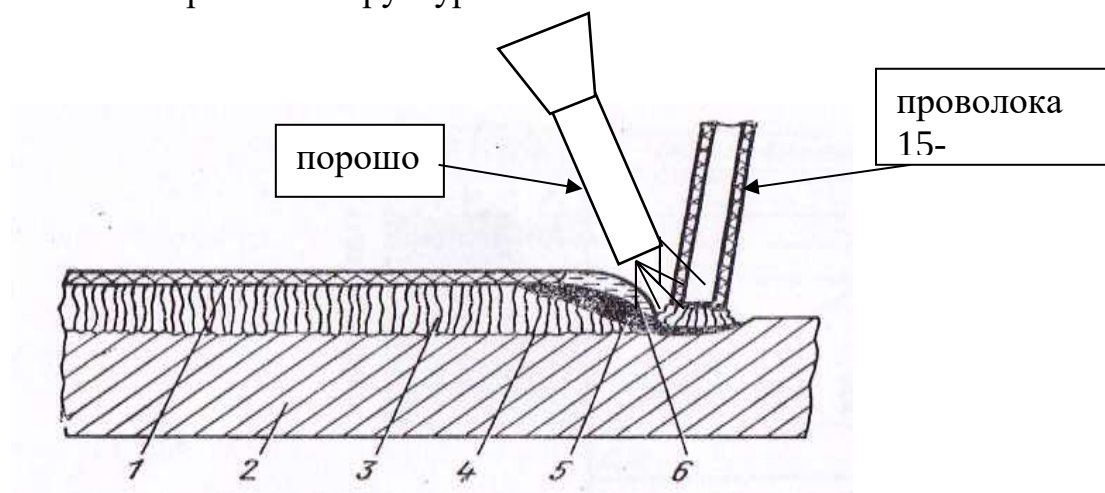
условно, целый ряд характеристик наплавленного валика в целом определяется именно показателями зоны наплавки[4].

Наиболее вредной примесью в наплавленном металле, приводящей к образованию трещин, является сера, находящаяся в виде химических соединений.

При всех способах наплавки под влиянием источников теплоты присадочный металл, плавясь, перемешивается с оплавляемым основным, образуя общую ванну жидкого металла. По мере удаления источника нагрева, отвод теплоты в массу холодного металла начинает преобладать над его поступлением, что вызывает затверждение – кристаллизацию жидкой ванны. Образуется наплавленный металл [3].

В начале кристаллизации ванны попавшие в него частицы шлака, возникшие от плавления порошка, либо электродные покрытия всплывают, создавая жидкий шлаковый покров, который, затвердевая, образует шлаковую корку. Толщина ее зависит от способа защиты металла при наплавке и составляет 0,5 – 10 мм и более. Образующиеся кристаллы растут в направлении, обратном отводу теплоты, т. е. перпендикулярно к поверхности теплоотвода, являющейся плоскостью раздела жидкого и твёрдого металлов. В большинстве случаев эти кристаллы имеют столбчатую форму. На рисунке 1 схема кристаллизации представлена с изображением наплавленного металла, имеющего столбчатое строение.

Переход ванны наплавляемого металла из жидкого состояния в твердое называют первичной кристаллизацией, а полученную при этом структуру – первичной. Качество наплавленного металла в большой степени зависит от его первичной структуры.



1-шлаковая корка; 2-основной металл; 3-наплавленный металл; 4- линия расплавления основного металла; 5-жидкий металл; 6-жидкий шлак.

Рисунок 1 - Схема кристаллизации

В процессе первичной кристаллизации могут возникать такие дефекты, как горячие трещины, поры, шлаковые включения.

У сплавов железа с углеродом первичная структура сохраняется до температуры аллотропических превращений, заключающихся в изменении строения металла, которое происходит в твердом состоянии и называется вторичной кристаллизацией. Структуру металла наплавки называют вторичной структурой. Вторичная кристаллизация приводит к изменению микроструктуры, почти не влияя на макроструктуру. Характер вторичной микроструктуры зависит от химического состава наплавленного металла и скорости его охлаждения. При вторичной кристаллизации в наплавленном металле могут возникать дефекты в виде холодных трещин. Прилегающий к наплавленному металлу участок основного металла, в котором под действием источников теплоты произошли структурные изменения, называется зоной термического влияния, или околошовной зоной.

Околошовная зона по своей структуре не однородная, так как участки ее нагревается до различных температур, начиная от температуры плавления и кончая температурой ~ 100 0С. Зона термического влияния при всех способах наплавки неизбежна, и независимо от химического состава основного металла в ней можно выделить три области:

первая – область, характеризующаяся температурой нагрева металла до жидкого или твердо – жидкого состояния;

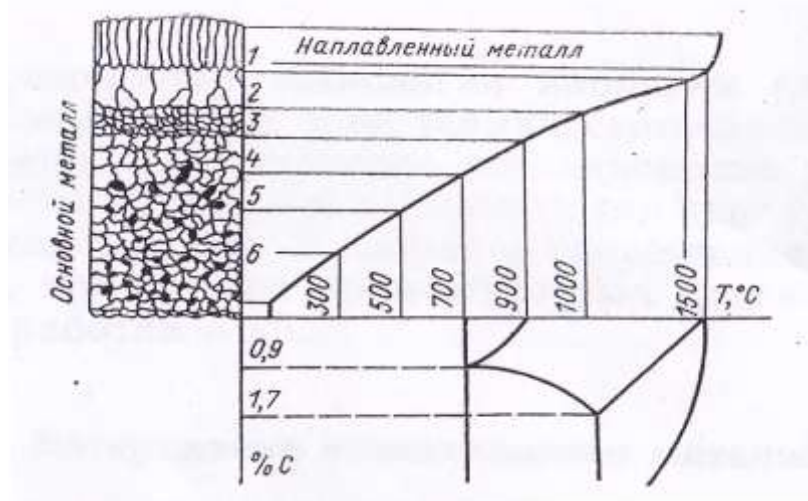
вторая – с температурой нагрева, достаточной до полного или частичного претерпевания фазовых превращений;

третья – область, у которой температура недостаточна для протекания этих процессов, но в ней сохраняются изменения, вызванные деформацией металла под действием сварочных напряжений. Основной металл, следующий за третьей областью, не претерпевает пластических деформаций, хотя в нем и существуют сварочные напряжения.

Строение и размеры зоны термического влияния зависят от способа наплавки, химического состава и теплофизических свойств основного металла, термического цикла наплавки.

Рассмотрим строение околошовной зоны на примере наплавки стали на углеродистую сталь (рисунок 2). Наплавленный металл имеет характерное дендритное (столбчатое) строение. Непосредственно к нему примыкает первый участок, образующий с наплавленным металлом зону сплавления, в которую входит полоска основного металла, находящегося в твердо – жидком состоянии. На этом участке происходит сплавление наплавленного металла с основным. Здесь же возникают диффузионные процессы, т. е. перемещение элементов из основного металла в наплавленный и наоборот, что приводит к развитию химической неоднородности. Так как этот участок по своему химическому составу отличается от основного металла, его часто называют переходной зоной. Свойства переходной зоны играют большую роль в работе наплавленной

детали – здесь возможно образование трещин, хрупких и усталостных разрушений. К зоне сплавления прилегает второй участок, называемый участком перегрева, или крупного зерна, характеризующийся температурой, близкой к температуре плавления и выше 1000 С.



1- зона сплавления; 2-участок перегрева; 3-участок полной перекристаллизации; 4-участок частичной перекристаллизации; 5-участок рекристаллизации; 6-участок старения

Рисунок 2 - Строение зоны термического влияния

Третий участок околошовной зоны получил название участка полной перекристаллизации (нормализации). Металл этого участка нагревается до температуры, несколько выше той, при которой заканчивается аллотропические превращения (до температуры 10000С). В этом интервале температур металл приобретают мелкозернистую аустенитную структуру. Механические свойства этого участка несколько выше свойств основного металла, не входящего в околошовную зону.

Пятый участок получил название участка рекристаллизации, который находится в интервале температуры 500–7000С, т.е. в зоне высокотемпературного отпуска. Для сталей, подвергнутых действиям наклепа или пластической деформации, в результате чего зерна металла дробятся, нахождение в интервале указанных температур ведет к сращиванию раздробленных зерен за счет роста новых зерен из обломков старых. Этот процесс называется рекристаллизацией. При наплавке углеродистых сталей, содержащих углерод до 0,3 %, на этом участке наблюдается снижение пластичности металла.

Шестой участок, с температурой нагрева 100 – 500 С, называемый участком старения, не претерпевает видимых структурных изменений. Но на этом участке может наблюдаться падение ударной вязкости, вызванное старением металла после холодной деформации и отсутствием процесса

Рекристаллизации [2]. За шестым участком следует основной металл, который не претерпевает изменений в процессе наплавки.

Описанная схема околошовной зоны верна для однопроходной наплавки. При многопроходной наплавке околошовная зона смещается в наплавленный металл и в первых трех участках может образоваться мелкозернистая, с повышенной пластичностью, структура. При разработке технологии широкослойной наплавки следует уделять особое внимание зоне термического влияния и принимать меры, исключающие возникновения дефектов в ней.

Использованные источники:

1. Погодин А.А., Алексеев Г.И. Теория сварочных процессов. – М.: Машгиз, 1950.-230с.
2. Меликов В.В. Сварочные материалы для дуговой сварки. Справочное пособие: – М.: Машиностроение, 1993.
3. Каржаубаев А.С. Восстановления чугуновых коленчатых валов автомобильных двигателей. Монография. Издательство нац. Академии им Ы. Алтынсарина, Алматы 2010. -148с

Карибуллина Г.Ф.
студент магистратуры, 6 курс
факультет «Общий стратегический менеджмент»
Казанский (Приволжский) федеральный университет
Киришин И.А.
научный руководитель
Россия, г. Казань

ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНИЗАЦИИ ПАО «ГАЗПРОМ» КАК ОБЪЕКТА СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ

Статья посвящена деятельности организации ПАО «Газпром», которая является естественной монополией в России. Произведен анализ структуры и выявлены стратегические задачи организации.

Ключевые слова: стратегическое управление, ПАО “Газпром”, естественная монополия

CHARACTERISTIC OF THE ORGANIZATION OAO "GAZPROM" AS AN OBJECT OF STRATEGIC MANAGEMENT

The article is devoted to the organization of PJSC "Gazprom", which is a natural monopoly in Russia. The analysis revealed the structure and strategy of the organization.

Key words: strategic management, PJSC "Gazprom", natural monopoly

На сегодняшний день целью стратегического развития для ПАО «Газпром» является лидерство среди мировых энергетических компаний за

счет освоения новейших рынков, диверсификации различных видов деятельности, обеспечение надежности поставок газа, как за рубеж, так и отечественным потребителям.

ПАО «Газпром» имеет следующую организационную систему:

Внешняя среда – это совокупность различных видов переменных, находящихся за внешними границами организации и не являющимися сферой непосредственного воздействия со стороны её руководства.

Факторами внешнего воздействия являются следующие компоненты.

1)Поставщики.

Непосредственно добыча компанией ПАО «Газпром» газового конденсата в 2005г. составляет около 11 миллион кубических метров газа в год (это составляет две трети от общероссийской добычи). Таким образом, ПАО «Газпром» самостоятельно справляется с миссией по снабжению топливным ресурсом предприятий, которые производят конечный переработанный продукт и не зависит от внешних факторов, связанных с поставками ресурсов.

В целях усовершенствований порядков снабжения товарами (работой и услугами) ПАО «Газпром» и его дочерние общества ООО «Газкомплекс» подготовили проект «Положения о порядке размещения заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд ОАО «Газпром» и его дочерних обществ преимущественно на конкурсной основе». Оно учитывает замечания и рацпредложения всех основных департаментов ПАО «Газпром», а также Министерства экономического развития и торговли РФ.

2)Потребители.

На внутреннем российском рынке предприятия Группы ПАО «Газпром» реализуют более 50% представленных для продаж объемов газа.

ПАО «Газпром» видит свою стратегическую задачу в максимизации эффективного и сбалансированного газоснабжения потребителей Российской Федерации.

3)Международные рынки.

Европейские рынки и рынки СНГ

Европейские газовые рынки вследствие их географической близости к России и преобладания на них российского газа, продолжают играть важную роль в определении экспортной политики ПАО «Газпрома». ПАО «Газпром» обеспечивает около трети суммарного импорта в Западную Европу. Основными покупателями российского газа являются Италия, Германия, Турция и Франция.

Главный вектор развития сотрудничества ПАО «Газпром» со странами СНГ состоит в обеспечении поставок природного газа, удовлетворяющего экономическим потребностям этих стран. В соответствие с межправительственным соглашением ПАО «Газпром» заключил договора по поставкам газа потребителям Республики Белоруссии, Украины и

Республики Молдова.

Структурами ПАО «Газпром» осуществлена закупка газа из районов среднеазиатского региона с последующими поставками в страны ближнего зарубежья. ПАО «Газпром» обеспечивает экспорт газа в государства Балтии на базе долгосрочных контрактов. Объем экспортных поставок российского газа составляет около 5 миллиарда кубических метров газа в год.

4) Акционеры.

Газпром является самой крупной народной компанией, объединяющей сотни тысяч акционеров, как в России, так и за рубежом.

Первичная эмиссия акций ПАО "Газпром", в соответствии с проспектом, составляла величину в количестве 236.735.129 штук. В результате чековых аукционов, РФФИ провел раздробление акций ПАО "Газпром": при этом на одну акцию с номинальной стоимостью в 1000 рублей стало приходиться сто акций с номинальной стоимостью в 10 рублей каждая. Соответственным образом, величина количества акций изменилась в 100 раз и в данный момент времени составляет 23.673.512.900 штук

Обладателем контрольного пакета акций ПАО «Газпрома» является Правительство Российской Федерации. Головная компания играет наиважнейшую роль в развитии экономики России, так как интересы всех сторон тесно связаны сложным образом. ПАО «Газпром» - один из основных инструментов внешней и внутренней политики нашей страны, государства, в котором создана система различных льгот, предоставляемых компаниям.

Компания «Газпром нефть» явилась одним из соучредителей «Санкт-Петербургской Международной товарно-сырьевой биржи» (СПБМТСБ). С ноября 2009 года были выставлены на торги на регулярной основе нефтепродукты.

Начиная с 2009 года и по 2014 год, «Газпром нефть» входит в тройку лидеров среди нефтяных российских компаний по значению объема биржевых торгов. В среднем на 10%. ежегодно увеличиваются «Газпром нефтью» объемы биржевой реализации нефтепродуктов.

Компания ПАО «ГАЗПРОМ» в ежедневно выставляет на торги нефтепродукты на бирже, и ей также выполняются все требования, предъявляемые к биржевым торгам, которые применяются к хозяйствующим доминирующим субъектам.

В магистерской диссертации проведено исследование по конкретной деятельности организации, а именно реализации природного газа на территории Российской Федерации.

ООО «Газпром Межрегионгаз» - это специализированное сто процентное дочернее общество ПАО «Газпром». Основным видом деятельности является обеспечение реализации природного газа на территории Российской Федерации.

В группе «Газпром Межрегионгаз» состоят более трёхсот компаний, обеспечивающих газоснабжением различных потребителей. ООО «Газпром

Межрегионгаз» через 49 дочерних компаний обеспечивает реализацию газа. Потребителями компании является практическое большинство населения страны и огромная часть предприятий российской промышленности, работоспособность и торговое благополучие которых во многом определяется слаженными работами 160 тысяч сотрудников группы. Именно благодаря этим профессионалам, сотни миллионов жителей - россиян обеспечиваются как светом, так и теплом, и комфортом. Природный газ – это ценнейшее и экологически чистое сырье и топливный ресурс, который непосредственно используется для сжигания и получения тепловой энергии, так и для дальнейшей переработки в жидкое состояние (установки ожижению газа). Кроме того, по сложной технологической цепочке продукты переработки газа могут попасть на десятки тысяч российских промышленных и энергетических предприятий, которые работают в 67 регионах страны.

Тем временем, процесс реализации природного попутного газа является одной из многочисленной граней работы компании. Компания «Газпром Межрегионгаз» создавалась в качестве специализированной по продаже природного газа. За 17 лет своей работы компания разрослась и стала интенсивно развивающейся и многопрофильной. В планы холдинга включены решения значимых для России социально-экономические задач.

Использованные источники:

1. ПАО «Газпром» – Официальный сайт, - режим доступа: <http://www.gazprom.ru> свободный.
2. РосБизнесКонсалтинг – Официальный сайт, - режим доступа: <http://www.rbc.ru/> свободный.
3. «Газпром сегодня» Описание создания и развития «ОАО Газпром» М.: Издание «Газпром», 2011.

Карибуллина Г.Ф.
студент магистратуры, 6 курс
факультет «Общий стратегический менеджмент»
Казанский (Приволжский) федеральный университет
Киришин И.А.
научный руководитель
Россия, г. Казань

ПРИМЕНЕНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ: РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ KPI

Статья посвящена разработке системы ключевых показателей деятельности KPI в организации как инструмента стратегического планирования. Проанализированы основные особенности и элементы системы ключевых показателей деятельности KPI.

Ключевые слова: инструменты стратегического планирования,

**APPLICATION OF STRATEGIC PLANNING TOOLS:
DEVELOPMENT OF A SYSTEM OF KEY PERFORMANCE
INDICATORS KPI**

The article is devoted to the development of key performance indicators KPI in the organization as a tool for strategic planning. The analysis showed the main features and elements of key performance indicators KPI.

Keywords: strategic planning tools, key performance indicators, KPI

Ключевыми показателями деятельности предприятий являются КРІ (KPI - Key Performance Indicators). Это система оценок, которая позволяет организации определить свои достижения стратегических и тактических (операционных) целей.

Система КРІ может служить, прежде всего, для текущей оценки работодателями деятельности своих сотрудников. Она позволяет проанализировать настоящее положение компании в целом в отрасли и каждого отдельно взятого работника компании в настоящий момент времени и соответственно понять, насколько сегодняшнее положение компании соответствует ее стратегическим целям.

Основное особенность ключевых показателей деятельности предприятия и основных критериев, по которым в России оцениваются результаты работы компании, является ориентированность системы КРІ на стратегические цели организации и на их достижение, тогда как российские критерии не сравниваются со стратегией компании, и при этом оценивают преимущественно тактические задачи. Эффективным инструментом для стратегического и оперативного управления компаниями, который позволит соотнести стратегические цели компании с ее бизнес-процессами, а также с повседневными действиями всех ее сотрудников и на каждом уровне управления является система BSC (balanced scorecard) или иначе “Система сбалансированных показателей” (ССП). Эта универсальная система была создана в результате исследований Р. Каплан и Д. Нортон. Она позволила интегрировать финансовые и нефинансовые показатели полной хозяйственной деятельности компании, следовательно, определила степень эффективности, целевой сбалансированности и выявила наличие их причинно-следственной связи. Кроме того, система сбалансированных показателей позволяет выявлять, с помощью каких причинно-следственных связей можно связать существующие между целями и ключевыми показателями связи, и как результат этого взаимодействия отражается на стратегической карте компаний.

КРІ позволяет просчитать оценку эффективности, а, следовательно, позволяет вооружить руководство компании инструментом,

способствующим определению соответствия управления компанией уровню возможных достижения стратегических целей, в особенности, для укрепления и роста рыночных стоимостей компаний. В тоже самое время, персонал может формировать отчеты о результатах своей работы с учетом полученных показателей. Можно также сравнить итоги проверки с ключевыми показателями и, следовательно, оценить реальный вклад в эффективность достижения стратегических, глобальных целей деятельности компании.

Таким образом, система сбалансированных показателей (ССП) хоть и не является инструментом для создания стратегии, но она позволяет структурировать несколько наиболее важных ее элементов, основными из которых являются следующие направления:

- финансовая деятельность;
- отношения с потребителями (составляющая клиентской базы);
- внутренний бизнес-процесс;
- обучение персонала и развитие предприятия.

При этом требуется выработка некоторого алгоритма, который позволит, учесть миссию компании, определенные корпоративные ценности компании, представления идеалистического образа компании в будущем. Все это будет способствовать определению стратегии компании, четкому представлению о ее стратегических целях и воплотить эти цели в конкретные задачи и действия направленных на достижение. Все это становится осуществимо с помощью “Системы сбалансированных показателей” (ССП). С помощью этого инструмента можно перевести стратегию на операционный уровень, привнести стратегию в повседневную работу для каждого сотрудника компании.

Таким образом, основная задача системы КРІ состоит в использовании сбалансированных показателей, с помощью которых можно перевести стратегическую политику компании в комплексный набор показателей ее деятельности, который будет определять основные параметры системы управления и измерения. Что при этом будет измеряться? В первую очередь - это уровень достижения целей. Полноценный набор результирующих показателей включает в себя все количественные характеристики для информирования сотрудников компании об основных факторах успеха как в настоящем, так в будущем. Ключевыми показателями деятельности предприятия можно не просто охарактеризовать результаты, к которым должен стремиться каждый сотрудник, но и какую работу он должен для этого выполнить, и конкретно в каком количестве, в том числе и за какое время. Таким образом можно оценить пользу каждого из сотрудников для компании.

Большой ошибкой для некоторых компаний является то, что руководство ставит перед персоналом только те задачи, и проводит оценку результатов только по тем показателям, которые возможно измерить. С

одной стороны, это правильный подход, так как любую задачу нужно стремиться сформулировать конкретно, описать единицы, в чем будет измерен результат. Но с другой стороны, политика базовых установок сбалансированных показателей заключается в том, чтобы традиционные финансово-экономические показатели стали недостаточными для обеспечения стратегического успеха компании, а также для осуществления обратной связи. При решении этих задач необходимо создать более "сбалансированный" набор показателей деятельности предприятия, учитывающий и позволяющий контролировать факторы, воздействующие на эти показатели, а не просто отслеживать текущие результаты. Для успешного мониторинга деятельности компаний при достижении значительных стратегических целей компании не следует все внимание уделять оценкам их прошлой деятельности. Необходимо также и рассматривать те показатели, с помощью которых можно будет регулировать результаты деятельности компании в будущем.

Использованные источники:

1. Журнал Корпоративный менеджмент–Официальный сайт, - режим доступа: <http://www.cfin.ru> свободный.
2. Котлер Ф. Маркетинг. Менеджмент (анализ, планирование, внедрение, контроль). – СПб.: ЮНИТИ, 2010.
3. Dorestani, A., & Rezaee, Z. (2011). Key performance indicators and analysts' earnings forecast accuracy: An application of content analysis. *Asian Academy of Management Journal of Accounting and Finance*, 7(2), 79–102.

Касимова А.М.

студент магистратуры 1 курса

кафедра внешнеэкономической деятельности

Уральский государственный экономический университет

Радковская Е.В.

научный руководитель

Россия, г. Екатеринбург

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МОДЕЛИ МНОЖЕСТВЕННОЙ РЕГРЕССИИ В ИССЛЕДОВАНИИ ВАЛОВОГО ВНУТРЕННЕГО ПРОДУКТА РОССИИ

В статье рассматривается задача выявления влияния основных макроэкономических показателей на объем валового внутреннего продукта России. Рассмотрены зарубежные и отечественные эконометрические модели ВВП. Предложена эконометрическая модель для оценки и анализа вклада основных социально-экономических показателей в ВВП России.

Ключевые слова: валовой внутренний продукт; эконометрическая модель; факторы; трендовая и сезонные компоненты ВВП.

The article considers the problem of identifying the impact of the main

macroeconomic indicators on the gross domestic product of Russia. The article considers foreign and domestic econometric model of GDP. The article proposed econometric model to estimate and analyze the contribution of the main socio-economic indicators in the Russian GDP.

Keywords: gross domestic product, econometric model, factors, trend and seasonal components of GDP.

При решении задач оценки и прогнозирования валового внутреннего продукта широко применяется эконометрическое моделирование. При помощи инструментария эконометрики можно дать количественную и качественную характеристику взаимосвязей между объемом валового внутреннего продукта страны и различными социально-экономическими факторами.

Интересен опыт применения эконометрических моделей за рубежом. Так, например, в США Центром эконометрических исследований в штате Индиана разработана модель, называемая Индианской моделью США (the Indiana Model of the U.S. – IMUS). Модель используется для получения краткосрочных и долгосрочных прогнозов темпов роста отдельных макроэкономических показателей. Индианская модель США включает в себя 6 блоков уравнений, связанных с определением совокупных расходов, доходов, государственных финансов, финансовых переменных, переменных, описывающих рынок труда, а также заработной платы и цены [4].

Используя данную модель, в августе 2015 года Центр экономических исследований в штате Индиана разработал долгосрочный прогноз прироста ВВП США, уровня занятости и инфляции на период с 2019 до 2036 года на основе ежеквартальных прогнозов за трехлетний период. Согласно модельному прогнозу, на период с 2015 по 2018 гг. ожидается рост ВВП США на 2,6% в год. Сопоставив данные прогноза с данными МВФ, согласно которым рост ВВП Соединенных Штатов в 2016 и 2017 годах ожидается на уровне 2,6%, можно говорить о достаточной прогнозной точности Индианской модели.

В Европе эконометрические модели также широко применяются, в том числе и на межгосударственном уровне. К примеру, существует модель HERMIN, которая изначально была предназначена для оценки последствий присоединения Польши к Европейскому союзу, а также влияния оказываемых ЕС мер помощи или воздействия. С помощью данной модели было проанализировано потенциальное воздействие структурных фондов ЕС на макроэкономическую ситуацию в Польше.

Вызывает интерес эконометрическая модель экономики России, разработанная в Центральном экономико-математическом институте РАН для целей краткосрочного прогноза и сценарного анализа. Ее авторами являются В.Л. Макаров, С.А. Айвазян, С.В. Борисова, Э.А. Лакалин [3]. Входными данными для этой модели являются такие экзогенные

переменные, как объемы инвестиций, цены на нефть, курс доллара США, государственные расходы на нужды социальной сферы, тарифы на экспорт. На выходе (эндогенно) определяются ВВП, объемы экспорта и импорта, темп инфляции, доходы населения и конечное потребление. С помощью модели непосредственно через сайт ЦЭМИ РАН можно составить краткосрочный прогноз (на несколько кварталов) макроэкономических показателей в режиме реального времени, что является весьма полезным и интересным свойством этой модели. Однако недостатком модели является то, что она не учитывает сезонный характер данных.

В России наиболее часто используются следующие эконометрические методы и модели прогнозирования [1]:

- системы эконометрических уравнений (ЦЭМИ, ЦМАКП, ИНП РАН, ИЭП, Центр макроэкономических исследований Сбербанка России, ЭЭГ, Центр развития, Ренессанс Капитал/РЭШ);

- модели временных рядов (Центр анализа данных, ИЭП). В России такие модели, как правило, строятся по месячным исходным данным, а в других странах – по квартальным и годовым, соответственно различаются и временные рамки прогноза;

- метод консенсус-прогнозов (РБК, Центр развития);

- метод построения опережающих индикаторов (ИЭП, Центр развития).

Общей чертой практически всех моделей, используемых в России, а также и их недостатком, является отсутствие подробного описания методики прогнозирования и спецификации моделей.

В данной работе сделана попытка выявить наличие и размер влияния основных макроэкономических и социально-экономических показателей на ВВП России при помощи использования модели множественной линейной регрессии.

Заметим, что Россия является крупным игроком на мировом рынке – производителем и экспортером нефти и природного газа. За последние два года Россия столкнулась с геополитическими вызовами и последствиями торговых и финансовых санкций, в связи с этим экономические условия в России ухудшились. По данным Росстата уже с 2010 года наблюдается рецессия экономики, снижение темпов прироста ВВП. Прирост ВВП в 2014 году составил лишь 0,6%. При этом в 2016 году ожидается сокращение ВВП России [5].

Выбор факторов для рассматриваемой нами модели регрессии, вероятно определяющих количественное изменение объема ВВП, производится, прежде всего, исходя из содержательного экономического анализа [2].

В данной работе мы исследуем влияние следующих переменных на ВВП России:

- 1) уровень безработицы, % (x_1);

- 2) среднедушевые денежные доходы населения, руб. в месяц (x2);
- 3) индекс потребительских цен, в % к предыдущему периоду (x3);
- 4) сальдо торгового баланса, млрд. долл. (x4);
- 5) расходы федерального бюджета, млрд. долл. (x5);
- 6) цена нефти марки Brent, долл. (x6);
- 7) инвестиции в основной капитал, млрд. (трлн.) рублей (x7);
- 8) оборот розничной торговли в текущих ценах, млрд. руб. (x8).

Для анализа взят период с января 1995 г. по сентябрь 2015 г. с разбивкой по кварталам, т.е. в анализе используется 83 наблюдения. Валовой внутренний продукт в текущих ценах (в млрд. руб., до 1998г. – трлн. руб.) – это результирующая переменная (y).

Логично предположить, что рост уровня безработицы отрицательно влияет на динамику ВВП. В ситуации полной занятости, когда все рабочие места заняты, фактический ВВП страны равен потенциальному. Последствие появления безработицы, превышающей естественный уровень, заключается в том, что трудоспособные граждане не заняты в производстве, соответственно имеет место невыпущенная продукция, а экономика не достигает своего потенциала. В конечном итоге это приводит к снижению темпов экономического роста объемов ВВП.

Уровень инфляции (индекс цен) в стране обесценивает ВВП. Таким образом, при анализе динамики экономического роста и оценки реального уровня и динамики роста или снижения ВВП необходимо анализировать валовой внутренний продукт, скорректированный на уровень инфляции. Поэтому нами был включен в модель такой показатель, как индекс потребительских цен.

Одним из составляющих ВВП является такой показатель, как личные потребительские расходы населения. Соответственно, повышение среднедушевых денежных доходов населения должно приводить к росту его расходов и, следовательно, ВВП.

Также составляющим показателем ВВП при его расчете является чистый экспорт. Чистый экспорт представляет собой разницу между доходами от экспорта и расходами страны по импорту и соответствует сальдо торгового баланса. Основу российского экспорта в страны дальнего зарубежья по данным ФТС России составляют топливно-энергетические товары (их удельный вес в товарной структуре экспорта в 2015 году равен 66,4%). По официальным данным Федеральной таможенной службы экспорт из России сырой нефти и нефтепродуктов в 2015 году составил 156 979,6 млн. долл. США, а это 45% всего экспортного оборота России за 2015 год.

Кроме того, для анализа нашей модели был взят такой показатель, как цена нефти марки Brent, так как она служит одним из стандартов для цен, устанавливаемых на рынке нефти. От цены на нефть напрямую зависит сальдо торгового баланса России, так как, судя по данным ФТС, доля нефти в экспорте России составляет около 26% (в 2015 году).

Решение задачи поиска зависимости ВВП от перечисленных факторов производилось с помощью метода наименьших квадратов. В ходе проведения регрессионного анализа нами поэтапно исключались из модели незначимые факторы. Незначимость факторов определялась по столбцу «Р-значение» таблицы вывода коэффициентов и t-статистики, выводимых в качестве результатов решения надстройкой Регрессия программного пакета Microsoft Excel. Таким образом нами были исключены из модели факторы: индекс потребительских цен, среднедушевые доходы населения и сальдо торгового баланса. Объяснить незначимость этих факторов можно следующим. Нужно помнить, что снижение уровня безработицы и приближение его к естественному уровню создает предпосылки усиления инфляции, то есть эти факторы взаимосвязаны, что подтвердилось незначимостью в модели одного из факторов. Среднедушевые денежные доходы населения частично зависят от расходов государства, так как население получает выплаты из бюджета РФ.

По результатам итогового этапа решения все коэффициенты регрессии оказались значимы. Таким образом, исходя из нашей модели, можно сделать вывод, что на объем ВВП России влияют 5 факторов, а именно: уровень безработицы (x_1), расходы федерального бюджета (x_5), цена нефти марки Brent (x_6), инвестиции в основной капитал (x_7), оборот розничной торговли (x_8).

Уравнение регрессии имеет следующий вид:

$$y = 519,45 - 66,65 \cdot x_1 - 0,53 \cdot x_5 + 16,62 \cdot x_6 + 0,3 \cdot x_7 + 2,63 \cdot x_8$$

Уравнение регрессии показывает, каким будет в среднем значение переменной y (объем ВВП России), если переменные x примут конкретные значения. Вывод итогов по результатам итогового этапа представлен на рис. 1.

Регрессионная статистика				
Множественный R	0,999			
R-квадрат	0,999			
Нормированный R-квадрат	0,999			
Стандартная ошибка	232,86			
Наблюдения	83,00			
Дисперсионный анализ				
	SS	Значимость F		
Регрессия	3068126124,30	0,00		
Остаток	4175098,81			
Итого	3072301223,12			
	Коэффициенты	P-Значение	Нижние 95%	Верхние 95%
Y-пересечение	519,45	0,03	48,11	990,79
Уровень безработицы, %	-66,65	0,00	-110,12	-23,18
Расходы федерального бюджета, млрд. долл.	-0,53	0,00	-0,72	-0,34
Цена нефти марки Brent, долл.	16,62	0,00	13,65	19,59
Инвестиции в основной капитал, текущие цены, млрд. (трлн.) рублей	0,30	0,00	0,18	0,42
Оборот розничной торговли в текущих ценах, млрд. руб.	2,63	0,00	2,51	2,74

Рисунок 1 – Вывод итогов по результатам регрессионного анализа

Полученная модель является качественной, так как выполняются все критерии качества, а именно: связь в уравнении является тесной (поскольку

коэффициент корреляции равен 0,999), коэффициент детерминации значим (вероятность его недостоверности практически равна нулю), все входящих в уравнение независимые факторы значимы (вероятности их незначимости не превышают 5%). При анализе остатков было обнаружено 5 статистических выбросов. Проследив, в какие периоды произошли эти отклонения фактического ВВП от ожидаемого по модели значения (1 квартал 2009 г., 4 квартал 2013 г., 1 квартал 2014 г., 1 и 3 квартал 2015 г.), можно предположить, что это было связано с изменениями в мировой и национальной экономике. Поэтому удалять эти выбросы не нужно, к тому же их наличие не ухудшает тесноту связи и качество модели.

Из построенной регрессионной модели видно, что повышение уровня безработицы на 1 % существенно влияет на объем ВВП – он сокращается на 66,65 млрд. руб. Эти данные согласуются с так называемым законом Оукена, согласно которому существует обратная взаимосвязь между уровнем безработицы и ВВП. По данным Оукена (он исследовал ВВП США начала 60-х годов) при росте безработицы на 1%, ВВП США падал на 2,5%. Однако при росте безработицы и стабильных ценах на нефть экономика более склонна оставаться стабильной, чем замедляться или падать.

Также большое влияние на объем ВВП РФ оказывает цена нефти – при увеличении цены нефти марки Brent на 1 долл./барр. объем ВВП увеличивается в среднем на 16,62 млрд. руб. Это связано с тем, что большая доля доходов Федерального бюджета приходится на поступления от продажи нефти за границу (налог на добычу полезных ископаемых, экспортные пошлины и т.д.).

Доля наблюдений, попавших под описание регрессионной модели, составляет 0,999. То есть 99,9% наблюдений можно описать полученной регрессионной моделью, и лишь 0,1% наблюдений описываются не попавшими в модель факторами. Эти факторы учитываются константой модели, равной 519,45 млрд. руб.

Применение построенного нами уравнения регрессии дает возможность прогнозировать объем ВВП на будущие периоды. Прогнозное значение переменной y (ВВП) рассчитывается при помощи подстановки в уравнение регрессии ожидаемых величин факторов x . Прогнозные значения независимых переменных могут быть заданы извне, могут быть получены по определенной методике расчета, определены с помощью методов экспертных оценок или вычислены на основе экстраполяционных методов (если исходные данные – временные ряды).

На рисунке 2 изображены фактические значения (те, что имели место в реальности) и расчетные значения по модели.

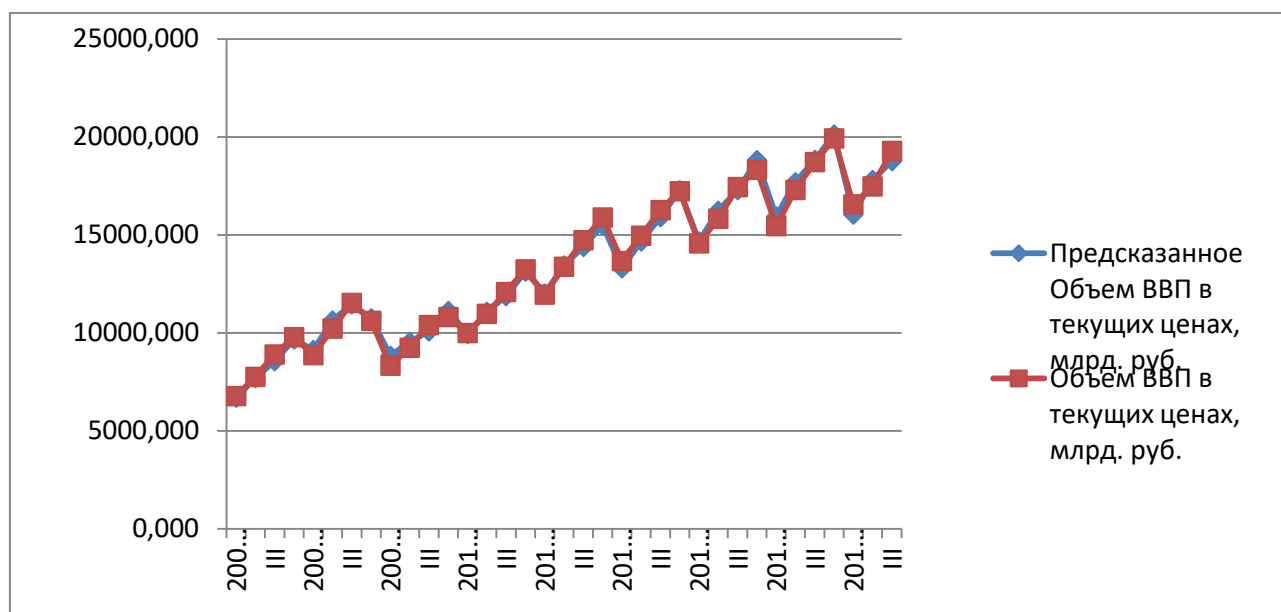


Рисунок 2 – Фактический и расчетный объем ВВП с 2007 г. по 2015 г.

Рисунок 2 явно демонстрирует сезонную и трендовую компоненту ВВП России. Проявление сезонности может быть связано с методикой расчета объема валового внутреннего продукта, ростом составляющих показателей ВВП в течение года с 1 по 4 квартал, а также с другими причинами. Трендовая компонента свидетельствует о том, что практически каждый год происходит увеличение и прирост ВВП.

Таким образом, наше исследование дает основание предположить наличие трендовой и сезонной компоненты в модели ВВП России. В связи с этим предметом дальнейшего научного исследования для нас будет являться использование модели временных рядов для анализа и прогнозирования ВВП России.

Использованные источники:

1. М. Турунцева. Прогнозирование в России: обзор основных моделей // Экономическая политика. 2011. № 1. С. 193-202.
2. Чемеркин М.А. Эконометрическое моделирование объема ВВП России и его прогноз на 2014-2015 гг. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – <http://www.scienceforum.ru/> (дата обращения: 23.03.16 г.).
3. Эконометрическая модель экономики России. В.Л. Макаров, С.А. Айвазян, С.В. Борисова, Э.А. Лакалин [Электронный ресурс] / Центр ситуационного анализа и прогнозирования ЦЭМИ РАН. Макаров В.Л., Айвазян С.А., Борисова С.В., Лакалин Э.А. – Режим доступа. – <http://data.cemi.rssi.ru/> (дата обращения: 22.03.16 г.).
4. U.S. Forecast Model. About the Models / Indiana University. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – <http://www.ibrc.indiana.edu/cemr/models.html#imus> (дата обращения: 22.03.16 г.).
5. World economic outlook: a survey by the staff of the International Monetary Fund. / Washington, DC : International Monetary Fund. [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2015/01/pdf/text.pdf>

(дата обращения: 22.03.16 г.).

*Кирнозова И.Р.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Ставропольский государственный аграрный университет
Грачева Д.О.
научный руководитель
Россия, г. Ставрополь*

ОБЗОР РОССИЙСКИХ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССАМИ

Статья посвящена обзору отечественных программных продуктов управления бизнес-процессами компании. Рассмотрены основные понятия бизнес-процессов. Описан функционал и возможности каждого продукта. Поднимается вопрос актуальности использования российского, а не зарубежных программ.

Бизнес-процессы, программные продукты, моделирование, управление, информационные технологии.

The article provides an overview of domestic software company's business processes management products. The basic concepts of business processes. Described functionality and capabilities of each product. It raises the question of the relevance of the use of Russian, not foreign programs.

Business processes, software, modeling, management, information technology.

Эффективное управление бизнес-процессами – мечта любого руководителя компании. В век стремительного развития информационных технологий и внедрения бизнес-процессов в деятельность компании делает ее в несколько раз конкурентоспособнее на рынке.

Для ее достижения разработаны методы и инструментальные средства описания, проектирования, анализа и оценки бизнес-процессов, концепции и правила их реорганизации, а также информационные технологии поддержки. Применение зарубежных программных продуктов, завоевавших мировой рынок престижно, многофункционально, но в связи с активным импортозамещением в стране не выгодно. На помощь приходит отечественный производитель программных продуктов управления бизнес-процессами, который мало в чем уступает зарубежным собратьям.

К технологиям управления бизнес-процессами можно отнести:

- «Business Studio»;
- «ELMA BPM»;
- «ПитерСофт».

Рассмотрим каждую из них подробнее.

«Business Studio» — система бизнес-моделирования, позволяющая

создать эффективную организацию путем автоматизации и формализации процессов.

Преимуществами Business Studio является простота, удобство и высокая скорость освоения программы специалистами. В продукте используются общеизвестные нотации моделирования бизнес-процессов (IDEF0, BPMN 2.0, EPC), интегрированы все востребованные методики и технологии (BSC/KPI, моделирование бизнес-процессов, имитационное моделирование, функционально-стоимостной анализ, поддержка СМК). На выходе из программы формируются конкретизированные регламентирующие документы, не требующие дополнительной доработки, есть «Мастер отчетов», позволяющий формировать отчеты с использованием всех возможностей форматирования Microsoft Word и внедрено использование в качестве графического редактора диаграмм Microsoft Visio.

«ELMA BPM» – это система управления бизнес-процессами. Она позволяет перейти от инструкций к автоматическому исполнению и контролю процессов и помогает управлять эффективностью деятельности компании. ELMA BPM реализует концепцию BPM (Business Process Management), что позволяет строить гибкие адаптивные информационные системы, способные оперативно меняться вместе с изменением бизнес-процессов компании. Благодаря использованию приложения ELMA BPM можно навести порядок в бизнес-процессах организации, сделать их выполнение четким и формальным.

Приложение обладает огромным количеством возможностей, однако все функции системы легко могут быть поделены на четыре группы в соответствии со стадиями жизненного цикла (цикл Деминга) процесса PDCA (Plan, Do, Check, Act): проектирование (моделирование) бизнес-процессов, исполнение бизнес-процессов, контроль и мониторинг бизнес-процессов, оптимизация бизнес-процессов.

«ПитерСофт» - электронный документооборот на 1С и процессное управление. «ПитерСофт» представляет продукты и услуги в сфере автоматизации бизнес-процессов предприятий, создании информационных систем, разработке систем электронного документооборота (СЭД) и внедрения управленческих технологий. Выполняет разработку и внедрение информационных систем и оказывает услуги по управленческому консалтингу. Автоматизация предприятий осуществляется на базе программ «1С:Предприятие 8» с использованием технологии процессного управления. Программа позволяет оптимизировать управление бизнес-процессами, создавать и внедрять комплексные информационные системы на основе 1С в сфере оперативного, управленческого, производственного, бухгалтерского учета. занимаются разработкой корпоративных информационных систем управления предприятием класса MRP, MRPII и ERP II. Постановка, оптимизация и автоматизация документооборота, интеграция системы документооборота с учетной системой, автоматизация процессного

управления и автоматизация предприятий на продуктах 1С – производственный, торговый и складской, оперативный, бухгалтерский и другие.

В приведенной ниже таблице указано только наличие / отсутствие той или иной функциональной возможности:

Сравнительная черта	«Business Studio»	«ELMA BPM»	«ПитерСофт»
Проектирование (моделирование)	Да	Да	Да
Формирование регламентирующей документации	Да	Нет	Да
Исполнение модели (Внедрение)	Да	Да	Да
Мониторинг и контроль	Да	Да	Да
Создание системы менеджмента качества	Да	Да	Да
Оптимизация бизнес-процессов	Да	Да	Да
Совместимость с другими программами	Да/Нет*	Нет	Да
KPI	Нет	Нет	Да

*совместима с BIZDIAGNOSTICS.

Все перечисленные выше программные продукты имеют общую особенность – позволяют оптимизировать управление бизнес-процессами. Стоит отметить, что коммерческие предприятиям следует выбирать программу, которая будет реализовать все поставленные задачи. По данным комплексной оценки оптимальным вариантом является «ПитерСофт» (отличительной чертой которой является совмещение с программными компонентами 1С). Приведенные программы далеко не все, что имеются на отечественном рынке ИТ. Российские компании-производители данных программ успешно внедряют технологические новинки, позволяющие расширить функционал и возможности каждого из пользователей – от директора фирмы до рядового сотрудника.

Использованные источники:

1. Как работает BPM-система: ELMA BPM. [Электронный ресурс]. URL: http://www.elma-bpm.ru/product/bpm/system_work.html (дата обращения: 28.05.2016).
2. «Business Studio». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.businessstudio.ru/> (дата обращения: 01.06.2016).
3. «ПитерСофт» [Электронный ресурс]. URL: <http://piter-soft.ru/index.php> (дата обращения: 05.06.2016).

*Колесникова О.Ю., к.филол.н.
доцент
кафедра «Иностранных языков
для профессиональной коммуникации»*

МГТУ им. Г.И. Носова

Российская Федерация, г. Магнитогорск

ВКЛАД ФРАНЦУЗСКИХ МЫСЛИТЕЛЕЙ В РАЗВИТИЕ МОТИВАЦИИ ГЕРОЕВ КОМЕДИЙ РЕСТАВРАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается понятие «порок» и его оценка с точки зрения успешности французскими мыслителями и комедиографами. Претерпев значительную эволюцию мотивы «порок» и «успех» трансформировались в единый мотив «успешный порок», который и стал доминировать в обществе и драматургии в конце XVII столетия.

Ключевые слова: комедия Реставрации, мотив, порок, «успешный порок», социальная среда.

Свою лепту в формирование мотивации героев комедий Реставрации внес и французский мыслитель Франсуа де Ларошфуко (1613 – 1680). Это была эпоха, когда в чести были эпиграммы, афоризмы, парадоксы. А. Аникст в своем послесловии к комедии У. Уичерли «Прямодушный» говорит, о том, что «поколение комедиографов того периода воспиталось в значительной мере на его (Ларошфуко – К.О.) «Максимах и афоризмах».⁹⁰ В дворянском обществе второй половины XVII века царил культ острословия, и драматургия Реставрации активно использовала изречения философа для своих целей: показать типичные пороки века.

Ларошфуко анализирует структуру общественного мнения и выявляет тот фундамент, на котором оно строится. Центральным понятием у Ларошфуко выступает тщеславие. Именно тщеславие, по его мнению, предопределяет стремление человека быть добродетельным: «Добродетель не достигла бы таких высот, если бы ей в пути не помогало тщеславие...».⁹¹ Причинами же слыть добродетельным выступают: «Жажда славы, страх позора, намерение составить состояние, желание сделать нашу жизнь удобной и приятной...». (С. 34) Однако добродетель тесно связана не только с тщеславием, но и с остальными пороками, которые входят в ее состав: «...как яды в состав целебных снадобий. Благоразумие их соединяет, смягчает и успешно использует против жизненных невзгод». (С. 56) Для того, чтобы успешно преодолевать жизненные препятствия, людям необходимо найти грань между собственной выгодой и формальным соблюдением правил, установленных в обществе, так как «желание выгоды приводит в действие все добродетели и пороки». Этой гранью и является «общежительность», термин, которым Ларошфуко называет «дружбу,

⁹⁰ Аникст А. Уильям Уичерли // Уичерли У. Прямодушный. М., 1975. С. 75.

⁹¹ Ларошфуко Ф. Мемуары. Максимумы. М., 1993. Стр. 29, 165. (Цитаты из сочинений Ларошфуко приводятся по этому изданию с указанием страницы в тексте)

взаимное уважение интересов и обмен услугами» (С. 58), однако, «это не более чем коммерция, в которой себялюбие непременно надеется что-нибудь выгадать». (С. 78)

Философ показывает, что добродетель является формой человеческой сущности, вроде одежды, которая необходима цивилизованному человеку для соблюдения приличий: «Свет чаще вознаграждает видимость достоинств, нежели сами достоинства». (С. 92)

Моральные нормы, достоинства и недостатки, добродетели и пороки, согласно Ларошфуко, определяются общественным мнением: «Свет обычно зовет добродетелью некое фантомное порождение наших страстей, которому присваивается доброе имя, чтобы можно было безнаказанно творить все, что пожелаешь». (С. 112) Именно безнаказанность приводит к тому, что порочные действия не только имеют благополучный исход, но и не вызывают порицания со стороны света: «Большинство людей судит о человеке лишь по тому, насколько он в моде и каково его состояние» (С.113). Какими же путями нажито это состояние, и благодаря чему этот человек «в моде» мало кого интересовало. Более того, чем грандиознее и нахальнее была провернутая афера, тем большее уважение получают люди, ее провернувшие: «Есть преступления, которые утрачивают свою преступность и даже обретают славу из-за огласки, численности и чрезмерности. Именно поэтому обкрадывать государство – проявлять расторопность, а несправедливо захватывать чужие земли – делать завоевания» (С. 116). Все это не может не заставить задуматься остальных: а настолько ли уж порочны эти люди, если не только общественное мнение, но и сама фортуна на их стороне? «Удачливые люди неисправимы: они убеждены, что правда на их стороне, меж тем как фортуна благоприятствует их не лучшему образу действий» (С. 124).

Таким образом, уверенность в своих действиях, удачно завершившихся, негласное одобрение обществом несправедливых дел, выраженное в безнаказанности, и приводят к тому, что успешный порок становится образцом для подражания: «Нет ничего заразительней примера, самые благие и самые дурные наши поступки всегда вызывают подражание. Добрым делам мы подражаем из чувства соревновательности, дурным – по природной злобе, которую держал в плену стыд, но высвободил пример» (С. 127).

В своей книге Ларошфуко отразил скептический взгляд на природу человека, его пренебрежение правилами морали, не соответствующим реальному поведению людей. «Максимы» были посвящены анализу человеческих поступков и их мотивов. Ларошфуко пришел к выводу, что привычная схема оценок "добродетель - порок" слишком упрощает действительность. Значительная часть афоризмов демонстрировала читателям истинную подоплеку внешне вполне добродетельных поступков. В комедиях этого времени человеческая природа воспринимается

достаточно цинично как взаимосплетение животного эгоизма и чувственности, не ограниченных ни гражданскими, ни государственными, ни религиозными препонами.

Соотечественник Ларошфуко Ж. Б. Мольер (1622 – 1673) в своих комедиях показал воплощение тех пороков, о которых рассуждал философ: как под видом самых высоких идеалов скрываются самые низкие вождения, осуществляются корыстные цели, и как жестокий эгоизм цинично проявляет себя в «сливках» общества – аристократах.

Одноименный персонаж комедии Мольера «Дон Жуан» (1665) открыто и цинично пренебрегает всеми нормами человеческой морали и надевает на себя маску ханжества, когда нужно избежать ответственности за свои преступления. Дон Жуан оправдывает свое поведение знатным происхождением, именно оно дает ему право не считаться с законами морали, созданными для простолудинов: он гонит от себя надоевших ему любовниц, нагло рекомендует своему престарелому родителю поскорее отправиться на тот свет, беззастенчиво отказывается платить долги. Он не признает никаких законов, не страшиться церковных угроз, верит только в реальность бытия, ограниченного человеческим существованием.

В образе Тартюфа Мольер показал, что под видом самых высоких идеалов скрываются самые низкие вождения и осуществляются грубо корыстные цели. Был обличен лжепророк, тайный агент «Общества святых даров», рьяный стяжатель, способный дурачить людей под прикрытием идей христианства и патриотизма:

Круг совести, когда становится он тесным,
Расширить можем мы: ведь для грехов любых
Есть оправдание в намереньях благих. (VI, 5)⁹²

Тартюф – чревоугодник и сладколюбец, владеющий приемами церковной казуистики, добивается таким способом своих корыстных целей и выпутывается из самых затруднительных положений. На примере Тартюфа Мольер обличал механизм приспособленчества, прикрывающегося «благими намерениями».

В 1668 году Мольер создает «Скупого», центральным образом комедии становится скряга Гарпагон (являющийся продолжением образа Скупого римского комедиографа Плавта). Он одержим деньгами, чья власть больше не нуждалась в прикрывающих масках и не считалась с моралью, открыто и нагло господствовала над обществом. Теперь не человек распоряжается деньгами, а деньги управляют человеком, полностью подчиняя его себе.

Мольер продолжает обличать новых хозяев жизни – буржуа в «Мещанине во дворянстве» (1669) и «Мнимом больном». Самодовольных буржуа, помешавшихся на титуле (Журден) и на ценности своего здоровья

⁹² Мольер. Тартюф // Мольер. Комедии. М., 2002. (пер. Лозинского М.)

(Арган), теряют разум и становятся «дойными коровами» для тех, кто потакает их причудам: у мещанина – одворяниться, а у здоровяка – излечиться.

Таким образом, сопоставив концепции философов и драматургов, можно сказать, что, по сути, разделенные временной дистанцией авторы говорят в унисон: изменения в характере человека происходят вслед за изменением экономической обстановки. Определяющую роль в жизни человека играет общество, точнее моральные нормы, им устанавливаемые. Именно общественное мнение побуждает человека, вне зависимости от его качеств, действовать в установленных обществом рамках. И если в обществе такие пороки, как себялюбие, тщеславие, алчность, наглость считаются признаком не только хорошего тона, но и быстрым и верным способом для достижения целей, то человек, стремящийся преуспеть в подобном обществе, неминуемо сталкивается с проблемой выбора: сохранить видимость нравственности и стремиться к своей цели любыми путями, либо следовать формально установленным добродетелям и быть невостребованным обществом. Не удивительно, что человек решает - гораздо проще казаться добродетельным, чем быть им. И, как правило, следование моральным установкам не отражает истинной добродетели. Мораль не основывается на истине, ибо общественное мнение чаще всего ошибочно. Оно судит о человеке в свете его успешности на любом поприще. Философы признают, что если человек настойчив в достижении своей цели, напорист в выборе путей к ее осуществлению, то фортуна способствует ему во всех его делах, пусть даже неблагоприятных. Драматурги же в большинстве своем обличают пороки, присущие современности и наказывают своих героев за неблагоприятные деяния, за их опустошенность, за потерю самой потребности опираться на традиционные моральные установки предков, за снятие с себя всякой ответственности перед обществом, за полное равнодушие к людям, и стремление любой ценой добиться желаемого. Ближе к XVII веку порок оказывается не только ненаказуем, но еще и вознагражден за свою дерзость и за грандиозность предпринятого дела, он становится примером для подражания. Сама действительность, ее социальное содержание обнаруживает в своих конфликтах источник драматических столкновений, через «исторические изменения высвечивает истинную сущность, и реальным ходом вещей способствует отрезвлению от старых иллюзий»⁹³, таким образом, есть смысл говорить, что изменение восприятия порока обществом обусловлено не только природными качествами человека, но и социальной средой.

Использованные источники:

1. Гусейнов, А.А. Этика: словарь изречений и афоризмов / А.А Гусейнов. - М.: Высшая школа, 1995. - 430 с.

⁹³ Бояджиев Г. Великий реформатор комедии // Мольер. Комедии. М., 2002. С. 9.

2. Аристотель. Об искусстве поэзии. М.: Государственное издательство художественной литературы, 1957.- 184 с.
3. Аристофан. Лягушки. (пер. под ред Шульца Ю.) // Античная комедия. РостовнаДону, 1997.
4. Аристофан. Комедии. / Аристофан; пер. К. Полонской // Собр. соч.: в 2 т. – М.: Искусство, 1954. – Т. 1. – 449.
5. Этика Аристотеля / с прил. “Очерка истории греческой этики до Аристотеля” Э.Радлова. СПб: «Обществ. Польза», 1908 г. 207 с
6. Аристотель. Никомахова этика / Аристотель. – М.: Наука, 2003. – 430 с.
7. Фрейденберг, О.М. Поэтика сюжета и жанра. / О.М. Фрейденберг. - М., 1997.
8. Менандр. Герод. Комедии. Мимиамбы. Античная драматургия. Греция. М. Искусство 1984г. 296 с.
9. Плавт. Избранные комедии. / Плавт; пер. А. Артюшкова – М.: Художественная литература, 1967. – 661 с.

*Колесникова О.Ю., к.филол.н.
доцент*

*кафедра «Иностранных языков для профессиональной
коммуникации»*

*Скворцова М.Л., к.ф.н.
доцент*

*кафедра иностранных языков для профессиональной коммуникации
МГТУ им. Г.И. Носова*

Российская Федерация, г. Магнитогорск

МОТИВ «ПОРОК» В ДРАМАТУРГИИ ЭПОХИ ВОЗРОЖДЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматривается трансформация понятия «порок» в этике и воплощение его в качестве мотива в системе драматургического произведения эпохи Возрождения.

Ключевые слова: эпоха Возрождения, макиавеллизм, Ф. Бэкон, английская драма конца XVI – начала XVII вв.

Средневековье создало свою драму: пьесы, изображавшие эпизоды из Ветхого завета и Евангелия, моралите и комедийные сценки фарсового типа. Аскетическое учение о пороках как страстях или греховных помыслах (чревоугодии, блуде, жадности, печали, гневе, унынии, тщеславии и гордости) было запечатлено в моралите – официальном мировоззрении эпохи.

В западной традиции последовательность основных пороков со временем менялась. Григорий Великий поставил гордость на первое место, рассматривая ее как корень всех прочих пороков. Фома Аквинский использует другую последовательность: лень, зависть, гнев, уныние, жадность, чревоугодие, блуд. Изменения были связаны с переходом от раннехристианской практики публичного покаяния к тайной исповеди в

1215 году.

В эпоху Возрождения в искусстве на смену аскетизму средневековья пришли комедии, проникнутые любовью к жизни и ее радостям. «Мандрагора» Макиавелли, написанная между 1513 – 1520 гг., открывает традицию жанра комедии нравов в эпоху Возрождения. В этой комедии находят отражение философские взгляды автора на оправданность применяемых средств для выполнения поставленной задачи. По его мнению, цель оправдывает средства. Если она достойна, то все средства для ее достижения хороши: «жестокость применена хорошо в тех случаях – если позволительно дурное называть хорошим».94

Лигурио - приживал и паразит, - становится центральным героем, который безнравственными средствами добивается поставленной цели. В образе этого персонажа автор показывает общество, лишённое нравственных идей, нравственных людей. По его мнению, каковы люди, таковы и средства, приносящие успех, таков и тот, кто способен добиться успеха.

Лигурио «когда-то поверенный в брачных делах, прихлебатель в богатых домах» берется склонить к измене добропорядочную замужнюю даму. Обманом и подкупом ему удастся добиться своей цели. Служитель церкви в комедии - не самый строгий страж нравственности: за определенную плату он согласен уговорить женщину изменить мужу.

Макиавелли показал, каким должен быть человек, рассчитывающий на успех. Главным было не сковывать себя какими-либо нравственными соображениями – успех оправдывает все.

Чувству крушения привычных ценностей, растерянность и беспокойство, охватившие общество способствовали и открытия Коперника, который разрушил представления о мироздании, и ставший необычно популярным к концу XVI века скептицизм Монтеня, и учение Макиавелли, которое читателю XVI века представлялось популярной хрестоматией цинизма и авантюризма, откровенным прикрытием хищнических appetitов, царивших в обществе.

Также большую роль играли размышления Ф. Бэкона (1561-1626) и его концепция «естественной» морали. Он строит свою этику, исходя из рационально понятных посюсторонних жизненных устремлений и аффектов человеческой личности. Бэкон по-своему делал в Англии то же самое, что несколько раньше во Франции – Монтень и Шаррон. Бэкон создает и провозглашает «естественную» философию, философию материализма: два человеческих стремления – к знанию и могуществу – находят здесь свою «золотую середину» Аристотеля. Именно Бэкон со своим поворотом к опытному знанию помогает увидеть комические несообразности жизни. Обращаясь к примерам реальной, даже обыденной жизни, Бэкон пытался разобраться в путях, средствах и стимулах человеческого поведения,

⁹⁴ Макиавелли Н. Избранные сочинения. М., 1982. С. 96.

подлежавшего той или иной моральной оценке.

Определяя источники нравственности, Бэкон утверждает доминирующую роль общего блага перед индивидуальным, деятельной жизни перед созерцательной, общественного престижа перед личным удовлетворением. Наряду с тезисом «общее благо превыше всего» Бэкон развивает и другой - «человек сам кузнец своего счастья».⁹⁵ Надо только уметь разумно определять значение и ценность всех вещей в зависимости от того, насколько они способствуют достижению наших целей – богатства, общественного положения и престижа. Для Бэкона, в отличие от его последователей, имеет принципиальное значение, какими средствами все это будет достигаться. Средства достижения целей он делит на «честные и нечестные», однако, порицая последние, он признает, что «человек, посвятивший себя целиком заботам об устройстве собственного благосостояния, может более кратким путем и быстрее упрочить свое положение и богатство. Ведь в жизни происходит то же самое, что и в путешествии, где самый короткий путь всегда грязнее и неприятнее, а лучший путь оказывается, как правило, окольным» (С. 386). Люди серьезные, степенные, отстаивающие свои убеждения вызывают у него симпатию, но и здесь он признает, что они «...по большей части добиваются уважения, но не счастья и успеха» (С. 387).

Тогда каким же должен быть человек, согласно взглядам философа, состоявшийся в жизни? Прежде всего, он должен занимать высокое положение или стремиться к нему: «Во всех наших действиях мы должны так внутренне настроить и подготовить себя, так расставить в своем уме и подчинить друг другу все наши намерения и цели, чтобы в случае, если нам не удастся в каком-нибудь деле добиться высшей степени успеха, мы могли бы, однако, вплотную приблизиться к ней или в крайнем случае занять хотя бы третью от вершины успеха ступеньку». (С. 382) Однако, Бэкон признает, чтобы достичь высокой должности и тем более на ней удержаться, человеку необходима такая черта характера, как тщеславие: «Люди, которым присуще известное тщеславие, скорее берутся за государственные дела» (С. 384). Он же, преследуя собственную выгоду, должен обладать способностью «искусно и с достоинством показать себя перед другими с лучшей стороны, умело подчеркивая свои достоинства, заслуги и даже удачливость и, наоборот, искусно маскируя свои пороки, недостатки, неудачи и поражения, подробно останавливаясь на первых, выставляя их в выгодном свете и стараясь скрыть или найти подходящее оправдание для вторых». (С. 384)

Более того, Бэкон предлагает три основных способа для сокрытия наших недостатков: предосторожность, приукрашивание и наглость. По мнению философа, наглость – постыдное средство, но «оно и самое надежное, и самое эффективное» (С. 391) и состоит в том, чтобы заявлять о

⁹⁵ Бэкон Фр. Сочинения в двух томах. М., 1971. Т.1 С.381, 485. (Цитаты из сочинений Бэкона приводятся по этому изданию с указанием страницы в тексте).

своим полным презрением и пренебрежением к тому, чего на самом деле человек не в состоянии достичь. Однако есть и другого рода наглость «еще более постыдная, чем эта» (С.392). Речь идет о том, чтобы вопреки сложившимся представлениям недостатки представлять в качестве своих «выдающихся достоинств в том, что является твоим слабым местом» (С. 392); а для того, чтобы легче внушить эту мысль остальным, Бэкон советует «изображать себя неспособным даже в том, в чем на самом деле ты являешься достаточно сильным» (С. 393). Обладание всеми этими качествами говорит «о немалом уме» их обладателя. Так же их владелец должен обладать чувством юмора, ведь: «Шутка часто помогает прийти к истине, недостижимой иным путем». (С. 396)

Итак, чтобы быть достойным членом общества, человеку необходимо занимать высокое положение или прилагать все усилия для его достижения. Для этого существует целый арсенал разрешенных и порицаемых средств. Но если человек настойчиво стремится к своей цели, то «твердость даже порокам придает достоинство» (С. 398). Такие черты характера, как тщеславие и наглость, являются необходимыми атрибутами преуспевающего гражданина. Это человек «... мастер своей судьбы...», способный определить: «... значение и ценность вещей в зависимости от того, насколько они способствуют достижению им своих целей и своего счастья» (С. 421), который заботится «об этом непрестанно, а не от случая к случаю» (С. 422). Именно такой человек становится избранником фортуны, ему прощаются его неблагоприятные пути, если они заканчиваются успешно: «Пока философы спорят, что является главным – добродетель или наслаждение, ищи средства обладать и тем, и другим». (С. 456) Двойственность Бэкона при попытке оправдания «новой» морали естественна: еще сказываются нравственные установки прошлого, но веяния нового времени уже дают себя знать. Бэкон понимает, что новому экономическому строю необходим и новый тип человека, который будет всеми способами, часто не совсем праведными, стремиться к финансовому благополучию. И он оправдывает такого человека, но только в случае его успешности.

Подобные воззрения определенным образом трансформировались в английской драме конца XVI – начала XVII вв. Атмосфера сомнений и разочарований заставила английских драматургов переосмыслить сложившиеся ценности и попытаться найти новые, уточнить свое отношение к обществу и человеку. Само общество изображалось теперь в сатирическом, гротескном облики.

Порок тщеславия и честолюбия у Шекспира и Бена Джонсона имеет под собой материалистическое основание, как и у Бэкона. Создавая характеры, драматурги основываются на требованиях, предъявляемых реальной жизнью.

Шекспир в комедии «Двенадцатая ночь» показал порок честолюбия,

ханжества, мстительности, присущие современному обществу, и являющиеся «источниками трагического».⁹⁶ Воплощением этого порока является дворецкий Мальволио. Его возмущает то, что люди веселятся, развлекаются, любят. Сам он имеет одну страсть – честолюбие. Он мечтает жениться на Оливии и грезит о титуле графа, который даст ему возможность ощутить власть над домочадцами графини: «... и тут на меня находит каприз; я медленно обвожу всех взглядом, словно говорю, что хорошо бы им знать свое место, как я знаю свое...».⁹⁷ В образе спесивого ханжи Мальволио драматург также высмеивает пуритан, добивавшихся закрытия театров и протестовавших против театральных представлений.

Другой порок показан в комедии Шекспира «Венецианский купец», где на фоне карнавальной обстановки Венеции происходит столкновение доверия и благородства и жестокости, алчности, корысти и обмана. В пьесе противопоставлены одни герои, ценящие самоотверженную дружбу другим, подчиняющим все человеческие отношения собственническим интересам. Антонио, заняв деньги у ростовщика Шейлока, не может вернуть деньги вовремя и предстает перед судом. Жестокий Шейлок требует согласно векселю за неуплату долга фунт мяса самого Антонио. «Отнимая у меня деньги, вы отнимаете у меня жизнь», - восклицает Шейлок в зале суда. Не только для Шейлока деньги значат много, И для Антонио, и для Бассанио торговые операции, деловая схватка, интересы выгоды не безразличны. Они руководствуются ими. Деньги значат многое и для Порции, и для Джессики.

Б. Джонсон (1573 – 1637) продолжает в своих комедиях показывает всеобщую бездуховность и коррупцию. В своей комедии «Вольпоне» (1605), написанной вслед за «Венецианским купцом» Шекспира, Бен Джонсон обращается к власти денег, где изобразил полный распад прежних нравственных устоев, место которых занял меркантильный расчет. Вельможа Вольпоне, неотделимый от сложившейся в обществе системы духовно-материальных отношений, успешно использует эту систему в своих целях. Поняв, что блеск золота «затмевает солнце» и «подчиняет себе добродетель, честь и славу»⁹⁸, Вольпоне притворяется умирающим, чтобы выманить побольше денег и подарков от людей, надеявшихся стать его наследниками. С помощью этой интриги драматург показывает сатирическую панораму нравов, где человеческие чувства отца и сына, мужа и жены приносятся в жертву алчности, а правосудие цинично оправдывает негодяев, наказывая невиновных.

Т. Мидлтон (1580 – 1627) в своих сатирических комедиях продолжал традиции Джонсона, по-своему трансформируя их. Если у Джонсона в «Вольпоне» непредвиденный поворот действия приводил к благополучной

⁹⁶ Аникст. А. Двенадцатая ночь, или Что угодно. // Английская комедия XVII-XVIII веков. М., 1989. С.743.

⁹⁷ Шекспир У. Двенадцатая ночь, или Что угодно // Английская комедия XVII-XVIII веков. М., 1989. С. 93.

⁹⁸ Джонсон Б. Вольпоне // Младшие современники Шекспира. М., 1986. С.412.

развязке: порок наказывается, добродетель торжествует, то комедия Мидлтона «Невинная девушка из Чипсайда» (1611 – 1613) имеет совсем иное завершение. Гротескно изображены в пьесе алчные и тщеславные родители девушки, стремящиеся выдать ее замуж за подходящего жениха. В их образе комедиограф изобразил лицемерных пуритан (вслед за шекспировским Мальволио из «Двенадцатой ночи»). Также осмеянию подверглись и аристократы: разорившийся развратник сэр Уолтер Хорхаунд, желавший поправить свои дела выгодной женитьбой, и циничные горожане: Олуит жил на деньги сэра Уолтера и потворствовал его связи с собственной женой. В финале пьесы Олуит не только не получает по заслугам, но. Узнав, что его покровитель разорен, выгоняет его из дома и начинает вместе с женой строить планы о том, как они будут жить, сдавая в наем дом, богато обставленный сэром Уолтером. Таким образом, самый отвратительный из всех сатирических героев пьесы преуспевал, и, не стесняясь в средствах, находил выход из любых обстоятельств.

Показывая болезненные странности человека, комедиографы в своих комедиях выполняют ту задачу, решение которой Бэкон считал необходимой для успешного существования в рамках данного общества. Драматурги сумели точно рассмотреть сложные социальные процессы, характерные для Англии того времени, и показать их нравственное воздействие на современников. Циничный макиавеллизм в исполнении их персонажей выглядел еще более жизненно и правдиво.

Использованные источники:

1. Гусейнов, А.А. Этика: словарь изречений и афоризмов / А.А Гусейнов. - М.: Высшая школа, 1995. - 430 с.
2. Аристотель. Об искусстве поэзии. М.: Государственное издательство художественной литературы, 1957.- 184 с.
3. Аристофан. Лягушки. (пер. под ред Шульца Ю.) // Античная комедия. РостовнаДону, 1997.
4. Аристофан. Комедии. / Аристофан; пер. К. Полонской // Собр. соч.: в 2 т. – М.: Искусство, 1954. – Т. 1. – 449.
5. Этика Аристотеля / с прил. “Очерка истории греческой этики до Аристотеля” Э.Радлова. СПб: «Обществ. Польза», 1908 г. 207 с
6. Аристотель. Никомахова этика / Аристотель. – М.: Наука, 2003. – 430 с.
7. Фрейденберг, О.М. Поэтика сюжета и жанра. / О.М. Фрейденберг. - М., 1997.
8. Менандр. Герод. Комедии. Мимиамбы. Античная драматургия. Греция. М. Искусство 1984г. 296 с.
9. Плавт. Избранные комедии. / Плавт; пер. А. Артюшкова – М.: Художественная литература, 1967. – 661 с.

*Комиссарова Л.А.
студент бакалавриата 4 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Россия, г. Москва*

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ И СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА В УЧРЕЖДЕНИЯХ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ: СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Выпускная квалификационная работа посвящена исследованию социологических и социально-психологических аспектов отбора персонала в учреждениях социальной сферы и разработке рекомендаций по оптимизации процесса отбора персонала в учреждениях социальной сферы.

Актуальность. От качественного предоставления услуг работниками учреждений социальной сферы зависит уровень жизни населения, проживающего на территории функционирования тех или иных учреждений социальной сферы.

При проведении исследования перед нами встали следующие задачи:

- 1) Изучить сущность системы управления персоналом в учреждениях социальной сферы;
- 2) Рассмотреть существующие методы отбора персонала в системе управления персоналом в учреждениях социальной сферы;
- 3) Исследовать особенности социологических и социально-психологических аспектов отбора персонала в учреждениях социальной сферы;
- 4) Разработать рекомендации по совершенствованию процесса отбора персонала в учреждениях социальной сферы с учетом современных проблем.

В ходе исследования были использованы следующие методы:

- наблюдение;
- анализ полученных данных;
- анкетирование.

При наблюдении было установлено, что при отборе персонала в учреждениях социальной сферы из всего множества методов отбора используется только собеседование, при проведении которого не представляется возможности раскрыть социально-психологические аспекты претендента.

По итогу анализа полученных данных был составлен перечень социально-психологических аспектов, который представляет общий портрет работника учреждения социальной сферы.

На основе этого перечня была составлена анкета для выявления наличия у претендентов основных необходимых социально психологических аспектов.

Так же было проведено анкетирование среди действующих сотрудников учреждений социальной сферы для определения уровня

владения ими основными необходимыми социально-психологическими аспектами их вышеуказанного перечня.

По мнению А.А. Николаевой, К.Г. Караханян, построение карьеры имеет огромное значение для каждого индивида в отдельности и общества в целом. На ее развитие человек затрачивает колоссальные интеллектуальные, временные, физические и финансовые ресурсы. Эффективность процесса инновации социума зависит от способностей кадров квалифицированно и оперативно выполнять свои профессиональные обязанности. Стремление индивида выразить, реализовать себя в профессии является источником активности в конкретном виде деятельности, при этом формальное закрепление этих достижений состоит в карьерном продвижении кадров.

Результаты проведенного анкетирования показали, что далеко не все действующие сотрудники учреждений социальной сферы в должной мере обладают теми или иными качествами, в выпускной квалификационной работе были предложены методы для улучшения недостающих социально-психологических аспектов.

Использованные источники:

1. Ляшенко А.И. Профессиональное становление социального работника. // А.И. Ляшенко. М.: 1994. 144 с.
2. Марков В.Н., Чирковская Е.Г. Психодиагностика: диагностика личностно-профессионального потенциала. Диагностика мотивации. Учебное пособие. М.: Издательство РАГС. 2005.
3. Скрипник К.Д. и др. Управленческая деятельность: структура, функция, навыки персонала. М.: Приор. 2003.
4. Холостова Е.И. Профессиональный и духовно-нравственный портрет социального работника. М.: РГСИ. 2010.
5. Николаева А.А., Караханян К.Г. Влияние социальной идентичности на построение карьеры в управленческой деятельности. М.: Московский городской психолого-педагогический университет. 2013.

Комиссарова Л.А.
студент бакалавриата 4 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Россия, г. Москва

СОВРЕМЕННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОСНОВА ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ.

Аннотация: в статье раскрыты теоретико-правовые аспекты финансово-экономической основы местного самоуправления в России. Рассмотрены основные положения, связанные с формированием финансовой основы местного самоуправления. Изучены основные источники формирования муниципальных финансов.

Ключевые слова: финансовая основа, местное самоуправление, современная финансовая основа, органы местного самоуправления.

Abstract: In the article the theoretical and legal aspects of the financial and economic bases of local self-government in Russia. The main provisions relating to the formation of the financial basis of local self-government. Studied the main sources of municipal finance.

Keywords: financial basis, local government, the modern financial basis, local governments.

На сегодняшний день проблема формирования местных бюджетов является очень актуальной. Ведь от того, как органы местного самоуправления (далее органы МСУ) формируют и исполняют свой бюджет, зависит уровень жизни граждан, проживающих на территории данного муниципального образования, что и является основной целью деятельности органов МСУ. В данной статье рассматриваются основные источники формирования местного бюджета.

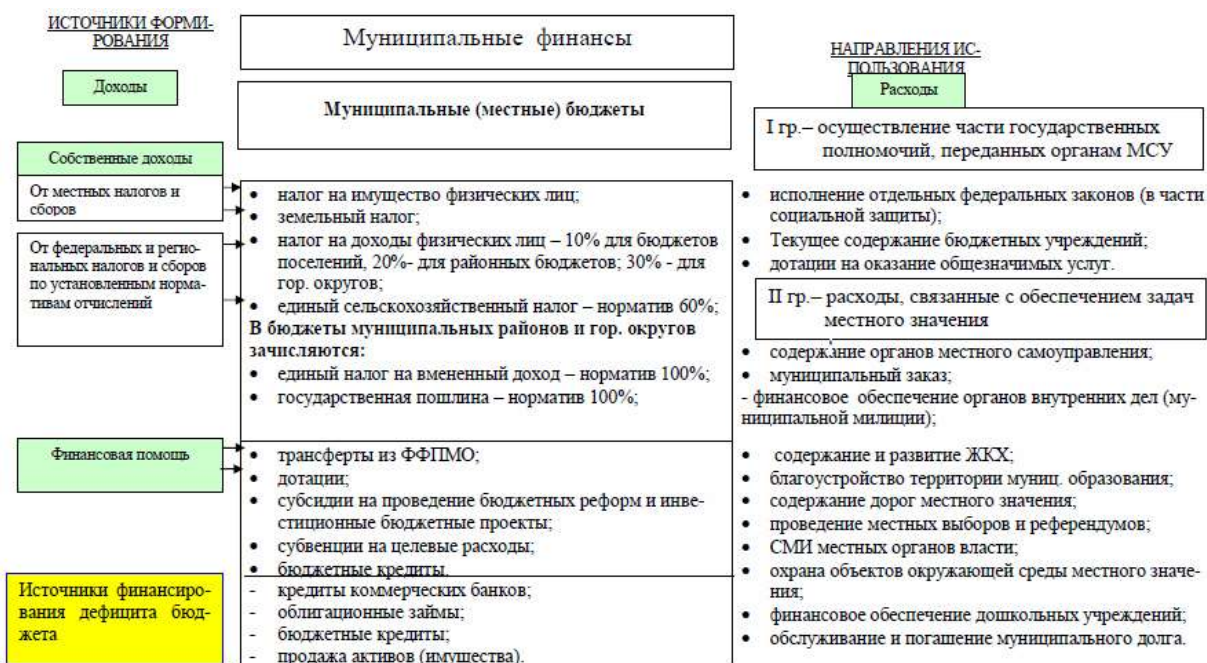
Объект: органы местного самоуправления.

Предмет: современная финансовая основа органов МСУ.

Цель работы: изучить современную финансовую основу органов местного самоуправления.

Основными источниками формирования муниципальных финансов выступают:

- налоговые доходы;
- собственные средства муниципальных образований;
- средства, предоставляемые вышестоящими органами в рамках законодательства.



Каждое муниципальное образование имеет собственный бюджет, составляющий экономическую основу организации местного самоуправления. Органы МСУ обязаны обеспечивать формирование,

утверждение, исполнение местного бюджета.

Местный бюджет (бюджет муниципального образования) – это форма образования и расходование денежных средств в расчете на финансовый год, предназначенных для обеспечения задач и функций, отнесенных к предметам введения местного самоуправления, путем исполнения расходных обязательств соответствующих муниципальных образований.

Согласно ст. 47 БК РФ собственные доходы бюджета состоят из налоговых, неналоговых доходов и доходов, полученных бюджетами в виде безвозмездных и безвозвратных перечислений. Следует отметить, что к собственным доходам бюджета не относятся поступающие в местный бюджет денежные средства, являющиеся источниками финансирования дефицита бюджета. [2]

Налоговые доходы.

Основными способами пополнения бюджета МСУ являются местные налоги:

- земельный налог (зачисляется в 100% эквиваленте);
- доход на имущество с физических лиц (зачисляется в 100% эквиваленте);

Земельный налог.

Муниципальные образования сами устанавливают налог, определяют налоговую ставку, порядок и сроки уплаты налога, а также определяют налоговые льготы для определенной группы налогоплательщиков. Налогоплательщиками являются физические лица, юридические лица, организации, имеющие на праве постоянного использования земельный участок. В случае, если земельный участок находится во временном пользовании, налог не уплачивается.

Налог на имущество физических лиц.

Уплачивается ежегодно. Налоговая ставка устанавливается органами муниципального образования и рассчитывается с учетом особенностей находящегося во владении имущества. Также предусмотрены налоговые льготы для определенных групп граждан.

В бюджет муниципальных образований также подлежат зачислению доходы от федеральных налогов:

- налог с физических лиц (20%);
- единый сельскохозяйственный налог (30%);
- госпошлина (100%, если юридически значимое действие совершается на территории данного муниципального образования).

Собственные доходы.

Несмотря на то, что доходы с данных налогов полностью поступают в бюджет муниципальных органов, этих средств недостаточно. Неналоговые доходы занимают значимое место в формировании бюджета органов МСУ. Эффективное использование имущества, находящегося в ведении органов местного самоуправления, поможет открыть новые резервы пополнения

бюджета. Доходы за использование имущества являются важным аспектом пополнения бюджета, но в данном вопросе многое зависит от самой администрации муниципального образования. Далеко не все управленцы способны объективно оценить объем дохода, который могло бы принести то или иное имущество, если бы оно было включено в хозяйственную деятельность муниципального региона.

Также большую роль в формировании бюджета занимают доходы от платных услуг, оказываемые бюджетными учреждениями, находящимися в ведении органов местного самоуправления. Такая область доходов малоразвита, но государство делает все возможное для дальнейшего развития, так как денежные средства, полученные ими при осуществлении своей деятельности, утвержденной уставом, не облагается налогом на прибыль, т.е. поступает в бюджет в полном объеме.

Согласно ст. 7 закона «О финансовых основах местного самоуправления» к собственным доходам местного бюджета относятся:

- доходы от приватизации и реализации муниципального имущества;
 - доходы от сдачи в аренду муниципального имущества, находящегося на территории муниципального образования;
 - доходы от проведения муниципальных денежно-вещевых лотерей;
 - штрафы, подлежащие перечислению в местный бюджет в соответствии с федеральными законами и законами субъектов РФ;
 - средства, полученные в возмещении ущерба, причиненного муниципальному образованию, или иные суммы принудительного изъятия.
- [1]

В том числе мы не можем забыть про безвозмездные и безвозвратные перечисления в бюджет, к которым относятся:

- субсидии;
- дотации;
- субвенции;
- и иные безвозмездные перечисления, поступающие от физических и юридических лиц, международных организаций.

Таким образом, следует сделать вывод, что эффективность работы органов МСУ напрямую зависит от того, насколько грамотно местная администрация сможет распорядиться имеющимися ресурсами. Путем увеличения количества источников становления финансовой выгоды не только за счет налоговых платежей, но и не налоговых доходов. Для создания большего удельного веса неналоговых поступлений в структуре муниципального образования, органам МСУ следует более часто и тщательно проводить проверки, связанные с законным использованием земельных участков и муниципального имущества; следить за своевременной уплатой арендных взносов и т.д. также необходимо минимизировать финансовую зависимость от органов государственной власти. Органам МСУ необходимо заранее прогнозировать возможный

убыток от муниципального предприятия, если оно не в состоянии поддерживать себя в условиях нарастающей конкуренции. Возможна передача данных компаний в аренду группе активных предпринимателей, что в свою очередь повлечет получению новых налоговых поступлений.

Использованные источники:

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 29.12.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016)
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 30.12.2015))
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ
5. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 30.12.2015) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016)

Комлев И.В.

студент 4 курса

факультет менеджмент

Финансовый университет при правительстве РФ

Российская Федерация, г. Москва

МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ ИНВЕСТИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

***Аннотация.** Исследован механизм управления эффективностью инвестирования национальной экономики, выделены направления необходимой деятельности государства в сфере регулирования инвестиционной деятельности, которые позволяют ее авизовать. Предложена модель управления эффективностью инвестирования государства.*

***Ключевые слова:** инвестиции, инвестиционные ресурсы, инвестирование национальной экономики, управления эффективностью инвестирования, механизм эффективного инвестирования.*

Komlev I.V.

Student, faculty of management

Financial university under the government of the Russian federation

Russia, Moscow

THE INVESTMENT MANAGMENT MECHANISM OF NATION ECONOMY

***Annotation.** The efficiency of the control mechanism of the investment of the*

national economy, allocated the necessary directions of state activity in the sphere of regulation of investment activity, which will enable her to advise. A model of management efficiency of state investment. In order to stimulate investment and improve its socio-economic development of the recommended creation of a central fund.

Keywords: *investments, investment funds, investment of the national economy, investment management efficiency, effective investment mechanism.*

Наращивание инвестиционных ресурсов, увеличение доли капитальных вложений в валовом внутреннем продукте, улучшение структуры источников инвестиций и направлений их вложения, решение проблемы активизации инвестиционной деятельности имеют стратегическое значение в управлении экономикой в целом. Инвестиционная деятельность является источником и основным предисловием развития экономики. И именно поэтому разработке и реализации механизмов ее внедрения отводится существенное место среди других видов научных исследований.

На сегодня к инвестиционной политике выдвигаются достаточно жесткие требования, поскольку она должна быть таким управленческим инструментом, который не просто реагирует на изменения, происходящие, а, учитывая существующие характеристики инвестиционной привлекательности страны, регионов и отраслей, работая на их улучшение, сочетает решения проблем инвестиционной сферы с достижением перспективных целей социально-экономического развития.

Инвестиционный процесс должен быть в сфере постоянного государственного влияния и объектом государственного управления. Его общественная природа обусловлена комплексностью и причинно-следственной зависимости разнонаправленных потоков капитала; неопределенностью качественно-количественного перехода в процессе развития производства, цикличностью движения капитала, что требует управления на базе структуризации системных ресурсов производства, взаимосвязи и организации хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования [5, с. 44]. Учитывая, что инвестиционный процесс должен способствовать комплексному развитию государства, соответствующие механизмы государственного управления должны стать способами разрешения противоречий инвестиционного процесса, последовательной реализацией действий, базирующихся на основных принципах, целевой ориентации, функциональной деятельности с использованием соответствующих форм и методов управления.

Вопросам, касающихся анализа, развития инвестиционной деятельности, регулирования инвестиционного процесса уделено много внимания. Но до сих пор не до конца решенной остается проблема построения эффективного организационного механизма управления эффективностью инвестирования.

Вообще, в широком смысле, под понятием «механизм» принято понимать систему или способ, определяющий порядок определенного вида деятельности некоторых звеньев и элементов, приводящих их в действие, а также внутреннее строение, совокупность состояний и процессов, из которых складывается определенное явление.

Поскольку в современных условиях инвестиционная сфера в значительной степени испытывает влияние рыночных факторов, то рыночное реформирование экономики РФ и ее регионов сопровождается постепенным устранением государства и местных органов государственной власти от непосредственной инвестиционной деятельности, отражается в непрерывном сокращении централизованного финансирования капиталовложений. Следствием этого процесса является ограничение пространства прямого государственного управления и администрирования в инвестиционной сфере. Это вполне закономерно и соответствует интересам инвесторов, заинтересованных в ослаблении бюрократического давления. Одновременно они справедливо ожидают от государственных органов создания благоприятных условий для самофинансирования инвестиций и поддержки инвестиционной деятельности. Аналогичные требования предъявляются как международным, так и отечественным рынком инвестиционных капиталов. Государство выступает на нем в роли покупателя и находится в состоянии жесткой конкуренции со многими другими претендентами на инвестиции, а сами инвесторы используют широкий набор критериев для выбора региона вложения капиталов [2, с. 52]. Если инвестору, с точки зрения процесса инвестирования или конечных результатов реализации инвестиции, будут предложены выгодные условия инвестирования, то он будет искать лучшие условия вложения капитала. Направить его в экономику нашего государства возможно только путем создания не хуже, чем у конкурентов, условий поступления и реализации инвестиций. А этот вопрос находится в компетенции органов государственной власти.

Таким образом, внутренние и внешние факторы требуют качественных изменений в роли органов государственной власти в инвестиционном процессе. При этом появляются новые подходы и направления в инвестиционном процессе, и назревает необходимость применения других методов государственного регулирования инвестиций. Они заключаются сегодня в переходе от бюрократического администрирования до обслуживания инвестиционного процесса, целенаправленного формирования благоприятного и конкурентоспособного инвестиционного климата, поддержки предпринимательства и инвестиционной деятельности. В этом плане роль органов власти неизмеримо возрастает.

На современном этапе государственные органы власти должны сосредоточить свою деятельность на решении проблем, отвечающих инвестиционным потребностям государства и требованиям иностранных

инвесторов, и имеют решающее значение для формирования благоприятного и конкурентоспособного инвестиционного климата и обеспечения интересов государства [1, с. 1001]. Стоит отметить, что организационный механизм управления эффективностью инвестирования государства является достаточно сложным, а возможности ограничены.

Предлагаемая модель управления эффективностью инвестирования государства предполагает, что в ее управленческую систему, входят органы законодательной и исполнительной власти, ведь именно через них происходит государственное воздействие на инвестиционный процесс. Составными элементами такой модели выступают определенные инструменты, с помощью которых в совокупности обеспечивается управление эффективностью инвестирования. Системообразующим элементом механизма выступает инвестиционная политика государства, которая определяет условия осуществления инвестиционной деятельности как на макроуровне, так и на микроуровне и определяет приоритеты инвестиционной политики путем разработки инвестиционных программ, которые имеют целевое направление. В то же время, инвестиционная политика государства должна реализовываться через принятие управленческих решений по разработке программ развития государства, регулирования рынка инвестиций и расширения сотрудничества с другими государствами [4, с. 437]. Важным инструментом механизма реализации инвестиционной политики выступают источники финансирования инвестиционных проектов, основными видами которых являются государственные инвестиции, иностранные, совместные и частные. Источники финансирования непосредственно влияют на выбор объектов инвестирования. Обобщающим составляющим элементом модели реализации инвестиционной политики является система экономических показателей, как эффективность реализации инвестиционной политики государства.

Итак, указанные меры должны активизировать инвестиционный процесс и сделать его более прозрачным, усилить участие государства в управлении инвестиционным процессом. Стабилизация и оживление экономического развития государства невозможно без существенных изменений роли государства и оздоровления экономики. Сложившаяся ситуация побуждает к поискам действующих хозяйственных форм, которые были бы способны радикально и быстро изменить ситуацию в стране к лучшему.

Использованные источники:

1. Богданов А.Д., Ломанова Е.В. Рейтинг инновационной активности территорий как индикатор эффективности национального и зарубежного инвестирования в экономику регионов РФ // Сборник материалов шестьдесят восьмой всероссийской научно-технической конференции студентов, магистрантов и аспирантов высших учебных заведений с международным

участием. - 2015. - С. 998-1002.

2. Кондратов Д.И. Российский капитал в системе глобальных инвестиционных потоков: новые тенденции и возможности // Белорусский экономический журнал. - 2015. - № 2 (71). - С. 33-63.

3. Нгуен М.М. Роль институциональных инвесторов на финансовом рынке // Россия и Америка в XXI веке. - 2016. - № 1. - С. 18.

4. Сангинова Л.Д., Керимов И.В. Государственные инвестиции в РФ: проблемы и пути решения // Экономика и предпринимательство. - 2015. - № 11-2 (64-2). - С. 436-442

5. Цвирко С.Э. Управление суверенными фондами: опыт Франции и России // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экономика. - 2014. - № 3. - С. 42-53.

Кондрашенкова Я.А.

студент 4 курса

Дорченкова Т.Ю.

студент 4 курса

инженерно-технологический факультет

ФГБОУ ВО Смоленская ГСХА

Россия, г. Смоленск

ОБОСНОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ БИОДИЗЕЛЯ КАК АЛЬТЕРНАТИВНОГО ИСТОЧНИКА ЭНЕРГИИ

Аннотация. На фоне роста цен на нефть, будущее биотоплива, получаемого из растительного сырья, является одной из актуальных проблем в мире. Биотопливо, получаемое из биомассы, является в настоящее время одним из наиболее распространенных альтернативных источников энергии.

Ключевые слова: инновации, биотопливо, альтернативный источник энергии, экономическая эффективность

Kondrashenkov Y.A., Dorchenkova T.Y.

4th year students of engineering-technological faculty

Smolensk state agricultural Academy Smolensk, Russia

THE SUBSTANTIATION OF POSSIBILITY OF APPLICATION OF BIODIESEL AS AN ALTERNATIVE ENERGY SOURCE

Abstract. Amid rising oil prices, the future of biofuels, derived from plant materials, is one of the urgent problems in the world. Biofuels, derived from biomass is currently one of the most common alternative sources of energy.

Keywords: innovation, biofuels, alternative energy, economic efficiency

Биодизель – это жидкое топливо, перерабатываемое из растительных масел рапса и ряда других культур с добавлением спирта и катализатора (гидроокись натрия). Биодизель предназначен для сокращения выбросов в атмосферу вредных веществ, так как сейчас остро стоит проблема

загрязнения окружающей среды, именно поэтому продукт будет пользоваться спросом у потребителей. В нашей стране производство биодизеля является наиболее перспективным.

Основной целью предприятия будет получение максимальной прибыли, путем снижения затрат на производство биодизеля с высокой энергоемкостью. На российском рынке есть большое количество предложений по продаже установок для производства биодизеля от отечественных и зарубежных изготовителей. Оборудование различается, в зависимости от исходного сырья и планируемых объемов производства. Рассмотрим комплект оборудования производства России для получения метилового эфира (биодизеля) из растительных масел. Самым лучшим исходным материалом для изготовления биодизеля является рапсовое масло, так как оно дает самый высокий процент выхода готового продукта – 96% на 1 т. масла.

Площадь готовой к работе установки – около 15 кв. м. В эту площадь не включено место, отведенное для емкостей, так как их количество зависит от потребностей конкретного предприятия. Установка для производства биодизеля компактная и мобильная, может помещаться в контейнер, и перевозиться. Производительность оборудования зависит от выбранного сырья, поэтому ее можно указать приблизительно: 2 куб. м. в 1 ч. работы оборудования. На 1 куб. м. биотоплива затрачивается 1 т. масла, 110 л. метанола и 10 кг. каустической соды. В комплекте установки для получения метилового эфира нет сосудов, работающих под давлением, поэтому специальное разрешение на эксплуатацию не требуется. В стандартный комплект оборудования входит: реактор-смеситель для производства биотоплива, комплект соединений, запорная арматура, шкаф управления, насосы, контейнер. Дополнительное оборудование: емкости для сырья и готового продукта, дизельный генератор автономного электроснабжения (работает на своем биотопливе), фильтры для очистки масел от примесей (при необходимости такой очистки), оборудование для рафинации растительного масла.

Технология производства (рисунок 1): рапсовое масло, спирт метиловый и катализатор (гидроксид натрия) и смешивают при температуре 60 градусов и нормальном давлении.

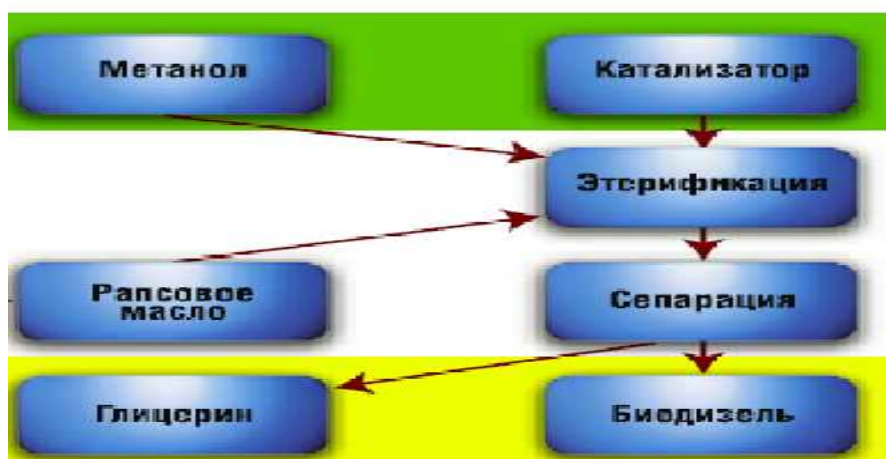


Рисунок 1 – Технология производства биотоплива

После прохождения реакции переэтерификации содержание метиловых эфиров должно быть выше 96 %. Для быстрой и полной переэтерификации метанол берется с избытком, поэтому метиловые эфиры необходимо очистить от него. Использовать метиловые эфиры в качестве топлива для дизельной техники без предварительной очистки от продуктов омыления недопустимо. Мыло засорит фильтр и образует нагар, смолы в камере сгорания. При этом сепарации и центрифугирования недостаточно. Для очистки необходима вода или сорбент. Заключительный этап — сушка метиловых эфиров жирных кислот. Так как вода приводит к развитию микроорганизмов в биодизеле и способствует образованию свободных жирных кислот, вызывающих коррозию металлических деталей. Хранить биодизель более 3 месяцев не рекомендуется — разлагается. На выходе получается 2 продукта: биодизель и глицерин.

При производительности 36 тонн в месяц затраты на производство и организацию труда составляют 1 млн 80 тыс рублей.

В первый год при производительности 1,2 тонн в сутки что составляет 432 тонны в год, продажи составят, по нашим прогнозам, 80% от производимой продукции, то есть 345,6 тонн. Во второй год производство увеличивается до 2,4 тонн в сутки за счет договоренности с общепитами на вывоз отработанного масла. Производительность составит 864 тонны в год, продажи – 85% от производительности, что составляет 734 тонны. В третий год увеличиваем производство до 3,6 тонн в сутки, продаем 90% что составляет 1153 тонны. В пятый год увеличиваем производство до 4 тонн в сутки и продажи составляют 95% от производимой продукции.

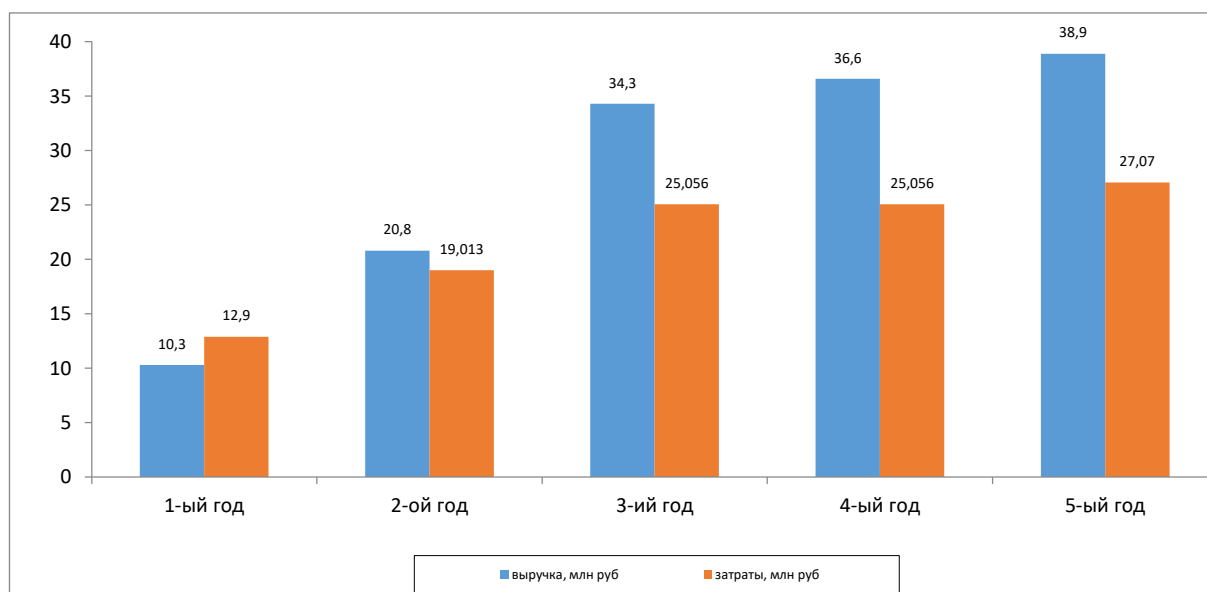


Рисунок 2 – Сопоставление выручки и затрат при производстве биотоплива

Таким образом, эффективность данного проекта очевидна: цена одного литра биодизеля – 29,7 руб., что значительно дешевле бензина и он в незначительной степени зависит от курса доллара. Отход производства – глицерин 51,84 т в год, его можно реализовывать по 10 руб за литр.

Использованные источники:

1. Как открыть производство биодизеля? [Электронный ресурс] // URL: <http://biznes-prost.ru/kak-otkryt-proizvodstvo-biodizedya-gotovyj-biznes-plan-proizvodstva-biodizelya.html> (дата обращения: 21.05.2016).
2. Зарянкина, О.М., Семченкова, С.В. Инновационное развитие сельских территорий [Текст] // Социально-экономическое развитие региона: опыт, проблемы, инновации: сб. науч. тр./ Смоленск, 2015. С. 55-61.
3. Лазько, О.В. Научно-технический прогресс как фактор повышения эффективности сельского хозяйства [Текст]: автореф. дис. канд. экон. наук.: 08.00.05 / О.В. Лазько. – Москва, 2007. – 20с.
4. Лазько О.В., Семченкова С.В. Методологические подходы к исследованию процессов управления инновациями в отраслях сельского хозяйства [Электронный ресурс] // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 5-3. – С. 604-610; URL: <http://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=40350> (дата обращения: 20.06.2016).
5. Лазько О.В., Семченкова С.В., Зарянкина О.М. Анализ рисков в оценке инновационных проектов предпринимательской деятельности [Текст] // Становление и развитие предпринимательства в России: история, современность и перспективы: сб. науч. тр. – Смоленск, 2016. С.105-110.
6. Подольникова, Е.М. Инновационный менеджмент в агробизнесе [Текст] // Разработка концепции экономического развития, организационных моделей и систем управления АПК: сб.науч.тр. – Брянск: БГАУ, 2015. С.173-179.
7. Чулкова Г., Семченкова С., Зарянкина О. Инвестиционная

привлекательность сельского хозяйства региона: риски и стратегии развития [Текст] // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2016. – №3. – С.13-14.

Коневцева А.А.

студент

*Магнитогорский государственный
технический университет им. Г.И. Носова*

Россия, г. Магнитогорск

АВТОМАТИЗАЦИЯ РУЧНОГО ТРУДА С ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ AUTOMATION OF MANUAL LABOR FROM AN ECONOMIC STANDPOINT

Аннотация: вопрос о том, как увеличить объемы производства каких-либо продуктов или изделий очень актуален в настоящее время. Для того чтобы производство было выгодным, владельцы бизнеса стараются как можно больше повысить степень производительности труда и его безопасность, за счет автоматизации ручного производства. Рассмотрим на примере гравировального дела.

Annotation: the question of that how to increase production of any products or products is very actual now. In order that production was favorable, owners of business try to raise as much as possible degree of labor productivity and its safety, due to automation of manual production. Consider the example of the engraving business.

Ключевые слова: гравировка, гравировальный станок, автоматизация, прибыль производства.

Keywords: engraving, engraving machine, automation, manufacturing profits.

Гравировка – один из древнейших способов художественной обработки металлов и некоторых неметаллических материалов (кости, дерева, камня и др.). Его сущность – нанесение рисунка, надписи или орнамента на поверхности обрабатываемого материала, причем нанесенный узор образуется бороздками, выемками и царапинами. Сегодня гравировка востребована на различных подарочных и памятных изделиях. Это могут быть как обручальные кольца, или другие ювелирные украшения, так и подарочные серебряные ложечки или любой другой памятный сувенир.

Гравирование разделяется на два способа: ручное гравирование и механическое. Ручное гравирование выполняется мастером гравером с помощью таких ручных инструментов как штихели (рисунок 1) [3]. Механическое гравирование в свою очередь выполняется за счет гравировальных станков.



Рисунок 1 – Набор штихелей для ручного гравирования

Автоматизация предусматривает применение приборов, машин, приспособлений, позволяющих осуществлять производственные процессы без физических усилий человека, лишь под его контролем. В данной сфере производства гравировальной станок – это автоматизированная ручная гравировка. Рассмотрим его устройство более подробно.

Станок «График-ЗКП» – ударно-гравировальный станок-автомат (рисунок 2). Гравировка изображений фотографического качества со всеми полутонами и оттенками производится ударами алмазной иглой под управлением компьютера. Станок гравировает изображения на различных материалах, как на металле, так и на стекле, камне и пластике. Размер рабочего поля станка варьируется от 30×40 см до 80×190 см.

Процесс гравирования состоит из нескольких этапов. Сначала исходное изображение вводится в компьютер с помощью сканера, и редактируется, по необходимости, с помощью графических редакторов. Затем изображение копируется в программу управления станком. Задается размер изображения и режим гравировки. Далее по команде «Старт» станок начинает гравировку поверхности изделия [6].



Рисунок 2 – Ударно гравировальный станок «График – ЗКП»

Сравним между собой автоматизированное и ручное производство по гравированию изделий. Для сравнения рассчитаем прибыль обеих фирм без учета арендной платы, налогов и выплат ЖКХ, но учтем расходы на приобретение рабочего инструмента и выплаты заработной платы. Для сравнения предположим, что обе фирмы выполняют портреты размером 300мм×400мм, и работают 5 дней в неделю по 8 часов.

Предположим что на предприятии с ручным производством нанято 5

мастеров граверов. Для их работы необходимо приобрести 5 наборов штихелей для ручной гравировки, стоимостью 2500 рублей за 1 комплект.

Одному граверу на выполнение данного портрета требуется 5 рабочих дней. Следовательно, в месяц 1 гравер выполняет в среднем 4 работы. За год 5 граверов выполняют 240 работ, стоимостью 10 000 рублей за один портрет.

По статистике заработная плата мастера гравера в среднем составляет 27000 рублей в месяц.

Так как, в процессе механического гравирования всю работу выполняет гравировальный станок, то для регулирования процесса достаточно иметь одного оператора станка, который будет управлять процессом гравирования. Средняя заработная плата оператора в месяц составляет 20000 рублей.

Для работы фирмы необходимо приобрести гравировальный станок. Цена станка с рабочим полем 300мм×400мм составляет 155000 рублей. В комплект станка так же входят: компакт диск с программным обеспечением, инструкция по работе со станком, набор готовых изображений для гравирования и гравировальные иглы (4шт.).

Процесс гравирования портрета размером 300мм×400мм занимает 60 минут. Так как рабочий день составляет 8 ч., то в день можно выполнять до 8 работ. Следовательно, в месяц можно выполнить 160 работ, а в год 1920 работ, по цене 6000 руб. за штуку.

Гравировальные иглы имеют алмазное напыление, и со временем затупляются. Иглу можно затачивать минимум 5 раз. Одной заточки хватает на 15 работ размером 300 мм×400 мм. Следовательно, одной иглой можно выполнить 75 работ. Для выполнения 1920 портретов понадобится 26 игл. Так как при покупке станка в набор входили 4 шт. иглы, то дополнительно необходимо приобрести 22 иглы, по цене 500 руб. за штуку.

Проведем расчеты прибыли ручного и автоматизированного производства (таблица 1).

Таблица 1 Прибыль ручного и автоматизированного производства (руб.)

	Ручное производство	Автоматизированное производство
Расходы на рабочие инструменты	12500	166000
Расходы на выплату заработной платы за год	1620000	240000
Объем выполненного производства за год	240	1920
Доход от продажи выполненного объема за год	2400 000	11520000
Прибыль фирмы за год	767500	11114000

Из таблицы 1 следует, что автоматизация ручного труда, несомненно, выгодна для получения прибыли от производства. При автоматизации процесса идет большие затраты на приобретения оборудования, но параллельно с этим возрастает производственный объем и продажи, что

несет несомненную прибыль производства.

Использованные источники:

1. Гончарова, И.А. Стратегический менеджмент инновационного предприятия / И.А. Гончарова, Е.Г. Зиновьева // Вестник магистратуры. – 2012. – №1(4). – С. 33 – 35.
2. Зиновьева, Е.Г. Факторы устойчивости предприятия / Е.Г. Зиновьева, Е.Г. Усманова // Научное обозрение. – 2014. – №6. – С. 402 – 409.
3. Как сделать гравировку по металлу своими руками? – <http://rezhemmetall.ru/gravirovka-po-metallu.html>
4. Костенкова, А.С. Актуальность развития малого бизнеса в России / А.С. Костенкова, Я.В. Новикова, Е.Г. Зиновьева // Вестник магистратуры. – 2014. – №7–2(34). – С. 52 – 54.
5. Макоткина, Д.В. Проблемы и перспективы современной российской экономики / Д.В. Макоткина, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2016. – № 2(60). – С. 14 – 17.
6. Ударно-гравировальные станки «График-ЗК», «График-ЗКП» – http://www.sauno.ru/RU/xmain2/xengr3k_3kp/
7. Limarev, P. Methodical Motivation of the Using EVA (Economic Value Added) as Instrument of Cost-Performance Management in Organizations / P. Limarev, Y. Limareva, E. Zinovyeva, E. Usmanova // Mediterranean Journal of Social Sciences. – 2015. – № 5. – Том 6. – С. 489–495.

Коптяева А.А.

студент 2 курса

Овчинникова И.В.

научный руководитель, старший преподаватель

кафедра управленческого учета и анализа

Кузбасский государственный технический университет

Россия, г. Кемерово

УЧЕТ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ОРГАНИЗАЦИИ

О деловой репутации компании все без исключения имеют представление, однако не многие бухгалтера могут похвалиться тем, что на практике встречались с данным вопросом. Некоторые полагают, что деловую репутацию можно внести в качестве вноса в общую работу, потому что об этом упоминается в ст. 1042 ГК РФ. И уж если её возможно добавить в качестве вноса, почему бы не дать ей оценку, тем более у доходной, благополучно функционирующей компании, которая обладает крепкими выгодными деловыми связями, значительную квалификацию управленческого персонала, доходное местоположение, высокую репутацию у покупателей?

В приказе Минфина РФ от 28 июня 2000 г. N 60н "О Методических рекомендациях о порядке формирования показателей бухгалтерской отчетности организаций" содержится положение о том, что престиж

компании проявляется в популярности покупателей, употребляющих предложения компании, и других показателях и может быть приведена в пояснительной записке к балансу (п. 140).

К сожалению, внутренне созданная деловая репутация не признается как актив, так как его нельзя дать оценку в валютном формулировании. Она не относится к компании на праве собственности, не может быть отчуждена, ее невозможно передать, продать или подарить. И эта черта отличает деловую репутацию от всех иных объектов бухгалтерского учета.

И все-таки деловая репутация названа среди объектов нематериальных активов в ПБУ 14/2000 "Учет нематериальных активов", утвержденном Приказом Минфина РФ от 16 октября 2000 г. N 91н (пп. 27-29).

Когда же появляется деловая репутация в качестве нематериального актива в бухгалтерском учете? Она возникает только при продаже или приобретении бизнеса, предприятия, организации. Деловая репутация может быть как положительной, так и отрицательной.

Положительная деловая репутация значит, что цена компании превосходит общую цену его активов и пассивов, что организации свойственно нечто такое, что никак не обуславливается ценой его активов и пассивов. Таким нечто может быть присутствие устойчивых потребителей, выгодное географическое положение, престиж качества, навыки маркетинга и сбыта, промышленное ноу-хау, деловые взаимосвязи, навык управления, степень квалификации персонала и т.п. Данные условия гарантируют наиболее большую степень дохода, нежели тот, что может быть получен при применении подобных активов и пассивов, но в отсутствии указанных нематериальных факторов.

Отрицательная деловая репутация указывает на противоположное. Деловая репутация не существует в отдельности от компании. Это неотчуждаемые имущества. Ими нельзя воспользоваться отдельно от организации. Эта черта выделяет этот тип активов от всех других предметов бухгалтерского учета, в том числе прочие типы нематериальных активов.

Для российского учета тяжелой задачей считается анализ стоимости гудвилла. В равновесии такая величина возникает только в том случае, если предприятием было осуществлено приобретение иной компании. Цена своей деловой репутации в равновесии никак не отображается.

Отличают два главных подхода к установлению цены гудвилла. Первый подразумевает оценку гудвилла как ресурс добавочных поступлений доходов (способ излишних доходов) и применяется способы оценки бизнеса. К примеру, отрасль состоит из трех предприятий, обладающих одинаковыми активами (1000 ден. ед.), одинаковую структуру и одинаковую промышленную степень (качество). Однако рентабельность активов разнообразна: у компании А она составляет 25 %, у компании В – 15 %, у компании С – 5 %. Средняя рентабельность равна 15 %. Если считать, что средняя стоимость компании 1000 ден. ед., то предприятие А расценивается

в $1000 \cdot 25/15 = 1667$ ден.ед. Следовательно, гудвилл $1667 - 1000 = 667$ ден.ед.

Второй подход базируется на учете итогов определенных сделок. Размер полученной деловой репутации берется в объеме разницы между суммой, фактически уплаченной за компанию, и общей ценой отдельных активов и пассивов этой организации, зафиксированной в последнем по времени формировании бухгалтерского баланса. Так, если компания А куплена за 2900 ден.ед., то гудвилл $2900 - 1000 = 1900$ ден.ед.

Положительную деловую репутацию компании необходимо анализировать как надбавку к стоимости, уплачиваемую потребителем в ожидании предстоящих финансовых выгод, и принимать во внимание в качестве отдельного инвентарного предмета.

Отрицательную деловую репутацию компании необходимо анализировать как скидку со стоимости, предоставляемую потребителю в связи с отсутствием условий присутствия устойчивых потребителей, репутации качества, навыков маркетинга и сбыта, деловых связей, навыка управления, степени квалификации персонала и т.п., и учитывать как прибыль предстоящих этапов.

Деловая репутация не имеет конкретного времени существования. Российская практика отталкивается от того, что большая часть вероятных условий, образующих положительную деловую репутацию, дают финансовую выгоду в течение 20 лет от даты получения. За этот период деловая репутация должна быть амортизирована. Однако необходимо отдавать себе отчет в том, что установленный промежуток амортизации считается относительным и способен отразиться на правильности исчисления экономического итога работы компании.

Использованные источники:

1. Овчинникова, Ирина Васильевна. Бухгалтерский финансовый учет : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению 38.03.01 «Экономика», профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» / И. В. Овчинникова, Е. И. Левина; ФГБОУ ВО «Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева», Каф. упр. учета и анализа Кемерово, 2016. 424 с.
2. Овчинникова, Ирина Васильевна. Бухгалтерский финансовый учет : Курс лекций и нормативно-правовые акты [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов направления 080100.62 «Экономика» профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» всех форм обучения / ФГБОУ ВПО «Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева», Каф. бухгалт. учета и аудита. Кемерово, 2012 477с.
3. Овчинникова, Ирина Васильевна. Бухгалтерский (финансовый) учет. Учет внеоборотных и оборотных активов : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 080109 "Бухгалт. учет, анализ и аудит" и по направлению подготовки 080100.62 "Экономика", профиль 080101.62 "Бухгалт. учет, анализ и аудит" / И. В. Овчинникова, Е. И. Левина; ФГБОУ ВПО «Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева», Каф. бухгалт. учета и

Корнилова Ю.В.
студент, 4 курс
факультет «Экономики и управления»
ТГПУ
Бондарюк Д.В.
научный руководитель
Россия, г. Томск

КОЛЛИЗИЯ ПРАВА НА ЛИЧНУЮ И СЕМЕЙНУЮ ТАЙНУ И ПРАВА ЗНАТЬ ИНФОРМАЦИЮ О СВОЕМ ПРОИСХОЖДЕНИИ

Аннотация: Данная статья рассматривает столкновение норм права, предоставляющих право знать о своем происхождении и запрета разглашать личную и семейную тайну. В настоящее время российское законодательство устанавливает запрет на разглашение тайны усыновления. И данная норма служит помехой для взрослых усыновленных, которые знают о своем статусе и ищут возможность познакомиться со своими биологическими родителями. В статье анализируются способы разрешения данного вопроса взрослыми усыновленными.

Ключевые слова: усыновление, личная тайна, семейная тайна, право на информацию, ответственность, Семейный кодекс, Конституционный суд.

COMPETING RIGHTS TO PRIVACY AND FAMILY SECRETS AND THE RIGHT TO KNOW INFORMATION ABOUT YOUR ORIGIN

Annotation: This article examines the clash of the law granting the right to know about their origins and the prohibition to disclose personal and family privacy. At present, Russian law prohibits the disclosure of the adoption secret. And this rule is a hindrance for adult adoptees to know their status and are looking for an opportunity to get acquainted with their biological parents. The article analyzes the ways to resolve this issue adult adoptees.

Keywords: adoption, personal secret, a family secret, the right to information, responsibility, Family Code, the Constitutional Court.

Один из принципов регулирования семейных отношений, это приоритет, в частности именно, семейного воспитания детей [1]. Его претворение в жизнь подразумевает не только заключение брака, но и закрепление правовой связи между родителем и ребенком. Одним из средств обеспечения такой связи в отношении детей, оставшихся без попечения родителей, является возможность их усыновления (удочерения).

Проанализировав статьи 23, 24 и 29 Конституции Российской Федерации можно прийти к выводу о том, что не допускаются сбор, хранение, использование и распространение информации, сопряженные с нарушением прав на неприкосновенность частной жизни, на личную и семейную тайну, к коим относится и тайна усыновления [2].

В ситуациях, когда в момент усыновления ребенок в силу своего возраста или по другим причинам не мог знать о факте усыновления, усыновитель может посчитать более рациональным, сообщить ребенку, что он усыновлен, однако и в этом случае факт усыновления не может быть подвержен огласке другим лицам без согласия усыновителя.

Пока работает законодательство в современном виде, взрослые, давно знающие о своем статусе, о том, что их когда-то усыновили, не могут получить в государственных органах сведений о своих настоящих (кровных) родителях. Кто-то пытается найти свои корни самостоятельно, а кто-то идет суд. Случаев, когда усыновленным отказывают в предоставлении информации об их биологических родственниках, хотя «детям» уже больше сорока лет или они и вовсе пенсионного возраста, и их психика уже не может считаться по-детски ранимой, в интернете описаны десятки.

ФЗ «Об архивном деле в Российской Федерации», закрепляет право пользователя архивными документами свободно искать, изучать такие документы, однако ограничивает доступ к архивным документам, содержащим сведения о личной и семейной тайне гражданина, его частной жизни, а также сведения, создающие угрозу для его безопасности. Ограничение на доступ к таким документам устанавливается на срок 75 лет со дня их создания (статья 25) [3].

Свобода информации охватывает ряд прав и свобод, связанных с самореализацией человека, в том числе гарантированных Конституцией РФ, ее статьями 21, 24 и 26, – право лица на получение от государственных органов информации, непосредственно затрагивающей его права и свободы, право на защиту чести и достоинства, а также право знать о своем происхождении.

Статьи 139 СК РФ и 47 ФЗ «Об актах гражданского состояния», препятствуют получению сведений об усыновлении без согласия усыновителей на раскрытие тайны. Данные нормы применяются и в случаях, когда взрослые усыновленные пытаются реализовать свое право – знать о своем происхождении в случае смерти лиц, усыновивших его, т.е. о своем этническом происхождении, своих предках, и, соответственно, истолковываются судами как не предполагающие раскрытия тайны усыновления без согласия усыновителей, которое в случае смерти последних не может быть получено.

Сведения о происхождении ребенка составляют тайну при его усыновлении, однако они могут оказаться необходимыми для раскрытия генетической истории его семьи, раскрытия биологических связей. В частности, для выявления или диагностики наследственных заболеваний, предотвращения браков с близкими кровными родственниками и так далее.

Необходимым видится достижение баланса конституционно-защищаемых ценностей. Здесь можно говорить о возможности судебного контроля за законностью решения уполномоченного органа об отказе в

предоставлении соответствующей информации потомкам усыновленного. То есть, о предоставлении права заинтересованным лицам обратиться в суд за разрешением такого спора и получением необходимых сведений при положительном для них исходе дела. Но, тем не менее, смерть усыновителей как юридический факт сама по себе не прекращает действие режима тайны усыновления и не свидетельствует об изменении или отмене правовых последствий.

Конституционный суд РФ 16 июня 2015 года в своем постановлении указал, что закон не содержит предписаний, что делать в том случае, если в живых не осталось ни усыновителей, ни усыновленных [4]. Однако отказ в предоставлении подобной информации может нарушать конституционные права. Таким образом, суд постановил, что оспариваемые положения закона не должны нести абсолютный запрет и разрешил судам самим принимать решение о разглашении тайны усыновления [5].

Использованные источники:

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Консультант плюс
2. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Консультант плюс
3. Федеральный закон от 22.10.2004 N 125-ФЗ (ред. от 23.05.2016) "Об архивном деле в Российской Федерации" // Консультант плюс
4. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации по делу о проверке конституционности положений статьи 139 Семейного кодекса Российской Федерации и статьи 47 Федерального закона «Об актах гражданского состояния» в связи с жалобой граждан Г. Ф. Грубич и Т. Г. Гущиной
5. КС частично отменил тайну усыновления [Электронный ресурс] // РБК. URL: <http://www.rbc.ru/politics/17/06/2015/55817ad19a79471f2108db02> (дата обращения 27.05.2016)

Коровина И.В., к.филол.н.

Парфенова Д.И.

студент 4 курса

направление подготовки «Лингвистика»

Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарёва

Россия, г. Саранск

ТИПЫ СИТУАЦИОННЫХ СООТВЕТСТВИЙ ПРИ ПЕРЕВОДЕ ШУТОК

Аннотация

В данной статье речь идет об определении юмора, как социокультурного феномена, а так же способы перевода юмористических фраз и типы ситуационных соответствий при переводе шуток с английского на русский язык.

Ключевые слова: перевод, реалия, соответствие, юмор, способ.

Summary

The article is talking about the definition of humour as a social and cultural phenomenon, as well as discloses translation ways of humorous phrases and set the types of situational matches at jokes' translation from English into Russian.

Keywords: translation, culture-specific concept, correspondence, humour, way.

На сегодняшний день одним из уникальнейших социальных явлений называют юмор. С точки зрения М. Пушкарского, понятие юмор относится к культурно-коммуникативной общественной сфере, в которой он представляет свой интеллектуально-творческий феномен.[3, с. 90]. Чтобы быть более точными к определению юмора, обратимся к толковому словарю английского языка Merriam-Webster, где юмор определяется как *humour (humor)* (юмор) – *the amusing quality or element in something* – смешное свойство или составная часть чего-то[5].

Истинный юмор всегда позитивен и созидателен. В процессе коммуникации чаще всего мы не понимаем значение юмора, мы просто смеемся или шутим, или и то, и другое вместе. Однако, когда шутками обмениваются представители разных народов и культур могут появиться недоразумения и проблемы. В итоге, мы можем сказать, что юмор везде культурно-специфичен. И поэтому все недоразумения становятся поводом для новых шуток.

Между представителями разных культур существуют и похожие черты, и различия. Можно выделить смысловые разделы, в основном подверженные обобщения, и разделы, где в большей степени проявляется своеобразие. Мысль носителя языка формируется и образовывается культурой, и она же создает языковые категории и значения. Из всех производных языка юмор наиболее культурно и ситуационно специфичен, что создает большие трудности для его вторичного толкования и перевода.

Сами системы языков абсолютно различны – там, где структура одного языка дает безграничные возможности для комического варьирования, другой язык остается бессилён. Поэтому в общей теории перевода уделяется огромное внимание информативному содержанию текста и его адекватному переносу на язык перевода. Каждая культура имеет свои собственные специфические черты, особенности, реалии, которые совершенно не знакомы другой культуре. Но при переводе юмористических текстов, переводчику необходимо донести до реципиента эмоциональный компонент шутки. Поэтому существует три возможных способа перевода юмористических фраз:

1. Переводчик может полностью исключить шутку из текста перевода (что, может негативно сказаться на смысле текста, однако, в некоторых случаях может быть оправдано);
2. Переводчик может оставить шутку, но перевести ее буквально

(комический элемент будет утерян, но сохранена исходная информация). При переводе может быть добавлена сноска переводчика с детальным объяснением смысла шутки в исходной культуре языка оригинала, особенно, если юмор является важным компонентом текста;

3. Переводчик может "адаптировать" шутку в языке перевода, создав в тексте атмосферу, похожую на исходную шутку.

Основная проблема, которую переводчику необходимо решить при переводе реалий, выраженных в первоначальном тексте, - это несовпадение раздела значений, характерных единицам языка оригинала и языка перевода. В лингвистике слова и устойчивые выражения, обозначающие объекты и явления, присутствующие в отдельно взятой культуре и отсутствующие во многих других культурах, называют реалиями. Л.С. Бархударов отмечает, что «все типы семантических соответствий между лексическими единицами двух пунктов можно отнести к трем основным»[2, с. 75]:

- полное ситуационное соответствие шуток;

Полные ситуационные соответствия представляют собой самые простые с точки зрения перевода случаи, поскольку в них переводчик находит соответствующий инструментарий в языке перевода для достижения максимальной эквивалентности при переводе шутки.

В данной группе ситуационных семантических соответствий наблюдается наличие специфических объектов, присутствующих в обеих культурах. Такого типа шутки основываются на общечеловеческих универсалиях.

- частичное ситуационное соответствие;

Под частичным ситуационным соответствием мы понимаем случаи, в которых при переводе шутки переводчику необходимо заменить только один лексический элемент, содержащий культурную реалию, тогда как остальной лексический состав шутки сохраняется при переводе. Для того, чтобы передать эмоциональный компонент шутки переводчик во многих случаях использует переводческий прием адаптацию. При помощи нее, переводчику удастся сохранить юмористический эффект шутки.

- отсутствие ситуационного соответствия

В случаях отсутствия ситуационного соответствия принято говорить о безэквивалентной лексики. Под безэквивалентной лексикой имеются в виду лексические единицы (слова и устойчивые словосочетания) одного из языков, которые не имеют ни полных, ни частичных эквивалентов среди лексических единиц другого языка.

К тому же, есть такие слова и ситуации, передать которые сложно, поскольку без обращения к реалиям культуры языка перевода смысл не будет понятен реципиентам. Поэтому переводчик, избегая буквального перевода, находит похожие жизненные ситуации для передачи плана содержания шутки и ее эмоциональной составляющей.

Существует большое количество способов перевода шуток с

английского языка на русский, и переводчик может калькировать «внутреннюю форму шутки» с большой осторожностью только тогда, когда имеется полная уверенность и точность в адекватности полученного перевода. Чтобы достичь адекватности при переводе шуток, содержащих культурные реалии с одного языка на другой квалифицированный переводчик должен использовать эквивалентные соответствия в языке, на который он осуществляет такой перевод. Возникает необходимость найти эквиваленты, среди имеющихся языковых средств языка перевода, которые будут адекватными оригиналу.

Использованные источники:

1. Ахманова О.С. Словарь лингвистических терминов. / О.С.Ахманова – М: Изд-во Советская Энциклопедия, 1969. – с.115
2. Бархударов Л. С. Язык и перевод (Вопросы общей и частной теории перевода) - М.: Издательство института общего среднего образования РАО, 2001. – 75 с.
3. Пушкарский М. М. Новая концепция юмора. Смех тела и смех ума. – М.: Москва, 2003 – 90 с.
4. Oxford English Dictionary <http://www.oed.com/>
5. Webster's Dictionary <http://www.merriam-webster.com>

Коростылева Е.В.

студент 3 курса

факультет «Экономический»

Ставропольский Государственный Аграрный Университет

Грачева Д.О.

научный руководитель

Россия, г. Ставрополь

ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЯЮЩИХ БИЗНЕС-ПРОЦЕССАХ

Аннотация: в данной статье поднимается вопрос применения информационных технологий в управляющих бизнес-процессах.

Ключевые слова: информационное обеспечение, информация, управление, управление человеческими ресурсами.

Annotation: this article raises the issue of the use of information technology in the control of business processes.

Keywords: information security, information, management, human resources management.

В современном мире, когда условия социально-экономического развития достигают высокого уровня, необходимой областью, которой требуется уделить внимание, стало информационное обеспечение процессов управления.

Перед руководителем встает вопрос. Как получить информацию? Как ее обработать, генерировать и передать в виде управляющих действий. Эти

действия осуществляются в оперативном и стратегическом аспектах, они основываются на ранее полученной информации. Информация должна обладать такими качествами как достоверность и полнота, иначе успешное решение многих задач управления станет невозможным.

Важно учитывать, что все принимаемые решения требуют обработки огромных массивов информации; компетентность руководителя будет зависеть не только от опыта, она будет так же зависеть от владения достаточной, полной информацией о постоянно меняющейся ситуации и от умения ею пользоваться.

Исходя из этого существует множество проблем, которые влияют на общее состояние информационного обеспечения управления: не развита система информационного обеспечения, не уделяется должного внимания систематизации, хранению информации, недостаточно проработано специализированное ПО.

Рассмотрим данную проблему на одном из управляющих бизнес – процессов, а именно управление человеческими ресурсами.

Возьмем некое предприятие и внедрим такой программного продукта как: StaffCop Enterprise. Она осуществляет деятельность по четырем основным направлениям. Рассмотрим каждое из них.

Первое направление «Учет рабочего времени». Что это означает? Это означает, что мы можем получить самую полную картину рабочего дня своих сотрудников. Сюда входит: учет и учет и контроль присутствия на рабочем месте, учет фактически отработанных часов, учет опозданий, как в количествах, так и по времени, контроль удаленных сотрудников, табель учета рабочего времени, информативные отчеты для вашего удобства. Кроме учета рабочего времени вы сможете контролировать эффективность работы сотрудников за компьютерами.

Второе направление — это контроль эффективности персонала. С его помощью фиксируются данные о запущенных приложениях и общее время работы с каждым из них.

Третье направление - защита от инсайдеров и утечек данных. Staffcop Enterprise позволяет защитить критически важные для бизнеса данные и информационные активы, потеря которых может нанести непоправимый финансовый и репутационный урон.

И четвертым направлением работы этой программы является расследование инцидентов. Решение Staffcop Enterprise позволит расследовать инциденты информационной безопасности, связанные с неправомерными действиями сотрудников, выявить злоумышленников и лиц, занимающихся промышленным шпионажем.

Руководитель имеет доступ ко всем необходимым ресурсам в любой момент времени. Что делает ее бесценной находкой для организации информационного обеспечения процессов управления персоналом на предприятии.

Проведем расчет экономической эффективности мероприятия:

Согласно результатам исследований, работник, использует интернет не по назначению в среднем 2 часа в день.

Таблица 1 – Расчёт экономической эффективности внедрения программного продукта

Кол-во служащих	Кол-во раб. дней в мес.	Кол-во раб. часов в день	Ср. з/п (руб.)	Потери в месяц (руб.)	Потери за год (руб.)	Цена приобретения программного продукта (руб.)	Выгода (руб.)
82	24	8	17000	348500	4182000	218120	3963880

3963880 руб. - именно столько предприятие может сэкономить при внедрении и успешном функционировании предлагаемой системы.

Таки образом мы выяснили, что с точки зрения экономической эффективности внедрение информационных технологий является очень выгодным для предприятия, а также мы подтвердили, что внедрение информационных технологий в процессном подходе дает положительные результаты. Иногда, внедрение информационных технологий имеет достаточно большие затраты, но автоматизация всегда приводит к улучшению деятельности бизнес-процессов, в которые они были внедрены.

Использованные источники:

1. Информационные технологии управления: Учеб. пособие для вузов /Под ред. проф. Г. А. Титоренко. -2-е изд., доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. с. 19
2. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2004, - 408 с., под ред. Елиферова В.Г, Репина В. В.
3. Шапиро, С. А. Основы управления персоналом в современных организациях: уникальный подход, обеспечивающий эффективную работу компании / С. А. Шапиро. – Москва: Гросс Медиа, 2007. – 247 с
4. Рачков В.Е. семинарские занятия по дисциплине «Теория информации»: нетрадиционный подход к организации и проведению / В Сборнике: Инновационные векторы современного образования. 2012. С. 95-100

*Корчагина О.В.
магистрант
Валиева Л.М.
старший преподаватель
КИУ им. В.Г. Тимирязева (ИЭУП)
Россия, г. Казань*

СУЩНОСТЬ, НЕОБХОДИМОСТЬ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

В статье рассмотрены актуальность прогнозирования доходов и расходов в целях эффективного управления организацией. Проведен анализ понятий доходов и расходов, исследованы методы их прогнозирования с оценкой наиболее приемлемого для организации.

Annotation

In the article considered actuality of prognostication of profits and charges for an effective management by organization. The analysis of concepts of profits and charges is conducted, investigational method of their prognostication with an estimation most acceptable to organization.

Ключевые слова

Доходы, расходы организации, управление доходами и расходами организации, методы прогнозирования экономических показателей деятельности организации.

Keywords

Profits, charges of organization, management by profits and charges of organization, methods of prognostication of economic indicators of activity of organization.

Доходами организации в соответствии с ПБУ 9/99 «Доходы организации» признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества) [1].

Следует отметить, что термин «экономические выгоды», содержащийся в приведенном определении дохода организации, не содержится в документах нормативного регулирования бухгалтерского учета.

Этот термин можно найти в Концепции бухгалтерского учета в рыночной экономике России, одобренной Методологическим советом по бухгалтерскому учету при Минфине Российской Федерации 29 декабря 1997 г. Согласно пункту 7.2.1. Концепции бухгалтерского учета: «будущие экономические выгоды - это потенциальная возможность имущества прямо или косвенно способствовать притоку денежных средств или их

эквивалентов в организацию».

Прогноз доходов требует анализа динамики рынка, влияния конкуренции и инфляции, факторов ценообразования, ожидаемого роста объемов производства и реализации, производственных мощностей, отраслевых факторов.

Прежде всего, необходимо определиться с длительностью периода прогнозирования. В случае оценки стабильно функционирующего предприятия естественным будет предположение о продолжении его стабильного функционирования, и, соответственно, выбор метода капитализации дохода. Период прогнозирования составляет при этом один год после даты оценки. Если доходы нестабильны и выбран метод дисконтирования денежных потоков, продолжительность прогнозного периода составляет несколько лет [2. С.58].

В развитых странах прогноз доходов составляется исходя из данных форм бухгалтерской отчетности. В бухгалтерской отчетности российских предприятий могут быть расхождения с реальной ситуацией, поэтому для корректного прогноза дохода необходимы данные управленческого учета предприятия для корректировки исходной информации, анализ результатов маркетинговых исследований рынка сбыта предприятия.

В прогнозе учитываются объем и качество предоставленной информации, сложившиеся тенденции, взаимоотношения с поставщиками и потребителями, заключенные договоры, возможности развития новых направлений деятельности предприятия.

Если оценщик имеет полную и достоверную информацию (известен состав основных фондов, уровень амортизационных отчислений, а также планы руководства по приобретению дополнительного имущества, разработанные бизнес-планы), то прогнозировать доходы на ближайшее будущее несложно. Недостаток предоставляемой информации приводит при составлении прогнозов к ориентации на среднеотраслевую или общеэкономическую динамику развития, требует применения математических методов прогнозирования и составления не одного, а нескольких вариантов прогноза.

Обычно разрабатывают три (значительно реже - пять и более) сценариев развития событий:

1) оптимистический прогноз - вариант развития событий, который возможен при улучшении условий функционирования предприятия;

2) наиболее вероятный - прогноз, ориентированный на более вероятную ситуацию;

3) пессимистический прогноз - вариант, соответствующий неблагоприятному развитию событий.

Впоследствии каждому из вариантов присваивается вес, соответствующий вероятности получения спрогнозированных доходов.

Расходами организации признается уменьшение экономических выгод

в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества) [1].

Расходы разнородны по своему составу, экономическому назначению, роли в изготовлении и реализации продукции. Для целей учета, анализа и планирования затраты, включаемые в себестоимость продукции, классифицируют по различным признакам.

Любое планирование доходов и расходов предприятия тесно связано с прогнозированием, анализом бизнес-деятельности. Оно базируется на численных и финансовых показателях плана (объемах производства, реализации, сметных производственных затратах, капитальных и периодических вложениях). Но составление такого финансового плана не относится к простым арифметическим вычислениям, пересчетам. Здесь требуется прогнозирование и аналитика, при которых производственные и иные коммерческие категории переводятся в конкретные финансовые показатели.

В практике финансового менеджмента различают два основных метода прогнозирования доходов и расходов:

1) поэлементный (косвенный) метод, когда прогнозируется каждая составляющая денежного потока с учетом планов руководства, инвестиционных проектов, выявленных тенденций, для отдельных элементов возможна экстраполяция и т.п.;

2) целостный (прямой) метод, когда рассчитываются величины денежного потока за предшествующие три - пять лет с их дальнейшей экстраполяцией или по согласованию с администрацией предприятия прогнозируется темп роста денежного потока в целом [3. С.156].

Обычно применяется следующая вариация целостного метода: сначала оценщик выстраивает тренд на весь период прогнозирования, затем в случае необходимости вносит поправки (на приобретение оборудования и соответствующее изменение амортизационных отчислений, на получение дохода от запланированной реализации неиспользуемых материальных активов, этап жизненного цикла предприятия и др.).

По мнению автора, поэлементный метод более точен, но сложен. Например, для расчета прогнозной величины прибыли необходима величина амортизационных отчислений, которые, в свою очередь, зависят от прогнозируемого уровня капитальных вложений.

Таким образом, в рыночных условиях предприятию необходима эффективная система управления доходами и расходами, способная обеспечивать компромисс между интересами развития предприятия, наличием достаточного уровня денежных средств и обеспечением платежеспособности предприятия. Именно прогнозирование доходов и расходов предприятия обеспечивает предварительный контроль

образования, использования трудовых, денежных, материальных ресурсов, создает благоприятные условия, способствующие улучшению финансового положения фирмы.

Использованные источники:

1. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99). Положения по бухгалтерскому учету. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. – 184 с.
2. Джалаев, Т.К. Оценка доходов и расходов предприятия как составная часть антикризисного управления /Т.К.Джалаев // Экономический анализ. - 2015. - №5. - С.58-64.
3. Зуб, А. Т. Стратегический менеджмент: учебник и практикум для академического бакалавриата / А. Т. Зуб; Фак-т гос. управления МГУ им. М. В. Ломоносова. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2015. - 376 с.

Корчагина О.В.

магистрант

Фаррахова Е.Г., к.э.н.

доцент

КИУ им. В.Г. Тимирязева (ИЭУП)

Россия, г. Казань

ОЦЕНКА ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ ДОХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ПО МАТЕРИАЛАМ ООО «БРИНЭКС»

Аннотация

В статье проведено прогнозирование выручки одного из крупных предприятий торговли г.Набережные Челны. Полученный линейный тренд позволяет спрогнозировать размеры выручки на 2016-2018 гг.

Annotation

In the article prognostication of profit yield of one of major concerns of trade is conducted г.Набережные Челны. The got linear trend allows спрогнозировать the sizes of profit yield on 2016-2018.

Ключевые слова

Доходы организации, управление доходами организации, линейный тренд прогнозирования выручки организации.

Keywords

Profits of organization, management by the profits of organization, linear trend of prognostication of profit yield of organization.

В целях прогнозирования доходов предприятия проведем регрессионный анализ, данные которого позволят, в том числе провести контроль фактических и предсказанных (прогнозных) показателей по основной составляющей совокупного дохода (выручке). Для построения уравнения регрессии, проведем корреляционный анализ факторов, влияющих на выручку предприятия.

Имея информацию, содержащуюся в таблице 1, построим множественное уравнение линейной связи между выручкой (результативный признак y), стоимостью активов (первый факторный признак x_1), суммой собственного капитала (второй фактор признак x_2).

Таблица 1

Параметры модели выручки ООО «Бринекс»

Годы	Объем продаж (выручка), млн.руб.	Активы , млн.руб.	Собственный капитал , млн.руб.
	y	x_1	x_2
2009г.	308,4	45,4	3,9
2010г.	411,7	77,3	5,6
2011г.	877,8	235,6	11,9
2012г.	1673,2	404,7	27,9
2013г.	2419,9	618,3	68,9
2014г.	1164,6	1382,2	105,0
2015г.	3066,5	2258,1	167,0

Коэффициенты корреляции, которые оценивает пакет анализа носят только линейный характер (табл.2).

Таблица 2

**Данные корреляции выручки и факторных показателей
(активов и собственного капитала)**

	Столбец 1	Столбец 2	Столбец 3
Столбец 1	1		
Столбец 2	0,758633	1	
Столбец 3	0,807548	0,988406	1

Из табл.2 видно, что между выбранными показателями действительно наблюдается тесная прямая пропорциональная связь..

Данные регрессионного анализа представлены в табл.3. Исходя из данных табл.3, построим уравнение регрессии выручки и проанализируем полученные показатели. Таким образом, синтезирована двухфакторная регрессия выручки вида:

$$y(t) = 637,859 + 2,16326x_1(t) + 41,82505x_2(t) \quad (1)$$

Расчеты показали, что с увеличением активов (первого фактора x_1) на 1 тыс.руб., выручка от продаж возрастет на 2,163 тыс.руб., а с увеличением собственного капитала (второго фактора x_2) на 1 тыс.руб., выручка возрастет на 41,825 тыс.руб.

Множественный R показывает (составил 0,85), что теснота связи между показателями достаточно сильная. Значение R -квадрат (составил 0,72) показывает, что прогнозные значения выручки будут приближаться к фактическим, т.е. модель адекватная. Значимость F составляет 0,078, подтверждает достоверность построенного уравнения. Однако « P -значение» показывают, что рассчитанные коэффициенты регрессии могут содержать ошибки их качества и достоверности ($P_y=0,14$, $P_{x_1}=0,38$, $P_{x_2}=0,22$). Данные

значения могут быть связаны с недостаточностью периодов анализа (7 периодов).

Таблица 3

**Данные регрессионного анализа выручки от продаж
ООО «Бринэкс» за 2009-2015 гг.**

ВЫВОД ИТОГОВ						
Регрессионная статистика						
Множественный R	0,848523					
R-квадрат	0,719991					
Нормированный R-квадрат	0,579986					
Стандартная ошибка	668,6256					
Наблюдения	7					
Дисперсионный анализ						
	df	SS	MS	F	Значимость F	
Регрессия	2	4598119	2299060	5,142617	0,078405	
Остаток	4	1788241	447060,2			
Итого	6	6386360				
	Коэффициенты	Стандартная ошибка	t-статистика	P-Значение	Нижние 95%	Верхние 95%
Y-пересечение	637,859	354,0708	1,801501	0,145983	-345,199	1620,917
Переменная X 1	2,16326	2,197204	-0,98455	0,380584	-8,26368	3,937153
Переменная X 2	41,82505	29,11451	1,436571	0,224194	-39,0098	122,6599
ВЫВОД ОСТАТКА						
Наблюдение	Предсказанное Y	Остатки				
1	702,7645	-394,364				
2	704,8589	-293,159				
3	625,912	251,888				
4	929,3048	743,8952				
5	2182,059	237,8412				
6	2039,426	-874,826				
7	2737,776	328,7245				

По полученным данным осуществим контроль соответствия фактических и прогнозных значений выручки ООО «Бринэкс» за 2009-2015 гг.

Таблица 4

Контроль - оценка фактического выполнения объемов продаж

ООО «Бринэкс» за 2009-2015 гг.

Годы	Объем продаж (выручка), млн.руб.		Выполнение прогнозных значений, %
	Уфакт	Упрогноз	
2009г.	308,4	702,7645	43,88
2010г.	411,7	704,8589	58,41
2011г.	877,8	625,912	140,25
2012г.	1673,2	929,3048	180,05
2013г.	2419,9	2182,059	110,89
2014г.	1164,6	2039,426	57,10
2015г.	3066,5	2737,776	112,01

Как видно из табл. 4, за 2009-2015 гг., в 2009-2010 гг., в 2014 г. запланированные (прогнозные значения) по основному доходу предприятия – выручке значительно ниже прогнозных - на 56,12 %, 41,59% и 65,09 %. Следовательно, в 2013 г. и 2015 г. заданный прогноз не только выполнен, но и наблюдается превышение на 17,55 % и 12,32 % соответственно.

Далее построим прогноз выручки, на 2016-2018 гг. используя линейный тренд (рис.1). Рассчитаем прогнозное значение выручки от продаж по линейному тренду на 2016 г.:

$$y_{2016} = 404,36t - 200,01 = 404,36 \cdot 8 - 200,01 = 3034,87 \text{ млн.руб.}$$

Таким образом, используя данные линейного тренда можно спрогнозировать размер выручки исследуемой организации на 2017-2018 гг.

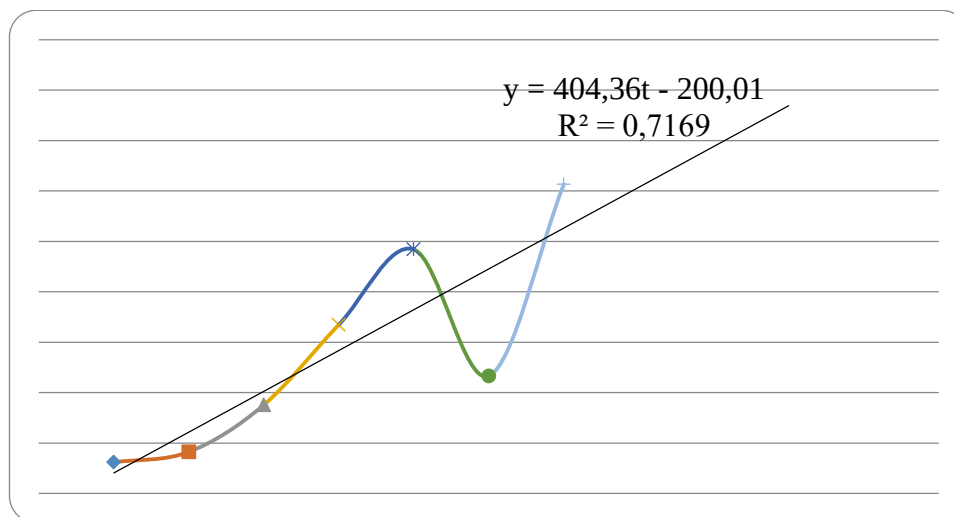


Рис. 1. Тренд выручки 2009-2015 гг., 2016-2018 гг. (прогноз), тыс. руб.

*Корчагина С.В.
Воробьев П. В., к.э.н.
доцент*

*кафедра экономики и управления
ТФ РАНХиГС*

Россия, г. Тольятти

АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА МУНИЦИПАЛИТЕТОМ Г.О. ТОЛЬЯТТИ

Аннотация: в данной статье автор рассматривает значимость развития малого и среднего предпринимательства, исследует современные проблемы муниципального управления.

Ключевые слова: развитие малого и среднего предпринимательства, муниципалитет.

Abstract: in this article the author examines the importance of small and medium-sized businesses, explores the contemporary issues of municipal governance.

Keywords: The development of small and medium-sized businesses, the municipality.

Становление и развитие местного самоуправления в Российской Федерации невозможно без развития экономических отношений, составляющих основную базу благосостояния населения. На современном этапе развития, когда в основном сформированы общие правовые, организационные и территориальные основы местного самоуправления, одной из ключевых задач является развитие его экономического фундамента.

Забываясь о создании достойных условий жизни людей и повышении их благосостояния, органы местного самоуправления должны принимать меры, направленные на развитие экономических отношений на территории муниципалитета, а, следовательно - на развитие предпринимательства, создание и сохранение рабочих мест, развитие рынка.

Сложившаяся в г.о.Тольятти традиционная структура экономики, опирающаяся на небольшое число крупных предприятий машиностроения и химической промышленности, должна быть изменена в сторону увеличения доли малого и среднего предпринимательства. Этот сектор экономики должен создавать новые рабочие места и обслуживать значительную долю потребителей, производя комплекс товаров и услуг в соответствии с существующими требованиями рынка.

Малое и среднее предпринимательство будет развиваться в сферах деятельности, непривлекательных для крупного бизнеса, способствовать стабилизации налоговых поступлений, динамично осваивать новые виды продукции и экономические ниши.

Для стабилизации ситуации и обеспечения экономического роста

необходимо устранить диспропорции в экономике городского округа Тольятти, что без развития предпринимательства недостижимо.

Необходимость решения задач по развитию малого и среднего предпринимательства в г.о. Тольятти обусловлена рядом объективных факторов:

- масштабностью, сложностью и многообразием проблем малого и среднего предпринимательства и необходимостью их интеграции с целью разработки и осуществления комплекса программных мероприятий, взаимоувязанных по конкретным целям, ресурсам, срокам реализации и исполнителям;

- потребностью в координации усилий органов власти различных уровней и негосударственных организаций, в том числе общественных объединений предпринимателей, для решения проблем предпринимателей.

В городском округе Тольятти, как и в целом по стране, существует ряд проблем, сдерживающих развитие малого и среднего предпринимательства, среди которых необходимо отметить:

- нестабильность и декларативность законодательной базы, регулирующей деятельность данной сферы;

- административные барьеры и недостаточно эффективное взаимодействие контролирующих и надзорных органов. Фактическая незащищенность предпринимателя от многочисленных контролирующих организаций (органы внутренних дел, органы Федеральной налоговой службы, органы Федеральной службы по надзору в сфере защиты потребителей и благополучия человека, органы Федеральной противопожарной службы и др.);

- недостаточные навыки ведения бизнеса, опыта управления у предпринимателей;

- недостаточное количество деловой информации по вопросам ведения предпринимательской деятельности, низкий уровень юридических, экономических знаний предпринимателей, необходимых для более эффективного развития бизнеса;

- недостаточный уровень предпринимательской культуры, низкий уровень консолидации предпринимателей и органов местного самоуправления по защите экономических прав предпринимателей;

- отсутствие у начинающих предпринимателей необходимых финансовых ресурсов для организации и развития собственного дела.

В настоящее время в целях создания благоприятных условий для развития инвестиционной деятельности мэрией городского округа Тольятти сформирована система поддержки инвестиционных проектов, соответствующих приоритетным направлениям инвестиционной деятельности на территории городского округа Тольятти.

Использованные источники:

1. Бурова Ю.Е. Информационные ресурсы власти как инструменты

транслирования ее образа // Гуманитарный вектор. Серия: История, политология. - № 3. – 2013. – С. 135-139.

2. Космодемьянская К.В. Власть и СМИ: взаимодействие или против? // Теория и практика общественного развития. - № 4. – 2014. – С. 176-179.

3. Клюковская И.Н. Антикоррупционная политика как вид правовой политики // Современное право. М.: Новый Индекс, 2014, № 4. С. 16-21.

4. Лагутин С.Г. К вопросу информационной открытости взаимодействия органов местного самоуправления с населением: социологический аспект // Известия ВГТУ. - № 5 (132). – т. 16. – 2014. – С. 52-56.

5. Минбалеев А.В. Особенности саморегулирования средств массовой информации // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. - № 3. – т. 14. – 2014. – С. 96.

6. Праскова С. В. Единая местная администрация для поселения и муниципального района : шаг вперед и два назад? // Муниципальное право. - 2011. - N 3 (55). - С. 6-19.

Кочетков Д. В.
студент 3 курса

«Институт электроники и приборостроения»

Архипов А.В., к.техн.н.
доцент

кафедра «Наноинженерия»

Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева

Россия, г. Самара

РАЗРАБОТКА ТЕОРЕТИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ЭФФУЗИОННОЙ ЯЧЕЙКИ ДЛЯ ТЕРМОВАКУУМНОГО ИСПАРЕНИЯ АЛЮМИНИЯ

В статье рассмотрен процесс тигельного испарения алюминия. Проведён анализ возможных вариантов исполнения испарителей. В результате предложен вариант реализации тигля в качестве эффузионной ячейки.

Ключевые слова: алюминий, тигель, испарение, вч-нагреватель, эффузионная ячейка.

В настоящее время трудно назвать какую-либо область науки, техники или промышленного производства, где бы ни применялись тонкие пленки. Одним из основных методов получения тонкопленочных слоев является термическое испарение в вакууме, который нашел свое применение в весьма перспективных отраслях электронной техники – микро- и наноэлектронике.

Для проведения процесса испарения вещества в вакууме необходимо иметь испаритель, который содержал бы в себе испаряемое вещество и поддерживал его при температуре, достаточной для получения требуемого давления паров. Качество пленок, получаемых путем термического

испарения в вакууме, в значительной мере зависит от типа и конструкции испарителей, которые определяются свойствами испаряемого вещества и его исходной формой (гранулы, порошок, проволока), требуемой скорости испарения, ее постоянством во времени и рядом других факторов.

Опираясь на конструктивные признаки, существующие испарители можно разделить на три основные группы [1]: проволочные, ленточные и тигельные.

Наиболее широкое распространение получили проволочные испарители, поскольку их конструкция довольно проста и для их реализации не требуется конструктивных изменений вакуумной камеры. Однако такие испарители недолговечны, так как при испарении металлов с хорошим смачиванием происходит разрушение испарителя [1]. Кроме того, конструкция испарителя сильно усложнится, если возникнет необходимость для испарения мелкодисперсного материала [2]

Ленточные испарители нашли свое применение в испарении металлов с плохими адгезионными свойствами и порошковых материалов. Из проблем в использовании ленточных испарителей стоит выделить тот факт, что они потребляют большую мощность, чем проволочные при том же сечении, что приводит к необходимости организации охлаждения, например, водой [1]. При испарении тугоплавких металлов ленточные испарители подвержены деформации, что приводит к нарушению взаимного расположения испарителя и подложки [1].

Тигельные испарители нашли свое широкое применение, благодаря тому, что при их помощи можно осуществлять многократное испарение большого количества вещества [2]. Однако особый интерес представляет использование тиглей для создания так называемых эффузионных ячеек. Сама же ячейка представляет собой тигель, окруженный нагревательным элементом. Идеальная ячейка имеет изотермические оболочки с бесконечно малым отверстием и бесконечно тонкими стенками этого отверстия [3], что является условием для возникновения эффузии. По сравнению с проволочными испарителями был получен ламинарный поток частиц. Кроме того, поток в такой конфигурации становится более предсказуемым, чем в конфигурации с открытой границей раздела [3].

С целью подбора материала тигля в данной работе в качестве материала для испарения в вакууме выбран алюминий, поскольку использование тонкопленочной алюминиевой металлизации на данный момент является массовым, так как данный материал обладает хорошими электрическими характеристиками и имеет высокую коррозионную стойкость [4].

Из опытов, проводимых в работах [5, 6] известно, что алюминий имеет тенденцию мигрировать вверх по стенкам тигля, что, в конце концов, приводит к его выплескиванию через край. Вытекший алюминий, являясь активным химическим веществом, вступает в контакт с нагревателем, что

приводит к его выходу из строя.

Целью данной работы является разработка модели эффузионной ячейки, защищенной от контакта вытекающего алюминия с нагревателем.

Исходя из поставленной цели, можно сделать вывод, что наиболее простой способ ее достижения – располагать нагреватель и тигель на некотором расстоянии. Опираясь на вышесказанное, целесообразным будет производить нагрев с помощью ВЧ-катушек. Кроме того, использование энергии, питающей испаритель, является более эффективным, чем в случае применения источника накала, так как потери за счет излучения и теплопроводности при индукционном нагреве меньше [3].

Рассмотрев данные представленные в источниках [1, 2, 3], были получены сведения о следующих материалах тиглей: BN, AlN, TiB₂+BN.

Использование тиглей из AlN при их нагреве вызывает диссоциацию азота из данного соединения [2], что накладывает ряд ограничений на использование этого материала для изготовления тиглей. Кроме того, AlN обладает плохой теплопроводностью [2], что препятствует возникновению реиспарения со стенок тигля.

Из представленного ряда особый интерес вызывает BN, поскольку тигли из этого материала не подвергаются значительному разъеданию расплавленным алюминием [3]. Однако, являясь диэлектрическим материалом, нитрид бора, для нагрева самого тигля, вынуждает располагать нагреватель вплотную к нему, что приводит к контакту нагревателя и жидкой фазы алюминия при вытекании последнего. Опыт по напылению алюминия из тигля из BN представлен в работе [7].

Сплав TiB₂+BN представляет практический интерес, поскольку использование включений титана в состав тигля, позволяет прогревать стенки с помощью индукционного нагрева. Данный сплав так же слабо подвержен разъеданию расплавленным алюминием. Работа по использованию тигля из TiB₂+BN для испарения алюминия представлена в работе Амеса [6].

Так как загруженный в тигель материал будет прогреваться быстрее, чем непосредственно тигель, предлагается использовать заслонку, для достижения равновесия замкнутой системы. Также использование заслонки позволяет использовать как непрерывный поток пара, так и серию импульсов пара заданной длительности и скважности для получения заданной толщины пленки [2]. Кроме того, уменьшаются непроизводительные потери испаряемого вещества.

С целью реализации эффузии предлагается сделать кольцевую форму выходного отверстия. Это позволит уменьшить неравномерность толщины осаждаемой пленки, указанной Данилиным [2]. Для достижения такой формы эффузионной ячейки мы предлагаем использовать конструкцию, представленную на рисунке 1: так как выращивание тиглей особой формы сильно затруднено, предлагается использование двух тиглей с разным

диаметром, скрепленных между собой вольфрамовой проволокой.

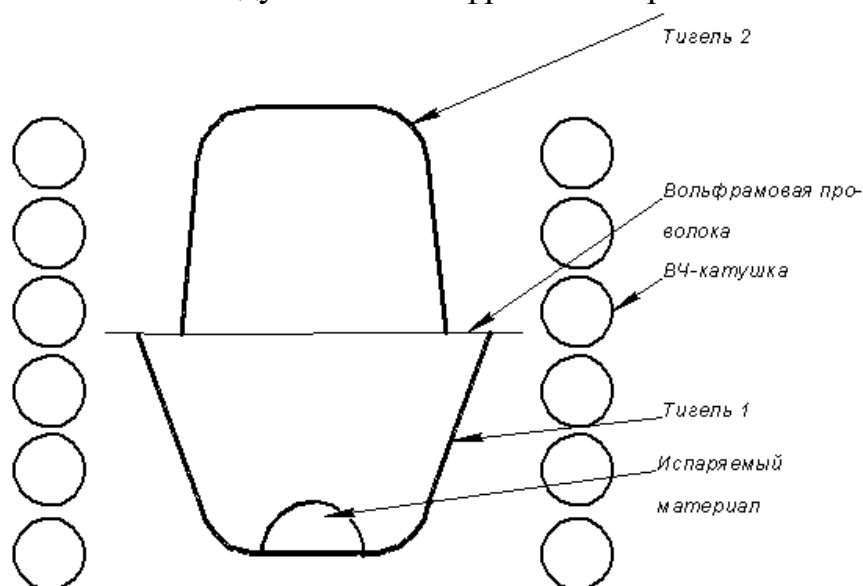


Рисунок 1 – Эффузионная ячейка

Использованные источники:

3. Данилин Б. С. Вакуумное нанесение тонких пленок. М., «Энергия», 1967;
4. Данилин Б. С. Вакуумная техника в производстве интегральных микросхем. М., «Энергия», 1972;
5. Технология тонких пленок. Под ред. Л. Майссела, Р. Глэнга. Нью-Йорк, 1970. Пер. с англ. Под ред. М. И. Елинсона, Г. Г. Смолко. Т. 1 М., «Сов. радио», 1977, 664 с.;
6. Таблицы физических величин. Справочник. Под ред. акад. И. К. Кикоина. М., Атомиздат, 1976, 1008 с.;
7. Архипов А. В. Электродиффузионная надежность тонкопленочных проводников на основе эпитаксиальной пленки алюминия [Текст]: дисс. на соиск. уч. степени канд. тех. наук: 05.27.01/Архипов Алексей Владимирович. – Санкт-Петербург, 1996 – 128 с.;
8. Ames I. L. H. Kaplan, and P. A. Roland, Rew. Sci. Instr., 1966;
9. Thompson, F. E., and J. F. Libsch, SCP Solid State Technol., December, 1965, p. 50

Коцанов Д.Е.

ассистент

кафедра «Биологии»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

Республика Узбекистан

ПИТАНИЕ МОЛОДИ ЛЕЩА И САЗАНА ЮЖНОГО ПРИАРАЛЬЯ

Аннотация

В статье рассматриваются резкое снижение воспроизводства рыб, ухудшение кормовой базы, при нарушении водного режима в водоемах Южного Приаралья, причиной которой является падение уровня Аральского

моря, сокращение его площади и увеличение солености воды.

Ключевые слова: Аральское море, катастрофа, Южное Приаралье, продукция, Амударья.

В современных (измененных) условиях водного режима Южного Приаралья важным является максимально интенсифицировать рыбное хозяйство и рационально использовать биологические ресурсы внутренних водоемов. Среди отраслей народного хозяйства Каракалпакстана больше всего пострадало рыбное хозяйство.

В благополучные годы (стока рек) рыбная промышленность Южного Приаралья давала до 98 % всей рыбной продукции Узбекистана, а улов рыбы здесь достигал 250 тысяч центнеров [6,7].

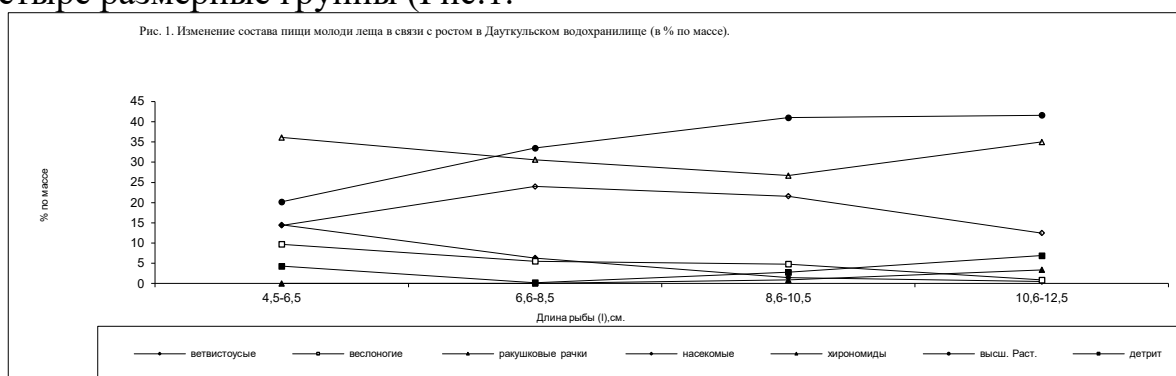
С начала 60-х годов прошлого столетия, в связи с гидростроительством и увеличением забора пресной воды на нужды орошаемого земледелия в бассейне Аральского моря стали наблюдаться существенные изменения в водном режиме, сопровождаемые падением уровня моря, сокращением его площади и увеличением солености воды. Коренная перестройка водного режима бассейна привела к большим изменениям в природной обстановке, нарушив стабильность экологической системы.

Аральская катастрофа и человеческая деятельность все сильнее, глубже и нарастающими темпами изменяют биоразнообразие живой природы, а в последние годы антропогенный процесс стал наиболее мощным фактором ее преобразованию. В результате изъятия на орошения значительной части стока Аральских рек и зарегулирования их русел в значительной степени сократил возможности воспроизводства промысловых рыб. Резкое снижение воспроизводства рыб, ухудшение кормовой базы при нарушенном водном режиме являлись причинами изменения размерно-весовой, возрастной и половой структур промысловых рыб в водоемах Южного Приаралья, и создали основу для сокращения их численности и подрыва сырьевых запасов. [4]. В связи с этим гидрологическим изменением в низовьях Амударьи почти полностью исчезают аборигенные виды рыб, как щуковидный жерех, аральский шип, большой Амударьинский лжелопотонос, малый Амударьинский лжелопотонос.

При современном состоянии природно-экологической среды Южного Приаралья очень важно сохранение водной фауны и развитие рационального рыбного хозяйства в разных водоемах. Для этого сообщения были собраны материалы в Дауткульском водохранилище в летние периоды 2014-2015 гг.

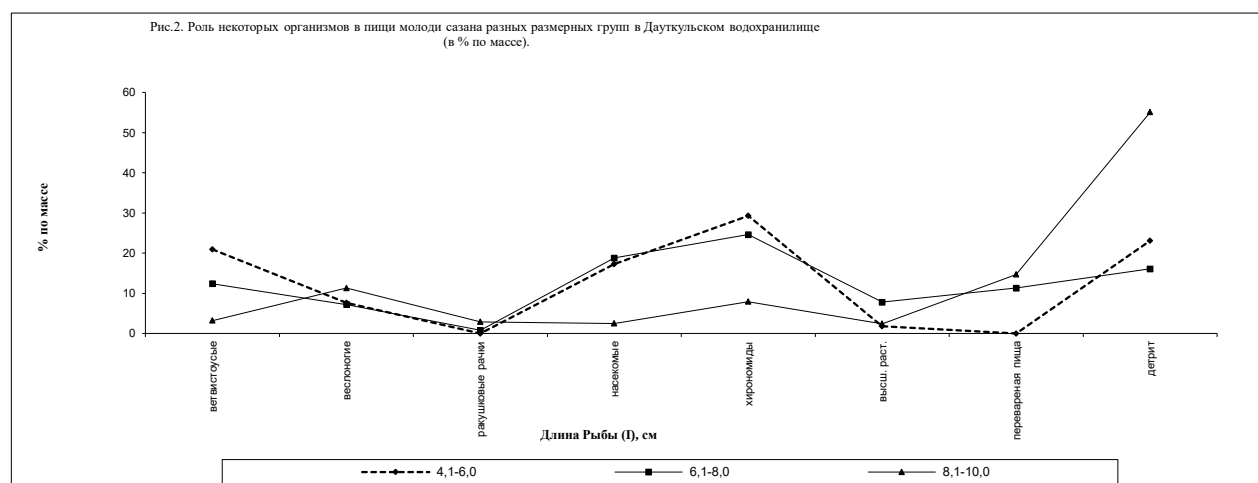
Орудие лова - мальковая волокуша с длиной 15,0 м, размером ячеей 0,2 мм, 20,0-метровый бредень (высотой 2,0 м, длиной мати 1,5 м, размером ячеей 0,6 мм) обшитой с внутри марлей. Пойманная молодежь фиксировалась 4-6% ном раствором формалина, затем в лабораторных условиях измеряли, взвешивали и вскрывали. При обработке содержимого пищеварительного тракта леща и сазана применяли весовую методику ("Методическое пособие

по изучению питания и пищевых отношений рыб в естественных условиях” (1974). В результате исследований изменения характер питания молоди рыб в Дауткульском водохранилище по мере их роста у молоди леща выделено четыре размерные группы (Рис.1).



Основу питания первой составляют личинки хирономид (36,1%), низшие планктонные ракообразные (24,2%), высшие растения (20,2%) и насекомые (14,4 %). Лещ длиной 6,6-8,5 см. кормился в основном высшими растениями (33,5%), личинками хирономид и других насекомых, заметную роль в питании играли низшие планктонные ракообразные (ветвистоусые и веслоногие). В питании леща длиной 8,6-10,5 и 10,6-12,5 см уменьшилось значение низших ракообразных, и увеличилась роль высших растений. В незначительном количестве отмечены ракушковые рачки, которые не обнаружены у более мелкого леща. Таким образом, с ростом леща роль низших планктонных ракообразных в его пище уменьшаются, а в высшие растения и ракушковые рачки возрастают, а хирономиды практически не меняются; насекомых в большом количестве поедает лещ средних размерных групп (6,6-10,5 см).

Питание сазана исследовано по трем размерным группам (Рис.2).



Сазан длиной 4,1-6,0 см питается личинками хирономид, низшими планктонными ракообразными, насекомыми и высшими растениями, только роль высших растений и насекомых снижается, а роль детрита и низших

ракообразных возрастает. У сазана длиной 6,1-8,0 см значение хирономида и низших планктонных ракообразных в питании снижается, а роль насекомых и высших растений увеличивается. По мере роста сазана (от 4,1 до 8,0 см) в его питании уменьшается роль хирономид, низших ракообразных (в основном ветвистоусые) и увеличивается роль насекомых, а также высших растений. У самой крупной молоди сазана (8,1-10,0 см) резко увеличивается в питании роль детрита (55,1%), а также ракушковые рачки и уменьшается насекомых (до 2,5%), хирономид (до 7,9 %) и высших растений (до 2,4%).

Таким образом, уменьшение стока Аральских рек привели к резкому уменьшению кормовой базы бассейна и снижению обеспеченности пищей промысловых рыб Арала [2,]. Лещ и вобла стали потреблять пищу, ранее им не свойственную. Дарибаев А.К [5] указывал, что прежде основными объектами пищи воблы и леща были моллюски и бокоплав, составляющие от 43 до 83%. В настоящее время пищевая обеспеченность рыб - потребителей беспозвоночных - ухудшилась, примерам могут служить лещ. В наших исследованиях ни в одном из обследованных кишечника леща не обнаружены остатки моллюски и бокоплавов, а пища сазана осталась почти по-прежнему.

Спектр питания исследованной молоди рыб закономерно изменяется по мере ее роста [1, 5].

Так, роль низших планктонных ракообразных, как правило, уменьшается в питании рыб по мере их роста (примерами могут служить лещ, сазан); Наблюдается тенденция к снижению роли хирономид в питании исследованных рыб по мере их роста, и к увеличению роли высших растений у леща, а детрит у сазана.

Использованные источники:

1. Бекбергенов Д.Б. 1981. Автореферат диссертации на соискание ученой степени к.б.н. Питание молоди промысловых рыб водоемов юга Аральского моря в условиях зарегулированного стока рек. С.24
2. Быков Н.Е., Гаврилов Г.Б., Елебаев Н.Е., Картунатов Т.А., Маркова Е.Л., Новокшенов Ю.Д., Сараев С.И., Яблонская Е.А. 1968. Рыбопродуктивность Аральского моря по современному состоянию его кормовой базы. "Вопросы ихтиологии", т.8, вып.6.
3. Дарибаев А.К., 1966. Гидробиологический режим Муйнакского, Кусатауского и Каракчинского нерестилищ Аральского моря и питание молоди рыб. Сб. "Рыбы и гидробиологический режим Южно-Аральского бассейна". Ташкент, изд. "ФАН" УзССР, с. 197-260.
4. Жолдасова И.М., Павловская Л.П., Гусева Л.Н., Утебаева В.Г. 1990. Состояние популяций редких и исчезающих видов рыб реки Амударья и меры их охраны. Информационное сообщение N 483. Ташкент, "ФАН" 12с.
5. Кошанов Д., Тлеуов Р. 2001. Особенности питания рыб разных размерных групп Южного Приаралья. «Структура и функциональная роль животного населения в природных и трансформированных экосистемах». Тезисы 1 меж.

науч. конф. Днепропетровск. с. 46-49.

6. Павловская Л.П. 1980. Рыбное хозяйство Автономной Республики и перспективы его развития. «Вестник Каракалпакского филиала АН УзССР», №2. с. 35-40.

7. Тлеуов Р.Т. 1981. Новый режим Арала и его влияние на ихтиофауну. Ташкент, «ФАН», 189 с.

Кравцова М.А.
студент 4 курса
факультет «Экономика и управление»
СОФ Белгородский государственный национальный
исследовательский университет»
Россия, г. Старый Оскол

ЛИДЕР НАШЕГО ВРЕМЕНИ

В данной статье, рассматриваются актуальные черты лидерства для эффективного управления персоналом. В современном обществе происходит ускоренное осознание организациями своих интересов и целей. В связи с этим, руководители должны налаживать не только техническую деятельность предприятия, но также должны подбирать эффективного лидера для своего производства. Выделены основные проблемы в сфере управления персоналом и сформулированы пути их решения.

Ключевые слова: лидер, самоанализ, персонал, изобретательность, компоненты лидерства.

В каждом коллективе, всегда требовался управляющий, отвечающий за направленность тех или иных действий. Лидера можно наблюдать на всех этапах формирования человечества, в том числе и современное общество.

Первое определение «лидерство» было введено ещё итальяским писателем и политическим деятелем Николо Макиавелли. В его трактовке политический лидер - это государь, спланирующий и представляющий все общество и использующий любые средства для поддержания общественного порядка и сохранения своего господства. Начиная с 70-х годов заинтересованность к исследованию лидерства стал увеличиваться ещё больше, о чем свидетельствует появление работ Дж. Мак - Грегора Бернса, Р.Такера, Б.Келлермана, Дж. Пейджа, Дж. Терри [2].

Д. Кэмпбелл писал, что лидерство - это загадочное, ускользающее качество. «Существование его легко признать, трудно описать, еще труднее использовать на практике и уже невозможно создать это качество в других». Действительно, пожалуй ни одна другая тема, связанная с организационным поведением людей не вызывала и не продолжает вызывать настолько большой интерес у социологов, психологов, философов и других специалистов [1].

Лидерство, как и управление, считается до некоторой степени

искусством. До сегодняшнего дня вопросы о лидерстве остаются актуальными, поскольку ещё не дано каких-либо точных и определённых ответов. В связи с этим мы рассмотрим «анатомию» лидера 21 века.

Более того, на сегодняшний день перед многими компаниями встают нестандартные проблемы требующие экстраординарного подхода, в связи с чем у руководителей высшего звена возникают следующие вопросы: Что на сегодняшний день составляет основу эффективного лидерства? Как оно изменилось? Какие формы лидерского поведения не теряют своей важности?

Эффективным лидерам характерна гибкость, они свободно приспосабливают свой лидерский образ к условиям различных ситуаций и предпочтениям разных людей. Лидеры обязаны совмещать деловую хватку с контролем над всеми областями лидерства, для того чтобы успешно отвечать на изменяющие условия и трудности глобальной корпоративной среды.

Важно, чтобы лидер имел возможность дать оценку своим текущим действиям, целям и стоящим перед ним трудностям. Понимание роли, которую лидер обязан исполнять в компании, может помочь сосредоточиться в наиболее важных компонентах. Однако при этом нельзя выпускать из виду и другие компоненты лидерства, иначе результата не достичь.

Перечислим некоторые компоненты, значимые для успешного лидерства в компании:

Самоанализ. Лидер должен производить оценку личным мотивам, взглядам, установкам и действиям. Для того чтобы добиться успеха лидер должен выполнять следующие рекомендации: брать ответственность за свои ошибки, а также относиться к неудачам, как к потенциалу своего дальнейшего развития; анализировать эффективность своей деятельности; принимать и выслушивать чужую точку зрения, даже если она противоречит с вашей;

Общество. Лидер обязан придерживаться принципов честности, справедливости, уважения и стремления к общему благу. В связи с этим нужно: поощрять общественную ответственность; работать на пользу других людей; проявлять к людям признание и вознаграждение за их заслуги; осуществлять справедливые решения, даже если это не в интересах лидера.

Разнообразие. Лидер обязан уважать - возрастные, этнические, гендерные, национальные, культовые и религиозные различия. Для этого необходимо: стараться удовлетворить потребность других культур; стимулировать межгрупповые взаимоотношения; проявить внимание, касательно культурных различий; управление разнородными группами; проявлять интерес к практике ведения бизнеса, других культур.

Изобретательность. Лидер должен предлагать и реализовывать практические идеи, а также помогать сотрудникам, для того чтобы сформировать благоприятный климат для инноваций. В связи с этим

следует:

оказать помощь сотрудникам к адаптации инноваций; решать проблемы и привлекать к этому других, не теряя при этом ясности мышления; доносить до людей идею которая станет мотивом к достижению стратегических целей;

Бизнес. Лидер обязан создавать стратегию, составлять план и осуществлять проекты, формировать работу подчиненных, и приводить организацию к эффективной деятельности. Для этого необходимо: быстро адаптироваться к изменениям сферы бизнеса и управлять накладными затратами; повышать конкурентоспособность бизнеса; разрабатывать и реализовывать эффективность бизнес-плана; анализировать и использовать данные для достижения бизнес-результатов; обеспечивать удержание и привлечение сотрудников и клиентов.

Достижение целей, идей в организации – вещь важная и необходимая, но на сегодняшний день этого не достаточно. Чем сложнее проблемы, тем более серьезного обдумывания они требуют. Чтобы хорошо работать, людям необходима эмоциональная вовлеченность, одной только интеллектуальной мало. А значит, для эффективного лидерства нужно внимательно относиться сразу ко многим компонентам и практикам, только так можно привести организацию к успеху.

Использованные источники:

1. Адизес И. Стили менеджмента эффективные и неэффективные [Текст] / И. Адизес. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2015. – 407 с.
2. Стивен Р. Семь навыков высокоэффективных людей. [Текст] / Р. Стивен. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2016. – 325 с.
3. Шеклтон, В. Психология лидерства в бизнесе [Текст] / В. Шеклтон – СПб.: Питер, 2013. – 222с.

Крапивка В.А.

студент 1 курса магистратуры

кафедра «Уголовный процесс и криминалистика»

Корнуков В.М., доктор юридических наук

научный руководитель

Тольяттинский государственный университет

Россия, г. Тольятти

О ЗНАЧЕНИИ ИНСТИТУТА ДОПУСТИМОСТИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Статья посвящена проблемам допустимости доказательств на стадии предварительного следствия. В данной работе рассмотрен процесс признания доказательств недопустимыми, а также изложены предложения по усовершенствованию уголовно-процессуального законодательства.

Основная гарантия защиты, конституционных прав человека и

гражданина, при производстве расследования уголовного дела, является институт допустимости доказательств на стадии предварительного следствия.

Сам институт допустимости доказательств, ставит перед собой основную задачу о предотвращении и недопущении неблагоприятных последствий, которые могли допустить органы предварительного расследования при производстве уголовного дела. Основная функция вышеуказанного института – это исключение из уголовного дела, доказательств, которые были получены с нарушением высших федеральных законодательных актов и уголовно-процессуального законодательства, а также свести к абсолютному минимуму незаконные действия должностных лиц, ведущих предварительное расследование.

Статья 74 УПК РФ говорит нам, о том, что абсолютное большинство доказательств по уголовному делу, могут быть получены только из источников, которые приведены в статье 74 УПК РФ⁹⁹. Данная норма УПК РФ говорит, что любое доказательство, которое было получено при производстве уголовного дела, должно соответствовать требованиям, которые установлены законодателем, а также выведено из надлежащего источника. Перечень источников, приведенного в вышеуказанной статье, говорит, что показания свидетеля, показания потерпевшего, показания обвиняемого (подозреваемого), заключение и показания эксперта, заключение и показания специалиста, вещественные доказательства, протоколы следственных и судебных действий и иные документы. И так, следует, что доказательства, полученные в обход УПК, а именно ст. 74 должны признаваться недопустимыми.

Подробнее следует остановиться на показаниях потерпевшего, в соответствии с УПК РФ это данные, сообщенные им во время допроса проведенным, как во время проведения предварительного следствия, так и в ходе уголовного судопроизводства. Далее, согласно ст. 79 УПК РФ следует, что показания свидетеля, это сведения, сообщаемые им в ходе проведения допроса по уголовному делу.

Если брать в расчет практику, то судьба таких показаний решается однозначно – их признают недопустимыми.

Так, например, Судебная коллегия по уголовным делам Верховного Суда Российской Федерации постановила: «Показания матери убитого о возможности или невозможности совершения убийства Г. носят предположительный характер и в силу этого качества не могут быть признаны допустимыми¹⁰⁰»

⁹⁹ См.: "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 30.03.2015), [Электронный ресурс]. – URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=177263> (Дата обращения 01.04.2015 г.)

¹⁰⁰ См.: Определение Верховного суда РФ от 27.06.2006 №66-о06-15/ [Электронный ресурс] URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=ARB;n=33261;dst=0;ts=DCB77A86FE0D2B1AC0A53567B5360128;rnd=0.6495957009028643> (Дата обращения 02.03.2015 г.)

Давая оценку показаний участников уголовного судопроизводства, необходимо обратить внимание на ст. 56 УПК, в которых, указано понятие свидетельского иммунитета. В части 3, вышеуказанной статьи также имеется определение свидетельского иммунитета, в соответствии с которым показания определенных лиц будут автоматически признаваться недопустимыми, согласно ст. 75 УПК РФ.

Согласно п.1 ч.2 ст. 75 УПК РФ, показания подозреваемого, обвиняемого, данные в ходе досудебного производства по уголовному делу в отсутствие защитника, включая случаи отказа от защитника, и не подтвержденные подозреваемым, обвиняемым в суде.

И так, из вышеуказанного следует, что УПК РФ ставит жесткие требования не к содержанию доказательства, а именно к его форме.

Что касается протоколов следственных действий, то ими являются процессуальные письменные акты, составленные должностным лицом при производстве следственных действий, задача которых – это фиксация обстановки, места, времени, а также явления, которые были восприняты участниками следственного действия. Результаты следственных действий являются самостоятельным источником доказательств.

Сам порядок проведения следственных действий регламентируется уголовно-процессуальным законом ст. 166 УПК РФ. При нарушении порядка при проведении следственных действий, их результаты теряют юридическую силу.

Далее следует обратить внимание на иные документы, в уголовном процессе под «иными документами» подразумеваются любые письменные акты, которые подтверждающие факты, которые непосредственно относятся к расследуемому уголовному делу, а также имеют значения для установления обстоятельств по нему, согласно ст. 84 УПК.

Данный источник доказательств, как иные документы в ходе судебной практике довольно часто используется, в качестве «запасного выхода». Именно через данный «выход» проходят недопустимые доказательства. В качестве примера можно привести протокол опроса (опрос не имеет доказательного значения в рамках возбуждённого уголовного дела), который признан в качестве иного документа. Так, например, если обратиться к трудам авторов теории доказательств в советском уголовном процессе, то: «объяснение гражданина содержащие фактические данные об обстоятельствах, которые должны быть предметом допроса, не лишает самостоятельного доказательственного значения объяснение». Таким образом, Карнаева Л.М. считает, что процессуальные документы, полученные в рамках материалов проверки, должны рассматриваться, как «иные документы».¹⁰¹

Но в тоже время, такие ученые, как Lupinskaya П.А., Pashin С.А., и

¹⁰¹ См.: Карнеева Л.М. Доказательства в советском уголовном процессе/Волгоград. 1988. С.36.

Кипнис Н.М. считают недопустимым, использовать объяснения, как доказательства под «иным документы».102

Так, например, Лупинская П.А. придерживается мнения, что в рамках материала проверки (доследственной), объяснения могут быть отобраны только от лиц, обратившись с жалобой. Также, отбор объяснений от лиц, в случае, если жалоба поступила непосредственно на них, считается недопустимым, так как данные действия нарушают ст. 51 Конституции РФ. Но, в тоже время согласно УПК РФ, какие-либо обязанности у лица, у которого происходит отбор объяснения, отсутствуют. Из этого следует, что лицо, вправе отказаться давать какие-либо объяснения, без правовых последствий для последнего. Таким образом, по нашему мнению, при отборе объяснения нарушения ст. 51 Конституции РФ не происходит.

Но в тоже время, объяснения не могут иметь какое-либо доказательное значение по уголовному делу под видом «иных документов». Само объяснение может косвенно являться поводом к возбуждению уголовного дела, но не доказательством по нему.

Из вышеизложенного следует, что при рассмотрении конкретных доказательств в первую очередь необходимо давать их оценку с точки зрения допустимости, но для этого необходимо выяснить: Каким образом в уголовном деле появился источник доказательства, необходимо указать способ и процесс его получения; Указать правовую природу (что собой представляет) данного источника, также указать конкретные фактические обстоятельства, которые были установлены благодаря данному источнику; Установить достоверность полученных доказательств, указать процесс их проверки на допустимость; Убедиться в соблюдении следователем всех процессуальных норм при получении конкретного доказательства, а также его приобщения;103

Касаясь оценки допустимости доказательств, следует, что оценивать, прежде всего, необходимо законность собирания доказательств и способ их получения, при оценочных действиях о допустимости доказательств, прежде всего, необходимо руководствоваться нормами УПК РФ и Конституцией РФ.

И так, в заключение данной работы можно сделать вывод, что анализ вышеизложенных статей УПК позволяет сказать, что уровень субъектов, позволяющий дать оценку допустимости доказательств, недостаточно изложен. Большие вопросы возникают с понятием «Иные документы», которое указано в ст. 75 УПК РФ, на наш взгляд, логичнее было бы дополнить данную норму, указать, какие доказательства могут подпадать под категорию «Иные документы» (данные характеризующие личность подозреваемого (обвиняемого) или же объяснения, полученные на стадии до следственной проверки.). Кроме того, логичнее изменить норму ст. 79 УПК

¹⁰² См.: Кипнис Н.М. Допустимость доказательств в уголовном судопроизводстве./М., 1995. С.60.

¹⁰³ См.:Гришина Е.П., Абросимов И.В. Дискуссионные проблемы допустимости доказательств в науке уголовно-процессуального права//Мировой судья. 2008. №1 С. 40

РФ, а именно в п. 1, ч. 2 указать, что подозреваемый, обвиняемый не может быть допрошен в отсутствие защитника при досудебном производстве, а показания, полученные в отсутствие защитника у подозреваемого, обвиняемого не могут быть положены в основу обвинения. Если обратиться к практике предварительного следствия, то можно увидеть, что никто из следователей не рискует производить какие-либо следственные действия с подозреваемым, обвиняемым без участия защитника, так как, протоколы следственных действий, могут быть признаны недопустимым доказательством в случае не подтверждения их подозреваемым, обвиняемым в ходе судебного заседания.

Использованные источники:

1. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 17 ФЗ (ред. от 30.03.2015).;
2. Определение Верховного суда РФ от 27.06.2006 №66-о06 URL:<http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=ARB;n=33261;ds=t=0;ts=DCB77A86FE0D2B1AC0A53567B5360128;rnd=0.6495957009028643> (Дата обращения 02.03.2015 г.);
3. Карнеева Л.М. Доказательства в советском уголовном процессе/Волгоград. 1988. С.36.;
4. Кипнис Н.М. Допустимость доказательств в уголовном судопроизводстве./М., 1995. С.60.;
5. Гришина Е.П., Абросимов И.В. Дискуссионные проблемы допустимости доказательств в науке уголовно-процессуального права//Мировой судья. 2008. №1 С. 40.

*Кузнецова Е.С.
студент 3 курса*

*Грызлова А.М.
студент 3 курса*

*Коваленко Е.М., доктор философских наук
научный руководитель, профессор
кафедра перевода и ИТЛ ИФЖиММК
ЮФУ*

Россия, г. Ростов-на-Дону

СЕМАНТИКА ЦВЕТА В ТВОРЧЕСТВЕ МАРИНЫ ЦВЕТАЕВОЙ И АННЫ АХМАТОВОЙ

Аннотация. В статье представлен семантический анализ цветовой лексики в поэзии М.И. Цветаевой и А.А. Ахматовой на материалах Национального корпуса русского языка. Особое внимание уделено характеристике черного, белого и красного цветов, выявлены сходства и различия их использования в лирике поэтов.

Ключевые слова: М.И. Цветаева, А.А. Ахматова, цветосемантика, НКРЯ, цвет, чёрный, белый, красный.

Abstract: *The article presents a semantic analysis of the colour vocabulary in the poetry of M.I. Tsvetaeva and A.A. Akhmatova based on the material of the Russian National Corpus. Particular attention is paid to the characteristics of the black, white and red colours, revealed similarities and differences of their use in the lyric of poetesses.*

Keywords: *M.I. Tsvetaeva, A.A. Akhmatova, colour semantics, RNC, colour, black, white, red.*

Введение. Наше видение мира во всём разнообразии его красок напрямую зависит от удивительной способности человеческого разума различать цвета и оттенки объектов окружающей нас действительности. Учёные давно выяснили, что цвета оказывают определенное психологическое воздействие на человека, вызывая у него различные эмоции и чувства. Каждый цвет обладает своей психологической силой, посредством которой он не только соотносится в нашем сознании с тем или иным объектом реальности, вызывая при этом определенные предметные ассоциации, но и определяет наше мироощущение, душевное и эмоциональное состояние. Одной из характеристик цвета является его эстетическая направленность, которая формирует познание мира через чувственное восприятие предмета.

С давних времён люди придавали особое значение символике цвета и «чтению красок». В последнее время исследования, посвященные психологии цвета, приобрели особую популярность в таких гуманитарных дисциплинах, как лингвистика, литературоведение, культурология, что привело к появлению нового научного понятия – «цветосемантика», которое, согласно А. П. Журавлеву, можно рассматривать как «спектр контекстуальных смыслов цвета» [9, с. 397]. Изучение цветосемантики позволяет открывать новые аспекты языковой личности, её национальные и культурные особенности, мировосприятие и психологические особенности, поэтому особый интерес такой подход представляет при анализе поэтического текста. Цвет в поэзии обладает силой, формирующей реальность поэта, выступает в качестве одной из основных характеристик внутреннего мира лирического героя, передавая глубины его душевных переживаний. Символика цвета в поэзии «овеществляет» эмоции, выводя их в зрительный ряд [10, с. 141].

Для изучения цветосемантики в поэзии мы обратились к двум ярким представительницам русской литературы - Анне Ахматовой и Марине Цветаевой, внесшим необычайный вклад в развитие поэзии Серебряного века. Обе поэтессы, ставшие основательницами классической женской поэзии в России, хотя и писали на близкие темы, основной из которых, несомненно, была тема любви, воспринимали мир по-разному. Их стили письма уникальны, неповторимы и отличны друг от друга, однако обе они довольно часто обращались в своей поэзии к цвету, создающему общую

эмоциональную атмосферу их текстов.

Целью исследования является выявление и анализ цветовой лексики в творчестве М.И. Цветаевой и А.А. Ахматовой. Мы полагаем, что анализ семантики цвета в текстах двух великих поэтесс позволит глубже познать их поэтический мир, установить возможные сходства и различия в их восприятии мира.

Обзор литературы. Феномен цвета и его влияния на психофизическое состояние человека стал предметом изучения многих исследователей. На значимость цвета как явления природы обращал внимание еще Аристотель: «Все живое стремиться к цвету» [1, с. 235]. Позднее эта мысль была отражена и в работе известного швейцарского художника и теоретика искусства И. Иттена «Искусство цвета», в которой он утверждает невозможность мира без красок, олицетворяя цвет с самой жизнью: «Свет, как первый шаг в создании мира, открывает нам через цвет его живую душу» [Ошибка! Источник ссылки не найден., с. 10].

Основы исследования импрессивной стороны цвета заложил немецкий поэт И. В. Гёте, согласно воззрениям которого каждый цвет оказывает свое уникальное воздействие, как на физическое состояние человека, так и на его духовный мир. Гёте считал, что в рамках искусства цвет можно использовать «для содействия высшим эстетическим целям» [4, с. 89].

Использование цвета как поэтического приема в лирических произведениях впервые появляется в начале эпохи романтизма - до этого цвет, как правило, употреблялся в упрощенном метафорическом смысле, не неся при этом особой смысловой нагрузки [3, с. 198]. По мнению Ф. Н. Новикова, цвет является одним из ключевых компонентов художественного произведения. Изучение семантической стороны цветообозначений в их непосредственном контексте способствует более глубокому пониманию символической и эмоциональной стороны произведения [6, с. 186].

Одной из самых масштабных работ, посвященных цветообозначениям, в отечественной лингвистике можно считать работу Н. Б. Бахилиной «История цветообозначений в русском языке», в которой автор исследует особенности употребления цветовой лексики в русском языке на протяжении длительного периода времени: от эпохи первых памятников - до конца XVII века [2, с. 12]. Е.А. Таныгина в работе «Образ цвета в сознании носителя языка» рассматривала употребление цветовой лексики в национальном контексте. По ее мнению, ассоциативные образы того или иного цвета напрямую зависят от менталитета народа и культурных факторов его развития [11, с. 3].

Проблему семантики цвета в творчестве А.А. Ахматовой и М.И. Цветаевой изучали многие отечественные исследователи. Л. Ф. Соловьева в диссертации «Поэтика цветописи в сборниках Анны Ахматовой "Вечер", "Четки", "Белая стая", "Anno Domini", "Подорожник": Психологический аспект» рассматривает красный, черный и белый цвета в лирике поэтессы на

основе ее нескольких сборников. Г. С. Скорospelкина в статье «Архетип цвета в поэтике А.А. Ахматовой» уделяет внимание цветописи в лирике поэтессы в контексте национальной семантики словесных образов. Попытка обобщить всю информацию о цветописи Цветаевой была предпринята в работе Е. Б. Коркиной «Заметки о цветописи М.И. Цветаевой». Однако, следует сказать, что комплексного исследования, посвященного сопоставлению использования цветописи в лирике А.А. Ахматовой и М.И. Цветаевой проведено не было.

Основная часть. Для исследования цветосемантики в творчестве М.И. Цветаевой и А.А. Ахматовой, выбраны поэтические тексты, представленные в Национальном корпусе русского языка (далее НКРЯ) [7]. Поэтический корпус НКРЯ предоставляет доступ к собранию стихотворений различных авторов в электронной форме, выборка которых была осуществлена лингвистами, а, следовательно, является репрезентативной и достаточной для проведения исследовательской работы. Кроме того, НКРЯ отличается доступностью, простотой, удобством использования и позволяет быстро производить поиск лексических единиц и грамматических категорий.

В поэтическом корпусе НКРЯ представлено 1468 стихотворений М.И. Цветаевой и 945 стихотворений А.А. Ахматовой. С помощью лексико-грамматического поиска НКРЯ были выявлены цвета, которые использовали поэтессы в представленных текстах, и подсчитаны частоты вхождения наименований встретившихся цветов и оттенков (см. рис. 1, 2).

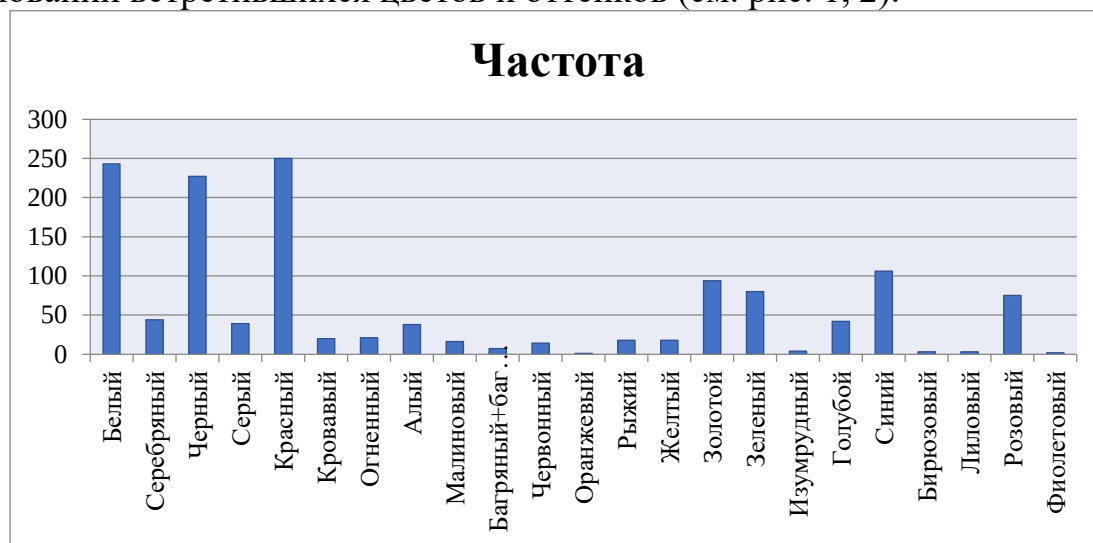


Рис. 1. Наименования цветов в текстах М.И. Цветаевой

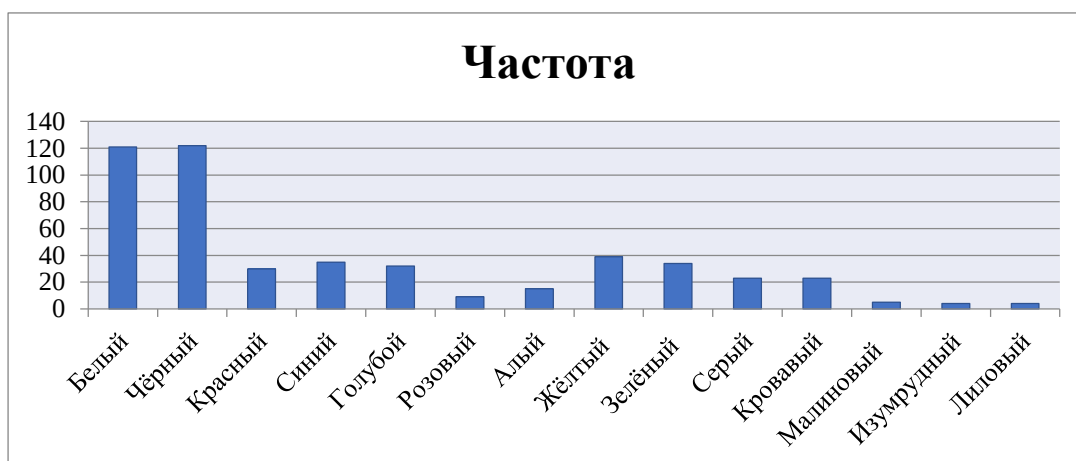


Рис. 2. Наименования цветов в текстах А.А. Ахматовой

Полученные данные показывают, что в стихотворениях М.И. Цветаевой представлено значительное большее разнообразие цветов и их оттенков. При этом наиболее часто употребляемыми наименованиями цветов в текстах обеих поэтесс являются «чёрный» и «белый». Используя возможности НКРЯ, мы провели анализ контекстов употребления этих цветов в текстах каждой из них.

Чёрный цвет. В НКРЯ найдено 149 стихотворений М.И. Цветаевой, в которых употребляется наименование черного цвета, что составляет 227 вхождений, и 108 стихотворений А.А. Ахматовой и 122 вхождения наименований черного цвета.

Заметим, что семантика черного цвета у большинства народов в основном негативна. Черный цвет, как правило, символизирует несчастье, горе, траур, гибель близкого человека. В средневековой Европе черный считали цветом смерти, скорби, в Японии – знаком печали.

Проанализировав семантику чёрного цвета в найденных текстах, мы пришли к выводу, что у обеих поэтесс «чёрный» обладает негативной характеристикой, ассоциируется с грустью, тоской, наполняет атмосферу стихотворения глубоким чувством трагичности и тревоги, погружая в ожидание пугающих, горестных событий. Так, в стихотворениях М.И. Цветаевой 1916 года черный цвет символизирует чувство трагедии и боли:

*Расскажи, сгорающий небосклон, Про глаза, что **черны** от боли...* (из стихотворения «Златоустой Анне - вся Русь...»)

*Ты **черную** насылаешь метель на Русь, И вопли твои вонзаются в нас, как стрелы* (из стихотворения «О, Муза плача, прекраснейшая из муз!»)

В стихотворении «Я вижу тебя черноокой, - разлука» семантика черного цвета сужается и превращается в конкретное трагическое чувство, связанное с разлукой с любимым человеком:

*Я вижу тебя **черноокой**, - разлука!
Высокой, - разлука! - Одинокой, - разлука!*

Во многих произведениях А.А. Ахматовой, в которых употреблен черный цвет, чувствуется опустошенность лирического героя, зачастую

передающееся через краски природы:

Черна вдали рождественская ель, Кричит ворона, кончилась метель.
(из поэмы «Русский Трианон»)

В коннотациях «Поэмы без героя», «чёрный» передаёт атмосферу трагичности, ассоциируется с бесноватостью и порочностью:

*Рот ее сведен и открыт, Словно рот трагической маски,
Но он **черной** замазан краской И сухою землей набит.*

Белый цвет. Белый с давних времён воспринимается людьми как цвет позитивных эмоций и обозначает радость, мир, чистоту, благо, веселье духа, а также высокие чувства, божественность, священность и невинность. С недавних пор, преимущественно в культуре Европы, «белый» стал приобретать негативную семантику и ассоциироваться с холодом, смертью, одиночеством, жестокостью, болью, молчанием и ненавистью [5, с. 1478].

Согласно данным, полученным из НКРЯ, абсолютная частота употребления белого цвета у Цветаевой составляет 243 вхождения, а у Ахматовой белый цвет встречается 121 раз.

Белый в поэзии Цветаевой и Ахматовой имеет схожую эмоциональную окраску и противопоставляется чёрному, вызывая ряд положительных эмоций, чувство возвышенного, божественного, невинного, сокровенного:

*Мне **белый** день **чернее** ночи, - Ушла любимая с другим!* (М.И. Цветаева)

*Тебе - **белый** свет, Пути вольные,
Тебе зорюшки Колокольные.* (А.А. Ахматова «Любовная»)

В некоторых стихотворениях «белый» означает святость, непорочность, обращение к божеству:

Оградил меня Господь Белым знаменем. (М.И. Цветаева «Наградил меня Господь...»)

*За окном крылами веет **Белый, белый** Духов день.*

*Помоги моей тревоге, **Белый, белый** Духов день!* (А.А. Ахматова «Небо мелкий дождик сеет»)

Однако иногда белый цвет получает негативную семантическую окраску и символизирует смерть, страдание, боль, тоску, олицетворяет события войны и даже становится символом патриотического чувства:

***Белый** был - красным стал: Кровь обагрила.*

***Красным** был - **белый** стал: Смерть побелила.* (М.И. Цветаева «Ох грибок, ты мой грибочек, белый груздь»)

***Белым** камнем тот день отмечу, Когда я о победе пела,*

Когда я победе навстречу, Обгоняя солнце, летел (А.А. Ахматова «С самолёта»)

Различия видны в тенденции использования белого цвета в качестве авторского эпитета с предметами, которые имеют особую важность для поэтесс, и раскрывают в сочетании с белым внутреннее состояние лирического героя. У М.И. Цветаевой белый часто употребляется с

типичными для него существительными, такими как «зима», «лебеди», «свет», «страница». Характерно, что слово «белая» является постоянным авторским эпитетом к слову дорога:

Я поднимаюсь по белой дороге, Пыльной, звенящей, крутой (из стихотворения «Встреча с Пушкиным»)

В произведениях А.А. Ахматовой просматривается тенденция передачи при помощи белого цвета описания конкретных мест («белый дом», «церкви белы»), человека («белой ручкой», «на груди твоей, снега белей»), явления природы («белой луне», «ночи белые», «белого дня»).

Красный цвет. Особое внимание нам бы хотелось уделить цветосемантике красного цвета. Из рис. 1 видно, что красный цвет является любимым у М.И. Цветаевой. Из 1468 поэтических произведений, предоставленных в НКРЯ, Цветаева использует красный цвет в 123 документах 250 раз. Причем в одном стихотворении красный может встречаться от 1 до 10 раз, т.е. можно сказать, что некоторые ее произведения «окрашены в красный». С помощью инструментов НКРЯ нами был проведен детальный анализ контекстов употребления наименования красного цвета со всеми частями речи в произведениях М.И. Цветаевой. Наиболее часто поэтесса употребляет красный цвет с существительными (158 вхождений в НКРЯ), поэтому рассмотрим данную категорию более подробно. НКРЯ позволяет производить поиск по семантическим признакам той или иной части речи, поэтому нами были выделены следующие группы существительных, с которыми Цветаева употребляет красный цвет наиболее часто.

Одушевленные существительные (всего 8 вхождений), наиболее частое употребление - *красная девица* (3). Данные словосочетания показывают традиционное отношение к красному цвету в русском языке, красный в данном случае означает красивый:

Хочешь красного потомства - С красной девицей сходишь! (из переводного сборника «Народные песни»)

Животные (всего 14 вхождений), наиболее частые – *бык* (4), *конь* (4). «Красный Бычок» - так называется поэма Цветаевой, в которой она иносказательно называет всех большевиков – красным быком, который гонится за идеологическими противниками. Таким образом, красный здесь олицетворяет ее отношение к советской власти.

Красный бычок... Большевичок...

Интересно также рассмотреть в данном контексте словосочетание «красный зверь». Красный здесь синоним прилагательного «бунтарский», т.к. данное словосочетание относится к реально существовавшей исторической личности – Степану Разину.

Растения (всего 6 вхождений): наиболее частые – *мак* (3). Красный в данном случае отражает естественный цвет растения, но даже здесь красный в некоторых случаях (а именно, «красный мак») используется для образного

описания отношения к большевикам:

*Я - большак, Большевик, Поля кровью крашу. **Красен** - мак, **Красен** - бык, **Красно** - время наше!*

Однако в другом стихотворении («Болезнь») **красный мак** становится полноправным лирическим героем:

*Забавлял ее на грядке Болтовнею **красный мак**.*

Вещества и материалы (всего 8 вхождений), наиболее частые – *кровь* (2). В одном из стихотворений красная кровь вызывает такие ассоциации как боль, муки, Цветаева говорит о том, что где-то страдают люди и льется кровь:

*Пока я в полночный час На **красные** губы лъстилась - Там **красная** кровь лилась* (из стихотворения «Комедьянт»).

Однако в другом стихотворении кровь, напротив, вызывает светлые чувства - в контексте стихотворения лирический герой клянется на своей крови, что на его плечах не будет никакой другой ноши, кроме как ноши Мира:

***Красною** кровью своей клянусь И головою своей кудрявой - Ноши не будет у этих плеч, - Кроме божественной ноши - Мира!* (из стихотворения «Доблесть и девственность»)

В данной категории также интересно рассмотреть словосочетание *красный лоскут*, в котором красный олицетворяет силу, мощь, непоколебимость лирического героя:

*Стройную мощь выкрутив в жгут Мой это бьет - **красный лоскут!*** (из стихотворения «Огнепоклонник! Красная Масть!»)

Пространство и место (всего 12 вхождений), наиболее частые – *площадь* (2), *солнце* (2). *Красная площадь* встречается у Цветаевой в стихотворениях, посвященных Москве. Что касается *солнца*, то издревле на Руси солнце называли красным, т.е. прекрасным, красивым, очень хорошим.

В данной семантической категории также интересно словосочетание «под красною луною», имеющее зловещий смысл:

*Знать, под **красною** луною В час недобрый родилась!* (из стихотворения «ВАЖА ПШАВЕЛА ЭТЕРИ»)

Инструменты и приспособления (всего 22 вхождений): самые частые – *юбка* (5). Такая частота употребления красного цвета в словосочетании «красная юбка» встречается в стихотворении «Памяти Г. Гейне», которое буквально наполнено оттенками красного и непосредственно самим красным цветом; здесь красный передает мятежное, решительное настроение, недаром, в самом начале стихотворения Цветаева пишет:

Хочешь не хочешь - дам тебе знак! Спор наш не кончен - а только начат!

Части (всего 19 вхождений), наиболее частые – *губы* (5), *листья* (2). *Красные губы* у Цветаевой ассоциируются с красотой, пылкостью натуры, страстью:

*Пока я в полночный час На **красные** губы лъстилась* (из стихотворения «Комедьянт»).

*У всех лихорадка в глазах и лещь На **красных** губах, и такая страсть...* (из стихотворения «Как много красавиц, а ты – один»)

Множество и совокупности объектов (всего 14 вхождений), самые частые – *цвет* (3), *армия* (2). Красная Армия встречается в стихотворениях, посвященных гражданской войне:

Красна Армия - хозяйшкой... Опускаются, снижаются... (из поэмы «Перекоп»)

*... Сала и масла гарного! Да здравствует **красная** [армия].* (из поэмы «Увод»)

Интересно обратить внимание на словосочетание *красный цвет*, который встречается в 3 стихотворениях, в каждом из которых отношение Цветаевой к нему разное. В стихотворении «Леты слепотекущий всхлип...» *красный* – это цвет ностальгии и грусти:

*Маковый... / - ибо **красный** цвет Старится, ибо пурпур – сед
В памяти, ибо выпив всю - Сухостями теку.*

А в поэме «Увод» Цветаева пишет:

*- Господа, секрет: Отвратителен **красный** цвет.*

Из рис. 2 видно, что у А.А. Ахматова наименование красного цвета встречается гораздо реже, чем наименования чёрного и белого цветов. В поэтическом корпусе НКРЯ найдено 29 документов, в которых Ахматова использует *красный цвет*, при этом вхождений всего лишь 30. Количество существительных, с которыми употребляется *красный* у Ахматовой, намного меньше, чем у Цветаевой. Согласно данным НКРЯ, таких существительных 23, одно из которых не относится ни к какой семантической категории (*черти*). Рассмотрим, в каких семантических категориях существительного встречается «*красный*» у Ахматовой.

Растения (всего 3 вхождения): *Красный* в сочетании с растениями используется у Ахматовой и как цветовая характеристики (*И прутья **красные** лозы* из стихотворения «Все обещало мне его...»), и как семантическая окраска любви, веры, надежды:

Мне очи застит туман, Сливаются вещи и лица,

*И только **красный** тюльпан, Тюльпан у тебя в петлице.* (из стихотворения «Не любишь, не хочешь смотреть?»)

Вещества и материалы (всего 7 вхождений). *Красный цвет* встречается у поэтессы в сочетании с существительным *вино* и связан с чувством любви, страсти:

*И белые нарциссы на столе, И **красное** вино в бокале плоском...*

...Дрожала, принимая поцелуй, И пела кровь: блаженная, ликуй! (из стихотворения «Ждала его напрасно много лет...»)

Словосочетания «*красные брызги*», «*красной влагой*», «*красной кровью*» создают мрачную атмосферу стиха и символизируют страдания,

страх, тревогу, напряжённость:

Не напрасно молебны служились, О дожде тосковала земля:

Красной влагой тепло окропились Затоптанные поля (из стихотворения «Можжевельника запах сладкий...»)

Пространство и место (всего 2 вхождения). В данной категории красный используется в качестве эпитета для описания предметов (*А сторож у красных ворот*), однако даже здесь красный цвет способствует созданию определённой атмосферы. В стихотворении «У самого моря» красный используется в описании природы, в самом стихотворении царит атмосфера оживления, радости:

Вдруг подобрело темное море, Ласточки в гнезда свои вернулись,

*И сделалась **красной** земля от маков, И весело стало опять на взморье.*

Здания и сооружения (всего 2 вхождения). Красный здесь приобретает довольно негативную семантическую окраску и ассоциируется с невозвратимым прошлым, тоской по нему, горестью, страданием:

Но громко жене говорила тревога: Не поздно, ты можешь еще посмотреть

*На **красные** башни родного Содома, На площадь, где пела, на двор, где пряла,*

На окна пустые высокого дома, Где милому мужу детей родила (из стихотворения «Лотова жена»).

Другое стихотворение поэтессы кажется пророчеством, и красный цвет здесь влечёт за собой негативное восприятие, чувство обречённости, безысходности и противопоставляется блаженному миру:

Не в таинственную беседку Поведет этот пламенный мост:

*Одного в золоченую клетку, А другую на **красный** помост.* (из стихотворения «Не в таинственную беседку...»)

Инструменты и приспособления (всего 4 вхождения). В стихотворении «Под коломной» красный используется вместе с существительным в составе метафоричного описания растения: «И гуляют маки в красных шляпах...»

Интересно использование красного в стихотворении «Все, - кого и не звали, - в Италии...». Здесь красный становится обозначением низшего, обделённого мира, в котором вынужден находиться лирический герой:

Я осталась в моем зазеркалии, Где ни света, ни воздуха нет,

*Где за **красными** занавесками Все навек повернулось вверх дном...*

Вместилища (всего 2 вхождения). Красный в данной категории связан с воспоминаниями о любви и душевной тоской героини по своему возлюбленному:

***Красный** дом твой нарочно миную, **Красный** дом твой над мутной рекой,*

Но я знаю, что горько волну Твой пронизанный солнцем покой. (из

стихотворения «О тебе вспоминаю я редко...»)

Свет (всего вхождений 1). Здесь красный служит для описания природного явления «заревом», однако данное сочетание слов даёт дивную характеристику высокому клёну и передаёт читателю красоту переулочка, к которому герой питает глубокую любовь:

*А напротив – высокий клен **Красным** заревом обгажен...* (из стихотворения «Третий Зачатьевский»).

Использование красного в качестве эпитета к слову «черти», которое НКРЯ не отнёс ни к какой семантической категории, ещё раз демонстрирует негативное восприятие красного цвета А.А. Ахматовой и его ассоциативность со зловещим:

Умирая, томлюсь о бессмертье. Низко облако пыльной мглы...

*Пусть хоть голые **красные** черти, Пусть хоть чан зловонной смолы!* (из стихотворения «Умирая, томлюсь о бессмертье...»)

Заключение. Итак, красный цвет в поэзии М.И. Цветаевой и А.А. Ахматовой получает разнообразную семантическую окраску - как положительную, так и отрицательную, но, чаще всего, красный символизирует боль, страдание и страсть, что особенно характерно для поэзии А.А. Ахматовой, которая буквально пронизана негативной семантикой красного цвета, за исключением тех стихотворений, где «красный» даёт цветовую характеристику объектам и явлениям действительности. В поэзии Цветаевой красный цвет более значим, он передаёт множество настроений и находит здесь своё традиционное применение в обозначении красоты в категории одушевлённых существительных. У Цветаевой наблюдается тенденция прибегать к использованию красного цвета в отражении своих политических взглядов.

Таким образом, цвет занимает особое место в поэзии, символично отражая мысли и чувства лирического героя и создавая эмоциональный фон стихотворения. Более того, цвет может быть использован при создании неповторимых авторских образов, таких как «красный бычок» у М.И. Цветаевой. Семантика цвета, как правило, близка к его национальной символике, однако каждый автор интерпретирует и детализирует значение цвета по-своему, что придает лирике особый колорит и уникальность. Использование цветописи в поэзии несомненно является одним из лучших поэтических приемов, помогающих читателю глубже проникнуть как во внутренний мир лирического героя, так и самого автора.

Использованные источники:

1. Аристотель. Физика //Сочинения, в 4 т., Т. 3. – М., 1981. – 832 с.
2. Бахилина Н. Б. История цветообозначений в русском языке. - М.: Наука, 1975. – 288 с.
3. Бондаренко Ю. А. Культурная семантика цвета в поэзии французского и русского символизма. // Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова. – 2009. – № 3. – 198-201 с.

4. Гёте И. В. Учение о цвете. Теория познания. – Либроком, 2012. – 200 с.
5. Григорьева И. Э. Анализ развития Цветовой символики в христианской культуре // Известия Самарского научного центра Российской академии наук. – 2011. – Т. 13, №2 (6). – 1476-1481с.
6. Иттен И. Искусство цвета. – М., 2010. – 96 с.
7. Национальный корпус русского языка. [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <http://www.ruscorpora.ru/> (дата обращения 01.06.2016).
8. Новиков Ф. Н. Роль цветообозначений в конструировании художественного текста // Ярославский педагогический вестник. Гуманитарные науки. - Ярославль: ЯГПУ, 2011. - № 2. - Том I. - 186-189 с.
9. Психология и психоанализ рекламы (личностно-ориентированный подход): учебное пособие. /Под ред. Райгородского Д. Я. - Самара: Издательский Дом БАХРАХ-М, 2001. – 752 с.
10. Скороспелкина Г.С. Архетип цвета в поэтике Ахматовой// Анна Ахматова: поэтика, российский и европейский контекст. - СПб., 2001. - 139-154 с.
11. Таныгина Е. А. Образ цвета в сознании носителя языка: Автореф. дис. канд. фил. наук. - Курск, 2012. – 19 с.

Кузьмин В.А.
студент 3го курса
Захарова О.И., к.т.н.
доцент

Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики
Россия, г. Самара

КАТЕГОРИАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ В ЗАДАЧАХ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В ОБЛАСТИ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Аннотация

В статье рассматривается способ решения управленческой задачи, которая заключается в принятии грамотного и корректного решения о выдаче кредита физическому лицу, клиенту банка, посредством последовательного оценивания его характеристик и свойств для получения полной достоверной информации о его кредитоспособности.

Ключевые слова

Категориальный анализ, идентификация объектов, байесовская вероятность, «скрытая сущность» объекта, сегментирование, скоринг, платёжеспособность, клиент.

В условиях современного мира все больше начинает себя проявлять класс трудно формализуемых задач, относящихся к принятию управленческих решений. Данные задачи связаны с распознаванием скрытых

сущностей в определенном объекте. Понятие «скрытая сущность» содержит в себе различные характеризующие объект свойства, которые не бросаются в глаза при поверхностном рассмотрении. Примерами подобных свойств могут служить: модель поведения при определенных условиях в той или иной нестандартной ситуации, склонности к совершению необдуманных поступков и другое. Очевидно, что перечисленные свойства в большинстве случаев могут быть выявлены только эмпирическим путем, однако они довольно важны и полезны для принятия корректных управленческих решений.

А подход, который будет рассмотрен в рамках данной статьи, может дать представление и, соответственно, помочь в определении, какие изменения в поведении клиентов могут происходить в различных ситуациях, и исходя из полученной информации об индивидуальных личностных свойствах клиента, предсказывать экономические результаты, что позволит банкам более корректным и эффективным путем выстраивать взаимоотношения с клиентами.

Категориальный анализ используется во многих предметных областях, тематика данной статьи направлена на идентификацию скрытой сущности в условиях выдачи кредита клиенту банка, соответственно, объектом анализа в этом случае является клиент, то есть главным образом определяется и рассматривается его порядочность и добросовестность.

Основные цели, которые преследует каждый банк в своей деятельности по выдачам кредитов: увеличение кредитного портфеля за счет снижения процента необоснованных отказов по выдаче кредита, уменьшение процента невозвращаемых средств, ускорение процесса оценки кредитоспособности клиента. В достижении этих целей и необходим качественный анализ каждого из приходящего клиента.

Скрытую сущность порой бывает крайне тяжело рассмотреть и оценить, математические модели идентификация в этих случаях в большинстве своем оказываются неэффективными, более полезным для поисков будет методика категориального анализа, основанная на проверке гипотез посредством выявления предыдущих прецедентов, сформированных ранее «кредитных историй», аналогов и индивидуальных характеристик, которые были бы собраны желательно не только из одного источника, так как должна быть составляться своего рода статистика, и получены в результате анализа данных, непрямых признаков и неочевидных связей. Все это в совокупности и формирует достоверный имидж объекта.

Категориальный анализ рассматривается как метод, в фундамент которого заложен «слепой» поиск. Учитываются как прямые, так и косвенные признаки, характеризующие объект и производится анализ уже определённо сложившихся стереотипов.

Основной категориального анализа является состояние рассматриваемого объекта, которое представляет собой объединение всех

свойств объекта и текущие динамические значения каждого из имеющихся свойств, которые могут быть врожденными или уже приобретенными в течение времени. Эти свойства характеризуют объекта как индивидуальность, то есть их совокупность представляет собой личностный портрет человека. Позиционирование такого объекта и составляет задачу идентификации скрытой сущности.

Введем понятие дифференцированности кредитования, которое носит в себе следующий смысл: коммерческие банки должны с большей ответственностью и осторожностью рассматривать заявки от клиентов на выдачу кредитов, нельзя вопрос о выдаче кредита рассматривать с одной стороны, однобоко. Возможность получения кредита должна предоставляться только тем физическим лицам, которые смогут вернуть предоставленную банком ссуду своевременно на обозначенных заранее условий, которые естественным образом закрепляются договором.

Дифференциация кредитования физических лиц и должна осуществляться на основе анализа клиента в рамках необходимых показателей кредитования, это может быть, например, финансовое состояние клиента, которое предоставляет коммерческому банку более менее обоснованную уверенность в том, что у заемщика есть возможность погашения кредита в обусловленный договором срок.

Если кредитная компания не имеет представления об имидже объекта, а точнее своего клиента, то банк сталкивается с кредитным риском, которые представляет собой риск возникновения убытков, в следствие возникновения ситуации, когда неисполнения клиентом своих финансовых обязательств перед кредитной организацией полностью или частично в соответствии с подписанным ранее договором.

Для каждого клиента, желающего получить кредит в коммерческом банке, определяется методом исследований степень кредитоспособности, или уровень кредитоспособности, другими словами определяется показатель кредитный риск(частный или индивидуальный) для самого банка, который связан с тем или иным клиентом, определенной суммой кредита, которая в приоритете будет выдана клиенту.

Для кредитных организаций при выдаче кредита обязательным условием должно быть, что уровень риска по выдаваемым кредитам должен быть полностью доступен, интуитивно понятен и, соответственно, приемлем для банка.

В последнее время уровень риска набирает обороты, данная тенденция имеет место быть, так как расширяется сфера кредитования в общем, и в некоторых моментах упрощаются условия получения ссуды.

База, на основе которой проводится анализ целесообразности выдачи кредита тому или иному клиенту содержит в себе следующие понятия, или критерии: социальное положение клиента в обществе, его финансовое положение и прогноз на будущий достаток и, конечно же, остальные

факторы риска, которые могут повлиять на отказ в выдаче кредита.

Сеть Байеса характеризуется тем, что каждое понятие представляет собой вершину сети. Каждая переменная имеет связь со случайной переменной, которая имеет два возможных значения: 1 и 0, соответственно, да и нет.

Для всеобъемлющего понимания сети нужно провести ее количественную оценку, которая заключается в определении безусловных вероятностей для каждой из двух маргинальных вершин и определении условных вероятностей для оставшихся подчиненных вершин.

Структура сети и связанный с ней набор, состоящий из условных и безусловных вероятностей, вместе образуют базу знаний экспертной системы.

Экспертной системой называется компьютерная система, в компетенции которой находится возможность замены специалиста-эксперта, который необходим для разрешения возникшей проблемной ситуации, в нашем случае, проблемная ситуация – решение в выдаче кредита.

Актуальность и необходимость внедрения систем кредитного скоринга, который соотносится с методикой категориального анализа, регулярно отмечается на различных межбанковских семинарах и форумах, на страницах СМИ.

В современном мире возникает все большее осознание необходимости разработки и внедрения скоринговых систем, в основном такая острая необходимость возникает у средних по размерам банков, потому что это представляет собой единственно возможный способ вести эффективную и грамотную деятельность на рынке кредитования частных лиц.

Байесовы вероятностные методы обучения машин делают совершенно очевидный шаг вперед по сравнению с моделями «черных ящиков». Такой вывод делается на основе того, что байесовы методы дают понятное объяснение сделанных выводов, допускают логическую интерпретацию и модификацию структуры отношений между переменными задачи, и предоставляют возможность учесть априорный опыт в очевидной форме экспертов в соответствующей предметной области.

В заключение будет не лишним сказать, что описываемый в рамках данной статьи инструмент, основанный на весьма простом анализе фактов - категорий, которые имеют непосредственное отношение к характеристике заемщиков, может использоваться не только для формирования оценок надежности заемщиков, но и для исследования и получения информации о главных факторах, влияющих на эту надежность.

Использованные источники:

1. Бедняк, О. И. Категориальный анализ как метод оценки кредитоспособности клиента физического лица /О. И. Бедняк, М. А. Кораблин// «Экономический анализ: теория и практика». - 2010.- №6(171)2010. С. 18-24.

2. Бедняк, О. И. Решение задач идентификации скрытой сущности субъекта в процессе принятия управленческих решений с помощью категориального анализа/О. И. Бедняк// «Системы управления и информационные технологии».2011.-№ 1.1(43).- С. 108-111.
3. Банковское дело : учебник / под ред. О.И. Лаврушина. - Москва : КНОРУС, 2011. - 766 с. ОТДЕЛЕНИЕ ГУМАНИТАРНЫХ ЗНАНИЙ
4. Грабарь, Т.Ю. Методика балльной оценки риска невозврата ссуды клиентом при индивидуальной форме кредитования / Т.Ю. Грабарь // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. - 2011. - № 2. - С. 36-42. –
5. Меркулова, Н.С. Направления совершенствования методик оценки кредитоспособности потенциального заемщика коммерческого банка / Н.С. Меркулова // Известия Юго-Западного государственного университета. - 2012. - № 4-3. - С. 75-78.

Кузьмина И.К.
студент 4 курса
факультет «Экономический»
ФГБОУ ВО РГАУ-МСХА им К.А. Тимирязева
Россия, г. Москва

ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КООПЕРАТИВА (НА ПРИМЕРЕ СПСК «КООПЕРАТОР»)

***Аннотация.** Данная статья посвящена вопросу эффективного планирования деятельности предприятия на примере СПСК «Кооператор».*

***Ключевые слова:** сельскохозяйственный кооператив, сельскохозяйственный потребительский снабженческий кооператив, экономическая эффективность.*

***Abstract .** This article focuses on to the effective planning of the enterprise "Cooperator."*

***Keywords:** agricultural cooperative, agricultural consumer supplying cooperative econofic efficiency.*

В современных условиях существует проблема связующего звена между рынком и производителем сельскохозяйственной продукции, в особенности субъектом малого предпринимательства, начинающим фермером. Исследование этой проблемы актуально на данный момент, так как возможности малых форм сельскохозяйственных товаропроизводителей растут, и существует необходимость реализации их продукции на потребительском рынке.

Таким звеном должна выступать потребкооперация. Кооператив может закупать излишки продукции у населения и реализовывать их на внутреннем рынке.

Сельскохозяйственный кооператив – организация, созданная

сельскохозяйственными товаропроизводителями на основе добровольного членства для совместной хозяйственной деятельности, основанной на объединении их имущественных паевых взносов в целях удовлетворения материальных и иных потребностей членов кооператива.

Сельскохозяйственным потребительским кооперативом признается сельскохозяйственный кооператив, созданный сельскохозяйственными товаропроизводителями (гражданами и (или) юридическими лицами) при условии их обязательного участия в хозяйственной деятельности потребительского кооператива.

СПСК "Кооператор" образован в целях закупки и продажи средств производства, удобрений, кормов, а также закупки и сбыта продукции своих пайщиков. Основной вид деятельности кооператива – розничная торговля мясом и мясом птицы, включая субпродукты, розничная торговля молоком.

Кооператив осуществляет сбыт продукции своих пайщиков и физических лиц, ведущих личное подсобное хозяйство, не являющихся пайщиками кооператива.

Преимущества кооператива: устранение посредников и перекупщиков; повышение доходности производства и переработки сельскохозяйственной продукции; поиск новых каналов реализации продукции, в том числе за пределами района, области;

На сегодняшний день в кооперативе 43 пайщика, занимающихся производством животноводческой продукции: 6 КФХ (крестьянские фермерские хозяйства), остальные 37 – ЛПХ (личные подсобные хозяйства). Кооператив продает жителям в основном мясо и молоко, но если имеется у сельхозпроизводителей (ЛПХ) избыток овощей, то и картошку, морковь.

В данное время кооператив арендует для торговли магазин. Молоко кооператив реализует сразу на маслозавод – пока не располагает для ее продажи населению соответствующими торговыми точками.

Со сбытом продукции у «Кооператора» проблем нет – она пришлась по вкусу многим, так как высокого качества. Но есть проблемы с закупочной деятельностью. Также есть сложности с забоем скота. Забить бычка у себя во дворе хозяин не может, необходимо везти животного на бойню, – то есть, или в Сосновку, или в Шацк. А для этого требуется транспорт и другие затраты, связанные с перевозкой. Поэтому снизилось по сравнению с прошлым годом число телят, отданных в кооперативе пайщикам на доращивание. Из-за этого может уменьшиться удой, прибыль.

Кооперативу требуется планирование работы по закупочной деятельности, ведь после организации закупочной деятельности он организует сбыт продукции.

Для поддержания своей работы кооператив должен увеличить прибыльность сбыта путем получения наиболее высокой цены на единицу продукции, реализуемой через кооператив. Это становится возможным

благодаря тому, что кооператив может собрать значительные объемы продукции за счет поставок от членов кооператива или не членов, и может реализовать крупные партии по более высокой цене, избегая посредников.

Большое внимание должно уделяться транспортировке продукции к местам хранения и переработки. Транспортировка зачастую является для производителей неким принуждением и непринятие во внимание этого факта может привести кооператив к проблемам со сбором продукции, так как члены кооператива могут не выполнить своих обязательств по поставкам, ссылаясь на транспортные проблемы.

Чем больший объем продукции кооператив сможет собрать, тем эффективнее будет его деятельность.

Для увеличения эффективности своей деятельности, кооператив должен активизировать развитие сельской торговли, обеспечивать возрастающие потребности населения.

Потребительская кооперация - система, обладающая экономическим и кадровым потенциалом, способна тесно взаимодействовать с сельскохозяйственными товаропроизводителями молока, обладает гибким механизмом перераспределения средств и ресурсов. Она способна выдержать конкуренцию и эффективно обслуживать пайщиков и всех сельских жителей.

Расширение зоны обслуживания кооператива в отдаленные и труднодоступные населенные пункты позволит зарекомендовать себя на рынке, сыграть большую роль в закупке сельскохозяйственной продукции.

Перевод организации на экстенсивный путь развития может позволить улучшить эффективность деятельности, не только проводить гибкую политику, как с точки зрения закупочных цен, так и с точки зрения отношений с маслодельным заводом. Эта проблема решается при улучшении дел в собственном производстве, при укреплении хозяйств, при общем увеличении производимого молока.

Для достижения стабильного уровня заготовительной работы и ее поддержания необходимо учитывать затраты. Если затраты слишком большие и кооператив несет убытки, то дальнейшая интенсификация заготовительной деятельности не имеет смысла.

Желаемая цель работы коммерческой организации - это получение максимальной прибыли. Но для СПСК "Кооператор" главной целью является выполнение социальных задач по обслуживанию сельских жителей и удовлетворению их спроса на сельскохозяйственную продукцию. В связи с этим стратегической целью, наряду с решением социальных задач на селе, для СПСК должно являться получение в результате хозяйственно-финансовой деятельности необходимой суммы прибыли, обеспечивающей устойчивое финансовое состояние предприятия и укрепление его конкурентоспособности, получить социальный эффект в виде повышения занятости сельского населения в малых формах хозяйствования, в том числе

в личных подсобных хозяйствах, и сохранения традиционного жизненного уклада в сельской местности.

Использованные источники:

1. Жирнов А.В. Анализ развития крупных сельскохозяйственных предприятий / А.В. Жирнов // Международный технико-экономический журнал. -2008. -№1. -С. 45-48.
2. Жирнов А.В. Решение аграрного кризиса - создание крупных сельскохозяйственных предприятий / А.В. Жирнов // Материалы II-й Открытой Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых «Молодежь и наука XXI века» - Ульяновск. – 2007. – С. 273-275.
3. Жирнов, А.В. К вопросу о принятии предпринимательских решений /А.В. Жирнов, Ю.А. Лапшин //Материалы VII Международной научно-практической конференции «Аграрная наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения». - Ульяновск, 2016. – С. 42-46.
4. Жирнов, А.В. Многовариантные прогнозные расчеты ожидаемой прибыли предприятия /А.В.Жирнов //Проблемы современной экономики (Новосибирск). – 2015. - № 28-2. – С.121-126.
5. Жирнов, А.В. Развитие агропромышленного комплекса Пензенской области на современном этапе / А.В. Жирнов // Вестн. ФГОУ ВПО МГАУ им. В.П. Горячкина. – 2008. – Вып. № 5. С. 59-61.
6. Жирнов, А.В. Развитие специализации с учетом формирования оптимальной отраслевой структуры сельскохозяйственного производства / А.В. Жирнов, Ю.А. Лапшин // Материалы II-й Открытой Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых «Молодежь и наука XXI века» Ульяновск, 2007. – С. 276-279.
7. Жирнов, А.В. Региональные аспекты инвестиционной политики в России / А.В. Жирнов, Г.В. Кувяткин, А.И. Майоров // Материалы 15-й Всероссийской научной конференции молодых ученых и студентов «Реформы в России и проблемы управления – 2000» Москва, 2000. – С. 188-189.
8. Жирнов, А.В. Риск-предикторный анализ финансовой составляющей предпринимательской деятельности /А.В. Жирнов //Экономика и предпринимательство. – 2016. - № 1-1 (66-1). – С. 926-931.
9. Лапшина, Г.В. О направлениях государственной поддержки малых форм хозяйствования на селе / Г.В. Лапшина, Ю.А. Лапшин // Вестник Федерального государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Московский государственный агроинженерный университет им. В.П. Горячкина». -2012. - №1 (52). – С. 111-112.
- 10.Ткач А.В. Сельскохозяйственная кооперация: Учебное пособие. – 2-е изд. – М.: «Дашков и К», 2003. – 304 с.

*Кузьмина И.К.
студент 4 курса
факультет «Экономический»
ФГБОУ ВО РГАУ-МСХА им К.А. Тимирязева
Россия, г. Москва*

ОЦЕНКА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ В РОССИИ

***Аннотация.** Данная статья посвящена вопросу государственной оценки деятельности сельскохозяйственной кооперации.*

***Ключевые слова:** сельскохозяйственная потребительская кооперация; оценка деятельности; государственная поддержка; сельское хозяйство; малые формы хозяйствования; грантовая поддержка; эффективность деятельности.*

***Abstract.** This article concentrates on evaluation of government's support of agricultural cooperatives.*

***Keywords:** agricultural consumer cooperatives; evaluation of activity; government support; agriculture; small farms; grant support; efficiency of activity.*

В настоящее время в Российской Федерации проблема развития потребительской кооперации остается достаточно острой. Развитая потребительская кооперация способствует в первую очередь повышению качества жизни сельского населения, повысить его занятость. Сельскохозяйственная кооперация, как показывает международный опыт, может сделать отечественных сельхозпроизводителей главными поставщиками конкурентного продовольствия не только на региональные рынки, но на национальные и мировые. Таким образом, вопрос поддержки потребительской кооперации является как никогда актуальным для РФ.

В последние годы государство активнее проводит поддержку потребительской кооперации относительно развития ее материально-технической базы.

Так, на территории России действует ведомственная целевая программа

«О развитии сельскохозяйственной кооперации на 2014 – 2017 годы и на период до 2020 года». По данным 2015 года, Минсельхоза России выделил 25 из 85 регионов средства в объеме 400 млн. рублей на грантовую поддержку сельскохозяйственных потребительских кооперативов для развития их материально-технической базы.

За последние 10 лет количество сельскохозяйственных кооперативов в стране увеличилось почти в 7 раз и достигло 6,5 тысяч. Выручка за последние 5 лет увеличилась почти в 2 раза и составила в 2014 году 24 млрд. рублей, чистая прибыль тоже увеличилась – до 340 млн. рублей.

По словам заместителя Министра сельского хозяйства РФ Евгения Громыко, на данный момент страна имеет менее 7% малых производителей,

которые выстроены в систему сельскохозяйственной кооперации.

Согласно порядку предоставления грантов, поддержка кооперативам предоставляется по итогам конкурсного отбора. Часто перечень конкурсных критериев вызывает сомнения в их объективности. Отбор должен происходить более детально, с учетом не только данных бизнес-плана, но и прошлой финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Это необходимо для более объективного распределения средств государства.

Также важной проблемой может быть то, что в ведомственной программе основным критерием выдачи гранта является количественная характеристика – должно быть определенное число товаропроизводителей в составе кооператива. С нашей точки зрения, этот фактор – не самый важный критерий эффективности деятельности сельскохозяйственного потребительского кооператива. Должен быть создан целый комплекс показателей, который смог бы оценить деятельность потребительского кооператива, который бы учитывал его особенности как некоммерческой организации.

Использованные источники:

1. Проект Ведомственной целевой программы «О развитии сельскохозяйственной кооперации на 2014 – 2017 годы и на период до 2020 года» // Консультант Плюс: Версия Проф [Электронный ресурс] / ЗАО «Консультант Плюс».- Электронные данные. - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
2. Сидоркина М.Ю. Грантовая поддержка сельскохозяйственных потребительских кооперативов в Костромской области // Интернет-журнал «Науковедение», 2015 Т.7, №4 [Электронный ресурс]-М.: Науковедение, 2015. - Режим доступа: <http://naukovedenie.ru>.

Кузьмина И.К.
студент 4 курса
факультет «Экономический»
ФГБОУ ВО РГАУ-МСХА им К.А. Тимирязева
Россия, г. Москва

РАСШИРЕНИЕ ЗОНЫ ОБСЛУЖИВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КООПЕРАТИВА

***Аннотация.** Данная статья посвящена вопросу улучшения деятельности потребительского кооператива.*

***Ключевые слова:** сельскохозяйственный кооператив, сельскохозяйственный потребительский кооператив, экономическая эффективность, зона обслуживания.*

***Abstract.** This article is devoted to improving the activity of a consumer cooperative.*

***Keywords:** agricultural cooperative, agricultural consumer cooperative economic efficiency, service zone.*

Актуальность темы объясняется тем, что в наше время проблема развития сельскохозяйственной потребительской кооперации может стать одним из направлений вывода из кризиса агропромышленного производства.

Зона обслуживания – это совокупность сельскохозяйственных товаропроизводителей, обеспечивающих кооператив сырьем в количестве и качестве необходимом для полной загрузки его производственных мощностей и хотя бы для обеспечения удовлетворения внутренних потребностей предприятия.

Иными словами зона обслуживания – это основа обеспечения продовольственной безопасности кооператива. Развитие потребительского кооператива возможно при условии создания необходимых организационных связей между контрагентами, например, «товаропроизводитель – кооператив - канал реализации». Создание таких связей возможно на основе оптимизации состава сырьевой зоны круглый год для бесперебойного снабжения кооператива сырьем, для увеличения объема производства продукции, переработки.

Зона обслуживания должна найти отражение в повышении эффективности деятельности организации. Таким образом, надо выявить и обосновать, является ли выбранный проект той возможностью, которая сможет дать общее представление об эффективности потребительского кооператива.

Одним из важнейших неблагоприятных факторов, сдерживающих развитие потребительского кооператива и создающих угрозу для ведения молочного бизнеса, является недостаток молока-сырья из-за медленного развития молочного скотоводства.

Большая доля произведенного молока в настоящее время находится у мелкотоварного производителя, основная его часть на переработку не поступает. Малые формы хозяйствования часто сталкиваются с проблемами сбыта своей продукции по причине невыгодности продажи сырья, так как затраты на перевозку сырья часто не покрывают выручку от его реализации. Эта проблема может быть решена с помощью приобретения специальной техники – молоковозов, можно также организовать сбор молока с помощью молочных бидонов, которые можно будет расположить в машине рефрижераторе (это позволит проводить сбор молока на большие расстояния).

Увеличению зоны обслуживания может способствовать улучшение системы управления в кооперативе. Управленческие решения должны основываться на достижении заинтересованности в деятельности организации потребительской кооперации не только всех ее участников, но и лиц, занимающихся производством сельскохозяйственной продукции. Производители должны быть уведомлены о преимуществах участия в кооперировании:

- гарантия сбыта произведенного товара. На основании заключенных договоров ЛПХ и КФХ с кооперативом последний гарантирует забор и сбыт продукции;

- гарантия расчетов перерабатывающих предприятий за сданную продукцию. В отличие от скупщиков, потребительский кооператив, являясь юридическим лицом, может отстаивать интересы своих членов в судебном порядке;

- объективная оценка качества молока. У кооператива есть возможность приобретения приборов по определению качества молока. Это также содействует отстаиванию интересов молокоздатчиков и помогает избежать разногласий с перерабатывающими предприятиями.

Необходимо проводить активную политику в области поиска наиболее выгодных каналов сбыта продукции и поставки ресурсов. При увеличении зоны обслуживания, кооператив увеличит свои мощности, поэтому необходим расчет производственных мощностей предприятия.

Таким образом, потребительский кооператив в результате своей хозяйственной деятельности обеспечит экономическое развитие предприятия, укрепление его конкурентоспособности, получит социальный эффект в виде повышения занятости сельского населения в малых формах хозяйствования, в том числе в личных подсобных хозяйствах, и сохранения традиционного жизненного уклада в сельской местности.

Использованные источники:

1. Лапшина, Г.В. О направлениях государственной поддержки малых форм хозяйствования на селе / Г.В. Лапшина, Ю.А. Лапшин // Вестник Федерального государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Московский государственный агроинженерный университет им. В.П. Горячкина». – 2012. – №1 (52). – С. 111-112.
2. Ткач А.В. Сельскохозяйственная кооперация: Учебное пособие. – 2-е изд. – М.: «Дашков и К», 2003. – 304 с.
3. Тарасов, Ю.И. Развитие сельскохозяйственной потребительской кооперации: монография. Майкоп: МГТУ, 2014. – 204 с.

Купырина Т.О.
студент
кафедра Менеджмент
экономико-математический факультет
Бенько Е.В.
старший преподаватель
кафедра Финансы и кредит
Ульяновский Государственный Технический Университет
Россия, г. Ульяновск

МИРОВАЯ СТАТИСТИКА ЗАМУЖЕСТВА И РАЗВОДОВ В РАЗНЫХ СТРАНАХ

Статья посвящена анализу таких понятий, как брак и развод. В статье исследуются позитивные и негативные стороны этих явлений. Статья повествует о том, что раньше развод был редкостью и повсеместно осуждался. Сейчас статистика браков и разводов показывает, что желающих узаконить отношения становится меньше, разорвать брачный союз – больше. В статье говорится о причинах такой негативной ситуации.

Ключевые слова: Семья, Брак, Развод, Проблемы, Статистика

The article is devoted to the analysis of concepts such as marriage and divorce. The article explores the positive and negative sides of these phenomena.

The article is said that earlier divorce was a rarity and it was everywhere condemned. Now the statistics of marriages and divorce shows that people are not interested in legalization of the relations/ There are more people who break off their marriage union. In article it is told about the reasons of such negative situation.

Keywords: Family, Marriage, Divorce, Problems, Statistics

Семья и брак в жизни каждого человека играют важную роль, а развод зачастую становится переломным моментом в жизни человека. Ежегодно по данным ООН половина брачных союзов в России распадается.

Всегда ли подобное было в России?

Проблема разводов существовала далеко не всегда, так например, в дореволюционный период в связи с тем укладом жизни, который вела большая часть населения, разводы были редкостью. Во-первых, занятие натуральным хозяйством служило своеобразным препятствием, ведь женщина не могла сама выполнять всю работу, да и мужчине помощь была не лишней, а работа на земле была единственным доходом, поэтому уходить от своей второй половины было не выгодно. Во-вторых, вопросом разводов занималась церковь, которая очень негативно относилась к разводам. В СССР появился другой сдерживающий фактор-партия. Люди, состоящие в партиях, боялись осуждения со стороны своих коллег, существовала возможность исключения из партии из-за развода. В Советском Союзе вся

личная жизнь была под контролем, это сводило число разводов к минимуму.

После распада СССР на жизнь граждан все больше влияли западные веяния: свобода выбора, гражданские браки, феминизм, увеличение возраста вступления в брак.

В последнее время можно говорить об увеличении количества регистрации браков мужчин и женщин в возрасте от 20 до 35 лет. Браки до 18 лет составляют всего лишь 0,1 %. В чем причина таких браков?

- 1) Неожиданная беременность девушки.
- 2) Стремление уйти от чрезмерной опеки родителей.
- 3) Желание узаконить интимные отношения.

Интересным фактом является то, что заключенных браков среди мужчин в возрасте старше 60 лет на 0,5% больше, чем заключенных браков в возрасте 18-19 лет. В целом, у молодой группы людей стало наблюдаться снижение активности по заключению браков.

Хотите иметь крепкую семью- не торопитесь жениться. У 40% пар, которые приняли решение развестись, период знакомства длился меньше полугода.

В чем же причины расторжения браков?

- 1) Поспешное, необдуманное вступление в брак (под давлением родственников; брак по расчету; брак по залету)
- 2) Измены (сексуальная неудовлетворенность)
- 3) Отсутствие общих взглядов на жизнь
- 4) Алкоголь
- 5) Социальные сети (уже 15% браков распадается, и это не предел)
- 6) межнациональные браки (Раньше российские девушки рассматривали брак с иностранцем, как "путевку в красивую жизнь", сейчас заграничные женихи не являются столь привлекательными)

Удивительно, но многие психологи сходятся во мнении, что России не нужны браки, т.к. не нужны разводы. Что же они предлагают взамен? Ответ прост- гражданские союзы.

Статистика гражданских союзов показывает, что с каждым годом официальных регистраций все меньше, а позиция гражданских союзов наоборот укрепляется.

Гражданский брак-сожительство граждан без регистрации отношений в органах ЗАГСа.

Многие семейные пары отдают предпочтение гражданскому браку не только по материальным причинам, но и из-за социального положения в обществе (в определенных кругах семейное положение влияет на репутацию). Данная тенденция пришла в Россию из Европы.

Многие предпочитают гражданский брак после официального развода, пытаясь избежать повторения предыдущих ошибок, из-за нежелания брать на себя ответственность, из-за неуверенности в партнере или из-за финансовой нестабильности. Экономическое положение в стране является

важным фактором, который влияет на увеличение количества гражданских браков и на сокращение разводов. Институт демографии представил данные, по которым в России в гражданских браках проживают около половины всех пар.

А как же обстоит дело с повторным браком?

Считается, что повторный брак должен быть крепче предыдущего, благодаря приобретенному опыту. Но статистика браков и разводов свидетельствует об обратном- повторные браки распадаются намного чаще. Часто негативные переживания первого брака и развода проецируются на повторный брак (повторение подобных проблем с новым партнером; поспешное решение, когда партнеры сходятся лишь из-за стремления избавиться от одиночества).

По статистике женщинам труднее выйти замуж после развода, особенно после 50 лет. В то же время мужчины этого возраста создают новую семью, и женятся на более молодых женщинах.

Только ли в России подобные проблемы?

По данным Росстата проблема разводов остро стоит не только в нашей стране, другие страны так же находятся в неутешительном положении. По статистике среди всех стран, в лидеры вырывается Португалия, в ней рушатся 67% браков. От португальцев не отстают и чехи, венгры и испанцы. В данных странах средний уровень разводов колеблется в районе 65%. Ситуация с разводами в США обстоит примерно также как и в России, там около половины браков заканчиваются разводами. Чуть лучше дела обстоят в Норвегии, Германии, Австралии и Канаде, там количество разводов составляет 40%. Стабильностью своих отношений могут похвастаться ирландцы, в Ирландии всего лишь 15% браков заканчиваются разводами.

Таким образом, Россия не является страной, которая возглавляет данный список, но существует множество стран, в которых дела обстоят куда лучше, и нам есть куда стремиться.

Необходимо ответить на вопрос: "Как можно сократить статистику разводов?"

Во-первых, необходимо сделать женщину финансово-независимой. Во-вторых, легализовать институт совместного проживания (женщина, не вступая в брак, претендует на часть имущества мужчины, если она в отпуске по уходу за ребенком). В-третьих, в первые 3 года наладить финансовые взаимоотношения и разработать договорные отношения. К сожалению, в России не принято договариваться. Поэтому решать вступать в брак нужно тогда, когда вы в ссоре, а принимать решение о разводе – когда вы примирились.

Использованные источники:

1. Любопытная статистика браков и разводов. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://2supruga.ru/brak/zakluchenie/statistika-brakov-i-razvodov.html> (дата обращения 04.06.2016)

Курамин Д.Р.
аспирант
кафедра мировой экономики
ФГБОУ ВО «Государственный университет управления»
Россия, г. Москва

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В КАСПИЙСКОМ РЕГИОНЕ И ФОРМИРОВАНИЕ НОВЫХ ЭКСПОРТНЫХ ПОТОКОВ

Аннотация. Несмотря на то, что возрастают как объемы экспорта энергоносителей, так и взаимной торговли стран Каспийского региона, процессы экономической и энергетической интеграции между этими странами пока отстают от других регионов. По большому счету они сведены преимущественно к развитию экономического сотрудничества на основе краткосрочных двусторонних соглашений. На современном этапе, однако, становится очевидным, что странам Каспия необходим поиск моделей и механизмов взаимодействия на многостороннем уровне.

Ключевые слова: энергетическое сотрудничество, Каспийский регион, мировая энергетика, нефтегазовый комплекс.

Summary. In spite of the fact that increase as export volumes of energy carriers, and mutual trade of the countries of the Caspian region, processes of economic and energy integration between these countries lag behind other regions so far. They are reduced mainly to development of economic cooperation on the basis of short-term bilateral agreements. At the present stage, however, obvious that search of models and mechanisms of interaction at the multilateral level is necessary for the countries of the Caspian Sea.

Keywords: energy cooperation, Caspian region, world power, oil and gas complex.

Одной из моделей сотрудничества в регионе является проект создания Организации Каспийского экономического Сотрудничества (далее в работе – ОКЭС), который предполагается сформировать по географическому принципу. Для трех из пяти стран региона Каспийское море является единственным. Если, например, Россия, принимает активное участие во многих интеграционных проектах в других морях (Балтийское, Черноморское, Тихоокеанское сотрудничества), а у Ирана экономическое сотрудничество в большей степени сориентировано на страны Персидского залива, то для таких стран, как Азербайджан, Казахстан и Туркменистан возможности такого сотрудничества ограничены.

Азербайджан, Казахстан и Россия на протяжении последних лет смогли урегулировать ряд взаимных разногласий путем заключения соответствующих двусторонних договоров. Однако остается и ряд нерешенных вопросов, которые требуют комплексного участия всех стран региона. В частности, к ним относятся, пропуск возможных подводных трубопроводов и - трансграничный ущерб экологическому состоянию Каспия. В экономическом сотрудничества перед странами региона имеется

обширные возможности по реализации масштабных проектов в сфере добычи и транспорта углеводородов и формирования международных транспортных коридоров.

На Втором саммите Прикаспийских государств (Тегеран, 2007 г.) рамки взаимодействия стран были существенно расширены, поскольку впервые был обозначен прицел экономического сотрудничества на создание в перспективе ОКЭС.¹⁰⁴ Потенциально ключевыми направлениями в деятельности ОКЭС могут явиться энергетическое, транспортное, торгово-инвестиционное, экологическое и финансовое сотрудничество. В частности, указанная организация может стать площадкой для урегулирования спорных вопросов по поводу пограничных месторождений углеводородов между Азербайджаном и Ираном. К другому важному направлению деятельности ОКЭС следует отнести совершенствования существующих и развития новых магистральных трубопроводов для экспорта углеводородов. Основой этого может стать намерение по строительству Прикаспийского газопровода со стороны России, Туркменистана и Казахстана. Также отметим и заинтересованность Казахстана реализовать проект строительства нефтепровода «Казахстан – Туркменистан – Иран» (пока этот проект считается «запасным»).

Нефтяные транснациональные корпорации (ТНК) США постепенно нацеливаются и на прочие перспективные отрасли (скупают активы в местной электроэнергетике, металлургии). В этой связи следует отметить, что экономическая политика США в регионе базируется на трех ключевых принципах:

- повышение надежности обеспечения энергетическими ресурсами (углеводородные ресурсы Каспийского региона в ближайшем десятилетии будут играть важное значение для США, поскольку это является частью их политики по уравниванию собственного энергообеспечения);

- решение геоэкономических задач. Интенсивная разработка ресурсов Каспийского сотрудничества и развитие торгово-экономических связей - основные предпосылки экономического роста в странах Кавказа и Средней Азии, поэтому свои усилия Правительство США концентрирует на поддержке проектов по строительству новых трубопроводов и диверсифицированной инфраструктуры, что будет способствовать выходу этих стран на глобальный рынок, а также интенсифицировать региональное сотрудничество (необходимое для стабильности в регионе) и обеспечить страны Каспийского региона альтернативными экспортными маршрутами транспортировки сырья и его альтернативными запасами.

¹⁰⁴ Tehran Summit and Caspian States [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.turkishweekly.net/2007/10/18/news/tehran-summit-and-caspian-states/> (дата обращения: 03.11.2014).

¹⁰⁵ Гончаренко, С.С. Развитие межрегионального транспортно-экономического сотрудничества и интеграции в каспийском регионе (На примере Астраханской области) / С.С. Гончаренко, А.А. Долманов, А.А. Али // Вестник транспорта. – 2012. – № 9. – С. 29-36. – С. 30.

- реализация коммерческих возможностей, поскольку США продолжают поддерживать деятельность своих национальных энергетических компаний в сфере инвестиций и торговли; эти инвестиции могут сыграть важную роль в «разблокировке» энергетических ресурсов Каспийского региона.

Действенным решением в дальнейшем развитии международного экономического сотрудничества в регионе может стать создание региональной специальной экономической зоны (РСЭЗ) целью которой будет модернизация и развитие аграрного сектора и промышленности. Это тем более важно с учетом высокого инвестиционного потенциала и ряда социальных, демографических, экономических проблем тех районов стран, которые прилегают к Каспийскому морю. Объединяющим началом для РСЭЗ должен явиться единый режим торговли, в частности, создание таможенного союза, который будет характеризоваться: свободой экономической деятельности, нулевыми ставками налогов, отсутствием административных барьеров, защитой инвесторов от монополизма, протекционизма и коррупции.

После того, как в акватории Каспийского моря образовались новые независимые государства, здесь началось становление принципиально новой архитектуры трубопроводного транспорта, стимулом к которой стала разработка месторождений углеводородного сырья. Государства региона активно ищут инвестиционных партнеров за рубежом, поэтому созданная система трубопроводов во многом стала независимой от России и в большей степени ориентированной на иностранных партнеров. Важнейшим моментом для Азербайджана, Казахстана и Туркменистана стало формирование системы экспортных трубопроводов широтного направления, которые были призваны прийти на смену трубопроводам бывшего СССР.¹⁰⁶ Эта система создавалась по направлению «Север-Юг», и изменение направлений энергетических потоков стало одной из ключевых задач внешнеэкономической политики новых государств Центральной Азии и Каспийского региона, обладающих большими запасами углеводородного сырья. Поэтому не случайно, что именно в последние двадцать лет особо активизировалась конкуренция за доступ к нефтегазовым ресурсам Каспия и формирование инфраструктуры их экспорта.¹⁰⁷

Одновременно как добыча, так и реализация основных проектов в сфере трубопроводного транспорта продвигаются медленно по сравнению с заложенными в прогнозах последних лет. Основной причиной отставания является наличие большого числа барьеров, не позволяющих реализовать в сжатые сроки проекты по добыче и последующему экспорту. Среди этих барьеров автор отмечает: дефицит новейших технологий добычи;

¹⁰⁶ Жильцов, С.С. Трубопроводная архитектура в Каспийском регионе: итоги и перспективы / С.С. Жильцов // PolitBook. – 2015. – № 2. – С. 114-132. – С. 114.

¹⁰⁷ Авцинова, Г.И. Мифы и реалии устойчивого развития / Г.И. Авцинова // Власть. – 2012. – № 5. – С. 183.

слаборазвитость инфраструктуры; низкие объемы финансирования; невысокий спрос на углеводородное сырье со стороны стран, находящихся вне региона.

Однако, с учетом определенных сложностей, в последние два десятилетия страны Каспийского региона и Центральной Азии сформировали новые энергетические потоки, а месторождения, расположенные в этих странах, как и прежде рассматриваются в качестве источников, способных удовлетворить растущие потребности стран ЕС и Китая в дополнительном объеме нефти и газа. Это обстоятельство задает вектор направления энергетических потоков. Уже получивших практическую реализацию либо находящихся на стадии обсуждения. Особо среди них следует выделить следующие проекты: Транскаспийская система транспортировки углеводородов, Южный газовый коридор, Великий энергетический путь, Казахстанская Каспийская Система. Эти проекты призваны обеспечить экспорт углеводородов по направлению «Восток – Запад».

Экспортные потоки энергетических ресурсов неотъемлемо связаны с основными центрами их добычи в регионе, а ключевую роль здесь играют такие нефтяные месторождения, как «Азери Чираг Гюнешли» (Азербайджан («Кашаган», «Тенгиз» (Казахстан), и по газу – «Шах-Дениз» (Азербайджан), «Галкыныш» (Туркменистан).

Формирование новых экспортных направлений транспортировки углеводородов началось после появления возможностей у новых стран региона самостоятельно определять направления своей энергетической политики, т.е. после распада СССР. Для решения этой задачи страны Каспийского региона активно привлекали западные компании. Так, получение прав на разработку а Азербайджане нефти компанией Амосо и переговоры компании Chevron (США) о разработке наиболее крупного в Казахстане месторождения Тенгиз способствовали притоку в отрасль иностранного капитала и появлению новых проектов по экспорту углеводородов. Важно при этом учитывать, что многие трубопроводные проекты рассматривались странами как альтернативный инструмент уменьшения зависимости от России.¹⁰⁸

Формирование новых экспортных направлений прошло ряд этапов, на которые серьезное влияние оказывали разные факторы: изменение геополитической ситуации; постоянно изменяющиеся статистические данные о запасах углеводородного сырья и уровне спроса на них на мировом рынке; наличие технологических возможностей по обеспечению разработки труднодоступных месторождений. Тем не менее, Азербайджаном, Казахстаном и Туркменистаном политика по наращиванию добычи углеводородов и формирования новых направлений их транспортировки

¹⁰⁸ Жильцов, С.С. Каспийский регион на перекрестке геополитических стратегий /С.С. Жильцов // Центральная Азия и Кавказ. – 2014. – № 1. – Т. 17.

была реализована успешно. Новые проекты трубопроводного транспорта явились основой для последующего расширения экспортной архитектуры и создания новых ее направлений.

Здесь следует указать, что исторически все страны Каспийского региона были связаны с западными странами только через российскую территорию. По данной причине после распада СССР энергетические стратегии стран Каспийского региона были нацелены преимущественно на создание новой системы трубопроводов, которая, во-первых, будет идти в обход России, а, во-вторых, будет являться составляющей энергетического транспортного коридора «Восток-Запад».

При этом США активно продвигали ряд проектов, направленных на «замыкание» стран Центральной Азии на страны Южной Азии и Афганистан. Основная идея США заключалась в том, что новые экспортные коммуникации должны быть децентрализованными и базироваться на связях в разных направлениях. Фактически же речь шла о формировании новых маршрутов трубопроводного транспорта, переориентации уже существующих направлений поставок сырья и изменении всей системы кооперационных и внешнеторговых связей (эта концепция получила название «стратегии многосторонних трубопроводов»).

В конкурентную борьбу в Каспийском регионе в 1990-е гг. подключились прикаспийские, центрально-азиатские и западные страны и компании. Стратегия стран Каспийского региона при этом основывалась на масштабном привлечении иностранного капитала и достижении необходимых темпов экономического роста за счет отраслей ТЭК. Это обстоятельство подталкивало страны региона к поиску альтернативных направлений транспортировки углеводородного сырья.¹⁰⁹

Трубопроводы для стран Каспийского региона стали не только самостоятельным источником доходов от транзита сырья или его добычи. Для того, чтобы привлечь масштабные финансовые ресурсы, было необходимо создание надежных гарантий экономической стабильности, которыми и могли выступить трубопроводы.

Мы уже указывали на то что США была поставлена задача изменения существующих нефтяных потоков. По причине того, что США были против того, что трубопроводы проходили по территории России и Ирана, возник проект экспортного трубопровода в обход нашей страны (трубопровод «Баку - Тбилиси – Джейхан».

Продвижением на пути формирования транспортного коридора «Восток – Запад» явилось введение в эксплуатацию в 1999 г. трубопровода «Баку – Супса», по которому нефть Азербайджана доставлялась с месторождения Чираг. Данный проект был поддержан после дестабилизации ситуации в Чеченской Республике, через которую проходил нефтепровод

¹⁰⁹ Жильцов, С.С. Каспийская трубопроводная геополитика: состояние и реализация / С.С. Жильцов, И.С. Зонн. – М.: Восток-Запад, 2011. – Р. 26.

«Баку – Новороссийск». Трубопровод «Баку – Супса» проходил через Грузию с дальнейшей перевалкой нефти в турецкие порты Самсун и Фракия. Его длина составила 850 км, а предполагаемая среднегодовая пропускная способность – 7 млн. т нефти¹¹⁰.

К началу 1998 г. стало очевидно, что план США по развитию так называемого «Афганского маршрута» (имелись ввиду две нитки нефте- и газопровода) затягиваются, и поэтому маршрут «Баку – Тбилиси – Джейхан» призван стать основным рычагом энергетического влияния США в Каспийском регионе. На саммите ОБСЕ в Стамбуле (1999 г.) президентами Азербайджана, Грузии и Турции было подписано Межправительственное соглашение о транспортировке нефти Каспия¹¹¹, а также декларация «О принципах реализации транскаспийского трубопровода» (с участием еще и Туркменистана).

Эксперты отмечают, что возникновение альтернативных маршрутов поставок углеводородного сырья шло вместе с определением своего присутствия в регионе со стороны США, которые, прежде всего, искали геополитические выгоды. При помощи частного капитала собственных нефтегазовых ТНК они укрепляли влияние в регионе, создавая барьеры для участия вертикально-интегрированных нефтяных компаний (ВИНК) России в геологоразведке и добыче ресурсов Каспия и последующей их транспортировке на зарубежные рынки.¹¹² Похожая ситуация наблюдалась и в ЕС, который при помощи механизмов энергетической дипломатии расширял свое присутствие в регионе. В конечном счете эксперты склонны считать, что активизация ЕС и США в регионе обострила конкуренции за источники энергоресурсов.¹¹³ Их добыча и экспорт на зарубежные рынки рассматривались в контексте кардинального изменения концепции международного экономического сотрудничества и формирования новой транспортной инфраструктуры в регионе.

Изначально Азербайджан сделал ставку на нефтедобычу, большой опыт которой был накоплен в стране. Так называемый «контракт века», предполагающий разведку и разработку месторождений «Азери – Чираг» и «Гюнешли» (с 1984 г.) стало отправной точкой роста добычи и экспорта нефти в стране. Интерес со стороны западных стран и нефтедобывающих компаний к Азербайджану определялся его выгодным экономико-географическим положением. Страна могла экспортировать нефть как в Россию, так и в страны ЕС. Нефть Азербайджана рассматривалась странами

¹¹⁰ Увеличился экспорт нефти по трубопроводу Баку-Супса [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.navigator.az/news/2/148033.html> (дата обращения: 20.04.2015).

¹¹¹ Çelikpala, M. Azerbaijan-Georgia-Turkey: An Example of a Successful Regional Cooperation / M. Çelikpala, C. Veliyev // CIES Policy Brief. – 2015. – Vol. 4. – 25 p. – P. 6.

¹¹² Зонн, И.С. Каспийское море. Энциклопедия / И.С. Зонн, А.Г. Костяной, А.Н. Косарев, С.С. Жильцов. – М.: Восточная книга, 2013.

¹¹³ Кажаров, Р.Н. Ресурсное значение каспийского региона для энергетической безопасности в Евразии: добыча и экспорт природного газа / Р.Н. Кажаров // Вестник МГИМО Университета. – 2011. – № 6. – С. 24.

ЕС как дополнительный источник сырья, а в перспективе – как альтернатива российскому экспорту. Также внимание к Азербайджану усиливалось многими прогнозами о возможном резком увеличении добычи нефти в стране в краткосрочной перспективе. Однако долгое время Азербайджан в политике стран ЕС и США не был конечной целью, и ему отводилась лишь роль транзитера для экспортера перспективных объемов углеводородов Казахстана и Туркменистана.

Существенное изменение энергетической политики Азербайджана стало наблюдаться в конце 1990-х гг., после того, как были открыты новые запасы природного газа (месторождение «Шах-Дениз»), что актуализировало вопрос разработки месторождения и транспортировки газа на зарубежные рынки. Как указано в литературе, это усилило интерес Азербайджана к новым трубопроводным проектам, которые бы обеспечили выход добываемого в стране природного газа на зарубежные рынки.¹¹⁴

В последнее десятилетие Азербайджан стал активно участвовать в разных трубопроводных проектах, а их привлекательность определялась прогнозными данными по добыче газа на месторождениях страны, а также политической поддержкой со стороны ЕС. Например, долгое время Азербайджан поддерживал проект ЕС по строительству газопровода «Набукко» (ныне прекратил свое существование), предусматривавший поставки газа в страны ЕС из Турции. Однако недостаточные объемы азербайджанского газа для проекта ЕС и переориентация Туркменистана, направившего свой газ в Китай, не позволили реализовать данный амбициозный проект.

Вместе с тем, неудачная попытка по реализации проекта «Набукко» способствовала корректировке политики Азербайджана, ставшего более активно реализовывать свои трубопроводные проекты в направлении поставок в страны ЕС. Например, в последние годы основные усилия Азербайджана были направлены на создание трубопроводов в рамках Южного газового коридора, призванного объединить действующий газопровод «Баку - Тбилиси – Эрзерум» с принципиально новыми проектами – Трансадриатическим (ТАР) и Трансанатолийским газопроводами.

Новый импульс в реализации амбициозного и масштабного проекта был придан в 2014 г., чему предшествовали сложные переговоры с Турцией. Альянс с этой страной позволил Азербайджану получить возможность серьезного наращивания поставок газа на зарубежные рынки. Строительство Трансадриатического и Трансанатолийского газопровода запланировано завершить к 2019 г. Базовым будем являться месторождение «шах-Дениз», с которого газ должен пройти через Грузию, Турцию и Албанию на юг Италии (всего запланированы поставки в Турцию в объеме 6 млрд. куб. м и в

¹¹⁴ Пархомчик, Л. Современная политика Ирана в Каспийском регионе / Л. Пархомчик // Проблемы постсоветского пространства. – 2014. – № 1.

страны ЕС – 10 млрд. куб. м).¹¹⁵

Представляется, что дополнительный объем углеводородов, который будет поступать из Азербайджана в страны ЕС, создаст им возможности для «ценовой игры» в переговорах с Россией. Вместе с тем, реальное влияние на газовый рынок ЕС и энергетическую политику нашей страны дополнительный объем поставок из Азербайджана может оказать намного позже. Так, лишь в разработку второго этапа освоения месторождения «Шах-Дениз», решение по которому было принято в конце 2013 г., необходимо осуществить инвестиции в размере 45 млрд. долл.¹¹⁶, который пойдут как в освоение месторождения, так и в формирование инфраструктуры.

В 2014 г. в Азербайджане было добыто 29,4 млрд. куб. м газа,¹¹⁷ а в последующие годы планируется нарастить его добычу до 30-32 млрд. куб. м. Введение в эксплуатацию второй очереди месторождения «Шах-Дениз» позволит увеличить добычу газа дополнительно на 16 млрд. куб. м. При этом расчет сделан на уже разведанные площади глубокого залегания газа на месторождениях «Апшерон», «Азери-Чираг-Гюнешли» и «Умит». Таким образом, потенциально страна способна увеличить экспорт газа до 35 млрд. куб. м. Однако дополнительные объемы сырья появятся на рынке не раньше 2025 года. Помимо прочего, данные амбициозные планы могут скорректироваться уменьшением объемов добычи на эксплуатируемых месторождениях. Также следует учитывать, что динамика объемов экспорта будет зависеть от изменений на газовом рынке ЕС (имеется ввиду возможное увеличение экспорта сжиженного и сланцевого газа из США).

Чтобы транспортировать дополнительные объемы газа Азербайджан будет использовать газопровод «Баку – Тбилиси – Эрзерум» (мощность – 16 млрд. куб. м), а также Трансадриатический газопровод (мощность – 10 млрд. куб. м с возможностью ее увеличения до 20 млрд. куб. м). Примечательно, что со введением в эксплуатацию Трансадриатического газопровода участвовать в Транскаспийском газопроводе Азербайджану не имеет смысла, поскольку гораздо важнее загрузка собственного трубопровода.

Идея реализовать Транскаспийский коридор путем строительства трубопроводов по дну Каспийского моря, а также за счет танкерной доставки углеводородов возникла после статистических данных о наличии огромных запасов нефти в Казахстане. Концепция создания Транскаспийского нефтепровода по маршруту «Актау – Баку» обсуждалась еще в 1990-е гг. и связывалась напрямую с продолжением трубопровода

¹¹⁵ The Great Game for gas in the Caspian: Europe opens the southern corridor / A report from The Economist Intelligence Unit, 2013 – 42 p. – P. 15.

¹¹⁶ Southern Gas Corridor . – Trans Adriatic Pipeline, 2015 [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.tap-ag.com/the-pipeline/the-big-picture/southern-gas-corridor> (дата обращения: 27.04.2016).

¹¹⁷ Азербайджан снизил добычу нефти в счет увеличения добычи газа в 2014 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://neftegaz.ru/news/view/133982-Azerbaijan-snil-dobychu-nefti-v-schet-uvlicheniya-dobychi-gaza-v-2014-g> (дата обращения: 17.02.2015).

«Баку – Тбилиси – Джейхан». Инициаторы данного проекта полагали, что нефть из Казахстана позволит осуществить максимальную загрузку экспортного нефтепровода и усилить участие Казахстана в транспортировку углеводородов Каспия. Первоначально предполагалось завершение строительства данного трубопровода еще в 2003-2004 гг.

Сложности разработки месторождений Казахстана и постоянные пересмотры прогнозов нефтедобычи привели к корректировке планов строительства трубопровода, однако не уменьшили интерес Казахстана к идее транспортировки нефти посредством Транскаспийского трубопровода. Казахстан уделял большое внимание Казахстанской каспийской системе транспорта нефти (ККСТ), которая была предназначена для поставок нефти из Казахстана через Каспий танкерным флотом. На первой стадии экспорт танкерами должен был составить около 10 млн. т нефти. Мощность этой системы должна была возрасти до 38 млн. т. Введение системы в эксплуатацию планировалось в 2010-2012 гг. (когда по оценке м должна была увеличиться добыча нефти на месторождении «Кашаган»). Считалось, что участие в проекте «Баку – Тбилиси – Джейхан» на практике позволит реализовать многовекторный подход к выбору способа транспортировки нефти Казахстана на зарубежные рынки. Исходя из таких прогнозов, Казахстан стал реализовывать свою энергетическую политику в Каспийском регионе путем подписания разных соглашений о поставках нефти в трубопровод «Баку – Тбилиси – Джейхан» с Азербайджаном.

Казахстан, не дожидаясь максимизации добычи на новых месторождениях, стремиться к постепенно диверсификации маршрутов экспорта собственной нефти. В 2013 г. им было принято решение о транспортировке нефти через Каспийское море в объеме 4 млн. т, из которых 3 млн. т предназначалось для трубопровода «Баку – Тбилиси – Джейхан», а оставшаяся часть должна быть оставлена до черноморского терминала Кулеви (Грузия).

Сложности добычи нефти в Казахстане позволяют предположить, что дополнительные объемы углеводородов появятся не раньше 2025 г., а до этого времени прокачка добываемых углеводородов на зарубежный рынок будет обеспечена действующими трубопроводами. В частности, в краткосрочной перспективе ключевым направлением экспорта нефти Казахстана будет Россия. Речь идет, прежде всего, о трубопроводной системе Каспийского трубопроводного консорциума (КТК), мощность которого по проекту расширения увеличится с 35 до 67 млн. т. Только после этого Казахстану потребуются добавочные экспортные мощности и новые трубопроводные проекты, в частности, через Каспийское море. Однако, большинство прогнозов относительно разработки месторождений нефти в Казахстане предварительные, что связано, главным образом, с постоянным переносом начала нефтедобычи на Кашаганском месторождении.

Несмотря на ряд серьезных проблем, связанных с освоением

месторождений, в Казахстане по-прежнему ожидают роста добычи углеводородного сырья, что во многом определяет позицию страны при обсуждении новых экспортных маршрутов для потенциального объема углеводородных ресурсов.

Каспийский трубопроводный консорциум (КТК), созданный в 1992 г. Казахстаном, Россией и Оманом¹¹⁸, представляет собой яркий пример успешного международного энергетического сотрудничества в нефтяной отрасли. Правительства Казахстана, России и 7 ведущих мировых нефтегазовых компаний объединили свои усилия для формирования и эксплуатации нефтепроводной системы, являющейся одной из наиболее технически оснащенных и современных в мире. КТК полностью отвечает экономическим интересам Казахстана и России. За Россией сохраняется статус крупнейшего транзитера углеводородов Казахстана, тогда как Казахстан получил возможность экспорта дополнительных объемов нефти, наращивая собственную добычу. Система трубопроводного транспорта в рамках КТК – один из крупнейших инвестиционных проектов с привлечением иностранного капитала на постсоветском пространстве. Длина трубопровода, который соединил месторождения Западного Казахстана с терминалом в г.Новороссийск, составила 1511 км. Терминал оснащен специальными выносными устройствами, которые позволяют безопасно загрузить танкеры в значительном удалении от берега.

Трубопровод «Тенгиз – Новороссийск» в рамках ТНК играет важную роль в развитии крупных месторождений в Каспийском регионе, в том числе тех, которые разрабатывают российские компании. Нефтедобывающие компании Казахстана и России получают полную оплату за нефть, уменьшают издержки ее транспортировки по сравнению с экспортными альтернативными маршрутами. Данный проект – один из наиболее безопасных и надежных в мире. Весьма важное значение приобретает то, что во время первого этапа строительства на защиту окружающей среды и экологическую безопасность было затрачено свыше 12 % от совокупных капиталовложений.

Охрана труда и экологические аспекты являются ключевыми в КТК, благодаря чему за годы своей деятельности КТК ни разу не сталкивался с серьезными производственными травмами и авариями, при этом производственные показатели были неизменно высоки (рис. 6). Таких высоких результатов КТК достиг за счет технического оснащения трубопроводов, а также профессионализма и опыта сотрудников и подрядчиков.

¹¹⁸ Вышел из участия в проекте в 2008 г.

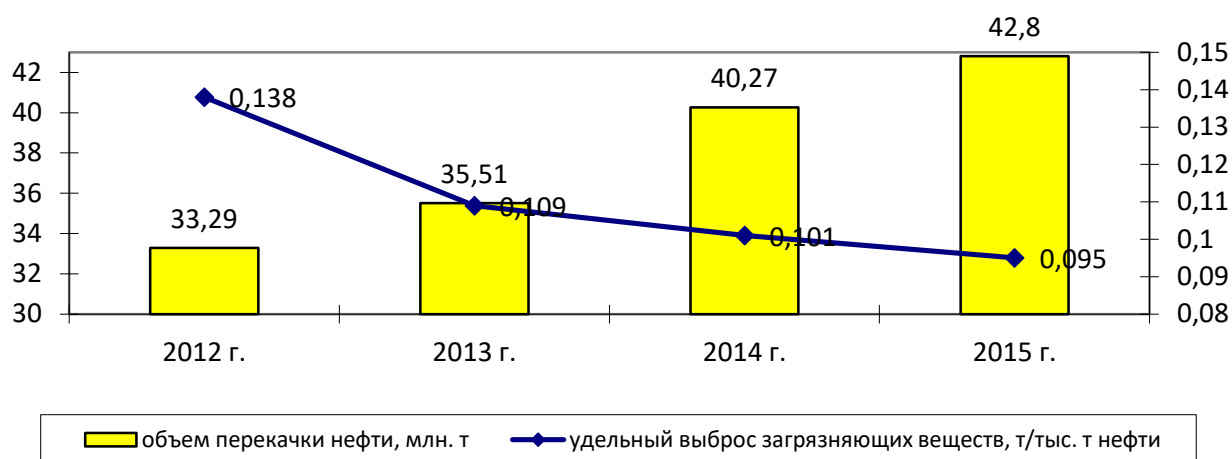


Рис. 1. Сопоставление удельного выброса загрязняющих веществ в атмосферу (т/ тыс. т нефти) и объемов перекачки нефти (млн. т) в деятельности Каспийского трубопроводного консорциума в 2012-2015 гг.

ИСТОЧНИК: Результаты деятельности ЗАО «КТК-Р» и АО «КТК-К» в области охраны окружающей среды. – КТК, 2016 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cpc.ru/ru/safety/Pages/default.aspx> (дата обращения: 20.02.2016).

В 2010 г. акционеры КТК приняли решение о расширении проекта за счет увеличения его пропускной способности. Как мы уже указали, полная запланированная мощность прокачки нефти составит 67 млн. т в год, а учитывая использование специальных антифрикционных присадок – уже 76 млн. т.¹¹⁹ Проект расширения предполагает три этапа реализации:

1) Модернизация действующих объектов КТК и замена 88-ми километров трубопровода в Казахстане; строительство ВПУ и трех дополнительных резервуаров объемом по 100 тыс. куб. м. на морском терминале, что увеличит мощность с 28 до 35 млн. т. Основной трудностью первого этапа в Проекте расширения является модернизация действующей нефтепроводной системы без уменьшения скорости и остановки прокачки.

2) Нарращивание мощностей до 48 млн. т за счет строительства новых пяти НПС.

3) Строительство дополнительно 5 НПС и 3 резервуаров и доведение мощности, соответственно, до 67-76 млн. т.¹²⁰

Очевидно, что мероприятия третьего этапа потребуют широкого привлечения интеллектуального капитала. Фактически представляя собой транснациональную компанию, КТК сотрудничает со специалистами

¹¹⁹ Сергеев, В.В. Проект расширения Каспийского трубопроводного консорциума. Технические решения / В.В. Сергеев, О.С. Костюченко, Е.М. Прохорова // Наука и технологии трубопроводного транспорта нефти и нефтепродуктов. – 2012. – № 2. – С. 30-34. – С. 31.

¹²⁰ Проект расширения. – КТК, 2016 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cpc.ru/RU/expansion/Pages/general.aspx> (дата обращения: 20.02.2016).

международного уровня в сфере трубопроводного транспорта углеводородного сырья на основе договоров подряда. На территории Казахстана и на морском терминале Консорциума основные подрядчики по менеджменту Проекта расширения – компании Kazakhstan Pipeline Ventures и Chevron Neftegaz Inc.

Страны восточного побережья Каспийского моря (Туркменистан и Казахстан) изначально были ограничены в национальной энергетической стратегии. Прежде всего, ввиду собственного экономико-географического положения, значительно снижавшего их шансы получения доступа к рынку стран ЕС. Помимо прочего, существенную роль играли отношения с Россией, развивавшиеся весьма сложно. Тем не менее, ключевым фактором, не позволившим усилить их позиции в нефтегазовой сфере, стал технологический фактор. Это прежде всего коснулось Казахстана, выстраивавшего энергетическую стратегию на основе прогнозов начала добычи нефти на Кашаганском месторождении. Дополнительно интерес к реализации данного проекта определялся тем, что на действующих месторождения предпосылки наращивания добычи отсутствовали (т.е. многие из этих месторождений уже прошли пик своей добычи).

В результате в последние несколько лет нефтедобыча в Казахстане почти не возрастала: в 2013 г. добыто 81 млн. т нефти, в 2013 г. – 82 млн. т, хотя раньше ожидался выход к 2015 г. на уровень добычи в размере 130-135 млн. т. К концу 2014 г. стало ясно, что планы Казахстана в части разработки этого месторождения реализовать не удастся. По последним прогнозам, добыча нефти на месторождении должна была достигнуть к 2015 г. 12 млн. т, к 2022 г. – 15 млн. т.

То, что добыча нефти на «Кашагане» постоянно переносилось, явилось следствием дефицита и даже отсутствия технологий по преодолению сложных геологических условий, больших глубин залегания нефти, высокого пластового давления и непростых климатических условий в северном секторе Каспийского моря. Эти факторы существенно затруднили освоение месторождения, запуск которого изначально был намечен на 2005 год (а в последующие годы сроки неоднократно изменялись).

В конце 2013 г. в очередной раз была предпринята попытка начать добычу на данном месторождении, однако добыча почти сразу же была приостановлена, поскольку был выявлен ряд технических изъянов в трубопроводе, появившихся в результате воздействия попутного газа с повышенным содержанием серы на металл. Как следствие, возникла необходимость в замене 200 км трубопровода, транспортирующего углеводороды на побережье с острова в Каспийском море. Полностью заменить трубопровод потребует длительного времени, а использование устойчивых к агрессивным средам труб существенно удорожает проект, в который и так уже вложены большие средства. В самом начале разработки рассматриваемого месторождения капиталовложения в его освоение были не

выше 10 млрд. долл., однако их стоимость постоянно росла в ходе реализации подготовительных работ. Последние оценки показывают, что совокупные инвестиции могут превысить 100 млрд. долл. Также необходимо учитывать, что если при мировой цене на нефть в 100 долл. за баррель рентабельность проекта не вызывала сомнений, то при резком снижении цен в конце 2014 г. проект утратил свою инвестиционную привлекательность.

К наиболее успешным проекта можно считать формирование энергетического коридора в направлении Китая из Центральной Азии, в последние годы трансформировавшегося в проект «Великий энергетический путь». За счет целенаправленной политики, подкрепленной существенными финансовыми вливаниями, Китай включил Туркменистан в сферу интересов своего влияния, и эта страна будет обеспечивать долгосрочные поставки природного газа в Китай. В данном проекте в долгосрочном плане может возрасти и роль Казахстана.

Страны Центральной Азии играют стратегическую роль для Китая ввиду наличия углеводородных ресурсов. Визит в сентябре председателя КНР в страны Центральной Азии открыл новый этап внешней энергетической политики Китая в регионе. Так, достигнуто соглашение по строительству уже четвертой ветки газопровода «Туркменистан – Китай» с мощностью в 30 млрд. куб. м.¹²¹ Три первые ветки были введены в эксплуатацию еще в 2009-2014 гг. Четвертая ветка газопровода будет завершена в 2016 г., а совокупный объем инвестиций составит 6,7 млрд. долл. В итоге, по оценкам, ежегодный объем поставок газа по этому газопроводу возрастет до 80 млрд. куб. м уже к 2017 году.¹²²

Значимое внимание уделяет Китай и Казахстану. Так, в соответствии с заключенной в 2013 г. между странами Декларацией о стратегическом партнерстве¹²³ Китай заключил с Казахстаном соглашения общей стоимостью 30 млрд. долл. Страны договорились углубить взаимодействие в энергетической сфере, и прежде всего это касается проектов разработки новых месторождений нефти и газа.

Заинтересованность Казахстана и Туркменистана в разработке новых месторождений и их географическая близость с Китаем представляются основными факторами расширения сотрудничества стран, которое стимулируется дешевыми кредитами со стороны Китая, а также его

¹²¹ Транснациональный газопровод Туркменистан-Китай — успешная реализация международного энергетического партнерства // Центр новостей ООН. – 04.01.2010 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.un.org/russian/news/story.asp?NewsID=12888#.Vz6ehdSLSHs> (дата обращения: 15.12.2014).

¹²² Дешевый туркменский газ Китаю и Европе // Электронный журнал «Вокруг газа». – 27.07.2015 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.trubagaz.ru/issue-of-the-day/turkmenistan-i-iran-stavjat-gazovuju-podnozhku-turetskomu-potoku/> (дата обращения: 17.02.2015).

¹²³ Feng Zhongping Huang Jing. China's strategic partnership diplomacy: engaging with a changing world // European Strategic Partnership Observatory. – Working Paper 8, June 2014. – 20 p.; Sino-Kazakhstan Joint Declaration on Further Deepening Comprehensive Strategic Partnership. – 2013.9.7 [Electronic resource]. – Mode of access: http://internationalwaterlaw.org/documents/regionaldocs/China-Kazakhstan_declaration_7_Sept_2013-CIWL_unofficial_translation.pdf (дата обращения: 16.11.2014).

готовностью нести дополнительные издержки по развитию инфраструктуры рассматриваемых стран. Китай же рассчитывает установить контроль над рядом перспективных нефтегазовых месторождений с целью их дальнейшего интенсивного использования. Такая энергетическая политика Китая в регионе лишает его страны альтернатив развития. Проект Великого энергетического пути, активно продвигаемый в последние годы Китаем, нацелен на расширение возможностей поставок углеводородов и постепенном «отсечении» западных стран от месторождений Каспийского моря и Центральной Азии.

Мощным стимулом развития энергетики стран Каспийского региона остаются прогнозные данные относительно добычи и экспорта углеводородов, на основе которых страны разрабатывают программы развития ТЭК и будущие проекты трубопроводов. Хотя прогнозы стран Каспийского региона, публикуемые с 1990-х гг., были крайне завышенными, они, тем не менее, продолжают оказывать существенное влияние на формирование энергетической политики стран Каспийского региона и стратегии нефтегазовых компаний.

Конкуренция в сфере реализации трубопроводных проектов, в которой страны Каспийского региона принимали активное участие, обнажила ряд барьеров по формированию новых потоков углеводородов. Основными барьерами явились отсутствие необходимых технологий добычи и должной инфраструктуры, а также стремление использовать инвестиции энергетических ТНК США как противовес российской энергетической политике.

Для стран Каспийского региона зачастую характерен формализованный подход, в соответствии с которым сроки освоения месторождений Каспия и темпы реализации новых проектов в сфере трубопроводного транспорта определяются политическими соглашениями и договоренностями. Однако сложности промышленного освоения вносят серьезные коррективы, и ранее сделанные прогнозы постоянно пересматриваются.

Необходимо указать, что установление прямого сообщения между западным восточным берегами Каспийского моря предпринимались еще в 1950-х гг., когда был разработан проект строительства железнодорожного туннеля под морем, призванный соединить Баку и Красноводск (Туркменистан). Однако финансовые издержки и технологические сложности не позволили осуществить данный амбициозный проект. После распада СССР появились и другие проекты, которые были также уникальными ввиду их технологических сложностей.¹²⁴

Новые страны Каспийского региона решили одну из ключевых задач –

¹²⁴ Юлдашева Н. Слишком больно не будет... // Деловая неделя. – 2014. – 17 окт. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.dn.kz/index.php?option=com_content&view=article&id=2317:2014-10-17-10-40-59 (дата обращения: 15.11.2015).

привлечение капитала зарубежных нефтегазовых ТНК в национальную энергетику, выступающую локомотивом развития экономики. Чтобы сохранить повышенный интерес к углеводородам Каспия со стороны нефтегазовых ТНК страны региона публикуют завышенные прогнозы по добыче нефти и газа. Делать это, однако, становится все труднее, особенно учитывая тот факт, что нефтегазовые ТНК уже понесли огромные затраты, однако пока не достигли максимальных темпов добычи, которые они планировали.

Формирование трубопроводных потоков в регионе способна скорректировать энергетическая политика Ирана, все настойчивее заявляющего о планах наращивания поставок собственного газа в страны ЕС. В настоящее время идет речь о поставках газа лишь в объеме 10 млрд. куб. м, и чтобы реализовать эти планы Иран предполагает ускорить возведение необходимой инфраструктуры, которая позволит стране достичь потребителей в странах ЕС. Длительная международная изоляция Ирана, между тем, привела к «искусственному» формированию архитектуры трубопроводного транспорта в Каспийском регионе.

За более чем два десятилетия страны Каспийского региона сформировали архитектуру трубопроводного транспорта, позволившую экспортировать свои углеводородные ресурсы, минуя России. Существенный приросте нефте- и газодобычи заполнил новые экспортные маршруты, ставшие фундаментом экономического развития стран Каспийского региона, которые намерены продолжить реализацию своих планов по созданию новых экспортных маршрутов, направленных на рост поставок углеводородов на зарубежные рынки.

Использованные источники:

1. Авцинова, Г.И. Мифы и реалии устойчивого развития / Г.И. Авцинова // Власть. – 2012. – № 5. – С 183.
2. Азербайджан снизил добычу нефти в счет увеличения добычи газа в 2014 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://neftegaz.ru/news/view/133982-Azerbaydzhan-snizil-dobychu-nefti-v-schet-uvvelicheniya-dobychi-gaza-v-2014-g> (дата обращения: 17.02.2015).
3. Гончаренко, С.С. Развитие межрегионального транспортно-экономического сотрудничества и интеграции в каспийском регионе (На примере Астраханской области) / С.С. Гончаренко, А.А. Долманов, А.А. Али // Вестник транспорта. – 2012. – № 9. – С. 29-36. – С. 30.
4. Дешевый туркменский газ Китаю и Европе // Электронный журнал «Вокруг газа». – 27.07.2015 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.trubagaz.ru/issue-of-the-day/turkmenistan-i-iran-stavjat-gazovuju-podnozhku-turetskomu-potoku/> (дата обращения: 17.02.2015).
5. Жильцов, С.С. Каспийская трубопроводная геополитика: состояние и реализация / С.С. Жильцов, И.С. Зонн. – М.: Восток-Запад, 2011. – Р. 26.
6. Жильцов, С.С. Каспийский регион на перекрестке геополитических

- стратегий /С.С. Жильцов // Центральная Азия и Кавказ. – 2014. – № 1. – Т. 17.
7. Жильцов, С.С. Трубопроводная архитектура в Каспийском регионе: итоги и перспективы / С.С. Жильцов // PolitBook. – 2015. – № 2. – С. 114-132. – С. 114.
8. Зонн, И.С. Каспийское море. Энциклопедия / И.С. Зонн, А.Г. Костяной, А.Н. Косарев, С.С. Жильцов. – М.: Восточная книга, 2013.
9. Кажаров, Р.Н. Ресурсное значение каспийского региона для энергетической безопасности в Евразии: добыча и экспорт природного газа / Р.Н. Кажаров // Вестник МГИМО Университета. – 2011. – № 6. – С. 24.
10. Пархомчик, Л. Современная политика Ирана в Каспийском регионе / Л. Пархомчик // Проблемы постсоветского пространства. – 2014. – № 1.
11. Проект расширения. – КТК, 2016 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cpc.ru/RU/expansion/Pages/general.aspx> (дата обращения: 20.02.2016).
12. Сергеев, В.В. Проект расширения Каспийского трубопроводного консорциума. Технические решения / В.В. Сергеев, О.С. Костюченко, Е.М. Прохорова // Наука и технологии трубопроводного транспорта нефти и нефтепродуктов. – 2012. – № 2. – С. 30-34. – С. 31.
13. Транснациональный газопровод Туркменистан-Китай — успешная реализация международного энергетического партнерства // Центр новостей ООН. – 04.01.2010 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.un.org/russian/news/story.asp?NewsID=12888#.Vz6ehdSLSHs> (дата обращения: 15.12.2014).
14. Увеличился экспорт нефти по трубопроводу Баку-Супса [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.navigator.az/news/2/148033.html> (дата обращения: 20.04.2015).
15. Юлдашева Н. Слишком больно не будет... // Деловая неделя. – 2014. – 17 окт. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.dn.kz/index.php?option=com_content&view=article&id=2317:2014-10-17-10-40-59 (дата обращения: 15.11.2015).
16. Çelikpala, M. Azerbaijan-Georgia-Turkey: An Example of a Successful Regional Cooperation / M. Çelikpala, C.Veliyev // CIES Policy Brief. – 2015. – Vol. 4. – 25 p. – P. 6.
17. Feng Zhongping Huang Jing. China's strategic partnership diplomacy: engaging with a changing world // European Strategic Partnership Observatory. – Working Paper 8, June 2014. – 20 p.; Sino-Kazakhstan Joint Declaration on Further Deepening Comprehensive Strategic Partnership. – 2013.9.7 [Electronic resource]. – Mode of access: http://internationalwaterlaw.org/documents/regionaldocs/China-Kazakhstan_declaration_7_Sept_2013-CIWL_unofficial_translation.pdf (дата обращения: 16.11.2014).
18. Southern Gas Corridor . – Trans Adriatic Pipeline, 2015 [Electronic resource].

– Mode of access: <http://www.tap-ag.com/the-pipeline/the-big-picture/southern-gas-corridor> (дата обращения: 27.04.2016).

19.Tehran Summit and Caspian States [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.turkishweekly.net/2007/10/18/news/tehran-summit-and-caspian-states/> (дата обращения: 03.11.2014).

20.The Great Game for gas in the Caspian: Europe opens the southern corridor / A report from The Economist Intelligence Unit, 2013 – 42 p. – P. 15.

Курбаниязов Б.Т.
ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»
Каракалпакский государственный университет им. Бердаха
Республика Узбекистан

ДЕКОРАТИВНЫЕ ДЕРЕВЬЯ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ОЗЕЛЕНЕНИИ Г. НУКУСА

Аннотация

Статья посвящена обоснованию возможности оптимизации городской среды средствами озеленения. Озеленение населенных пунктов приобретает особое значение в условиях Южного Приаралья, характеризующегося весьма специфическими почвенно - климатическими условиями.

Ключевые слова: интродукция, аридность, Южное Приаралье, климат, экосистема

Экологический кризис в Приаралье привел к резкому сокращению зеленых насаждений в городах и населенных пунктах. Повышение солености грунтовых вод и вторичное засоление почвы создали неблагоприятные условия для роста ценных видов интродуцированных растений. Озеленение населенных пунктов приобретает особое значение в условиях Южного Приаралья, характеризующегося весьма специфическими почвенно-климатическими условиями. Резко континентальный климат, аридность территории, повышенная ветровая активность и засоление почвы способствует обострению экологических проблем городов Южного Приаралья. В городских экосистемах растения вынуждены приспосабливаться к неблагоприятным для них экологическим условиям, приводящим к снижению устойчивости растений. В городских условиях сокращается продолжительность жизни растений, повреждается их ассимиляционный аппарат, снижается вегетативная и семенная продуктивность.

Одним из эффективных биологических методов, позволяющих нейтрализовать вредное антропогенное влияние на окружающую среду, является создание насаждений различного целевого назначения, в том числе озеленение городов и сел, создание садов, парков и скверов, защитных и рекреационных насаждений. Поэтому для улучшения экологической обстановки г. Нукуса требуется разработка определенной стратегии

озеленения, направленной на создание устойчивых городских насаждений. К изучению городской растительности посвящено значительное число научных работ. Интересный практический опыт в этом плане накоплен в ряде городов – Москве, Санкт-Петербурге, Новосибирске, Архангельске, Хабаровске, Краснодаре, Саратове, Владивостоке и др. В Нукусе подобных комплексных исследований растительности проводилось, хотя это проблема для него не менее актуальна и значима.

Исследования проводились в 2012-2015 гг. методом маршрутных наблюдений, закладки пробных участков. В ходе работы были обследованы различные типы городского озеленения. В пределах города Нукуса выделены 8 зон с различной антропогенной нагрузкой с целью исследования биоэкологических особенностей декоративных древесных растений. Таксономический анализ древесных растений проводили по соответствующим справочникам и определителям, а также проведена инвентаризация древесных растений города и составлен список видов.

Биоэкологические особенности растений изучались согласно методическим указаниям С.Я. Соколова (1957), И.Г. Серебрякова (1954), Н.И. Штонда (1982), Г.Н. Зайцева (1990), Л.Х. Елиева (2001) и др. Фенологические наблюдения проводили с использованием общепринятых методик.

В результате таксономического анализа установлено, что в озеленении г. Нукуса используется 12-15 видов декоративных деревьев: тополь серебристый, тополь пирамидальный, ясень обыкновенный, ясень пенсильванский, ясень пойменный, ива спиральная, туранга, каратал, ильм приземистый, сафора японская, катальпа, гледичия и др.

Из хвойных можжевельник восточная и виргинская, туя обыкновенная, сосна зарафшанская, сосна крымская и др.

Ассортимент древесных растений расширяется интродукцией инорайонных и привлечения местных видов. Со дня образования Ботанического сада (1959г.) интродукцию прошли более 400 видов и разновидностей древесных растений, из них: листопадные 387, голосеменные 13, лишь 2 вида – вечнозелёные покрытосеменные. Анализ жизненных форм интродуцированных видов показывает, что по числу видов преобладают деревья (40%), на долю кустарников приходится 38,8%, деревья и кустарники составляют 16,7%, лианы – 3,45, кустарники – 0,2%, полукустарнички – 0,9%.

Сравнительное изучение особенностей роста и развития растений показало, что некоторые интродуцируемые деревья меняют жизненную форму и растут как низкорослые деревья и кустарники. К таким растениям относится клён татарский, клён семенова, сафора японская, ясень пенсильванский и др.

Известно, что адаптация растений к засухе и засолению почвы проявляется в габитусе, подавлении роста, уменьшении высоты растений и

т.д. Вследствие этого интродуцируемые деревья приобретают низкорослую форму и у них сокращается продолжительность жизни. Выявлено, что в условиях г. Нукуса древесные растения в два раза менее долговечно по сравнению с г. Ташкентом.

В связи с усилением антропогенного воздействия многие экзоты не выдерживают усиление аридизации климат и засоления почвы. Поэтому озеленение населенных пунктов Южного Приаралья должно переходить на создание зеленых насаждений из солеустойчивых и засухоустойчивых видов растений. Дальнейшее расширение ассортимента декоративных древесных растений необходимо проводить наряду с использованием инорайонных растений и за счет внедрения местных видов (лох серебристый, карагач, виды тополя, ивы и ясеня).

Известно, что в условиях городской среды защитные адаптационные механизмы растений обеспечиваются не просто выживанием, а также направлены на реализацию онтогенетической программы при длительном воздействии стресс – факторы. В связи с этим оценить роль растений в улучшении качества среды возможно на основе знания биологических особенностей видов, которые используются в целях озеленения в конкретных экологических условиях.

Работы в этом направлении продолжаются.

Использованные источники:

1. Денисов Н.И. Древесные растения Ботанического сада-института ДВО РАН: Итоги интродукции / Н.И. Денисов, И.П. Петухова, Л.М. Пшенникова, А.Н. Прилуцкий, И.М. Кокшеева, Л.Н. Миронова, О.Л. Березовская. – Владивосток: Дальнаука, 2011. – 335 с.
2. Зайцев Г.Н. Математика в экспериментальной ботанике М. Наука 1990
3. Масловская О.В. Современные тенденции создания и преобразования городских площадей / О.В. Масловская, Г.Е. Игнатов // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – Владивосток, 2014. – № 4. – С. 105-111.
4. Серебряков И.Г. О методах изучения сезонного развития растений в стационарных геоботанических исследованиях // Уч. зап. МГПИ им. В.П. Потемкина, 1954. – Т. 37. – С. 21–89.
5. Соколов А.Я. Современное состояние теории интродукции и акклиматизации растений //Интродукция растений и зеленое строительство. Тр. БИН АН СССР. -1957- Сер. VI. Вып. 2. - С. 9-32
6. Штонда Н.И. К оценке перспективности некоторых интродуцированных в Ботанический сад АН УзССР североамериканских растений со средними сроками начала вегетации // Интродукция и акклиматизация растений. Ташкент: Изд-во АН УзССР, 1982.-Вып. 18.-С. 29-33.

Курушина Н.С.
студент
кафедра Маркетинг
экономико-математический факультет
Бенько Е.В.
старший преподаватель
кафедра «Финансы и кредит»
ГОУ ВПО «Ульяновский Государственный
Технический Университет»
Россия, г. Ульяновск

ПРОТИВНИКИ ПРАВИЛЬНОГО ПИТАНИЯ В СЕТИ INSTAGRAM

Статья посвящена тем, кто не может отказаться от «неправильного питания», иными словами, отказаться от фастфуда и принять здоровое питание как за нужное. В статье рассматривается социальная сеть Instagram, некоторые аккаунты которой пишут о здоровом питании и наоборот, против него.

Ключевые слова: Реклама, Здоровое питание, Фастфуд, Социальные сети,

The article is dedicated to those who can't give up the «malnutrition», in other words, to give up fast food and take healthy food both for right. The article discusses the social network Instagram, some accounts are written about healthy eating, and on the contrary, against it.

Keywords: Advertising, Healthy Food, Fast food, Social networks

В апреле 2015 года в популярной сети Instagram стала набирать популярность страница британки Бэллы Янгер. Вроде бы, обычная, ничем не примечательная женщина вдруг становится звездой интернета. Интересно, почему? Все дело в том, чему посвящена ее страничка или, лучше сказать, какую тему затрагивает. Неправильное питание. Да, это не опечатка, именно неправильное. В своем аккаунте @deliciouslystella она выкладывает фотографии, которые, наверное, могли бы довести приверженцев здорового образа жизни до сердечного приступа. Пиццы, гамбургеры, мороженное, торты, шоколад и многое другое британка активно употребляет в пищу и советует другим не ограничивать себя. Яблоку на ужин Бэлла Янге, скорее, предпочтет большой кусок шоколадного торта, а вместо зеленого чая — порция молочного коктейля. В противовес фотографиям моделей с идеальными, подтянутыми телами британка загружает свои фотографии в бикини, ничуть не стесняясь не идеальности своей фигуры. Красивая фотография в ванне, наполненной пеной, и с бокалом шампанского в руке? Нет. У Бэллы есть идея получше. Ванну с пеной оставим, но вместо бокала в руке будет огромный кусок пиццы. Так намного интереснее и, безусловно, питательнее. Спорт, пробежки по утрам, занятия йогой и

протеиновый коктейль для поддержания формы? Зачем? Если можно подольше поспать и подкрепиться шоколадным батончиком перед завтраком. Вот стиль жизни, который, по мнению британки, наиболее приемлем и приятен. Ну а чтобы у последователей идеи здорового образа жизни не осталось сомнений в том, насколько счастлива и гармонична ее жизнь, Бэлла Янгер выкладывает свои кулинарные шедевры под хэштегами, которые обычно используют ценители правильного питания.

Сама британка объясняет свой эксцентричный поступок так: «Я устала от характерной для соцсети пропаганды здорового образа жизни и правильного питания и решила ее высмеять».

Действительно, пропаганда и реклама здорового образа жизни и правильного питания переходит все границы. Всем нам известно как влияет реклама на подсознательную деятельность человека, соответственно, есть некие преграды, останавливающие нас купить и употребить лишний кусочек лакомого мяса или же плитку молочного шоколада.

История Бэллы Янгер не единичная. Все больше пользователей социальных сетей высказывают свое нежелание подчиняться поголовному увлечению большинства здоровым образом жизни и правильным питанием. Все в той же сети Instagram появился очень занимательный аккаунт. Его автор предпочитает анонимность и работает под псевдонимом Chef Jacques La Merde (@chefjacqueslamerde). С начала февраля 2015 г. он начинает выкладывать фотографии нездоровой пищи в изысканном оформлении. С первого взгляда может показаться, что перед вами блюда из дорогого ресторана, для приготовления которых использовались самые необычные и редкие ингредиенты. И какое же вас постигает удивление, когда при ближайшем рассмотрении окажется, что все блюда приготовлены с помощью самых что ни на есть вредных и дешевых продуктов. Хот-доги, чипсы, конфеты, печенье и многое другое автор использует как основу для своих кулинарных изысков.

Так же на просторах интернета набирает популярность блог «Девушки и глютен». Суть его заключается в собирании фотографий звезд и обычных пользователей сети, не лишенных внешней привлекательности, за поглощением вредной пищи: пиццы, гамбургеров и другого фастфуда. На данный момент блог насчитывает уже 22 тысячи подписчиков, и число это с каждым днем растет.

Все большее увлечение людей вкусной, а не полезной едой привело к появлению новой модной тенденции — Snackwave. Выражающейся в фанатичном пристрастии девушек к различному роду вредной пищи, всесторонней поддержке фастфуда, например, ношение одежды с изображением гамбургеров или пиццы.

Популяризация «вредной» еды не может вызывать беспокойство среди диетологов и последователей здорового образа жизни. Ведь не многие могут сохранять хорошую фигуру и не испытывать проблем со здоровьем,

употребляя в пищу только фастфуд.

«Все зависит от организма человека и его реакции на жирную пищу, а она у всех разная. Стройные девушки, поглощающие гамбургеры, создают ложную видимость безвредности такой пищи. И это может стать отправной точкой к последующему, не контролируемому процессу поедания вредной для организма еды, что может привести к ожирению. А это уже болезнь...» - говорит нам диетолог, Алина Галлямова.

В социальных сетях создается все больше аккаунтов — мотиваторов, которые могут помочь людям, жаждущим встать на путь здорового образа жизни и начать правильно питаться. Например, instagram Тани Смирновой (@tanyamint), которая размещает на своей странице вегетарианские рецепты, а так же поаны тренировок, с помощью которых можно не только сбросить вес, но и просто поддерживать себя в форме. Или аккаунт Криса Шелеста (@oiiikrisiio), где он подробно излагает рецепты полезных блюд, дает советы о улучшению тренировок для достижения наилучшего результата. И таких страниц на просторах интернета очень много. Можно быть точно уверенным, что, если вдруг ты решишь перейти на сторону здорового образа жизни, без помощников и советчиков точно не останешься.

Делая небольшой вывод, можно сказать, что если слишком сильно давить на человека с помощью рекламы, пропаганды, то он, рано или поздно, «взбрыкнет». Захочется сделать что-то абсолютно полярное тому, чего от него ожидают.

Стоит ли «припихивать» идею правильного питания так яростно и настойчиво? Может, лучше немного ослабить хватку, и тогда, возможно, многие сами придут к этой идее?

*Лазарева Л.А., к.мед.н.
доцент*

кафедра сестринского дела

Тришакова С.С.

студент 3 курса

специальность Сестринское дело

Самарский государственный медицинский университет

Россия, г. Самара

К ВОПРОСУ ОБ ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ ПО ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ВИЧ-ИНФЕКЦИЕЙ

Аннотация. Стремительно распространяясь по земному шару, ВИЧ-инфекция является ведущей причиной смерти и потерянных лет продуктивной жизни людей в мире. В данной статье рассматривается заболеваемость ВИЧ-инфекцией на территории Самарской области.

Ключевые слова: ВИЧ-инфекция, заболеваемость, пациенты.

По инициативе Всемирной организации здравоохранения ежегодно

третье воскресенье мая во всем мире отмечается как Всемирный день памяти жертв СПИДа. В настоящее время эпидемия ВИЧ/СПИДа, затрагивающая различные социальные слои населения, является глобальной угрозой развития современного общества. Случаи ВИЧ-инфекции зарегистрированы на всех административных территориях Российской Федерации.

По данным ГБУЗ «Самарский областной центр по профилактике и борьбе со СПИД и инфекционными заболеваниями» с начала наблюдения за ВИЧ-инфекцией (с 1989 г.) в области общее число лиц, в крови которых обнаружены антитела к ВИЧ на 01 мая 2016 года составило 61427 человек (1912,0 на 100 тысяч населения).

Наибольшее количество пациентов проживает в городах Самара (22685 чел.), Тольятти (21027 чел.) и Новокуйбышевск (2185 чел.), среди районов области лидирует Кинельский (1634 чел.), Волжский (1344 чел.) и Красноярский (1156 чел.).

За январь-апрель 2016 года в области выявлено 1262 ВИЧ-позитивных (39,3 на 100 тысяч населения). За аналогичный период 2015 года количество пациентов составило 1223. Родилось 239 детей от ВИЧ-инфицированных матерей.

Обнаружена сезонность динамики новых случаев заболевания: наибольшее количество ВИЧ-инфицированных пациентов выявляется в январе и апреле (в среднем 362 и 361 случай соответственно), а наименьшее – в декабре (227 случаев).

Распределение ВИЧ-инфицированных жителей Самарской области по возрасту и полу в динамике регистрации за январь-апрель 2016 года следующее: дети до 14 лет – 14 человек (мужчин 9, женщин 5); от 15 до 17 лет – 4 человека (мужчин 1, женщин 3); от 18 до 20 лет – 23 человек (мужчин 8, женщин 15); от 21 до 25 лет – 110 человек (мужчин 58, женщин 52); от 26 до 30 лет – 274 человек (мужчин 174, женщин 100); от 31 до 35 лет – 297 человек (мужчин 186, женщин 111); от 36 до 40 лет – 201 человек (мужчин 135, женщин 66); старше 40 лет – 339 человек (мужчин 209, женщин 130). Мужчин зарегистрированных с января по апрель 2016 год составило 61,8%, женщин 38,2%.

В структуре путей передачи ВИЧ в Самарской области с 1987 по апрель 2016 гг. (по данным эпидемиологического расследования) преобладало парентеральное введение наркотиков (64,7%), гетеросексуальные контакты (33,9%). Вертикальный путь передачи (от матери к ребенку) наблюдался у 1,2% ВИЧ-инфицированных, оставшиеся 0,2% среди путей передачи называли гомосексуальные контакты и гемоконтактное инфицирование (рис. 1). Не проведено эпидрасследований в отношении 16800 ВИЧ - позитивных.

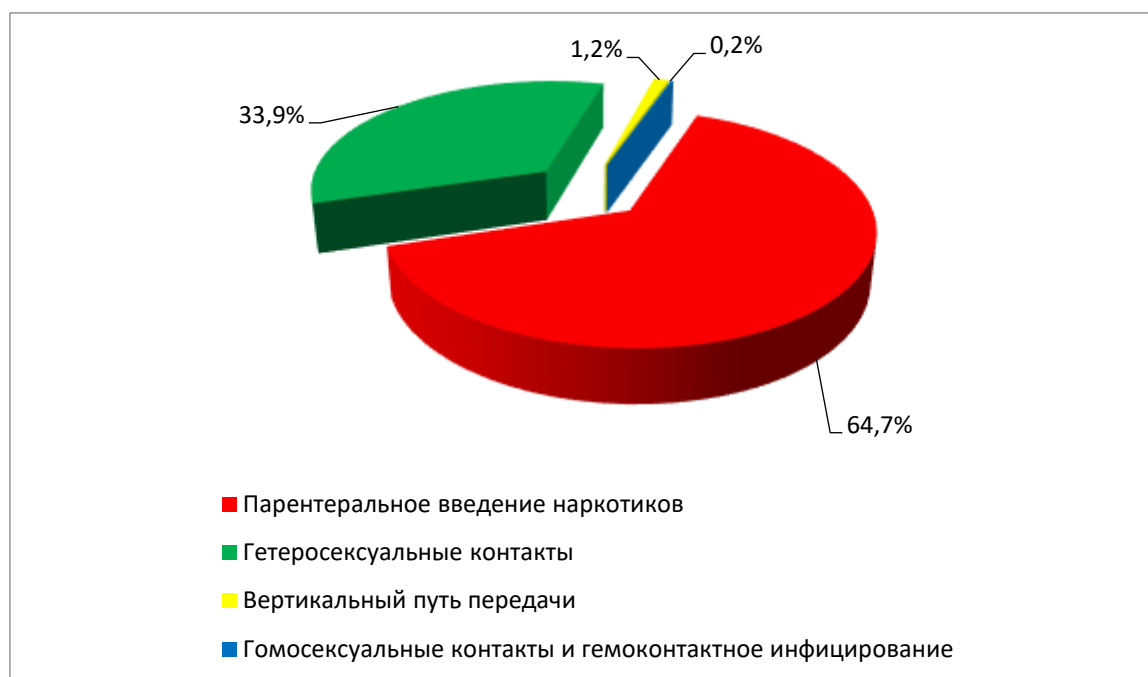


Рисунок 1 – Структура путей передачи заболевания ВИЧ-инфекцией (в %)

С 2001 года по 2015 год отмечается снижение инъекционного механизма распространения вируса с 6549 чел. до 701 чел., в то время как происходит активация полового механизма распространения ВИЧ с 353 чел. в 2001 году до 1870 чел. в 2014 году.

Анализ динамики социального статуса больных ВИЧ-инфекцией за период 1989 по апрель 2016 гг. свидетельствует о росте лиц со статусом неработающих (54,7%). 39,3% пациентов относятся к работающей группе, 3,4% являются студентами ВУЗов и СУЗов. Число случаев ВИЧ-инфекции среди школьников и дошкольников достигло 1,9%, среди пенсионеров и инвалидов - 0,7%.

Обращает на себя внимание участвовавшая регистрация случаев острой ВИЧ-инфекции у жителей области, что свидетельствует о вовлечении в эпидемический процесс все новых пациентов, преимущественно из числа лиц, практикующих рискованное поведение, и позволяет охарактеризовать эпидемию на территории субъекта, как «молодую» (рис. 2).

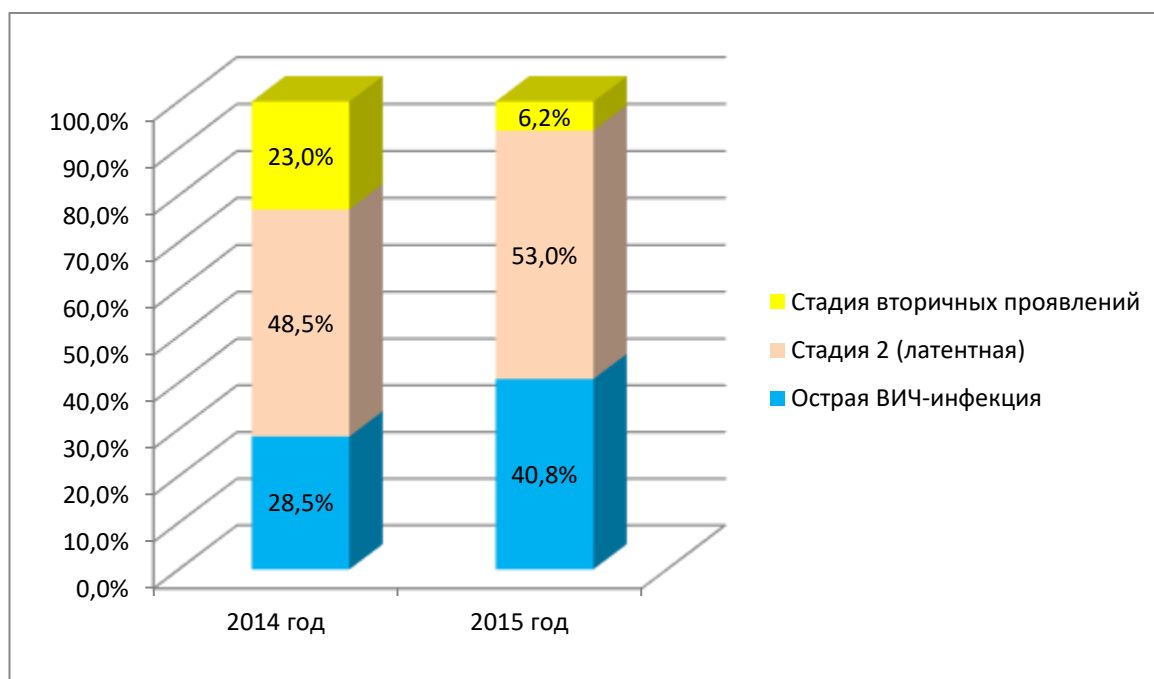


Рисунок 1 - Динамика стадий заболевания при выявлении ВИЧ-инфекции у жителей Самарской области в 2014 - 2015 гг. (в %)

Как видно из представленного рисунка, более половины пациентов выявляются на бессимптомной стадии заболевания. Однако, на фоне роста общей заболеваемости обращает на себя внимание четкая тенденция к увеличению количества пациентов с острой ВИЧ-инфекцией (с 28,5% в 2014 году до 40,8% в 2015 году).

На 01.05.2016 года на диспансерном учете в ГБУЗ «Самарский областной центр по профилактике и борьбе со СПИД и инфекционными заболеваниями» состоит 61427 ВИЧ-инфицированных пациентов. За период регистрации заболеваемости в области погибло от различных причин 19818 больных, из них умерло от ВИЧ-инфекции 2504 пациента.

Ситуация по ВИЧ-инфекции в регионе остается серьезной. По первичной заболеваемости ВИЧ-инфекцией Самарская область переместилась со второго места на двенадцатое среди субъектов Российской Федерации.

*Ларькова Е.П., д.ф.н.
доцент, профессор
кафедра Гуманитарных дисциплин и экономики
Каменский институт (филиал) государственного образовательного
учреждения высшего профессионального образования «Южно-
Российский государственный политехнический университет им. М.И.
Платова (Новочеркасский политехнический институт)»
Родионова О.Ю., к.э.н.
Луганский национальный аграрный университет
РФ, г. Каменск-Шахтинский*

ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ РАСХОДАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье рассмотрены вопросы определения подходов к управлению расходами предприятия. Указаны и сопоставлены функции управления расходами. Исследован понятийно-категориальный аппарат.

Предприятие, управление, расходы, развитие, функции

APPROACHES OF ENTERPRISES CHARGES MANAGEMENT

In the article the questions of decision of approaches of charges management of enterprises are considered. The functions of charges management are indicated and confronted. A notion-category vehicle is explored.

Enterprise, management, charges, development, functions

Невзирая на периодичность и постоянство процессов на предприятии, управление расходами должно быть гибким и соответствовать изменениям в деятельности предприятия. Эти характеристики разные, но взаимосвязаны. Деятельность предприятия, его внутренняя организация не остаются постоянными, а изменяются соответственно изменениям внешней среды. При этих условиях управление расходами должно отвечать изменениям, которые произошли: могут измениться целые управления расходами, место управления расходами в общей системе управления предприятием, методы управления, организация и распределение полномочий в управлении расходами. Если цели управления расходами являются стратегическими приоритетами в деятельности предприятия, то именно управление ими будет формировать цели для других объектов управления.

Управление расходами вне зависимости от того, частью какой системы управления является, реализуется посредством осуществления функций управления. Функция управления расходами рассматривается как и любая другая функция менеджмента – как совокупность действий и операций, осуществляющих менеджмент организации для согласования совместной деятельности работников в процессе достижения целей организации. Выделение функций управления и их следующая реализация как подход в менеджменте не является новым. Однако именно такой аналитический подход, выделяет в процессе управления отдельных процедур и

формирования их в совокупности по признаку содержательной однородности, успешно зарекомендовал себя в практике управления.

В результате особенностей расходов как объекта управления функции управления реализуются циклично, а в ряде случаев – параллельно. Состав функций управления расходами в разных системах управления различен:

управленческий и стратегический учет (прогнозирование, планирование, нормирование, учет, анализ, калькуляция себестоимости, контроль, организация, стимулирование уменьшения расходов);

контролинг (планирование, нормирование, экономический анализ, учет, калькуляция себестоимости продукции, контроль, организация).

В отличие от управленческого учета в контролинге преимущественно внимание сконцентрировано на функции планирования и контроля. Кроме того, как функцию управления расходами в контролинге не выделяют прогнозирование.

На основе обобщения имеющихся взглядов относительно функций управления расходами в разных системах управления можно выделить такие функции в управлении расходами: прогнозирование, планирование, нормирование, организация, учет, координация, калькуляция себестоимости произведенной и реализованной продукции, экономический анализ, контроль, стимулирование уменьшения расходов. Все функции управления расходами названы в логическом и хронологическом порядке.

Прогнозирование рассматривают как разработку научно обоснованных суждений о поведении объекта в будущем с учетом возможного риска. Что же касается управления расходами, то прогнозирование заключается в определении вероятного состояния неконтролируемых объектов и факторов внешней и внутренней среды предприятия, которые влияют на формирование расходов.

Планирование является ведущей функцией управления, которая обеспечивает целеустремленную, научно обоснованную стратегию и тактику хозяйственного поведения. Планирование в управлении расходами допускает распределение ресурсов предприятия по отдельным заданиям для достижения очерченной цели. В последнее время основным методом планирования расходов является бюджетирование. Бюджет – это количественное представление плана в стоимостном выражении.

Нормирование рассматривают как процесс расчета норм и нормативов, направленных на обеспечение эффективного использования всех видов ресурсов, и поиск способов наиболее производительного использования затрат на выпуск продукции. Норма затрат – это обоснованная величина затрат ресурсов в конкретных производственно-технических условиях, а норматив истолковывают как соотношение экономических показателей, измеряемый в натуральных величинах или процентах. Нормы затрат разрабатывают с использованием расчетно-аналитического, опытно-статистического и статистического методов. Результаты нормирования

используют в калькуляции себестоимости, в анализе, контроле и стимулировании уменьшения расходов, поскольку они дают основания думать об обоснованности полученной величины расходов на основе сравнения фактических показателей с нормативными.

Организация как функция управления расходами составляет распределение полномочий, заданий и обязанностей в формировании расходов. Кроме этого, организацию можно понимать как совокупность процессов, в ходе которых возникают расходы. Соответственно особенностям объекта управления расходы будут возникать независимо от определенности процессов их формирования. Однако для управления ими необходимо детализировать объект управления – рассмотренные процессы.

Учет расходов является определением их состава и размера по видам, группам изделий, отдельным изделиям, заказам. Основная цель учета – создание информационной базы для принятия решений. Учет как функция управления расходами призван обеспечить накопление информации о расходах с точки зрения разных критериев соответственно потребностям управления. Необходимо отметить, что учет расходов для потребностей предприятия может осуществляться и в пределах бухгалтерского учета, регламентированного законодательно, и в пределах внутреннего производственного или управленческого учета, который осуществляется исключительно для потребностей управления предприятием.

Координация в управлении расходами сводится к обеспечению согласованности решений процессов формирования расходов. Роль координации как функции управления заключается в том, что она обеспечивает целостность управленческого влияния.

Анализ, как функция управления расходами предприятия, преимущественно предусматривает установление стохастических и факторных зависимостей между исходными и результирующими показателями, которые касаются формирования расходов и выявления причин отклонений фактических расходов от плановых или нормативных. Методики проведения анализа отклонений расходов разработаны. Они дают возможность выявить влияние разнообразных факторов на отклонение величины расходов, которые возникли от планового результата. В дальнейшем полученные результаты используют в реализации функций планирования, регулирования, нормирования и контроля.

Контроль заключается в выявлении соответствия фактического результата во время формирования расходов плановому и в предоставлении управленческого влияния на процессы, которые формируют расходы. Реализацию функции контроля, в том числе в управлении расходами, осуществляют тремя этапами: разработка стандартов, сравнение реальных результатов со стандартными и применение корректирующих действий. Понимание сущности функций управления расходами предприятия дает возможность обеспечить наиболее полную их реализацию и понять

возможность использования разных подходов к управлению затратами. Кроме того, сущность каждой функции дает возможность установить необходимые взаимосвязи и обеспечить согласованность в ходе последовательной реализации управления расходами предприятия через выполнение его функций.

Лебедева Е.В.

аспирант

кафедра общей психологии и истории психологии МосГУ

преподаватель

ГБПОУ «Колледж полиции»

Максимова А.В.

курсант 4 курс

специальность «Право и организация социального обеспечения»

ГБПОУ «Колледж полиции»

Россия, г. Москва

УРОВЕНЬ ДОХОДА КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ СОСТОЯНИЯ СТРЕССА У РАБОТНИКА СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ

Аннотация В статье рассматривается проблема уровня дохода как фактора формирования состояния стресса у работников социальной сферы, при этом, особое внимание акцентируется на вопросе степени удовлетворенности им работниками социальной сферы, как на факторе формирования состояния стресса.

Изучение факторов формирования состояния стресса у работников социальной позволит грамотно организовать профилактическую работу стрессовых состояний среди сотрудников организаций социальной сферы, повысить эффективность кадровой работы, повысить производительность труда в организациях и сохранить психологическое здоровье работников.

Ключевые слова. Стресс, уровень стресса, формирование стрессового состояния, уровень дохода, степень удовлетворенности доходом, повышение эффективности работы, работники социальной сферы.

Lebedeva E.V.

**Postgraduate student of the general
psychology and history of psychology**

MosGU,

Teacher GBPOU "Police College"

Maksimova A. V.

Cadet GBPOU "Police College"

4 course, specialty "The law and the social security organization"

Annotation. The problem of the level of income as a factor in the formation

of the state of stress in social workers, at the same time, special attention is paid to the question of the degree of satisfaction with their social workers as a factor in the formation of the stress state.

The study of social factors in the formation allows the state of stress in workers competently organize preventive work stressful conditions among employees of social organizations, improve the efficiency of personnel management, increase productivity in organizations and maintain the psychological health of employees.

Keywords *Stress, stress levels, stress state formation, income, level of income satisfaction, increase operational efficiency, social workers.*

Реорганизации экономики и формирования новых ценностных ориентаций в российском обществе на протяжении последних десятилетий влияют на увеличение количества возможных проблемных ситуаций в процессе трудовой деятельности в организациях, изменяются объективные и субъективные критерии оценки труда работника и системе ее оплаты, личной значимости труда для работника, что может выступать фактором переживания стресса и снижению эффективности трудовой деятельности.

Эти изменения касаются и работников социальной сферы, чей труд сопряжен с эмоциональным напряжением и, как правило, оплачивается не достаточно хорошо [11].

Безусловно, проблема стресса вызывает интерес у научного сообщества, что во многом определяет направленность научных психологических исследований на изучение факторов формирования стресса как в теоретическом плане, так и относительно решения практических задач, например, повышения качества труда в организации.

В общепсихологическом плане проблема стрессоустойчивости представлена в теории гомеостаза У. Кеннон и стресса Г. Селье, теории адаптационно - трофического значения симпатической нервной системы Л.А. Орбели, теории темперамента и свойств нервной системы И.П. Павлов, В.Д. Небылицын, В.С. Мерлин и др., теории надежности деятельности Б.Ф. Ломов и др., концепции профессионального самосознания Л.М. Митина. Это позволило перейти к изучению данного явления в различных видах деятельности.

Исследованиями Н.Д. Левитова, Ю.Е. Сосновиковой, А.Н. Леоновой, Л.Г., Дикой, Е.П. Ильиным и др. были установлены ряд важнейших закономерностей и механизмов, касающихся феноменологии, структуры, функций, динамики психических состояний. Проблемы, с которыми сталкиваются исследователи при изучении психических состояний обусловлены прежде всего богатым разнообразием последних, их многомерностью, многофункциональностью, непрерывностью, сложностью измерения.

Обобщая теоретический материал, по проблеме стресса, можно сделать вывод о том, что стресс как особое психическое состояние связан с

зарождением и проявлением эмоций, но он не сводится только к эмоциональным феноменам, а детерминируется и отражается в мотивационных, когнитивных, волевых, характерологических и других компонентах личности. Это реакция не столько на физические свойства ситуации, сколько на особенности взаимодействия между личностью и окружающим миром. Это в большей степени продукт наших когнитивных процессов, образа мыслей и оценки ситуации, знания собственных возможностей (ресурсов), степени обученности способам управления и стратегии поведения, их адекватному выбору. И в этом заложено понимание того, почему условия возникновения и характер проявления стресса у одного человека не являются обязательно теми же для другого [12].

Особо важно, что стресс может возникать под влиянием различных факторов: личностный, экологический, городской климат, уплотнение информационной среды, интенсивная автомобилизация и городской транспорт, социальные стрессоры и конечно профессиональный фактор формирования стресса. Множество факторов возникновения стресса можно подразделить на две основные группы – объективные и субъективные. Первые являются следствием воздействия извне, вторые – следствием своих внутренних конфликтов и переживаний. Но и те и другие факторы возникновения стресса практически в равной степени негативно сказываются на состоянии здоровья человека, однако субъективные часто усугубляют объективные причины [9].

Рассмотрев специфику социальной работы можно заключить, что от специалистов требуется не только высокий уровень профессионализма, но и постоянное совершенствование. Здесь, несомненно, велика роль личностных качеств социального работника, которые, как показал анализ научной литературы по данной проблеме, исследователи разделяют на следующие группы: психологические требования к профессии (установки и ценностные ориентации, психологические процессы, психологические состояния, эмоциональные и волевые проявления); психологические качества (самоконтроль, самооценка, самокритичность) стрессоустойчивые качества (физическая тренированность, самовнушаемость, умение управлять своими эмоциями); коммуникабельность; эмпатичность; аттрактивность; красноречие [10].

Социальный работник должен обладать навыками педагогической деятельности (педагогическая техника, педагогический такт, педагогическая наблюдательность) и профессиональными качествами (доброжелательность, профессиональная компетентность, организаторско-коммуникативные способности, нервно-психическая выносливость, отношение к себе, высокий морально-этический уровень) [2, 3].

Нами была выдвинута гипотеза, о том, что существует взаимосвязь между уровнем дохода и формированием стрессового состояния. Объектом исследования стали работники социальной сферы, а предметом

исследования взаимосвязь уровня дохода и наличия состояния стресса у работников социальной сферы.

В исследовании были использованы два опросника. Во-первых, это опросник «Шкала PSM–25 Лемура–Тесье–Филлиона», предназначенный для измерения феноменологической структуры переживаний стресса. Опросник содержит 33 вопроса, из них 25 направлены на выявление уровня стресса. Испытуемым предлагалось 8 вариантов ответа на каждый вопрос: в диапазоне от «никогда» (1 балл) до «постоянно» (8 баллов) [4].

Во-вторых, опросник, специально разработанный нами для данной работы, направленный на получение информации о возрасте, уровне дохода, субъективной оценки уровня дохода и степени удовлетворенности доходом испытуемых.

В исследовании приняли участие 61 человек: 38 женщин и 23 мужчин в возрасте от 25 до 45 лет. Все испытуемые являются работниками социальной сферы: работники Социальной защиты населения, работники банков, преподаватели государственных образовательных учебных заведений, актеры и администраторы московских театров.

В ходе обработки и анализа полученных эмпирических данных были выделены три уровня стресса согласно предложенной в методике «Шкала PSM–25 Лемура–Тесье–Филлиона» градации выраженности признака: «низкий», «средний» и «высокий» уровни. Мы видим, что отмечается неравномерность распределения уровня стресса среди представителей выборки: у 48% опрошенных был выявлен высокий уровень стресса, у 36% - средний и у 16% опрошенных не было установлено состояние стресса (см. рис.1).



Рис.1 Уровень стресса испытуемых

Из всех испытуемых 65 % имеют ежемесячный доход в размере от 30000 до 60 000 рублей, 16 %-от 20 000 до 30 000 рублей, 12 %- от 60 000 до 90 000 рублей и 7 %- от 5000 до 10 000 рублей (см. рис. 2).

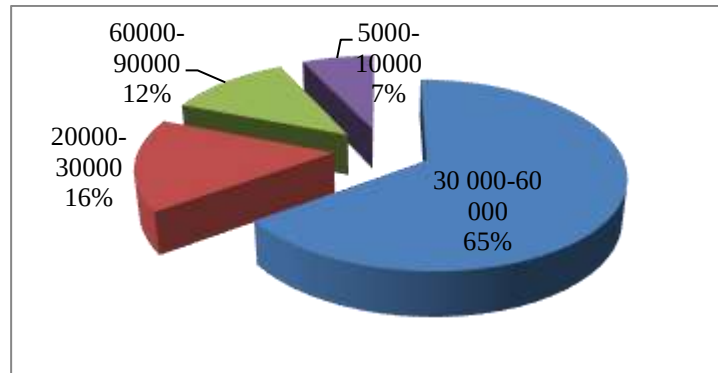


Рис.2 Уровень дохода испытуемых.

В результате корреляционного анализа было выявлено, что по уровень стресса повышается при снижении уровня дохода, что подтверждает нашу гипотезу о наличии взаимосвязи уровня дохода и формированием состояния стресса.

В ходе анализа выяснилось, что уровнем своего дохода не довольны 33 % опрошенных, 39% скорее не довольны, чем довольны и 24% затрудняются ответить (см. рис. 3).



Рис.3 Степень удовлетворенности доходом

Нами была выявлена обратная зависимость между степенью удовлетворенности уровнем дохода и состоянием стресса, то есть, чем меньше работник удовлетворен размером оплаты труда, тем уровень стресса выше.

Между субъективной оценкой собственного уровня дохода и уровнем стрессового состояния так же выявлена отрицательная корреляционная связь, то есть, чем ниже субъективная оценка уровня дохода, тем выше уровень стресса.

При этом следует отметить, что собственный уровень дохода лишь 25% опрошенных считают низким, 36% считают свой доход ниже среднего и 39% характеризуют его, как средний (см. рис. 4).



Рис.4 Собственная оценка уровня дохода.

Так же выявилась значимая связь между уровнем стресса и гендером, а именно, мужчины в большей мере склонны переживать стресс, связанный с неудовлетворенностью уровнем дохода, нежели женщины. Полученный результат согласуется с исследованиями ученых Кембриджского университета, которые выяснили, что, будучи еще в материнской утробе, мальчики вырабатывают большее количество кортизола – гормона стресса, чем девочки. Работы финских учёных показывают, что мужчины острее переживают стресс и у них связь между уровнем стрессовых ситуаций и здоровьем была более выраженной, чем у женщин [13].

Интересно, что по данным представительства рекрутинговой компании HeadHunter, в стрессовом режиме работают 79% мужчин. При этом 63% опрошенных признают, что предпочли бы стрессовую работу с высокой зарплатой, нежели спокойную, но за меньшие деньги [14].

Важно, что нами не было выявлено значимой связи между уровнем стресса и возрастом, что позволяет предположить, что уровень переживаемого стресса напрямую не определяется возрастными особенностями работников данной группы.

Подводя итоги, мы можем предположить, что для повышения эффективности труда работника социальной сферы необходимо обеспечить достойную оплату его труда, а также разработать систему материальных поощрений в виде премирования. Признание результатов работы и их публичное одобрение также может стать хорошей мотивацией для работника, поскольку дает понимание того, что проделанный труд не остался незамеченным, а поддержка со стороны руководства, даст работнику уверенность в собственных силах и послужит хорошим стимулом для дальнейшей работы.

Использованные источники:

1. Агапова Е. П. Учебное пособие// Центр универсальной полиграфии, 2013.-257 с.
2. Ахинов Г.А., Калашников С. В. Социальная политика: учебное пособие // М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 272 с.
3. Бодров В. А. Психология профессиональной пригодности. Учебное

пособие для вузов//М.. ПЕР СЭ, 2011. - 356с.

4. Водопьянова Н.Е., Старченкова Е.С. Синдром выгорания: диагностика и профилактика// СПб., 2015. - 258 с.

5. Ганс Селье «Стресс без дистресса»//Москва 2011.-245 с.

6. Дружилов С.А. «Модные» психические состояния и акцентуации характера // Современные научные исследования и инновации. 2013. № 10 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2013/10/26762> (дата обращения: 24.05.2016).

7. Карл Леонгард. Акцентуированные личности //оп.: Москва: феникс, 2012.-567 с.

8. Китаев-Смык Л.А. Психология стресса. Психологическая антропология стресса//Научное издание - М.: Академический Проект, 2012 - 943 с.

9. Рудаков А.Л. Стресс, стрессоустойчивость и саногенная рефлексия в спорте: монография // - Красноярск, 2011. - 190 с.

10. Холстова Е.И. Теория социальной работы: Учебник//Юрист, 2014.-256 с.

11.Черняк Е.М. Социология: Курс лекций //М , 2015.-657 с.

12. Щербатых Ю. В.Учебное пособие. Психология стресса и методы коррекции. — СПб.: Питер, 2012. - 256 с.

13.<http://arushanov-robert.ru/2010/11/10/muzhchiny-i-stress/>

14.<http://www.irk.aif.ru/dontknows/1251688>

Лебедева Е.В.

аспирант

кафедра общей психологии и истории психологии МосГУ

преподаватель

ГБПОУ «Колледж полиции»

Пикалова М.А.

курсант 4 курса

специальность «Право и организация социального обеспечения»

ГБПОУ «Колледж полиции»

Россия, г. Москва

ЛИЧНОСТНЫЕ КАЧЕСТВА КИНОЛОГА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация Статья посвящена исследованию влияния личностных качеств кинологов на их профессиональную деятельность.

При решении задачи повышения эффективности профессиональной деятельности кинологов, специалисты сталкиваются с проблемой взаимосвязи между эффективностью профессиональной деятельности и личностными особенностями кинологов.

На данный момент, в научной литературе не отражены критерии эффективности профессиональной деятельности кинологов, что является

методологической и практической проблемой как для служебной и общественной кинологии, так и для психологической науки в целом.

Ключевые слова: личностные качества, профессиональная деятельность, профессионально важные качества, кинолог.

Lebedeva E.V.

Postgraduate student of the general psychology and history of psychology

MosGU,

Teacher GBPOU "Police College"

Pikalova M. A.

Cadet GBPOU "Police College"

4 course, specialty

"The law and the social security organization"

PERSONAL QUALITIES OF DOS HANDLER AS A FACTOR OF EFFECTIVE PROFESSIONAL ACTIVITY

Annotation *The article investigates the influence of the personal qualities of dog handlers to their professional activities.*

In solving the problem of increasing the efficiency of professional work of dog handlers, professionals are faced with the problem of the relationship between the effectiveness of professional and personal characteristics of dog handlers.

At this point, in the scientific literature, criteria of efficiency of professional work of dog handlers are not included, which is a methodological and practical problem for both professional and public cynology as well as for psychological science as a whole.

Keywords: *personal qualities, professional activity, professionally important qualities, a cynologist.*

Специально обученные собаки помогают человеку с различными физическими отклонениями жить в современном обществе. Существуют собаки-поводыри, собаки-терапевты, собаки-спасатели. Огромную роль собаки сыграли во время Второй Мировой войны. Также собаки могут нести караульную, розыскную и спасательную службу, а спортивно-прикладное собаководство популяризируется и становится все более массовым видом спорта. Социальный заказ на обученных собак высок, а значит, что кинологи, призванные подготавливать таких собак, востребованы.

Одной из проблемных областей при решении задачи повышения эффективности деятельности кинологов является выявление взаимосвязи между эффективностью профессиональной деятельности и личностными особенностями кинологов.

При решении задачи повышения эффективности профессиональной деятельности кинологов, специалисты сталкиваются с проблемой

взаимосвязи между личностными особенностями кинологов и эффективностью профессиональной деятельности.

Известно, что существенным критерием правильного выбора профессии является соответствие склонностей и способностей человека тем требованиям, которые данная профессия предъявляет к работнику. Несомненно, что такое соответствие между склонностью, как направленности на деятельность, способностями и личностными особенностями специалиста [1]. Обратимся к исследованиям А.Г. Ковалева, В.Н. Мясищева и Б.М. Теплова, полагающих, что способности нельзя рассматривать как скрытые до поры до времени внутренние возможности человека. Они всегда есть производное от единства индивида и условий его жизни и деятельности.

По мнению исследователей Крутецкого В.А., Голубевой Э.А. о способностях судят по деятельности. Самое же существенное в том, что в деятельности способности не только проявляются, но и создаются. Исходя из этого, и решается вопрос о взаимоотношении между склонностями и способностями. Представляя собой избирательное отношение к деятельности, потребность в ней, склонность приводит к пробуждению и мобилизации скрытых до этого сил человека, помогает выявлению и формированию его способностей, в значительной степени определяет его профессиональную направленность [2].

Таким образом, развитие способностей к деятельности не может происходить вне склонности, а склонность неизбежно приводит к развитию способностей. В связи с этим утверждается закон соответствия способностей и склонностей. Хотя в отдельных случаях в силу внешних, иногда неблагоприятных, влияний может быть расхождение склонностей и способностей, но основным все-таки является правило соответствия способностей и склонностей.

Обобщая результаты экспериментальных работ, можно предположить, что особенности личности могут выступать как ПВК практически в любом виде профессиональной деятельности. Это, прежде всего, ответственность, самоконтроль, профессиональная самооценка, являющаяся важным компонентом профессионального самосознания, и несколько более специфические эмоциональная устойчивость, тревожность, отношение к риску. Особенности нейродинамики и некоторые свойства темперамента (в частности, экстра-интроверсия) также оказываются значимыми во многих видах профессиональной деятельности. Хотя эти психологические феномены и не включаются в перечень личностных свойств, а рассматриваются обычно как свойства более низких уровней психики - в частности, индивидного, - целесообразно ориентироваться на них по двум причинам. Во-первых, некоторые авторы, рассматривающие личность более широко, включают эти свойства в одну из ее подструктур [3]. Во-вторых, особенности нейродинамики являются базой для целого ряда

профессионально важных качеств личности - эмоциональной устойчивости, тревожности, склонности к риску, даже самооценки. Очень важным является тот факт, что особенности нейродинамики оказывают существенное влияние на формирование профессионально важных качеств личности.

Исследование проводилось на базе кинологических центров города Москвы. В исследовании приняли участие 18 кинологов, стаж работы которых в данной отрасли более трех лет. Возраст испытуемых — от 24 до 64 лет.

Диагностика профессионально важных качеств кинологов проводилась при помощи метода экспертных оценок.

Факт применения экспертных методов связан с исследованием перспектив развития потребностей и интересов личности или социальной группы, мотивов деятельности людей и их ценностных ориентаций.

В рамках проведенного исследования были опрошены 18 кинологов, работающих в кинологических центрах города Москвы, а именно: КЦ «Сокольники», КЦ «Ясенево», КЦ «Веселый хвост». Возраст опрошенных — от 24 до 64 лет, средний возраст — 46 лет. Все опрошенные имеют от 1 до 4 личных собак. Средний стаж работы с собаками — 17 лет. Специальное образование все опрошенные получали на курсах по подготовке специалистов по рабочим качествам, организованными Российской Кинологической Федерацией. Все опрошенные работают в центрах в качестве инструкторов по послушанию.

Исследование проходило в 4 этапа. На первом этапе испытуемым предлагалось составить список из 45 личностных качеств, которые, по их мнению, могут усилить эффективность профессиональной деятельности. К этим качествам относятся: терпение, доброта, принципиальность, наблюдательность, самообладание, внимательность, стремление развиваться в профессии, эмоциональная устойчивость, выразительность невербальных проявлений, работоспособность, эмоциональность, организаторские способности, стремление к совершенству, мечтательность, стремление к профессиональной конкуренции, настойчивость, целеустремленность, доверчивость, общительность, скромность, амбициозность, любознательность, инициативность, волевые качества, требовательность, сообразительность, нервно-психическая устойчивость, физическая выносливость, хорошая сенсорная память, концентрация, распределение внимания, четкая речь, личная организованность, уравновешенность, способность понимать поведение животных, наблюдательность, находчивость, профессиональный опыт, умение принимать решение, умение слушать, умение четко формулировать свои мысли, умение организовать свой рабочий день, умение сотрудничать, умение отстаивать свою точку зрения, умение нивелировать конфликты, умение сдерживать эмоции.

На втором этапе испытуемым предлагалось отобрать качества, применение которых наиболее эффективно в профессиональной

деятельности. На этом этапе 11 качеств были отброшены, а именно: эмоциональность, выразительность невербальных проявлений, мечтательность, доверчивость, общительность, скромность, четкая речь, умение принимать решение, умение слушать, умение четко формулировать свои мысли, умение организовать свой рабочий день, умение сотрудничать, умение отстаивать свою точку зрения, умение нивелировать конфликты, умение сдерживать эмоции. Из этого следует, что эмоциям в работе кинолога не придают значения, так как в последнем списке оказались противоположные качества (эмоциональность и умение сдерживать эмоции), не имеют значения для профессиональной деятельности общительность, невербальные проявления, общительность, скромность, четкая речь, умение принимать решение, умение слушать, умение четко формулировать свои мысли, умение организовать свой рабочий день, умение сотрудничать, умение отстаивать свою точку зрения, умение нивелировать конфликты.

На третьем этапе опрашиваемым предлагалось ранжировать оставшиеся 29 качеств в зависимости от эффективности их применения в профессиональной деятельности. Ранжирование предполагает расстановку рангов от 1 до 10 в зависимости от степени важности качества по отношению к профессиональной деятельности.

Наиболее важными качествами являются хорошая сенсорная память, требовательность, уравновешенность и наблюдательность, находчивость, личная организованность и сообразительность, наличие организаторских способностей, навыков, амбициозность и стремление развиваться в профессии.

Приведенные в опроснике качества можно разбить на 4 группы: организаторские ПВК (наличие организаторских способностей, личная организованность, умение принимать решения, умение организовывать свой рабочий день, умение сотрудничать и другие); моторно-волевые ПВК (терпение, принципиальность, самообладание, стремление к совершенству, стремление развиваться в профессии, стремление к профессиональной конкуренции, эмоциональная устойчивость и другие); сенсорно-гностические ПВК (точность и быстрота зрительного (слухового) восприятия; устойчивость и концентрация внимания; оперативная память; быстрота мышления, умение выделить в информации главное; координация движений рук; эмоциональная устойчивость; ответственность и аккуратность) и особые компоненты (умение понимать собак, профессиональный опыт).

По результатам исследования самые важные качества входят в следующие группы:

1. Организационные:
 - наличие организаторских способностей;
2. Морально-волевые:
 - требовательность;

- находчивость;
- организованность;
- стремление развиваться в профессии;
- уравновешенность;
- амбициозность.

3. Сенсорно-гностические:

- сенсорная память;
- наблюдательность;
- сообразительность.

Кинологи в своей профессиональной деятельности большое значение придают моторно-волевым качествам.

В следующей части исследования испытуемым предлагалось написать критерии эффективности профессиональной деятельности кинолога.

Применяя обобщение, полученные критерии можно объединить в 6 групп: контакт между дрессировщиком и собакой, высокий уровень послушания, соревновательные достижения, прогресс в обучении, наличие теоретической базы и иные критерии.

К группе «контакт между дрессировщиком и собакой» относятся: гармоничная работа в паре, отсутствие у собаки зажатости, желание собаки работать, наличие контакта между дрессировщиком и собакой, непринужденная работа собаки, азарт в работе собаки, драйв в работе собаки, отсутствие конфликта между дрессировщиком и собакой, уверенность в собаке.

К группе «высокий уровень послушания» относятся: управляемость собаки в условиях города, общая управляемость собаки, управляемость собаки, количество подготовленных собак.

В группу «соревновательные достижения» входят: Положительная динамика результатов, наличие побед на соревнованиях, наличие соревновательных достижений, соревновательные достижения, наличие спортивных достижений, наличие спортивных побед.

В группу «прогресс в обучении» входят: прогресс в обучении, возможность выполнения навыков с усложнением.

В группу «теоретическая подготовка» входят: знание основ этологии, теоретическая база, знание нормативов, знания основ зоопсихологии, знание основ этологии и умение применять их на практике, наличие теоретической базы по этологии.

К иным критериям относится наличие клиентской базы.

Из результатов исследования следует, что критерии, относящиеся к группе «Контакт между дрессировщиком и собакой» были приведены 25 раз; критерии, относящиеся к группе «Уровень послушания» были приведены 7 раз; критерии, относящиеся к группе «Соревновательные достижения» были приведены 10 раз; критерии, относящиеся к группе «Прогресс в обучении» были приведены 2 раза; критерии, относящиеся к группе «Теоретическая

подготовка» были приведены 11 раз.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что главным критерием эффективности деятельности кинолога является качество работы собаки, далее следует теоретическая подготовка и наличие соревновательных достижений.

Использованные источники:

1. Теплов Б.М. Проблемы индивидуальных различий. М.: Просвещение, 1961. 180с.
2. Голубева Э. А. Об изучении психофизиологическими методами проблемы соотношения общих и специально человеческих свойств высшей нервной деятельности // Психол. журн. 1982. Т. 3. № 2. С. 89—99с.
3. Шадриков В.Д. Деятельность и способности. Учебное пособие. 2-е изд., перераб. и доп. - М: Издательская корпорация "Логос", 1996. - 320с.

Лебзинова Е.С.

магистрант 2 курса

факультет «психологии и педагогики»

Алтайский государственный университет

Россия, г. Барнаул

АФФИЛЯТИВНЫЕ И ЦЕННОСТНЫЕ УСТАНОВКИ В КОНТЕКСТЕ ВОСПРИЯТИЯ ЛОГО-БРЕНДА

Анотация. Статья посвящена изучению вопроса взаимосвязи аффилятивных и ценностных установок в контексте восприятия лого-брендов городов мира. Мы рассмотрели возможность влияния объективных характеристик выраженных в ценностях, на субъективное восприятие и оценку, подтвердили гипотезу о корреляции объективных и субъективных оценок качества города.

Ключевые слова: Аффиляция, ценность, психосимиотика, установка, атрибуция.

Abstract. The paper studies the issue affilyativnyh relationships and value systems in the context of the perception of the logo-brand the world's cities. We have considered the possibility of influencing objective characteristics expressed in values, on the subjective perception and evaluation, confirmed the hypothesis on the correlation between objective and subjective assessments of the quality of the city.

Keywords: Affilyatsiya, value psihosimiotika, installation, attribution.

Вопрос брендинга территорий – один из наиболее значимых вопросов геомаркетинга. Имидж, бренд и репутация территории стали реальными и важными ресурсами экономики. Актуальность вопроса создания бренда для территориальных объектов возрастает, следовательно, возрастает необходимость понимания того, какие аспекты являются определяющими в вопросе предпочтений одних городов, другим. В данной статье, мы рассмотрим вопрос взаимосвязи и соотношения объективных и

субъективных атрибутов бренда города, для объяснения их влияния на сознание и как следствие, на успешность бренда города.

В структуру формирования определенного отношения, к какому либо объекту, можно включить такие процессы, как аффилятивная и ценностная оценка объекта.

В самом общем смысле, аффиляция – это потребность в создании доверительных, теплых, эмоционально значимых отношений. Аффилятивные установки связаны не с когнитивными, а с аффективными процессами мышления. Аффилятивная оценка субъективна, основана на эмоциях и ощущениях.

Аффективный компонент установки (чувства, эмоции: любовь и ненависть, симпатия и антипатия) формирует отношение к объекту, предубеждение (отрицательные чувства), привлекательность (положительные чувства) и нейтральные эмоции. Его можно считать стержневым компонентом, так как эмоциональное состояние предшествует организации когнитивного компонента.

Ценностная оценка связана с когнитивным анализом объекта или явления. Значимую роль в ее формировании играют объективные характеристики объекта. Однако, в данном случае, оценка объекта включает в себя, в том числе, аффективный компонент.

Ценностные ориентации, в общем смысле — оценочное отношение личности к совокупности материальных и духовных благ, которые рассматриваются как предметы (или их свойства), цели и средства для удовлетворения потребностей личности. Определяя соотношение аффилятивных и ценностных аспектов в вопросе формирования установки по отношению к объекту, следует учитывать, тот факт, что аффективная реакция возникает раньше когнитивной, а влияние эмоций на мыслительные процессы отмечается многими авторами.

В связи с первичностью эмоциональной реакции на воспринимаемый объект, а также ее значительной роли в вопросе восприятия и оценки, возникает соблазн апеллировать лишь к аффективному содержанию в контексте создания визуального образа. Кроме того, возникает желание манипулировать им, транслируя положительно окрашенные аффективные характеристики, пусть даже и не отвечающие действительности. Однако следует отметить тот факт, что наши персональные системы представлений о мире отличаются большой устойчивостью. Если получаемая нами информация вписывается в нашу картину мира, мы доверяем ей. Если же не вписывается, мы подсознательно отмечаем ее как неправду. Для того чтобы логотип воспринимался не только с точки зрения притягательности, в основе визуального образа должны лежать объективные характеристики отражающие действительность. Так в основе лого-бренда города должен лежать реальный имидж территории - существующая в общественном сознании совокупность устойчивых представлений.

Следует сделать вывод, что существует связь между аффективным и когнитивными процессами, предшествующими формированию конечного образа. При этом на стадии выделения объекта в поле внимания и присвоение первичной оценки, главную роль играет аффилятивный аспект суждения. Однако, устойчивость положительной установки, будет связана с объективностью отражаемых элементов. Исходя из этого, можно сказать, что лого-бренд должен отражать реальную систему ценностей, находящихся аффективный и когнитивный отклик в сознании потребителя.

Для того чтобы найти ответ на вопрос, как система объективных и субъективных атрибутов бренда города связана с реакцией принятия - отвержения, мы соотнесли результаты, полученные в результате объективного оценивания (на основе мировых рейтингов городов) и результаты субъективной оценки лого-бренда (на основе опроса и тестирования экспериментальной группы).

В систему объективных ценностей вошли такие, как глобализация, репутация, экономический потенциал, стабильность, здоровье, культурная среда, образование, инфраструктура, ландшафт, жизнепригодность города, безопасность, конкурентоспособность, инновации, депрессивность, миролюбие, благополучие и стабильность.

Их отображением в системе субъективных ценностей стали политика, экономика, культура, искусство, образование, демография, экология, архитектура, история, религия, спорт, общество, менталитет, технологии, медицина, природные ресурсы, человеческий капитал, медиа и туризм.

Результаты факторизовали в группы, после чего был произведен корреляционный анализ.

В таблице 1 мы видим большое количество значений, превышающих отметку в 0,5. Это говорит о наличии корреляционных связей между субъективной и объективной системой оценки бренда городов.

Выводы.

Существует некая связь между аффективным и когнитивными процессами, предшествующими формированию конечного образа. При этом на стадии выделения объекта в поле внимания и присвоение первичной оценки, главную роль играет аффилятивный аспект суждения. Однако, устойчивость положительной установки, будет связана с объективностью отражаемых элементов. Кроме того, объективные, реально существующие ценности территорий, связаны с субъективным представлением о них. Вероятно, манипулируя информацией о ценностях в контексте конструирования лого - бренда, мы будем влиять на субъективное оценивание объекта.

Исходя из вышеизложенного, можно сказать, что лого-бренд должен отражать реальную систему ценностей, находящихся аффективный и

когнитивный отклик в сознании потребителя.

Таблица 1

Correlations (Spreadsheet2 in CITY 2016) Marked correlations are significant at $p < .05000$ N=20 (Casewise deletion of missing data)						
Variable	символ	икона	глобализация	репутация	экон.потенциал	стабильность
символ	1,0	-1,0	-0,18	0,08	0,04	0,51
икона	-1,0	1,0	0,18	-0,08	-0,04	-0,51
глобализация	-0,2	0,2	1,00	-0,02	0,66	-0,24
репутация	0,1	-0,1	-0,02	1,00	0,35	0,38
экон.потенциал	0,0	-0,0	0,66	0,35	1,00	0,18
стабильность	0,5	-0,5	-0,24	0,38	0,18	1,00
Здоровье	0,2	-0,2	-0,02	0,61	0,33	0,59
Культурная среда	0,1	-0,1	0,14	0,73	0,38	0,25
образование	0,2	-0,2	0,36	0,43	0,51	0,37
инфраструктура	0,4	-0,4	-0,15	0,54	0,23	0,58
ландшафт	-0,0	0,0	0,18	0,21	0,29	-0,24
Жизнепригодность города	0,4	-0,4	0,00	0,74	0,48	0,69
безопасность	-0,2	0,2	0,26	0,44	0,55	0,40
конкурентноспособность	-0,0	0,0	0,58	0,47	0,81	0,18
инновации	0,0	-0,0	0,30	0,49	0,43	0,22
депрессивность	-0,0	0,0	0,07	-0,59	-0,34	-0,49
миролюбие	0,0	-0,0	-0,48	0,51	-0,12	0,58
благополучие	0,1	-0,1	0,00	0,69	0,14	0,58
слабость легитимного контроля	-0,1	0,1	0,03	-0,81	-0,36	-0,55

Variable	Здоровье	Культурная среда	образование	инфраструктура	ландшафт
символ	0,18	0,07	0,19	0,39	-0,03
икона	-0,18	-0,07	-0,19	-0,39	0,03
глобализация	-0,02	0,14	0,36	-0,15	0,18
репутация	0,61	0,73	0,43	0,54	0,21
экон.потенциал	0,33	0,38	0,51	0,23	0,29
стабильность	0,59	0,25	0,37	0,58	-0,24
Здоровье	1,00	0,79	0,04	0,61	-0,23
Культурная среда	0,79	1,00	0,12	0,40	0,04
образование	0,04	0,12	1,00	0,07	0,05
инфраструктура	0,61	0,40	0,07	1,00	0,39
ландшафт	-0,23	0,04	0,05	0,39	1,00
Жизнепригодность города	0,72	0,66	0,35	0,86	0,36
безопасность	0,61	0,43	0,26	0,24	-0,18
конкурентноспособность	0,33	0,38	0,51	0,23	0,29
инновации	0,35	0,41	0,20	0,33	0,28
депрессивность	-0,58	-0,52	-0,18	-0,50	-0,07
миролюбие	0,48	0,31	0,03	0,37	-0,17
благополучие	0,67	0,58	0,26	0,64	0,06
слабость легитимного контроля	-0,66	-0,64	-0,32	-0,61	-0,17

Использованные источники:

1. Визгалов Д.В. Брендинг города. – М., 2011.
2. Зинченко Т. Е Оpoznание и кодирование. Л , 1981.
3. Назаров М.М., Папнтиму М.А. Визуальные образы в социальной и маркетинговой коммуникации. Опыт междисциплинарного исследования. М.: URSS, 2016.

Леонтьев А.Г.

бакалавр

Московский Государственный

психолого-педагогический университет

ПРИНЦИПЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ СЛУЖБЫ

Аннотация

Одним из важнейших факторов сохранения стабильности и эффективности любой страны является регламентированная работа системы правоохранительных органов, адекватность относительно текущей действительной обстановки и функциональная устойчивость, которая измеряется кадровым потенциалом.

Ключевые слова: Государственная служба , правоохранительная служба.

Общее понятие правоохранительной службы впервые дано в ФЗ о системе государственной службы, согласно которому правоохранительная служба — вид федеральной государственной службы, представляющий собой профессиональную служебную деятельность граждан Российской Федерации на должностях правоохранительной службы в федеральных государственных органах, в службах и учреждениях, осуществляющих функции по обеспечению безопасности, законности и правопорядка, по борьбе с преступностью, по защите прав и свобод человека и гражданина. Таким гражданам присваиваются специальные звания и классные чины.

Содержание ФЗ «О правоохранительной службе» от 21 октября 2004 года предлагает следующую систему правовых принципов государственной службы правоохранительного характера:

обязательное соблюдение и защита правомочий и свобод гражданина, интересов государства и общества от противоправных и иных преступных действий;

— верховенство закона во время выполнения возложенных обязательств и осуществления полученных правомочий;

— общность организации правоохранительной службы в правоохранительных органах;

— субординация и единоначалие в правоохранительных органах;

— взаимосвязанные отношения правоохранительной службы с другими видами государственной службы и муниципальной службой;

— государственная протекция работника правоохранительной службы;

— обязательный профессиональный отбор при равном доступе граждан к правоохранительной службе;

— ограничений и запретов на службе правоохранительного характера

социальным выгодам и гарантиям служащего.

Таким образом, можно сделать вывод, что в основе принципов государственных правоохранительных органов лежат общеправовые принципы. Также важно отметить, что научной среде существует широкий спектр подходов к определению совокупности принципов правоохранительной службы и каждый из них имеет свое законное право на существование.

Использованные источники:

1. Воробьев В.В. Государственная служба: проблемы становления и развития : автореф. дис... д-ра полит. наук : 22.00.05 / В.В. Воробьев. – М., 2005. – 45 с.
2. Бойко, Е.А. Реформа государственной службы: новое вино в старые мехи? / Е.А. Бойко, К.М. Скобеев // Научные записки Сибирской академии государственной службы. - Новосибирск, 2008. – Т. 4. – С. 35.

Леонтьев А.Г.

бакалавр

Московский Государственный

психолого-педагогический университет

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ МЕХАНИЗМЫ РАБОТЫ С МОЛОДЕЖНЫМИ СУБКУЛЬТУРАМИ

Аннотация

В этой работе мы попытались раскрыть основные мотивы включения молодежи в неформальные сообщества, сделать анализ формы активности этих групп, механизмы их влияния на личность и поведение молодежи, охарактеризовать атрибуты молодежной культуры . Целью работы является определение социализирующих и коррекционных возможностей неформального молодежного сообщества для развития личности молодого человека.

Объект Исследования – неформальные молодежные организации.

Предмет Исследования – факторы, способствующие социализации молодежи, членов неформальной организации.

Ключевые слова - субкультура, неформальность, молодежные организации

Форма этого исследования это изучение разных видов неформальных молодежных организаций, их отличий друг от друга, основных идей, форм организации, элементов субкультуры, отношение к другим организациям, связь с обществом. При работе мы опирались на исследования С.А.Сергеева, В.Т. Лисовского, А.И. Кравченко.

А.И. Кравченко. . Молодежная субкультура: Учебное пособие.

В широком смысле под субкультурой понимается частичная культурная подсистема «официальной» культуры, определяющая стиль

жизни, ценностную иерархию и менталитет ее носителей. То есть субкультура – это культура в культуре.

В совсем узком смысле субкультура – критерий ценностей, установок, вариантов поведения и жизненных пониманий определенной социальной сферы, отличается от господствующей культуры, хотя и похожа с ней.

Совсем прямого определения этому понятию, субкультура нет, поэтому надо сделать экпликацию содержания данного высказывания .

Бельский В.Ю., Беляев А.А. «Социология», М., «ИНФРА — М», 2005

Понятие "субкультура" впервые назвал Т. Роззак в начале 50-х годов. Он говорил его для определения таких социальных конструкторов как "богема", "мажоры", "панк" и пр. С того времени определения "субкультура" начали употреблять в кинотациях. Можно легко согласиться с Алексеем Соколовым то, что "термин "субкультура" судьба разных наиболее употребимых терминов социальных сфер: оно получило много не совсем четких терминов, которые стали его в высшей уровне неоднозначным. Большое количество из них показывает на разные, хотя и одинаково настоящие вещи, затруднительно назвать какое-нибудь в качестве правильного и отместить другие как неверные .

Под субкультурой здесь понимается система ценностей, установок, способов поведения и жизненных стилей, которая присуща относительно мелкой социальной общности, пространственно и социально в большей или меньшей степени обособленной. Субкультурные атрибуты, ритуалы как устойчивые образцы поведения, а также ценности как правило, отличаются от таковых в господствующей культуре, хотя с ними и связаны. В последние три-четыре десятилетия устойчивый интерес исследователей вызывают молодежные субкультуры. Связано это, как представляется, с тем обстоятельством, что молодежные субкультуры, или часть их стали важным средством эволюционного обновления современного общества и трансформации его в постсовременное. Молодежные субкультуры и молодежная контркультура, по нашему мнению, выявили свое значение как часть механизма культурных инноваций, благодаря которому общество постмодерна может рассматриваться как более толерантное к иным точкам зрения, более плюралистичное, более раскованное и интеллектуальное.

Достаточно редко последние – хипи, панк, райверы и другие – представляются следствием копирования восточных образцов. Разумеется, было бы плохо отрицать влияние западных субкультур на отечественные. Однако сами западные молодежные субкультуры даже при поверхностном рассмотрении обнаруживают наличие множества элементов, заимствованных из иных культурных традиций, подчас противоположных западной культуре, или, точнее, культуре американского (западноевропейского) среднего класса. Данная культура, по многочисленным наблюдениям, была основой консенсуса, которому был в 55-65 гг. брошен вызов со стороны молодежных субкультур. Мы можем

предполагать, что наши, и западные молодежные субкультуры –результат этого осознанного поиска некоей идентичности, выстраивания стиля.

Источником этого является романтизированный и деализированный источник другой цивилизации или понятием (это можно назвать «культурным » или «культурной утопией»). Для маленьких культур Запада источниками конструирования культурных мифов были Европа, Африка, культуры американских индейцев и др. Это было скорее именно конструирование, нежели заимствование: образ чужой культуры очищался от неприемлемых черт, пополнялся собственными интерпретациями культурных феноменов. Результат поэтому мог быть весьма отличен от «оригинала».

Что же было источником конструирования «культурных мифов» в отечественных молодежных субкультурах? Для России таким источником стал запад. Отечественные молодежные движения, начиная со стиляг, конструировали свой Запад в похожей степени с представлениями и традициями русской культуры, являясь сложным переплетением новейших критериев с элементами своей культурной традиции. Например, банда отечественных хиппи унаследовала уроки странничества и анархо: толстовское отрицание города. Поэтому , многие русские молодежные культуры - явление не развитое , а не привнесенное из заимствованное. Восточные и южные образцы культурных стилей, ритуалы и ценности во все случаях переработаны в соответствии с российской цивилизацией и российского менталитета. Особенность наших молодежных культур и в том, что множество из них настроены либо на проведение времени, или на передачу информации . На Западе альтернативное движение, выросшее из малых субкультур 50-60 гг., пассивно существует в социальных программах , престарелым, наркоманам и т.п.

Юшенков С. "Неформальные движения: общая характеристика и основные тенденции развития", М., 1998

Очевидно, такое различие также связано с российской спецификой, местом и ролью государства, долгое время отлучавшего граждан от самостоятельности и спонтанной активности. Классификация молодежных культур, разработанная применительно к США, Канаде и Восточной Европе, в русских условиях могут быть несколько замечена. Нами предложена следующая их типология: (хиппи, индустриалисты, толкинисты, с известными оговорками – бакеры), гедонистическо-развлекательные (мажоры, рэйвры, рэперы и т.п.), криминально-делинквентные («Гопники», «люберовы»), анархо- (панки) и экстремистские политизированные субкультуры левого и правого толка, некоторые из которых надо определять как радикально-зависимые

Левикова С. И.: "Молодежная субкультура": Учеб. пособие, 2004 г..

С.А.Сергеева. Социология отклоняющегося поведения//

Большинство исследователей отечественных молодежных организаций обращены к ситуации субкультурного бума конца 70 — 90 гг. Ситуация начала XI в., когда этот в основном миновал, изучена меньше. Обращает внимание и то обстоятельство, что преимущественно изучаются субкультуры молодежи. Исследований молодежных субкультур в деревнях гораздо меньше. Это в известной мере доказанно, так как эта активность является характерной полосой молодежи больших мегаполисов.

В процессе работы я беседовал с представителями субкультур в настоящем, бывшими членами, и людьми, не принадлежавшими к какой-то субкультуре. А так же анализировала информацию о субкультурах, представленную в Интернете на сайтах «Молодёжные субкультуры и движения», «Субкультуры», «Молодёжные субкультуры, жизнь вне общества». Удалось выяснить, что сложившиеся мнение людей, и действительные черты, присущие той или иной субкультуре различны.

Использованные источники:

1. А.И. Кравченко. Молодежная субкультура: Учебное пособие. М.: ФАИР-ПРЕСС.2004. — С. 24
2. Омельченко Е. Молодежные культуры и субкультуры / Ин-т социологии РАН, Ульян. гос. ун-т. Н.-И. центр "Регион". - М.: Ин-т социологии РАН, 2000. — С. 162
3. С.А.Сергеева. Социология отклоняющегося поведения// Социологические исследования. — 1994. — №8. — С.68 — 72.
4. Слюсаревский Н. Н. Субкультура как объект исследования // Социология: теория, методы, маркетинг. — 2002. — № 3. —
- 6.В.Т. Лисовского Социально-психологические характеристики молодежных субкультур: социальный протест или вынужденная маргинальность. - Томск: ТГУ, 2005. — С.62-65.

Лобашев Д.Г.
студент 5 курса
Ховансков С.А., к.техн.н.
доцент
кафедра Информационная Безопасность
телекоммуникационных систем
Институт компьютерных технологий
и информационной безопасности
Южный федеральный университет
Россия, г. Таганрог

АНАЛИЗ ЛОКАЛЬНОЙ СЕТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА БАЗЕ ОБОРУДОВАНИЯ CISCO INC И ВИДЫ АТАК НА ЛВС

В статье идёт речь о построении сети на базе оборудования Cisco Inc.

Ключевые слова: локальная сеть, ЛВС, атака.

Локальная сеть представляет собой набор компьютеров, периферийных устройств (принтеров и т. п.) и коммутационных устройств, Соединенных кабелями. В качестве кабеля используется толстый коаксиальный кабель, тонкий коаксиальный кабель, витая пара, волоконно-оптический кабель. «Толстый» кабель, в основном, используется на участках большой протяженности при требованиях высокой пропускной способности. Волоконно-оптический кабель позволяет создавать протяженные участки без ретрансляторов при недостижимой с помощью других кабелей скорости и надежности. Изначально сеть была создана по принципу "тонкого" локальных сетей. Он основан на несколько компьютеров с сетевыми адаптерами, Соединенные в серии коаксиальный кабель, сетевые адаптеры дают сигнала одновременно

С ростом размеров сетей параллельная работа нескольких компьютеров на один автобус, стала практически невозможной: очень велики взаимное влияние друг на друга. Случайных выходов из строя коаксиального кабеля (например, внутренний обрыв жилы) надолго вывели всю сеть вниз. А определить место обрыва или возникновения неисправности программного обеспечения, "заткнувшей" сеть, становилось практически невозможным.

Поэтому дальнейшее развитие компьютерных сетей происходит на принципах структурирования. В этом случае каждая сеть складывается из набора взаимосвязанных частей — структур.

Каждая особь состоит из нескольких компьютеров с сетевыми адаптерами, каждый из которых соединен отдельным проводом — витой парой-с коммутатором. При необходимости развития к сети просто добавив новую структуру.

При построении сети по принципу витой пары проложить больше кабелей, чем установлено в настоящий момент компьютеров. Кабель не

только на каждом рабочем месте, независимо от того, будет ли он сегодня его владельцу или нет, но даже там, где сегодня рабочего места нет, но могут произойти в будущем. Переезд или подключение нового пользователя в итоге потребует лишь изменения коммутации на одной или нескольких панелей.

Для сетей, построенных по этому принципу, необходимо специальное электронное оборудование. Одно из таких устройств - коммутатор-это сетевое переключающих элементов. Каждый переключатель имеет от 8 до 48 разъемов (портов) для подключения либо компьютера или другого переключателя. Каждому порту подключается только одно устройство. При подключении компьютера к коммутатору является то, что часть электроники сетевого интерфейса компьютера и коммутатора. Такое подключение позволяет увеличить надежность соединения. В обычных ситуациях, помимо усиления сигнала, переключатель восстанавливает преамбулу пакета, устраняет шумовые и т.д .

Классификация локальных вычислительных сетей

Вычислительные сети классифицируются по ряду признаков.

В зависимости от расстояний между связываемыми узлами различают вычислительные сети:

- территориальные - охватывающие значительное географическое пространство:

- а) среди территориальных сетей можно выделить сети региональные и глобальные, имеющие соответственно региональные или глобальные масштабы;

- б) региональные сети иногда называют сетями MAN (Metropolitan Area Network), а общее англоязычное название для территориальных сетей - WAN (Wide Area Network);

- локальные (ЛВС) - охватывающие ограниченную территорию (обычно в пределах удаленности станций не более чем на несколько десятков или сотен метров друг от друга, реже на 1...2 км); локальные сети обозначают LAN (Local Area Network);

- корпоративные (масштаба предприятия) - совокупность связанных между собой ЛВС, охватывающих территорию, на которой размещено одно предприятие или учреждение в одном или нескольких близко расположенных зданиях.

Локальные и корпоративные вычислительные сети - основной вид вычислительных сетей, используемых в системах автоматизированного проектирования (САПР).

Особо выделяют единственную в своем роде глобальную сеть Internet (реализованная в ней информационная служба World Wide Web (WWW) переводится на русский язык как всемирная паутина); это сеть сетей со своей технологией. В Internet существует понятие интрасетей (Intranet) - корпоративных сетей в рамках Internet.

Виды атак на ЛВС.

Сетевая атака - действие, целью которого является захват контроля (повышение прав) над удаленной/локальной вычислительной системой, либо дестабилизация, либо отказ в обслуживании, а также получение данных пользователей с помощью удаленного/локального компьютера. На данный момент существуют следующие атаки: почтовые рассылки, переполнение буфера, использование специализированных программ (вирусов, sniffers, троянских программ, почтовых червей, руткитов-S, и т. д.), сеть разведки, IP-спуфинг, человек-в-середине, инъекции (SQL-инъекции и PHP-инъекции, межсайтовый скриптинг или XSS-атака, xpath, отказ в обслуживании (DOS и DDoS) атак, фишинг-атак.

Использованные источники:

1. Ю. Шафрин, «Основы компьютерной технологии». М., АБФ, 1997
2. Холмогоров В. Компьютерная сеть своими руками.
3. Боршевников А. Е. Сетевые атаки. Виды. Способы борьбы.

Лобашев Д.Г.

студент 5 курса

Ховансков С.А., к.техн.н.

доцент

*кафедра Информационная Безопасность
телекоммуникационных систем*

*Институт компьютерных
технологий и информационной
безопасности*

Южный федеральный университет

Россия, г. Таганрог

ОРГАНИЗАЦИЯ РАСПРЕДЕЛЕННЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ В ИЕРАРХИЧЕСКОЙ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОЙ СТРУКТУРЕ

В данной статье рассмотрены методы коллективного решения с использованием многоагентной системы в вычислительной структуре.

Ключевые слова: многоагентная система, мультиагентная система, Агент-клон.

При решении задач, требующих больших объемов данных, возникает проблема получения решения в разумные сроки. Одним из способов реализации ограничения на время разделения ресурсов от общего объема вычислений между несколькими центрами обработки данных. Как правило, центры пытаются использовать совместно с персональными компьютерами.

В настоящее время активно развивается направление, связанное с организацией процесса принятия решений, распределение объема задач, с использованием технологии мобильных агентов, называется многоагентной

системы. Преимущества мобильных агентов является высокая надежность и возможность поддержать независимый вычислительный процесс. Была предпринята попытка организовать распределенные вычисления частей вычислительной задачи подразделения со слабыми по одной, но наличие центра управления и отдельные центры хранения информации на компьютерах обеспечивают частичную выгоду от применения мультиагентных систем.

При организации распределенной вычислительной системы решает проблему конфигурации вычислительного процесса в компьютерной среде. Предлагаемый подход не только обеспечивает для организации совместной работы существующих центров обработки информации, а также попыток увеличить количество центров обработки данных, оптимизирует полученный конфигурации в ходе выполнения задачи на компьютере, чтобы уменьшить время решения задачи и повышения живучести всей системы

В центрах используется стандартный ПК, который снижает затраты и повышает жизнеспособность вычислительного процесса. Чтобы организовать систему не требует производительности компьютеров, и нет никаких ограничений на количество компьютеров. Необходимым условием является наличие связей между ПК для передачи данных.

Это может быть обычной компьютерной сети, построенной по топологии, имеющих иерархическую структуру, используя различные сетевые технологии (локальные сети). В такой конфигурации и сетевой технологии каждый компьютер может получить доступ к источнику входного сигнала данных по каналу связи независимо от других ПК для передачи данных и служебной информации от компьютера к компьютеру.

В ходе работы, каждый агент старается увеличить количество агентов в сети и начинается поиск других свободных агентов компьютер. При обнаружении таких карт является их "вербовке". Таким образом происходит передача от агента-родителя копии в виде модуля управления агента-клона, который будет работать на "завербованные" ПК. В случае передачи от агента-клона обработки данных номер ПК хранится, как вербовали. В отсутствие передачи ПК помнят как заняты. Возникающие агент-клон в иерархии будет принадлежать на следующий нижний уровень мультиагентной системы по отношению к агенту-родителю.

Каждый агент клон выход общается только с тем агентом, который для него является родителем. Расширяя таким образом иерархическая структура вычислительной системы может иметь неограниченное количество уровней.

Агент-клон-полная копия породившей его представителя, родителя и будут выполнять те же функции, как агента-родителя – управление, обработка данных, обмен с другими агентами, передача служебной информации агентам-родители и их агентов-клонов, поиск и подбор новых ПК бесплатно.

Основной задачей для агента остается выполнение своих

вычислительных задач, на каком бы уровне она ни была.

Агент-родитель с появлением своего нового агента-клона пытается перераспределить весь объем обрабатываемых данных, который назначил его агентом-родителем отдельно. Это позволяет уменьшить разницу во времени поступления результатов решения на всех ПК мультиагентной системы одного уровня и повышает надежность системы. Выравнивание может производиться по другим критериям в зависимости от объема вычислений и пропускной способности каналов связи.

Разработанный подход позволяет организовать и оптимизировать распределенных вычислений метод коллективного решения с использованием многоагентной системы протекает на фоне решения главной проблемы. Время, используемое на реконфигурацию структуры многоагентной системы в связи с изменениями в системе или поступления нового задания сводится к минимуму и оказывает относительно небольшое влияние на общее время решения задачи.

Использованные источники:

1. Ховансков С.А. Распараллеливание алгоритмов построения связывающего дерева для решения на многопроцессорной вычислительной системе Известия Южного федерального университета. Технические науки. 1997. Т. 6. № 3. С. 226-226.
2. Литвиненко В.А., Ховансков С.А. Распределенные вычисления в сети методом коллективного принятия решения. Известия Южного федерального университета. Технические науки. 2008. Т. 80. № 3. С. 110-113.

Лобина В.В.

студент 4 курса

направление Экономика

Бадюкина Е.А., к.э.н.

научный руководитель, профессор

кафедра «Финансовый менеджмент»

СГУ им. Питирима Сорокина

Россия, г. Сыктывкар

МОДЕЛИРОВАНИЕ ВЗАИМОСВЯЗИ ФИНАНСОВОЙ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА И АКЦИОНЕРНОГО ДОХОДА ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

Статья посвящена моделированию взаимосвязи финансовой структуры капитала и акционерного дохода для управления рыночной стоимостью. Исследование проводилось на основе анализа десяти организаций отрасли "легкая промышленность". Были разработаны мероприятия по управлению рыночной стоимостью на основе построенной модели, а также конкретные мероприятия по повышению рыночной стоимости для организаций выборки.

The article is devoted to modeling the relationship financial structure of

capital and equity income for the management of the market value. The study was conducted based on the analysis of ten organizations in the industry, "light industry". Measures for the market value of management have been developed on the basis of the constructed model, as well as specific measures to increase the market value for the sample companies.

Ключевые слова: структура капитала, доходность акционерного капитала, рыночная стоимость, Республика Коми.

Key words: capital structure, return on equity, the market value, Republic of Komi.

Исследование проведено на основе анализа десяти открытых акционерных обществ (см. таблицу 1).

Таблица 1 - Выборка организаций для анализа

1	ОАО «Комитекс»
2	ОАО «МОНТЕМ»
3	ОАО «Павловопосадская платочная мануфактура»
4	ОАО Обувная фабрика «Рантемпо»
5	ОАО «Адонис»
6	ОАО «Бийская льняная компания»
7	ОАО «Бутовский химический завод»
8	ОАО «Вольская швейная фабрика»
9	ОАО «Московская шерстопрядильная фабрика»
10	ОАО «Рукав»

Была сформирована именно такая выборка, поскольку данные организации относятся к одной форме собственности, отрасли «легкая промышленность» и сопоставимы по масштабу деятельности.

Расчет показателей структуры капитала позволил разделить организации на три группы. А именно, наиболее финансово устойчивые организации, организации с недостаточной финансовой устойчивостью и финансово неустойчивые организации.

Следующим шагом послужил анализ доходности акционерного капитала организаций, определяющей уровень их прибыльности для акционеров и потенциал увеличения их капитала. Расчет данного показателя имеет смысл только в том случае, если у организации имеется собственный капитал. Как правило, чем выше доходность акционерного капитала, тем лучше, однако высокое значение показателя может получиться из-за слишком высокого финансового рычага. Сравнение со средневзвешенными ставками банковского депозита показало, что у большинства организаций выборки доходность собственного капитала не дотягивает до доходности банковского вклада.

Для определения взаимосвязи структуры капитала и доходности акционерного капитала проведено моделирование со стороны двух подходов: по всей выборке организаций сразу и по трем группам организаций, выделенным на основе анализа показателей структуры капитала. Построение модели произведено с помощью функции «ЛИНЕЙН»

в Excel.

В рамках первого подхода модель оказалась статистически незначимой, поскольку $F\text{-ст.} < F\text{-кр.}$ ($0,618 < 4,120$). А значит, она не подходит для описания взаимосвязи структуры капитала и доходности акционерного капитала.

Моделирование, произведенное с учетом деления выборки организаций на три группы, позволило определить, что коэффициент детерминации статистически значимо отличается от нуля лишь в первой группе организаций (см. таблицу 2). То есть полученное уравнение регрессии статистически значимо в выборке с финансово устойчивыми организациями.

Таблица 2 - Массив зависимости доходности акционерного капитала от показателей структуры капитала в пределах первой группы организаций

0,316	-0,002	-5,098	-5,457	5,308
0,180	0,006	3,949	3,978	3,968
0,452	0,056	#Н/Д	#Н/Д	#Н/Д
3,097	15,000	#Н/Д	#Н/Д	#Н/Д
0,039	0,047	#Н/Д	#Н/Д	#Н/Д
Примечание - Рассчитано автором самостоятельно с использованием функции «ЛИНЕЙН» на основе показателей доходности акционерного капитала и показателей структуры капитала финансово устойчивых организаций за 2012-2015 гг.				

При уровне значимости, равном 5%, значение F-критического составляет 3,056. Таким образом, для описания зависимости доходности собственного капитала от показателей структуры капитала уравнение будет выглядеть следующим образом (1):

$$y = 5,308 - 5,457 \cdot x_1 - 5,098 \cdot x_2 - 0,002 \cdot x_3 + 0,316 \cdot x_4 \quad (1),$$

где y – доходность акционерного капитала;

x_1 – коэффициент концентрации собственного капитала;

x_2 – коэффициент привлечения заемного капитала;

x_3 – коэффициент покрытия перманентного капитала внеоборотными активами;

x_4 – коэффициент покрытия активов чистым оборотным капиталом.

Для проверки значимо отдельных коэффициентов уравнения взаимосвязи доходности собственного капитала и показателей структуры капитала используется критерий Стьюдента. Были получены значения t-статистик для каждого из параметров уравнения взаимосвязи (см. таблицу 3).

Таблица 3 - Значения t-статистик соответствующих параметров

Показатели	x_4	x_3	x_2	x_1	b_0
Оценки параметров	0,316	-0,002	-5,098	-5,457	5,308
Стандартные ошибки оценок	0,180	0,006	3,949	3,978	3,968
t-статистики соответствующих параметров	1,757	-0,363	-1,291	-1,372	1,338
Примечание - Рассчитано автором по материалам таблицы 1.					

Критическое значение $t(kp)$, вычисленное как двусторонняя критическая точка распределения Стьюдента, составляет 1,517. Таким образом, лишь для одного параметра уравнения получилось $t_j > t(kp)$, а именно, для четвертого показателя структуры капитала – коэффициент покрытия активов чистым оборотным капиталом. Это означает, что соответствующий коэффициент регрессии статистически значимо отличается от нуля, и, следовательно, можно утверждать, что показатель покрытия активов чистым оборотным капиталом влияет на доходность акционерного капитала при прочих равных условиях, задаваемых остальными регрессорами.

Заключительным этапом исследования были предложены меры по повышению рыночной стоимости анализируемых организаций:

1. Поскольку выплата дивидендов оказывает положительное влияние на рыночную стоимость организаций, в целях повышения рыночной стоимости, всем организациям, кроме ОАО «Комитекс», необходимо начать выплату дивидендов, а ОАО «Комитекс» – сменить дивидендную политику.

ОАО «Комитекс» придерживается политики стабильного размера дивидендных выплат, поскольку начисляет и выплачивает дивиденды в фиксированном размере 24,3 млн. руб. на протяжении нескольких последних лет. Недостаток данной политики в том, что она не обеспечивает рост рыночной стоимости. Если организация будет придерживаться политики постоянного увеличения дивиденда на акцию, ей удастся обеспечить высокую рыночную стоимость акций и сформировать положительный имидж у потенциальных инвесторов при дополнительных эмиссиях.

2. Расчет эластичности показал, при росте коэффициентов покрытия активов чистым оборотным капиталом (за счет увеличения суммы собственного капитала или снижения суммы внеоборотных активов) хотя бы на 10%, рыночная стоимость организации увеличится на 18,3%.

3. Для повышения рыночной стоимости необходимо наличие иностранных акционеров в структуре капитала организаций.

Использованные источники:

1. Бадочкина, Е.А. Финансовый менеджмент: учебное пособие / Е.А. Бадочкина. Сыктывкар: Изд-во Сыктывкарского госуниверситета. 2012. С. 62.
2. Бадочкина Е. А., Швецова И. Н. Факторная модель капитализации российских компаний // Корпоративное управление и инновационное развитие экономики Севера: Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. 2016. № 1. С. 76-85.
3. Бадочкина Е.А., Швецова И.Н. Факторы создания акционерной стоимости российских компаний // Корпоративное управление и инновационное развитие экономики Севера: Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования

Сыктывкарского государственного университета. 2015. № 3. С. 65-82.

4. Байбаков, В. Структура капитала корпорации: теория и практика: монография / В. Байбаков, А. Кондакова, Е. Красильникова, П. Быковских, А. Коваль. РГ-Пресс. 2014. С. 9-26.

*Ловков Д.А.
студент магистратуры
институт финансов, экономики и управления
Сярдова О.М., к.э.н.
научный руководитель, доцент
кафедра менеджмента организации*

**ФГБОУ ВПО «Тольяттинский государственный университет»
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫМИ
ПОТОКАМИ В СКЛАДСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ**

В статье рассмотрены резервы управления материальными потоками на складах промышленных предприятий. Выявлены основные проблемы взаимодействия складского хозяйства с другими структурными подразделениями предприятия. Обозначена необходимость осуществления межфункциональной логистической координации за счет четкого планирования грузопотоков, стандартизации бизнес-процессов, использования межфункциональных рабочих групп. Определены выгоды от внедрения межфункциональной логистической координации.

Ключевые слова: склад, отдел складского хозяйства, логистическая система, межфункциональная логистическая координация.

Работа логистической системы направлена на удовлетворение потребностей клиента при условии минимального использования затрат и ресурсов.

Если рассматривать материальный поток в логистике от источника сырья до конечного потребителя, то он проходит несколько областей:

- Область снабжения производства сырьем и материалами;
- Область обеспечения производственного процесса готовой продукции;
- Область распределения готовой продукции.

Функциональные области, как правило, начинаются и заканчиваются складами.

Склад одновременно является границей этих областей и связывающим элементом движения материальных потоков между участниками логистической системы.

Функциональное деление логистической системы по областям определяется как:

- Логистика снабжения;
- Логистика обеспечения производственных процессов;
- Логистика распределения.

Существует тесная взаимосвязь между функциональными областями. Цель логистики может быть достигнута только при полной согласованности функционирования всех указанных областей.

Со склада начинается и складом заканчивается и товародвижение внутри каждого звена логистической системы. Благодаря этому, возможно получение точной информации о состоянии и местонахождении товарных запасов в любой момент в режиме реального времени (от выхода от поставщика до получения товара конечным потребителем) информации о запасах в производственном комплексе, а также о всех запасах сети распределения.

Одно из необходимых условий эффективного функционирования складской сети и конкретного склада в цепи поставок – координация его работы с деятельностью других подразделений организации, участвующих в обеспечении движения материальных потоков. Слабое функционирование, либо полное отсутствие такой координации является острой проблемой для многих российских компаний.

В большей степени, основная причина такого положения дел – различие узкофункциональных интересов склада и структурных подразделений компании. Проблема зачастую усугубляется отсутствием на предприятии органа, призванного согласовать цели и позиции сторон межфункционального взаимодействия. Конфликтные ситуации с участием подразделения складского хозяйства особенно часто наблюдаются в компаниях с функционально ориентированной организационной структурой управления, не имеющих наделенной координационными полномочиями службы логистики.

Игнорирование интересов складского хозяйства на различных уровнях принятия решений зачастую приводит к появлению сложных конфликтных ситуаций:

1. несогласованность в размере закупаемой партии поставки. С целью получения оптовых скидок служба закупок заинтересована в приобретении больших партий продукции. У службы складского хозяйства не всегда есть возможность размещения прибывающих грузов (ограничение в складских площадях, трудовых ресурсах, техники). В связи с различной интенсивностью входящих и исходящих материальных потоков склад вынужден нести значительные издержки, связанные с содержанием запасов.

2. несогласованность в периодичности осуществления закупок и поставок. Отдел складского хозяйства заинтересован в равномерной загрузке своих мощностей (в ритмичном поступлении продукции). С целью поддержания хороших отношений с поставщиками и получения дополнительных скидок служба закупок стремится осуществить редкие закупки крупными партиями. При этом закупки могут осуществляться по удобному поставщикам графику.

3. несогласованность по требуемой таре и техническим

параметрам грузовой единицы при поставке товара на склад. Служба закупок может не придавать особого значения параметрам тары и типу грузового транспорта. Транспортный отдел стремится к максимально полной загрузке подвижного состава и уменьшению частоты рейсов с целью сокращения транспортных расходов. Отдел складского хозяйства заинтересован в использовании современных средств механизации при разгрузке транспортного средства, минимизации времени подготовки к проведению разгрузочных работ, минимальном количестве перевалок и т.п. Таким образом, отсутствие гармонизации учетно-договорных единиц, которое и лежит в основе данной конфликтной ситуации, приводит к существенному увеличению издержек обращения.

4. несогласованность в ассортименте грузовой единицы поставок на склад и со склада. В целях получения дополнительных скидок от поставщиков служба закупок приобретает крупные партии однородной продукции и особо не анализирует о дополнительных затратах, связанных с комплектацией грузовой единицы в том ассортиментном составе, который требуется конечным потребителям в цепи поставок, которые ложатся на отдел складского хозяйства. Отдел складского хозяйства заинтересован в том, чтобы ассортиментный состав грузовых единиц на уровне транспортной тары был приближен к ассортименту заказов большинства клиентов, так как это позволяет значительно сократить издержки на грузопереработку.

5. несогласованность по минимальному размеру заказа покупателя. В целях максимального удовлетворения клиентов служба продаж предпочитает осуществление частых поставок мелкими партиями (настолько мелкими, насколько это требуется каждому конкретному покупателю). Склад несет значительные издержки, связанные с расформированием, переформированием грузовых единиц, невозможностью механизации ряда операций и ручным трудом и т.п.

6. несогласованность по широте ассортимента предоставляемых клиентам услуг и уровню качества складского сервиса. Увеличение диапазона и качества предоставляемых складом услуг связано с ростом складских издержек, что не удовлетворяет отдел складского хозяйства.

Факторы, оказывающие на вероятность возникновения конфликтных ситуаций между складом и другими функциональными службами:

- Особенности организационной структуры управления;
- Степень информированности сотрудников о смежных областях деятельности;
- Набор показателей эффективности деятельности структурных подразделений компании и связанная с ним система мотивации;
- Уровень развития корпоративной культуры;
- Степень зависимости подразделений друг от друга;
- Уровень сложности решаемых задач;
- Степень динамичности внешней среды;

- Четкость и особенности распределения функций, полномочий, ответственности и ресурсов;
- Уровень информационной поддержки бизнес-процессов;
- Уровень взаимного доверия подразделений.

Предотвратить, либо устранить указанные конфликтные ситуации можно путем осуществления межфункциональной логистической координации.

Межфункциональная логистическая координация – это согласование деятельности функциональных подразделений организации, участвующих в продвижении материальных потоков для достижения общеорганизационных целей [1].

Одним из основных механизмов координации является согласованное планирование. Служба логистики должна планировать складские ресурсы (требуемую емкость единовременного хранения, подъемно-транспортное и технологическое оборудование, персонал) в целях обслуживания «входящих» и «исходящих» грузопотоков (в соответствии с утвержденными планами закупок и продаж). Любые возможные изменения ресурсов склада ограничены бюджетом (определено финансовой службой) и временем, необходимым для их осуществления. Все это должно учитываться другими функциональными подразделениями при составлении своих планов.

Большую роль в организации межфункциональной координации играет стандартизация бизнес-процессов взаимодействия, благодаря которой происходит четкое и однозначно трактуемое сторонами распределение полномочий, ответственности и ресурсов между структурными подразделениями организации. При внедрении единой интегрированной информационной системы с общей базой данных, поддерживающей утвержденные разработанные бизнес-процессы, можно осуществлять межфункциональное взаимодействие в режиме реального времени. Стандартизация бизнес-процессов снижает уровень неопределенности и повышает надежность связей между звеньями логистической системы.

Для усиления координации деятельности взаимозависимых служб можно использовать такие дополнительные средства, как межфункциональные рабочие группы и постоянно действующие комитеты, либо назначение менеджеров-координаторов, которые призваны решать нестандартные задачи и текущие проблемы, возникающие в ходе взаимодействия.

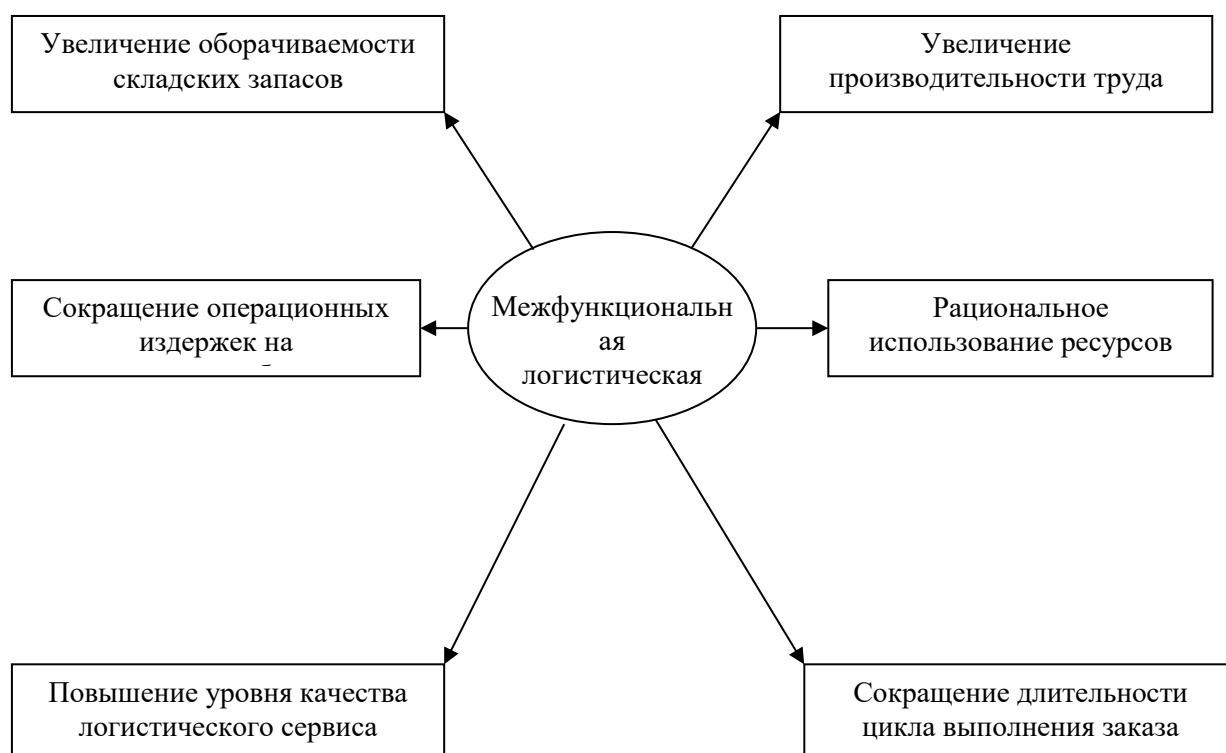


Рис. Влияние межфункциональной логистической координации на деятельность склада

Таким образом, за счет внедрения межфункциональной логистической координации можно добиться:

- Сокращения операционных издержек на грузопереработку (вследствие, например, снижения числа перевалок и устранения авральных ситуаций);
- Уменьшения объема средств, «замороженных» в складских запасах, повышения оборачиваемости последних, что ведет к увеличению прибыли компании (снижение неопределенности в местах «стыковки» смежных служб непосредственно сказывается на сокращении уровня страховых запасов на складе);
- Увеличения производительности труда складского персонала (за счет рациональной организации технологического процесса, а также усиления «корпоративного духа» при слаженных действиях, направленных на достижение общеорганизационных целей);
- Более рационального использования складских ресурсов (благодаря возможности их заблаговременного планирования и распределения, а также равномерной нагрузке на склад);
- Сокращения длительности цикла выполнения заказа клиента (вследствие четкого согласования «входов» и «выходов» взаимодействующих подразделений);
- Повышения уровня качества логистического сервиса, создания конкурентоспособной ценности для клиента, что с большой вероятностью

положительно отразится на объеме продаж компании [1].

Использованные источники:

1. Дыбская В.В. Управление складированием в цепях поставок. – М.:Издательство «Альфа-Пресс», 2014. – 720 с.
2. Сярдова О. М. Управление закупочной деятельностью предприятия автомобильной промышленности на основе логистики: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Самарский государственный экономический университет. Тольятти, 2009
3. Сярдова О.М. Управление запасами на предприятиях автомобилестроения//Вестник Саратовского государственного технического университета. 2008. Т. 2. № 1. С. 233-238.
4. Фразелли Э. Мировые стандарты складской логистики/Эдвард Фразелли; Пер. с англ. – 2-е изд. – М.: АЛЬПИНА ПАБЛИШЕР, 2013. – 336с.

Лукоянов В.А.

КОНЦЕПЦИЯ ТЕОРИИ АНТРОПОЛОГИЧЕСКОГО И СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО НАТУРАЛИЗМА

Аннотация: Теория антропологического и социологического натурализма, созданная автором, - «волшебный кристалл» знаний, который позволяет по-новому увидеть сущность и поведение человека, узнать тайны организации и поведения человеческих сообществ. Краеугольным камнем этих открытий является понятие *физической селективно-консервативной системы* – универсальной формы существования, организации материи-энергии-информации, созданной природой в процессе эволюции в неживом мире, а затем положенной в основу устройств и функционирования живых образований, организмов, особей, человека, а также сообществ насекомых, животных, людей.

Ключевые слова: Теория антропологического и социологического натурализма; физическая селективно-консервативная система.

Предисловие

Одним из важнейших элементов мировоззрения человека является его представление о единой картине мира. В данной работе сделаны фундаментальные открытия, раскрывающие природу человека и сообщества, объединяющие неживой мир и живой, физику и биологию, физику и психологию. Краеугольным камнем этих открытий является понятие *физической селективно-консервативной системы* – универсальной формы существования, организации материи - энергии – информации, созданной природой в процессе эволюции в неживом мире, а затем положенной в основу устройства и функционирования живых образований, организмов, особей, сообществ особей: насекомых, животных, людей. Тем самым наука получает новую парадигму, изменяющую мировоззрение людей в 21 веке, делающую весомый вклад в естествознание, философию, психологию,

обществознание, другие науки о человеке и обществе. За новой парадигмой тянется длинный шлейф макро- и микрооткрытий.

Фантастика или реальность?

О времени

Каждая живая особь живёт по своим внутренним часам. Время в ней может ускоряться или замедляться.

Время, в котором живёт человек, не всегда совпадает с астрономическим временем. Ночью, зимой, во время отдыха человек живёт медленно; днём, летом, во время физической работы живёт быстро. Ребёнок, подросток живёт быстрее родителей. В этом – причина акселерации. Старики живут медленнее своих детей, внуков. В этом – причина «старения» человечества. Анабиоз – состояние человека, часы организма которого остановились.

О Райландии

Капиталистические развитые страны построили у себя коммунизм, свою Райландию. Для жителей Райландии действует принцип «Всё включено», т.е. все их основные потребности удовлетворяются обществом. Однако человек в Райландии деградирует: его физические и интеллектуальные возможности не используются, а мышцы и мозг атрофируются.

Россиянам приходится больше трудиться для удовлетворения своих потребностей. Формула счастья: «дай созреть своим потребностям» делает их жизнь более счастливой, чем у изнеженных жителей Райландии. В этом – одна из причин их зависти и бешенства.

Два удивительных открытия в естествознании и обществознании сделаны с помощью «волшебного» кристалла теории антропологического и социологического натурализма. Метод антропологического натурализма, основанный на природном начале в человеке, незаслуженно забыт. В данной работе этот метод предполагает изучение, исследование готовой физической селективно-консервативной системы человека, созданной, сформированной в процессе эволюции природой.

Взгляд через «гомоскоп» во вселенную человека, открытие тайн его жизни.

«Волшебный кристалл» антропологического и социологического натурализма- своего рода «гомоскоп», - который, подобно микроскопу, открывшего нам микромир, телескопу, позволившему увидеть мир звёзд и галактик, помогает заглянуть во вселенную человека и человеческих сообществ. В частности, он доказывает преэссенциальность живого мира, созданного природой по образцу и подобию неживого, раскрывает дуализм мира физических СК систем, дуализм живых особей, дуализм человека, человеческих сообществ.

Антропологический и социологический натурализм, его «волшебный кристалл» позволяет увидеть в окружающем нас мире упорядоченные, организованные физические СК системы: рождающиеся и умирающие, функционирующие или находящиеся в «анабиозе», неживые и живые, «материнские» и «дочерние», природные или изобретённые человеком...

Что общего между воздушным змеем, планетой Земля, автомобилем, деревом, пчелой и человеком? Все они – физические СК системы, пропускающие или прогоняющие через себя поток вещества-энергии-информации с помощью селективной и консервативной сил. Все они имеют одинаковую конструкцию, а их поведение описывается одинаковым набором существенных постоянных и переменных величин.

Физикалистский язык теории

Чтобы воспользоваться «волшебным кристаллом» теории, необходимо помнить о следующем.

Теория создаёт свой научный или физикалистский язык, свою терминологию, свой глоссарий основных понятий и существенных переменных. Физика сегодня искусственно разъединила мир на явления, изучая отдельно электрические, механические, гравитационные и другие физические системы. На самом деле эти системы являются физическими СК системами и подчиняются единым законам. Так, например, все физические СК системы инертны и первый закон Ньютона «выполняется» во всех этих системах в неживых и живых. Точнее сказать: *закон эквализации, единый для всех физических СК систем, применённый для механических систем, является первым законом Ньютона*. Например, некоторые законы электротехники, открытые для электрических систем, являются законами физических СК систем различной природы. Поэтому отдельные понятия, термины, электрические величины, такие как *потенциал, разность потенциалов, ЭДС, анабиоз и другие* используются в дальнейшем как обобщённые, «физикалистские».

«Зеркальность» физических законов давно замечена наукой, но объяснит её физика физических СК систем, создать которую поможет теория антропологического натурализма.

Введение

Концепция теории антропологического и социологического натурализма представлена в фундаментальной работе, выполненной на стыке наук психологии, физики, антропологии, работе, в которой человек, сообщество являются предметом познания с позиций антропологического и социологического натурализма.

Цели названной работы:

- доказательство существования «корневого» слоя поведения человека на бессознательном уровне – поведение человека, как физической СК системы;

- создание модели сообщества, как физической СК системы.

Объект исследования – физические СК системы.

Предметы исследования – человек, как физическая СК система; сообщество, как физическая СК система.

Рабочая гипотеза: «инстинкт смерти», открытый З.Фрейдом, - это не потребность в агрессии, как он считал; «инстинкт смерти» - это селективная потребность индивида в самореализации, в жизни на высоких энергетических уровнях, в сжигании себя на «костре жизни», в ускорении своего «поезда жизни», движущегося к конечной станции «смерть». Тогда как «инстинкт жизни» - это консервативная потребность индивида, потребность во сне, отдыхе, релаксации, потребность в жизни на низких стационарных энергетических уровнях, в замедлении движения своего «поезда жизни», бегущего к конечной станции, а, значит, потребность в продлении времени жизни.

Теория АСН берёт начало в идеях З.Фрейда, высказанных им в его работе «По ту сторону принципа удовольствия».

По мысли Фрейда следует различать у человека два вида влечений. Одно включает не только половой инстинкт во всём его многообразии, но и весь инстинкт самосохранения, это – влечение к жизни. Другой род влечений может быть обозначен как влечение к смерти. Задачей этого влечения является «возвращение всех живых организмов в безжизненное состояние», т.е. его цель – «восстановить состояние, нарушенное возникновением жизни», вернуть жизнь к неорганическому существованию материи. Вся жизнь при этом раскрывается как процесс восстановления нарушенного жизненного равновесия энергии, как окольные пути (Umwege) к смерти, как непрестанная борьба двух непримиримых противоположных влечений. (Л.С.Выготский цитирует З.Фрейда в предисловии к русскому переводу работы «По ту сторону принципа удовольствия»). «Фрейд готов допустить, что «в каждом кусочке живой субстанции, в каждой клетке действуют два рода влечений, смешанных в неравной дозе...» [13, с. 31,34].

Главным открытием теории АСН является доказательство предположения Фрейда о том, что конструкция организма человека с его двумя влечениями-инстинктами-тенденциями заложена «в каждом кусочке живой субстанции, в каждой особи, в каждой клетке...». Теория исследует природную организацию всех объектов неживого и живого мира в виде единой матрицы строения физических СК систем, а также единого алгоритма поведения этих систем, пропускающих (прогоняющих) через себя с помощью селективной и консервативной сил поток вещества-энергии-информации.

Теория антропологического и социологического натурализма базируется на трёх постулатах, каждый из которых может стать парадигмой в естествознании, в человекознании, в обществознании. За каждым постулатом тянется шлейф удивительных макро- и микрооткрытий, позволяющих найти причины многих видимых проблем, связанных с

человеком и обществом, а также обнаружить ряд невидимых до сих пор проблем, подводных камней, айсбергов на пути общечеловеческого «Титаника».

Вся работа состоит из трёх глав.

Глава 1. Постулат №1. О физических селективно-консервативных системах.

Глава 2. Постулат №2. *Человек – физическая селективно-консервативная система.* Это означает, что у человека существует ещё один слой поведения на бессознательном уровне, не изученный наукой – поведение человека как физической СК системы. Этот слой поведения является «корневым», основополагающим, от которого зависит всё его «дерево поведения» на физиологическом, биологическом и социальном уровнях.

Глава 3. Постулат №3. *Сообщество людей является физической селективно-консервативной системой.* Этот постулат является продуктом социологического натурализма и может служить, по сути дела, парадигмой всего обществознания, всех наук о человеческом обществе.

Глава 1. Физические селективно-консервативные системы

Метод антропологического натурализма предполагает изучение, исследование готовых физических селективно-консервативных систем (в дальнейшем – физических СК систем), созданных, сформированных в процессе эволюции природой. Самыми совершенными из известных таких форм являются человек, организм человека, организмы высших животных. На основе такого исследования, автору удалось составить, скомпоновать, скопировать, сконструировать обобщающую модель **физической селективно-консервативной системы** как универсальной формы существования, организации материи-энергии-информации. Физическая СК система создана природой в процессе «эволюции» в неживом мире, а затем положена в основу устройства и функционирования живых образований, организмов, особей, а также сообществ особей: насекомых, животных, людей.

Постулат №1

Физическая селективно-консервативная система (в дальнейшем – *физическая СК система*) – это универсальная форма существования, организации материи, энергии и информации, созданная природой в процессе эволюции в неживом мире, а затем положенная в основу устройства и функционирования живых образований, организмов, особей, а также сообществ особей: насекомых, животных, людей.

1.2. Модель идеальной физической СК системы

Физические СК системы – это материальные образования, имеющие в основе своей одинаковую конструкцию и повторяющие одинаковый алгоритм поведения. Модель идеальной физической СК системы включает в себя: единую матрицу строения, структуры - замкнутое внутреннее

«жизненное» пространство, ограниченное от внешней среды оболочкой - границей, с «входом» и «выходом» для потока вещества-энергии-информации (потока ВЭИ). Модель идеальной физической СК системы характеризуется также единым алгоритмом поведения физических СК систем – пропусканием, протаскиванием через систему потока вещества-энергии-информации. Для этого в неживой системе существует, а живая система сама создаёт с помощью среды силовое поле между «входом» и «выходом» с разностью потенциалов $U_1 - U_2$, где U_1 – потенциал на «входе» создаётся системой, а U_2 – потенциал на «выходе» - потенциал среды. («Потенциал» и другие физические термины являются понятиями физикалистскими, обобщёнными).

Селективная сила $F_{сел} = k \cdot (U_1 - U_2)$ действует на поток ВЭИ со стороны среды.

1.2.1. Конструкция, динамика физических СК систем

Каждая из физических СК систем имеет своё организованное внутреннее «жизненное» пространство, отделённое от внешней среды оболочкой – границей, имеющей избирательные для потока вещества-энергии-информации вход и выход.

Вход и выход имеют фильтр – «таможню», пропускающий только «своих».

Обязательным элементом физической СК системы является поток вещества-энергии-информации (поток ВЭИ), протекающий по каналу, соединяющему вход и выход. Канал – это регион внутреннего жизненного пространства, имеющий малое сопротивление для потока ВЭИ и содержащий силовое поле.

Поток вещества –энергии- информации(и времени - для живых систем) -поток ВЭИ_t - поток, содержащий жизненные ресурсы для живой физической системы.

Характеристика потока ВЭИ:

- качественный состав вещества, энергии, информации;
- наполняемость, т.е. количество ВЭИ, находящееся в данный момент времени между входом и выходом системы;
- скорость движения: время прохождения единицы ВЭИ от входа до выхода;
- U_1 – потенциал на входе;
- U_2 – потенциал на выходе (потенциал среды);
- разность потенциалов $U_1 - U_2$ между входом и выходом;
- $F_{сел}$ – селективная сила $F_{сел} = k \cdot (U_1 - U_2)$;
- $F_{конс}$ – консервативная сила $F_{конс} = - F_{сел}$;
- стационарный энергетический уровень (орбита «поезда жизни»);
- другие переменные: мощность, количество движения, полная энергия и т.д.

Селективная сила $F_{сел} = k \cdot (U_1 - U_2)$ пропорциональна разности

потенциалов, приложена к потоку ВЭИ со стороны среды, т.е. является движущей силой «поезда жизни».

Реактивная составляющая селективной силы $F_{ср}$ появляется при уменьшении скорости потока ВЭИ, т.е. при появлении отрицательного ускорения:

$F_{ср} = m \cdot dv / dt$, или $L \cdot dI/dt$, где m и L — меры инертности физической системы, а реактивная составляющая селективной силы есть не что иное, как сила инерции движения физической системы.

Консервативная сила — $F_{конс.}$ — сила сопротивления движущемуся потоку, направленная против селективной силы, уравнивающая её действие:

$$F_{сел} = - F_{конс.}$$

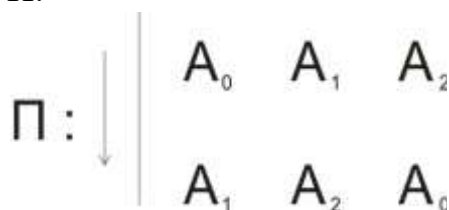
Реактивная составляющая консервативной силы $F_{кр}$ появляется при увеличении скорости потока ВЭИ, т.е. при появлении положительного ускорения.

$F_{кр} = - m \cdot dv/dt$ или $L \cdot dI/dt$, где m и L — меры инертности физической системы, а реактивная составляющая консервативной силы является силой инерции покоя или силой инерции равномерного движения «поезда жизни».

1.2.2. Поведение физической СК системы

Алгоритм функционального поведения в онтогенезе всех физических СК систем одинаков: это — изменение состояния физической СК системы (существенных переменных), связанное с пропусканием через систему потока ВЭИ. Аналитическая модель такого поведения по У.Эшби:

П:



Однозначное преобразование означает, что все физические СК системы проходят в процессе своей «жизни» одинаковые этапы:

A_0 – A_1 — создание физической системы, передача ей потенциальной энергии, создание силового поля между её входом и выходом, начало движения потока ВЭИ («поезда жизни») под действием селективной силы;

A_1 — A_2 — функционирование физической системы на некотором равновесном энергетическом уровне при движении потока ВЭИ под действием двух сил — селективной и консервативной, движение «поезда жизни» по «дороге жизни» между двумя границами: нижней — «анабиозом», и верхней — «абсолютным равновесием». У атомарных живых физических СК

систем «дорога жизни», как у атома водорода – многоуровневая и функционирование особи на этом этапе – это смена стационарных энергетических уровней – орбит «поездом жизни» в целях адаптации особи к изменяющимся условиям среды. А2 – А0 – этап перехода физической системы к состоянию абсолютного равновесия со средой. (У живых систем – к смерти).

Смысл функционального поведения всех физических СК систем неживых и живых, созданных природой или человеком, состоит в создании в каждой из них движущегося потока ВЭИ через внутреннее «жизненное» пространство системы от «входа» к «выходу» и использовании энергии, вещества, информации для функционирования системы, для жизнедеятельности.

Состояние абсолютного равновесия со средой — это разрушение системы, короткое замыкание в электрических системах, смерть живых систем при условии: скорость потока ВЭИ стремится к бесконечности, $F_{сел} = \text{бесконечности}$, $F_{конс.} = 0$. (Электрон в атоме водорода покидает атом; спутник развивает вторую космическую скорость и улетает с орбиты Земли; ветер ломает мачты, рвёт паруса у судна, обрывает нить у воздушного змея; особь умирает из-за остановки сердца при перегрузках и т. д.).

Анабиоз — это состояние физической системы, при котором скорость потока ВЭИ падает до нуля: $dW/dt = 0$, $F_{сел} = 0$, $F_{конс.} = \text{бесконечности}$. (Возвращение спутника на землю, падение электрона в атоме на ядро, безветрие у парусного судна, зимний анабиоз у живых особей и т.д.)

Неживая, действующая, функционирующая физическая СК система, как правило, сбалансирована, т.е. $F_{сел} = - F_{конс.}$

У каждой живой физической СК системы существует «механизм» эквализации (выравнивания) этих сил.

Моделью поведения живой физической СК системы является виртуальная модель движения «поезда жизни» особи по её «дороге жизни».

1.3. «Материнская» и «дочерняя» физические СК системы

Источник для потока вещества-энергии-информации (потока ВЭИ) дочерней физической системы — поток ВЭИ материнской физической системы, с которым «дочерняя система связана каналом.

Сток для потока ВЭИ дочерней системы соединён каналом со стоком материнской системы.

Примеры: жизнь и функционирование плода в чреве матери у животных; жизнь и функционирование всех земных особей растительного и животного мира как «дочерних» систем «материнской» системы «Земля».

«Материнской» физической СК системой для данной «дочерней» является система, к потоку ВЭИ которой «дочерняя» подключена, используя источник и сток материнской системы:



Рис. 1

1.4. Селективность – свойство физической СК системы

В каждой физической СК системе существует тенденция к взрыву, самоуничтожению, к «короткому замыканию». Воздушный шарик «мечтает» лопнуть, воздушный змей – оторваться от нити и улететь за облака, вода в реке с плотиной – мгновенно упасть с высоты к центру Земли, заряженное облако – разрядиться молнией...

Селективная сила $F_{сел}$ стремится мгновенно, по пути наименьшего сопротивления, вырвать из физической системы поток ВЭИ («поезд жизни»), произвести «короткое замыкание» в физической системе, перевести её в состояние абсолютного равновесия со средой.

Так действует штормовой ветер, обрывая паруса, ломая мачты на парусном судне. Так действует Земля на заряженное облако, стремясь мгновенно унести с него заряженные частицы, и, если ей это удаётся, происходит короткое замыкание – молния. Так действует кровь при повышении кровяного давления, разрывая сердце человека.

Атомарные физические СК системы – системы, которые способны, подобно атому, находиться в разных стационарных энергетических состояниях, отличающихся друг от друга скоростью потока ВЭИ (скоростью «поезда жизни»), величиной селективной и консервативной сил $F_{сел} = -F_{конс}$ а также стационарными уровнями – орбитами, по которым он движется. Самый низкий уровень – уровень «анабиоза», когда поток ВЭИ («поезд жизни» системы) останавливается, система выключается. Самый высокий уровень – уровень максимальной скорости потока ВЭИ, перейдя который, система разрушается.

1.5. Закон селективности

При уменьшении консервативной силы $F_{конс}$ до нуля, поток ВЭИ физической СК системы под действием селективной силы $F_{сел}$ увеличивает скорость, преодолевая силу инерции, до предела, после которого система разрушается, переходит в состояние абсолютного равновесия. (Примеры: плотина водохранилища разрушается давлением воды; сопротивление электрической цепи с ЭДС падает до нуля, происходит короткое

замыкание; нить воздушного змея обрывается ветром...).

1.6. Консервативность – свойство физической СК системы

Другой силой, приложенной к потоку ВЭИ, является консервативная сила – сила сопротивления (и инерции), уравнивающая селективную силу: $F_{сел} = - F_{конс}$. Консервативная сила – это «тень» селективной силы. Эти силы друг без друга не могут существовать. Если селективная сила – движущая сила «поезда жизни» (потока ВЭИ) – движет его вперёд, то консервативная сила – направлена в противоположном направлении и регулирует его движение, сдерживая, сглаживая действие селективной силы. Эти силы равны по модулю и противоположны по направлению.

Увеличивается селективная сила ветра, действующего на воздушный змей, нить-резина натягивается сильнее. Уменьшается ветер – уменьшается консервативная сила натяжения нити. В половодье река и водохранилище наполняются водой. Увеличивается селективная сила давления воды на плотину. Соответственно растёт консервативная сила сопротивления плотины. Чтобы давление воды на плотину (селективная сила) не разрушило её, открываются шлюзы, спускающие часть воды, уменьшающие действие селективной и консервативной сил. Парашютист, прыгая с самолёта, летит с ускорением вниз под действием селективной силы – силы тяжести. Консервативная сила сопротивления воздуха растёт, пока не становится равной по модулю селективной силе. По закону эквализации его дальнейшее падение происходит с постоянной скоростью.

В каждой физической СК системе существует тенденция к мгновенной остановке потока ВЭИ, к её торможению, замедлению её скорости. Консервативная сила, приложенная к потоку ВЭИ («поезду жизни») со стороны физической системы и, или среды, стремится «заморозить» физическую систему, перевести её в состояние «анабиоза». Если ветер стихает, воздушный змей останавливает свой полёт, парусное судно останавливается. Если выключить ток или источник ЭДС разряжается, стрелки часов замирают, лампа гаснет, электрический ток исчезает, электрическая система переходит в состояние «анабиоза». Тот же процесс происходит с автомобилем, если выключить ключ зажигания или бензин израсходуется. Некоторые живые особи зимой замерзают или впадают в зимнюю спячку. Их поток ВЭИ резко сокращается или останавливается. Весной возобновляется вновь.

Атомарные физические СК системы — системы, способные находиться, жить, функционировать, как атом, на разных стационарных энергетических уровнях. Каждый энергетический уровень характеризуется постоянной скоростью «поезда жизни» (метаболических процессов в живых системах), равенством $F_{сел} = - F_{конс}$. Нулевой уровень — это уровень «анабиоза». Чем дальше энергетический уровень от нулевого, тем ближе траектория «поезда жизни» к границе абсолютного равновесия, тем больше скорость «поезда жизни», тем быстрее течёт время в физической системе.

1.7. Закон консервативности:

Консервативная сила $F_{\text{конс}}$ стремится остановить поток ВЭИ («поезд жизни» физической СК системы), выключить систему, перевести её в состояние «анабиоза».

При уменьшении $F_{\text{сел}}$ консервативная сила $F_{\text{конс}}$ переводит физическую атомарную СК систему на более низкий энергетический равновесный уровень.

При уменьшении движущей силы $F_{\text{сел}}$ до нуля, «поезд жизни» некоторое время движется под действием силы инерции движения, а затем останавливается: физическая система переходит в состояние «анабиоза». Состояние «анабиоза» для физических СК систем является наиболее устойчивым.

1.8. Закон эквализации (англ. equalize – уравнивать)

Каждая физическая СК система имеет тенденцию к сохранению равновесия. У.Эшби: «Главное заключается в том, что все динамические системы, определяемые состоянием, селективны: в каком бы состоянии они ни находились вначале, они идут к состоянию равновесия. Состояние равновесия всегда характеризуется в их отношении к законам изменения системы исключительной стойкостью».

Общий закон эквализации для атомарных физических СК систем.

Физические атомарные СК системы – неживые и живые стабильно функционируют на любом стационарном энергетическом уровне при условии $F_{\text{сел}} = - F_{\text{конс}}$, при постоянной скорости потока ВЭИ («поезда жизни»).

При увеличении селективной силы соответственно увеличивается консервативная сила.

При уменьшении селективной силы уменьшается консервативная сила.

1.9. Инертность физических СК систем.

Все неживые физические СК системы инертны.

Инерция электрических систем

Э.д.с. самоиндукции противодействует изменению тока в цепи, вследствие чего величина тока не может изменяться мгновенно: при замыкании цепи ток медленно нарастает, при размыкании – медленно убывает.

Инерция механических систем

При действии силы на тело, скорость тела меняется не мгновенно: действует сила инерции. При начале движения сила инерции покоя направлена против действующей силы. При остановке движения сила инерции движения поддерживает убывающую действующую силу.

Инерция тепловых систем

При нагревании (остывании) тела действует тепловая инерция: тело нагревается (остывает) не мгновенно, а в течении определённого времени.

При изучении инерции неживых систем мы имеем дело с инерцией

потока вещества-энергии-информации, протекающего через эти физические СК системы.

Все живые физические СК системы инертны.

Изучая проблему установки, Д.Н.Узнадзе открыл у человека феномены иллюзий – иллюзию давления, объёма, освещения, слуха, веса и т.д. Объяснить эти феномены иллюзий пытались многие учёные. По сути дела, эти феномены иллюзий являются доказательством инертности организма человека, как физической СК системы. Аккомодация глаз: человек, попадая из освещённого пространства в тёмную комнату, ничего не видит. Проходит некоторое время, и его глаза начинают различать в комнате очертания предметов. Мы имеем дело с инерцией зрения. Каждый человек может убедиться в наличии инертности своего организма, проделав с собой простые опыты, описанные Д.Н.Узнадзе. Пример такого опыта. Измерьте свой пульс. Как можно быстрее пробегите, скажем, двадцать метров, и снова измерьте пульс. Вначале он почти не изменится, и начнёт увеличиваться через некоторое время. Бег заставляет сердце, всю систему кровообращения работать интенсивно. Но не сразу. Масса крови, сопротивление сосудов, по которым она протекает, создают «инерцию покоя», которую надо преодолеть сердцу.

1.10. Закон эквализации для живых атомарных физических СК систем

При условии $F_{сел} = F_{конс.}$ физическая атомарная СК система функционирует на стационарном энергетическом уровне с постоянной скоростью потока ВЭИ: $dW/dt = const$.

При изменении условий среды или при появлении потребности у организма «механизм» эквализации особи переводит её физическую систему на другой оптимальный равновесный энергетический уровень.

Каждый стационарный энергетический уровень живых атомарных физических СК систем характеризуется определенной скоростью потока ВЭИ, т.е. скоростью метаболизма (скоростью «поезда жизни»). Чем выше такой уровень, тем интенсивнее проходят метаболические процессы, тем быстрее и активнее живёт организм особи, индивида, тем активнее проходят психические процессы. Самым низким стационарным энергетическим уровнем живой атомарной физической СК системы является уровень «анабиоза», когда метаболические процессы прекращаются, организм выключается, время останавливается.

Можно сказать, что первый закон Ньютона выполняется для всех физических систем различной природы, в том числе для всех живых систем. В том числе – для человека. Все названные системы инертны.

Говоря точнее: первый закон Ньютона – это закон эквализации, применённый для механических физических СК систем.

Мир живых физических СК систем, каковыми являются все особи растительного и животного мира – результат своеобразной эволюции неживых самоорганизующихся атомарных физических СК систем.

Доказательством служит одинаковость матрицы строения единый алгоритм поведения, лежащие в основе их устройства и функционирования.

Эквализация – важнейшее свойство всех живых земных особей, организмов, растений, животных, человека выражается и в их способности менять течение времени жизни, т.е. жить то быстрее, то медленнее. Течение времени в каждой особи связано со скоростью потока ВЭИ, со скоростью метаболических процессов в биосистеме. Потоки ВЭИ всех земных особей растительного и животного происхождения зависят от материнской физической СК системы «Земля», от её живительного потока ВЭИ, наполненного солнечной энергией. Солнце заходит за горизонт – все живые особи засыпают, переходят на нижние энергетические уровни, живут медленно. Солнце восходит – всё живое оживает, просыпается, переходя на высокие энергетические уровни, активно использует солнечную энергию – прямую и консервированную, живёт быстро.

1.11. Классификация физических СК систем.

Классификация физических СК систем.

Физические СК системы подразделяются:

- по физической природе и формах энергии и вещества, наполняющих поток ВЭИ: механические, тепловые, электрические, электромагнитные и т.д.;

- по уровню самоорганизации: неживые, живые;

Физические СК системы подразделяются на проточные и непроточные.

Проточные системы в течение своей «жизни» непрерывно пропускают через себя поток ВЭИ.

Непроточные физические СК системы – это проточные системы, находящиеся в состоянии «анабиоза». Это — выключенные на время системы, остановившие поток ВЭИ с помощью выключателя, крана, реле и т.д. или с помощью агрессивных условий среды: низких или высоких температур, отсутствия воды для некоторых живых особей.

Такие физические системы являются многоразовыми, в отличие от одноразовых, не имеющих в своем арсенале поведения состояния «анабиоза».

Атомарные физические СК системы – системы, которые способны, подобно атому, находиться в разных стационарных энергетических состояниях, отличающихся друг от друга скоростью потока ВЭИ (скоростью «поезда жизни»), а также стационарными энергетическими уровнями – орбитами, по которым движется «поезд жизни».

Все живые физические СК системы – атомарные системы. Человек – физическая атомарная СК система.

Искусственные физические СК системы с жизненным пространством «С» - гнёзда, норы, дупла - у птиц, животных. Дворцы, замки, дома, юрты, сакли, квартиры – у людей.

Технические и технологические искусственные физические СК

системы, изобретённые и изготовленные человеком.

Социальные физические СК системы: сообщества насекомых (муравейники, термитники, ульи), животных, птиц, рыб, сообщества людей (семья, род, племя, княжество, ханство, империя, город, страна, государство).

Общие признаки физических СК систем: одинаковая структура систем (живые физические системы построены по матрице неживых систем); одинаковая динамика во всех физических системах; одинаковый алгоритм функционального поведения и поведения в «онтогенезе».

1.12. Атомарность живых физических СК систем

Атомарность – свойство, качество, приобретённое живыми физическими СК системами в процессе эволюции, помогающее им лучше адаптироваться в условиях изменяющейся среды.

Все живые физические СК системы – земные особи, в том числе человек – являются атомарными системами. Это означает, что у особи, как у атома, существуют равновесные энергетические состояния, в которых она живёт, функционирует, переходя по необходимости из одного состояния в другое. Эти переходы зависят, в частности, от условий окружающей среды, от наличия жизненных ресурсов, от положения Солнца (ночь, день, зима, лето, засуха, дожди и т.д.), от действующих потребностей особи и т.д. Свойство живых физических систем сохранять равновесие при любых изменениях, происходящих во внешнем жизненном пространстве, отмечены многими исследователями.

И.Павлов: «Каждая материальная система до тех пор может существовать, как данная отдельность, пока её внутренние силы притяжения, сцепления и т.д. уравниваются с внешними влияниями, среди которых она находится. Это относится ко всякому простому камню, как и к сложнейшему химическому веществу.»

У.Эшби: «Главное заключается в том, что все динамические системы, определяемые состоянием, селективны: в каком бы состоянии они ни находились вначале, они идут к состоянию равновесия [14].

Дж.Ригель: Смысл жизни человека, как физической системы – это поддержание равновесия организма при взаимодействии с окружающим пространством и телами. Закон сохранения и превращения энергии действует на организм человека всю его жизнь и природа пытается перевести физическую систему человека в тепловое равновесие с окружающей средой, а организм поддерживает при этом внутреннюю среду с постоянной температурой $t = 36,60^{\circ}\text{C} \pm 10^{\circ}\text{C}$, защищая себя от перегрева и переохлаждения с помощью особого устройства (гомеостазиса), возникшего в процессе эволюции живых систем [15].

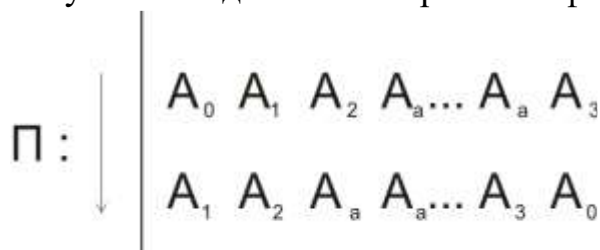
Все перечисленные мысли – идеи – соображения о сохранении равновесия физической системы со средой верны, но неполны. Дело в том, что в процессе эволюции у живых систем – особей, кроме гомеостазиса,

сформировалось ещё одно качество – атомарность: способность жить, функционировать на разных стационарных энергетических равновесных уровнях, максимально используя внешнюю материнскую физическую СК систему Земли, используя её поток ВЭИ, наполненный солнечной энергией – прямой и консервированной.

Таким образом, дополняя мысли-идеи классиков, можно констатировать, что живая особь стремится сохранять равновесие со средой, используя в процессе адаптации несколько стационарных энергетических (метаболических) уровней. На каждом таком уровне сохраняется равновесие $F_{сел} = - F_{конс}$.

Самым низким стационарным энергетическим уровнем для живых систем является уровень **анабиоза**— состояния, при котором жизнедеятельность особи временно останавливается. (Скорость потока ВЭИ—«поезда жизни» = 0).

Рисунок поведения многоразовых физических СК систем в онтогенезе:



Где: A_a — состояние анабиоза, временной остановки «поезда жизни» физической системы.

1.13. Время в живых физических СК системах

Время жизни физической СК системы — $t_{ж}$ - время от рождения до «смерти» (перехода системы в состояние абсолютного равновесия).

Время жизни живых систем заложено в систему природой, является жизненным ресурсом и расходуется в процессе жизни, вытекая вместе с отходами метаболизма.

Время жизни физической СК системы останавливается на период анабиоза.

Течение времени жизни живых физических СК систем не всегда совпадает с течением астрономического времени: оно может особью замедляться или ускоряться.

Метаболизм— это работа организма по усвоению содержимого потока ВЭИ, использование живой системой вещества, энергии, информации, времени для жизнедеятельности, самореализации и самосохранения, и работа по удалению из организма остатков переработки ВЭИ и времени жизни.

Селективно-консервативными называются физические системы, в которых действуют законы селективности, консервативности.

Глава 2. Человек является атомарной физической селективно-консервативной системой, находящейся на определённом этапе своего

эволюционного развития.

Постулат №2. Человек является атомарной физической селективно-консервативной системой, находящейся на определённом этапе своего эволюционного развития.

2.1. Смысл постулата в том, что человек имеет ещё один, неисследованный, глубинный слой поведения на бессознательном уровне - поведение его на уровне своей физической СК системы. Смысл этого поведения - создание и поддержание в организме непрерывного движения потока ВЭИ(времени) (виртуального «поезда жизни») и использование жизненных ресурсов, находящихся в этом потоке, для самореализации, самосохранения, функционирования.

Это означает, что человек - не застывший под взглядом учёного объект, а постоянно изменяющаяся живая пульсирующая физическая СК система, летящая, скользящая, падающая в своём «поезде жизни» к своей далёкой конечной станции - «смерть», но успевающая прожить за время этого движения целую жизнь, самореализоваться, размножиться.

Человек - живая атомарная физическая СК система. Это означает, что человек способен находиться, функционировать в равновесных энергетических состояниях, каждому из которых соответствует стационарный энергетический равновесный уровень движения его «поезда жизни» по виртуальной «дороге жизни», нижней границей которой является состояние «анабиоза» особи, а верхней - состояние «абсолютного равновесия», её смерти. Жизнь организма - это постоянный поиск оптимальной траектории «поезда жизни» в данных условиях среды - состоянием внешнего «материнского» потока ВЭИ, наполненного солнечной энергией, жизненными ресурсами, и состоянием его организма, внутреннего жизненного пространства, действующих потребностей.

2.2. Время в живых атомарных физических селективно-консервативных системах не совпадает с астрономическим временем.

Это означает, что любая живая особь, как атомарная физическая СК система может изменять своё течение времени жизни (жить то быстрее, то медленнее) в зависимости от условий среды, необходимости адаптации к агрессивным (зима, ночь) или благоприятным (день, весна, лето) её признакам. То же самое относится к человеку. Вместе со своим организмом человек способен изменять течение своего времени жизни, темпа жизни. Чем ниже энергетический уровень, на котором находится его физическая СК система, тем медленнее по сравнению с астрономическим временем функционирует организм. В самом низком энергетическом состоянии - в состоянии анабиоза - «поезд жизни» человека останавливается: $dW/dt = 0$, $F_{се}/i = 0$, $F_{сел} = 0$, $F_{конс} = \text{бесконечности}$. В фантастических романах астронавты в состоянии анабиоза останавливают стрелки своих часов и возвращаются на Землю молодыми. Именно поэтому подростки, живущие быстрее своих родителей, становятся акселератами. Поэтому старики,

живущие на низких энергетических уровнях, живут медленно и долго. Поэтому человечество «стареет».

Время жизни человека измеряется не в часах, днях, годах, а в СУ-ударах сердца. Каждому человеку в его генах отмерено одинаковое со всеми людьми время жизни в количестве ударов сердца. Для людей, живущих на верхних энергетических уровнях, время жизни течёт быстрее. Поэтому их программа жизни заканчивается раньше, чем у среднего индивида Homo sapiens.

Новое понятие о человеке, как физической СК системе, волшебный кристалл антропологического натурализма позволяет сделать открытия в науках о человеке, и не только. На очереди - научные открытия социологического натурализма.

Использованные источники:

1. Ананьев Б.Г. Человек как предмет познания. СПб, Питер, 2001.
2. Гальперин Е.С. Физиология человека и животных. М. «Высшая школа», 1970.
3. Кедров Б.М. Классификация наук. М., 1961.
4. Коган И.Ш. Энергодинамическая система физических величин и понятий. [Электронный ресурс]э. Режим доступа: <http://physicalsystems/narod/ru/index03/1/02/html>
5. Лёвин К. Теория поля в социальных науках. СПб.: Сенсор, 2000.
6. Лермонтов М.Ю. Стихотворения, поэмы. М., Художественная литература, 1972.
7. Лукоянов В.А. Теория антропологического и социологического натурализма / Актуальные вопросы современной науки. Раздел «Общественные и гуманитарные науки (Философия)». №3 (11). – 2016.
8. Моисеев Н.Н. Человек и ноосфера. М., Молодая гвардия, 1990.
9. Обуховский К. Галактика потребностей. С-Пб, 2003.
10. Первин Л., Джон О. Психология личности. М., 2000.
11. Пригожин И.Р., Стенгерс И. Порядок из хаоса. М., 1986.
12. Пушкин А.С. Собр.соч. в 8 т., т.3, 5М., 1961.
13. Ригель Дж. Энергия, жизнь и организм. М., «Мир», 1967.
14. Фрейд З. Психология бессознательного. М., 1989.
15. Эшби У.Р. Конструкция мозга. М., «Мир», 1964.
16. Яблоков А.В. Актуальные проблемы эволюционной теории. М., 1966.
17. Ярошевский М.Г. История психологии. М., «Мысль», 1985.

Лямцев А.А.

студент

Московский государственный

психолого-педагогический университет

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ: АНАЛИЗ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ

В данной статье рассмотрены основные проблемы социально-экономического развития муниципальных образований, был проведён анализ проблем и предложены пути решения данных проблем.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие, муниципальное образование.

Условия экономического развития муниципальных образований в России за последнее время существенно переменились, причем наравне с выявившимися возможностями появился ряд сложностей.

В целом, применительно к нынешней России можно говорить о значительных сдвигах в области местного экономического развития. Смысл этих сдвигов часто уходит из внимания за протекающими трудностями, все-таки оно действительно революционно. Конституцией Российской Федерации 1993 года, изолировавшей местное самоуправление от государственной власти, и Федеральным Законом «Об общих принципах местного самоуправления в Российской Федерации» установлены главные принципы местного самоуправления. Государственные муниципалитеты приобрели независимость, основанную на объединении компетенции многообразных уровней власти, устройстве предметов общего ведения и передачи части полномочий сверху вниз. Экономическим ядром местного самоуправления в Российской Федерации стало право независимо распоряжаться муниципальной собственностью и местными финансами. Муниципальные органы власти приобрели возможность и обязанность заниматься формированием собственной экономики в интересах живущих на их территории людей.

Развитие и функционирование устройства осуществления социально-экономической политики обуславливаться объективными потребностями и тенденциями социального развития. Собственно потребности и тенденции предназначают структуру устройства, комплект и применение его компонентов. По своей сущности устройство осуществления социально-экономической политики представляет собой сложную систему институциональных и неинституциональных субъектов социально-экономической жизни, взаимодействие которых разрешает теоретически понять и оформить интересы населения, хозяйствующих субъектов, органов государственной власти федерального и регионального уровней, разработать социально-экономическую стратегию и создать согласованную предметно-практическую деятельность государственных органов, институтов

гражданского общества и граждан по ее осуществлению на основе имеющейся нормативно-правовой базы.

Механизм реализации социально-экономической политики имеет сложную структуру: субъект социально-экономической политики; государство в совокупности всех его органов, ориентированных на регулирование социально-экономических отношений; политические партии; общественно-политические движения и другие институты гражданского общества; объект социально-экономической политики - социально-экономические процессы в обществе во всем их содержательном многообразии разнообразных формах проявления; системы нормативно-правовых актов, регулирующие взаимодействие между субъектами и объектами социально-экономической политики; методы реализации социально-экономической политики; предметно-политическая деятельность по решению задач социально-экономической политики на различных стадиях. Данная структура является обобщенной и при решении конкретных задач социально-экономической политики дополняется и другими элементами.

При формировании социально-экономической политики неизбежно встает вопрос о приоритетах социально-экономической политики, т.е. социально-экономических задачах, которые признаются обществом как на данном этапе его развития в качестве наиболее настоятельных и неотложных, требующих первоочередного решения (тактические, или краткосрочные приоритеты), так и на этапе долгосрочного развития (стратегические приоритеты). Принцип приоритетности в социально-экономическом развитии общества активно используется практически во всех странах мира, в том числе и высокоразвитых. Тактические и стратегические приоритеты определяются в ходе организации и управления экономическими системами всех уровней. Под приоритетными направлениями понимаются такие направления социально-экономической политики, которые в наибольшей степени приближают к достижению поставленных текущих и долгосрочных целей социально-экономического развития субъекта Федерации.

В последнее время значительное изменение условий социально-экономического развития муниципальных образований, наблюдается на всей территории страны. При том речь идет о качественных сдвигах, которые произошли в сфере социально-экономического развития регионов. Так согласно Конституции РФ и Федеральному закону «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» №131-ФЗ были сформулированы основные принципы местного самоуправления. Помимо этого в условиях социально-экономического развития произошли кардинальные изменения в управлении социально-экономическим развитием. Приоритетами развития муниципальных образований являются улучшение качества и уровня жизни населения, те есть, ориентация на

потребности человека.

Комплексное социально-экономическое развитие муниципальных образований Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» отнесено к полномочиям местного самоуправления.

Под комплексным социально-экономическим развитием муниципального образования понимается управляемый процесс изменений в различных сферах жизни муниципального образования, направленный на достижение определенного уровня развития социальной (включая духовную) и экономической сфер на территории муниципального образования, с наименьшим ущербом для природных ресурсов и наибольшим уровнем удовлетворения коллективных потребностей населения и интересов государства. В данном направлении осуществляются следующие действия: утверждаются и реализуются местные целевые программы, даются муниципальные заказы, согласовываются формы участия предприятий и организаций в развитии муниципального образования, заключаются договоры и т.д. [1].

Под управлением комплексным социально-экономическим развитием муниципального образования понимается управление взаимно согласованными программами (проектами) развития всех сфер жизнедеятельности муниципального образования, согласованными по ресурсам, срокам в соответствии с принятыми населением приоритетами, а также принятыми к исполнению на основе договоров или по закону федеральными и региональными программами развития.

Структура концепции обусловлена системой целей и задач социально-экономического развития муниципального образования, включает несколько разделов:

- стартовые условия и оценка исходной социально-экономической ситуации;
- стратегические цели и приоритеты социально-экономического развития;
- основные направления реализации стратегических целей;
- подпрограммы;
- механизмы реализации [2].

Социально-экономическое развитие муниципальных образований, следует рассматривать, с точки зрения, комплексного подхода. Данный подход подразумевает, что рассмотрение будет поэтапным и затронет практически все сферы жизнедеятельности муниципального образования. Для стратегического планирования необходимо определить цели и принципы их осуществления. Определение целей, влечет за собой постановку и реализацию различных задач, необходимых для дальнейшего социально-экономического развития муниципального образования.

С 1 января 2009 г. муниципальные образования всех субъектов

Российской Федерации должны приступить к реализации возложенных на них полномочий в полном объеме, а также к самостоятельному формированию и исполнению собственных местных бюджетов.

В этих условиях важно обеспечить устойчивое, и комплексное социально-экономическое развитие муниципальных образований. Для решения указанной задачи необходимо как решение проблем финансового обеспечения муниципальных образований, так и повышение эффективности деятельности органов местного самоуправления.

Планирование представляет собой разновидность предвидения, отражающего конкретные параметры активности и обязательства объектов, действующих в определенных условиях и временных рамках для достижения формализованных целей [3].

Содержание технологий и процедур планирования конкретизируется в зависимости от его стратегического и тактического характера. В целом стратегия муниципального развития включает в себя:

- глобальные, долговременные и локальные цели, определяющие деятельность муниципалитета в целом и органов местного самоуправления в частности. Стратегическая (глобальная) цель определяет будущее качественное состояние системы на длительную перспективу, к достижению которого стремится общество. Тактические (локальные) цели определяют будущее состояние отдельных подсистем, имеют качественное измерение, но время их достижения ограничено текущим периодом, как правило, до одного года:

- технологии, с помощью которых реализуется достижение стратегических целей;

- ресурсы, которые будут использованы для достижения стратегических целей;

- систему управления, обеспечивающую достижение стратегических целей, в том числе местное Сообщество как основную составляющую системы управления [4].

Стратегическое планирование – это систематический процесс, с помощью которого местные сообщества формируют картину своего будущего и определяют этапы его достижения исходя из местных ресурсов. Стратегическое планирование социально-экономического развития лежит в основе целенаправленной деятельности муниципальных органов власти.

При стратегическом планировании, в частности, решаются следующие задачи:

- формирование (корректировка) миссии муниципального образования;

- внесение плановости в хозяйственную деятельность муниципального образования;

- обеспечение конкурентоспособности в будущем на основе реализации долгосрочных программ;

- определение реально осуществимых целей и задач;
- формирование программ и планов действий;
- поддержание соответствия между целями и возможностями территории;
- определение приоритетов экономического и социального развития;
- адаптация муниципального образования, муниципального хозяйства к внешней среде [5].

Субъектами процесса стратегического планирования, реализации программ стратегического развития муниципальных образований являются, прежде всего, органы местного самоуправления, население и его группы, в том числе представители бизнеса, государственных предприятий, общественных организаций, а также органов территориального общественного самоуправления и др.

При стратегическом планировании социально-экономического развития муниципального образования следует учитывать следующие характеристики: географические и климатические условия; природные ресурсы; финансово-экономическую базу, состояние и результаты деятельности хозяйствующих субъектов, осуществляющих свою деятельность на данной территории; социальную организацию жизнедеятельности населения; политическую ситуацию, эффективность деятельности органов местной власти и др. Сильная экономика является основой стабильного, устойчивого и жизнеспособного сообщества, члены которого могут вести образ жизни, способствующий общественному благу и всестороннему развитию каждого индивида. Всякое муниципальное образование достигает этого по-своему, исходя из специфических, порой уникальных, возможностей территории и интересов местного сообщества.

Стратегический план развития – это своеобразный договор общественного согласия, в соответствии с которым органы муниципального управления, предприятия и общественные организации принимают на себя определенные обязательства. План представляет собой документ, в котором в форме заданий и показателей отражены основные цели намеченных преобразований по развитию муниципалитета с учетом внедрения новых технологий и рационального использования ресурсов. Он разрабатывается и реализуется всеми участниками, влияющими на развитие региона, города, с учетом интересов и при участии населения. План адресован всему местному сообществу, задает ориентиры для всех, показывает перспективы и бизнесу, и властям, и жителям, и потенциальным внешним инвесторам. При формировании стратегического плана развития необходимо учитывать принцип адаптивности. Стратегические планы должны быть гибкими и приспособляемыми к изменяющейся внешней среде.

Текущее планирование в муниципальном образовании осуществляется на очередной год с разбивкой по кварталам и, как правило, с прогнозом на два последующих года. Такой подход позволяет планировать и

осуществлять; программные мероприятия, срок реализации которых превышает один год. На основании прогноза социально-экономического развития территории и вытекающих из него бюджетных проектировок администрация разрабатывает комплексный годовой план социально-экономического развития территории. В нем устанавливаются конкретные задачи и показатели для всех сфер муниципальной деятельности: жилищно-коммунального хозяйства, транспорта, связи, охраны общественного порядка, здравоохранения, социальной поддержки отдельных слоев населения, образования, культуры, спорта, молодежной политики и т.д.

Использованные источники:

1. Глазырин М.В. О создании системы комплексного развития муниципального образования // Экономист. – 2014. – №3. – С. 79-84.
2. Дуканова И.В. Исследование потенциала социально-экономического развития муниципальных образований // Микроэкономика. – 2011. – №3. – С. 112-117.
3. Мосейко В. О. Институциональная роль местного самоуправления в процессах повышения качества жизни населения // Власть. – 2011. – №11. – С.43-47.
4. Пронина, Л.И. Местные финансы: проблемы и пути решения // Финансы. – 2012. – №12. – С.25-27.
5. Свищева В.А. Муниципальные финансы: современные проблемы и альтернативы // Власть. – 2013. – №10. – С.27-31.

Лямцев А.А.

студент 4 курса

факультет «Государственное и муниципальное управление»

Россия, г. Москва

ВЗГЛЯД В ИСТОРИЮ: СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ В РОССИИ В 20 ВЕКЕ

Аннотация: В данной статье приведены исторические сведения о том, как развивалось социально-экономическое развитие в России времён 20 века. В статье рассмотрены методы, которые использовались для изучения данной статьи.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие, Россия, 20 век, революция, капитал, экономика, социум.

Article: This article contains historical information about the evolution of socio-economic development in Russia during the 20th century. The article considers the methods that were used for this article.

Key words: socio-economic development, Russia, 20th century, revolution, capital, economy, society.

В первые годы XX в. в России продолжался быстрый подъем базовых отраслей тяжелой промышленности — угольной, нефтяной,

металлургической, машиностроительной. Высокая доходность новых производств, дешевизна рабочей силы привлекали в страну иностранный капитал (из Бельгии, Франции, Германии, Англии и других стран). Он широким потоком устремился в ряд передовых отраслей промышленности, а также в сферу банковского капитала. Банки все активнее вкладывали свои средства в производство, способствуя развитию новых форм организации хозяйства — монополий (трестов, синдикатов). При поддержке науки ускорялось техническое перевооружение промышленности и других отраслей народного хозяйства. Механизация затронула и быт (швейные машинки Зингера).

В экономике страны усиливалась тенденция к концентрации и специализации. Создавались новые крупные промышленные центры в районах Донбасса, Баку, Северного Кавказа, на территории Польши. Складывались зоны производства экспортной продукции (Прибалтика, Причерноморье, Сибирь).

Высокая активность отечественного и иностранного частного капитала сочеталась с сохранением значительной роли государства в развитии экономики. Принимая меры по защите отечественных товаропроизводителей (таможенные тарифы), делая крупные бюджетные вливания в ведущие отрасли — металлургию, машиностроение, железнодорожное строительство, государство одновременно укрепляло казенный сектор (железные дороги, оружейные и судостроительные заводы). Таким образом, в хозяйстве страны наряду с отживающими социально-экономическими укладами (первобытнообщинным, феодальным) быстро укреплялся предпринимательно-буржуазный, представленный различными свободно конкурирующими формами собственности (частной, групповой-акционерной, кооперативной, государственной).

Менялся облик Санкт-Петербурга. На окраинах столицы возникали крупные предприятия судостроения и машиностроения. Город играл все более активную роль во внешней торговле, в сфере финансового капитала. Множились банки, страховые компании.

Москва также укрепляла свои позиции крупнейшего торгового и промышленного центра. Наряду с традиционными отраслями (текстильной, пищевой) бурно развивалось машиностроение, химия, металлообработка, полиграфия. Изменился и внешний вид города. Развернулось бурное строительство крупных магазинов, ресторанов, страховых обществ, банков, особняков разбогатевших предпринимателей, доходных домов. Строились первые «высотки» — дома в 6—10 этажей. Создавалась широкая водопроводная и канализационная сеть, для освещения улиц стали использовать электричество.

В условиях появления новых тенденций в экономике возрастала потребность в самоорганизации всех классов и социальных слоев, их политической консолидации. Начало XX в. в России отмечено зарождением

политических партий.

Переходный характер экономики, сохранение в ней значительных пережитков феодализма обуславливали ее многоукладность. В начале века в ней сосуществовали натурально-патриархальный, полукрепостнический, мелкотоварный, частнокапиталистический, монополистический, а несколько позже — государственно-монополистический социально-экономические уклады. Причем роль докапиталистических укладов в целом была весьма значительной. Это во многом объясняет тот факт, что достаточно высокие и устойчивые темпы экономического развития начала века сочетались с низкими качественными показателями развития экономики (производство промышленной продукции на душу населения, производительность труда, техническая оснащенность). Наконец, российская буржуазия, не имевшая политической власти, ощущала противодействие многим своим экономическим начинаниям со стороны самодержавно-помещичьего государства, становившегося тормозом на пути экономического прогресса страны. Все это объясняло остроту проблем модернизации российской экономики, ее индустриализации и все более обостряющегося аграрного вопроса.

Одной из особенностей экономического развития России было наличие огромного государственного сектора экономики. Его ядро составляли так называемые казенные заводы, которые удовлетворяли прежде всего военные нужды государства. В начале XX в. около 30 крупнейших заводов принадлежали различным ведомствам и финансировались государством. Среди них — Тульский, Ижевский, Сестрорецкий, Обуховский, Ижорский и др.[4]

Все эти предприятия были исключены из сферы рыночной экономики, из стихии свободной конкуренции. Единственным заказчиком и покупателем продукции казенных заводов являлось государство, а управлялись они государственными чиновниками. Возникновение таких предприятий было связано не с какими-то новейшими явлениями, обусловленными индустриализацией, а с традиционными экономическими отношениями, идущими от государственных мануфактур Петра 1.

Кроме того, государству принадлежало свыше двух третей железнодорожной сети, огромная площадь земельных и лесных угодий.

Государственное хозяйство быстро росло: в 1900 г. доходы от него вместе с винной монополией составляли 0,8 млрд. руб., а в 1913 г. — 2 млрд., что составляло соответственно 47% и 60% доходов государственного бюджета.

Государство активно вмешивалось во все сферы хозяйственной деятельности частных предприятий, стимулировало железнодорожное строительство, развитие черной металлургии, угольной промышленности. Правительство принудительно регулировало цены, обеспечивало защиту молодой российской промышленности от конкуренции путем установления

высоких таможенных пошлин. Государство раздавало частным компаниям и фирмам казенные заказы, предоставляло им кредиты через Государственный банк.

В начале XX в. государство взяло на себя также функцию создания благоприятных условий для привлечения в страну иностранного капитала. Именно с этой целью была проведена в 1897 г. финансовая реформа, которая ввела золотое обеспечение рубля, его свободную конвертируемость.

Особая заинтересованность России в притоке иностранного капитала объяснялась тем, что страна несла огромное бремя непроизводительных расходов:

на содержание царского двора, полиции, армии и флота, огромного бюрократического государственного аппарата. Иностранный капитал поступал в страну путем непосредственных капиталовложений в виде государственных займов, продажи ценных бумаг на финансовых рынках. Иностранные инвестиции в российскую экономику составляли почти 40% всех капиталовложений. Немецкие предприниматели предпочитали создавать в России филиалы действовавших в Германии крупных фирм. Излюбленными сферами их деятельности были электротехника, химические производства, металлургическая и металлообрабатывающая промышленность, торговля. Французские капиталы направлялись в Россию главным образом через банки. Они действовали преимущественно в угольной и металлургической промышленности Донбасса, металлообработке и машиностроении, добыче и переработке нефти. Английские капиталы обосновались в нефтяной промышленности, добыче и выплавке цветных металлов.

Таким образом, наиболее передовые отрасли промышленности, определявшие лицо индустриализации, развивались, как правило, с участием иностранного капитала. Однако это не привело к созданию иностранных зон влияния, к полной или даже частичной зависимости России от иностранных компаний и государств. Иностранные фирмы, компании, банки не вели в России самостоятельной экономической политики, не имели возможности влиять на принимаемые политические решения.

Приток иностранного капитала сопровождался процессом сращивания его с капиталом отечественным, создавая тем самым реальные предпосылки включения России в мировую экономическую систему. В то же время широкое проникновение иностранного капитала имело и свои минусы: часть накоплений, которая могла бы умножить национальное богатство страны, расширить возможности капиталовложений в экономику, повысить жизненный уровень населения, уплывала за границу в виде прибылей и дивидендов.

К началу XX в. Россия представляла собой среднеразвитую страну «второго эшелона» капиталистического развития. В отличие от стран «первого эшелона» (Англии, Франции) она вступила на путь капитализма

значительно позже—лишь в середине XIX в. Поэтому ее экономическое развитие носило догоняющий характер, проявлявшийся как в высоких темпах, так и определенной деформации его фаз и стадий. Одной из значительных особенностей была ведущая роль государства и государственного регулирования в экономической жизни страны.

Стране предстояло решить в кратчайший срок комплекс проблем, касавшихся всех основных сфер общественной жизни: в политической сфере — использовать достижения демократии, на основе конституции, законов открыть доступ к управлению общественными делами всем слоям населения, в сфере экономики — осуществить индустриализацию всех отраслей, превратить деревню в источник капиталов, продовольствия и сырья, необходимых для индустриализации и урбанизации страны, в сфере национальных отношений — не допустить раскола империи по национальному признаку, удовлетворив интересы народов в области самоопределения, способствуя подъему национальной культуры и самосознания, в сфере внешних экономических связей — из поставщика сырья и продовольствия превратиться в равноправного партнера в индустриальном производстве, в сфере религии и церкви — покончить с отношениями зависимости между самодержавным государством и церковью, обогатить философию, трудовую этику православия с учетом установления в стране буржуазных отношений, в сфере обороны — модернизировать армию, обеспечить ее боеспособность использованием передовых средств и теорий ведения войны.

Использованные источники:

1. Делягин М.Н. Портфельные инвестиции в России: региональные и отраслевые предпочтения. «Рынок ценных бумаг», 2010 г., № 8.
2. Корчагин Ю.А., Маличенко И.П. Инвестиции: теория и практика. – Ростов н/Д: Феникс, 2008.
3. Кривов В.Д. Инновационное развитие России: стратегия, ресурсы, законодательные решения, Кривов В.Д. Вестник Аппарат Совета Федерации Федерального собрания России, 2011.
4. История Отечества – 20 век, 11 класс, автор – В. П. Дмитренко, В. Д. Есаков: Издательский дом «Дрофа» 2009 г.

*Магомедова П.М.
магистрант 1 курса
Дагестанский Государственный Университет
Россия, г. Махачкала*

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ИНСТИТУТОВ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА И ВЛАСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

В статье дается краткое описание деятельности граждан России и их организации, как доказательство формирования в это время элементов гражданского общества. Показана роль структур гражданского общества в

создании условий для их взаимодействия с властями.

Ключевые слова: гражданское общество, некоммерческие организации, институты гражданского общества.

The article gives a brief description of the activities of Russian citizens and their organizations as proof of the formation at this time, elements of civil society. The role of civil society in creating the conditions for their interaction with the authorities.

Key words: civil society, nonprofit organizations, institutions of civil society.

Инициация процесса становления гражданского общества, как государственными структурами, так и общественными организациями «обрекает» их на совместную деятельность. И те, и другие должны прилагать энергичные усилия, способствующие их единению в деле созидания гражданского общества. В своем выступлении на Гражданском форуме Президент РФ В.В. Путин вполне обоснованно подчеркнул: «Без действительно партнерских отношений между государством и обществом не может быть ни сильного государства, ни процветающего благополучного общества: здесь нужен диалог «на равных».

Развитие гражданского общества предусматривает партнерство между институтами гражданского общества и государственной властью. [1]

В идеальном гражданском обществе, органы государственной власти должны быть открыты перед обществом и находить формы конструктивного взаимодействия с общественными организациями.

Сегодня одной из важнейших задач органов государственной власти и управления является совершенствование механизмов государственного управления общественными процессами, основанных на принципах правового государства, и качества их взаимоотношений с обществом. И такому государству должна принадлежать только часть власти, называемой «государственная». В ее рамках государство наделяется большими правами. Это право на конституционное устройство общества, ведение внешней политики, обеспечение обороноспособности страны, охрану и защиту прав и здоровья нации, разработку основных направлений внутренней социально-экономической политики и определение курса денежно-валютного обращения. В пределах этой власти государство имеет и часть собственности. Остальная же часть власти и собственности в нем должны по праву принадлежать социальным силам, проявляющим гражданскую активность как избиратели и непрерывно совершающим разные по масштабу общественно полезные дела в сферах бытового обслуживания, общепита, сфере услуг, торговли и т.д. И первая властная государственная функция – организовывать и поддерживать деятельность этих сил через децентрализацию власти и государственных функций, т.е. через передачу им и местным органам управления солидной части функций и прав. Результат такой государственности: государство + негосударственное самоуправление

граждан.

В Дагестане основные принципы и формы взаимодействия органов государственной власти с политическими партиями и общественными организациями определены законодательно. Взаимодействие обеих сторон осуществляется на основе Конституции Республики Дагестан [2], закона Республики Дагестан «О взаимодействии органов государственной власти Республики Дагестан с негосударственными некоммерческими организациями» и в соответствии с федеральными законами «О некоммерческих организациях», «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях», «Об общественных объединениях», «О государственной поддержке молодежных и детских общественных объединений».

Особая сфера взаимодействия власти и общества - реализация на территории Республики Дагестан административной реформы. Разработка проектов административных регламентов и стандартов оказания государственных услуг должна вестись не келейно, а с широким привлечением общественности и бизнес-сообщества.

Профессор ДГУ М.И. Билалов высказал интересную точку зрения на взаимодействие государства с институтами гражданского общества в интервью журналу «Народы Дагестана». Ему, в частности, был задан вопрос: «На современном этапе развития нашей страны государство является неотъемлемым элементом гражданского общества. Как должны соотноситься государство и гражданское общество, каковы формы их взаимодействия и какого рая мы ждем от гражданского общества?», на который он ответил: «Исследователи отмечают три варианта взаимодействия органов власти и гражданских структур (сотрудничество, отсутствие сотрудничества (игнорирование) и конфронтацию), выделяя при этом конкретные исторические модели: 1. Модель поддержки развития некоммерческих организаций (НКО), или «модель садовника». 2. Партнерская модель. 3. Модель архитектора. 4. Патерналистская модель. 5. Модель приводных ремней. 6. Модель игнорирования. 7. Модель борьбы с противником. 8. Модель гражданского неповиновения.

Рабочая группа по разработке Концепции Республиканской целевой программы «Формирование и развитие гражданского общества в Республике Дагестан на 2013–2017 годы» наиболее приемлемой для наших российских условий считает «модель садовника», хотя у всех моделей есть свои достоинства». [3]

Значительное внимание уделяется вопросам государственной финансовой поддержки институтов гражданского общества. Так, в рамках финансовой поддержки институтов гражданского общества и в соответствии с Указом Президента РД от 7 октября 2007 г. № 138 «О грантах Президента Республики Дагестан» в целях усиления государственной поддержки общественных объединений, в интересах увеличения их вклада в

становление гражданского общества учреждены ежегодно выделяемые гранты Президента РД (11 грантов в области общественной деятельности на общую сумму в 1250 тыс. руб.)

Гранты выделялись в целях усиления государственной поддержки образования, науки, культуры, искусства, физической культуры и спорта, а также молодежи, общественных объединений, средств массовой информации, малого предпринимательства в интересах увеличения их вклада в становление гражданского общества, в развитие экономической и духовной жизни республики. [4]

Взаимодействию с общественными объединениями республики уделяет внимание и Уполномоченный по правам человека в Республике Дагестан, который обеспечивал гарантии государственной защиты прав и свобод человека и гражданина, их соблюдения и уважения органами государственной власти в Республике Дагестан, органами местного самоуправления и должностными лицами. [5]

В ходе подготовки к III Съезду народов Дагестана (декабрь 2010 г.) работа многих некоммерческих организаций, отдельных групп дагестанцев заметно активизировалась. Подтверждением тому – и конкретные выступления по телевидению и радио, и статьи в республиканских, городских и районных газетах, и выступления на собраниях трудовых коллективов, конференциях, на самом Съезде с предложениями о том, как изменить общественно-политическую ситуацию в Дагестане. По словам руководителей Общественной палаты РД, десятки некоммерческих организаций выступили с инициативой решения ряда социальных республиканских проектов. «Взаимодействие с общественными организациями, гражданским обществом – ключевая по значению тема. Только вчера прошло первое заседание общественного совета СКФО. От Дагестана на нем было весьма солидное представительство. Мы договорились о нескольких принципиально важных вещах, в том числе о том, что Совет станет прямым каналом информации напрямую от граждан к федеральной власти. Но главное, мы создали структуру, способную вырабатывать решения, отражающие интересы общественности всех регионов, всех населяющих их народов».

Таким образом, хочется отметить, что государство оказывает влияние на гражданское общество, его структуры, но в тоже время испытывает и обратное влияние. Структуры гражданского общества способны оказать воздействие, прежде всего на правотворческую деятельность государства, критикуя законопроекты, предлагая внести в них дополнения, изменения или предлагая новые.

Республика идет к формированию гражданского общества, и одних законов для этого недостаточно. Они начнут действовать только тогда, когда власть установит по-настоящему партнерские отношения с институтами гражданского общества и будет в них видеть соратников и советников.

Использованные источники:

1. Магомедова М.А. Особенности формирования гражданского общества в многонациональном регионе. М., 2005. С. 199.
2. Конституция РД, 2003.
3. URL: http://www.narodidagestana.ru/vipusk/24/stat/grajdanskoe_obshestvo
4. Указ Президента РД от 7 октября 2007 г. № 138 «О грантах Президента Республики Дагестан»
5. Закон об «Уполномоченном по правам человека в Республике Дагестан» от 6 марта 2006 года // URL: http://euro-ombudsman.org/reference/laws_and_other_documents/zakon-ob-upolnomochennom-po-pravam-cheloveka-v-respublike-dagestan

*Магомедова З.О., к.э.н.
доцент*

*кафедра «Аудит и экономический анализ»
Дагестанский Государственный Университет*

*Гаджиалиев Р.А.
студент 3 курса
факультет «Управления»
Россия, г. Махачкала*

РАЗВИТИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ

Банковская система — это совокупность различных видов национальных банков и кредитных учреждений, действующих в рамках общего денежно-кредитного механизма. Включает народный банк, сеть частных банков и других кредитно-расчетных центров. Национальный банк проводит государственную эмиссионную и валютную политику, является ядром резервной системы. Частные банки осуществляют все виды банковских операций.

На ход развития банковской системы влияет ряд макроэкономических и политических факторов.

Среди них можно выделить такие, как:

- степень зрелости товарно-денежных отношений;
- общественный и экономический порядок, его целевое назначение и социальная направленность;
- законодательные основы и акты;
- общее представление о сущности и роли банка в экономике.

Банки выполняют операции, носящие в основном денежный характер. Они принимают денежные вклады, выдают денежные кредиты, совершают денежные расчеты в наличной и безналичной формах. Поэтому степень развитости товарно-денежных отношений, развитости торговли, денежного обращения предопределяет и масштабы, и содержание банковской

деятельности. Кредитор превращается в банк не сам по себе, а по мере формирования достаточно оживленного денежного и торгового оборотов, когда торговля деньгами, банковское дело стали основным занятием предприятия, когда оно отделилось от торговли, стало самостоятельным видом промысла. На развитие банков влияет развитие национальных рынков, международной торговли. Спрос на банковские услуги расширяется по мере увеличения производства, масштабов обмена между товаропроизводителями.

При общем поступательном развитии банковского хозяйства оно может в то же время сдерживаться войнами, которые связаны с разрушением материальных благ и имущества. Негативное влияние на банковскую систему могут также оказать и затяжные экономические кризисы.

Общественный и экономический порядок неизбежно затрагивает и характер деятельности банковской системы. Если в обществе не поощряются сбережения, банки не могут мобилизовать свободные ресурсы; если вместо товарообмена вводятся обязательные изъятия продуктов, если в целом не поощряется деятельность банков, отдается предпочтение распределению, а не обмену продуктов, то кредитные учреждения не получают импульсов для развития, более того, банки могут быть свернуты, как это, например, было в нашей стране в период военного коммунизма. На развитие банков влияют и запрещения местных властей. Местное лобби, составленное из местных банков, местных предпринимателей, может воздействовать на принятие решений по открытию филиалов других банков. Естественное для развития банков взыскание ссудного процента может сдерживаться общим представлением общества о его ценностях и морали.

Заметное влияние на развитие банковской системы может оказать законодательная база той или иной страны. Как отмечалось ранее, в некоторых странах банкам запрещается выполнять определенные операции с ценными бумагами, вкладывать свои капиталы в капиталы предприятий. В ряде стран банкам не разрешено заниматься страхованием.

В США действует система двойного подчинения, когда образовать банк могут как власти отдельных штатов, так и федеральное правительство.

В свою очередь по закону банки могут сами выбрать свою юрисдикцию (органы регулирования и контроля). В соответствии с законодательством в некоторых странах центральные банки могут широко заниматься обслуживанием хозяйства, в других их основная функция сосредоточена на выпуске денег в обращение и укреплении их платежеспособности.

Законодательство оказывает воздействие на развитие банковской системы не только своими запретами. Известны многочисленные примеры, когда в соответствии с тем или иным законом учреждается тот или иной банк, призванный содействовать развитию той или иной отрасли народного хозяйства (промышленности, торговли, транспорта и т.п.).

На развитие банковской системы огромное влияние оказывают и общие представления о сущности и роли банка в экономике. В распределительной системе банк воспринимается как часть государственного аппарата управления, как орган контроля, надзора за деятельностью предприятий. Банк в этой связи выступал как бы в роли надстройки, не создающей своего продукта. Иное положение занимают банки в условиях рыночной экономики. Банковская система приобретает двухуровневый характер, собственность на банки приобретает черты, адекватные многообразию форм собственности в хозяйстве, появляются частные, кооперативные и акционерные банки, такие специализированные кредитные учреждения, как ипотечные, муниципальные банки; система становится более многосторонней, приобретает более законченные черты, предлагает обществу более широкий спектр операций и услуг.

Развитие банковской системы можно рассматривать не только в историческом разрезе, но и с позиции ее современного положения. Здесь также можно выделить некоторые факторы, в том числе состояние экономического развития, межбанковскую конкуренцию и др.

На состоянии банковской системы и ее текущем развитии отражаются и политические факторы. Здесь, прежде всего, оказывается важной общая политическая направленность государства. Если государство провозглашает цели развития частной собственности, рыночных отношений, то это содействует привлечению и росту частного банковского капитала, увеличению численности кредитных учреждений. Неопределенность политических мотивов и ценностей государства приводит к задержке развития банков, оттоку капиталов за границу. На текущее развитие банков может повлиять даже смена в стране политического лидера. Его политическая и экономическая программа может не отвечать интересам банковского капитала, в связи с чем банки не стремятся развивать свои операции, сдерживают инвестиции в народное хозяйство.

В мировой практике существует специальный термин – политические риски, в соответствии с которыми страны ранжируются по отношению друг к другу; странам с высоким рейтингом политического риска, как правило, сокращается либо полностью прекращается кредитная поддержка со стороны международных банковских институтов, а также со стороны отдельных стран, располагающих свободными денежными средствами.

На развитие банковской системы может оказать влияние и текущая экономическая политика государства. Центральный банк как национальный институт располагает значительным инструментарием, с помощью которого он может регулировать деятельность как отдельных банков, так и банковской системы в целом. Проводя политику, направленную на стабилизацию банковской системы, центральный банк может требовать от коммерческих банков увеличения их резервов, выдавать им в порядке поддержки краткосрочные кредиты или, напротив, отзываться лицензии на

проведение банковских операций, сдерживать открытие филиалов. В соответствии с политикой центрального банка коммерческие банки также меняют свою тактику – расширяют или сужают инвестиции, регулируют направление своей деятельности.

Довольно заметным фактором, определяющим развитие банковской системы, является межбанковская конкуренция. Наличие достаточно представительного числа самостоятельных банков в стране и ее отдельных регионах создает определенную среду, в которой банки вынуждены вступать в борьбу за клиента, улучшать качество обслуживания, расширять услуги, предлагать рынку новые продукты.

В странах с рыночной ориентацией конкуренция способствует развитию банковской системы. В законодательстве данных стран содержатся специальные положения, сдерживающие образование монополизма в банковской сфере, поскольку считается, что монополизм как антипод конкуренции не содействует развитию банковского рынка.

Развитие банковской системы может сдерживаться под влиянием таких факторов, как чрезмерный налоговый пресс на банковскую прибыль, отсутствие достаточных ресурсов для активного ведения банковских операций, недостаток квалифицированных кадров и др. В странах с переходной экономикой зачастую именно эти факторы не позволяют банкам делать более широкие шаги в своем развитии.

Развитие банковской системы можно рассматривать с количественной и качественной точек зрения. В переходный период в России существенно растет численность кредитных институтов. К 1 сентября 1998 г. в России насчитывались 6271 коммерческий банк и их филиалы (включая Сберегательный банк РФ и его филиалы). Как отмечалось, в общем числе российских коммерческих банков еще заметна доля банков с малой капитальной базой. В начале 1998 г. Лишь у 52,5% российских коммерческих банков капитальная база отвечала международным стандартам. На эту же дату (1 января 1998 г.) 11,6% российских банков имели уставный фонд до 500 тыс. руб., что в 10 раз меньше, чем это требуется маленькому европейскому банку.

Таким образом, развитие банковской системы характеризуется не только с позиции достаточности уставного капитала банков, но и с позиции роста инвестиций в сферу производства, увеличения перечня предоставляемых услуг, в том числе новых банковских продуктов и технологий. С качественной стороны роль банков, как это будет показано далее, определяется тем, насколько они реально оказывают воздействие на ускорение экономического роста, повышение эффективности производства.

Использованные источники:

1. Голубев С. А. Роль Центрального банка Российской Федерации в регулировании банковской системы страны. - М. : Юстицинформ , 2000. - 191 с.

СОУНБ; Шифр 65.9(2)262.1; Авторский знак Г621; Инв. номер 2225076-ЕФ
СОУНБ; Инв. номер 2225075-ЕФ

2. Воронцов И. Российская банковская система на этапе экономического роста // Банковское дело. – 2002. - N 11. - С. 14-25.

3. Милюков А. И. Банковская система России: качество банковской деятельности и управления // Деньги и кредит. – 2006. - N 2. - С. 15-19.

4. Банковская система России 2015. [подборка статей] // Банковское обозрение. - 2011. - N 9. - С. 40-61.

5. Егоров С. Е. Банковская система России. [Из доклада на X конференции АРБ] // ЭКО. – 2000. - N 7. - С. 13-28.

Магомедова З.О., к.э.н.

доцент

кафедра «Аудит и экономический анализ»

Дагестанский Государственный Университет

Азизова Х.Ш.

студент 3 курса

факультет «Управления»

Россия, г. Махачкала

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ОСНОВА РАЗВИТИЯ

Аннотация: В статье рассматривается значение и влияние информационных технологий на экономическое развитие страны в целом и ее отдельных институтов. Анализируется стратегия развития отрасли информационных технологий в России. В статье определены проблемы их развития и перспективных решений.

Abstract: the article discusses the importance and influence of information technologies on the economic development of the country as a whole and its individual institutions. Analyzes the strategy of development of information technologies in Russia. The article identifies problems of their development and promising solutions.

Ключевые слова: информационные технологии, информационное общество, «новая» экономика.

Key words: information technologies, information society, new economy

В последнее время важнейшими факторами, влияющими на тенденции развитие общества, стали информационные технологии. Их революционное воздействие касается государственных структур и институтов гражданского общества, экономической и социальной сфер, науки и образования культуры и образа жизни людей. Многие развитые и развивающиеся страны осознали огромные преимущества, неся с собой развитие и распространение

информационных технологий. И без сомнения тот факт, что движение к информационному обществу – это путь в будущее человеческой цивилизации.

Под информационной технологией (ИТ) – понимается процесс, использующий совокупность методов и программно-технических средств, для сбора, обработки, хранения, передачи и представления информации с целью получения информации нового качества, снижения трудоемкости и повышения эффективности процессов использования информационных ресурсов.

Наиболее важными достижениями в сфере информационных технологий можно выделить:

1. Расширение применения сети «Интернет».
2. Развитие электронного бизнеса.
3. Наличие большого количества промышленно-функционирующих баз данных, содержащих информацию практически по всем видам деятельности общества. Информационные технологии в экономике и политике
4. Расширение функциональных возможностей информационных систем, которые обеспечивают параллельную одновременную обработку баз данных с разнообразной структурой данных
5. Локальные беспроводные сети. Расширение границ офиса. [2. С,115]

По данным рейтинга The Boston Consulting Group [4], одними из самых инновационных компаний в мире в 2013 году являются Apple, Samsung и Google, программное обеспечение и программные продукты которых стали передовыми разработками, т.е. информационные технологии.

Как считает профессор У. Мартина, под информационным обществом понимается «развитое постиндустриальное общество», возникшее, прежде всего на Западе. По его мнению, не случаен тот факт, что информационное общество утверждается, прежде всего, в тех странах, в которых в 60х- 70х годах сформировалось постиндустриальное общество.

У. Мартин предпринял попытку выделить и сформулировать главные характеристики информационного общества по следующим критериям;

- технологический; основной фактор – информационные технологии, широко применяющиеся в производстве, организации, учреждениях, системе образования ,в быту и т.д.
- социальный; информация здесь является в качестве важного стимулятора изменения качества жизни, формируется и утверждается « информационное сознание» при обширном доступе к информации.
- экономический; информация составляет ключевой фактор в экономике в качестве ресурса, услуг, товара, источника добавленной стоимости и занятости.
- политический; свобода информации, ведущая к политическому

процессу, характерно расширение участия и консенсуса между различными классами и социальными слоями населения.

- культурный; признание культурной ценности информации посредством содействия развитию информационных ресурсов в развитии личности и общества в целом.

Наряду с этим, Мартин особо подчеркивает мысль о том, что коммуникация представляет собой «основной элемент информационного общества». [1]

На сегодняшний день под информационным обществом понимается общество, где информация является основным компонентом экономической и социальной жизни. Информационное общество – общество, большинство работающих в котором занято производством, хранением, переработкой и реализацией информации, особенно высшей ее формы – знаний.

В настоящее время мы наблюдаем бурный рост информационных систем в самых различных областях человеческой деятельности. Это определено с одной стороны – изменениями в экономике, а с другой стороны – новыми потенциалами информационных технологий.

Информационные технологии в экономике это комплекс методов переработки разрозненных исходных данных в достоверную, оперативную информацию для принятия решений с помощью аппаратных и программных средств, с целью достижения оптимальных рыночных параметров объекта управления.

Современную экономику, которая базируется на передовых информационных технологиях, на новых научных знаниях, называют «новой», «информационно-сетевой» экономикой. Широкое внедрение информационно-коммуникационных технологий во все сферы хозяйства и быта – важнейшая технологическая особенность развития современной мировой экономики. В процессе информатизации экономики информационные и технологические прорывы тесно переплетаются в единый процесс, имеющий тенденцию к самоускорению. Что означает непрерывное развитие информационно-коммуникационных технологий (ИКТ), результатом чего является качественное обновление технологической основы производства. В этом случае внимание акцентируется на диверсификации структуры экономики, ИКТ, развитии не капиталоемких отраслей, что верно привести к ускорению экономического роста.

Основная роль информационных технологий в развитии общества состоит в ускорении процессов получения, распространения и использования обществом новых знаний.

Информационные модели и технологии используются в разных приложениях, они также охватывают и управление. Информационные модели служат основой обработки информации в информационных технологиях. Они используются по разному назначению. В одних случаях они осуществляют технические функции и предназначаются

основой обработки информации в информационных системах. [5. С, 118–122] В других случаях осуществляют аналитические функции, которые помогают анализу информационных ситуаций. [6.С,4-9]

Среди факторов, негативно влияющих на формирование информационного общества и информационно-сетевой экономики можно выделить: неразвитость демократических институтов, законодательства, бюрократизм системы, неполнота статистических данных, консервативность со стороны населения, низкое материальное состояние подавляющей его части. Все это создает асимметрию информации и связанное с этим нерациональное поведение экономических субъектов.

Так же отметим стратегию развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации на 2014 – 2020 годы и на перспективу до 2025 года. Эта стратегия разработана для формирования единой системы государственного подхода к развитию отрасли информационных технологий. Реализация этой стратегии позволит заложить основы дальнейшей деятельности государства в области комплексного развития отрасли, в том числе через взаимодействие его участников

Реализация данной стратегии будет способствовать снижению зависимости экономики страны от сырьевого экспорта путем увеличения экспорта продукции отрасли информационных технологий до 11 млрд. долларов США, повышению производительности труда за счет ускоренного внедрения информационных технологий в важнейшие сферы экономики и улучшению общего инвестиционного климата в России. Кроме того, развитие отрасли необходимо для перехода к новому постиндустриальному технологическому укладу общества. [3]

Таким образом, благодаря информационной технологии производственная и непроизводственная деятельность человека поистине безгранично расширяется. Все в меньшей мере экономика характеризуется как производство материальных благ и все больше - как создание и распространение информационных услуг и продуктов. Деятельность людей и организации в целом зависит от их информированности и способности эффективно использовать имеющуюся информацию. Подчас для отыскания необходимого решения требуется обработка больших объемов информации, что невозможно без привлечения специальных технических средств.

Использованные источники:

1. Информационное общество. <http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/159688>
2. Нигмедзянова Н. И. РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ И ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ. // Журнал. Перспективы развития информационных технологий. 2013. №12 С. 115.
3. Стратегия развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации на 2014 - 2020 годы. <http://minsvyaz.ru/ru/documents/4084/>
4. The Most Innovative Companies 2013 [Электронный ресурс]. – Режим

доступа: www.bcg.com/media/PressReleaseDetails.aspx?id=tcm:12-145313.

5 . Цветков В.Я. Информационная модель как основа обработки информации в ГИС // Известия высших учебных заведений. Геодезия и аэрофотосъемка. 2005. № 2. С, 118–122.

6. Цветков В.Я., Оболяева Н.М. -Использование коррелятивного подхода для управления персоналом учебного заведения // Дистанционное и виртуальное обучение. 2011. № 8(50). С, 4–9.

*Макарова Д. Н.
студент*

*Магнитогорский государственный
технический университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск*

РОЛЬ ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ И КАМНЕЙ В ЭКОНОМИКЕ СТРАНЫ

ROLE OF PRECIOUS METALS AND STONES IN THE ECONOMY OF THE COUNTRY

Аннотация: В данной статье рассмотрено влияние природных ресурсов, а именно роль драгоценных металлов и камней в экономике России. Благодаря теоретическим сведениям о драгметаллах и минеральных ресурсах страны, провели анализ об их значимости на финансовом рынке.

Ключевые слова: драгоценные металлы и камни, золотой запас России, рынок.

Annotation: This article discusses the impact of natural resources, namely the role of precious metals and stones in the Russian economy. Through theoretical information on precious metals and mineral resources of the country, we conducted an analysis of their significance in the financial market.

Keywords: precious metals and stones, gold reserves of Russia, the market.

На сегодняшний день актуальным является вопрос о роли драгоценных металлов и камней в экономике Российской Федерации.

Еще с древних времен, металлы и камни имели определенное предназначение – от все различных предметов быта и ювелирных украшений до финансовых активов. Стратегическое значение рынка драгоценных металлов для России, одного из крупнейших в мире добытчиков платины и платиноидов, золота, алмазов, изумрудов, александритов, определяется стабильным поступлением налогов из данной сферы экономики в доходную часть бюджета, а также пополнением золотовалютных резервов Российской Федерации: золотого запаса, государственного фонда драгоценных металлов и драгоценных камней, алмазного фонда.

Согласно Федеральному Закону «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» драгоценные металлы и камни могут находиться в любом состоянии, виде, в том числе в самородном и аффинированном виде (металлы), а также в сырье (металлы, камни), сплавах (металлы),

полуфабрикатах (металлы, камни), промышленных продуктах (металлы, камни), химических соединениях (металлы), ювелирных и иных изделиях (металлы, камни), монетах (металлы), ломе (металлы, камни), отходах производства и потребления (металлы, камни) (рисунок 1, 2) [1].



Рисунок 1 – Пример драгметаллов. Золото, платина



Рисунок 2 – Пример драгоценных камней. Алмаз, изумруд

Производство драгоценных металлов определяется законодательством как извлечение драгоценных металлов из добытых комплексных руд, концентратов и других полупродуктов, содержащих драгоценные металлы, а также из лома и отходов, содержащих драгоценные металлы; аффинаж драгоценных металлов.

Аффинаж драгоценных металлов – это процесс очистки извлеченных драгоценных металлов от примесей и сопутствующих компонентов, доведение драгоценных металлов до качества, соответствующего государственным стандартам и техническим условиям, действующим на территории Российской Федерации, или международным стандартам.

В соответствии с Федеральным законом «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» добытые из недр драгоценные металлы, исключая уникальные самородки, подлежат аффинажу.

Перечень организаций, имеющих право осуществлять аффинаж драгоценных металлов, устанавливается Правительством РФ. Аффинажные организации должны обеспечивать максимально полное извлечение драгоценных металлов из сырья в соответствии с технологическими

нормативами [7].

С 2000 года золотой запас России пополнился на 862,2 тонны. При этом цена на благородный металл выросла более чем на 400%. Конечно сейчас наблюдается значительный спад, но тем не менее инвестирование в золото считается одним из самых популярных видов долгосрочного инвестирования.

На сегодня золотой резерв России составляет 1246,6 тонн (шестое место в мире) (таблица 1).

Таблица 1 – Золотой резерв стран мира, тонн

№	Страна/Организация	1970	1980	1990	2000	2010	2015
1	США	9839,2	8221,2	8146,9	8136,9	8133,5	8133,5
2	Германия	3536,6	2960,5	2960,5	3468,6	3401,0	3383,4
-	МВФ	3855,9	3217,0	3217,0	3217,3	2814,0	2814,0
4	Италия	2565,3	2073,7	2073,7	2451,8	2451,8	2451,8
5	Франция	3138,6	2545,8	2545,8	3024,6	2435,4	2435,4
6	Россия	...	...	...	384,4	788,6	1246,6

Эксперты отмечают повышение закупок золота Центральным банком России, считая, что связано это не с инвестиционной привлекательностью металла, а с недоверием к доллару США [9].

На основе проделанной работы, можно сделать вывод, что сегодня рынок драгоценных металлов и драгоценных камней в России можно определить, как формирующийся потенциал для развития. Расширение инструментов финансового рынка на основе драгоценных металлов и камней, увеличение в банковском секторе, формирование спроса институциональных и частных инвесторов будет способствовать его эффективному развитию. Увеличение активности со стороны российских коммерческих банков по использованию драгоценных металлов и драгоценных камней в банковской практике обусловлена, прежде всего, необходимостью расширения банковского бизнеса, увеличение клиентской базы, диверсификации инвестиционных рисков. Тем не менее, быстрое развитие банковских операций с драгоценными металлами приведет к увеличению внутреннего спроса на финансовые активы в драгоценных металлах от других участников рынка.

Использованные источники:

1. Банки и банковские операции: учебник / под ред. Е. Ф. Жукова. – М.: ЮНИТИ, 2006.
2. Галлямова, А. З. Драгоценные металлы в структуре финансовых активов / А. З. Галлямова // Банковское дело. – 2008. – № 5.
3. Ермакова, Т.В. Валютная система современного мирового хозяйства / Т. В. Ермакова, Е. Г. Зиновьева // Вестник магистратуры. – 2014. – №2(29). – 2014. – С. 84 – 86.
4. Зиновьева Е. Г. К вопросу об управлении ликвидностью банка / Е. Г.

- Зиновьева, М. В. Кузнецова // Научное обозрение: теория и практика. – 2014. – № 2. – С. 52 – 57.
5. Казуров, Б. К. Сертификация драгоценных материалов / Б. К. Казуров. – М.: Международная академия информатизации, 2009.
6. Макоткина, Д.В. Проблемы и перспективы современной российской экономики / Д.В. Макоткина, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2016. – № 2(60). – С. 14 – 17.
7. Россия увеличивает запасы золота // Экономическая жизнь. – 2010. – №37/9353.
8. Яшкина, О.С. Влияние институтов на экономическое развитие на примере европейских стран / О.С. Яшкина, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия Экономика и право. – 2015. – №7(53). – С. 98 – 101.
9. Gold Inside [Электронный ресурс]. - <http://goldinside.ru/poleznoe/zolotoy-zapas-rossii-na-segodnya.html>

Макеев А. А.

студент

кафедра экономической информатики и управления

Волгоградский государственный университет

Artem MAKEEV, Volgograd State University, Volgograd, Volgograd

region, Russia

**АНАЛИЗ ГОТОВНОСТИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ К ПЕРЕХОДУ НА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ
ANALYSIS OF THE READINESS OF AGRICULTURE OF THE
RUSSIAN FEDERATION TO TRANSITION TO IMPORT
SUBSTITUTION**

Аннотация

В данной статье был произведен анализ готовности сельского хозяйства полностью перейти на импортозамещение к 2020 году, который был выбран итоговым годом перехода к самообеспечению населения собственной продукцией Постановлением Правительства РФ №785 от 4 августа 2015 года. Анализ был произведен по авторской методике. В конце приведены выводы относительно данного исследования.

Abstract

This article was produced by the analysis of readiness of agriculture completely to import substitution in 2020, which was chosen as the final year of transition to self-sufficiency of the population own products RF Government Decree №785 dated August 4, 2015. The analysis was made by the author's method. At the end are the findings with respect to this research.

Ключевые слова: агропромышленный комплекс, АПК, анализ, импортозамещение

Keywords: agriculture, agribusiness, monitoring, analysis, import substitution

Наша страна всегда была известна как один из лидеров в производстве сельского хозяйства. Однако, ввиду политической ситуации, после так называемого «украинского кризиса», ситуация резко изменилась – многие страны ввели санкции по отношению России. Россия, в свою очередь так же ввела санкции против этих стран, главным рычагом воздействия при этом стало запрет ввоза многих товаров и продуктов. При этом Правительство РФ разработало план импортозамещения, главной целью которой является замена иностранной импортной продукции качественными отечественными аналогами. Однако, чтобы ответить на вопрос: «а сможет ли АПК нашей страны полностью удовлетворить потребности населения по основным продуктам питания?» необходим анализ готовности АПК России к импортозамещению

Целью данного исследования является разработка анализа готовности сельского хозяйства РФ к импортозамещению

Объектом исследования является сельскохозяйственная деятельность РФ.

Информационную базу составляют постановления правительства РФ, законодательные акты, статистические сборники социально-экономических показателей за 2011 - 2014 года с сайта Федеральной Службы Государственной Статистики (www.gks.ru), а также данные с портала Федеральной Таможенной Службы и Постановления Правительства РФ.

Идея анализа состоит в том, что будут рассмотрены показатели производства, импорта и потребления следующих часто импортируемых сельскохозяйственных продуктов:

- мясо птицы и животных (тыс. тонн);
- молоко и молочкосодержащие продукты (тыс. тонн);
- сахар (тыс. тонн);
- растительное масло (тыс. тонн);
- хлебные продукты (тыс. тонн);
- картофель (тыс. тонн);
- овощи и фрукты (тыс. тонн);
- яйца (тыс. штук).

Каждый из перечисленных продуктов будет проверен на формулу:

Потребление продукции (в год) ≤ Производство продукции (за год) + Импорт продукции (за год).

Данный показатель показывает, на сколько больше продукции (или меньше) находится на внутреннем рынке относительно показателю потребления по стране. На основании проверки на данную формулу можно сделать вывод хватает ли данного товара населению.

Далее, на основании предварительных данных из Постановления РФ будет произведена проверка на формулу выше, но где Импорт продукции (за год) будет равен 0. Именно на основании данного сравнения можно будет

увидеть по каким продуктам сельское хозяйство будет готово произвести импортозамещение.

В таблице ниже представлены расчеты по данным показателям за 2011-2014 гг. На основании этих расчетов можно сделать вывод – достаточно ли продукции на данный момент выпускает сельское хозяйство России с учетом импорта, и на сколько критична будет выглядеть ситуация, если наше государство на данный момент откажется от ввоза иностранной продукции.

На основании таблицы можно сделать вывод, что на данный момент население РФ имеет достаточно продукции, чтобы удовлетворить свои потребности. Но без учета импорта, сельскохозяйственная деятельность нашей страны не может сейчас полностью обеспечить жителей страны *мясной продукцией, молочной продукцией и сахаром*. Поэтому необходимы достаточные меры для того, чтобы к 2020 году производство данных продуктов было вье потреблению по стране. При этом по остальным продукциям видно, что агрария России уже сейчас готова полностью снабдить людей.

ГО Д	ПОКАЗАТЕЛ Б	ПОТРЕБ ЛЕНИЕ НА 1 ЧЕЛОВЕ КА (КГ)	ПОТРЕБ ЛЕНИЕ ПО СТРАНЕ (ТЫС. ТОНН)	ПРОИЗВ ОДСТВО ВНУТРИ СТРАН Ы (ТЫС. ТОНН)	ИМП ОРТ (ТЫ С. ТОН Н)	ПРОИЗВ ОДСТВО + ИМПОРТ (ТЫС. ТОНН)	ОТКЛО НЕНИЕ С УЧЕТО М ИМПО РТА (ТЫС. ТОНН)	ОТКЛО НЕНИЕ БЕЗ УЧЕТА ИМПО РТА (ТЫС. ТОНН)
2014	Мясная продукция	74	10631,352 89	9070,3	2453, 1	11523,4	892,0471 06	- 1561,052 894
	Молочная продукция	224	32181,392 54	30790,9	9221	40011,9	7830,507 456	- 1390,492 544
	Сахар	40	5746,6772 4	5213	780	5993	246,3227 6	- 533,6772 4
	Растительное масло	13,8	1982,6036 48	4773	482,5	5255,5	3272,896 352	2790,396 352
	Хлебные изделия	118	16952,697 86	17665	74,8	17739,8	787,1021 42	712,3021 42
	Картофель	111	15947,029 34	31501,4	690	32191,4	16244,37 066	15554,37 066
	Овощи и фрукты	111	15947,029 34	18453,4	7182	25635,4	9688,370 659	2506,370 659
	Яйца (штук)	269	38646,404 44	41860	1101, 3	42961,3	4314,895 561	3213,595 561
2013	Мясная	75	10751,029	8544,2	2594,	11138,5	387,4705	-

2012	продукция	43	3	75	2206,829	425
	Молочная продукция	248 35550,070 63	30528,8	9445	39973,8 4423,729 368	- 5021,270 632
	Сахар	40 5733,8823 6	4904	1109	6013 279,1176 4	- 829,8823 6
	Растительное масло	13,7 1963,8547 08	4940	930,5	5870,5 3906,645 292	2976,145 292
	Хлебные изделия	118 16914,952 96	17784	65,8	17849,8 934,8470 38	869,0470 38
	Картофель	111 15911,523 55	30199,1	448	30647,1 14735,57 645	14287,57 645
	Овощи и фрукты	109 15624,829 43	17630,9	10002	27632,9 12008,07 057	2006,070 569
	Яйца	269 38560,358 87	41286	1012	42298 3737,641 129	2725,641 129
	Мясная продукция	74 10586,172 34	8090,3	2707	10797,3 211,1276 58	- 2495,872 342
	Молочная продукция	249 35621,039 37	31755,8	8520	40275,8 4654,760 633	- 3865,239 367
	Сахар	40 5722,2553 2	5324	826	6150 427,7446 8	- 398,2553 2
	Растительное масло	13,7 1959,8724 47	4192	806,8	4998,8 3038,927 553	2232,127 553
	Хлебные изделия	119 17023,709 58	17877	71,2	17948,2 924,4904 23	853,2904 23
	Картофель	111 15879,258 51	29532,5	461	29993,5 14114,24 149	13653,24 149
	Овощи и фрукты	109 15593,145 75	17289,5	9630	26919,5 11326,35 425	1696,354 253
	Яйца	276 39483,561 71	42032,9	951,3 2	42984,22 3500,658 292	2549,338 292
	Мясная продукция	71 10143,445 74	7519,5	2710	10229,5 86,05425 7	- 2623,945 743
	Молочная продукция	246 35144,896 52	31645,6	7939	39584,6 4439,703 482	- 3499,296 518
	Сахар	40 5714,6173 2	7113	2581	9694 3979,382 68	1398,382 68
	Растительное масло	13,5 1928,6833 46	3073	846,1	3919,1 1990,416 655	1144,316 655
	Хлебные изделия	119 17000,986 53	17049	69,8	17118,8 117,8134 73	48,01347 3
	Картофель	110 15715,197	32681,5	1466	34147,5 18432,30	16966,30
2011	продукция	43	3	75	2206,829	425
	Молочная продукция	248 35550,070 63	30528,8	9445	39973,8 4423,729 368	- 5021,270 632
	Сахар	40 5733,8823 6	4904	1109	6013 279,1176 4	- 829,8823 6
	Растительное масло	13,7 1963,8547 08	4940	930,5	5870,5 3906,645 292	2976,145 292
	Хлебные изделия	118 16914,952 96	17784	65,8	17849,8 934,8470 38	869,0470 38
	Картофель	111 15911,523 55	30199,1	448	30647,1 14735,57 645	14287,57 645
	Овощи и фрукты	109 15624,829 43	17630,9	10002	27632,9 12008,07 057	2006,070 569
	Яйца	269 38560,358 87	41286	1012	42298 3737,641 129	2725,641 129
	Мясная продукция	74 10586,172 34	8090,3	2707	10797,3 211,1276 58	- 2495,872 342
	Молочная продукция	249 35621,039 37	31755,8	8520	40275,8 4654,760 633	- 3865,239 367
	Сахар	40 5722,2553 2	5324	826	6150 427,7446 8	- 398,2553 2
	Растительное масло	13,7 1959,8724 47	4192	806,8	4998,8 3038,927 553	2232,127 553
	Хлебные изделия	119 17023,709 58	17877	71,2	17948,2 924,4904 23	853,2904 23
	Картофель	111 15879,258 51	29532,5	461	29993,5 14114,24 149	13653,24 149
	Овощи и фрукты	109 15593,145 75	17289,5	9630	26919,5 11326,35 425	1696,354 253
	Яйца	276 39483,561 71	42032,9	951,3 2	42984,22 3500,658 292	2549,338 292
	Мясная продукция	71 10143,445 74	7519,5	2710	10229,5 86,05425 7	- 2623,945 743
	Молочная продукция	246 35144,896 52	31645,6	7939	39584,6 4439,703 482	- 3499,296 518
	Сахар	40 5714,6173 2	7113	2581	9694 3979,382 68	1398,382 68
	Растительное масло	13,5 1928,6833 46	3073	846,1	3919,1 1990,416 655	1144,316 655
	Хлебные изделия	119 17000,986 53	17049	69,8	17118,8 117,8134 73	48,01347 3
	Картофель	110 15715,197	32681,5	1466	34147,5 18432,30	16966,30

		63				237	237
Овощи и	106	15143,735	17210,5	9540	26750,5	11606,76	2066,764
фрукты		9				41	102
Яйца	271	38716,532	41112,5	955,1	42067,62	3351,087	2395,967
		34		2		657	657

Показатели производства основных видов сельскохозяйственных
продуктов (2011-2014 гг.)

Использованные источники:

1. Ададимова Л.Ю. Мониторинг и оценка состояния экономики АПК в геоинформационном пространстве/ Л.Ю. Ададимова- М: Сельхозстат. 2014. - 302 с.
2. Афанасьева Л.В. Антикризисный мониторинга и контроль состояния и результатов деятельности предприятий АПК как подсистемы региональной экономики/ Л.В. Афанасьева. - М: Новый рубеж. 2014. - 111 с.
3. Белов Н.Г. Контроль и ревизия в сельском хозяйстве / Н.Г. Белов. - М.: Финансы и статистика, 2016. – 258 с.
4. Коварда В. В. Влияние инфраструктуры на развитие АПК России / В. В. Коварда // Молодой ученый. - 2013. - № 8. - 369 с.

*Макеев А. А.
студент*

*кафедра экономической информатики и управления
Волгоградский государственный университет
Artem MAKEEV, Volgograd State University, Volgograd, Volgograd
region, Russia*

КОМПЛЕКСНЫЙ МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В РЕГИОНЕ С ПРИМЕНЕНИЕМ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ COMPREHENSIVE MONITORING OF AGRICULTURE IN THE REGION WITH THE USE OF INFORMATION TECHNOLOGY

Аннотация

В настоящей работе с помощью информационных технологий представлено исследование состояния комплексного мониторинга состояния агропромышленного комплекса в регионе, представлен собственный мониторинг, а также проанализированы существующие мониторинги и методологии исследования АПК регионов. Сделаны выводы о состоянии АПК в каждом регионе, а так же произведено сравнение состояния в этой области между регионами России.

Abstract

In this paper, by using information technology presented research on the state of integrated monitoring of the state of agriculture in the region is represented by its own monitoring and analysis of existing monitoring and research methodology ABC regions. The conclusions about the state of the ABC in each region, as well as a comparison is the state in this area between the regions

of Russia.

Ключевые слова: агропромышленный комплекс, АПК, мониторинг

Keywords: agriculture, agribusiness, monitoring

Аграрное хозяйство является главной сферой экономики многих регионов, которые выращивают и производят тонны продукции на внутренние и внешние рынки. Однако АПК России терпит большое количество проблем в данной области и большинство этих проблем испытывают субъекты. Для того, чтобы эти проблемы выявить, необходимо проведение комплексного мониторинга. Однако, для эффективного исследования, необходимо качество и скорость расчетов и подведения итогов. Сейчас, в век компьютерных технологий имеется возможность своевременно применять управленческие решения не только в области АПК. Именно для это необходимо оценивать состояние агропромышленного комплекса в регионах с применением информационных методов и автоматизации системы, что и было совершено в рамках данной работы.

Целью исследования является разработка комплексного мониторинга состояния аграрной промышленности в регионах Юга России с применением информационных технологий.

Для достижения данной цели необходимо выполнить следующие задачи:

- исследовать региональные особенности и структуру АПК;
- сформировать комплексную систему мониторинга состояния АПК в регионе;
- сформировать и апробировать методику оценки состояния АПК в регионе;
- организовать Web-приложение информационно-аналитической системы и многое другое.

Объектом исследования настоящей работы является агропромышленный комплекс в регионе.

Предметом исследования работы являются социально-экономические и информационные отношения, возникающие в процессе проектирования прикладной базы данных оценки общего состояния сельского хозяйства в регионе.

Информационную базу составляют постановления правительства РФ, законодательные акты, статистические сборники социально-экономических показателей за 2010 -2015 года с сайта Федеральной Службы Государственной Статистика (www.gks.ru).

Практическая значимость данной работы состоит в возможности использования теоретических выводов и практических рекомендаций органами законодательной и исполнительной власти при разработке федеральных и региональных программ по развитию агропромышленного комплекса, регулированию рынков сельскохозяйственной продукции, сырья

и продовольствия, а также при создании, диагностике, мониторинге оценки общего состояния АПК в регионе.

Идея авторского мониторинга состоит в том, что каждому из показателей АПК рассчитывается *ранг эффективности* по определенному региону Юга России, который соответствует уровню эффективности отдельно взятого региона относительно других. Другими словами, данный этап методики основан на сравнении всех характеристик эффективности отдельно взятого региона с характеристиками других регионов, входящих в состав Юга России. На основе полученного *суммарного ранга* региона, субъекты Юга России группируются на регионы с высоким, выше среднего, средним, ниже среднего и низким уровнем развития АПК.

В результате чего, на основании авторского мониторинга были сделаны выводы об уровне развития агропромышленного комплекса в регионах и произведена их группировка:

Краснодарский край, Ростовская область и Ставропольский край можно охарактеризовать как регионы с *высоким уровнем* развития АПК. Годовые показатели этих регионов на протяжении последних пять лет являются самыми высокими в регионах Южного Федерального округа.

Волгоградскую область, Республику Дагестан и Кабардино-Балкарскую Республику можно охарактеризовать как регионы со *средним уровнем* развития АПК. Относительные показатели часто довольно высокие, но уступающие регионам с высоким уровнем развития.

Карачаево-Черкесскую Республику, Астраханскую область и Республику Адыгея можно выделить как регионы с уровнем развития агропромышленного комплекса *ниже среднего*. Многие относительные показатели равны или же меньше показателей регионов среднего уровня развития АПК, при этом большей проблемой является полное отсутствие многих областей агропромышленного комплекса.

Республика Северная Осетия - Алания, Республика Калмыкия, Чеченская республика и Республика Ингушетия являются регионами с *низким уровнем развития*. Главной проблемой данных регионов являются низкие относительные показатели и отсутствие многих областей АПК, которые связаны с трудностью их реализации, а также по религиозным причинам (на пример свиноводство).

Таким образом, была проведена комплексная методика оценки общего состояния агропромышленного комплекса. Далее, с использованием программных продуктов MS Access и Visual Studio было разработано удобное web-приложение, представляющие подробные результаты исследования в удобном и наглядном виде.

Использованные источники:

1. *Анфиногенова, А.В.* Стратегия развития АПК с учетом инновационных факторов / А.В. Анфиногенова // АПК: экономика, управление. – 2006. - № 3. – С. 15-16.

2. Минаков И. А. Экономика отраслей АПК: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / И. А. Минаков, Н. И. Куликов. – М.: Колос, 2004. – 388 с.
3. Неганова, В.П. Мониторинг внешней и внутренней среды как элемент системы государственного регулирования конкурентоспособности АПК. / В.П. Неганова// Экономика агропромышленного комплекса. – 2012.- № 3. – С. 342-346.
4. Петриков, А.Д. Задачи развития в аграрном секторе / А.Д. Петриков // Экономист. - 2010. - № 3. – С. 22.

Макоткина Д.В.

студент

*Магнитогорский государственный
технический университет им. Г.И. Носова*

Россия, г. Магнитогорск

АНАЛИЗ ПРЕДПРИЯТИЙ ЧАСТНЫХ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ ЗА 2013-2015 ГГ.

ANALYSIS OF PRIVATE FORMS OF OWNERSHIP OF ENTERPRISES FOR THE 2013-2015.

Аннотация: В данной статье рассматривается частная форма собственности Российской Федерации за 2013-2015 гг.

Abstract: This article discusses how private ownership of the Russian Federation for 2013-2015.

Ключевые слова: собственность, частная собственность, реализация собственности в РФ.

Keywords: property, private property, the implementation of ownership in Russia.

Частная форма собственности в Российской Федерации занимает лидирующее место среди других форм собственности. Это связано с ростом интереса к получению прибыли от собственного производства, ведь в нынешней экономике страны ситуация на рынке труда оставляет желать лучшего, из-за роста безработицы люди и заводят собственный бизнес. Поэтому частная собственность развивается и процветает.

Частная собственность – одна из форм собственности, означающая абсолютное, защищенное законом право гражданина или юридического лица на конкретное имущество, включая средства производства. Как правовой институт сложилась в римском праве. Одна из трех основных форм собственности, признаваемых законодательством РФ. Так, п. 2 ст. 9. Конституции РФ гласит, что «земля и другие природные ресурсы могут находиться в частной, государственной, муниципальной и иных формах собственности». Выступает в виде собственности граждан и юридических лиц, в том числе общественных и религиозных организаций. Институт частной собственности был восстановлен в отечественном законодательстве

(после длительного перерыва) в 1990 г. [2].

Частная собственность очень стремительно развивается, тенденция её развития изображена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Оборот средних организаций по субъектам Российской Федерации за 2010-2015 гг.

Из рисунка 1 видно, что в период с 2010 по 2015 годы наблюдается рост оборота частной собственности в РФ, который процентном соотношении составляет 4,75%. Такая тенденция является результатом поддержки малого и среднего бизнеса в целях стабилизации Российской экономики. Государству было необходимо увеличить интерес общества к производственным процессам [7].

Собственность имеет свойство формировать и разрушать наше общество. Отличительной чертой экономики РФ является постоянное перераспределение прав собственности и самой собственности под влиянием регулированием их государством и, безусловно, большое влияние оказывают внеэкономических факторов. Поэтому зачастую законы, закреплённые по отношению к правам собственности в реальной экономической сфере, не находят должного применения, так как многие составляющие законы не возможны к применению на практике [6].

Таким образом, частная собственность занимает лидирующее место среди всех форм собственности в Российской Федерации, но и для неё существуют некоторые ограничения. Законодательство РФ предусматривает исключение из частной собственности некоторых видов имущества, «которое в соответствии с законом не может принадлежать гражданам или юридическим лицам» [1].

Главным минусом частной собственности выступает произвольная провокация социального неравенства, которая впоследствии как социальный фактор влияет на уровень безработицы, а также на продолжительность и уровень жизни населения, это всё существенно сказывается и на экономике страны в целом. Если уровень безработицы возрастает, то происходит классовое разделение общества и как следствие изменение отношения общества к правительству [8]. Такой социальный фактор заставляет

задуматься о легальности ведения бизнеса. Теневая экономика в частной форме собственности явление частное и, к сожалению, контролировать её развитие практически невозможно, так как обороты её с каждым годом увеличивается [5]. Хотя, казалось бы, в России самая низкая процентная ставка по налогообложению собственности и средств её производства, но ситуация оставляет желать лучшего.

Частная собственность в легальном её проявлении процветает и преобладает над другими формами собственности (рисунок 2).



Рисунок 2 – Распределение предприятий и организаций по формам собственности в Российской Федерации за 2010-2014 гг.

Из рисунка 2 видно, что в каких бы сферах ни развивалась частная собственность в экономике, ее главным успехом развития остаются бюрократические тенденции. Это явление происходит в условиях нестабильности экономических отношений, где господство подобных тенденций превращает государственную по форме собственность, в собственность с корпоративным содержанием в ущерб развитию других, не менее важных для экономики форм.

Для развития частной формы как формы не общественной, все большее значение начинают приобретать качественные изменения в содержании отношений собственности [2].

Следует отметить, что необходимо устранение не столько государственной собственности, сколько ее монополии. Государство способствует развитию частной формы собственности в целях сокращения уровня безработицы, данный факт является положительной чертой экономики страны.

Использованные источники:

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации. – М., 1994. – Ч.2. – Ст. 9.
2. Земельный кодекс Российской Федерации. – М., 2001. – Гл. III. – Ст. 15.
3. Зиновьева, Е.Г. Анализ предприятий частной формы собственности в

Уральском федеральном округе за 2012 – 2014 гг. / Е.Г. Зиновьева, М.В. Кузнецова // Теория и практика современной науки. – 2015. – №4(4). – С. 74-78.

4. Костенкова, А.С. Актуальность развития малого бизнеса в России / А.С. Костенкова, Я.В. Новикова, Е.Г. Зиновьева // Вестник магистратуры. – 2014. – №7-2(34). – С. 52 – 54.

5. Краснова Н.Е. Анализ предприятий частной и коллективной форм собственности в Уральском федеральном округе за 2012 – 2014 гг. / Н.Е. Краснова, Е.Г. Зиновьева // Новый университет. Серия: Экономика и право. – 2015. – №7(53). – С. 89 – 93.

6. Россия в цифрах, 2014: краткий статистический сборник / Федер. служба гос. статистики (Росстат); редкол.: В. Л. Соколин [и др.]. – Офиц. изд. – М.: Статистика России, 2005. – 477 с.

7. Сажина, М.А. Экономическая теория: учеб. для вузов / М.А. Сажина, Г. Г. Чибриков. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2007. – 672 с.

8. Федеральный портал малого и среднего предпринимательства. – 2015. – режим доступа: <http://smb.gov.ru/measuresupport/programs/celved/>

Максимовских И.В.
студент магистратуры 2ого курса
магистерская программа «Банки и банковская деятельность»
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень

СБЕРЕЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В ПЕРИОД КРИЗИСА

В период социально-экономического кризиса меняется поведение населения в вопросах сбережений. В зависимости от уровня среднедушевого дохода происходит отказ от сбережений, либо изменение их структуры. Причём доверие к банковской системе и вкладам в коммерческих банках будет восстановлено только по завершению кризиса. Важнейший фактор падения сбережений – закредитованность населения при его падающих реальных доходах.

Ключевые слова: банк, сбережения населения, вклады, формы сбережений, экономический кризис.

In the period of socio-economic crisis changes the behavior of the population in matters of savings. Depending on the level of per capita income a failover occurs from savings, or change their structure. Moreover, the confidence in the banking system and deposits in commercial banks will be restored only at the end of the crisis. The most important factor in the devaluation of savings, the debt load of the population when it is falling real incomes.

Keywords: Bank, savings, deposits, forms of savings, the economic crisis.

Сбережения представляют собой результат накопления собственниками богатства в виде материальных активов, денежных средств

на руках у населения, финансовых активов в форме банковских вкладов и ценных бумаг. Неденежные формы накопления сбережений предполагают наличие у граждан и домашних хозяйств специфических знаний, чтобы успешно и постоянно проводить операции, направленные на получение увеличения стоимости первоначальных сбережений. Денежные формы накопления сбережений отнюдь не требуют, чтобы собственники активов производили непрерывные операции со своими средствами. Денежные сбережения выступают как обезличенный банковский либо финансовый капитал. Приращение сбережений зависит, в первую очередь, от срока предоставления средств. Следовательно, денежные формы сбережения более доступны мелким собственникам, желающим создавать сбережения, но не имеющим сил и возможности управлять ими в режиме реального времени.

Известный американский учёный Р. Салоу создал специальную модель, отражающую сбережения. Салоу считал, что высокий уровень среднедушевого дохода и высокая норма сбережений даёт возможность стране иметь относительно стабильные и довольно высокие темпы экономического роста. История развития экономики Бельгии и Франции в 20 веке, Японии в 21 веке опровергает утверждение американского учёного. Кроме того, Салоу подчёркивал, что повышение нормы сбережений поддерживает и обеспечивает экономический рост только до тех пор, пока народное хозяйство страны не достигнет нового устойчивого состояния. Рост «азиатских тигров» Китая и Южной Кореи за счёт выхода на внешние рынки в 1970 – 2010-ых годах, напротив, свидетельствует о более сложной и неоднозначной зависимости. Экономика подобных стран не может достичь окончательно устойчивого состояния в связи с экстенсивным ростом всё новых и новых рынков. К тому же сбережения в подобных экономиках всё больше принимают форму не банковских вкладов, а вложений в ценные бумаги и материальные активы. Окончание подобной фазы роста сбережений характеризуется падением доходности сбережений, как произошло в современной Японии. Другой вариант развития событий – вложения в недвижимость, в запасы цветных и благородных металлов. Это китайский опыт частичного замещения банковских вкладов сбережениями в материальной форме.

Доходная часть бюджета домохозяйства является источником для формирования сбережений. Следует учесть, что доход состоит из натуральной и денежной части. В рыночной экономике, при развитом товарном производстве, преобладает денежная часть. Таковую картину мы наблюдаем, в частности, в больших городах нашей страны весь советский период. Чем выше денежный доход, тем при прочих равных условиях, выше может быть уровень сбережений.

Уровень дохода городского населения существенно выше, чем у сельского (39659 рублей против 18229 рублей на февраль 2016г.) [9]. Значит для этой части населения, и соответственно, домохозяйств, банковские

вклады более доступны, сбережения выше. Норма сбережений городского населения колеблется в современной России 2010 – 2016 годов от 6,8 до 13,4 % всех денежных доходов в течение года.

Для городских домохозяйств наиболее привлекательными сейчас являются сбережения под высокие проценты в предельно неустойчивых банках. Вкладчики не боятся потерять сбережения, уповая на систему страхования вкладов РФ. Практика показывает, что Агентство страхования вкладов (АСВ) всегда выполняет свои обязательства за счёт обязательного страхования, бюджетных средств, средств ЦБ РФ. Таким образом, российское государство само поддерживает ценовую конкуренцию недобросовестных банков, вкладывая деньги в систему страхования, безотказно погашающую сомнительные обязательства.

Особая проблема для российских коммерческих банков - это сберегательные вклады населения как форма сбережений. В российской практике отсутствуют вклады данного типа, так как они предполагают отношения «банк – клиент» либо «банк – домохозяйство» на протяжении десятков лет. В западной практике, как подчёркивает Л.Н.Красавина, сберегательные вклады, и их разновидность – пенсионные планы, предполагают сложную схему инвестирования и обязательное предварительное уведомление (за 2 – 4 недели) об изъятии [4].

В некоторых случаях коммерческие банки прибегают к оформлению срочных депозитов депозитными и сберегательными сертификатами. Однако, привлекательность сертификатов не очевидна, за исключением случаев поиска жилья с целью приобретения. Рассмотрим данные о роли и значении сбережений населения для коммерческих банков.

Таблица 1

Значимость сбережений населения в форме вкладов для формирования ресурсов российских коммерческих банков в 2013 – 2015 гг., млрд. руб.

Показатели	01.01.2014	01.01.2015	01.01.2016	Отклонения, 2015 г. к 2013 г.
Вклады населения в банках	16957,5	18552,7	23219,1	6261,6
Пассивы коммерческих банков	57423,1	77653,0	82999,7	25576,6
Доля вкладов населения в пассивах банков, %	29,5	23,9	28,0	-1,5

Источник: [6]

До начала 2015 года вклады населения были самым крупным источником ресурсов для банков. В начале 2015 года впервые за последние 18 лет средства организаций как источник средств стали важнейшим ресурсом банка (32,1%). Средства организаций остались наиболее значимым ресурсом и на 01.01.2016 года – 35,0%. Доля вкладов населения выросла (до 28,0%), но не вернулась пока на предкризисный уровень января 2014 года (29,5%). Следовательно, значимость сбережений населения в банках

существенно снизилась в период текущего экономического кризиса.

Для банка с точки зрения управления его доходностью и ликвидностью депозиты срочного характера являются наиболее привлекательными. Изъятие этих средств их собственниками (вкладчиками) предполагается лишь после окончания договорных сроков.

Наличие множества форм сбережений позволяет их владельцу выбирать между банковскими вкладами, ценными бумагами и приобретением валюты. При выборе из имеющихся инструментов сбережения наиболее приемлемого, вкладчики вынуждены акцентировать внимание на целом ряде критериев: ликвидность, сохранность, доходность. Между сохранностью, доходностью и ликвидностью существует сложная зависимость, которая меняется в зависимости от фазы экономического цикла в стране. В кризис ослабевает интерес к ликвидности, на первое место выходит сохранность сбережений. Это верно для граждан с доходами средними и ниже средних. Они акцентируют внимание на депозитах и приобретении иностранной валюты. У граждан с высокими доходами первое место занимает доходность их сбережений.

Интересен вопрос о влиянии кризиса на сберегательное поведение населения. Рассмотрим данный вопрос подробно, определив основные факторы – долговой нагрузки на население, приобретение инвалюты, приобретения недвижимости и др.

Фактор долговой нагрузки. «Экономика потребления» стимулировала спрос на товары длительного пользования, жильё и даже отдых за счёт кредитования населения. Как только рост экономики сменился её стагнацией, а затем падением заинтересованность населения в получении стандартных потребительских кредитов уменьшилась примерно в два раза. Возросли отказы потенциальным заёмщикам - физическим лицам в выдаче ссуд даже на рефинансирование, при том, что аналогичные ссуды массово предоставляются юридическим лицам. Так, с разворачиванием текущего экономического кризиса 2014 – 2016 годов резко возросли расходы населения по уплате процентов за кредит. Так, в межкризисный период июль 2010 года - август 2014 года, они составляли от 2,01 до 3,72 %. В кризисный период расходы на уплату процентов колеблются на уровне от 4,01 до 5,0 % всех доходов населения. Учтём аннуитетный принцип начисления платежей и получим расходы на обслуживание долга в коммерческих банках от 8,02 до 10,0%. С учётом деятельности микрофинансовых организаций (МФО) нагрузка на домохозяйства ещё выше 10,0% их совокупных доходов. С учётом названных цифр расходы населения на обслуживание долга перед коммерческими банками и МФО не могут быть ниже 15,1% от всех располагаемых доходов. Это потери в возможности инвестирования и сбережения средств населения в коммерческих банках. Значит на 7,66% от доходов населения могут снизиться сбережения в банках.

Фактор приобретения инвалюты. В межкризисный период интерес к

иностранной валюте традиционно падает, даже на развитие выездного туризма. От 3,61 до 4,77 % составляли траты на приобретение инвалюты в доходах россиян в июне 2010 – августе 2014 гг. С началом кризиса доля приобретения инвалюты поднялась и устойчиво держится на уровне 5,80 – 6,00 %. Следовательно, можем говорить, что для сбережений во вкладах потеряны до 2,39% доходов населения в связи с недоверием к устойчивости национальной валюты РФ. Доля рублёвых вкладов снизилась с 2014 по 2016 гг. с 80 до 71%.

Фактор приобретения недвижимости. С началом кризиса расходы на приобретение недвижимости из-за паники на рынке возрастают с 3,92 до 4,77 %. Развитие кризиса выявляет двукратное падение спроса на недвижимость. Расходы в 2015 – начале 2016 гг. официально 3,40% от доходов населения. Для банков это означает возможный рост на 0,52% от суммы доходов населения.

Фактор сбережений в ценных бумагах. Данный фактор существенно меньше иных влияет на сбережения во вкладах. Спекулятивные операции на финансовых рынках, как и долговременные инвестиции предпринимают в РФ около 500 тысяч инвесторов (т.е. 0,34% всего населения страны). Да, в межкризисный период сбережения в форме ценных бумаг быстро становятся привлекательными: рост с 0,23 до 1,43%. Но затем интерес к ним падает. Даже растущие в текущий кризис фондовые индексы ММВБ и РТС, что само по себе весьма удивительно, не привлекают инвесторов. Доля сбережений в ценных бумагах падает до 1,04 %. Таким образом, банки могут рассчитывать на небольшой прирост - в размере 0,39% от суммы располагаемых доходов населения.

Оценим два последних фактора (сбережения в ценных бумагах и приобретение недвижимости) с позиций зарубежного опыта. Акцент на сбережениях в недвижимость и ценных бумагах для среднего класса РФ может быть бесперспективным. Недвижимость действительно наиболее популярная форма сбережений, но лишь для состоятельных слоёв населения РФ [7]. Обратимся к зарубежному опыту. Так, в Южной Корее уровень сбережений населения увеличился с 7,5 % в 1975 г. до 25,9 % в 1988 г., одновременно с быстрым ростом экономики. Однако спекулятивные инвестиции в рынок недвижимости привели к сокращению этого показателя до менее, чем 10 % в 2000 г. и до 2,8 % в 2012 г. Похожая ситуация наблюдалась в Японии. Уровень сбережений домохозяйств также резко снизился с 21,3 % в 1975 г. до 1,4 % в 2005 г., прежде всего из-за лопнувшего пузыря на финансовом рынке (в 1997 и 2007 гг.), на рынке недвижимости (2008 г.). В связи с сокращением сбережений уменьшились расходы и инвестиции, что оказало негативное влияние на внутренний рынок и перспективы роста [10]. И в Южной Корее, и в Японии, и в США потери сбережений были сопряжены с крахом на рынке недвижимости и лопнувшими финансовыми пузырями. В РФ спекулятивные вложения в

ценные бумаги и недвижимость быстро растут с 2015 по начало 2016 г., невзирая на печальный опыт США, Японии и Южной Кореи.

Фактор среднедушевых доходов. Опубликованные цифры ГКС говорят о росте среднедушевых доходов в последний межкризисный период 2010 – 2014 гг. с 18958,4 руб. до 27765,7 руб. [5]. Таким образом, данные говорят о приросте номинальных душевых доходов на 46,5 % за 5 межкризисных лет. Размер средней пенсии по старости в РФ ниже необходимых, по мнению Международной организации труда, 40% от средней зарплаты, составившей в феврале 2016 г. сумму в 33873 рублей. Реальный среднедушевой доход в РФ за февраль 2016 (более поздних данных пока не опубликовал ГКС) составляет существенно меньшую сумму:

- 25,9% доля предполагаемых и неподтверждённых доходов по методике Федеральной службы государственной статистики,
- 12,1 % доля доходов, пошедшая на оплату НДФЛ, включённая в официальную заработную плату.

Естественно, что при таком уровне дохода, а не при объявленном официальной статистикой, сбережения существенно ниже желаемых 12 – 20 %, как в наиболее состоятельных странах мира. Максимальна доля пользователей депозитами в старшей возрастной группе. Падение реальных среднедушевых доходов в 2015 году на 11%, по официальным данным, приводит к падению сбережений. Если же мы сравним месячный доход предкризисный (2 квартал 2014 г.) с наихудшим месячным доходом в кризис (1 квартал 2015 г.), то обнаружим падение с 27347 до 25450 рублей, т.е. на 6,94 % от номинальных доходов.

Фактор доверия населения. Доверие населения финансовым институтам (банки и страховые компании) определено исследованиями ВШЭ как минимальное [8]. При этом читают надёжной формой сбережения вклады в частных коммерческих банках – 2,5 %, в банках с государственным участием – 15 % населения, для Сбербанка значение составляет 34 %. Интересно, что часть населения пытается повысить надёжность сбережений за счёт увеличения количества банков-партнёров. Так, вкладчиками одного банка является 90% сберегателей, 9 % - двух банков, 1 % – трёх и более банков в апреле 2016 г. По мнению Ибрагимовой Д.Х. «если падение дохода сопровождается ожиданиями его дальнейшего длительного ухудшения, тогда люди сокращают потребление и увеличивают сбережения» [8]. Это поведение характерно не для всех россиян, а для 21%, которые являются обеспеченными в конце 2015 – начале 2016 годов. Экстраполяция сберегательного поведения на всё население в таком случае не корректна.

Таблица 2

Влияние факторов экономического кризиса на размер сбережений населения во вкладах в коммерческих банках в 2015 - начале 2016 гг.

Характеристика фактора	Ранг фактора по значимости	Размер влияния фактора, в % от доходов населения
Рост расходов на обслуживание задолженности перед банками и микрофинансовыми организациями	1	7,66
Падение номинальных доходов населения в кризис	2	6,94
Увеличение приобретения иностранной валюты	3	2,39
Увеличение приобретения недвижимости	4	0,52
Увеличение сбережений в ценных бумагах	5	0,39
Совокупное влияние	-	16,08

Источник: [3]

Таким образом, мы наблюдаем невиданное ранее в российской практике явление – высокая долговая нагрузка физических лиц является наиболее значимым отрицательным фактором для сбережений населения во вкладах.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 10.12.2003 № 177 ФЗ «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации».
2. Федеральный закон от 18 июля 2009 г. N 190-ФЗ «О кредитной кооперации»
3. Банки.ру информационный портал. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.banki.ru>
4. Бизнес-журнал. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.business-magazine.ru>
5. Годовой отчет ЦБ за 2015г. 05 мая 2016 г. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.cbr.ru>
6. Данные об объемах привлеченных кредитными организациями средств организаций. Банк России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/4-2-2_12.htm&pid=pdko&sid=dpbvo
7. Делягин М.Г. Откуда Wall Street Journal может знать, что правительство будет делать в 2018 году? [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://delyagin.ru/>
8. Ибрагимова Д.Х. Динамика доверия финансовым институтам и парадоксы сберегательного поведения населения / Банковское дело № 12 - 2015. - с.27 – 35
9. Инвестиционное поведение населения и влияние на него системы страхования вкладов / Агентство страхования вкладов. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.asv.org.ru/documents_analytik/analytics/

10. Информационное агентство «Банкир» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.bankir.ru.

Максимовских И.В.
студент магистратуры 2ого курса
магистерская программа «Банки и банковская деятельность»
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ СРЕДСТВ НАСЕЛЕНИЯ В КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ

Переход к рыночным условиям хозяйствования, возникновение экономически самостоятельных коммерческих банков и предприятий способствовали созданию рынка банковских ресурсов. Наличие конкуренции обостряет борьбу между банками за привлеченные ресурсы. В связи с этим вопросы формирования ресурсной базы, оптимизация ее структуры и обеспечение стабильности становятся весьма актуальными в работе банка.

Ключевые слова: банк, сбережения населения, вклады, формы сбережений.

The transition to market economic conditions , the emergence of an economically independent commercial banks and enterprises contributed to the creation of bank resources market. The presence of competition between banks intensifies the struggle for attracting resources. In this regard, the issues of formation of the resource base , optimizing its structure and ensure stability are highly relevant to the work of the bank .

Keywords: Bank, savings, deposits, forms of savings.

Федеральный закон от 02.12.1990 года № 395-1 «О банках и банковской деятельности», закрепил право банков самим определять процентные ставки по кредитам и депозитам. Получив желанную свободу, коммерческие банки принялись активно осваивать рынок частных сбережений. Можно выделить несколько причин, объясняющих проникновение коммерческих банков на рынок сбережений населения.

Первая причина это дефицит денежного капитала и поиск нового источника ресурсов. Глубокий кризис производства существенно сократил количество экономических агентов, обладающих временно свободными денежными капиталами. Из кредиторов банковской системы организации все больше превращаются в потребителей банковских кредитов. По этой же причине падает удельный вес срочных депозитов институциональных клиентов. Весьма часто недостаток ресурсов восполняется межбанковскими займами, которые являются слишком подвижными как с точки зрения срока, так и с точки зрения стоимости. В этих условиях многие банки обращаются на рынок сбережений населения, пытаются найти в нем альтернативный

стабильный источник капитала.

Высокое качество сбережений населения как ресурса банковской деятельности является второй причиной. Вклады населения являются небольшими по величине и приобретают значение для банка лишь при достижении определенной массовости. Распыленность вкладов среди множества частных вкладчиков обладает очевидным преимуществом, которое существенно снижает негативные последствия досрочного изъятия вкладов и повышает тем самым устойчивость ресурсной базы банка. Он становится менее зависимым от действий отдельных клиентов и большой легкостью может переносить нежелательные повороты рыночной конъюнктуры. Кроме того, раздробленность вкладов позволяет банку организовать более равномерный (без резких пиков и спадов) оборот ресурсов. Еще одним положительным качеством вкладов населения как ресурса является более длительный срок их размещения. По существу в настоящий момент только население может предоставить ресурсы на срок более года, депозиты предприятий редко выходят за пределы 6-ти месяцев. В этом смысле вклады граждан являются прекрасным противовесом для краткосрочных обязательств по межбанковским займам и коротким депозитам предприятий. Принимая во внимание тот факт, что в более длительном сроке привлечения вкладов лежит значительный резерв сокращения их трудоемкости, нетрудно увидеть, что вклады граждан являются весьма ценным источником капитала.

Другая важная причина повышения интереса банков к населению объясняется тем влиянием, которое оказывает наличие в балансе вкладов граждан на оценку банка внешними организациями. Таким образом, выходя на рынок частных сбережений позволяет банку не только привлечь дополнительные ресурсы, но и повысить свои шансы на получение крупных межбанковских займов.

Поиск «слабого» партнера. Население является наименее юридически защищенным слоем банковской клиентуры. Конкуренция на рынке частных сбережений развивалась в последние годы в двух основных направлениях: во-первых, конкуренция новых коммерческих банков между собой, а во-вторых, как негласное соперничество всей системы новых коммерческих банков с системой Сбербанка России. Наиболее примечательным является второй тип соперничества, поскольку именно распределение клиентуры между Сберегательным банком и коммерческими банками отражает степень развития новых рыночных элементов в банковской системе, показывает уровень реальной демонополизации сферы финансовых услуг, означает расширение возможности выбора населением того или иного сберегательного учреждения.

Анализ мотивов выбора населением банка для помещения своих сбережений позволяет сделать вывод о том, что рыночные позиции Сбербанка банка являются весьма уязвимыми.

Орудием конкурентной борьбы на рынке частных сбережений была и остается величина процентов по вкладам. Проигрывая Сбербанку по числу филиалов, коммерческие банки всегда предлагают вкладчикам гораздо более выгодные условия хранения денежных средств, чем из основной конкурент. В отдельные периоды по длительным вкладам проценты коммерческих банков были в 2-3 раза выше ставок, предлагаемых Сбербанком России.

Развитие сети коммерческих банков, предложение мелким клиентам высоких процентов на вложенные денежные средства, высокое качество обслуживания обусловили постепенное усиление влияния коммерческих банков на рынке сбережений населения и привели к соответственному сокращению доли рынка, удерживаемой Сбербанком.

Пятая причина - процентная политика коммерческих банков в отношении населения. Важным средством конкурентной борьбы между банками за привлечение ресурсов является разнообразная процентная политика, ибо получение дохода на вложенные средства служит существенным стимулом к совершению клиентами вкладов.

Уровень депозитных процентных ставок устанавливается каждым коммерческим банком самостоятельно, ориентируясь на учётную ставку ЦБР, состояние денежного рынка и исходя из собственной депозитной политики. По отдельным видам депозитных счетов величина дохода определяется сроком вклада, суммой, спецификой функционирования счёта, объёмом и характером сопутствующих услуг, наконец, зависит от соблюдения клиентом условий вклада. Счета до востребования используются владельцами для совершения текущих операций, характеризуются нестабильностью остатка, и в силу этого данная группа счетов отличается низкой доходностью. По остаткам средств до востребования, открытых юридическим лицом, проценты могут не начисляться вообще. В этом случае, с клиентов не взимается плата за расчётно-кассовое обслуживание. Однако отсутствие дохода стимулирует владельцев к минимизации средств на счетах до востребования и размещению излишних сумм в более доходные виды вложений (срочные вклады, ценные бумаги и пр.). С целью недопущения оттока средств с этого вида счетов многие банки используют начисление небольших процентов на среднесрочный остаток средств в периоде (обычно ежеквартально). Некоторые банки стимулируют клиентов к поддержанию стабильных остатков на счетах до востребования, предлагая высокие проценты, но к минимальному остатку средств на счете или выплачивая премии клиентам за крупные не снижающиеся остатки средств. Ряд банков применяет дифференциацию ставок процента в зависимости от размера минимального остатка средств. По счетам до востребования, открытым для физических лиц, проценты устанавливаются в обязательном порядке, но доход по ним всегда существенно ниже, чем по срочным вкладам. Определяющим фактором при установлении размера процентной ставки по срочным вкладам

является срок, на который размещены средства: чем длительнее срок, тем выше уровень процента. Существенным моментом является частота выплаты дохода: чем реже осуществляются выплаты, тем выше уровень процентной ставки. С целью заинтересовать вкладчиков в помещении своих средств в банк используются способы исчисления и уплаты процентов. Традиционным видом исчисления дохода являются простые проценты, когда в качестве базы для расчёта используется фактический остаток вклада и с установленной периодичностью; исходя из предусмотренного договором процента, происходят расчёт и выплата дохода по вкладу.

Другим видом расчёта дохода являются сложные проценты (начисление процента на процент). В этом случае по истечении расчётного периода на сумму вклада начисляется процент, и полученная величина присоединяется к сумме вклада. Таким образом, в следующем расчётном периоде процентная ставка применяется к новой возросшей на сумму начисленного ранее дохода базе. Сложные проценты целесообразно использовать в том случае, если фактическая выплата дохода осуществляется по окончании срока действия вклада. Привлекательным для вкладчиков является применение процентной ставки, прогрессивно возрастающей в зависимости от времени фактического нахождения средств во вкладе. Такой порядок начисления дохода стимулирует увеличение срока хранения средств и защищает вклад от инфляции. Некоторые банки с целью компенсации инфляционных потерь предлагают выплату процентов вперёд. В данном случае вкладчик при помещении средств на срок сразу же получает причитающейся ему доход. Если договор будет расторгнут досрочно, то банк перечисляет проценты по вкладу и излишне выплаченные суммы будут удержаны из суммы вклада. По мимо гибкой процентной политики с целью стимулирования привлечения средств, банки должны создавать своим вкладчикам гарантии надёжности помещения средств во вклады по средством создания страховых фондов или страховых резервов.

С нашей точки зрения верным будет определение депозитной политики как осознанных действий банка по привлечению средств клиентов, по формированию ресурсной базы, которая бы полностью соответствовала стратегическим целям развития данной кредитной организации. В российской банковской практике проявляется 6 основных типов депозитной политики коммерческих банков:

1. «Неразвитая» депозитная политика, которая характерна для вновь созданных кредитных организаций, не проработавших еще установленные законодательством два года для получения чего-то большего, чем лицензия на работу с юридическими лицами в рублях. Ограниченность возможностей такого банка очевидна и он не слишком привлекателен с точки зрения размещения средств. Данная политика является четко ограниченной по времени. Но она небесцельна целью данной политики как раз и является формирование круга постоянной клиентуры, создание положительного

имиджа банка в местном деловом сообществе.

2. Политика «карманного» банка, направленная на обслуживание, прежде всего интересов определенной финансово-промышленной группы и связанных с ней предприятий. Политика позволяет не терять контроль над финансовыми потоками группы, но в тоже самое время делает невозможным превращение банка использующего ее, в крупный общенациональный. Именно последнее обстоятельство послужило причиной для замены данной политики у многих российских банков. В частности один из уралосибирских банков, видимо, поэтому изменил свою политику.

3. Политика «снятия сливок» давно и хорошо известна. Обслуживая состоятельных физических лиц и финансово-устойчивые преуспевающие организации, банк серьезно понижает свои операционные расходы. Имидж, приобретаемый банком чрезвычайно выигрышен, но возможности дальнейшего роста существенно ограничены выбранным (не слишком большим, например, для сегодняшней России) сегментом рынка.

4. Политика «банка для всех», каковым, например, сейчас является «Газпромбанк», «исповедовавший» (сравнительно недавно) несколько иную депозитную политику. В этой связи, важно отметить, что в документах банка, определяющих его сегодняшнюю политику, мы легко найдем следы прежней. Противоречие между внутрибанковскими документами (описывающими направление развития политики банка) и практической работой банка по привлечению средств может небольшое время не сказываться на результатах деятельности. Ярчайшим примером «банка для всех» обычно называют Сбербанк России, забывая при этом его несколько особый статус банка, в котором сбережения населения до сих пор гарантированы государством, забывая, что банковская политика его носит выраженный социальный характер. Подавляющая часть других банков просто не стала бы сегодня предоставлять услуги на селе и на городских окраинах. Понятно, что только в той стране есть нормальная возможность для кредитной организации стать банком для всех, где действует закон о страховании вкладов. Ясно, что принятие такого закона большая часть банков оказывается в невыгодной конкурентной ситуации по сравнению с теми, кто вступит в систему страхования, несмотря на связанные с этим издержки.

Существенное снижение нормы обязательных резервов в Банке России сделало бы политику «банка для всех» более востребованной, более доступной для кредитных организаций и, несомненно, повысило бы как стабильность банковской системы России на данном этапе, так и уровень обслуживания клиентуры.

5. «Банк для малого бизнеса». Идеи кредитования малого бизнеса всегда были «близки сердцу» английских банкиров. Недаром именно Европейский банк реконструкции и развития явился создателем проекта поддержки предприятий малого и среднего бизнеса в нашей стране.

Привлекательность такой политики, очевидна для многих небольших по размеру российских банков, не желающих оказаться или оставаться в положении аутсайдеров рынка. Высокая рискованность данной политики предполагает повышенные требования к качеству управления банком.

6. «Банк – аутсайдер» - обслуживает небольшой круг клиентуры. Его собственный капитал, как правило, почти не растет и доля на рынке депозитов постепенно снижается. Качество обслуживания может стать критическим фактором для существования такого банка.

Депозитная политика банка должна соответствовать всей его политике управления активами и пассивами. Главной задачей депозитной политики должно быть формирование ресурсной базы банка, отвечающей его стратегическим целям. При формировании и осуществлении депозитной политики российские банки сталкиваются, по нашему мнению, со следующими проблемами:

- Несоответствие выбранной политике имеющейся филиальной сети и возможностям ее расширения. Так, у одного из сибирских банков «линейка» банковских продуктов нацелена на обслуживание практически всех сегментов рынка, а филиальная сеть представлена всего несколькими дополнительными офисами.

- Несоответствие выбранной политики и территориального расположения учреждений банка. Например, банк стремится обслуживать всех клиентов и его филиальная сеть хорошо развита, но новые пункты приема вкладов, операционные кассы, дополнительные офисы открываются в тех частях города, которые территориально отдалены от клиентуры. Этот недостаток характерен для многих крупных банков, предполагающих, что их имидж заставит клиентуру больше «путешествовать» в поисках их услуг. Но в данном случае, значительная часть корпоративных клиентов и физических лиц, предпочтет реже заезжать в офисы неудобно расположенного банка.

- Существующая возможность расширения депозитной базы (и даже смены типа депозитной политики) приходит в противоречие с недостаточной развитостью активных операций, с невозможностью привлечь на кредитное обслуживание новых крупных клиентов. Причинами такой ситуации, в частности, могут быть и высокая стоимость уже привлеченных ресурсов, и недостатки менеджмента банка.

- Жесткое лимитирование активных операций (по суммам, срокам и ставкам) со стороны головного офиса. Данная проблема весьма распространена в филиалах иногородних банков. Ограниченный жесткими лимитами (например «вкладывать в кредитное обслуживание не более 30% привлеченных средств») филиал не может предложить даже уже существующим перспективным клиентам полный спектр услуг.

Для верного выбора депозитной политики на рынке банкам необходимо его анализировать, причем данная деятельность должна быть направлена на выявление факторов, способствующих привлечению

сбережений населения.

Использованные источники:

1. Букато В.И., Львов Ю.И. Банки и банковские операции в России. – М.: Финансы и статистика, 2011.
2. Васильева И.А. Тенденции развития депозитной активности населения // Управление экономическими системами . Май – 2015 — [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://uecs.ru/uecs-77-772015/item/3525-2015-05-27-06-33-19>
3. Деньги, кредит, банки, ценные бумаги: Практикум: Учебное пособие для вузов /под ред. Жукова Е.Ф. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.
4. Попков В. В. К вопросу о конкуренции в банковской сфере// Банковское дело, 2011, №2, С. 14.
5. Тедеев, А.А. Финансовое право: учеб. – М.: Изд-во «Эксмо», 2010. – 480 с.

Макуев Д.Г.
студент 4 курса
факультет «Менеджмент»
Россия, г. Москва

СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ РОССИЙСКИХ РАБОТОДАТЕЛЕЙ: ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

***Аннотация:** В данной статье рассмотрены вопросы, связанные с проблемами и тенденциями развития социальной ответственности российских работодателей. Даны характеристика социальной ответственности бизнеса, ретроспектива вопроса и рассмотрен западный опыт.*

***Ключевые слова:** работодатель, общество, социальная ответственность.*

SOCIAL RESPONSIBILITY OF RUSSIAN EMPLOYERS: ISSUES AND TRENDS

***Abstract:** This article discusses the issues related to problems and development trends of social responsibility of Russian employers. Given the characteristics of the social responsibility of business, the retrospective question and considered the Western experience.*

***Keywords:** employer, society, social responsibility.*

На сегодняшний день вопрос, связанный с социальной ответственностью работодателей, остается наиболее актуальным и подверженным острым дискуссиям. Экономико-социологические исследования в данном направлении начали проводиться с 1990 – го года.

Под социальной ответственностью работодателей необходимо понимать, как свод этических законов, соблюдаемых предпринимательской средой. Задача работодателей в данном случае заключается в выполнении,

возложенных государством, социальных обязательств, которые в конечном счете должны формировать качество жизни всего общества.

Дискуссии, не утасающие между экономистами и социологами на протяжении более 30 лет, имеют масштабный характер и крайние взгляды. Одни ученые и специалисты в области экономики придерживаются версии, что работодатели и предпринимательство в целом, не несут какой – либо ответственности перед обществом и главной их задачей является выплата налогов, максимизации доходов, и следование букве закона Российской Федерации. Противоположная сторона, неoinституционалисты, придерживаются позиции, характеризующей предпринимательство как надежный фундамент для повышения благосостояния общества, и потому, несущий полную социальную ответственность.

Данное суждение зиждется на формировании доверительных отношений между работодателями и государством, работниками, социума в целом, без применения карательных мер и формальных законов. В данном случае социальная ответственность пласта работодателей заключается в решении важных социальных проблем, взамен на снижение транзакционных издержек самой же коммерческой организации.

Данные дискуссии и противоположные взгляды на функции бизнеса детерминированы отсутствием в социальной-экономической науке четкого определения социальной роли работодателей. Однако, сама практика внесла коррективы в теорию, распределив роль предпринимательства таким образом, что работодатели вынуждены придерживаться позиции социальной ответственности. Данное явление связано как с поддержанием репутации организаций, так и с необходимостью успешной адаптации к специфическим условиям социо-институциональной среды ведения бизнеса.

Со дня становления капиталистических отношений в России, можно проследить развитие и тенденции в рамках вопроса о социальной ответственности работодателей. [1; с. 26]

Спад и в дальнейшем, полное отсутствие социальной ответственности перед обществом, произошел в России в 2000- 2010-хх г., на фоне мирового финансового кризиса. Главной причиной, по которой большинству предприятий в России, пришлось свернуть собственные социальные программы, явился значительный спад чистой прибыли и каких – либо среднесрочных перспектив на эффективную деятельность и прежние высокие доходы.

Таким образом, кризис стал неким индикатором, лакмусовой бумажкой к определению истинного отношения работодателей к роли социальной ответственности. Вообще, такое понятие, как социальная ответственность, в России зародилось и начало формироваться в сознании работодателей только в 2001 – 2002 годах, с возникновением политической стабильности в стране.

До этого момента, бизнес не имел представления о таком понятии, как

социальная ответственность. Данный процесс в 1990 – е гг. отражался в проведении благотворительных мероприятий. Период же после перестройки характеризуется такими процессами, как борьба бизнеса за право на существование, в рамках которого невозможно было говорить и осуществлять какую – либо социальную функцию. [2; с. 30]

Однако, следует отметить, что региональный бизнес даже в самые тяжелые в финансовом отношении, времена, выделял определенные суммы для поддержания социальных объектов или программ государства. Конфликтные ситуации на данной почве возникали редко, поскольку работодатели стремились поддерживать положительные отношения с властями, не ориентируясь, однако, на мнение самого общества и работников.

Поворот в вопросе социальной ответственности работодателей был совершен в начале 21 века, когда некоторые компании начали выходить на международный уровень, где ответственность бизнеса является неотъемлемой частью понятия предпринимательства. Так, для продуктивного сотрудничества с западными организациями, российским пришлось ввести специальные должности, ответственные за формирование социального развития общества.

Еще одна причина, по которой стала возможна работа в направлении формирования образа социально ответственного работодателя, связана с финансовой и политической стабильностью данного периода. При этом, социальная ответственность продолжала быть лишь статьей расходов бизнеса, а не стратегическим направлением развития.

Тенденции к социальному инвестированию появились, начиная с 2005 года, и выражались в выделении работодателями грантов молодым ученым и вузам. Компании в данный период начали ориентироваться на мнение общества и выстраивание собственного положительного имиджа.

Передовые позиции в отношении социальной ответственности занимает сырьевой сектор, реализуя наибольшее количество социальных программ, и выстраивая стратегические социальные проекты, инвестируя в интеллектуальный капитал государства. Именно в данный период понятие социальной ответственности в России начинает встраиваться в международные каноны. [3; с. 45]

Сегодня проблематика вопроса социальной ответственности, связана с отсутствием системы оценки эффективности проведения социальной политики для самой компании. То есть, работодатели не имеют фиксированных критериев и показателей, по которым можно оценить собственный вклад в социальную деятельность.

В России по – прежнему критерием эффективного бизнеса не является социальная ответственность. Государство не способно мотивировать работодателей к несению социальной функции при помощи определения социальной ответственности как инвестиций в будущее.

Обращаясь к западному опыту, следует отметить то обстоятельство, что осознание значимости социальной ответственности присутствует как у работодателя, так и работника, и покупателя. Западный покупатель в своих покупках ориентируется в первую очередь, не на сам товар, а на компанию-производителя. Огромным спросом пользуются именно те товары, производителями которых являются компании, где работодатели ведут активную социальную политику, направляя определенные средства в страны третьего мира.

В России подобная схема сегодня также начинает функционировать и становится актуальной как для покупателя, так и для работодателя. Данный процесс носит понятие социального маркетинга.

На сегодняшний день, в Российской Федерации, в виду нестабильной экономической ситуации, уверенную долю социальной ответственности несут лишь крупные компании. Более мелкие работодатели вынуждены временно приостановить работу в направлении социальной ответственности.

Использованные источники:

1. Абрамов А.В., Социальная ответственность бизнеса в современных условиях / А.В. Абрамов // Экономика и управление - 2015. - № 3. - С.60.
2. Бахтевич Д.Н., Анализ социальной политики в России / Д.Н. Бахтевич // Экономика и предпринимательство -2014. - №3.-С. 89.
3. Зарипов К.С., Россия в условиях социального кризиса / К.С. Зарипов // Человек и труд - 2015. - № 2 - С.100.

*Маллабоев Н.
старший преподаватель
Шокиров Д.
преподаватель*

*Наманганский инженерно – педагогический институт
Узбекистан, г. Наманган*

СПОСОБЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: В статье раскрыты проблемы по безопасности информации, управление документа и управление электронного документооборота. Обеспечение информационной безопасности и формирование нового подхода к вопросу безопасности.

Ключевые слова: система workflow, электронный документооборот, информационная безопасность, защиты данных,

Особенности официальных документов, обращающихся в органах государственного управления, считаются их юридической силой и впускаются в оборот на основе действующего законодательства, характеризуются полномочиями создавшего их организации и установленным порядком регистрации. Здесь под основой официального документа понимается созданный физическим и юридическим лицом и

регистрированным в установленном порядке документ. Документы, созданные в порядке, не отвечающим данным требованиям, будут считаться не имеющими или мало имеющими юридическую силу.

На сегодняшний день в органах государственного управления Республики Узбекистана большое внимание уделяется внедрению системы электронного документооборота. Существует два класса электронного документооборота. Первый - система workflow, здесь система электронного документооборота известна заранее, с помощью системы технологического движения дается команда между сотрудниками документу управлением документа и управлению электронного документооборота. Второму классу входит свободно движущийся ad-hoc, здесь структура процесса не определяется заранее, а формируется в процессе работы (выполняющий работу сотрудник сам определяет следующего ответственного сотрудника и дает на то документ (поручение). Особенность свободно движущейся системы в том, что создание единого документа имеет несколько видов, что отличается друг от друга ответственными сотрудниками, составом документа (поручения) и случаем перехода процесса на следующую стадию.

Из-за негативно влияющих факторов можно допустить ошибки. К примеру, влияющие на особенность полного процесса (скорость, своевременность) и качество документа (аутентификация, полнота, точность). Нарушение в структуре процесса может иметь следующие виды: “изменение” замена одного процесса другим, “процесс передачи”, “ставить” непредвиденный процесс, нарушение порядка выполнения действия и т.д.

К вопросам обеспечения информационной безопасности можно отнести следующие:

- обеспечение информационной безопасности;
- понятие “логин”;
- понятие “пароль”;
- понятие “авторизация”;
- порядок регистрации;
- условия получения логина и пароля;
- взлом логина и пароля;
- кража логина и пароля;
- использование ресурсов без разрешения и его последствия;
- вирус компьютера;
- виды и задачи вирусов;
- способы борьбы против вирусов;
- понятие “атака”;
- информационные атаки и правила защиты от них.

Быстроразвивающиеся компьютерные информационные технологии изменяют повседневную жизнь всех сфер. Сейчас понятие “информация” часто используется в качестве товарного знака, с помощью которого можно

осуществлять продажу, покупку или обмен на другой товар. Вместе с этим цена информации возрастает в сотни, иногда тысячу раз по сравнению с компьютером, на котором имеется расположена эта информация. Поэтому необходимо защищать информацию от входа в нее без разрешения, намеренного изменения, утечки и кражи, потери и других преступных характеров. Хотя широкое использование компьютерных систем дает возможность автоматизировать процессы работы объемов информации, оно будет бессильно в отношении процессов агрессивных воздействий, поэтому перед пользователями информационными технологиями возникает новая *проблема — информационная безопасность*. Проблема безопасности на самом деле не новая проблема, так как обеспечение безопасности является первостепенной задачей для каждой системы независимо от ее сложности, природе. Если информационная система защищаемого объекта или средства агрессивных воздействий имеют информационную форму, то придется создать абсолютно новые технологии и способы защиты. С целью обозначения комплекса способов защиты данных и средств операций против хакеров начали использовать термин компьютерная безопасность.

Появление распределенных систем обработки данных стало причиной формированию нового подхода к вопросу безопасности. Известно, что в таких системах сети и коммуникационные оборудования служат обмену данных между терминалами пользователей и компьютером. По этой причине стало необходимой защита сетей передачи данных и вместе с этим появился термин *безопасность сети*.

Степень важности информации известен с древних времен. Поэтому и издревле применялись разные способы защиты информации. Один из них — секретное письмо. Его мог прочитать только человек, которому адресовано письмо, и больше никто. Испокон веков это искусство — секретное письмо не выходило за рамки высших слоев общества, миссией резиденций посольств и разведки государства. На сегодняшний день информация имеет цену и стала широкораспространяемым товаром. Теперь ее производят, хранят, передают, продают и покупают. Кроме того, ее крадут, неправильно интерпретируют и подделывают. Таким образом, стало необходимым защищать информацию.

Под защитой информации понимается:

- обеспечение целостности информации, вместе с этим, недопущение взлома или уничтожения элементов информации;
- недопущение подделки (изменения) информации, сохраняя ее целостность;
- недопущение получения в сети информации лицами, не имеющими соответствующее на то право, или посредством процессов;
- доверие на применение передаваемой владельцем (продавцом) информации и ресурсов на основе достигнутого взаимного договора.

Все вышеприведенные слова исходят из важности и актуальности

проблемы информационной безопасности компьютерных сетей и систем. В компьютерных сетях и системах под защитой информации принято считать применение разных средств и способов, принятие мер и реализация мероприятий с целью системного обеспечения достоверности передаваемой, охраняемой и обрабатываемой информации.

Убедиться сложности безопасности работы в объединенных сетях можно посредством следующих примеров:

1. Определить требования обеспечению безопасности в передаче информации можно следующими терминами: конфиденциальность, аутентификация, сохранение единства, недопущение лжи, используемость, управление используемостью.

2. Во многих случаях в целях определения недостатков системы защиты, оставшихся за вниманием ее создателя, следует смотреть с точки зрения противоположной к проблеме стороны. Говоря иначе, надо принимать противоположные меры в создании того или иного механизма или алгоритма защиты.

3. Необходимо пользоваться средствами защиты с учетом комплекса всех противоположных мер.

4. После разработки мер обеспечения безопасности следует решить, когда и где надо принимать эти меры. Это может быть физическое место (выбор точки сети для применения определенного средства защиты) или обеспечивающее безопасность место в логической цепи (например, поверхность протокола передачи информации или выбор поверхностей).

5. Средства защиты обычно отличаются от определенного алгоритма и протокола. Согласно нему, определенная часть информации, имеющая интерес к защите, должна оставаться секретной (например, в виде шифрового ключа). А это, в свою очередь, требует разработку способов создания, распределения и защиты таких секретных информации.

Защиты доступа к секретной или драгоценной информации — одна из важных задач. Защита имущества владельцев и пользователей компьютеров — это защита от экономического, материального и нематериального ущерба разных входов и кражей разрабатываемой информации. На сегодняшний день можно отметить несколько направлений безопасности.

Информационной безопасностью называют защищенность в любых носителях информации от воздействий, направленных на потерю или изменение данных, случайных и умышленных действий. Если в древности угроза состояла только в краже или копировании конфиденциальных сообщений и документов, то в настоящее время угроза состоит в использовании сборника компьютерных данных, электронных данных, электронных массивов без разрешения их владельца. Кроме них, эти действия вызывают стремление получить материальную прибыль.

Использованные источники:

5. Makarova N.V. Informatika, Toshkent, Talqin, 2005 (Darslik)
6. Sattorov. "Ma'lumotlar bazasini boshqarish tizimlari". T, 2007y. (O'quv qo'llanma)
7. Панасенко С. «Защита электронных документов» ,Москва, ФиС, 2000 г.
8. Электронные ресурсы: www.gov.uz, www.referat.uz, www.Google.uz,

Маллабоев Н.
старший преподаватель
Шокиров Д.
преподаватель

Наманганский инженерно – педагогический институт
Узбекистан

СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ПЛАТЕЖА

Аннотация: В статье раскрыта проблема об электронной оплате, осуществление банковских операций посредством Интернета. И платежная система, осуществляемая цифровыми наличными деньгами

Ключевые слова: электронный рынок, интерактивная платежная система, SSL, L SET, Net Cash, Net Bank, City Bank, Digi Cash, Россия Roy Cash, Web Money, Cyber Plat, Assist,

Наличие в интернете электронного рынка связано с возможностями практического применения в интернете интерактивной платежной системы для товаров и услуг.

Последний этап любого торгового договора завершается расчетом на основе осуществляемой в государства платежной системы. Эти платежные системы правильно называть классификацией технологий платежной системы. Потому что действующие системы в большинстве случаев осуществляют вышеприведенные механизмы в разных комбинациях.

Платежные системы, осуществляемые с применением кредитных схем. Системы с использованием кредитных карточек в качестве платежных средств на сегодняшний день занимают самое высокое место в мировой платежной системе. Преимущество использования платиновых карточек для оплаты в интернете связано с схожестью традиционной системы платежа. В таких случаях интернет используется с осуществлением технологий обеспечения информационной безопасности передачи данных. В таким системам относятся Cyber Cash; Open Market; First Virtual и другие платежные системы.

Наряду с протоколом SSL в таких системах в обмене информация используется протокол передачи данных SET (Secure Electronic Transaction) и он обеспечивает надежную защиту цифр кредитной карточки.

Спецификация L SET (разработан с помощью Master Card и Visa, Netscape, IBM, Verisign) – один из самых безопасных способов оплаты товаров в использовании кредитных карточек.

В основе SET спецификации лежит криптография с использованием массового ключа и цифрового сертификата. SET протокол защищает от операций с краденными или фальшивыми картами. Недостатком SET на сегодняшний день является то, что он требует от пользователей установления специального программного обеспечения, что потребует определенные инвестиции. Кроме того, согласно недавно проведенным тестам, этот протокол часто использует и в силу операций по шифрованию транзакций. Несмотря на это, SET протокол принимается в качестве будущего электронной коммерции Интернета. Полную информацию о протоколе можно получить по следующему адресу: <http://www.emoney.ru/publish>.

С точки зрения потребителя основными недостатками кредитной системы являются:

- необходимость проверки платежеспособности клиента, увеличивающего расходы для осуществления транзакции, а также авторизации карточки. Потому что на каждую транзакцию эмитент карточки отбирает от суммы транзакции 1,5 – 3 процента, но это не превышает 20 процентов. В противном случае перевод товаров по низким депозитам не даст никакого эффекта;
- отсутствие анонимности, обязательный сервис со стороны торговых систем;
- кредит, ограниченность количества электронных магазинов, работающих с карточкой;
- необходимость открытия кредитного счета;
- комплекс передачи в сети данных карточки.

Дебитная система (Net Cash, Net Bill и другие) основаны на использовании чеков или цифровых эквивалентов наличных денег. Платежные системы, осуществляемые с использованием дебитных схем. Здесь дебитная система, основанная на цифровых наличных деньгах, не требует подтверждения со стороны 3-го лица, цена их использования стремиться к «0», то есть их удобно использовать в микроплатежах.

В качестве примера рассмотрим Net Cash. Эта система работает с 1994 года, ею удобно пользоваться. Потенциальный покупатель сначала должен купить купон с Net Bank. Для этого он с помощью почты или напрямую с сайта Net Cash Web посредством опроса покупает пятнадцать купонов и отправляет их продавцу для обмена товаром или услугой. Net Cash не использует шифрование и опирается на возможности встроенных Web-браузеров и другие системы шифрования. С теоретической точки зрения, купон может попасть под подпись других людей и им можно пользоваться до того, как он дойдет до истинного клиента.

Клиент будет всегда неизвестен продавцу. Поэтому эту систему можно назвать анонимной. Несмотря на то, что платежная система Net Cash не в достаточной мере безопасна, она проста и широко распространена.

Первоначальный взнос в Net Cash составляет 19,95 \$, затем необходимо открыть лицевой счет в Net Bank.

При получении купона клиент платит 2 процента (минимум 2 \$), продавец при возвращении в Net Bank платит 2 процента (минимум 4 \$). Подробную информацию об этом можно получить по следующему адресу: <http://www.netcash.ru/>, <http://netbill.ru/>.

Платежная система, осуществляемая цифровыми наличными деньгами

Цифровые наличные деньги являются новым видом расчета в Интернете.

Термин «Цифровые наличные деньги» определяет категорию электронной платежной системы. Они стараются перевести наличные деньги с реальности в Интернет виртуальность.

Цифровые наличные деньги – это очень большие цифры или файлы, они выполняют функцию знаков и в отличие от других платежных систем файлы считаются те самыми же деньгами.

По сравнению традиционных физических наличных денег цифровые имеют ряд преимуществ. К примеру, их использование обеспечит владельцу управление на анонимном уровне, это имеет важное значение в борьбе с компьютерной преступностью.

Поток электронных наличных денег можно найти в режиме реального времени, а в традиционных наличных деньгах эту операцию не осуществить. Гарантированную работу системы цифровых наличных денег обеспечивают современные криптографические способы. Расходы для работы данных систем минимальны.

Кроме этого, отсутствие расчетов кредитных карт в схемах дает возможность их использования в микро платежах. Цифровые наличные деньги входят в систему дебитов. Развитие им оказали компании City Bank, Digi Cash, Россия Roy Cash, Web Money. На сегодняшний день в использовании цифровых денег существует два основных конструкции:

- (Digi Cash) направлен на платежи, разработанные профессором Д. Чаумом;
- Электронные деньги корпорации Mondex, платеж имеет автономность и не нуждается в авторизации.

Интернет- банкинг. Среди платежных систем отдельную группу занимает система осуществляющая функцию Интернет-банкинга, то есть осуществление банковских операций посредством Интернета.

Операции, дающие возможность их осуществить, включают все услуги по управлению банковскими счетами. В России Интернет-банкингу относятся банковские системы "Автобанк ", "Гута -банк" и КБ "Градо Банк" и другие.

В целом, платежные системы, нацеленные на работу с цифровыми наличными деньгами, на данный момент конкурируют с дополнительными

системами SET, что вызвало сомнения у вовлеченных в электронную коммерцию и платежную систему компаний. Что лучше, оплата через схему SET или электронными наличными деньгами?

Если совсем недавно все верили преимуществу электронных наличных денег, то сейчас наоборот консервативные кредиты их вытесняют.

Платежные системы электронной коммерции в России.

Рассмотрим основные платежные системы, реально участвующие в осуществлении электронных платежей, обеспечивающие развитие электронной коммерции в России.

Cyber Plat. Эта система (<http://www.cyberplat.ru>) одна из лидирующих платежных систем в России (в основе концепции CyberPlat лежит дебитная схема и в будущем появятся возможности Интернет-банкинга). В секторе корпоратив интернет-коммерции развивается в качестве средства расчета (модель электронной коммерции B2B). Но эта система создает возможности для привлечения и физических лиц. Эта система осуществляет операцию в Интернете как реальными деньгами, так и безналичными, расчеты на куплю-продажу в интернет-магазинах можно осуществить как со лицевых счетов "Платина" клиентов, так и кредитными карточками любого банка. Весь обмен информацией осуществляется в Интернете.

Assist. Система Ассист (<http://www.assist.ru>) введен в действие в 1999 году, она позволяет в любом подключенном к Интернету компьютере с личных счетов клиентов интернет провайдера или их кредитных карточек осуществлять операции в режиме "Online" авторизацию и обработку платежей.

Посредством системы Assist в Интернет-магазинах для расчета купли-продажи нужно иметь кредитную карточку "Visa, Euro, Card, Master Card, Dinners Club, 7CB, American Express или быть клиентом крупных Интернет провайдеров. Таким образом, Assist является в основном системой с кредитными карточками, включает в себя некоторые элементы дебитной схемы. Согласно данным сайта Assist web, свыше 60 предприятий пользуются данной системой.

Web Money (<http://www.webmoney.ru>). Система Web Money дает возможность любому пользователю Интернета безопасно осуществлять операции с наличными деньгами, в режиме "On -line" рассчитаться наличными деньгами в так называемой Web –поиск.

В России разработкой и техническим применением системы занимается организация "Вм - центр" и она спланирует пользователей посредством Web Money. Клиентами системы являются Интернет-магазины и их потребители. С одной стороны, они — Интернет-магазины, с другой — не использующий традиционный вид расчета или не имеющий такую возможность пользователь Интернета.

Использованные источники:

1. Makarova N.V. Informatika, Toshkent, Talqin, 2005 (Darslik)

2. Sattorov. "Ma'lumotlar bazasini boshqarish tizimlari". T, 2007y. (O'quv qo'llanma)
3. Панасенко С. «Защита электронных документов» ,Москва, ФиС, 2000 г.
4. Электронные ресурсы: www.gov.uz, www.referat.uz, www.Google.uz,

*Маллабоев Н.
старший преподаватель
Абдуллаева Н.
старший преподаватель
Наманганский инженерно – педагогический институт
НаМИПИ
Узбекистан*

МЕСТО СИСТЕМЫ “ЭЛЕКТРОННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА” В РАЗВИТИИ МАЛОГО БИЗНЕСА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

***Аннотация:** в статье рассматривается роль системы электронного правительства в развитии малого бизнеса, применение информационных коммуникационных технологий в социально-экономической жизни.*

***Ключевые слова:** электронное правительство, малый бизнес, информационное общество, эволюционное развитие информатизации-коммуникационных технологий, внутреннее производство, зарубежное производство, предприниматель.*

Во многих странах последовательно внедряется национальная стратегия развития связи, информационных технологий и информатизации, а также реализуются программа и планы, составленные между странами по построению общества сотрудничества информации, обеспечению стратегии развития.

Такой подход наряду с широким применением ИКТ в социально-экономической жизни, обеспечением эволюционного развития информационно-коммуникационных технологий способствует возникновению конкуренции.

Развитие информационных коммуникаций считается многопараметрным и многофакторным, а также основан на применении информационно-коммуникационных технологий, строений и сетей в разных сферах социально-экономической жизни и формировании информационного общества и инфраструктуры.

Социально-экономическое развитие общества зависит непосредственно от показателей качества производственных товаров и услуг. Ежедневное изменение в соответствии с требованиями времени товаров, производимых государством и частными предприятиями, создает конкуренцию. Это приводит к повышению показателей качества для обеспечения покупаемости продукции.

Развитие бурными темпами информационно-коммуникационной системы создает дополнительные возможности для выбора необходимой

продукции или услуги посредством сети Интернет. Это обеспечит покупателю, находясь дома или на рабочем месте, делать заказы на товар, составлять договоры, общаться с помощью электронных сетей, обмениваться документацией, осуществлять электронные платежи. В результате покупатель сэкономит драгоценное время, достигнет широкого выбора, купит качественный товар за низкие цены. Кроме того, производственное предприятие будет иметь возможность следить за спором на товар на внутреннем и внешнем рынках, будет ознакомлен с деятельностью конкурентов и внесет соответствующие изменения в свою деятельность, быстро приспособится к рыночным требованиям. Возникновение конкуренции между производственными предприятиями оказывает непосредственное влияние на повышение показателей качества.

Известно, наша республика до независимости была в основном поставщиком сырья. Сырье, полезные ископаемые, хлопок, сельхозпродукты продавались в зарубежные страны по низким ценам, готовые продукции завозились за превышающие их в несколько раз цены. Это, в свою очередь, привело к беспроцентному течению валюты в зарубеж. Благодаря независимости появилась возможность подходить к каждому социально-экономическому процессу разумно, осуществленные глубокие реформы в производственной сфере и сфере услуг, этот процесс последовательно продолжается. В сфере экономического прогресса возникло ускоренное развитие. Из поставщика сырья мы превратились в источник готовой продукции. Под руководством Президента в нашей стране созданы несколько сот совместных предприятий, созданы учебные курсы по обучению молодежи практическим навыкам работы в современных технологиях, некоторые специалисты повысили свою квалификацию в зарубежных странах. На совместных предприятиях налажено доставка в зарубеж не сырья, а готовой продукции, сегодня эта система работает успешно. Агитация в сети Интернет по всему миру информации о товарах, производимых в нашей стране, послужило увеличению покупателей. Рост количества покупателей кардинально способствовал требованиям на качество продукции, возникла конкуренция. Продукция стала прямо поставляться к своему покупателю. Место торговых точек заняли электронные магазины. Исчезли склады по хранению продуктов. Налажено производство товара на основе требования заказчика. Поступают постоянные заказы на товары отечественных предприятий не только от наших граждан, но и иностранных граждан и организаций. С этой точки зрения информационно-коммуникационная система имеет огромные значения. Подключение банковской системы в глобальную информационную сеть способствовала осуществлению платежей в безналичной, электронной форме. Это, в свою очередь, ускорил процесс денежного обмена, создал почву для экономического развития общества. В основе этого лежит электронная коммерция.

Конкуренция в производственной сфере привела к монополизации, повысилось качество товаров, потребовалось использование новых экологически чистых техники и технологии, созданы дополнительные рабочие места, усилилось требование на квалифицированных специалистов.

На сегодняшний день главными принципами каждого производственного предприятия стали доставка готовой продукции на мировой рынок, агитация его характеристик посредством Интернета, привлечение покупателя и обеспечение поставки на внутренний рынок валюты.

Главными задачами производственных предприятий считается обеспечение в рамках закона требования духовно богатого населения нашей страны на экологически чистые и качественные товары. Поэтому каждое предприятие для сохранения своего авторитета на внутреннем и внешнем рынках будет стремиться производить качественные конкурентоспособные товары, опирается на знания и опыт квалифицированных специалистов, современную технику и технологию. На сегодняшний день коренное население страны покупает товары внутреннего производства, так как уверен в низком качестве продуктов зарубежного производства. Конечно, реализация товаров внутреннего производства среди своего коренного населения приводит к расширению объемов производства, снижению себестоимости, создание новых рабочих мест. В основе такого перспективного развития лежит эффективная деятельность информационных технологий и коммуникаций.

Развитие информационной системы не только обеспечило прогресс производственных предприятий, но и стала причиной больших успехов в сфере услуг. Например, добились больших успехов в сфере туризма. Удобное географическое расположение страны, наличие большого количество исторических объектов служит источником для привлечения иностранных туристов. Достоинством внимания обслуживание туристов, агитация достопримечательностей, наличие электронного платежа для обслуживания посредством Интернета. Увеличение с каждым годом потока туристов также способствовала появлению конкуренции, дала импульс повышению качества обслуживания.

Одним из факторов, отражающих уровень жизни, социально-экономической развитости, культуры и духовности населения любой страны, является спрос на качественный товар и возможность его покупки. Развитие сети Интернет, осуществление электронных платежей посредством систем банков обеспечивает покупательность товаров производственных предприятий. Развитие производства товаров способствует увеличению выручки запасов.

Конкуренция и показатели качества требуют производства качественных товаров, способных заменить импортных, а также способствует к закреплению на мировом рынке, служит повышению

экономического потенциала страны.

Социально-экономические реформы по демократизации общества и модернизации страны занимают важное место повышению эффективности малого бизнеса и предпринимательства, внедрению законов в этой сфере, обеспечению работой кадров, оценке реализации государственной программы.

Президент Республики Узбекистан И. Каримов в своем докладе “Наша главная цель — демократизация и обновление общества, модернизация и реформирование страны” на совместном заседании Законодательной палаты и Сената Олий Мажлиса, останавливаясь на вопросах, приоритетных направлениях, которые будут реализованы в нашей республике в последующие годы, особо отметил необходимость повышения квалификации кадров, их мастерства и ответственности.

Реализация этих намеченных целей наряду с подготовкой квалифицированных, конкурентоспособных кадров включает в себя большие задачи: воспитание гармонично развитого поколения, формирование стабильного социально-экономического климата в стране, демократизация общества, подготовку управляющих на основе принципов рынка экономикой современных специалистов.

В условиях рыночных отношений требуется управление системой подготовки специалистов для малого бизнеса и предпринимательства и путем этого разработку новых научно обоснованных подходов сложности и разновидности связей между механизмом подготовки этих специалистов, критериев оценки эффективности подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров для этой сферы, раскрытия концепционных основ взаимосвязи между качеством подготовки кадров-предпринимателей и результатом их конечной деятельности, а также определения закономерностей развития системы обучения и переобучения кадров для предпринимательской сферы.

Между рыночной системой управления экономикой и предпринимательством есть тесные связи: экономика способна стабильно развиваться тогда, когда предпринимательство будет ее составной частью. Общество может рассчитывать на прогресс в экономике в случае, когда будут созданы условия для малого бизнеса и предпринимательства, формирования субъекта, осуществляющего малый бизнес и предпринимательство.

Таким образом сущность малого бизнеса предпринимательства, их появление проявляются в условиях переходной экономики и отражения их особенностей в Узбекистане.

Следует отметить, до сих пор не разработана общепризнанная единая экономическая теория малого бизнеса и предпринимательства. По этой причине можно выделить несколько направлений развития теории малого бизнеса и предпринимательства. Первое направление связано с именем французского экономиста Р. Кантильо. В начале XX века он первым внес

термин “предприниматель” и выдвигал правило о риске в качестве основной функциональной особенности предпринимательства.

Начиная с того периода с этим термином принято представлять человека, берущего на себя риск в трех основных отношениях хозяйствующей деятельности, они выглядят следующим образом: создание нового предприятия; внедрение в практику новшеств; выход на рынок с неизвестным для основной массы потребителей товаром или услугой.

По-мнению Р. Кантильо, предприниматель — это сумевшее предвидеть заранее риск и желающее брать его на себя, стремящееся в будущее лицо. Его действия характеризуются надеждой получить прибыль и готовностью на потери. Идею Р. Кантильо поддерживали представители немецкой классической школы XX века Й. Тюнен и Г. Мангольдт, американский экономист Ф. Найт.

Использованные источники:

1. Makarova N.V. Informatika, Toshkent, Talqin, 2005 (Darslik)
2. Каримов И.А. Жаҳон молиявий-иктисодий инқирози, уни Ўзбекистон шароитида баргараф этиш йўллари ва чоралари. – Т.: Ўзбекистон, 2009.- 46 б.
3. Каримов И.А. Бош мақсадимиз – мавжуд қийинчиликларга қарамасдан, олиб бораётган ислохотларни, иқтисодиётимизда тарқибий ўзгаришларни изчил давом эттириш, хусусий мулкчилик, кичик бизнес ва тадбиркорликка янада кенг йўл очиб бериш ҳисобидан олдинга
4. Панасенко С. «Защита электронных документов» ,Москва, ФиС, 2000 г.
5. Электронные ресурсы: www.gov.uz, www.referat.uz, www.Google.uz

*Маллабоев Н.
старший преподаватель
Шокиров Д.
преподаватель*

*Наманганский инженерно – педагогический институт
Узбекистан, г. Наманган*

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ФОРМИРОВАНИИ КАЧЕСТВА КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫХ ОДАРЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: в статье приведены инновационные технологии в формировании качеств конкурентоспособных одаренной молодежи. Формировании личности духовно зрелым информационно-коммуникационным технологиями пользуются в качестве источника информации.

Ключевые слова: развитие социально-экономических процессов, менталитетские особенности, инициативность, диалектические отношения

Ускоренное развитие социально-экономических процессов в стране

невозможно добиться без формирования чувства преданности Родине. Особенно воспитание одаренной молодежи так важно, сложно и многогранно, что на каждом этапе развития страны эти вопросы пересматриваются заново. С внедрением в разные сферы ускоренными темпами информационных коммуникаций и инновационных технологий в нашем обществе уделяется большое внимание одаренной молодежи, вопросам их формирования зрелыми специалистами. В социальном формировании личности важное значение имеют изучение, хранение и осмысление историко-культурных, исторических памятников. В основе воспитания молодежи в духе инициативности — лежит преданность и уважение родине, месту жительства, народу, своей семье. Поэтому в формировании личности духовно зрелым информационно-коммуникационным технологиями пользуются в качестве источника информации. Внедрение информационных систем имеет важное значение в формировании ценности у молодежи, мировоззрения, преданности родине. На сегодняшний день многие молодые люди попадают под воздействие пропагандируемых западными странами быту. Именно поэтому воспитание необходимо вести с учетом происходящих у молодежи изменений, их особенностей и интересов.

На сегодняшний день большую часть контингента посетителей сети Интернет составляет в основном молодежь. Право пользования информационными ресурсами Интернета молодого поколения, будучи связанной с их возрастом и особенностями психологического состояния, определено Законом Республики Узбекистан “Об информатизации” и подзаконными актами. Информационная система создает большие возможности молодежи для ознакомления электронной литературой, изучения культур, взаимного обмена информацией. В результате у молодежи появляется интерес к изучению иностранных языков, это в свою очередь способствует освоению широкого круга знаний. Для инвалидов созданы возможности посредством Интернета получать новые знания, ознакомиться с эстетикой и искусством, историческими событиями, экологическими процессами, социально-экономическим развитием. Но информационные ресурсы Интернета не одинаково положительно воздействуют на молодежь, она различно влияет на сознание, культуру, национальные традиции, правовому и инициативному положению, религиозному мировоззрению и экологическому воспитанию молодежи. Именно поэтому целесообразно брать под контроль в семье со стороны родителей, в учебном заведении — преподавателей интерес и пользование молодежью информационными ресурсами Интернета. Необходимо регулярно следить за поведением, изменениями психологическом состоянии молодежи из-за особенности быстрой адаптации молодежи по сравнению старшими.

Преимущества сети Интернет в том, что вы можете получить желаемую информацию за короткий промежуток времени и обработать его.

Каждый представитель молодого поколения может создать интересующий его сборник электронных информационных ресурсов, вести творческую деятельность и полученные результаты внедрить в какую-либо сферу общества. Создается почва для формирования конкурентоспособным зрелым специалистов. Будет расти духовный уровень молодежи, формироваться мировоззрение, дальнейшее развитие получать его инициаторские способности на основе анализа социально-экономических перемен.

Формирование инициаторских способностей у молодежи зависит от диалектических отношений, то есть — осознания, эмоциональных ценностей, элементов практической деятельности. Наряду с этим главной целью в развитии молодого поколения является формирование человеческих достоинств и качеств, осознание, изучение и готовность к адаптации происходящим в разных сферах изменений. В этом требуется знание государственного гимна, флага, герба. Вместе с этим это потребует правильное понимание политики государства в стране, социально-экономических изменений, конституционных прав и обязанностей. Инициативность на сегодняшний день является определяющим фактором психолого-гуманного состояния молодежи и обеспечит баланс в обществе, безопасность и независимость государства. Поэтому в основе воспитания молодежи инициативными лежит формирование исторического сознания. Историческое воспитание — непосредственно связано знанием наших предков, традиций. Оно описывается местом общества в мировом пространстве, многонациональностью, историческими процессами, традициями, вероисповеданием, пониманием менталитетских особенностей, уровнем защиты внешних информационных угроз.

Усиление внимание одаренной молодежи со стороны правительства, учебных заведений и членов семей служит основой для их становления с требованиями времени конкурентоспособными кадрами для общества. В этом процессе требованием сегодняшнего дня является ведение исследований в информационных ресурсах Интернета, организация эффективного использования инновационных технологий в обогащении теоретических знаний и практических навыков.

Ускоренное развитие социально-экономических процессов в стране невозможно добиться без формирования чувства преданности Родине. Особенно воспитание одаренной молодежи так важно, сложно и многогранно, что на каждом этапе развития страны эти вопросы пересматриваются заново. Этому вопросу в последние годы с экспоненциальным развитием информационно-коммуникационных технологий и систем в обществе уделяется большое внимание.

В социальном формировании личности важное значение имеют изучение, хранение и осмысление историко-культурных, исторических памятников. В основе воспитания молодежи в духе инициативности — лежит преданность и уважение родине, месту жительства, народу, своей

семье. Поэтому в формировании личности духовно зрелым информационно-коммуникационными технологиями пользуются в качестве источника информации. Внедрение информационных систем занимает важное место в формировании мировоззрения, вероисповедания, ценности и любви Родине и семье у молодежи. На сегодняшний день многие молодые люди попадают под воздействие пропагандируемых западными странами быту. Именно поэтому воспитание необходимо вести с учетом происходящих у молодежи изменений, их особенностей и интересов.

На сегодняшний день большую часть контингента посетителей сети Интернет составляет в основном молодежь. Право пользования информационными ресурсами Интернета молодого поколения, будучи связанной с их возрастом и особенностями психологического состояния, определено Законом Республики Узбекистан “Об информатизации” и подзаконными актами. Информационная система создает большие возможности молодежи для ознакомления электронной литературой, изучения культур, взаимного обмена информацией. В результате у молодежи появляется интерес к изучению иностранных языков, это в свою очередь способствует освоению широкого круга знаний. В результате у молодежи появляется интерес к изучению иностранных языков, это в свою очередь способствует освоению широкого круга знаний. Для инвалидов созданы возможности посредством Интернета получать новые знания, ознакомиться с эстетикой и искусством, историческими событиями, экологическими процессами, социально-экономическим развитием. Но информационные ресурсы Интернета не одинаково положительно воздействуют на молодежь, она различно влияет на сознание, культуру, национальные традиции, правовому и инициативному положению, религиозному мировоззрению и экологическому воспитанию молодежи.. Шу Именно поэтому целесообразно брать под контроль в семье со стороны родителей, в учебном заведении — преподавателей интерес и пользование молодежью информационными ресурсами Интернета. Необходимо регулярно следить за поведением, изменениями психологическом состоянии молодежи из-за особенности быстрой адаптации молодежи по сравнению старшими.

Преимущества сети Интернет в том, что вы можете получить желаемую информацию за короткий промежуток времени и обработать его. Каждый представитель молодого поколения может создать интересующий его сборник электронных информационных ресурсов, вести творческую деятельность и полученные результаты внедрить в какую-либо сферу общества. Создается почва для формирования конкурентоспособным зрелым специалистов. Будет расти духовный уровень молодежи, формироваться мировоззрение, дальнейшее развитие получать его инициаторские способности на основе анализа социально-экономических перемен.

Формирование инициаторских способностей у молодежи зависит от

диалектических отношений, то есть — осознания, эмоциональных ценностей, элементов практической деятельности. Наряду с этим главной целью в развитии молодого поколения является формирование человеческих достоинств и качеств, осознание, изучение и готовность к адаптации происходящим в разных сферах изменений. В этом требуется знание государственного гимна, флага, герба. Вместе с этим это потребует правильное понимание политики государства в стране, социально-экономических изменений, конституционных прав и обязанностей. Инициативность на сегодняшний день является определяющим фактором психолого-гуманного состояния молодежи и обеспечит баланс в обществе, безопасность и независимость государства. Поэтому в основе воспитания молодежи инициативными лежит формирование исторического сознания. Историческое воспитание — непосредственно связано знанием наших предков, традиций. Оно описывается местом общества в мировом пространстве, многонациональностью, историческими процессами, традициями, вероисповеданием, пониманием менталитетских особенностей, уровнем защиты внешних информационных угроз.

Использованные источники:

1. Makarova N.V. Informatika, Toshkent, Talqin, 2005 (Darslik)
2. Sattorov. "Ma'lumotlar bazasini boshqarish tizimlari". T, 2007y. (O'quv qo'llanma)
3. Панасенко С. «Защита электронных документов» ,Москва, ФиС, 2000 г.
4. «Национальная программа образования»
5. П.Л.Капица «Эксперимент. Теория. Практика». Наука, Москва, 1977.
6. Электронные ресурсы: www.gov.uz, www.referat.uz,

Мансурова Э.И.
студент 2 курса

**Московский государственный
психолого-педагогический университет**

РАЗВИТИЕ ПРАВОВЫХ ОСНОВ СОЦИАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВА В РОССИИ В УСЛОВИЯХ ИЗМЕНЕНИЙ

Данная статья посвящена теории социального государства, обзору норм российского законодательства, Конституции Российской Федерации. Проведенное исследование позволяет утверждать, что Российская Федерация находится на пути становления социального государства и нуждается в реформах.

Ключевые слова: социальное государство, нормы российского законодательства, Конституция, реформы, социальная сфера, социальные гарантии.

THE DEVELOPMENT OF THE LEGAL BASE OF THE SOCIAL STATE IN RUSSIA IN TERMS OF CHANGES

This article is devoted to the theory of the social state, the review of the rules of the Russian legislation, the Russian Federation Constitution. The study suggests that the Russian Federation is on the way to becoming a social state and in need of reform.

Keywords: the social state, the norms of the Russian legislation, the Constitution, reforms, social services, social guarantees.

Во многих странах принцип социального государства признан как основополагающий и важнейший принцип современного государственного устройства. Российская Федерация, согласно Конституции РФ, является социальным государством, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. (Конституция РФ, глава 1, статья 7.1) [1, с.5]

Данная тема является актуальной, так как ведутся споры о том, является ли Российская Федерация правовым государством или только находится на пути становления социального государства. Но факт, что Россия- социальное государство, закреплён в главном законе страны- Конституции. Во многих странах принцип социального государства признан как основополагающий и важнейший принцип современного государственного устройства.

Что же означает термин «социальное государство»? Конституция РФ даёт пояснение: «В Российской Федерации охраняются труд и здоровье людей, устанавливается гарантированный минимальный размер оплаты труда, обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства, детства, инвалидов и пожилых граждан, развивается система социальных служб, устанавливаются государственные пенсии, пособия и иные гарантии социальной защиты». (Конституция РФ, глава 1, статья 7.2) [1, с.5]

Сегодня для России вопрос создания социального государства является одним из важных проблем. В государстве проводится реформирование комплекса социальной защиты граждан.

Рассмотрим вторую главу Конституции РФ: «Права и свободы человека и гражданина». Эта глава развивает положения из статьи 2 и 7, описывает права и свободу человека как высшую ценность. Право на жизнь, достоинство личности, свободу и личную неприкосновенность, неприкосновенность жилища, свобода совести, мысли, вероисповедания, слова, на частную собственность, труд и его оплату, отдых, защиту материнства, детства и семьи, социальное, обеспечение, жилище, охрану здоровья, экологическую безопасность, образование, культурную жизнь. [5, с.2]

Список данных прав и свобод практически не отличается от указанных в Конституциях других стран, соответствует мировым нормам о равноправии. [3, с.1]

Важное положение занимает статья 37 Конституции РФ, гласящая: каждый имеет право на труд, сам выбирает, где работать.

Как и в других развитых странах, прописано право на социальную защиту: «Каждому гарантируется социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца, для воспитания детей и в иных случаях, установленных законом». Также, «Поощряются добровольное социальное страхование, создание дополнительных форм социального обеспечения и благотворительность». (Конституция РФ, глава 2, статья 39) [1, с.12]

Еще один шаг в сторону создания социального государства – законодательное закрепление права человека на жилье в статье 40 Конституции РФ. Федеральные и местные органы управления способствуют условиям для реализации права на жилье. Малоимущим, многодетным семьям, инвалидам, людям, которым нужно жилье, оно выдается бесплатно или за доступную цену.

Здравоохранение и медицина - одна из основных функций социального государства. В 41 статье Конституции Российской Федерации написано, что каждый имеет право на охрану здоровья и бесплатную медицинскую помощь.

Право на образование прописано в статье 43 Конституции РФ, в которой написано, что государство гарантирует доступность и бесплатность дошкольного, школьного и среднего профессионального образования.

Конституция и законы, соответствующие международным нормам права – это правовая основа социального государства. Соблюдение актов Конституции является обязанностью государства. [2, с.33]

Конституция и законы, соответствующие международным нормам права – это правовая основа социального государства. Соблюдение актов Конституции является обязанностью государства. Но, если государство на бумаге социальное, значит ли это, что оно является социальным на самом деле?

В Российской Федерации развивается рыночная экономика, появляется поддержка для экономических действий граждан, коммерческих и некоммерческих организаций, бизнеса; существуют антимонопольные законы; правительство проводит политику протекционизма и поощряет отечественное производство.

В России так же развита социальная сфера: есть бесплатная медицина, образование, пенсии по возрасту или инвалидности, социальная поддержка слабозащищенных слоев населения, декретный отпуск.

В наше время работа над законодательством социального государства еще не закончена. В действующих правовых нормах иногда присутствуют

положения, не соответствующие концепции социального государства. Для предотвращения этого предлагается устраивать для принимаемых законов общественную и научную экспертизу. [4, с.30]

Можно сделать вывод, что Россия сейчас находится на пути к социальному государству.

Очевидно, что социальная сфера сильно зависит от финансовых вложений в нее, но поддерживать социальные функции можно и другими путями: например, может помочь справедливая и надежная законодательная база, стимулирующая решение общественных проблем.

Что можно сделать для построения социального государства в России:

1. Выбрать путь создания социального государства, модель социального государства. Выбирать модель необходимо с учетом особенностей размеров нашей страны, ее многонациональности, половозрастной структуры, менталитета народов, населяющих Россию.

2. Нужно развивать инициативность и трудолюбие граждан, повышать уровень образования и правовой грамотности, патриотизма, уважения к своей стране, к закону и к своему народу.

3. Возможно, для России нужно создать свою собственную концепцию социального государства, так как другие модели могут не подойти для России ввиду ее уникальности, большой географической протяженности, неоднородности местности и менталитета населения.

4. Синтезировать вмешательство правительства в социальную сферу и развивающуюся рыночную экономику.

5. Разработать правовой базис социального государства: отменить неэффективные законы, принять нужные законы.

6. Обратить внимание на насущные вопросы: повышение уровня ответственности и совестливости государственных служащих всех ветвей власти, искоренение коррупции и ужесточение наказания за коррупцию, эффективность и полезность реформ, создание научной и общественной экспертизы принимаемых законов, сокращение социальной дифференциации, решение проблемы безработицы, повышение качества здравоохранения, повышения уровня образования и юридической грамотности.

В настоящий момент Россию сложно назвать в полной мере социальным государством, но некоторые шаги в сторону социального государства уже сделаны. Если у российского народа повысится уровень юридической грамотности и уважения к закону, то реформы будут намного более эффективными, лучше приживутся. Так же важно поощрять честность, ответственность, инициативность и общественную активность граждан, общественных объединений, организаций, то есть стимулировать развитие гражданского общества, которое является неотъемлемой частью социального государства. Необходимо выбрать правильный, свой особенный путь развития и не отступать от намеченных задач и целей, тогда возможно

создание государства всеобщего благоденствия.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ) // "Российская газета", N 7, 21.01.2009.
2. Авцинова Г.И. Социально - правовое государство: сущность, особенности становления // Социально-гуманитарные знания. 2000. №3. С.30 - 104.
3. Зорькин В.Д. Социальное государство в России: проблемы реализации // Сравнительное конституционное обозрение. 2009. № 1. С. 48.
4. Косов Р.В. Основы социального государства: учебное пособие / Р.В. Косов. - Тамбов: Изд-во ФГБОУ ВПО «ТГТУ», 2011. – 80 с.
5. Савченко И.А. Модель социальной политики современной России // Инновационная наука. 2016. №3. Часть 4. С. 192-195.

*Маркарян Е.С.
студент 2 курса
направление «Торговая политика»
«Институт менеджмента и маркетинга»
РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Москва*

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

В данной статье рассмотрены особенности финансов торговых организаций, ее теоретические аспекты, способы формирования и результат деятельности.

Ключевые слова: финансы, торговые организации, капитал, доход, прибыль.

Annotation

This article describes the features of trade Finance organizations, its theoretical aspects, methods of forming and operating result. Keywords: Finance, trade organization, capital, income, profit.

Финансы торговой организации являются самостоятельной экономической категорией и занимают особую роль в системе экономики страны. Финансовое состояние организации показывает её конкурентоспособность и потенциал в сотрудничестве, в итоге - положение на финансовом рынке. Поэтому эта тема является актуальной.

Финансы возникают в определенных социально-экономических условиях. К основным из них можно отнести:

- возникновение и укрепление государства как выразителя интересов всего общества;
- образование и признание права собственности на производимые и покупаемые продукты и услуги, а также на землю и другие природные

ресурсы;

- сложившаяся система правовых норм, регулирующих имущественные отношения;

- создание социальной структуры, появление разнородных групп населения, различающихся по своей материальной обеспеченности и по своим интересам.

Общей предпосылкой образования всех перечисленных условий является высокий уровень производства, повышение его эффективности, рост доходов населения, определенный культурный уровень общества.

Именно доходы являются основой финансов как экономического явления. Как раз сфера денежных доходов и отделяет финансы от необъятного мира денежных отношений. В понятии дохода воплощаются экономические признаки, так как непосредственно доход и обеспечивает реализацию любого вида потребностей всех субъектов экономической деятельности. Поэтому хозяйствующий субъект всегда является владельцем дохода, который и позволяет принимать определенные и самостоятельные решения в хозяйственной жизни. А распределение и использование денежного дохода позволяет ему реализовывать потребности и интересы.

Доходы можно классифицировать по трем основным стадиям движения:

- первичное распределение (первичные доходы). Первичные доходы торговых организаций образуются в результате распределения выручки от реализации товаров. Далее торговые организации получив денежные средства, распределяют их в соответствии со своими затратами, что включает в себя текущие материальные затраты, амортизация оборудования, заработная плата работников и т.д. Оставшиеся средства (часть выручки) непосредственно образуют прибыль;

- перераспределение (вторичные производные доходы). Данная стадия заключается в расходах по налогам, за исключением косвенных (НДС), страховые взносы в государственные внебюджетные фонды, платежи в благотворительные фонды, страховые и т.д.;

- конечное использование (конечные доходы). На этой последней стадии осуществляется непосредственно реализация доходов. Часть доходов в торговых организациях используется на закупку товаров, а часть непосредственно вкладывается либо в дальнейшее развитие, либо в накопления, например, приобретение ценных бумаг и др.

Таким образом, финансы порождают формирование, распределение, перераспределение и конечное использование денежных доходов.

На основании вышесказанного сделаем вывод, что финансы торговой организации представляют собой совокупность денежных отношений, которые складываются в процессе формирования, распределения и использования ее доходов.

В зависимости от формы предприятия его финансы функционируют

по-разному. Положение предприятия зависит от различных особенностей законодательства на формирование уставного, добавочного и резервного капиталов, порядок налогообложения, формы и методы финансового контроля.

Для различных предприятий минимальный размер уставного капитала организации регулируется законодательством. Например, для ОАО он равен 1000МРОТ (минимальный размер оплаты труда), для ЗАО-100МРОТ, а для ООО – 10000 руб. В свою очередь, резервный капитал предусматривает наличие резервного фонда, который создается в размере, предусмотренном уставом акционерного общества, и оно должно быть не менее 5% его уставного капитала.

Активы торгового предприятия формируются за счет инвестируемого в них капитала, а также засчёт запасов товаров в магазинах. В связи с этим можно выделить собственный и заемный капитал. Собственный капитал представляет собой финансовые средства хозяйствующего субъекта, которые принадлежат ему на правах собственности. Заемный капитал - это финансовые средства, которые привлекает торговое предприятие для формирования определенной части активов с условием вернуть их заимодателю в определенные обговоренные сроки.

Все эти составные части капитала имеет как свои положительные, так и отрицательные стороны. Преимуществами собственного капитала является простота привлечения, т.е. все решения принимаются собственником или учредителем, снижение риска банкротства. Недостатком считается ограниченность в расширении хозяйственной деятельности из-за ограниченного объема привлечения. Для заемного капитала же наоборот, есть возможность увеличить потенциал и расширить хозяйственную деятельность благодаря широкой возможности привлечения. В настоящее время чаще всего используют заемный капитал, то есть краткосрочные кредиты.

Большинство организаций и предприятий, осуществляющих предпринимательскую деятельность, могут иметь и такой источник финансирования, как субвенции, субсидии и бюджетные кредиты, которые необходимо использовать строго по их целевому назначению.

Любая экономическая организация начинается с формирования основных и оборотных средств. Источниками могут быть: взносы членов кооператива, финансовые ресурсы, кредит, бюджетные средства.

Важная особенность финансов торговли заключается в экономии издержек. Финансовое состояние торгового предприятия зависит от приемлемого размера издержек обращения и времени реализации товаров покупателям, отсюда вытекает важный финансовый показатель деятельности торгового предприятия - скорость обращения средств. Под этим понимается промежуток времени от закупки товара предприятием до его продажи покупателю. Торговля должна с приемлемыми издержками и в короткий

срок реализовать товар покупателю.

К особенностям организации финансов относят также характер производства, т.е. технологические особенности производства, длительность производственного цикла, зависимость производства от природных или климатических условий.

Различная фондоёмкость и материалоемкость видов производства определяет расходы на производство и реализацию продукции.

Финансы торговой организации включают в себя:

- внутренние денежные отношения, возникающие при формировании начального капитала, формирующегося из вкладов учредителей, распределении расходов и доходов между торговыми точками, оплате труда персонала, осуществлении развития организации, выплате дивидендов;

- внешние денежные отношения, возникающие при взаимодействии с другими организациями, например, при закупке товаров или физическими лицами, по продаже товара конечному потребителю, а также с государственными органами.

В целом, все эти отношения носят многосторонний характер и образуют совокупную систему денежных отношений торговой организации.

Торговые организации находятся на пересечении денежных интересов всех участников экономики. Эти интересы совмещаются, увязываются в процессе формирования, распределения и использования доходов торговой организации. На стадии формирования денежных доходов торговой организации балансируются ее денежные отношения с другими хозяйствующими лицами - поставщиками товара, материалов и оборудования, компаниями или физическими лицами, которые являются потребителями товаров, между подразделениями торговой организации (например, если это сеть магазинов) в меру их участия в создании и реализации товара.

Таким образом, приобретение товаров, материалов и оборудования, оплата труда сотрудников, продажа товаров, расчеты с налоговыми государственными органами и государственными внебюджетными фондами, привлечение финансовых ресурсов связаны с движением денежных средств по счетам торговой организации. Основы этого движения составляют конечно же доходы. Отсутствие доходов или их недостаточность не позволяют своевременно осуществлять эти расходы, нарушает работу торговой организации и наносит существенный ущерб из-за необходимости уплаты штрафов за невыполнение обязательств и ухудшения репутации.

На стадии распределения денежных доходов приоритетна увязка денежных отношений торговой организации с ее персоналом, учредителями, государственной финансовой системой. Она направлена на оптимизацию пропорций этого распределения, обеспечение экономического развития. На стадии использования денежных доходов контролируется степень соблюдения принятых финансовых решений и оценивается их реальная

эффективность. Для этого применяется система финансовых показателей, с помощью которых осуществляются мониторинг и корректировка коммерческой деятельности торговой организации.

Ну и конечно отметим про управление денежными потоками в торговых организациях. На практике для эффективного управления денежными потоками торговой организации разрабатываются и утверждаются специальные бюджеты и планы, строятся графики платежей, схемы и этапы прохождения заявок на оплату счетов поставщиков и выполнение прочих обязательств компании. В последнее время особенно эффективной становится система сбалансированных показателей, которая позволяет не только отслеживать финансовые потоки, но и следить за общим финансовым состоянием торговой организации.

В заключение отметим, что грамотное управление финансами в торговых организациях имеет важнейшее значение, не только для поддержания сбалансированной работы, но и дальнейшее развитие. Сюда относится и спланированные отношения с поставщиками и конечно же разработка и предоставление различных программ для конечных покупателей, например, система скидок, подарков, накопительных баллов и т.д., что можно наблюдать в настоящее время в большом количестве торговых сетей.

Использованные источники:

1. Семенихин В.В. Торговля: Правовое регулирование, налоговый и бухгалтерский учет: энциклопедия. 4-е изд., перераб. и доп. М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2015. 1733 с.
2. Абрютин М.С. Экономический анализ торговой деятельности: Учеб. пособие. М.: Дело и сервис, 2012. С. 39.
3. Нечеухина Н.С., Мустафина О.В. Теоретические подходы к формированию и измерению дохода // Международный бухгалтерский учет. 2015. N 31. С. 2 - 11.
4. Стародубцева И. Учет расходов по доставке товаров // Новая бухгалтерия. 2015. N 9. С. 16 - 41.
5. Дружиловская Э.С. Проблемы оценки по справедливой стоимости в трудах современных ученых // Международный бухгалтерский учет. 2015. N 25. С. 57 - 67.
6. Костюкова Е.И., Яковенко В.С. Совершенствование учетной политики для повышения эффективности управления активами торговых организаций // Международный бухгалтерский учет. 2012. N 46. С. 11 - 18.
7. Селянина Е. Факторинг как способ финансирования продаж. Вопросы применения на практике // Финансовая газета. 2015. N 24. С. 10 - 11.
8. Карпова Е.В. Торговым организациям: внимание, скидка! // Единый налог на вмененный доход: бухгалтерский учет и налогообложение. 2015. N 3. С. 25 - 30.
9. Берг О. Продажа товаров в кредит // Российский бухгалтер: электрон.

журн. 2015. N 1. С. 56 - 70.

10. Шестакова Е. Как вести бизнес при росте курса валюты? Возможные сценарии преодоления кризиса // Финансовая газета. 2014. N 44. С. 10 - 11.

11. Либерман К. Принципы и модели учета основных процессов деятельности фирмы // Российский бухгалтер: электрон. журн. 2014. N 11. С. 9 - 27.

12. Финансы: учебник / А.Ф. Арсланов, В.К. Бурлачков, Е.К. Воронкова и др.; под ред. проф. В.А. Слепова. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Магистр, ИНФРА-М, 2015. 336 с.

13. Колюшенко Н.Ф. Торговое финансирование: к чему приведет запрет на импорт продовольствия в Россию? // Международные банковские операции. 2014. N 3. С. 88 - 96.

14. Леднев М.В. Маркетинг в торговом финансировании: что нужно клиенту? // Международные банковские операции. 2014. N 3. С. 103 - 110.

15. Кудряшов В.В. Сочетание публичного и частного регулирования в международном финансовом праве // Финансовое право. 2015. N 11. С. 6 - 9.

Маркова А.Ю.

студент 2 курса

Юридический факультет

Чернова Э.Р., к.юр.н.

доцент

кафедра «Теории и истории государства и права»

Стерлитамакский филиал

Башкирский государственный университет

Россия, г. Стерлитамак

ПРАВО СОБСТВЕННОСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация : На современном этапе развития Российского государства проблема правового регулирования права публичной собственности и отдельных ее разновидностей является одним из самых сложных вопросов отечественной правовой науки. Такое положение вызвано многими факторами. Во-первых, до сих пор не решен вопрос о задачах, функциях органов государственной власти. Следовательно, не определен объем имущества, которое должно принадлежать публично-правовым образованиям нашей страны, и в том числе субъектам Российской Федерации. Во-вторых, в рамках действующей системы публичной власти не определены оптимальный перечень полномочий каждого ее уровня и объекты, которые для реализации данных полномочий необходимы. В-третьих, нет согласия по вопросу о месте права государственной собственности, включая право государственной собственности субъектов Российской Федерации в системе гражданского права.

Ключевые слова: собственность, субъекты РФ, власть, чиновники,

законодательство, гражданский кодекс РФ, конституция РФ.

В современной юридической литературе право публичной собственности определяется на основе общепринятого определения права собственности. Однако, на наш взгляд, это не совсем верный подход. Как известно, основным свойством права собственности является способность собственника совершать действия в отношении принадлежащего ему имущества по своему усмотрению, т.е.: 1) возможность по своему усмотрению определять, для чего использовать принадлежащее ему на праве собственности имущество; 2) возможность по своему усмотрению решать, каким образом использовать принадлежащее ему имущество. Соответственно право публичной собственности существенным образом отличается от права собственности юридических и физических лиц. Указанное положение вещей позволяет дать данной разновидности права собственности свое, отличное от общепринятого, определение. По мнению автора, право государственной собственности можно определить как возможность публично-правовых образований в строгом соответствии с законом и иными правовыми актами совершать в отношении имущества, которое является объектом данного права, действия, направленные на обеспечение реализации функций указанных образований. С объективной же точки зрения право государственной собственности - система правовых норм, регулирующих отношения государственной собственности по владению, пользованию и распоряжению государственным имуществом в целях осуществления государством своих функций.

Тем самым можно подчеркнуть, что право собственности субъектов Российской Федерации носит целевой характер, а самостоятельность субъектов Российской Федерации в вопросах осуществления права собственности чрезвычайно ограничена. В то же время субъекты Российской Федерации обладают и правами, которые недоступны обычным субъектам имущественного оборота.

Так, в плане приобретения права собственности они обладают правом преимущественной покупки, не связанным с участием в соответствующих имущественных отношениях (например, общей долевой собственности, участия в обществе с ограниченной ответственностью), а вытекающим из административных функций органов власти. Оно распространяется на случаи приобретения земель сельскохозяйственного назначения, драгоценных металлов и драгоценных камней, имущества, непосредственно используемого для производства и (или) реализации товаров (работ, услуг) в условиях естественной монополии, предметов музейного фонда. В частности, его разновидностями являются право принудительного выкупа земельных участков, культурных ценностей, жилых помещений. Пристального внимания заслуживают и полномочия субъектов Российской Федерации по принудительному выкупу имущества физических и юридических лиц (иначе говоря, их возмездному изъятию). Действующее

российское законодательство закрепляет за российскими регионами целый ряд таких полномочий. Так, тот же Федеральный закон от 24 июля 2002 г. N 101-ФЗ "Об обороте земель сельскохозяйственного назначения" (в ред. от 29.12.2010 N 435-ФЗ) в ст. 5 закрепляет за субъектами РФ полномочия по приобретению земельного участка или доли в праве общей собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения, которые не могут находиться в собственности физического или юридического лица. Данное положение распространяется на земли сельскохозяйственного назначения, оказавшиеся в собственности иностранных граждан, иностранных юридических лиц, лиц без гражданства, а также земли сельскохозяйственного назначения, принадлежащие гражданам и юридическим лицам свыше предельной нормы, установленной Законом субъекта РФ. В силу ст. 6 того же Федерального закона органы власти субъекта РФ имеют право подавать заявление о принудительном изъятии у собственника земельного участка из земель сельскохозяйственного назначения в случае его ненадлежащего использования или неиспользования в соответствии с целевым назначением в течение трех лет. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. N 136-ФЗ (в ред. от 29.12.2010 N 442-ФЗ) в ч. 1 ст. 10 предоставляет органам государственной власти субъектов РФ право изъятия земель для нужд субъектов РФ. Однако установленная законодательством процедура изъятия оставляет желать лучшего. Во-первых, неоправданно увеличен срок, в течение которого органы власти могут предъявить иск о выкупе земельного участка в суд. Изначально ст. 282 Гражданского кодекса Российской Федерации установила для указанных целей двухгодичный период с момента направления собственнику участка уведомления об изъятии участка. Однако Федеральный закон от 26 июня 2007 г. N 118-ФЗ "О внесении изменений в законодательные акты Российской Федерации в части приведения их в соответствие с Земельным кодексом Российской Федерации" увеличил этот период до трех лет. Для сравнения: ст. 287 Модельного гражданского кодекса государств - участников Содружества Независимых Государств предусматривает, что государственный орган, принявший решение об изъятии земельного участка, может предъявить иск о выкупе земельного участка в суд в течение двух лет с момента направления собственнику (владельцу) земельного участка уведомления о принятии решения об изъятии участка. Целесообразным является расширение полномочий органов государственной власти субъектов РФ в сфере приватизации. Анализ приватизационного законодательства указывает на то, что регламентация отношений в сфере отчуждения государственного и муниципального имущества носит чрезмерно централизованный характер. Федеральный закон "О приватизации государственного и муниципального имущества" регулирует практически все вопросы приватизации и не позволяет региональным властям проводить государственную политику в указанной

сфере с учетом местных условий, выбирать наиболее выгодные и эффективные варианты реализации объектов, находящихся в государственной и муниципальной собственности. Поэтому в законодательство о приватизации следует внести целый ряд изменений. Следует позволить органам государственной власти субъектов Российской Федерации по своему усмотрению определять условия применения тех или иных способов приватизации, установленных федеральным законодательством, расширив перечень указанных способов. Кроме того, целесообразно расширить права указанных органов по регулированию процедуры приватизации. Кроме того, отношения по приватизации, касающиеся отчуждения государственного имущества субъектов Российской Федерации, в части, не урегулированной Федеральным законом "О приватизации государственного и муниципального имущества", целесообразно регулировать не федеральными подзаконными актами, а законодательными актами субъектов Российской Федерации.

Есть в законодательстве о праве собственности субъектов Российской Федерации ряд положений, которые нуждаются в технической корректировке. Так, в субъектах Российской Федерации функции по управлению и распоряжению государственным имуществом разграничены между специализированными органами исполнительной власти отраслевой компетенции. Однако, согласно пп. "д" п. 2 ст. 21 Федерального закона от 6 октября 1999 г. N 184-ФЗ "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации", полномочия по управлению и распоряжению государственным имуществом субъекта Российской Федерации закреплены за высшим исполнительным органом государственной власти субъекта РФ. С учетом изложенного целесообразно внести в Федеральный закон от 6 октября 1999 г. N 184-ФЗ "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации" отдельные изменения, а именно указать в пп. "д" п. 2 ст. 21 Федерального закона, что осуществление указанного полномочия может полностью или частично передаваться высшим исполнительным органом государственной власти субъектов Российской Федерации иным органам исполнительной власти субъекта РФ.

Использованные источники:

1. КОНСТИТУЦИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ);
2. Гражданский Кодекс РФ (от 21.10.1994);
3. ФЗ (от 6 октября 1999 г.)N 184-ФЗ "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов

государственной власти субъектов Российской Федерации".

*Марченко Д.С.
студент 5 курса
кафедра «Информационной безопасности и
телекоммуникационных систем»
Институт компьютерных технологий
и информационной безопасности
Южный федеральный университет
Россия, г. Таганрог*

КВАНТОВЫЕ ДЕНЬГИ БУДУЩЕГО

Аннотация. В данной статье освещена история возникновения квантовой криптографии. Приведена идея Визнера о защищенных деньгах с помощью квантовой криптографии.

Ключевые слова: квантовые деньги, оптическая ловушка, поляризация фотона.

История квантовой криптографии зародилась еще в 1960-е годы в США. В то самое время, когда студент Нью-Йоркского Колумбийского университета Стивен Визнер поведал своему бывшему однокурснику идею возможности применения квантовых состояний для защиты денежных купюр.

В 1969 году молодой аспирант закончил свою статью и попытался опубликовать её в журнале IEEE Transactions on Information Theory под названием «Conjugate coding», но все усилия были напрасны, так как в то время его суждения посчитали фантастическими и не отнеслись к ним с должной серьезностью. Только в 1983 г. статья вышла в свет в издании ACM Newsletter Sigact News и получила высокую оценку в научном сообществе.

Самое притягательное в задумке защиты банкнот квантовым контролем подлинности, что он базируется не на математической модели, чему присущи сложные вычисления и вполне известные злоумышленнику алгоритмы, а на физическом способе.

Смысл задумки заключается в том, чтобы на каждую купюру нанести несколько квантовых микрообъектов. Это могут быть несколько десятков оптических ловушек и фотоны, поляризованные под установленным углом.

Каждой банкноте присваивается серийный номер (СН), который также содержится в базе данных банка (БД) вместе с поляризацией фотона, как показано на рисунке 1. Если купюра будет обращаться в банке, то не составит труда проверить в БД соответствие на купюре СН и поляризации фотонов с первого раза.

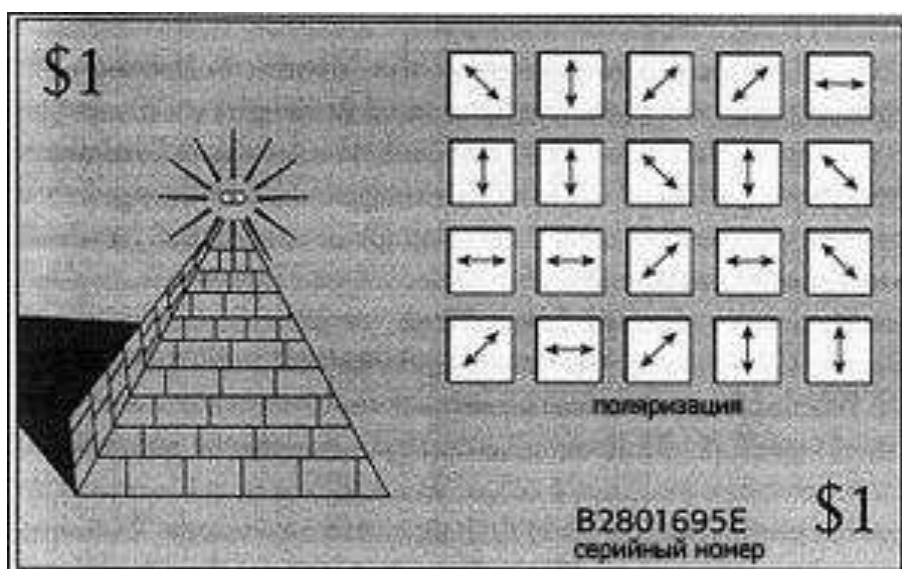


Рисунок 1 – квантовая купюра, показанная в статье Визнера

При попытке злоумышленника подделать купюры, либо сделать копию это легко будет заметно банку. Дело в том, что на каждое преступное деяние есть лишь 1 попытка. После несоответствия поляризаций фотон просто «исчезает», что ограничивает преступника в сведениях об этом фотоне. Поэтому банк определит злоумышленника при первой же ошибке в подделке банкноты.

Чтобы минимизировать «удачную попытку» преступника, высчитывается наивысшая вероятность допущения ошибки по формуле $(5/6)^n$, где n - количество фотонов на купюре).

В предложенном методе защиты денег Визнера существует и немало недостатков, основные это: помехи и превышения полномочий банка, выпускающих данный вид купюр.

Помехи могут появиться в результате воздействия шума и небрежного обращения, так как квантовое ядро само по себе достаточно чувствительно, в следствии чего с течением времени код может немного измениться. Это послужило тому, что, сейчас, ученые вынуждены отказаться от 100% сходства и сойтись на 90% соответствии. Справедливо отметить, что это качественный результат, так как в нынешнее время преступникам удастся подделать до 95% знаков на купюрах.

Что касается проблемы наделением власти банка-эмитента или его сотрудников, то этот вопрос, должен решиться внедрением технических новинок и принятием правовых норм, которые будут регулироваться законом.

Завершая статью хочется сказать, что в наше время технология «квантовых денег» активно развивается, так как фальшивомонетчикам предвещают большое будущее. В этих условиях физики продолжают разработку и изучение квантовых денежных средств, которые не поддавались бы подделке.

Использованные источники:

1. Stephen Wiesner, «Conjugate coding», Columbia University, New York, N.Y., Vol. 15 Issue 1, Winter-Spring 1983 Pages 78 – 88
2. Andrew Lutomirski, «Unexpected Problems For Quantum Money», December 23, 2009
3. Scott Aaronson, Edward Farhi, David Gosset, «Breaking and making quantum money: toward a new quantum cryptographic protocol», Tsinghua University, Beijing, China, January 5-7, 2010.

*Марченко Д.С.
студент 5 курса
кафедра «Информационной безопасности и
телекоммуникационных систем»
Институт компьютерных технологий
и информационной безопасности
Южный федеральный университет
Россия, г. Таганрог*

КВАНТОВАЯ КРИПТОГРАФИЯ: МЕТОД КВАНТОВОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ КЛЮЧЕЙ, СТАНЦИИ: «АЛИСА», «БОБ»

Аннотация

Данная статья позволяет рассмотреть метод квантового распределения ключей. Также подробно получить сведения о том, как работает система на базе станций «Алиса» и «Боб».

Ключевые слова: Метод квантового распределения ключа, станции: Алиса, Боб

Метод квантового распределения ключа (Quantum Key Distribution, QKD) — это способ передачи ключа шифрования по оптическому каналу при помощи одиночных фотонов. Попытка злоумышленником перехвата или измерения, интересующих его, параметров физических объектов, которые в данном случае являются переносчиками информации, в любом случае приведет к искажению других параметров. В результате, отправитель и получатель обнаруживают попытку получить несанкционированный доступ к информации.

В квантовой криптографии зафиксировали два основных направления развития систем распределения ключей. Первое направление зиждется на кодировании квантового состояния одиночной частицы и основывается на принципе невозможности определить абсолютно надёжно два не ортогональных квантовых состояния.

Безопасность первого направления базируется на теореме о запрете клонирования неопределенного квантового состояния. С помощью целостности и линейности квантовой механики, нет никакой возможности создать клонируемую копию неизвестного квантового состояния без прямого воздействия на штатное состояние.

Например, отправитель (назовём его Alice) и получатель (Bob) используют для передачи информации двухуровневые квантовые системы, кодируя информацию этих систем. Если злоумышленник попытается украсть информацию, то посланный Alice, измеряет и проверяет его состояние и пересылает дальше Bob, то состояние этого носителя будет иным, чем до фиксации измерений. Поэтому, воздействие на квантовый канал приводит к ошибкам передачи, которые будут легко обнаружены пользователями, имеющим доступ к системе.

На нашей кафедре ИБКТС в Инженерно-Технологической Академии имеется источник субнаносекундных лазерных импульсов id201 с рабочими длинами волн 1310 и 1550 нм (idQuantique, Швейцария), на базе чего мне удалось изучить систему компании IDQ на станциях Alice, Bob.

Рассмотрим подробно, как работает эта система.

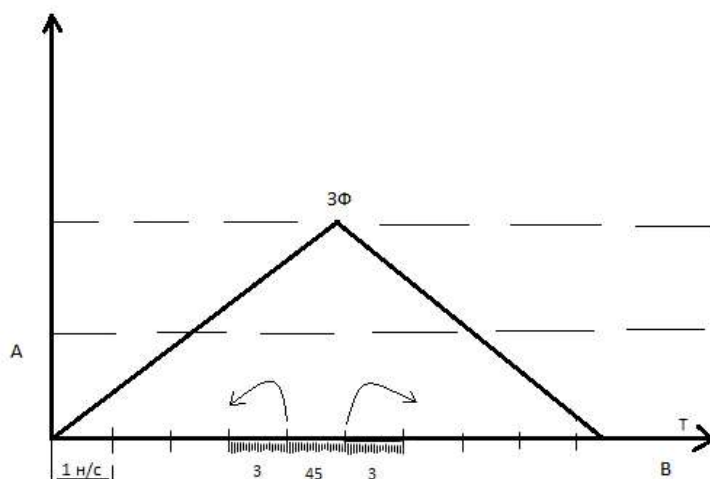


Рисунок 1 – Схема взаимодействия станций «Алиса» и «Боб»

Временной кадр делится на временные окна, каждое временное окно по 1 н/с (длительность временного окна), основная проблема заключается в том, что мы не знаем длину линии в то время, когда идет сигнал. Это значит, что импульс может прийти в любые имеющиеся временные окна. Следовательно, в целях решения проблемы, мы последовательно опрашиваем временные окна первое, второе, третье, четвертое, пятое и т.д. Каждый раз при опросе временного окна мы посылаем импульс.

Рассмотрим подробнее: мы посылаем сигнал в первое временное окно на фотодетекторы, после чего эти детекторы активируются на 1 н/с (на одно временное окно), это значит, что в течении этого промежутка времени они работают и могут принимать сигналы на 1 н/с.

В то время, как открыто окно мы ждем придет сигнал или нет, например, нету, значит этот интервал нам не представляет интереса, и мы его закрываем.

Посылаем следующий импульс, но теперь мы детекторы активируем

через 1 н/с, то есть с временной задержкой через 1 н/с, со следующей отправкой сигнала через 2 н/с, потом через 3 н/с и так до конца кадра. Теперь каждый раз во всех временных окнах операция проводится 800 раз, то есть мы послали импульс, открыли временное окно и так 800 р. За это количество проверок мы копим срабатывания или несрабатывания.

К примеру, за все 800 раз всего три срабатывания, в следующем окне 2, в следующем 3 и в другом 45, в остальных по три и два, понятно, что импульс будет во временном окне, где срабатываний 45. Оптический сигнал распределился, в данном случае, между двумя окнами, так как явной разницы между уровнями мощности импульса нету.

Далее система берёт окно, где максимальное число срабатываний (это 45) и запускает второй этап синхронизации. Берёт окно, которое перед ним (1 н/с) и берет окно, которое после него и проделявает точно такую же процедуру, описанную выше.

Это значит, что она посылает оптический импульс, но временную задержку детектирования устанавливает вплоть до первого из трех временных окон. Каждое из этих временных окон делит на семнадцать под интервалов. На семнадцать - это значит если мы найдем отношение между одной тысячей и семнадцатью, то мы получим 60 пико секунд - это требуемое t , которое нам нужно определить. То есть момента 60 п/с достаточно, чтобы понять, что в этот момент приходит импульс.

Теперь временное окно будет по длительности не 1 н/с, а 60 п/с. Затем процедура такая же, открываем детектор через все рассматриваемые временные окна на 60 п/с. Если на первых этапах мы открывали временное окно на 1 н/с, то теперь на 60 п/с, это важно. Снова для просмотра посылаем импульс 800 раз.

Далее после проверки, снова просматриваем число срабатываний и находим максимальный уровень сигнала. Отметим, что тут уже не будем только два временных окна, тут их будет больше, порядка 5-10, потому что сигнал у нас по длительности 1 н/с, а окон в этой 1 н/с много, 17 штук. Поэтому сигнал будет распространяться где-то на 5-10 временных окон по 60 п/с в каждом.

И третий этап выбираем максимальное число срабатываний в этих 5-10 окнах и анализируем эти окна точно таким же способом описанным на ранних этапах, но число повторений уже 10 000 раз.

Системы квантовой криптографии, использование которых предлагает ID Quantique, все же не совершенно надежны, что еще три года назад доказали ученые из Университета Эрлангена-Нюрнберга вместе с коллегами из Института Max Planck. Несмотря на то, что попытка НСД неизбежно вызывает возмущение в фотонном луче, защита информации все равно зависит от отсутствия бэкдоров в аппаратных и программных комплексах. Ученые в ходе экспериментов смогли удаленно управлять детектором фотонов, который является ключевым компонентом систем квантовой

криптографии. Однако на данный момент это самая надежная система.

Использованные источники:

1. Д.М. Голубчиков. “Анализ способов съема информации с квантового канала распределения ключа и методы их обнаружения”, Современные информационные технологии – 2007: материалы докладов Всероссийской НТК с международным участием. 2007.
2. Румянцев К.Е., Плёткин А.П. Синхронизация системы квантового распределения ключа при использовании фотонных импульсов для повышения защищённости // Известия ЮФУ. Технические науки. – 2014. – № 8. – С. 81–96.. С. Kurtsiefer, P. Zarda, M. Halder, H. Weinfurter, P.M. Gorman, P.R. Tapster, and J.G. Rarity, "A step towards global key distribution", Nature 419, 450-450 (2002).
3. M. Koashi, N. Imoto, "Quantum Cryptography Based on Split Transmission of OneBit Information in Two Steps", Phys. Rev. Lett., Vol. 79, 2383 (1997).

Матмуратов М.А.

ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

Республика Узбекистан

О ЗООБЕНТОСАХ ОЗЕРА ВОСТОЧНЫЙ КАРАТЕРЕНЬ

Аннотация

В статье рассматриваются виды беспозвоночных животных озера Каратерен, их численность, вес и сезонные изменения.

Ключевые слова: Каратерен, макрозообентос, система, биомасса

Восточный Каратерень - одно из шести изолированных озёр нижней правой дельты Амударьи. С целью выявления кормовых ресурсов для бентосоядных рыб. Материал был собран по макрозообентосу этого озера в 2007, 2008, 2009, 2010 гг.

Всего собрано и обработано 25 качественных и 47 количественных дночерпательных проб. Отбор проб сопровождался гидрологическими наблюдениями, необходимыми для характеристики основных особенностей среды обитания гидробионтов. Перед исследованием была поставлена задача систематический состав и количественные показатели макрозообентоса.

Озеро Восточный Каратерень привлекало внимание ряда исследователей, главным образом топографов и гидрологов ещё в прошлом столетии. В литературе имеются некоторые сведения о составе макрозообентоса. Но с течением времени озеро изменилось настолько, что эти сведения имеют лишь исторический интерес как доказательство причин изменений в составе фауны.

Восточный Каратерень является реликтом Даукаринской озерной системы, занимавшей пространство от возвышенности Бельтау на востоке до

устья западе. Система имела сообщение с Аральским морем, питалась так же водами Амударьи через рукава Карабайли и Косузяк (Куанышжарму). В силу ряда физико - географических причин, а так же забора речной воды из подводных рукавов на орошение произошло отмирание озерной системы.

По этим же причинам не оставались постоянными гидрология и морфометрия озера. Судя по данным, сообщенными разными исследователями (Молчанов, 1912; Никольский и др., 1933; Шапошников, 1950), можно заключить, что акватория озера между 1911-1946 гг. уменьшилась от 90 до 4 км². В 1911 г. озеро было проточным.

В него рукава Амударьи, а из озера брал начало проток Янгису, связывавший его с морем. В 1931 г. оно было уже изолированным от моря и реки. Вода его, пресная в 1911г., горько-соленая в 1946 г. В конце 50-х годов, в связи с поступлением в озеро пресной (сбросной) воды, акватория стала увеличиваться, а соленость понижаться. Следовательно, озеро пережило в своей истории четыре фазы:

1) вода пресная: водоем неизолированный (1931 г.); 2) вода пресная; водоем изолированный (1911 г.); 3) вода горько-соленая (1946 г.); 4) есть поступление пресной воды: водоем солоновато водный (с конца 50-х гг.). Смена фауны при определенных степенях минерализаций воды имела бурный характер, сопровождаясь заморными явлениями. Так, отмечен замор в 1947 г. при посещении озера Н.З.Хусаиновой.

2)Об изменениях в разные фазы истории озера состава беспозвоночных животных, связанных с дном, свидетельствуют материалы.

Фаза 1. В Линдгольм (Lindholm, 1914) в сборах, сделанных Молчановым, обнаружил *Radix ovata* Drap. И описал новый вид *Bithynia moltschanovi* (валидное название вида- *B. Caerulans* West). Никем из исследователей обитания не обнаружено в озере после его изоляции. По-видимому, этот редкий в дельте моллюск предпочитает водоемы не изолированные, а с достаточным водообменом..

Фаза 2. Среди донных животных преобладала дрейссена (Никольский и др., 1933), составляя на одной трети площади озера более 70 % численности и более 93 % биомассы зообентоса. На западном пологом песчаном берегу отмечена масса раковин этого моллюска. Обнаружены в бентосе прудовик, бокоплав, близко не определенные « *Vermts*» , личинки стрекоз, ручейников и хирономид. Среди последних найдены (Панкратова, 1933) *Chironomus f.l. plumosus* L., *Ch. F.l. salinarius* Kietf. и *Psectrocladius*. Биомасса зообентоса оказалась высокой (48 г/м²) из-за массы крупных моллюсков-дрейссен. Такая высокая биомасса ставила озеро в ряды лучших по этому признаку среди водоемов бассейна Аму-Дарьи.

Фаза 3. Отмечены (Шапошникова, 1950) качественная бедность и чрезвычайно количественное богатство донных животных, поразительное обилие хирономид, большое количество бокоплава и клопа *Cumatia rgenhoferi* Fieb.; найдены также остракода, ручейники и из хирономид

Cryptochironomus ex gr. *Camptolabis* Kieeff. Живые моллюски в озере не были зарегистрированы, одного отмечалось, что еще за 10 км от озера почва была покрыта раковинами дрейссены и сердцевидки. Озеро было окаймлено белым барьером в метр шириной и высотой в 10-15 см, состоящим из раковин дрейссены.

Таким образом, в рассмотренные фазы истории озера были отмечены в нем *Lymnaea* sp., *R. Ovate*, *B. caeruleans*, *Dreissena* sp., *Gammarus* (-*Dikerogammarus aralensis*), *C. rogenhoferi*, *Cr. ex.gr. camptolabis*, *Ch. f. l. plumosus*, *Ch.f.l. salinarius*, *Psectroclada* и близко не определенные «*Vermes*», *Ostracoda*, *Odonata* и *Trichoptera*.

В годы наших исследований (фаза 4) обнаружены 10 видов и форм беспозвоночных, относящиеся к 7 семействам двух типов моллюски и членистоногие:

MOLLUSCA: кл. *Vivalvis*, сем. *Cardiidae*: *Cerastoderma lamarcki eichwaldi* (Rve.).

ARTHROPODA: кл. *Crustacea* omp. *Ostracoda*, сем. *Cytheridae*: *Cyprideis littoralis* Brady, *C. torosa* (Jones); omp. *Amphipoda*, сем. *Gammaridae*: x *Dikerogammarus aralensis* (Uljan.); кл. *Insecta*, omp. *Odonata*, сем. *Coenagrionidae*: *Ischnura elegans* V. d. L.; omp. *Hemiptera*, , сем. *Corixidae*: *Corixa* sp.: , сем. *Notonectidae*: *Notonecta glfuca* L. omp. *Lepidoptera*, сем. *Pyrilididae*: *Paraponyx stratiotata* L.; omp. *Diptera*, сем. *Culicidae*: *Chaoborus* sp.: сем. *Chironomidae*: *Tanytarsus* ex gr. *Gregarious* Kieff., *T.e.gr. lobatifrons* Kieff., *Cryptochironomus*. *Ex.gr. degtctus* Kieff., *Limnochironomus tritonus* Kieff., x *Chironomus f.l. plumosus* L., *Ch. plumosus* var. *prassinus* Meig., x *Ch. f/l/ salinarius* Kieff., *Cricotopus silvestris* F., *Ablabesmyia* ex. Gr. *Tenuicalcar* Kieff., *Pelopia punctipennis* Mg. сем. *Ceratopogonidae*: *Bezzia* sp.

Как видим, из видов и форм, известных из предыдущих фаз истории озера, не найдены в наших материалах одиннадцать, повторены лишь три (три отмечены знаком «X»). Остальные 10 видов и форм обнаружены впервые.

Представляет собой интерес нахождение в озере сердцевидки *Cerastoderma lamarcki elchwaldi*. По всей вероятности, моллюск не обитал в озере в 1 и 2 фазах его истории. В 1 фазе истории озера не были отмечены даже пустые раковины сердцевидки, хотя живые особи найдены в сборах Л.А.Молчанова в соленой воды районе протока Янгису (Lindholm, 1914). Вероятно, моллюск проник в озеро и распространился в нем в 3 фазу. Хотя Г.Х.Шапошниковой отмечены только пустые раковины, но нахождение живых особей следует считать лишь случайным. Горько-соленая вода озера не могла быть губительной для сердцевидки.

Сердцевидка встречалась в Каратерене в 2007 г. редко, а в 2009 г. ее было не много, особенно центральном участке водоема где найдены масса пустых раковин этого моллюска вместе с раковинами дрейссены.

Сообщенное показывает явную зависимость изменений в составе донной фауны от изменений условий обитания в озере, частности, наличия или отсутствия проточности и степени минерализаций воды. Исключительная бедность качественного состава донного населения является результатом этих же изменений. Преобладают в макрозообентосе виды и формы, характеризующиеся значительной эвригалинностью. Шесть видов и форм являются общими с Аральским морем. Это-*Cer. Lamarki elchwaldi*, *C. littoralis*, *C. torasa*, *D. Aralensis*, *Ch.f.l. plumosus* и *Ch.f.l. salinarius*. В макрозообентосе озера представлены 2 генетические (с точки зрения зоогеографии) группы видов и форм: 1) палеарктические, 2) арало-каспийские или каспийские распространения.

В 2007 г. более половины (38,6 %) общей биомассы макрозообентоса озера приходилось на сердцевидку, хотя численность ее была незначительной (22 экз/м²). Особенно большой была ее биомасса в центральном участке (59,8 %), где индекс плотности вида достигал 225 против 54-56 в прибрежье. *Ch.f.l. salinarius* играли немалую роль в общей численности и биомассе макрозообентоса. В 2008 г. величина общей биомассы в 20-25 раз превышала показатель за сентябрь 2007 г. Причиной этого явились некоторое увеличение численности и большое количество крупных особей сердцевидки. В 2009 и 2010 гг., когда сердцевидка в озере не была найдена, общие количественные показатели макрозообентоса остались примерно на уровне сентябрьских 2007 г. и основу их составляли упомянутые две формы личинок хирономид, т. е. макрозообентос был хирономидным. Летная биомасса макрозообентоса (июнь 2010 г.) составляет 5,5 г/м², что свидетельствует о наличии в озере недоиспользуемых кормовых ресурсов для рыб-бентофагов.

В 2010 г. в Восточном Каратерене ловились язь туркестанский (мало), плотва, жерех, лещ, толстолобик, сом (часто), и сазан (мало), всего 6 видов рыб из двух семейств (карповые, сомовые). Г.В.Никольский и другие (1933) отмечали для озера в 1931 г. те же виды рыб, естественно, за исключением толстолобика, акклиматизированного в бассейне Амударьи. По богатству кормовых и рыбных ресурсов озеро заслуживается серьезного внимания рыбохозяйственных организаций. В этом отношении интродукция ряда гидробионтов Аральского происхождения могла бы явиться достаточно перспективным направлением для повышения продуктивности основных рыбохозяйственных водоемов Узбекистана. Эти мероприятия позволили бы значительно повысить биологическую продуктивность озер, а в конечном итоге и рыбопродуктивность.

Использованные источники:

1. Ешимбаев Д. О химическом составе воды озер Каракалпакской АССР. «Вестник Каракалпакского филиала АН УзССР», 1968. № 1.
2. Мирабдуллаев И.М., Тальских В.Н., Громыко К.В. Озеро Судочье как рефигиум аральской гидрофауны. Доклады АН Республики Узбекистан 2001.

№ 5-6.

3. Попченко В.И., Булгаков Г.П., Тальских В.Н. Мониторинг макрозообентоса В кН: Руководство по гидробиологическому мониторингу экосистем. С.-Петербург: Гидрометеиздат.1992.

Матмуратов М.А.

ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

Республика Узбекистан

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВНУТРЕННИХ ВОДОЕМОВ ДЛЯ ВЫРАЩИВАНИЯ РЫБЫ В ЭКОЛОГИЧЕСКИ -ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ ЮЖНОГО ПРИАРАЛЯ

Аннотация

В статье даны статистические данные об условиях внутренних водных бассейнов Аральского моря, а также рекомендации о дальнейшем использовании внутренних водных бассейнов для выращивания рыб.

***Ключевые слова:** Аральское море, Южное Приаралье, улов, динамика, система,*

Summary

In the article are given statistical dates given about conditions of internal water-pools of the South Aral Sea. Recommendations are given about the most further usage of the internal water-pools for rearing fishes.

***Keywords:** Aral Sea, Southern Priaralye, catch, dynamics, system.*

Аральская экологическая катастрофа в Южном Приаралье принесла большой ущерб в отраслях рыболовных хозяйств Республики Каракалпакстан.

В связи с этим последний вылов рыбы в Аральском море для промысловых целей производилось в 1983 году в объёме 530 центнеров и на этом прекратилось деятельность в Республике.

В настоящее время уровень Южной части Арала упала от начальной отметки (53 абс. отметки) более чем 26 метров. Минерализация морской воды колеблется в интервалах от 140-150 до 170-180 г/л по плотному остатку (2008г.). Все виды рыб, здесь изначально обитавших полностью вымерли.

Рыбное мясо обеспечивает до 20 % всех белков животного происхождения в балансе питания человека. Ежедневный спрос населения на рыбное мясо и его продуктов увеличивается. Естественно возникает вопрос, как можно удовлетворить потребность населения по обеспечению рыбными продуктами и их продуктами?

Итак, данная проблема на сегодняшний день стала одним из актуальных проблем перед сотрудниками агропромышленного комплекса Республики Каракалпакстан и в целом государства Узбекистан. На

территории Каракалпакстана с 1960 по 1980 гг. существовала около 200 озёр и озерных систем (считая вместе незарегистрированных озёрков).

По данным Министерства сельского и водного хозяйства Республики Каракалпакстан по 1-января 2004 года зарегистрировано 108 внутренних водоемов (озера, озерные системы, заливы, искусственные водохранилища и т.д.) с площадью 120300,6, объёмом 6159,7 т. м³, а фактический объём их была 5373,42 т. м³.

Подкидывание этих водоёмов осуществляется в основном достаточно сточными коллекторно-дренажными, реже речными водами. Минерализация воды коллекторно-дренажными, реже речными водами. Минерализация воды этих объектов в зависимости от водности различных год (многоводные, средне водные и маловодные годы) колеблется от 0,700 до Г/Л по плотному остатку. До катастрофы минерализация воды этих объектов в зависимости Аральского моря в среднем составляла 11-12г/. Тогда ежегодный улов рыбы колебался от 200000 до 400000 центнеров. Практический улов рыбы во внутренних водоемах началось после прекращения морского рыболовства с 1984 году. Впервые годы выловленные рыбы по качеству не соответствовали к употреблению для пищевых целей. Использованные различные ядохимикаты в сельском хозяйстве долгие годы воздействовали на качество мяса рыбы и его продуктов.

Учитывая выше изложенные факторы и для целесообразного решения этих проблем, начиная с 2004 года нами организован полевой отряд для проведения научно-исследовательской работы по тематике. Объектами наших исследований были отмечены все внутренние водоемы, в том числе коллекторно-дренажные системы Каракалпакстана. Задачей исследования является: изучение экологических изменений состоянии внутренних водоемов; определения динамики изменения ихтиофауны в связи с воздействием экологических факторов; разработка мероприятий по сохранению ихтиофауны внутренних водоёмов Республики Каракалпакстан. Результаты исследований показывают, что на территории Каракалпакстана в настоящее время находятся около 30 больших внутренних водоёмов (оз.Акчакуль, Ашшикуль, Междуреченское и Дауткульское водохранилище, заливы Аджибай, Жылтырбас, Муйнакский, Рыбачий Сарбас), озера и озерные системы (Ходжакульская - Караджарская , оз.Судочье, Шеге, Коксу, Домалак, Макпалкуль, Восточный Каратерен и др.) и 60 мелких озёр и озерца (оз.Ходжакуль, Машанкуль, Атакуль, Каракуль, Закиркуль, Сарыкуль и.т.д.).

В выше перечисленных водоемах встречаются около 40 видов рыб: судак, белый лещ, белый амур, белый толстолобик, сазан, карась, плотва, лещ восточный, чехонь, жерех, сом, щука, змееголов, Аральский усач, белоглазка, Туркестанский усач, Красноперка, Амурский бычок, Аральская колюшка, карп, вобла и прочие.

В настоящее время на территории Республики существует и

привлечены к эксплуатации 48 га искусственных и 79084 га естественных водоёмов, в которые на основе заключенных договоров переданы в аренду фермерским хозяйствам, малым и частным предприятиям. По 1-января 2008 года число таких арендаторов достигло 75. Они круглогодично проводят улов рыбы. В таблице приводятся данные полученные из Министерства сельского и водного хозяйства РК с 2004 по 2007 годы по динамике ежегодных изменений общего объёма водоёмов (га) выловленных рыб (центнер, по видам и их местности, а также количество участвующих предприятия).

Согласно таблице, ежегодный улов рыб из внутренних водоёмов Республики с 2004 годы увеличился от 3292 до 8017 центнера или в 2,44 раза. Ежегодный максимальный объём улова сазана достигают от 865,9 до 2371,8 центнеров, толстолобика от 1002,2 до 2823,8 и судака от 81,0 до 1061,0 центнеров. Средний рост улова наблюдается у воблы, который увеличился от 23,0 до 468,1 и караси 67,5-331,3 центнеров.

Показатели	Годы			
	2004	2005	2006	2007
Общий объём водоёмов, га	56903,5	66283,3	62887,0	79333,7
Всего выловленных рыб, центнер	3292,0	4441,5	6064,0	8017,7
Из них по видам рыбы, центнер				
Сазан	865,9	2038,3	2371,6	2339,0
Вобла	23,0	146,0	468,1	444,5
Карась	67,5	83,5	331,3	244,9
Толстолобик	1002,2	1149,5	1126,9	2823,8
Белый амур	169,4	122,5	120,5	119,0
Змееголов	1050,0	531,5	501,6	335,8
Сом	14,0	4,0	4,0	5,6
Лещ	19,0	24,5	73,0	642,9
Жерех	-	-	11,0	-
Судак	81,0	342,0	1056,0	1061,0
Участвующие предприятия, штук	24	71	75	75
Вылов в искусственных водоёмах	-	-	10,0	10,0
Вылов в естественных водоёмах	3292,0	4441,5	6054,0	8007,0

С увеличением объёма водоёмов улов змееголовки по объёму резко уменьшается от 1050,0 до 335,8 центнера. Улов белого амура также уменьшается от 169,4 до 119,0 центнера. Среди выловленных видов рыб минимальный объём соответствует сому, их объём колеблется в пределах от 4,0 до 14 центнеров, а жерех наблюдается только в 2006 году в объёме 11 центнеров.

В Узбекистане после обретения независимости применение различных токсичных препаратов в сельском и народном хозяйстве ограничено и соответственно внутренние водоёмы мало загрязняются, за счет чего многочисленные виды рыб размножаются нормально, их качество соответствует на ПДК и пригодно к употреблению в пищевых продукциях. Эти показатели свидетельствуют о том, что для удовлетворения потребности населения на рыбное мясо и его продуктов использование внутренних водоёмов РК для выращивания рыбы целесообразно. Но в маловодные годы необходимо контролировать качество воды.

Использованные источники:

1. Жолдасова И.М., Павловская Л.П., Любимова С.К., Уразымбетова Б.К., Темирбеков Р.У. Рыбохозяйственные водоемы Дельтовой зоны Амударьи и проблемы устойчивого использования их ресурсов. Вестник. ККОАН РУз. №5-6, 2002. -с. 3-9
2. Кощанов Д.Е., Тлеуов Р.Т., Сапаров А.Д. Изучение питания рыб коллекторно дренажных вод как важный элемент рыбохозяйственного освоения. «Экологические проблемы приамударьинского региона средней Азии». Бухара 1995.с.38-39.
3. Павловская Л.П. Рыбное хозяйство Автономной Республики и перспективы его развития. Вестник. ККОАН РУз. №2, 1980.с. 35-40.
4. Тлеуов Р.Т., Алламуратов Б.А. и др. Разрушение экосистемы Арала и проблемы сохранения традиционного рыболовства в низовьях Амударьи. «Экологические проблемы приамударьинского региона средней Азии». Бухара 1999.с.41-42.

Медведева В.Н., к.э.н.

доцент

кафедра «Менеджмента»

Ставропольский Университет

Харланова А.М.

студент 4 курса

факультет «Финансово-экономический»

Россия, г. Ставрополь

УРБАНИЗАЦИЯ И ЕЕ РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ

В данной статье рассмотрены теоретические и практические аспекты процесса урбанизации. Рассмотрен процесс возвышения роли города, городского образа жизни и городской культуры в развитии общества, связанный с пространственной концентрацией деятельности в сравнительно немногочисленных центрах и ареалах преимущественного социально-экономического развития.

This article deals with the theoretical and practical aspects of the urbanization process. The process of elevation of the role of cities, urban lifestyle and urban culture in the development of society, associated with spatial

concentration of activity in relatively few centers and habitats of priority socio-economic development.

Ключевые слова: урбанизация; геоурбанистика; субурбанизация

Keywords: urbanization; geourbanistika; suburbanization

Урбанизация - это исторический процесс повышения роли городов, городского образа жизни и городской культуры в развитии общества, связанный с пространственной концентрацией деятельности в сравнительно немногочисленных центрах и ареалах преимущественного социально-экономического развития.

Конкретизируя данный термин со стороны современной геоурбанистики, следует выделить два важных момента:

- безграничный выход города за свои официальные рамки и формирование постгородских урбанистических систем - агломераций, урбанизованных районов, мегаполисов;

- значимая перемена самого человека в городе, имея в виду рост, разновидность потребностей, увеличение требований к качеству, уровню и образу жизни, преобразование системы ценностей, норм поведения, культуры, интеллекта и т.д.

Современное видение урбанизации - это уже не столько быстрый темп роста доли городского населения, сколько особенно интенсивное развитие процессов субурбанизации и образования на этой основе новых пространственных форм городского населения - городских агломераций, мегалополисов.

Экономический рост страны в значительной мере определяет последствия урбанизации и бесконтрольного роста сверхгородов. Кризис больших городов является закономерным следствием обострения социальных, культурно-цивилизационных и расово-этнических разногласий. Загрязнение воздуха и воды, обострение экологических проблем вызывает все большее беспокойство людей.

Регионы Российской Федерации значительно отличаются по уровню урбанизированности и тенденциям изменения численности городского и сельского населения.

Часть населения, проживающего в городах, упорно возрастает в Центральном федеральном округе, в котором она к началу 2013 года достигла 80,8% против 77,9% в 1993 году. Еще выше она в Северо-Западном федеральном округе – уже в 1993 году она превысила 82% и повышалась с незначительными колебаниями в последующие годы, составив на начало 2013 года 82,4%. При этом в Северо-Западном федеральном округе выше всего доля населения, сосредоточенного в сверхбольшом городе с числом жителей, превышающем 1 млн. человек, Санкт-Петербурге – 34%.

Высоким уровнем урбанизации отличается также Уральский федеральный округ, в котором доля городского населения увеличилась за 1999-2014 годы с 80% до 80,7%, хотя к началу 2015 года она несколько

снизилась - до 79,6%.

Немного ниже доля горожан в Дальневосточном (74,3% в 2015 году против 75,9% по данным переписи 2011 года), Сибирском (70,8% против 71,2%) и Приволжском (70,3% против 70,8%) федеральных округах.

Самой низкой и при этом устойчиво снижающейся в последние десятилетия долей горожан выделяется Южный федеральный округ, в котором она сократилась с 69,7% в 1997 году до 66,8% в 2015 году.

К началу 2012 года доля городского населения снизилась, по сравнению с данными переписи 2004 года, в 39 из 83 ныне существующих регионов-субъектов федерации, наиболее существенно – в Сахалинской (на 8,5 процентного пункта) и Свердловской (на 4,4) областях, Республике Башкортостане (на 4,2), а также в Республике Бурятия и Приморском крае (на 3,0 процентного пункта). В трех регионах она осталась неизменной (Москве и Санкт-Петербурге), а в остальных увеличилась, причем более всего в Курской области (на 3,5 процентного пункта).

Технология производства пищи требует, чтобы люди жили в селах, а не в городах, поэтому ещё в начале 20-го века в селах жило 87% населения России. Но с появлением тракторов и машин, производительность труда выросла и необходимость в натуральном хозяйстве уменьшалась. В 1887 году в России насчитывалось 16 городов с населением более 50 000 чел., в 1989 году в СССР был 1001 город, в 170 городах проживало 65,7 % населения. На 2011 год процент городского населения составил 70 %, а в 2015 году 73,7 % (высокий уровень урбанизации).

Наибольшее количество населенных городов мира расположено в развивающихся странах. В городах на первом плане стоят сложные социальные и экологические проблемы, включая загрязнение воздуха.

Возможность разрешения круга проблемных вопросов включает в себя экологических, экономических и социальных проблем, связанных с процессом мировой урбанизации.

Далее мы можем выделить экономический, экологический, социальный аспекты.

Экономический аспект заключается в том, что если раньше концентрация промышленности давала дополнительный эффект («эффект агломерации»), то позже на передний план выступили негативные моменты: транспортный коллапс городов, трудности водоснабжения, проблемы экологии.

Экологические проблемы городов состоят в том, что они концентрируют все виды загрязнения окружающей среды, оказывая прямое и косвенное влияние на огромные территории (например, в США косвенное воздействие сказывается на 35% территории).

Разнообразен и социальный аспект урбанизации. Он проявляется в резких различиях качества жизни в городах и бедствующих периферийных районах многих развитых стран, в социальных контрастах внутри крупных

городов.

Но, несмотря на разновидность определений, вероятно, что урбанизация способствует развитию экономики, поскольку само существование городов определяет концентрацию в них экономического, культурного и информационного потенциала и на основе таких сложившихся потенциальных возможностей обеспечивает качественные «прорывы» в развитии экономики и других сфер жизни населения.

По нынешним прогнозам, можно ожидать, что население городских районов мира возрастет к 2050 году на 3,1 миллиарда человек, тогда как численность сельского населения достигнет максимальной величины в 3,5 миллиарда примерно в 2019 году, а затем начнет сокращаться. Естественный прирост по-прежнему в значительной степени способствует росту городского населения – на его долю нередко приходится 60% такого роста или более.

Таким образом урбанизация - интегральный и глобальный процесс, приводящий в действие множеством разнообразных факторов и имеющий свою выраженность в виде городов, особенно крупных и других более сложных форм городского расселения. Человечество обязательно ощутит на себе влияние процесса урбанизации, но то, каким оно станет - положительным или отрицательным, - во многом будет зависеть от принимаемых сегодня мер по планированию городов.

Использованные источники:

1. Абидова С.А., Дранникова Е.А., Лепяхова Е.Н. / Актуальные проблемы, тенденции и перспективы развития экономики региона: монография. / Под ред. Медведевой В.Н. – Ставрополь: Издательско-информационный центр «Фабула».(5) -2014.
2. Чвинова Е.А., Медведева В.Н. /Проблема безработицы в российской федерации/ В сборнике: Прошлое, настоящее и будущее российской цивилизации/ Материалы всероссийской научно-практической конференции. 2015г. С. 236-239.

Медведева В.Н., к.э.н.

доцент

кафедра «Менеджмента»

Ставропольский Университет

Чеснокова К.В.

студент 4 курса

факультет «Финансово-экономический»

Россия, г. Ставрополь

КРИЗИС РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ

В данной статье исследуется рынок недвижимости, выявлены и проанализированы факторы, влияющие на состояние рынка жилой недвижимости в России.

This article explores the real estate market , identified and analyzed the factors influencing the state of the residential real estate market in Russia

Ключевые слова: кризис, рынок жилой недвижимости, девелопер, недвижимое имущество, инвестиции.

Keywords: crisis , residential real estate market , developers, real estate investment.

В период кризиса больше всего страдает элитный сегмент недвижимости. Квартиры этого фонда быстрее теряют в спросе и в стоимости. Продаются такие объекты, как правило люди, для которых это является своего рода бизнесом, а сами сделки подобного рода считаются очень важными. На сегодняшний день на официальный рынок недвижимости давят санкции, введенные против России США и Евросоюзом. В связи с данными событиями возникает единственный вопрос: стоит ли ожидать очередной кризис на рынке недвижимости? Некоторые предполагают, что этот кризис может стать аналогичным кризису, «взорвавшему» весь рынок недвижимости в 2008 году, уничтожившему планы многих потенциальных девелоперов.

Ситуация на данный момент в нашей стране несколько отличается от той, что мы наблюдали в 2008 году, а цепь событий развивается совершенно иным образом. Стоит отметить тот факт, что многочисленные санкции, выдвинутые Евросоюзом и США против России, несут, прежде всего, политические характеристики. Вероятно, финансовая система Российской Федерации несколько не пострадает от этого, однако рынок недвижимости в той или иной степени они могут затронуть, причём, существенно. Гарантировано, что на вторичном рынке в результате санкций ничего не произойдёт. Несмотря на непростое финансовое положение, люди съезжаются, разъезжаются. Кроме того, граждане расширяют свою жилплощадь по различным причинам, а также распродают и приобретают новое недвижимое имущество. В любом случае, вторичный рынок будет активно развиваться, модернизироваться и обновляться.

Велика вероятность того, что большинство российских граждан просто-напросто не смогут приобретать недвижимое имущество за границей. В таком случае финансовые средства на покупку жилья останутся в нашей стране, России. В любом случае гражданам придётся инвестировать в недвижимость, конечно, если хотят сохранить определённую сумму. В аналогичной ситуации рынок недвижимости запросто активизируется. А то или иное недвижимое имущество можно будет без проблем купить, продать или сдать в аренду.

В весьма значительной степени кризис может оказать серьёзное воздействие на девелоперов. Девелопер - это физическое, но чаще, юридическое лицо, которое занимается строительством объектов недвижимости для получения финансовой выгоды. Они, в свою очередь, нуждаются в инвестициях. В случае кризиса девелоперы будут нести

большие убытки. Рынок новостроек является чрезвычайно «капризным», потому что он непосредственно взаимодействует с кредитованием, а также с финансовыми потоками.

Стоит отметить тот факт, что исключительно крупные девелоперы смогут реализовать свои планы, так как в их распоряжении собственные активы. Фактически всегда крупные компании выполняют свои обязательства перед покупателем. Кризис таким организациям принесёт незначительный ущерб. Компании, не имеющие собственных средств, понесут весьма большие убытки и, возможно, станут банкротами. Многие российские застройщики, пережив кризис 2008 года, будут готовы к любым трудностям. Целью, пожалуй, каждого современного девелопера является прибыль, поэтому они качественно диагностируют состояние своих проектов и анализируют все возможные риски.

Многие лидирующие члены рынка недвижимости понятия не имеют, насколько крупные российские банковские подразделения зависят от финансовых систем Евросоюза и, разумеется США.

Сегодня на рынке действует следующий расклад сил: одни покупают, другие продают и сразу же вкладываются в другие метры. За счет этого создается иллюзия движения на рынке покупки недвижимости. По факту же, как говорят наблюдатели, процессы существенно замедлились. И вызывается это:

- резким сокращением работников по всей стране;
- уменьшением и урезанием заработных плат;
- увеличением цифр по кредитным линиям.

Сегодня стоимость квадратных метров заметно повысилась. Это произошло и из-за выросшего доллара, и из-за желания инвесторов отбить свои расходы, и по иным факторам. Однако именно это и сыграло плохую службу застройщикам – покупать жилье практически перестали. Так, например, существенно снизилось количество ипотечных сделок, а именно они в последнее время составляли достаточно существенный пласт продаж.

Крупные города находятся в максимально интересном и выигрышном положении. Ведь в кризисное время они становятся привлекательными как территория, где можно заработать. При этом здесь изначально серьезно завышена цена, что существенно усложняет процесс покупки недвижимого имущества. Это, например, сегодня происходит в Москве. Дополнительным плюсом мегаполиса является тот факт, что здесь собираются наиболее обеспеченные люди, что, естественно, тянет за собой и довольно неплохие инвестиции. Рынок недвижимости сегодня затоварен, избыток предложения наблюдается в большинстве городов России. В некоторых городах России за последние два года объем предложения вырос более чем вдвое.

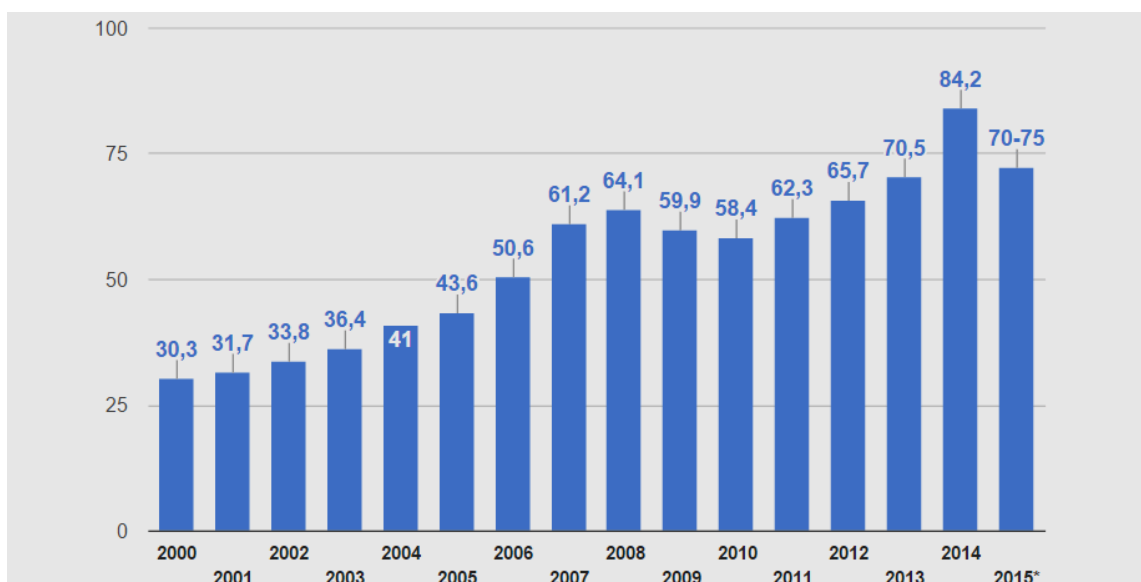


Рисунок 1- Объем жилого строительства на рынке недвижимости

Однако эксперты ожидают снижение стоимости квадратных метров и здесь. Причем оно будет довольно ощутимым. В числе причин, которые к этому приведут :

- ухудшение ситуации на внутреннем валютном рынке (не секрет, что цена жилья в столице рассчитывается именно в валюте) Низкие цены на нефть (это заставляет многих искать различные варианты восполнения утраченных доходов, а также становится причиной закрытия многих компаний и усиления роста безработицы)

- серьезно обрушить рынок жилой недвижимости могут и грядущие массовые продажи, так называемой «инвестиционной» недвижимости. Раньше для многих было особым видом заработка приобретение жилья на ранних этапах строительства. Позже такие объекты либо перепродавались с увеличением стоимости, либо использовались в качестве жилья для сдачи в аренду, принося собственникам достаточно неплохой и стабильный доход. Сегодня такие квартиры уже не столь привлекательны с теми целями, с которыми они ранее использовались. Поэтому их скоро начнут продавать, что, естественно, отразится на стоимости квадратных метров и составит довольно приличную конкуренцию застройщикам.

Таким образом, прогнозы с точки зрения девелоперов прогнозируется дальнейшее уменьшение числа проектов и зданий, которые введены в эксплуатацию. Всего же планируется пополнение рынка недвижимости в целом на 500 тысяч кв.м. Инвестиции же в такую недвижимость будут показывать низкий уровень. Причем серьезный спад ожидается в ближайшее время. Уровень продаж не превысит 2 млрд долларов.

Использованные источники:

1. Айбазова Д.А., Медведева В.Н./Рынок строительных материалов/ В сборнике: /Прошлое, настоящее и будущее российской цивилизации/ Материалы всероссийской научно-практической

2. Медведева В.Н., Алтухов А.Н./ О строительном комплексе ставропольского края. В сборнике: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ IV/ Международная научно-практическая конференция. 2015г. С. 53-56.

3. Стешина А.В., Алтухов А.Н., Медведева В.Н./Роль малого бизнеса в строительной отрасли в сборнике: прошлое, настоящее и будущее российской цивилизации/ Материалы всероссийской научно-практической конференции. 2015г. С. 221-224.

Медведева В.Н., к.э.н.

доцент

кафедра «Менеджмента»

Ставропольский Университет

Шатохина А.Ю.

студент 4 курса

факультет «Финансово-экономический»

Россия, г. Ставрополь

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТА СЕЛЬСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В статье рассматриваются проблема формирования бюджета сельского поселения: роль органов местного самоуправления в данном процессе, предлагаются пути решения выявленных проблем.

This article discusses the problem of budgeting rural settlement: the role of local governments in this process, offers solutions to the problems identified.

Ключевые слова: бюджет, местное самоуправление, реформирование, муниципальное образование.

Key words: budget, local government reform, municipal formation.

На данном этапе развития местного самоуправления, являются не равные условия осуществления доходной части бюджетов поселения, выявляются несовершенства процесса формирования доходов, вносятся предложения по корректировке направлений подъёма налоговых и неналоговых доходов местных бюджетов. Цель исследования состоит в определении путей улучшения механизма формирования и исполнения бюджетов сельских поселений[2]. В соответствии с поставленной целью в работе, были определены и решены следующие задачи: определена экономическая сущность и социальное значение бюджетов сельских поселений; анализированы на законодательном уровне основы формирования и использования средств бюджетов сельских поселений; предложены пути улучшения, устройства создания бюджетов сельских поселений. Бюджеты сельских поселений – это основное звено муниципальных финансов, в котором мобилизуется существенная доля финансовых ресурсов муниципальных образований, и за счет средств, которого, финансируются важнейшие нужды местного общества. Местное самоуправление – один из

важнейших институтов демократического общества. Местное самоуправление в России находится в процессе становления, его законодательная база еще недостаточна и несовершенна, экономические и финансовые ресурсы крайне ограничены [4].

На примере с.Преградного Красногвардейского района Ставропольского края, деятельность администрации муниципального образования осуществляется на основе перспективных, текущих (квартальных) планов и целевых программ. Муниципальное образование села Преградного Красногвардейского района Ставропольского края является сельским поселением в соответствии с Законом Ставропольского края от 4 октября 2004 года № 88-кз «О наделении муниципальных образований Ставропольского края статусом городского, сельского поселения, городского округа, муниципального района». Территория поселения входит в состав Красногвардейского муниципального района Ставропольского края. Работа администрации поселения планируется на год.

Годовой план составляется исходя из основных направлений деятельности администрации по социально - экономическому развитию поселения, утвержденным советом депутатов поселения. Проект годового плана после рассмотрения утверждается главой администрации поселения, после утверждения годовой план рассылается организациям и должностным лицам в установленном порядке. Финансовая деятельность администрации Преграденского сельского поселения составляется в виде бюджета, в котором отражены доходы и расходы. В администрации села Преградного существуют следующие доходы: доходы от местных налогов и сборов в соответствии со статьей 57 ФЗ; доходы от региональных налогов и сборов в соответствии со статьей 58 ФЗ; доходы от имущества, находящегося в муниципальной собственности поселения; штрафы, установление которых в соответствии с федеральным законом отнесено к компетенции органов местного самоуправления; добровольные пожертвования; иные поступления в соответствии с федеральными законами, законами Ставропольского края и решениями органов местного самоуправления поселения [3].

Местные налоги: уплачиваются в обязательном порядке на территории местного самоуправления; устанавливаются в соответствии с НК РФ; принимаются нормативно-правовыми актами органов местного самоуправления. Как и во всех местных бюджетах, основную часть бюджета села Преградного составляют налоги.

В бюджет поселения зачисляются следующие виды налогов входят:

Таблица 1 – Структура доходов бюджета муниципального образования

Наименование налога	Доля от уплаченного налога, зачисляемая в местный бюджет, %
НДФЛ	10
ЕСХН (единый сельхоз. налог)	10
Транспортный налог	10

Налог на землю	100
Налог на имущество	100
Аренда земель	100

Согласно приведенным выше показателям можно сделать вывод о повышении качества жизни населения села Преградного. Увеличивается количество жителей, при этом уменьшается количество безработных, а также растет среднемесячная заработная плата. Целью политики поселения является обеспечение роста реальных доходов населения, содействие повышению заработной платы жителей поселения, росту доходов от предпринимательской деятельности, увеличению и совершенствованию форм социальных выплат и льгот, снижение доли граждан с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума[1].

Для достижения поставленной цели предполагается решение следующих задач: обеспечение повышения заработной платы работников муниципальных учреждений в размерах и в сроки, выплаты и надбавки к тарифным ставкам, окладам (должностным окладам); содействие ежегодному повышению средней номинальной начисленной заработной платы работников организаций всех форм собственности; совершенствование и разработка нормативных правовых актов в сфере оплаты труда работников муниципальных учреждений в соответствии с трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права. Выполнение поставленных целей и задач позволит обеспечить увеличение среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников крупных и средних предприятий и некоммерческих организаций в 2015 году не менее чем на 45 % по сравнению с уровнем 2012 года. Одним из целевых направлений деятельности поселения является стимулирование трудовой активности населения, усиление роли и ответственности участников социально-трудовых отношений, регулирование рынка труда и повышение конкурентоспособности рабочей силы, снижение уровня общей безработицы[5]. Органы местного самоуправления на территории села Преградного созданы для решения вопросов местного значения, организационно – правовой статус местной администрации, главы местной администрации определены в муниципальных правовых актах. Местная администрация сельского поселения – это низшее звено органов местного самоуправления, которое непосредственно взаимодействует и контактирует с жителями проживающих на территории поселения и напрямую связаны с проблемными вопросами, касающиеся жизнеобеспечения граждан. Подводя итог, можно сказать, что администрация осуществляет свои полномочия в соответствии с Конституцией РФ, федеральными законами, иными нормативными актами, уставом поселения, распоряжениями и постановлениями главы, решениями собрания.

Использованные источники:

1. Абидова С.А., Дранникова Е.А., Лепяхова Е.Н. / Актуальные проблемы, тенденции и перспективы развития экономики региона: монография. / Под ред. Медведевой В.Н. – Ставрополь: Издательско-информационный центр «Фабула». (5) -2014.
2. Абидова С.А., Дранникова Е.А., Лепяхова Е.Н., Медведева В.Н., Киселева И.Н., Нарожная Г.А., Федорова Н.В., Морозова В.Н., Золотухина И.В., Морозова Е.М. Глава 3. Основные направления стратегического управления социально-экономическим развитием сельского муниципального образования Медведева В.Н. В книге: Актуальные проблемы, тенденции и перспективы развития экономики региона Ставрополь, 2014. С. 43-66.
3. Медведева В.Н., Нарожная Г.А. Оценка уровня развития сельского муниципального образования с точки зрения его инвестиционной привлекательности Вестник СевКавГТИ. 2015. Т. 1. № 1 (20). С. 24-30.
4. Медведева В.Н. Стратегическое управление социально – экономическим развитием муниципального образования / В.Н. Медведева//Вестник СевКавГТИ. -2014. № -19.(5) -С. 42-47.
5. Попов Г.Ю. Алгоритм формирования стратегии социально – экономического развития муниципальных образований/Г.Ю.Попов, В.Н. Медведева//Вопросы образования и науки: теоретический и методический аспекты: сб. Науч. Тр. По материалам Международной научно-практической конференции 31 мая 2014г. 11 частях. Ч.8. Тамбов: ООО «Консалтинговая компания ЮКОМ», 2014.-172 с. (5) - С.122

Мерец А.Л.

студент магистратуры

Нижевартовский государственный университет

Россия, г. Нижевартовск

ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ ПРИ ОБМЕНЕ ДАННЫМИ С КОНТРАГЕНТАМИ

***Аннотация.** Современное предприятие трудно представить себе без компьютеризированного офиса, в котором происходит накопление, хранение и обработки больших объемов информации. В процессе деятельности перед организациями встает вопрос обмена информацией с партнерами, клиентами или поставщиками. Способов в настоящее время для этого много: электронная почта, внешние носители информации, онлайн-сервисы файлового обмена и прочее. При этом, встает вопрос безопасного обмена информацией, так как попадание того или иного объема данных в руки конкурентов или злоумышленников может привести к репутационным и финансовым потерям. В статье рассмотрены различные подходы к организации защищенного обмена информацией.*

***Ключевые слова:** защита информации, безопасный обмен данными, защита конфиденциальной информации, коммерческая тайна, организация*

обмена с контрагентами.

В определенный момент в каждой организации возникает вопрос организации обмена данными с партнерами. В зависимости от сферы деятельности, важности передаваемых данных, объеме информации и регулярности реализуются различные каналы и способы для обеспечения обмена. В сообщениях может быть конфиденциальная информация (шифрование) или отсутствовать. Объем данных может быть от 10 МБ (почтовые сообщения) и менее до 4 ГБ (DVD-диски) и более. Передача данных может требоваться регулярно и часто (автоматизировано) или разово (ручная отправка). Отличаться может и требуемая скорость реакции на входящее сообщение (срочная – автоматизированное принятие сообщений или выделенная единица в штате; не срочная).

В большинстве своем организациям достаточно передать друг другу небольшой объем данных, не относящихся к конфиденциальной информации, разово или с низкой периодичностью. Это могут быть типовые шаблоны договоров для новых клиентов, письма с обсуждением каких-либо деталей взаимодействия организации, рассылка с указанием новых реквизитов и прочее. В таком случае идеально подходят стандартные каналы связи, такие как электронная почта.

Если же появляется необходимость обмениваться информацией, относящейся к конфиденциальной (это могут быть персональные данные, служебная или коммерческая тайна, банковская тайна и другое), то вариант передачи данных по электронной почте не позволяет обеспечить необходимый уровень надежности по следующим причинам:

1. Электронные почтовые ящики у представителей малого и среднего предпринимательства чаще зарегистрированы на бесплатных публичных почтовых сервисах (вместо собственных почтовых релей в крупном бизнесе), что снижает уровень сохранности этих данных (ведь доступ к общедоступному ящику для злоумышленника получить проще, например, через восстановление доступа по секретному вопросу или смс от бывшего номера телефона).

2. При отправке данных через веб-интерфейс почты на популярных сервисах происходит автоматическая переадресация на защищенные протокол https, при котором весь процесс обмена данными шифруется, однако подключение через почтовых клиентов не всегда защищено. Это дает возможность потенциальному злоумышленнику перехватить данные. Только сейчас появляются тенденции на почтовых серверах, принудительно запрещающие небезопасное соединение.

3. Даже при защищенном с помощью SSL соединении в случае использования общедоступной сети можно попасть на подмену сертификата или сервера (атаку «человек посередине» - MITM).

4. Формат электронных сообщений не позволяет достоверно

определить кто послал документ. При формировании MIME-сообщения отправитель указывается в заголовочном поле, содержимое которого можно изменить на любое другое¹²⁵. Таким образом, отправить данные с желаемой электронной почтой можно не проходя реальной авторизации на почтовом сервере отправителя.

Каждый из этих пунктов самостоятельно представляет собой реальную угрозу, из-за которой от данного варианта обмена стоит отказаться при пересылке важной информации. При этом, в обмене участвуют два почтовых ящика (отправителя и получателя), а значит риск компрометации информации удваивается.

Другой популярный вариант обмена данными это непосредственная передача информации на внешний носитель (USB\SD\иная карта памяти, CD\DVD-диск). Главный минус такого подхода очевиден: необходимость непосредственной транспортировки от одного пункта передачи данных к другому, что повышает расходы на передачу данных и значительно замедляет ее. Едва ли удастся организовать прием-передачу данных в таком подходе чаще 1-2 раз в день.

Рассмотрим различные варианты решения проблемы передачи данных.

Вариант первый: использование сторонних каналов связи при сохранении целостности и авторства документа. Для этого достаточно использовать общедоступные те же сервисы электронной почты или онлайн-сервисы файлового обмена. Сам канал передачи данных не будет доверенным, значит необходимо инкапсулировать содержимое письма, оградив его от потенциальных злоумышленников даже в случае компрометации канала обмена. Защитить содержимое в простейшем случае можно с помощью ключа, который недоступен посторонним (на случай компрометации канала передачи данных). Самый простой способ - это использование симметричного шифрования с передачей ключа по второму каналу связи. На сегодняшний день простейшие архиваторы умеют шифровать содержимое архива с помощью надежных алгоритмов шифрования, например, AES-256, который является достаточно надежным алгоритмом шифрования¹²⁶.

Итого:

- архивируем необходимые данные с использованием алгоритма с уровнем защиты не ниже, чем AES-256;
- при шифровании задаем пароль, отвечающий достаточному, на сегодняшний день, уровню сложности (не менее 10 символов латинского алфавита в нижнем и верхнем регистрах с использованием чисел и

¹²⁵ MIME Multipurpose Internet Mail Extensions Part One: Mechanisms for Specifying and Describing the Format of Internet Message Bodies / N. Borenstein, N. Freed, 1993

¹²⁶ Announcing the ADVANCED ENCRYPTION STANDARD (AES)/ Federal Information Processing Standards Publication 197, 2001

знаков)¹²⁷;

- отправляем сообщение адресату;
- передаем пароль от зашифрованного архива иным каналом связи (по телефону или смс).

Переданные таким образом данные в достаточной степени могут гарантировать идентификацию отправителя (так как пароль сообщает нам именно он), защиту данных от искажения (так как измененные данные невозможно будет расшифровать при условии сохранения конфиденциальности пароля), сохранение секретности отправленных данных. Для перебора пароля придется проводить расшифровку архива и только по ее завершению будет возможность определить является ли пароль исходным, поэтому в целях затруднения атаки перебором можно дополнять архив до максимального размера, который позволяет передать сервис. Например, чаще всего почтовые серверы ограничивают возможность передачи файлов размером от 10 до 25 МБ.

При такой схеме слабым звеном является пароль, он едва ли будет длиннее 12 символов, так как его надо безошибочно передать и ввести на стороне получателя. Для увеличения степени защиты можно использовать электронную цифровую подпись. В этом случае придется нести дополнительные финансовые расходы по созданию у доверенного удостоверяющего центра ЭЦП и приобретению токена для ее хранения, однако цены на такие услуги сейчас довольно низкие. Рассмотрим вариант отправки почты с использованием ЭЦП. Современные почтовые клиенты позволяют подписывать исходящее письмо перед отправкой (SMIME сообщение с вложением формата с PKCS7). Условия корректной приемки-отправки в этом варианте только наличие у обоих контрагентов ЭЦП доверенных удостоверяющих центров и предварительный обмен сертификатами. Этот способ обеспечивает защиту передаваемых данных на высоком уровне (при условии надлежащего обращения с контейнером секретного ключа и пин-кодом от хранилища). Дальнейшее совершенствование механизма защиты ориентировано только на качественное улучшение канала передачи данных и его пропускной способности.

Рассмотрим вариант замены канала передачи данных на более надежный: перенос сервера обработки сообщений с общедоступного публичного сервера, на сервер организации, заменив почтовый обмен на более удобный – файловый. Наиболее очевидный вариант обмена в данном случае - организация FTP-сервера. Для этого требуется внешний статический IP-адрес на территории одного из контрагентов. Свою подлинность участники обмена будут подтверждать путем прохождения аутентификации

¹²⁷ Придумываем и храним надежные пароли в XXI веке, официальный сайт Лаборатории Касперского, URL: <https://blog.kaspersky.ru/paroli-xxi-vek/744/> (дата обращения: 01.05.2016).

с использованием пароля и логина. Авторизация по паролю идентична авторизации на почтовом сервере, только в этом случае злоумышленник должен однозначно представлять через какой именно сервер идет обмен данными и иметь возможность подключаться к нему (не должен быть запрещен на межсетевых экранах), это уже затрудняет процесс перехвата. Если предположить, что сервер известен и на пути от клиента до сервера может прослушиваться трафик, стоит позаботиться и о безопасной передаче данных с самим сервером.

Следующий этап совершенствования процесса обмена это переход на шифрование трафика от клиента до сервера путем организации SFTP-сервера. Этот этап позволяет уйти от парольной аутентификации к ключам. Генерация ключа авторизации (RSA-2) позволяет качественно зашифровать реальный трафик внутри канала передачи данных.

Из рассмотренного материала можно сделать следующие выводы. Наиболее распространенные варианты передачи данных, такие как отправка по электронной почте или через сервисы файлового обмена, могут быть небезопасными. Факт их популярности не гарантирует качества защиты данных. Защита передаваемой информации может быть обеспечена различными методами и подходами исходя из требуемого уровня безопасности (который, в свою очередь, зависит от самих данных). Достаточно серьезного уровня защиты данных можно достигнуть путем применения комплексных мер обеспечения информационной безопасности на предприятии. Примером достаточно высокого уровня защиты информации может быть следующая схема:

- в качестве канала передачи данных SFTP-сервер с аутентификацией по ключу (RSA-2);
- сами данные подписываются и шифруются квалифицированной ЭЦП;
- межсетевое экранирование на сервере настроено только для двух точек (контрагентов) и только по SSH-порту (по умолчанию 22), при этом остальные соединения закрыты;
- ЭЦП хранятся на ключевых носителях, доступ к которым ограничен;
- пин-код от секретного хранилища находится только у пользователя ключевого носителя.

Использованные источники:

1. Шнайдер Б., Прикладная криптография: протоколы, алгоритмы исходные тексты на языке Си, 2002.
2. Daniel j. Barrett, Richard E. Silverman, Robert G. Byrnes, SSH The Secure Shell. The Definition Guide, 2005.
3. MIME Multipurpose Internet Mail Extensions Part One: Mechanisms for Specifying and Describing the Format of Internet Message Bodies / N. Borenstein, N. Freed, 1993

4. Announcing the ADVANCED ENCRYPTION STANDARD (AES)/ Federal Information Processing Standards Publication 197, 2001

5. Придумываем и храним надежные пароли в XXI веке, официальный сайт Лаборатории Касперского, URL: <https://blog.kaspersky.ru/paroli-xxi-vek/744/> (дата обращения: 01.05.2016).

Милешкин А. Е.

преподаватель

кафедра «Общенаучных и технических дисциплин»

Ковылкинский филиал НИ МГУ им. Н. П. Огарёва

Россия, г. Ковылкино

**ПОСТРОЕНИЕ МАТЕМАТИЧЕСКИХ МАКРОМОДЕЛЕЙ
КОМПОНЕНТОВ ФОТОРЕЗИСТОРНЫХ ОПТРОНОВ
CONSTRUCTION OF MATHEMATICAL MACROMODELS
COMPONENTS OF THE OPTOCOUPPLERS WITH PHOTORESISTOR**

Аннотация: Ввиду того, что библиотека NI Multisim не включает в себя компоненты фоторезисторных оптронов, автором предложены решения по созданию таких компонентов, что позволит в дальнейшем использовать их при моделировании оптронных устройств, основанных на фоторезисторных структурах. В статье описаны методы полиномиальной интерполяции функции зависимости параметров оптрона, а также составления эквивалентной схемы замещения с управляемыми источниками тока.

Abstract: Due to the fact that the library NI Multisim does not include the components of the photoresist optocouplers, the author offers solutions for the creation of such components, which will then be used for modeling optronic devices based on the photoresist structures. This article describes methods for polynomial interpolation function according to the parameters of the optocoupler, and the drawing up of equivalent circuit with controllable power sources.

Ключевые слова: моделирование, схема, компонент, Multisim, оптрон, фоторезистор.

Keywords: modeling, circuit, component, Multisim, optocoupler, LDR.

Основное назначение оптронов (оптопар) состоит в гальванической развязке между электронными устройствами или между их различными узлами. Существует большое разнообразие оптопар для самых различных применений от многих производителей электронных компонентов. Это могут быть одно- и многоканальные оптроны, простые и с интеграцией дополнительных компонентов, с различным коэффициентом CTR, изоляционными параметрами и другими характеристиками. Среди большого разнообразия этих изделий разработчик всегда сможет выбрать оптрон, необходимый для своего проекта. Это может быть высокопроизводительная оптопара для приложений с большой степенью усиления или широкой рабочей полосой частот; высоковольтная оптопара для работы с импульсным

переменным напряжением на выходе; оптопара для общего применения, а также множество других вариантов, включая уникальные комплексные решения. Различные производители выпускают подобные или даже аналогичные оптроны. Зачастую удается заменить один компонент другим, не уступающим по качеству, но более дешевым аналогом. Или усовершенствовать устройство благодаря замене на качественно лучший компонент в таком же конструктивном/ функциональном исполнении.

Последние версии программы NI Multisim, в частности Multisim 13.0 и Multisim Blue дают возможность проектирования и моделирования схем, включающие разные типы оптронов. База компонентов NI Multisim содержит оптроны различных иностранных производителей. Среди них диодные, транзисторные и тиристорные оптопары. На их основе в программе могут быть смоделированы различные оптронные устройства с возможностью дальнейшего проведения их анализа. Однако компонентов резисторных оптронов библиотека Multisim не содержит и построение моделей с их использованием невозможно. В связи с этим возникла необходимость изучения методов разработки новых компонентов резисторных оптронов в NI Multisim для дальнейшего моделирования устройств на их основе.

На одном из этапов создания нового компонента в Multisim необходим ввод spice-модели. Создадим spice-модель резисторного оптрона, используя в метод полиномиальной интерполяции зависимости проводимости фоторезистора от силы тока светодиода.

Резисторная оптопара NSL-32SR3 фирмы Silonex считается одной из самых быстрых на рынке, что позволяет использовать ее для широкого спектра применений, требующих особой точности и скорости, в том числе для организации функционирования структурируемой кабельной (волоконно-оптической) сети. Схематичное обозначение резисторного оптрона показано на рис.1.

Сила тока на фоторезисторе связана с напряжением следующей формулой:

$$I_c(V_c) = g_m \cdot V_c, \quad (1)$$

где g_m — электрическая проводимость фоторезистора.

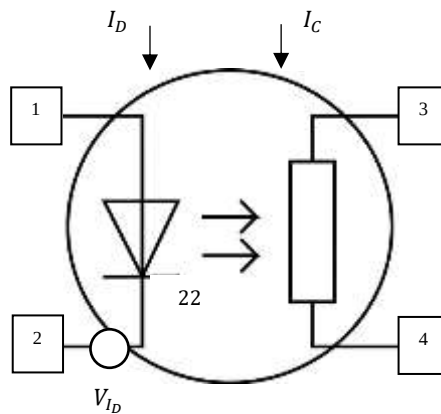


Рис. 1 — Схематичное представление резисторной оптопары

Проводимость фоторезистора и ток на светодиоде связаны экспоненциальным соотношением:

$$\ln(g_m(I_D)) = P(\ln(I_D)). \quad (2)$$

Обозначим $x = \ln(I_D)$, тогда

$$g_m(I_D) = \exp(P(x)). \quad (3)$$

Далее необходимо интерполировать логарифмическую функцию полиномом $y = P(x) = P_1x^2 + P_2x + P_3$. Для нахождения коэффициентов полинома были использованы эмпирические данные зависимости проводимости фоторезистора и силы тока светодиода для оптопары NSL-32SR3B. Были получены следующие значения: $P_1 = -0,092947$; $P_2 = -0,54364$; $P_3 = -4,6619$.

Зависимость силы тока от напряжения на светодиоде можно записать:

$$\ln(I_D) = P(V_D) = P_1x^3 + P_2x^2 + P_3x + P_4. \quad (3)$$

Тогда

$$I_D = \exp(P(V_D)). \quad (4)$$

Используя экспериментальные значения ВАХ светодиода были вычислены коэффициенты полинома: $P_1 = 3,1752$, $P_2 = -4,467$, $P_3 = 15,496$, $P_4 = -34,539$. Произведя некоторые преобразования, получим:

$$I_D = \exp(24.154 \cdot V(1,2) - 46.803). \quad (5)$$

Листинг SPICE-файла модели NSL-32SR3:

```
.SUBCKT NSL32R3 1 2 3 4
bled 1 5 i=exp(v(1,2)*24.154-46.803)
vid 5 2 0
blogivd 6 0 v=ln(i(vid))
rhlog 6 0 1
bcell 3 4 i=v(3,4)*(exp(v(6))*(-0.092947*v(6)-0.54364)-4.6619))
.ENDS
```

Теперь создадим компонент фоторезисторного оптрона NSL-32SR2 методом замещения эквивалентной схемой. Для этого создадим в Multisim модель, изображенную на рис. 2.

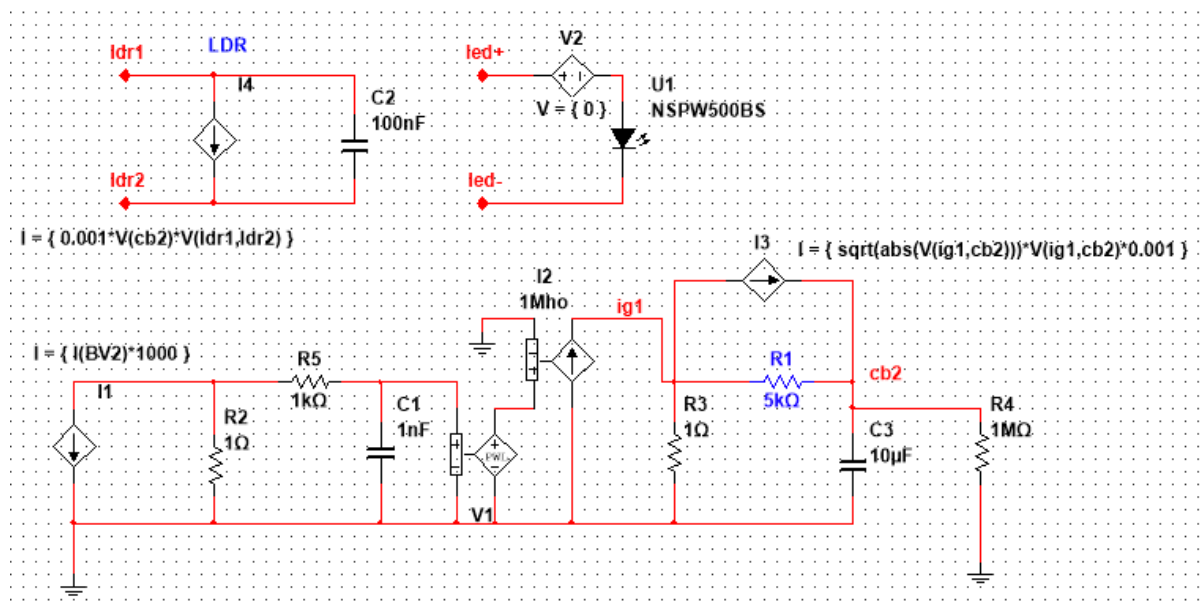


Рис. 2 — Схема замещения резисторной оптопары NSL-32SR2 в программе NI Multisim

I1, I2, I3 и I4 являются контролируемыми источниками тока. Значение тока источника I1 зависит от значения тока, проходящего через светодиод U1 (источник напряжения V2). А напряжение, которое создается между узлами cb2 и 0 является управляющим для источника I4. Таким образом, ток светодиода контролирует сопротивление между узлами ldr1 и ldr2.

Постепенное нарастание и убывание тока имитируется с помощью элементов R5, C1. А нелинейная зависимость входных и выходных параметров устройства имитируется с помощью нелинейного фильтра, созданного элементами I3, R1, C3. Темновое сопротивление фоторезистора оптопары будет зависеть от величины сопротивления R4.

Параметром для источника V1 выступает таблица значений X и Y кусочно-линейной функции. Здесь координата X — значение силы тока в цепи светодиода в mA, а координата Y — величина, равная $1000/R_{ldr}$, где R_{ldr} — сопротивление фоторезистора. Источник V2 в цепи светодиода настроен на напряжение равное нулю, и служит только для передачи значений тока источнику I1.

После окончания создания схемы резисторного оптрона создается Spice netlist (ИНСТРУМЕНТАРИЙ >> Просмотрщик Spicenetlist >> Сохранить Spice netlist). При этом в указанном пользователем месте создается файл с расширением .cir. Данный файл следует отредактировать путем добавления строки в самом начале:

.SUBCKT NSL-32SR2 led+ led- ldr1 ldr2 .

Здесь led+, led-, ldr1, ldr2 — названия выводов подсхемы, количество которых должно соответствовать количеству выводов модели. Порядок их расстановки (через пробелы) — любой, но его надо запомнить, т.к. потом,

когда заполняется таблица соответствия выводов символа вывода модели в шаге 7 (при создании нового компонента), следует учитывать, что цифры, которые появятся в столбце выводов модели соответствуют позиции имени цепи (вывода подсхемы).

В самом конце файла модели необходимо написать:
.ENDS.

Реализация схем включения в NI Multisim позволила построить зависимость светового сопротивления от входного тока для резисторных оптронов NSL-32SR2 и NSL-32SR3 (рис. 3).

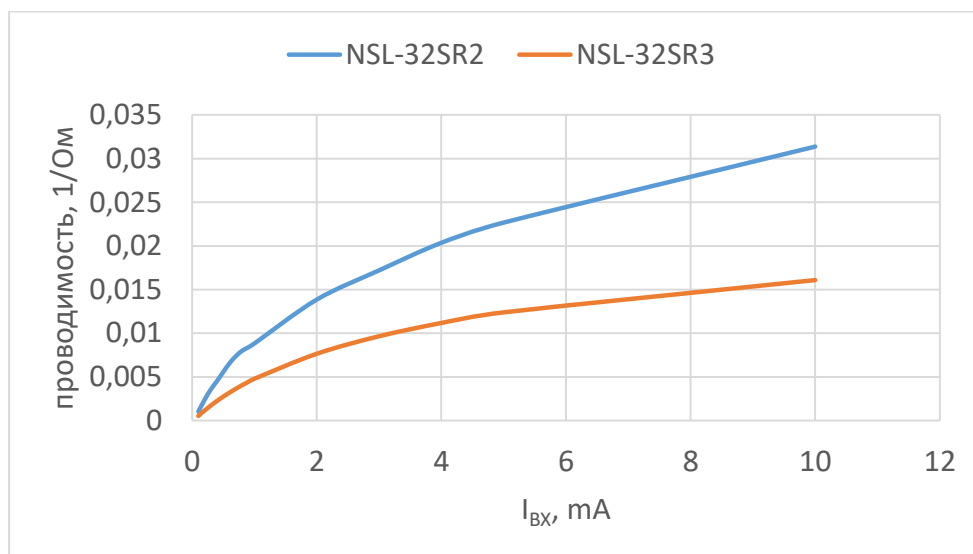


Рис. 3 — Зависимость проводимости фоторезистора от входного тока для фоторезисторных оптронов NSL-32SR2 и NSL-32SR3

Таким образом, созданные компоненты фоторезисторных оптронов в результате математического моделирования в программе Multisim, подтвердили обладание свойствами реальных оптронов. Методы полиномиальной интерполяции функций зависимостей параметров оптрона, а также составления эквивалентной схемы замещения с управляемыми источниками тока могут использоваться для создания любых моделей фоторезисторных оптронов.

Использованные источники:

1. Денисов Б. Н. Фоторезистор как многофункциональный элемент оптоэлектроники / Б. Н. Денисов // Радиотехника и электроника. – 2007 г. – Т. 52, №4. – С. 509–512.
2. Хернитер Марк Е. Электронное моделирование в Multisim / Марк Е. Хернитер. – М. : ДМК Прес, 2010. – 488 с.
3. NSL-32SR2 Datasheet (PDF) – Silonex Inc. [Электронный ресурс]. – URL: <http://datasheet.octopart.com/NSL-32SR2-Silonex-datasheet-77138.pdf>.
4. NSL-32SR3 Optocoupler [Электронный ресурс]. – URL: <http://datasheet.octopart.com/NSL-32SR3-Silonex-datasheet-12605541.pdf>.

*Мирзаев Ж.И.
преподаватель
Наманганский инженерно – педагогический институт
Кенжабоева М.М.
преподаватель
школа №51 города Наманган
Узбекистан, г. Наманган*

СРАВНИТЕЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ 3G И 4G В МОБИЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация: В данной статье приведены сравнительное исследование современных мобильных технологий 3G и 4G. В статье приведены пункты введения, дифференциация между 3G и 4G, особенности 3G, внутривенные особенности 4G, применение 4G виртуальное присутствие.

Abstract: This article presents a comparative study modern mobile 3G and 4G technologies. The article gives the introduction of items, the differentiation between 3G and 4G, especially 3G, 4G intravenous particular, the use of 4G virtual presence.

Ключевые слова: 3G, 4G, широкополосный, HSPA (High Speed Packet Access), LTE (Long Term Evolution), WCDMA, EV-DO, HSPA, RAN (Radio Access Network), WiMax,

Keywords: 3G, 4G, broadband, HSPA (High Speed Packet Access), LTE (Long Term Evolution), WCDMA, EV-DO, HSPA, RAN (Radio Access Network), WiMax,

ВВЕДЕНИЕ

Мобильный широкополосный становится реальностью, как интернет-поколения привыкает к тому широкополосному доступу, где они ходят, и не только у себя дома или в офисе. Из примерно 1,8 миллиарда человек, которые будут иметь широкополосной, около двух третей будет широкополосных мобильных потребителей - и большинство из них будет обслуживаться HSPA (High Speed Packet Access) и LTE (Long Term Evolution) сетей. Люди могут уже работать в Интернете или отправить по электронной почте, используя ноутбуки HSPA с поддержкой, заменить свои основные модемы DSL с HSPA модемов или USB ключей, а также отправлять и получать видео или музыку с помощью 3G-телефонов. С LTE, опыт пользователя станет еще лучше. Это будет способствовать дальнейшему укреплению более требовательных приложений, таких как интерактивное телевидение, мобильные видеоблоги и передовых игр или профессиональных услуг. LTE предлагает ряд важных преимуществ для потребителей и операторов: производительность и мощность. Одним из требований на LTE является обеспечение нисходящей линии пиковые цены, по меньшей мере 100Мбит/с. Технология позволяет для скоростей свыше 200 Мбит/с и Ericsson уже продемонстрировал LTE пиковые скорости около 150Мбит/с. Кроме того, RAN (Radio Access Network) раз туда-обратно

должно быть менее 10мс. В сущности, это означает, что LTE - больше, чем любой другой технологии - уже соответствует основным требованиям 4G.

II. ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ МЕЖДУ 3G И 4G

3G в настоящее время лучший способ подключения в мире, когда речь заходит о мобильных телефонах, и особенно для мобильного Интернета. 3G стоит для 3-го поколения, как это просто, что с точки зрения эволюционного пути индустрии мобильных телефонов. 4G означает 4-го поколения. Это набор стандартных, что в настоящее время разрабатывается в качестве будущего преемника 3G в самом ближайшем будущем.

Самая большая разница между этими двумя в существование совместимых технологиях. Есть куча технологий, попадающих под 3G, в том числе WCDMA, EV-DO, HSPA и среди других. Хотя много мобильных телефонов компании быстры, чтобы дублировать свои технологии как 4G, таких как LTE, WiMAX, и UMB, ни один из них не является на самом деле соответствует спецификациям, изложенным в стандарте 4G. Эти технологии часто называют Pre-4G или 3.9G. Скорость 4G предназначена для превышения 3G. Текущие скорости 3G увеличены на 14Мбит нисходящем канале и 5,8Мбит, восходящей линии связи. Для того, чтобы квалифицироваться как технологии 4G, скорости до 100 Мбит должно быть достигнуто для пользователя подвижной и 1 Гбит для стационарной пользователя. Пока эти скорости можно добиться только с помощью проводимых локальных сетей.

Ещё одним ключевым изменением 4G является отказ от коммутации каналов. Использование 3G-технологии гибрида коммутации каналов и коммутации пакетов. Коммутации каналов является очень старая технология, которая была использована в телефонных системах в течение очень долгого времени. Недостатком этой технологии является то, что связывает ресурс до тех пор, пока соединение постоянно. Пакетная коммутация это технология, которая очень распространена в компьютерных сетях, но и появилась в мобильных телефонах, а также с коммутацией пакетов ресурсы используются только при наличии информации для передачи по эффективности пакетной коммутации позволяет сотовым оператором, чтобы выжать больше разговоров в той же полосе пропускания. Технологии 4G больше не будет использовать схему переключения, даже для голосовых вызовов и видео звонков. Вся информация, которая передается с коммутацией пакетов для повышения эффективности.

1. 3G стоит для 3-го поколения, а 4G выступает за 4-го поколения.
2. Технологии 3G в широкое использование, а технологий, совместимых 4G еще на горизонте.
3. Скорость 4G намного быстрее по сравнению с 3G.
4. 3G представляет собой смесь замыкания и сети с пакетной коммутацией, а 4G только сеть пакетной коммутации.

III. ОСОБЕННОСТИ 3G

3G телекоммуникации, поколение стандартов для мобильных телефонов и услуг мобильной связи выполняющих международные мобильные телекоммуникации-2000 (IMT-2000). Услуги применения включают широкую область беспроводного голосового телефона, мобильный доступ в Интернет, видео звонки и мобильное телевидение, все в мобильной среде. Для удовлетворения IMT-2000 стандартов, система необходима для обеспечения пиковых скоростей передачи данных не менее 200Кбит/с. Последние 3G-релизы, часто обозначается 3.5G и 3.75G, а также обеспечивают доступ к широкополосной мобильной связи из нескольких Мбит/с до смартфонов и мобильных модемов в портативных компьютерах.

Следующие стандарты, как правило, фирменные 3G:

✓ Системы UMTS, впервые предложенную в 2001 году, стандартизованный 3GPP, используемый в основном в Европе, Японии, Китае (впрочем с различным интерфейсом радио) и другие регионы преобладают инфраструктуры системы GSM 2G. Сотовые телефоны, как правило, UMTS и GSM гибриды.

Несколько интерфейсов радио предлагается, разделяя ту же инфраструктуру:

✓ Оригинал и самый распространенный интерфейс радио называется W-CDMA.

✓ Радио интерфейса TD-SCDMA, был коммерческий в 2009 году и предлагается только в Китае.

✓ Последний выпуск UMTS, HSPA +, может обеспечить пиковую скорость передачи данных до 56Мбит/с в нисходящем канале в теории (28Мбит/с в существующих услуг) и 22Мбит/с в восходящем канале.

IV. ВНУТРИВЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ 4G

4G, ряд новых услуг и моделей будут доступны. Эти услуги и модели должны быть дополнительно изучены их интерфейс с проектирования систем 4G.

4.1. Терминалы

До даты "Терминал" для доступа мобильных услуг была мобильный телефон. С передовой 3G, а также 4G в будущем, мы можем ожидать, чтобы увидеть расширение этого понятия. Пользовательские интерфейсы терминалов будут отличаться от традиционной клавиатуры, дисплея, и планшета, новые интерфейсы, основанные на речи, зрения, осязания, мягких кнопок, и т.д. Они будут универсальные вычислительные и коммуникационные устройства, и устройства с более конкретными целями, чтобы служить конкретным сегментам маркера. Там по-прежнему будет узнаваемые мобильные телефоны. Но многие из них будут иметь большие экраны для отображения интернет-страниц или лицо человека, будучи сказан. Там будет меньше "умные телефоны"-с ограниченными просмотра

веб-страниц и электронной почты возможности. Добавление возможностей мобильной связи в портативных компьютерах и карманных будет ускорено конвергенция связи и вычислительной техники, и довести до портативных вычислительных всех функций и возможностей, доступных на самых мощных настольных компьютерах. Там будет видеофоны, записывающие коммуникаторы, карманные компьютеры, и радиомодем карты для портативных компьютеров. Инновационные новых голосовых интерфейсов на основе позволит людям контролировать свои услуги мобильной связи с помощью голосовых команд.

4.2. Сети

По всему миру развертывание сетей 3G задерживается в некоторых странах огромные затраты дополнительных лицензионных сборов спектра. Во многих частях мира сети 3G не используют ту же радиочастоту, как 2G, требуя мобильных операторов, строить совершенно новые сети и лицензировать совершенно новые частоты. Так, что ряд решений о распределении спектра, решения по стандартизации спектр, наличие спектр решений, технологических инноваций, разработки компонентов, обработка сигналов и коммутации улучшений и сотрудничества между поставщика должны состояться до видение 4G материализуются.

4.3. Применения

Новые приложения для беспроводных систем 3G и 4G, как правило, требуют весьма неоднородны и изменяющихся во времени качество обслуживания от нижележащих слоев протокола. Так адаптивность станет одним из основных требований к разработке и поставке новых мобильных услуг. Перспективные методы и возможные темы могут включать мобильное приложение следует обратиться к профилю пользователя таким образом, что он может быть доставлен наиболее предпочтительным абонентом, например, основанных на контексте персонализированных услуг. Это также приносит приложению с адаптивностью к клеммам, которые движутся в различных местах и скорости. Такие методы, как адаптивная мультимедиа и унифицированного обмена сообщениями принимать характеристик терминала во внимание и убедиться, что сервис может быть получен и запустить на терминале с наиболее подходящей форме с типом хоста.

Технология 4G будет в состоянии поддерживать Интерактивные услуги, как видеоконференций (с одновременно более чем 2 сайтов), беспроводной интернет, и т.д. Пропускная способность будет гораздо шире (100 МГц) и данные будут переданы на гораздо более высоких скоростях. Стоимость передачи данных будет сравнительно очень меньше и глобальная мобильность была бы невозможна. В сети будут все IP-сети, основанные на IPv6. Антенны будет намного умнее и будут использованы усовершенствованные технологии доступа, такие как OFDM и MC-CDMA (CDMA нескольких несущей).

Долгосрочная (радио) эволюция или LTE также является частью

технологии 3G. Это 3GPP его исследование пункт для версии 8. Он также известен, как 3.9G или «Супер 3G» некоторыми исследователями. Планируется коммерциализации в 2009 году был направлен на пиковые скорости передачи данных в 200Мбит (DL) и 100Мбит (UL). Лобби WiMax и люди, которые работают с технологией WiMax пытаются толкнуть WiMax как беспроводной технологии 4G. В настоящее время нет единого мнения среди людей относящийся к этому как беспроводной технологии 4G. Я не думаю, что это популярная с исследования сообщества. WiMax может обеспечить до 70 Мбит в радиусе 50 км. Как уже упоминалось выше, с 4G беспроводной технологии людей хотели бы достичь до 1 Гбит (в помещении). WiMax не удовлетворяют критериям полностью. Также WiMax технология (802.16d) не поддерживает мобильность очень хорошо. Для преодоления проблемы мобильности, 802.16e Mobile WiMAX или стандартизируется. Важно помнить, что все исследования для технологии 4G базируется на OFDM. WiMax также основан на OFDM. Это дает больше доверия к WiMax лобби, кто хотел бы назвать WiMax в качестве технологии 4G. Поскольку не существует единого мнения на данный момент, мы должны подождать и посмотреть, кто будет победителем.

V. ПРИМЕНЕНИЕ 4G ВИРТУАЛЬНОЕ ПРИСУТСТВИЕ:

Это означает, что 4G предоставляет услуги пользователю в любое время, даже если пользователь находится за пределами площадки. Виртуальный навигации: 4G предоставляет пользователям виртуальной навигации, через который пользователь может доступ к базе данных из улиц, зданий и т.д. крупных городов. Это требует высокой скорости передачи данных.

Теле-Медицина: 4G будет поддерживать удаленный мониторинг здоровья пациентов. Пользователь не должен идти в больницу, а пользователь может получить помощь конференц-видео для врача в любое время и в любом месте.

Теле-геообработки приложений: Это сочетание ГИС (Географическая информационная система) и GPS (Global Positioning System), в которой пользователь может получить место с помощью запросов.

Образование: Для людей, которые заинтересованы в образовании на протяжении всей жизни, 4G предоставляет хорошую возможность. Люди в любой точке мира могут продолжить свое образование через интернет в экономически эффективным образом.

IX. ВЫВОД

4G, кажется, очень перспективным поколением беспроводной связи, которая изменит жизнь людей к беспроводному миру. Есть много ярких привлекательных особенностей, предлагаемые для 4G, который обеспечивает очень высокую скорость передачи данных, глобального роуминга и т.д. Новые идеи внедряются учеными во всем мире, но новые

идеи ввести новые вызовы. Есть несколько вопросов, еще не решены, как включение в мобильном мире в основе IP-сети, основному эффективную систему биллинга, гладкую руку от механизмов и т.д. 4G, как ожидается, будет запущен в 2010 году и мир смотрит вперед для самых интеллектуальных технологий, которые будет подключить весь земной шар. Когда-нибудь Сети 4G может заменить все существующие 2.5G и 3G, возможно, даже до полного развертывания 3G. несколько стандартов 3G и возникают, что было бы трудно для устройства 3G, чтобы быть по-настоящему глобальной.

Использованные источники:

1. M.Olimov, K.Ismanova, P.Karimov, Sh.Ismoilov "Amaliy matematik dasturlar paketi", Toshkent-2015 y.
2. Ракитин, В.И. Руководство по ВМ и приложения MathCad. М.:ФМ, 2005.- 264 с.
3. А.И.Имамов, Б.С.Эргашев. Реализация схемы Кранка- Николсона для линейного параболического дифференциального уравнения в MathCad. Молодой учёный №14 (73), Сентябрь, 2014 г.-с 1-5.
4. Aripov M, Muhammadaliyev J. «Informatika va informasion texnologiyalar», Toshkent, 2004 y. (Darslik)

Мирзаева Н.А.

ст.преподаватель

кафедра иностранных языков, педагогики и психологии

Мирзаева Ш.Р.

ст.преподаватель

кафедра иностранных языков, педагогики и психологии

Ташкентский педиатрический медицинский институт

Mirzaeva N. A., senior lecturer of foreign languages Department,

pedagogy and psychology of Tashkent pediatric medical Institute

Mirzaeva Sh. R., senior lecturer of foreign languages Department, pedagogy

and psychology of Tashkent pediatric medical Institute

ИСТОКИ ГУМАНИСТИЧЕСКОГО НАПРАВЛЕНИЯ В

ОБРАЗОВАНИИ

THE ORIGINS OF HUMANISTIC TRENDS IN EDUCATION

Аннотация.Статья посвящена вопросам гуманизма в образовании и взглядам великих педагогов-гуманистов на вопросы образования и воспитания.

Abstract.The article is devoted to questions of humanism in education and the views of the great teachers of the humanists on issues of education and upbringing.

Ключевые слова. Гуманизм, образование, педагог, личность.

Key words. Humanism, education, teacher, personality.

Современная система образования в Узбекистане направлена на

развитие гуманистических традиций. Главная составляющая узбекской модели образования является личность, развитию ее интересов, становление как полноправного гражданина, подчинена вся цепь непрерывного образования. В конечном итоге любое общество и государство заинтересовано в сильных, умных, развитых молодых специалистах, которое продолжат развитие своей страны. Сегодня задача педагогов и воспитателей вырастить молодых людей, готовых в будущем к плюрализму мнений и позиций, способных к развитию экономики и технологии.

Стратегия образования не может не учитывать тенденции общественной жизни, связанные со стремлением к утверждению ценности национальных культур. В современной педагогике важно не утратить самобытной национальной педагогики, которая веками подтверждает свой верный и мудрый путь. В то же время, и это подчеркивает Президент И.А.Каримов – необходимо воспитывать в молодежи интерес и уважение к общечеловеческой культуре, ее богатому наследию, без этого нельзя говорить о гармоничном воспитании. Ещё одна существенно значимая тенденция в нашей современной жизни — это деятельность различных образовательных учреждений, государственных, общественных, частных, с разными целями и возможностями. Таким образом, образовательные пространства для индивида представлены не только как школа, колледж, лицей, вуз, как множество и разнообразие образовательных курсов, в том числе, он-лайн, выходящих за рамки конкретного образовательного учреждения, за рамки возрастов, — все это создает для индивида условия непрерывного образования.

Обращённость к личности, особенно, молодежи, стремление удовлетворить её разнообразные познавательные потребности, образовательные запросы — характерная особенность современной национальной системы образования.

Гуманистическая традиция с её вниманием к человеческой индивидуальности, к раскрытию и реализации природных сил и способностей человека, к гармонизации отношений личности и общества, человеческой деятельности и природных факторов, опирающаяся на фундаментальные основания культуры, на рубеже третьего тысячелетия приобретает характер доминанты не только в педагогике, но и во всех сферах культурной жизни, проявляется в набирающей силу тенденции гуманизации общества.[3]. Западные страны раньше вступили в постиндустриальное развитие и уже сегодня обладают уникальным опытом «самочувствия» человека в условиях стремительно развивающегося социума. Чтобы не превратиться в конформиста, не «потерять себя», быть способным к самоидентификации и самореализации во всё новых и новых ситуациях, человек должен обладать неким «личностным стержнем» — осознанием себя как индивидуальности, свободной, самостоятельной, нравственно автономной личности, как существа социального и духовного.

Помочь человеку выработать в себе такой «стержень» — важнейшая из задач образовательных систем. [3]

Идеи гуманизма имеют глубокую историю. Начиная с Древней Греции, а именно с афинской школы, образование носит личностно-ориентированный характер. Известно, что ярким представителем такого образования является Александр Македонский, учителем которого был великий Аристотель. Процесс воспитания в Афинах — это направленное развитие физических, художественных и интеллектуальных способностей, природных сил ребёнка.

Личностно-ориентированная цель (удовлетворение индивидуальных запросов, развитие природных сил в процессе «приобщения к культурным ценностям»), педагогический процесс, проектируемый как создание благоприятных условий для саморазвития, самореализации личности в деятельности и общении, во взаимодействии с духовно богатой средой, результат воспитания — культурная и социальная личность, индивидуальность.[3]

В гуманистической педагогике модель педагогического процесса предполагает свободное развитие природных сущностных сил воспитанника, педагогический процесс проектируется и осуществляется как создание условий для стимулирования и развития процессов самосознания, самореализации, самоопределения, самоутверждения индивида. Именно гуманистическая традиция рождала и развивала вечные педагогические идеи, разрабатывала разнообразные формы, виды, способы организации педагогического процесса, нацеливают на практику в её динамике, поиске инновационных технологий.

Одним из истоков гуманной педагогики является народная педагогика. Какие же нравственные ценности формирует восточная народная школа? На первом месте — трудовое воспитание. Приучение с детства к полезным занятиям формируют характер, учат преодолевать лень, ценить свой и чужой труд. Занятия по дому отвлекают от безделья и болтовни. В семье важно показывать примеры уважения к старшим, заботы о младших, смелости, прямоты, доброжелательности, проявление милосердия к ближним. Западная гуманистическая традиция, в частности, И.Песталоцци, также призывает быть нетерпимым к притворству, лжи, лицемерию, алчности, нечестности — он ценил «ясный и открытый нрав», «действенную и скупую на слова любовь к ближнему», добивался аккуратности, стремления к чистоте, порядку в любом деле. Видя в девочках будущих матерей, он стремился уберечь их души от пороков, возвысить их, научить воспринимать красоту природы и человека: «им суждено дать счастье будущему поколению». По Песталоцци, нравственные ценности человека — «фундамент для внутреннего равновесия и спокойствия», следование им дает уверенность в своих силах, рождает энергию и оптимизм. [1]

Великий немецкий педагог, философ, психолог Иоганн Фридрих

Гербарт писал: «Ребёнок должен усваивать из общества лишь то, что одобряется с нравственной точки зрения... основой воспитания должен являться высший нравственный идеал культурного человечества». [4]

Современное образование носит гуманистический характер. Главная задача образования – воспитать гармонично развитую личность, способную жить и творить в новое время. Наши великие предшественники подготовили почву для этого.

Использованные источники:

1. Педагогическое наследие. Я.А. Коменский, Дж. Локк, Ж.-Ж. Руссо, И.Г. Песталоцци. М., 1988.
2. *Ротенберг В.А.* Песталоцци /Педагогическая энциклопедия: в 4-х томах. Т.3.М.,1966.
3. Степашко Л.А.Философия и история образования.Учебное пособие для студентов высших учебных заведений. М., 1999.
4. Хрестоматия по истории зарубежной педагогики. М., 1971.

*Митина И.А., к.э.н.
доцент*

кафедра «Финансы и кредит»

*ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
(ДГТУ)*

Митин Н.С.

студент 4 курса

учетно – экономический факультет

*ФГБОУ ВО «Ростовский государственный экономический
университет (РИНХ)»*

Россия, г. Ростов – на - Дону

**НАУЧНО – ТЕХНИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И ЕГО РОЛЬ В
РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА**

Аннотация. В статье рассматривается роль научно – технического потенциала в развитии экономики регионального уровня и характеризуются особенности оценки его экономической эффективности.

Ключевые слова: инновационная деятельность; инновационный потенциал; научно – техническая деятельность; научно – технический потенциал; эффективность научно – технического потенциала региона.

Научно – техническая деятельность выступает в качестве решающего фактора экономического развития, способствующего преодолению кризисных явлений, а также стабилизации и успешному функционированию экономики как макро – так и мезоуровня.

На долю новых знаний, воплощаемых в технологиях, оборудовании и организации производства, в промышленно развитых странах приходится до 75 – 80% прироста валового внутреннего продукта.

Основой этого фактора функционирования национальной и

региональной экономики является научно – технический потенциал, представляющий собой совокупность кадровых, материально – технических, информационных и организационных резервов, предназначенных для решения задач инновационного научно – технического развития. Как следствие, уровень научно – технического потенциала определяет динамику развития социально – экономического.

Наука выступает в качестве активной формы общественного сознания, оказывающей огромное воздействие на процесс внедрения в сферу управления экономикой, производство, здравоохранение и экологию ее результатов.

Настоящее время характеризуется разработкой шестого технологического уклада, ядром которого выступает скоординированное внедрение компьютерных технологий во все стадии воспроизводственного процесса, дополненное развитием биотехнологии.

Однако большинство наукоемких отраслей России находится только между третьим и четвертым технологическими укладами, т.е. в начале компьютерной революции. Технологии пятого уклада в российской национальной экономике в широком масштабе еще не применяются, и как следствие, Россия отстает от промышленно развитых стран в области научно – технического развития примерно на 50 лет.

Кризис научно - технической сферы России обусловлен следующими условиями, а именно:

- резким сокращением бюджетного финансирования;
- инертностью организационной структуры;
- неспособностью предпринимательского сектора к реализации серьезных инновационных проектов;
- несоответствием структуры и уровня финансирования науки и новых технологий как текущим, так и стратегическим потребностям развития экономики.

Кроме того, анализ данных российской статистики свидетельствует о том, что развитие инновационной и научной деятельности характеризуется в последнее десятилетие негативными тенденциями такими как:

- деградация научной инфраструктуры;
- сокращение научных исследований;
- снижение кадрового потенциала науки;
- уменьшение доли наукоемкой продукции;
- низкий уровень развития инновационных процессов;
- недостаточная инновационная и инвестиционная активность в технологически передовых отраслях экономики.

Между тем функционирование экономики различных иерархических уровней в соответствии с современными реалиями требует преодоления данных негативных тенденций, а заинтересованность в повышении научно – технических потенциалов отдельных регионов является очевидной.

Ключевым принципом осуществления в регионах научно – исследовательской и инновационной деятельности является построение и функционирование в них целостной системы отдельных комплексов, обеспечивающих развитие их научно – технического и инновационного потенциалов.

К таким комплексам можно отнести следующие:

- информационного обеспечения научно – технической и инновационной деятельности;
- экспертизы научно – технических и инновационных программ и проектов;
- финансово – экономического обеспечения научно – технической и инновационной деятельности;
- производственно – технической поддержки;
- сертификации наукоемкой продукции; продвижения научно – технических разработок и наукоемкой продукции на рынок;
- подготовки и переподготовки кадров;
- координации и регулирования развития научно – технической и инновационной деятельности.

Каждый из перечисленных комплексов, входящих в инфраструктуру научно-технической и инновационной деятельности региона, должен иметь механизм реализации своих функций и соответствующие организационные элементы в виде специализированных или многофункциональных предприятий, учреждений или организаций, которые способны обеспечивать работу данных механизмов.

Стратегия осуществления научно – технической и инновационной деятельности в регионе предусматривает меры по повышению ее эффективности, однако следует помнить, что одной из особенностей экономической эффективности научно-технического потенциала является ее нетождественность эффективности производства, при этом эффективность научно-технического потенциала является не единственным резервом повышения эффективности производства.

Эффект научно-технического потенциала региона отражает потенциальный эффект производства в регионе. Его превращение в фактический эффект зависит не только от самого научно-технического потенциала региона, но и от условий его применения, и от действия ряда факторов, в составе которых немаловажное значение имеют факторы организационный и финансовый.

Проблема сводится к определению самого эффекта научно-технического потенциала, оценить который возможно посредством увязки между собой таких критериальных показателей как темпы экономического роста и повышения эффективности общественного производства с интегрированным показателем, характеризующим достигнутый и прогнозируемый уровень научно-технического потенциала.

В качестве такого критериального показателя может быть использовано обобщенное понятие результативности научно-интеллектуального потенциала региона, которое может находить отражение с одной стороны в размере дивидендов, начисляемых научным работникам за их вклад в прирост доходов регионального бюджета (измеряемого в процентах в ВВП) и капитализируемых в развитии кадровой и материально-технической составляющей научно-технического потенциала. С другой стороны – в количестве открытий, изобретений патентов. При этом предполагается, что часть доходов от их реализации также должна капитализироваться.

Формой взаимосвязи двух составляющих результативности научно-интеллектуального потенциала региона может служить производственная функция:

$$Z_e = F(Y_e) = F(C, L), \text{ где}$$

Y_e – набор экономических ресурсов – фондов производства;

C – фонды – капитализированные дивиденды;

L – труд – кадровая составляющая науки.

В данной модели показатель количества открытий, изобретений и патентов присутствует неявно, и предполагается, что он включен в капитализированные дивиденды.

Представление интеллектуального капитала, который можно рассматривать как сумму знаний, используемых для дальнейшего их воспроизводства, а также для дальнейшего роста производства, изменяющего производственные отношения региона, в терминах производственной функции возможно в следующем виде:

$$K_{и} = F(Q; \Phi), \text{ где}$$

Q – количество изобретений;

Φ – эффективность одного изобретения.

Использование данной модели позволяет оценить интеллектуальный капитал не только отдельной научной организации, но и региона в целом, представляющего систему таких организаций, выступающих в качестве структурных элементов региональных инновационных систем.

Итак, эффективное целеориентированное и целерациональное использование научно – технического потенциала региона в конечном счете имеет своей целью функциональное развитие его экономики, направленное на преодоление спада производства, его структурную перестройку, повышение конкурентоспособности и создание новых рабочих мест, то есть способствует повышению уровня социально – экономического развития в региональном формате.

Использованные источники:

1. Воронин Ю.М. Развитие научного потенциала инновационного типа и роль государственных инновационных центров // Проблемы прогнозирования. 2006. №3. С.24 – 28.
2. Митина И.А., Саенко Е.А. Инновационная составляющая развития экономики региона и направления ее активизации // Актуальные проблемы устойчивого развития регионов России: материалы международной научно – практической конференции. – Ростов н/Д: Издательско – полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2015. – С.108 – 114.
3. Носачевская Е.А. О научно – техническом и инновационном потенциале России // ЭКО. – 2011, - №8, - С. 13 – 18.

Митюнина М.А.

студент 4-го курса

Российский государственный социальный университет

Российская федерация, г. Москва

ПЛАНИРОВАНИЕ PR-КАМПАНИЙ

Аннотация. В условиях активно растущей конкурентной среды каждая современная организация должна активно работать со своей целевой аудиторией, повышать степень узнаваемости бренда и лояльного отношения к нему, формировать позитивные имидж и репутацию. Проведение тщательно спланированной PR-кампании способно в корне изменить существующую ситуацию, при этом существенное преимущество получают те компании, которые первыми осознают перспективы целенаправленного воздействия на массовое сознание. Коммуникацию в сфере PR мы ежедневно можем видеть и ощущать на себе, это разнообразные PR-кампании политического, экономического, либо социального характера, влияющие на мнение общественности. Чтобы добиться своей цели инициатору PR-кампании необходимо правильно донести информацию до аудитории.

Ключевые слова. Реклама, продвижение, тактика, цели, планирование, этапы планирования.

Понятие Public Relations (отношения с общественностью) представляет собой одну из составных частей маркетинговой политики организации, которая выражает основные направления ее развития. На этапе планирования PR-кампании определяется ее целевая аудитория, приоритеты и цели. Задачи всегда тесно связаны с завоеванием популярности, но у конкурентных организаций они могут всё же отличаться. Чаще всего такие цели являются многообразными и сложными.

Как правило, целью PR выступают:

- позиционирование – внедрение в сознание аудитории понятного ей образа и имиджа;
- повышение имиджа – поддержание и улучшение достижений;

- антиреклама – снижение имиджа с целью уменьшения привлекательности продукции или оттока голосов;
- отстройка от конкурентов – позиционирование своего продукта на фоне конкурентов;
- контрреклама – восстановление доверия к рекламируемому продукту.



Рис.1. Этапы планирования PR-кампании

Далее рассмотрим этапы планирования PR-кампании более подробно:

- Анализ ситуации — самый первый этап. Он основывается на сборе, обработке и оценке информации, необходимой для достижения поставленной цели. Такой анализ поможет компании определить ее отрицательные и положительные стороны и заранее подготовиться к возможным трудностям, с которыми непременно придется столкнуться.
- Формирование цели. Этот этап в планировании PR-кампании обязан начинаться с ответа на вопрос: «На кого нацелены все наши усилия и к чему мы стремимся?». Только лишь после получения ответов на такие вопросы можно смело приступать к определению целевой аудитории и выбрать правильное направление развития кампании.
- Стратегия. Ее разработка для достижения поставленной задачи является самым сложным и наиболее трудоемким этапом в планировании PR-кампании. Описать стратегию довольно тяжело, так как ее содержание напрямую связано с результатом, полученным на предварительных этапах планирования. Исходя из того, на что будет нацелена организация, выбирается и ее стратегия работы.
- Тактика. Этот этап подразумевает под собой воплощение сформулированной ранее стратегии в жизнь. Тут следует определиться с тем, каким образом можно осуществить влияние на аудиторию, чтобы оказанное воздействие смогло дать такой ожидаемый результат.
- График продвижения к поставленной цели. Планируя свою PR-кампанию, необходимо четко понимать временной интервал, который

необходим для достижения поставленной задачи. Это позволит кампании завершиться успехом. Для этого составляется специальный график продвижения к цели. Он позволяет на каждом этапе планирования осуществлять контроль ситуации. При обнаружении сбоя можно быстро произвести соответствующие коррективы.

- **Определение бюджета** — последний этап планирования PR-кампании. Для этого необходимо произвести расчет расходов, которые будут затрачиваться на каждом этапе. Если задачи не могут выполняться в рамках установленного бюджета, выделенного на компанию, то можно скорректировать цели, изменить график реализации самого проекта, либо пересмотреть бюджет.

В нынешнее время любой руководитель организации понимает, что без определенных финансовых вложений, необходимых для продвижения товара либо самой фирмы, прибыль будет маленькой. Обусловлено это тем, что популярность кампании среди потребителей будет растянута во времени, но очень часто оно ограничено. Поэтому планирование PR-кампании должно осуществляться в самые кратчайшие сроки. Если вы понимаете, что и как делать, то такой план можно попробовать составить самому. В противном же случае следует обратиться за помощью в специализированные организации, которые смогут не только осуществить планирование, но даже и проведение PR-кампании.

Использованные источники:

1. Борисов Б.Л. «Технологии рекламы и PR» - М.: ФАИР-ПРЕСС, 2001г.
2. Блэк С. Паблик рилейшнз. Что это такое? — М.: Инфра-М, 2006.
3. Плюснина Л.К. Теория и практика связей с общественностью: Учебно-методический комплекс. – Новосибирск: НГУЭУ, 2007

Мифтахова Л.Р.

Гарипова А.З.

старший преподаватель

факультет физической культуры

кафедра физической культуры

Елабужский институт

Казанский (Приволжский) федеральный университет

КОНЦЕПЦИЯ ПРОФИЛАКТИКИ ВРЕДНЫХ ПРИВЫЧЕК СТУДЕНТОВ В ВЫСШЕМ УЧЕБНОМ ЗАВЕДЕНИИ

Аннотация

В статье рассматривается концепция профилактики вредных привычек студентов в высшем учебном заведении. Приводятся данные опроса среди студентов на наличие вредных привычек.

Ключевые слова: здоровье студентов, физическая культура, вредные привычки, профилактика вредных привычек.

Miftahova Leisan Rustamovna, Garipova Albina Zufarovna
Yelabuga Institute of Kazan Federal University
Yelabuga Institute of Kazan Federal University, Senior Lecturer, Faculty
of Physical Culture, Department of Physical Education

THE CONCEPT OF PREVENTION OF HARMFUL HABITS OF STUDENTS IN HIGHER EDUCATION

Abstract

The article discusses the concept of prevention of harmful habits of students in higher education. Presents data of a survey among students on the presence of harmful habits.

Keywords: student health, physical culture, harmful habits, prevention of harmful habits.

Состояние здоровья молодежи, на сегодняшний день, является важным показателем благополучия общества, который определяет не только ситуацию на сегодняшний день, но и дает точные прогнозы на будущее. От состояния здоровья молодого поколения зависит экономическое, нравственное, моральное благополучие страны, а также её трудовые ресурсы. Поэтому перед обществом остро встала проблема воспитания здорового человека, способного вести здоровый образ жизни и отвергающему курение, алкоголь и наркотики.

Следовательно, выбранная тема является актуальной для современного общества.

Проведя анонимный опрос среди молодежи от 18 до 25 лет удалось выяснить, что из 55 человек опрошенных, 28 человек не имеют вредных привычек, а остальные 27 всё же сознались о наличии у них тех или иных вредных привычек.



Информация о губительном воздействии вредных привычек на организм молодого организма, бесспорно, является одной из самых необходимых профилактик. И чем раньше будет начата профилактика вредных привычек среди студентов, тем быстрее удастся избежать печальных последствий, повысить процент рождаемости, сохранить численность нашей нации.

Надо отметить, что систему подготовки специалистов в высшем учебном заведении пронизывает воспитание отрицательного отношения к алкоголю и курению, а также формирование здорового образа жизни студентов.

Например, в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 23 февраля 2013 г. N 15-ФЗ «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака» не разрешается курение в общественных местах, в том числе и в ВУЗах, студенческих общежитиях. Благодаря этому сокращается число как активных, так и пассивных курильщиков, что способствует формированию здорового образа жизни. [3]

В этом аспекте огромную роль так же играют различные акции в поддержку борьбы против курения, наркомании и алкоголизма. В качестве примера можно привести мероприятия по антипропаганде вредных привычек, которые ежегодно проводятся в ВУЗах и включают в себя ряд круглых столов, уроков-презентаций для студентов младших и старших курсов, показы фильмов, демонстрирующих пагубные последствия употребления табака, наркотических средств и алкогольных напитков.

Занятие спортом является одним из важных аспектов в борьбе с вредными привычками. Это особый стиль жизни, идеал здорового и жизнерадостного человека. Применение различных форм и методов целенаправленного использования средств физического воспитания, массового приобщения к занятиям физической культурой и спортом являются одной из концепций профилактики вредных привычек. [2]

Так, огромное количество студентов участвуют различных межфакультетских соревнованиях, проводимых кафедрой физической культуры. Кроме этого, студенты вуза неоднократно были участниками городских соревнований, проводимых в поддержку борьбы с вредными привычками. Это свидетельствует о том, что студенты осознают всю остроту и злободневность проблемы, а также способствуют ее решению.

Учеными выяснено, что при нагрузках мышц реакция тревоги и напряжения значительно снижаются или исчезают совсем. Работа мышц является фактором, способствующим не только «разрядке», но и предупреждению эмоционального напряжения. [1]

Занятия физической культурой не только укрепляют физическую силу и увеличивают продолжительность жизни, но также помогают обрести уверенность в себе, воспитывают силу воли и улучшают внешний вид. [6]

Легкодоступными упражнениями, которые рекомендованы для профилактики и оздоровления, являются ходьба, бег и плавание. Нужно добавить так же, что данные упражнения необходимо выполнять регулярно, иначе снизится их эффективность.

Так же, нельзя ожидать положительного эффекта без дополнительных мер, а именно: правильного питания, закаливания и здорового образа жизни.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что для сохранения здоровья очень важна мотивация здорового образа жизни. Большинство людей, особенно молодые, начинают осознавать ценность здоровья только тогда, когда оно находится под серьезной угрозой. Но принимая меры профилактики по борьбе с вредными привычками в учебных заведениях и наглядно показывая студентам всю пагубность их влияния можно добиться положительного результата.

Использованные источники:

1. Исаев А.П. Психофизиологический потенциал и уровень здоровья студентов. Челябинск: Изд-во ЮУрГУ. - 2005.
2. Храмов В.В. Теория и методика оздоровительной физической культуры: Тексты лекций. Гродно: ГрГУ. - 2000. – С.80.
3. Федеральный закон Российской Федерации от 23 февраля 2013 г. N 15- ФЗ «Об охране здоровья граждан от воздействия окружающего табачного дыма и последствий потребления табака».
4. Александров А.А. Курение и его профилактика в школе. М.: Медиа Сфера. - 1996. - С.96.
5. Запорожченко В.Г., Образ жизни и вредные привычки, М. – 1984.- С.18.

*Михайлова А.О.
студент 2 курса
юридический факультет
Чернова Э.Л., к.юр.н.
доцент*

*«Гражданского права и процесса»
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак*

СДЕЛКИ С НЕДЕЕСПОСОБНЫМИ ГРАЖДАНАМИ

Ключевые слова: юриспруденция, недееспособность, сделки, физические лица, условия, законодательство, гражданский кодекс.

Key words: law, disability, transactions, individuals, conditions, legislation, civil code.

Сделки- неотъемлемая часть гражданского оборота. С помощью них граждане могут пользоваться услугами транспорта, связи, розничной торговли, кроме этого могут распоряжаться своим имуществом. При заключении сделок физические и юридические лица совершают действия, в результате которых возникают, изменяются и прекращаются их права и

обязанности.[1] Но не всегда должное внимание уделяется условиям действительности сделок. Причинами этого могут быть отсутствие надлежащей юридической грамотности сторон сделки, а также злоупотребление недобросовестных участников гражданского оборота. В следствии, заключенная сделка может быть признана недействительной со всеми предусмотренными последствиями, закрепленными законодательством. Актуальность данной темы заключается в том, что в настоящее время фиксируется немало случаев заключения сделок с недееспособными лицами.

В статье 153 ГК РФ «Понятие сделки» дается определение: «Сделками признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей» [2]. Опираясь на данное определение, можно выделить следующие характерные признаки сделок:

1. Сделки заключаются по воле участников. Воля представляет собой намерение лица породить определенные юридические права и обязанности.
2. Сделки направлены на создание гражданских прав и обязанностей, на достижение определенного правового результата.
3. Сделка является правомерным поведенческим актом.
4. Сделка порождает гражданские правоотношения.
5. Сделка представляет собой единство субъективного и объективного элементов.

Согласно законодательству, определенные категории граждан ограничены в своих правах. Ограничения в свою очередь делятся на ограничения правоспособности и дееспособности.

Правоспособность гражданина возникает с момента его рождения и прекращается смертью. Правоспособность- это возможность иметь и реализовывать права и нести обязанности [3].

Наличие у одной из сторон ограничения по дееспособности является основанием для признания сделки недействительной с момента совершения независимо от признания её таковой судом.

В России немало случаев, когда люди, страдающие хроническим алкоголизмом, наркотической зависимостью, продают квартиры, дома за бесценок. Вследствии чего, потом страдают их близкие. В таком случае, родственникам следует обратиться в суд, чтобы сделку признали недействительной. Они должны предоставить доказательства, которые могли бы подтвердить несостоятельность лица, совершающего сделку, осознать и руководить своими действиями при наличии порока воли.

Федеральным законодательством необходимо закрепить особые правила заключения сделок, при которых будут тщательно проверяться государственными органами наличие либо отсутствие дееспособности физических лиц. Таким образом, понизится количество казусов о признании

судом недействительности сделок.

Таким образом, можно подвести итог. Перед заключением сделки, необходимо убедиться в дееспособности лица при помощи правоустанавливающих документов, то есть может ли он полностью отвечать за свои действия, нести за них ответственность.

Использованные источники:

1. Белов В. А. Гражданское право: Общая и Особенная части. М., 2003. 960 с.
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 31.01.16) // Собрание законодательства Российской Федерации.- 05.12.1994.- №32.- Ст.3301.
3. Гришаев С.П. Гражданское право: Учебник.- М.: Юрист, 2004.- 496 с.

Мишин Р. И.
магистр

Институт рыбного хозяйства, биологии и природопользования
Распопов В.М., доктор биологических наук
профессор
кафедра «Аквакультура и водные биоресурсы»
Астраханский государственный технический университет
Россия, г. Астрахань

МОРФОФИЗИОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МОЛОДИ РУССКОГО ОСЕТРА, ВЫРАЩЕННОЙ В ЗАВОДСКИХ УСЛОВИЯХ ООО АРК «БЕЛУГА»

Введение

В условиях обострившегося дефицита производителей осетровых рыб, возникла необходимость разработки мероприятий не только по стабилизации, но и по повышению выхода стандартной молоди с единицы выростной площади на действующих осетровых рыбоводных заводах (ОРЗ) Нижнего Поволжья. В настоящее время выход стандартной молоди осетровых рыб с единицы выростной площади не превышает 30-35% от заложенной на инкубацию икры. Достигнуть лучших результатов возможно за счет более подробного изучения молоди и сравнения ее морфобиологических и морфофизиологических показателей и последующим внедрением на ОРЗ технических средств, с помощью которых становится возможным управлять процессами ввода в репродуктивное состояние производителей, инкубации оплодотворенной икры и получения личинок, перешедших на экзогенное питание.

В связи, с чем целью данной работы, является изучение, и анализ морфофизиологических показателей молоди осетра выращенных в искусственных условиях ООО АРК «БЕЛУГА» в 2014 – 2015 гг., и сравнить их с данными за 1970-е годы, т. к. между собранным материалом временной интервал составляет более 40 лет.

Материал и методики

Исследования выполнены на базе бассейнового цеха рыбоводной кампании ООО АРК «Белуга». ООО «АРК «Белуга» представляет собой садковый комплекс, состоящий из двух участков и сезонного рыбоводный цех, для подращивания молоди русского осетра, расположенного по адресу г. Астрахань, ул. Набережная Приволжского затона на территории СРЗ им. Карла Маркса.

В основу магистерской работы входят материалы, собранные в период 2014-2015 гг. Объектом наблюдения и анализа, являлась молодь русского осетра, выращенная на бассейново-рыбоводном участке в бассейнах с круговым током воды – ИЦА – 2.

Для оценки физиологического состояния исследуемых рыб использовали набор морфофизиологических показателей:

Кардиосоматический индекс (масса сердца, г/масса тела, $г*100$);

Гепатосоматический индекс (масса печени, г/масса тела, $г*100$);

Индекс селезенки (масса селезенки, г/масса тела, $г*100$).

Полученные результаты обрабатывались статистически согласно общепринятых методик [5]. Вычисление основных статистических данных проводили на персональном компьютере при помощи программного обеспечения excel.

Результаты и их обсуждение.

В период с 1 июня по 1 августа 2014 г и 16 мая по 1августа 2015 г, были проанализированы все этапы выращивания молоди русского осетра, с момента транспортировки свободных эмбрионов, их перехода на внешнее питание, кормления и выращиванием молоди и последующем ее выпуском в р. Волга. Был проведён анализ выдерживания личинок и подрастающей молоди.

За периоды 2014 и 2015 гг., при подращивании молоди, были достигнуты результаты навески молоди в 3 г, 10 г. В течение всего периода выращивания за 2014 и 2015 гг. производился учет отхода – погибшей рыбы.

В периоды выращивания в 2014-2015 гг., по мере увеличения массы молоди - от 1 г, была поставлена серия опытов с одновозрастной, разновесовой молодью русского осетра с тем, чтобы определить весовой показатель, темп роста и степень зависимости уровня развития внутренних органов, т. е. их индексов, от размера тела внутри одной возрастной группы рыб.

Изучены и проанализированы морфофизиологические показатели молоди русского осетра, выращенного в искусственных условиях ООО АРК «Белуга» за период 2014-2015 гг., в сравнении с данными 1971 г. (материал В.И. Лукьяненко, В.М. Распопова, Н.И. Шиленко) [1, 2, 3, 4, 6, 7, 8], которые позволили проследить изменения интерьерных показателей у молоди осетра и одновременно с этим получить, по возможности, более полную информацию степени их развития.

По результатам проведенных исследований темпа роста молоди каспийской популяции русского осетра, выращенной в заводских условиях предприятия, и относительной массы важнейших внутренних органов, было выявлено существенное их отличие.

Для контроля, использовалась молодь средней навески 8 -10 г.

Средняя длина молоди русского осетра, выращенного в 2014 г в заводских условиях предприятия, составила $110,2 \pm 2,4$ мм, в диапазоне 50,0 – 150,0 мм, при средней массе – $8,50 \pm 2,00$ г и колебании от 2,50 до 15,00 г, а упитанность (по Фультону) данной молоди составила $0,63 \pm 0,018$, в интервале колебания от 0,35 до 0,68 (табл. 1).

Таблица 1 - Морфофизиологические показатели молоди русского осетра, выращенной в бассейновом цеху ООО АРК «Белуга» в 2014 г.

Наименование	Длина, мм	Масса, г	Упит., Ф	Масса сердца, мг	Масса печени, мг	Масса селезенки, мг
Среднее значение, $M \pm m$	$110,20 \pm 2,40$	$8,50 \pm 2,00$	$0,63 \pm 0,01$	$18,06 \pm 1,0$	$98,64 \pm 10,14$	$28,64 \pm 2,74$
Колебания	50,00-150,00	2,50-15,00	0,35-0,68	3,48-43,0	50,00-228,00	5,00-51,00

Средняя длина молоди русского осетра, выращенного в 2015 г. В заводских условиях предприятия, составила $120,7 \pm 3,6$ мм, в диапазоне 49,8 – 154,0 мм, при средней массе – $8,10 \pm 2,20$ г и колебании от 3,45 до 12,00 г, а упитанность (по Фультону) данной молоди составила $0,46 \pm 0,016$, в интервале колебания от 0,42 до 0,65 (табл. 2).

Таблица 2 - Морфофизиологические показатели молоди русского осетра, выращенной в бассейновом цеху ООО АРК «Белуга» в 2015 г.

Наименование	Длина, мм	Масса, г	Упит., Ф	Масса сердца, мг	Масса печени, мг	Масса селезенки, мг
Среднее значение, $M \pm m$	$120,70 \pm 3,60$	$8,10 \pm 2,20$	$0,46 \pm 0,01$	$17,66 \pm 1,2$	$112,14 \pm 12,28$	$25,35 \pm 1,58$
Колебания	49,80-154,00	3,45-12,00	0,42-0,65	2,61-38,12	41,26-156,0	4,70-44,40

У молоди русского осетра выращенного на рыбоводном заводе в 2013 и 2015 г. в общем отношении и сравнении кардиосоматический индекс находился на уровне 2,45 %, при амплитуде индивидуальной изменчивости от 1,50 до 5,00 %; гепатосоматический индекс составил 15,0 %, в интервале от 8,00 до 25,00 %; индекс селезенки – 2,55 %, от 1,5 до 5,00 % соответственно.

В контрольных выростных бассейнах на определенный период в 2014 и 2015 гг. средняя масса молоди русского осетра в разных бассейнах почти

не изменялась, что может свидетельствовать о стабильности условий содержания и правильно подобранного рациона кормления.

Средняя общая масса в 2014 г. для стандартной навески в 3 г. была - $3,25 \pm 0,20$ г и $3,23 \pm 0,25$ г в 2015 г. соответственно (Табл. 3, 4).

Таблица 3- Весовой показатель молоди русского осетра, стандартной навески 3 г, выращиваемой в бассейнах рыбоводного цеха ООО АРК «Белуга» в 2014 г

Показатель	Бассейн № 1	Бассейн № 2	Бассейн № 3	Бассейн № 4
Средняя общая масса, г	$3,19 \pm 0,19$	$3,31 \pm 0,21$	$3,29 \pm 0,15$	$3,22 \pm 0,21$
Колебания	2,46 – 4,22	2,36 – 4,06	3,18 – 3,95	3,08 – 3,61
Средняя масса тушки, г	$2,89 \pm 0,09$	$3,11 \pm 0,13$	$3,22 \pm 0,16$	$3,15 \pm 0,15$
Колебания	2,15 – 3,97	3,02 - 4,59	3,13 – 4,02	2,89 – 3,46

Таблица 4 - Весовой показатель молоди русского осетра, стандартной навески 3 г, выращиваемой в бассейнах рыбоводного цеха ООО АРК «Белуга» в 2015 г

Показатель	Бассейн № 1	Бассейн № 2	Бассейн № 3	Бассейн № 4
Средняя общая масса, г	$3,28 \pm 0,16$	$3,28 \pm 0,18$	$3,22 \pm 0,13$	$3,15 \pm 0,15$
Колебания	2,95 – 3,82	2,96 – 3,85	2,58 – 3,71	2,78 – 3,45
Средняя масса тушки, г	$3,22 \pm 0,05$	$3,24 \pm 0,21$	$3,15 \pm 0,16$	$3,11 \pm 0,18$
Колебания	2,55 – 3,65	2,98 - 3,95	3,13 – 4,02	2,85 – 4,16

В результате проведенного анализа кардиосоматический индекс у молоди русского осетра, выращенной в 2014 г., находился на одном уровне ($2,45 \pm 0,12\%$), в сравнении с данными по молоди, выращенной в 1971 г. ($2,40 \pm 0,10\%$). Различие не достоверно ($p > 0,05$).

Гепатосоматический индекс у молоди русского осетра, выращенной в 2014 г, составил $15,0 \pm 1,0\%$, а в 1971 г. – $22,6 \pm 1,2\%$. Значение в 1,5 раза ниже, чем в 1971 г., уровень достоверности $p < 0,001$.

Индекс селезенки у молоди, выращенной в 2014 г. ($2,55 \pm 0,42\%$), был на 0,55 выше, чем молоди в 1971 г. ($2,00 \pm 0,12\%$). Различие не достоверно ($p > 0,05$) (табл. 5).

Таблица 5 - Сравнительные морфофизиологические показатели молоди русского осетра в разные годы

Год – возраст	Индекс сердца	Индекс печени	Индекс селезенки
1971	$2,40 \pm 0,10\%$	$22,60 \pm 1,20\%$	$2,00 \pm 0,12\%$
2013	$2,45 \pm 0,12\%$	$15,00 \pm 1,30\%$	$2,55 \pm 0,42\%$
Значение по t - критерию	$p > 0,05$	$p < 0,001$	$p > 0,05$

В результате проведенного исследования в бассейновом цеху ООО АРК «Белуга» в 2014 г. морфофизиологические показатели молоди русского

осетра были следующие: средняя длина – $120 \pm 2,8$ мм, при максимальной и минимальной длине 145,0 и 76,0 мм, а средняя масса – $7,53 \pm 2,57$ г и колебалась в интервале от 4,43 до 10,55 г, с упитанностью по Фултону $0,63 \pm 0,018$, находящемся в интервале 0,28 – 0,81. В 2015 г. морфофизиологические показатели молоди русского осетра к концу периода подращивания, были следующие: средняя длина – $125 \pm 1,8$ мм, при максимальной и минимальной длине 130,0 и 86,2 мм, а средняя масса – $8,16 \pm 2,21$ г и колебалась в интервале от 5,15 до 10,37 г, с упитанностью по Фултону $0,59 \pm 0,015$, находящемся в интервале 0,25– 0,73.

Средние значения морфофизиологических показателей в 2015 году, у молоди русского осетра, выращенной в бассейновом цехе ООО АРК «Белуга» были следующие: кардиосоматический индекс был равен $4,21 \pm 0,13$ ‰ (изменение в диапазоне от 2 до 5,95 ‰), что почти в 2 раза больше в сравнении с данными по молоди, выращенной в 1971 г. ($2,40 \pm 0,10$ ‰) с уровнем достоверности $p < 0,05$. Гепатосоматический индекс составил $9,51 \pm 0,7$ ‰ (в интервале от 5,1 до 15, 6 ‰), что ниже примерно в 2 раза, чем у молоди, выращенной в 1971 г. ($22,60 \pm 1,20$ ‰) с высокой степенью достоверности $p < 0,001$. А индекс селезенки составил $8,1 \pm 0,4$ ‰, с колебанием от 2,1 до 12,3 ‰, что в 3 раза больше, чем у молоди, выращенной в 1971 г. Уровень достоверности $p < 0,001$ (табл. 6).

Таблица 6 - Морфофизиологические показатели молоди русского осетра, выращенной в бассейновом цехе ООО АРК «Белуга» в 2015 г

Наименование	Среднее абсолютное значение	Средняя относительная масса, ‰
	Колебания	Колебания
Длина, мм	$125,0 \pm 1,8$ 86,2-130,0	-
Масса, г	$8,16 \pm 2,21$ 5,15-10,37	-
Упитанность, Ф	$0,59 \pm 0,015$ 0,25-0,73	-
Сердце, мг	$18 \pm 0,91$ 5,0-28,5	$4,21 \pm 0,13$ 2-5,95
Печень, мг	$61,1 \pm 1,8$ 22,2-85,6	$9,51 \pm 0,7$ 5,1-15,6
Селезенки, мг	$32,1 \pm 1,13$ 18,0-51,0	$8,1 \pm 0,4$ 2,1-12,3,

Данные, полученные в 2014 – 2015 гг., в сравнении с данными 1971 г., указывают на тот факт, что такие морфофизиологические показатели, как кардиосоматический индекс и индекс селезенки у молоди русского осетра изменялись незначительно. Коэффициенты вариации и амплитуда колебаний относительной массы сердца и селезенки у молоди, выращенной в 1971 г. на рыбоводном заводе, оказался шире по сравнению с амплитудой колебаний относительной массы сердца и селезенки у молоди. Гепатосоматический индекс у молоди осетра, выращенной в семидесятых годах, также больше,

чем гепатосоматический индекс у молоди, выращенной на рыбноводном заводе в 2014 – 2015 гг. Данный факт, вероятно можно связать с применением отечественных и зарубежных сухих кормов с разными рецептурами, а также условиями и технологиями содержания и выращивания молоди русского осетра в бассейнах.

Выводы

Полученные данные за 2014-2015 гг. и в 1970-е гг. указывают на тот факт, что индексы сердца и селезенки у молоди осетра мало изменились. Амплитуда колебаний относительного веса сердца, печени и селезенки у молоди осетра выращенных в 1970-х гг. шире, в сравнении с молодью, выращенной в условиях ООО АРК «БЕЛУГА».

Объясняется это тем, что условия выращивания молоди русского осетра в период 1970-х гг. были хуже, чем в современный период. Так как рыба питалась исключительно кормовой базой пруда.

Все это косвенно указывает на то, что в различные периоды жизненного цикла, условия обитания молоди осетра, данной группировки рыб, были различны.

Использованные источники:

1. Распопов В. М. Опыт экологического исследования каспийских осетровых методом морфофизиологического индикатора: Автореф. дисс. ... канд. биол. наук. – Петрозаводск, 1982. – 19 с.
2. Лукьяненко В. И. Половой диморфизм и сезонная динамика морфофизиологических параметров русского осетра в речной период жизни / В. И. Лукьяненко, В. М. Распопов // Тез. отчётн. сессии ЦНИОРХ, Астрахань, 1972. – С. 92–95.
3. Распопов В. М. Экологические основы воспроизводства осетровых в условиях современного стока реки Волги. – Автореферат дисс. на соискание ученой степени доктора биологических наук. – Москва. – 2001 – 86 с.
4. Лукьяненко В. И. Видовые особенности морфофизиологических параметров осетровых / В. И. Лукьяненко, В. М. Распопов, Н. И. Шиленко // Материал к объедин. научн. сессии ЦНИОРХ и АзНИИРХ, Астрахань, 1971. – С. 65–67.
5. Плохинский Н. А. Биометрия. – М. Изд-во МГУ, 1970. – 367 с.
6. Распопов В. М. Половой диморфизм относительного веса печени у осетровых в речной период жизни // Тез.отчётн. сессии ЦНИОРХ, Астрахань, 1973. – С. 97–98.
7. Распопов В. М., Кобзева Т. Н. Экологические основы воспроизводства осетровых в условиях современного стока р. Волги. Астрахань, АГТУ 2007 г. – 155 с.
8. Распопов В. М., Мищенко А.В. Стерлядь реки Волги. Вестник АГТУ. Серия: Рыбное хозяйство, 2012. – № 1. – С. 92–98.

Мишин Р.И.
магистр
Институт рыбного хозяйства, биологии и природопользования
Распопов В.М., доктор биологических наук
профессор
кафедра «Аквакультура и водные биоресурсы»
Астраханский государственный технический университет
Россия, г. Астрахань

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС ВЫРАЩИВАНИЯ БАССЕЙНОВЫМ МЕТОДОМ МОЛОДИ РУССКОГО ОСЕТРА В УСЛОВИЯХ БАССЕЙНОВО-РЫБОВОДНОГО УЧАСТКА ЦЕХА ОАО АРК «БЕЛУГА»

Бассейново-рыбоводный участок цеха ОАО АРК «Белуга», на территории которого проводилась работа и исследования, можно назвать специализированным рыбозаводным малым предприятием с сезонным способом ведения хозяйственной деятельности. В условиях цеха успешно разводится молодь русского осетра, которая достигнув определённых показателей, удовлетворяющих нормативам и срокам, реализуется в соответствии с целевой программой рыбоводной кампании.

На бассейново-рыбоводном участке отработана схема кормления рыбы искусственными кормами производства компании «Correps» (Германия) и живыми кормами, подготовленными непосредственно рыбоводами.

Необходимо отметить, что бассейновый метод является наиболее приемлемым для подращивания молоди осетровых рыб, что связано, в первую очередь, с более высокой сохранностью ценной рыбы, а также возможностью полного контроля над состоянием и сохранностью выращиваемой рыбы. Несмотря на большую энергопотребность, потребность в дополнительных объёмах бассейнов и водопотреблении, цех стабильно работает каждый рыбоводный сезон.

Основные технологические процессы в бассейновом цеху включают в себя: обустройство цеха; транспортировку предличинок с фермы; кормление рыбы живыми и искусственными кормами; сортировка и рассадка рыбы по мере увеличения индекса веса и роста; контроль качества воды; чистка рыбоводных емкостей; контроль здоровья и сохранности рыбы, в том числе, профилактические мероприятия по предупреждению и выявлению основных болезней рыб.

Технический процесс начинается с обустройства цеха необходимыми аппаратами, выделением складских помещений для хранения кормов, профилактических и лечебных препаратов, установки основного и вспомогательного оборудования.

Основное техническое оснащение цеха:

- Трубопроводы с запорной и регулирующей арматурой для подачи воды в рыбоводные бассейны и стока загрязненной воды;

- Бассейны ИЦА-2;
- Фильтры многослойные, для очистки воды; аналоги фильтров, полиэтиленовый «рукав», для осаждения ила и прочих загрязняющих элементов.
- Система аэрации (компрессоры, распылители воздуха, диффузоры; комплектующие для аэрации)
- Ленточные автокормушки;
- Измерительные приборы, для контроля гидрохимического состояния воды в бассейнах, экспресс тесты для воды.
- Оборудования для транспортировки рыбы, живорыбные машины
- Вспомогательное оборудование (рыбоводный инвентарь, холодильники и охлаждающие системы (кондиционеры для складских помещений)).

Выращивание молоди на бассейново-рыбоводном участке осуществляется в бассейнах с круговым током воды - ИЦА-2 (рис. 1) Бассейны производятся из стеклопластика и являются цельной конструкцией без швов. Жесткость конструкции бассейнов обеспечивается подбором толщины стенок бассейнов. Бассейны ИЦА-2 оснащены выходами для стыковки с трубами из ПВХ и дополнительной фурнитурой. Форма стеклопластиковых бассейнов проектировалась таким образом, чтобы максимально использовать предназначенную для выращивания рыб поверхность и исключить образование мертвых зон даже при минимальных величинах протока воды. Бассейны обладают свойством самоочистки даже при небольшой циркуляции воды. Частицы загрязнения оседают на водосточной решётке, которая находится в центральной части дна стеклопластикового бассейна или по одной из его стенок (при наличии водосточной коробки), откуда их можно легко удалить.



Рисунок 1 – Участки бассейновых линий цеха (по данным ООО АРК «Белуга», 2015 г)

Рабочая часть, т.е. внутренняя поверхность бассейнов - гладкая и блестящая (покрыта гелкоутом), что облегчает поддержание чистоты. Дно имеет уклон к центральной части, что способствует полному и скорейшему спуску воды и высушиванию. Для исключения попадания рыбы в систему сброса воды во всех моделях композитных бассейнов ИЦА-2 предусмотрен карман для установки водосточной решётки, которая может быть изготовлена из нержавеющей стали или алюминия, стекловолокна. Система слива воды из бассейнов позволяет соединять ее с трубами из ПВХ диаметром 50 - 100 мм в зависимости от потребности. В конструкции стеклопластиковый бассейнов для разведения рыбы могут быть применены следующие системы водоспуска:

- Телескопная система
- внутренняя или наружная водосточная коробка;
- наклонная труба.

В период выращивания молоди одним из самых ответственных моментов является своевременная очистка дна и защитного колпака водовыпуска от остатков несъеденного корма и фекалий рыб. На ранних этапах процедура эта трудоемкая и требует определенных навыков и аккуратности. В первую очередь необходимо подготовить сифоны с наконечником из резинового шланга, срезанного под углом 30-45°, который крепится на конце металлической или стеклянной трубки Ø 12-15мм, на другом конце трубки крепится шланг длиной 2-2,5м. Чистка производится обычно в вечернее время после кормления. Шланг заполняется водой и помещается концом с наконечником в бассейн, а другой частью в таз, где

скапливаются остатки корма и случайно попавшая в шланг молодь. После отстаивания осадка молодь возвращается в бассейн. Во время чистки желательно провести сброс воды до половины объема. В этом случае полная смена воды будет происходить значительно быстрее. Необходимо отметить, что дополнительные удобства создает применение переносных рефлекторов, закрепленных на борту бассейнов. Желательно, чтобы над каждым бассейном на высоте 2-2,5 м располагались две лампы мощностью 40-60 Вт. В ночное время с прекращением кормления необходимо выключать свет, так как при отсутствии кормовых частиц молодь интенсивно начинает заглатывать пузырьки воздуха, возникающие на водоподаче. Это приводит к накоплению воздуха в кишечнике, и рыбы начинают плавать в верхних слоях на боку или перевернувшись спиной вниз. Явление это не носит массовый характер, но вызывает ослабление организма и прекращение питания. С течением времени по мере освобождения кишечника рыба вновь принимает нормальное положение.

Применение автокормушек позволяет автоматизировать процессы кормления, исключить человеческий фактор, снизить расход дорогостоящих кормов, уменьшить число сотрудников задействованных в процессе выращивания рыбы.

Кормушки работают без потребления электроэнергии, заряжаются кормом на 12 часов, идеально подходят для кормления личинок и мальков рыб. Легко чистятся и простые в обслуживании. Изготовлены из АБС - пластика, винты из нержавеющей стали, пригодны для эксплуатации в условиях повышенной влажности. Загрузка корма для рыбы до 5 кг. Автокормушка используется для выращивания личинок и малька рыбы на стартовом комбикорме для рыбы.

В список вспомогательного оборудования (рис. 13 а, б, в, г) для рыбоводов может входить большой ряд средств и приборов, которые позволяют провести химико - биологический мониторинг воды, помогают определить большинство показателей качества воды – жесткости, измерять ее температуру, рН, солевой состав, определение азотной группы и тд. и определить химический состав воды. Некоторые основные приборы:

- Прибор, рН-метр - рН-200.
- Оксиметр Fishmatik FMT3
- Оксиметр Milwaukee MW600
- Набор тестов для воды, лаборатория SERA aqua-test box.
- Кислородометр портативный оксиметр Ezodo 7031
- Кислородометр портативный оксиметр Ezodo PDO-408
- Прибор, монитор эффективности очистки воды - Dual TDS Monitor 2.
- Кондуктометр, солемер, термометр COM-100 - три прибора в одном.

Существует множество различных видов подобного оборудования, в

основном зарубежных. Есть и отечественные приборы, которые, как правило, существенно дешевле импортных. Такое оборудование позволяет правильно организовать работу аэратора, экономить электроэнергию и ресурсы аэратора, также позволяет полностью следить за рыбоводным процессом.

Первый этап и непосредственное зарыбление бассейнов предличинками происходит в полностью подготовленный бассейново-рыбоводный участок, когда цех абсолютно готов к эксплуатации и имеются подготовленные хозяйственный, складские и бытовые помещения с соответствующим оснащением.

Подготовленный бассейново-рыбоводный участок представляет собой расположенный под навесом легкого помещения территорию и включает в себя бассейновую линию для выращивания осетровых рыб, подготовленное складское помещение, склад для хранения комбикормов, участок для работы устройствами по водоподготовке - общими баком - дегазатором и баком - аэратором, подсобные помещения для персонала, участки по подкормке корма перед кормлением. В состав осетрового участка входят 121 стеклопластиковых рыбоводных бассейна типа ИЦА-1, ИЦА-2, с рабочей канализационной системой слива воды с бассейнов.

Помимо этого имеется 5-10 карантинных бассейнов для проведения профилактических мероприятий.

Транспортировка с фермы выклюнувшихся предличинок производится в полиэтиленовых пакетах, автотранспортом, при постоянной температуре, непосредственно из инкубационного цеха. Пакеты (рис. 14) переносят в пластиковые бассейны (ИЦА-2 или др.) плавно уравнивая температуру в пакетах к температуре воды в бассейне. Оптимальный слой воды в бассейне – 20 см. Подсчёт предличинок ведется визуально по эталону. На следующий день после посадки предличинок в бассейнах производится отбор оболочек, мёртвой икры. Отбирают погибшую икру и оболочки при помощи резинового сифона. Количество погибших личинок подсчитывается ежедневно и данные заносятся в рыбоводный журнал.

В течение всего этапа дают оценки размеров желточного мешка при осуществлении рыбоводно-экологического мониторинга молоди. Скорость утилизации желточной массы связана с развитием молоди. Ускорение рассасывания желточного мешка (по сравнению с предшествующим этапом - пассивным залеганием на дне бассейнов) обусловлено началом активного плавания предличинок и ускорением процессов морфогенеза.

Показателем деформации желточного мешка предличинок осетровых, являлось отношение его высоты к длине, составляющее в норме 0,55-0,69.

Появление на дне бассейна единичных меланиновых пробок служит сигналом к началу первого кормления, которое осуществляют при выбросе меланиновой пробки у 2-3% личинок. Период выброса меланиновых пробок может длиться 3-4 суток, а несвоевременное внесение корма приводит к

взаимному травмированию и гибели личинок.

Сроки перехода на активное питание зависят от температуры воды и ее химического состава. До возраста 10 суток оптимальные температуры выдерживания предличинок соответствуют оптимуму нереста: 13-17 °С.

В период перехода на активное питание следует избегать резких колебаний температуры воды. Так, понижение температуры, несмотря на выброс меланиновых пробок, может вызвать у личинок отказ от корма, что объясняется замедлением процесса резорбции жира в пищеварительной системе (хорошо заметно при осмотре брюшной стороны личинок).

Необходимым условием выращивания ранней молоди в бассейнах является наличие достаточного водообмена для удаления продуктов метаболизма, не съеденных остатков корма, фекалий, работы системы водоподготовки, оптимального качества воды. При переходе молоди на активное питание подача воды в бассейны составляет 4-5 л/мин. По мере роста личинок и мальков расход воды увеличивают до 6-7 л/мин.

Кормление личинок следует проводить по нормам в зависимости от массы тела, при оптимальной температуре. В первые сутки из-за низкой пищевой активности происходят потери части корма, поэтому суточную норму увеличивают до 50% от массы тела рыб. По мере роста личинок суточную норму кормления следует уменьшить.

В качестве живого корма традиционно используют декапсуированные яйца артемии, дафнию или мелкокорубленных олигохет. Каждый их них предварительно подготавливают согласно определенной технологии приготовления живого корма для кормления молоди осетровых рыб. Суточная норма потребления живых кормов рассчитывалась в соответствии с планируемым приростом и кормовым коэффициентом потребляемых организмов. Для кормления подрощенной молоди можно использовать трубочник, при этом крупные личинки могут потреблять целых червей. Суточные дозы кормления варьируют от 20 до 30% от массы тела личинок.

Длительное использование только живых кормов может существенно осложнить последующий переход молоди на искусственные корма (облегчить такой переход может одновременное использование нескольких видов живых кормов). Поэтому применяют пылеобразные фракции искусственных кормов сразу при переходе на активное питание с постепенным повышением их доли в общем рационе. Молодь следует переводить с крупки одного размера на другой постепенно. При соблюдении этого рост и выживаемость молоди достигают нормативных значений. Суточные нормы кормления комбинированными кормами рассчитывают на период 5-10 дней (в зависимости от возраста рыбы) с учетом температуры воды, средней массы молоди и ее количества. Определение средней массы производят один раз в трое суток, начиная с момента перехода на активное питание. Кроме этого, в зависимости от массы молоди подбирают фракцию (размер крупки) стартовых кормов. Для кормления молоди осетровых рыб

можно использовать корма отечественного и импортного производства с содержанием белка не менее 48-55% и жира 8-12%.

В период кормления искусственными кормами молоди осетровых обеспечивали чистоту бассейнов и не допускали накопления остатков корма. Чистка бассейнов после каждого кормления. Личинка и молодь имеет не более 15 минут доступа к корму. После того, как истекают 15 минут, резко повышается сброс воды из бассейна, унося с собой остатки несъеденного корма и экскременты рыб.

Важным технологическим фактором выращивания молоди в бассейнах является плотность посадки. Она позволяет формировать пищевой поисковый рефлекс, в определенной мере управлять процессом роста и развития. Оптимальная плотность посадки личинок русского осетра при подращивании в бассейнах составляет 15-20 тыс. шт/м².

В процессе проращивания контролируются плотности посадки и размерная структура осетровых рыб в каждом бассейне. При достижении массы 0,2- 0,3 г, каждые 7 дней проводятся сортировка молоди, выделяя три размерные группы: крупную, среднюю и мелкую. Необходимость сортировки объясняется пищевой конкуренцией при интенсивном росте молоди и невозможностью точного определения количества задаваемого корма в случае, если масса молоди в одном бассейне различаются более чем на 50%. Следует отметить важность своевременной замены фильтрующих решеток на стоке воды из бассейнов. По мере роста личинок, ячейка сливного экрана на «фонарях», «стаканах» должна увеличиваться от 1мм при выдерживании предличинок, до 2мм при переходе на активное питание и далее постепенно до 7мм при выращивании молоди до 10г.

Нормативная плотность посадки молоди русского осетра для бассейнов приведена в таблице 1.

Таблица 1 - Плотность посадки молоди русского осетра массой до 3г, тыс. шт/м³ (Кокоза, 2004)

Масса рыбы, мг	Количество, тыс. шт/м ³
До 60	4-6
До 100	1,5-2
До 1000	0,6-0,8
До 3000	0,4-0,6

Водообеспечение осетрового участка осуществляется водой, взятой из р. Волга. Вода из реки поступает по главным насосам, оснащённые фильтрующими барьерами, к второстепенным насосам бассейновой линии цеха, где регулируется уровень подачи воды к бассейнам.

Оптимальной температурой при выращивании молоди считается - 18-24 0С, содержание растворенного в воде кислорода выдерживается на уровне 7 мг/л, рН - 6,5-7 ед рН. Полный водообмен в бассейнах осуществляется за 20-25 минут. В условиях недостаточной освещенности цеха необходимо предусмотреть дополнительное освещение. Поэтому над каждым бассейном на высоте 2-3 м установлены две лампы дневного света мощностью 60 Вт.

В период всего рыбоводного процесса выращивания, обязательно проводятся профилактические мероприятия по предупреждению и выявлению основных болезней рыб. Болезни рыб могут наносить большой ущерб рыбоводству, поэтому для успешного разведения рыбы, получения высокой продуктивности важно знать и уметь диагностировать наиболее распространенные заболевания рыб, эффективно осуществлять профилактические мероприятия. Рыбы заболевают в результате нарушения условий содержания и кормления, а также при попадании в бассейны паразитарных организмов, поэтому в рыбоводном хозяйстве при выращивании осетровых рыб строго выполняется комплекс ветеринарных и рыбоводных мероприятий, обеспечивающих надлежащую санитарную культуру и сохранение выращиваемой рыбы. Рыба содержится в оптимальных для нее условиях, при соблюдении всех нормативов по выращиванию осетровых. Осетровые рыбы подвержены ряду заболеваний различной этиологии: инфекционные, инвазионные, алиментарные и заболевания, связанные с нарушением газового режима воды. Инфекционные заболевания наиболее опасные, с трудом поддающиеся диагностике, вызываются вирусами, бактериями и грибами. Инвазионные болезни вызываются животными-паразитами: простейшими, плоскими и круглыми червями, ракообразными и другими. Болезней рыб очень много, точная диагностика их достаточно сложна. Для этого используют методы микробиологии, паразитологии, а также иммунологии и микологии, проводят бактериологические и вирусологические исследования. Поэтому главная задача рыбоводов - предотвратить возникновение заболевания. Для этого существуют профилактические мероприятия, которые необходимо неукоснительно соблюдать. В следующем списке приведены наиболее распространённые заболевания, встречающиеся при выращивании молоди русского осетра.

Таким образом, технологический процесс выращивания бассейновым методом молоди русского осетра в условиях бассейново-рыбоводного участка цеха ОАО АРК «Белуга» позволяет получать жизнестойкую молодь в условиях бассейнового комплекса ООО АРК «Белуга». При выращивании молоди в заводских условиях бассейнового комплекса ООО АРК «Белуга», на темп роста и конечный выход молоди контрольных навесок в 2014-2015 гг. отрицательно повлияли такие факторы, как повышенный прогрев воды в реке, при реализации начальных звеньев биотехнического процесса во время выращивания стандартной молоди. Экстремальные летние температуры оказывают крайне негативное влияние на физиологический статус молоди. Также повлиял антропогенный фактор - возникшая аварийная ситуация, характеризующаяся длительным сбоем в системе подачи воды цех. Данный фактор отрицательно повлиял на выживаемость молоди в период отсутствия водообмена в бассейнах, что зафиксировано смертностью молоди до 50% от общего количества выращиваемой молоди на тот период. В 2015 г темп

роста и выживаемость молоди была в пределах нормы. Выход молоди составил 60 %, что соответствовало плану расчета выращивания.

Мищенко А.Е.
студент 2 курса
«Институт экономики и управления»
Овчинникова И.В.
научный руководитель, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Горбачева Т.Ф.
Россия г. Кемерово

ИСПРАВЛЕНИЕ ОШИБОК В БУХУЧЕТЕ

Даже будучи опытным бухгалтером, можно совершить ошибку. Можно неверно отразить ту или иную хозяйственную операцию, рассчитать с ошибкой налоговую базу. Причины возникновения ошибок в бухгалтерском учете разные. Иногда бухгалтеры ошибаются в арифметических расчетах, неправильно переносят данные из первичных документов в учетные регистры либо применяют неверную корреспонденцию счетов. Это ошибки технического характера. Но бывают ошибки и более серьезные. Они возникают вследствие незнания либо неправильного применения норм бухгалтерского законодательства. Выявить их намного сложнее, чем технические промахи. Здесь мало быть только внимательным, надо еще хорошо знать и понимать правила бухучета.

В 2010 году свет увидело ПБУ 22/2010 «Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности». В нем дано определение ошибки в бухгалтерском учете и отчетности. Под такой ошибкой понимается неправильное отражение фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете и (или) бухгалтерской отчетности организации. Таким образом, под данное определение попадает не только непреднамеренная, но и преднамеренная ошибка, совершенная в бухгалтерской отчетности.

Непреднамеренные ошибки могут быть обусловлены:

- Неправильным применением учетной политики организации. Например, учетной политикой организации при выбытии товаров установлен способ оценки «по средней себестоимости». Ошибочно применялся способ оценки ФИФО;
- Неточностями в вычислениях. Например, при расчете себестоимости выпущенной продукции за объем выпуска ошибочно принято не 1000 кг, а 100 кг;
- Неправильной классификацией или оценкой фактов хозяйственной деятельности. Например неполное определение затрат при формировании первоначальной стоимости объекта основных средств.
- Неправильным использованием информации, имеющейся на

дату подписания бухгалтерской отчетности. Например, несвоевременная передача в бухгалтерию документов, поступивших на склад предприятия;

- Неправильным применением законодательства Российской Федерации о бухгалтерском учете и (или) нормативных правовых актов по бухгалтерскому учету. Например, ошибки, вызванные несоблюдением норм ПБУ 6/01: неправильное включение объектов основных средств в группу производственных запасов.

Преднамеренные ошибки допускаются в случаях недобросовестных действий должностных лиц организации. К ним относятся подлоги, фальсификация документов, вуалирование данных бухгалтерской отчетности. Например, умышленная подделка документов по отпуску материалов в производство, осуществляемая с целью сокрытия факта хищения.

Как преднамеренное, так и непреднамеренное искажение бухгалтерской отчетности может быть несущественным или существенным. При этом единого понятия существенности в настоящее время нет. Нормативные акты по бухучету в настоящий момент напрямую количественный критерий существенности не устанавливают.

В ныне действующем документе, посвященном вопросам исправления ошибок, прямо сказано: существенность ошибки организация определяет самостоятельно исходя как из величины, так и из характера статьи бухгалтерской отчетности. А по общему правилу, предусмотренному пунктом 3 ПБУ 22/2010, ошибка должна быть признана существенной, если она в отдельности или в совокупности с другими ошибками за один и тот же отчетный период может повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые ими на основе бухгалтерской отчетности, составленной за этот отчетный период.

Самостоятельно определяя существенность ошибки, организация должна принимать во внимание ее влияние на все показатели, представленные в бухгалтерской отчетности за период, когда были выявлены ошибки, в т.ч. показатели отчетного года и сравнительные показатели всех представленных в этой отчетности предыдущих периодов (письмо Минфина России от 24.01.2011 № 07-02-18/01).

Критерии отнесения ошибок к существенным, необходимо прописать в учетной политике организации для целей бухгалтерского учета. Положение в учетной политике может быть сформулировано следующим образом: «Ошибка признается существенной, если она приводит к искажению показателя бухгалтерской отчетности более, чем на 10% от валюты баланса (либо – от суммы показателя)».

В качестве максимального уровня существенности можно рекомендовать установленный статьей 15.11 КоАП РФ лимит в 10 процентов для любой статьи (строки).

Общие технические подходы к исправлению ошибок

Существуют различные технические подходы к исправлению ошибок в зависимости от их вида. В п. 7 ст. 9 Федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ содержится правило исправления ошибок: исправления в первичные учетные документы могут вноситься лишь по согласованию с участниками хозяйственных операций, что должно быть подтверждено подписями тех же лиц, которые подписали документы, с указанием даты внесения исправлений. Для исправления ошибочных записей в первичных учетных документах и учетных регистрах применяется три классических способа.

1. Корректирующий способ.
2. Способ дополнительной проводки.
3. Способ "красное сторно".

В практике встречаются три вида ошибок, которые должны быть исправлены путем сторнирования.

- Бухгалтерская проводка и записи по счетам сделаны необоснованно, так как хозяйственная операция не имела места. Такая ошибка может быть исправлена одной "красной" проводкой и записью в учетные регистры, которые "погасят" неправильные записи.

- Бухгалтерская проводка и записи по счетам сделаны на основе первичного документа и соответствуют сумме операций. Сумма ошибочно отнесена не на тот счет. Для исправления составляются две проводки. В первой проводке красным цветом повторяется неправильная корреспонденция. Во второй проводке дается правильная корреспонденция.

- Проводка составлена правильно, но сумма операции завышена. В этих случаях делается запись красными чернилами на сумму завышения.

Правила исправления ошибок в бухучете

В соответствии с п. 4 ПБУ 22/2010 выявленные ошибки и их последствия подлежат обязательному исправлению. Действующий стандарт классифицирует ошибки по срочности на ошибки отчетного года и ошибки прошлых лет, а также по степени существенности на существенные и несущественные. От этого зависит порядок их исправления в учете и отчетности.

Период, в котором совершена ошибка	Момент обнаружения ошибки	Порядок исправления ошибки
Текущий отчетный год	До окончания отчетного года	Исправления производятся записями по соответствующим счетам бухгалтерского учета в том месяце отчетного периода, когда была обнаружена ошибка
Предыдущий отчетный год	После завершения отчетного года, но до утверждения годовой бухгалтерской отчетности	Исправления производятся записями декабря того года, за который подготавливается годовая бухгалтерская отчетность

Предыдущий отчетный год	После завершения отчетного года, за который годовая отчетность уже утверждена	Исправления в бухгалтерский учет и бухгалтерскую отчетность за прошлый отчетный год не вносятся. Корректировочные записи производятся в бухучете за текущий год (в момент обнаружения ошибки)

Использованные источники:

1. Положение по бухгалтерскому учету "Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности" (ПБУ 22/2010) (утв. приказом Минфина РФ от 28 июня 2010 г. N 63н)
2. Письмо Минфина России от 24 января 2011 г. N 07-02-18/01 «Рекомендации аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской отчетности организаций за 2010 год».
3. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.06.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.06.2016) (принят Государственной Думой 20.12.2001).
4. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016) "О бухгалтерском учете" (принят Государственной Думой 22.11.2011).

Морозова П.В.
магистрант 1 курса
факультет "Институт менеджмента"
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

ОРГАНИЗАЦИЯ ЛЕТНЕГО ОТДЫХА ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. Статья посвящена изучению отдыха детей и подростков в Оренбургской области. В статье рассматриваются основные направления развития детского отдыха в регионе, а также основные тенденции развития.

Ключевые слова: детский отдых, услуга, государственное управление детским отдыхом

Детский отдых является одним из самых приоритетных направлений внутреннего туризма в России. Набирая обороты в своем развитии, детский отдых стал основополагающим направлением в становлении творческого потенциала подростков, нравственно – патриотического воспитания, поддержания эмоционально-психологического здоровья детей. Детский отдых выполняет важные для детей разных возрастов в удовлетворение главных потребностей в познании, рекреации, оздоровлении.

Понимая важность стоящей перед обществом задачи в поддержке и развитии детского отдыха, важно проводить и дальнейшее развитие данного направления и во всех регионах страны.

Важным фактором в развитии сферы детского отдыха является финансовое обеспечение детской оздоровительной кампании. Так, в Оренбургской области из областного бюджета на 2016 год на направления "Молодежная политика и оздоровление детей" выделено 256 267,4 тыс. рублей; "Охрана семьи и детства" 5 000 863,5 тыс. рублей. Общий объем средств из различных источников составляет более 900 млн. рублей — на уровне прошлого года. Ближайшее время до региона будут доведены сведения о дополнительных средствах из федерального бюджета, предназначенных на отдых детей в трудной жизненной ситуации.

Оренбургская область является регионом с колоссальным потенциалом развития детского туризма разных направлений: познавательного, спортивно-оздоровительного, рекреационного, экологического туризма. Для развития данных направлений область обладает всем необходимым ресурсным потенциалом (рисунок 1).



Рисунок 1– Возможные направления развития детского туризма

Помимо наличия туристско-рекреационных ресурсов в области

функционируют 111 организаций дополнительного образования. 56 организаций дополнительного образования детей многопрофильные (50,5%), 55 однопрофильные (49,5%). В числе однопрофильных организаций: 37 спортивного направления (33,3%); 9 технического (8,1%); 4 эколого-биологического (3,6%); 3 туристического (2,7%); 2 других направлений (1,8%). Средний региональный показатель наполняемости одной организации дополнительного образования детей в Оренбургской области составляет 2 203 человека (2012 год – 2 187 человек; 2013 год – 2 189 человек). В организациях дополнительного образования действуют 18 277 творческих объединений, в которых занимаются около 250 тысяч детей по следующим направлениям: художественное (34 %), социально-педагогическое (27,4 %), физкультурно-спортивное (19,1 %), техническое (8,4 %), туристско-краеведческое (6,7 %), естественнонаучное (4,4 %).

Так, в области действуют 478 школьных музеев, комнат, залов, уголков, из которых паспортизировано 326 музеев. С целью активизации гражданско-патриотического воспитания детей и молодежи на основе изучения традиций оренбургского казачества в 2014 – 2015 учебном году были проведены: военно-спортивная игра «Казачий сполох» и впервые – I областной фестиваль казачьей истории «Казачество: служение Богу, Отечеству, народу».

В настоящее время в Оренбургской области во время летних каникул работает свыше 1100 оздоровительных детских учреждений. Среди них наиболее востребованными являются лагеря с дневным пребыванием – 900 лагерей, кроме них также в области функционируют 24 санаторных лагеря, 19 палаточных лагерей и 6 детских санаториев. Данные лагеря обеспечивают полноценный отдых и оздоровление детей 7 – 16 лет (таблица 1) [2].

Таблица 1– Численность детских оздоровительных учреждений на 2005 – 2015 в Оренбургской области

Показатели	
Год	Численность учреждений
2005	1582
2006	1554
2007	1441
2008	1330
2009	1283
2010	1198
2011	1163
2012	1152
2013	1147
2014	1148
2015	1145

Данные таблицы показывают, что за последние десять лет замечена

отрицательная тенденция. Спад произошел с 1582 учреждений в 2005 году до 1145 учреждений в 2015. Это говорит о том, что на территории Оренбургской области из года в год происходит сокращение учреждений для отдыха детей, которые выходят из строя в основном по материально – техническим причинам, т.к. большинство лагерей на территории региона относятся еще к периоду СССР и нуждаются в качественном капитальном ремонте.

По анализу данных Федеральной службы государственной статистики, на 2015 год в Оренбургской области отдохнуло и оздоровилось детей на 6,7 % меньше, чем в прошлом году (таблица 2).

Таблица 2 – Численность детей отдохнувших, за лето в детских оздоровительных лагерях, на 2005 -2015 в Оренбургской области

Показатели	
Год	Численность, чел. за год
2005	155258
2006	139628
2007	120318
2008	107667
2009	94 329
2010	94839
2011	90916
2012	97 239
2013	94827
2014	96162
2015	89 766

С сокращением числа детских оздоровительных учреждений и уменьшается численность отдохнувших детей. За последние десять лет прослеживается в основном отрицательная динамика, так в 2015 г. в сравнении с 2012 численность отдохнувших детей снизилась на 7,7 %. Заметное снижение численности отдохнувших детей связывают с рядом факторов: с ростом цен на услуги детского отдыха, сокращением числа детских оздоровительных учреждений, снижения платежеспособности населения и других сопутствующих факторов..

Одним из наиболее определяющих факторов стал рост цен на стоимость путевок для детей. На 2015 год была определена средняя стоимость путевки, в которую, как и в предыдущие годы, включены затраты на обязательное страхование (при продолжительности пребывания 21 день — 52,92 руб.) (таблица 3). В сравнении с прошлым годом стоимость увеличилась на 4 - 5%.

Таблица 3 – Средняя стоимость путевки 2013 – 2016 гг.

Тип лагеря	Стоимость(руб.)			
	2013г	2014 г	2015г	2016г
Загородный (21 день)	10 962,69	11 442,69	11 989,74	12 578,79

С 2015 года в Оренбургской области введен дифференцированный подход к предоставлению государственной поддержки, который предусматривает софинансирование отдыха и оздоровления детей за счет средств областного бюджета и средств родителей, исходя из среднедушевого дохода семьи. При новом подходе размер государственной поддержки составляет:

1) 100% от средней стоимости путёвки — для детей работающих граждан со среднедушевым доходом, не превышающим 1,5 прожиточных минимума, детей, находящихся в ТЖС, одаренных детей;

2) 50% от средней стоимости путёвки — для детей работающих граждан со среднедушевым доходом, выше 1,5 прожиточных минимума.

Введение данного подхода, позволит увеличить охват детей работающих граждан со среднедушевым доходом, оказывая преимущественную поддержку социально незащищенным детям, а также детям, достигшим индивидуальных успехов в учебе, творчестве, спорте, социальных инициативах.

Таким образом, несмотря на некоторые проблемы в развитии сферы услуг детского отдыха, с уверенностью можно сказать, что Оренбургская область имеет хороший туристско-рекреационный потенциал для оптимального развития сферы услуг детского отдыха в регионе.

Использованные источники:

1. Бурдюгова, О.В. Специфика услуг детского отдыха / О.В. Бурдюгова, П.В. Морозова // Научные преобразования в эпоху глобализации : сборник статей международной научно-практической конференции. - 2015 г. - С. 147-152.
2. Информационный портал "Молодой Оренбург" [Электронный ресурс]. – URL:<http://молодойоренбург.рф/news/svyshe-50-tysyach-detey-otdohnuli-v-orenburgskih-lageryah-za-pervuyu-potok> дата обращения 24.01.2016

*Мосягина Д.В.
студент 2 курса*

*Кузбасский государственный технический университет
Россия, г. Кемерово*

РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.

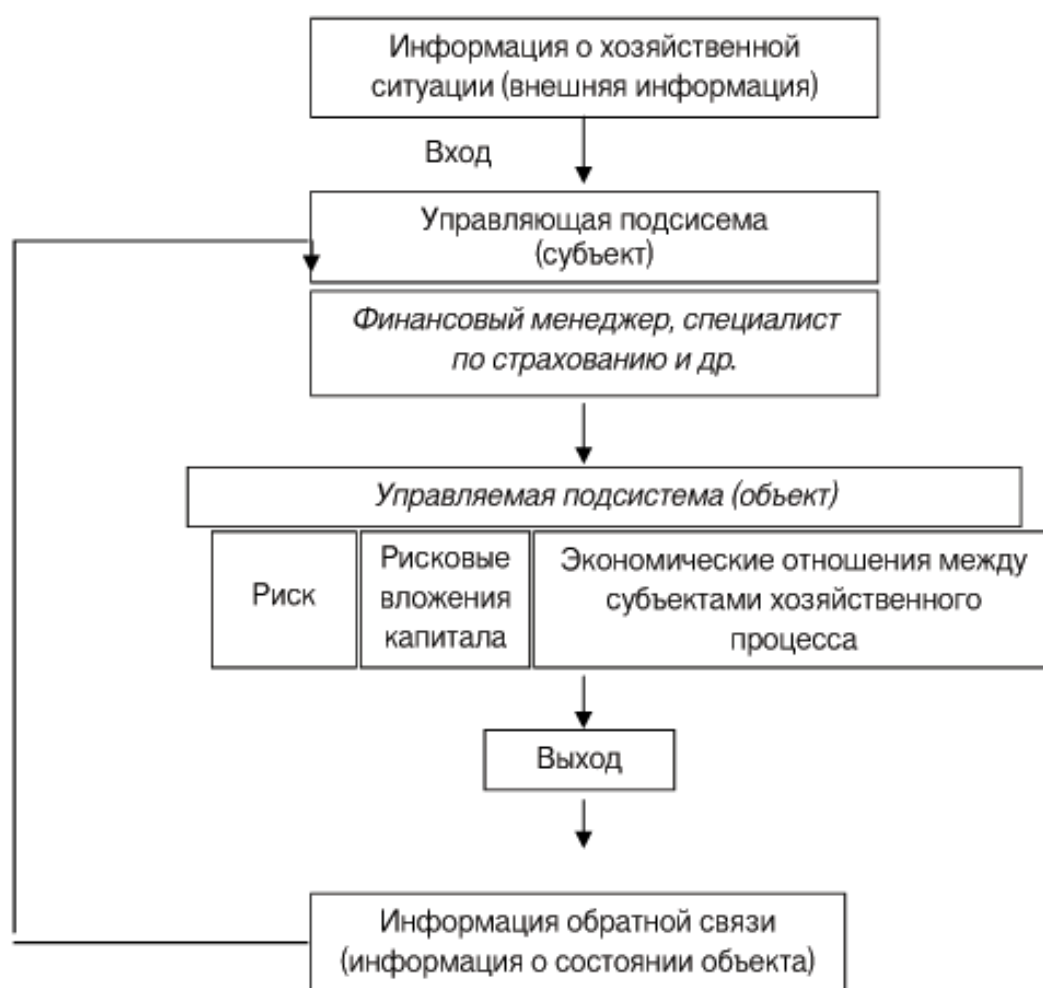
В статье рассматривается понятие управление рисками и риск-менеджмент в сфере – предпринимательства, проанализированы проблемы и особенности функционирования рыночных отношений страны, а так же рассмотрен метод риска.

На сегодняшний день в России ужесточили конкуренцию в связи с углублением проводимых экономических реформ, тем самым спровоцировало заинтересованность к оценке риска в хозяйственной деятельности, а сама концепция риска в ходе

развития рыночных отношений не только приобрела свое последующее формирование, но и стала востребованной. Исследование отличительных черт функционирования нынешнего предпринимательского состава говорит о том, что это актуальное построение рациональной системы риск – менеджмента, с целью их успешной финансовой деятельности. Предпринимательство, как инновационная и высокорисковая деятельность, основной задачей, которой является получение дохода, и его субъект-предприниматель, не всегда имеют желаемый доход , а порой вообще его не имеют.[1]

Вероятность достижения цели снижает уровень риска , что обязано снабжаться исследованием и реализацией мероприятий системы риск-менеджмента.

Управлять риском значит выполнять многоступенчатый процесс, имеющий свою цель – компенсировать или уменьшать ущерб для предприятия при наступлении негативных событий. (Рис) Структурная схема риск - менеджмента.



Основной целью управления рисками является-предоставление такого состояния предприятия на рынке , чтобы оно никак

не оказалось в кризисных условиях, а сумело преодолеть кратковременные проблемы, в том числе и финансовые, с помощью применения абсолютно всех возможностей прогрессивного менеджмента, исследования и фактическим осуществлением на любом предприятии особой программы, обладающей стратегическим характером и позволяющей остаться на плаву при любых рыночных коллапсах и коллизиях. Отметим главные способы управления риском: избежание риска, снижение степени риска, принятие риска.[2]

Понятие управления рисками ни что иное как управление, которое направлено на устранение вероятных значительных осложнений в рыночной деятельности российского предпринимателя, предоставление его устойчивого, эффективного хозяйствования с ориентацией в расширенное воспроизводство в основе собственных ресурсов.

В процессе своей деятельности предприниматели сталкиваются с совокупностью различных видов рисков, которые отличаются среди собой согласно месту и времени возникновения с совокупности внешних и внутренних условий, влияющих на уровень рисков, и, следовательно, по способу их анализа и методами описания. Риск- менеджмент, как система управления, состоит из двух подсистем : управляемой подсистемой (объекта управления) и управляющей подсистемы (субъекты управления)..

Объектами управления в риск – менеджменте считаются риск-рисковые капиталовложения денежных средств и финансовые взаимоотношения среди хозяйствующих субъектов в процессе осуществления риска.

Данные финансовые отношения содержат в себе взаимоотношения среди страхователем и страховщиком, заемщиком и кредитором, между предпринимателем.

Управление рисками содержит в себе исследование и реализацию экономически аргументированных рекомендаций и событий, направленных на снижение уровня рисков.

Для того, чтобы минимизировать утрату, есть методы позволяющие снижать величину ущерба, только в том случае, если риск избежать невозможно, либо он возникает неожиданно.

Методы упреждения риска дают возможность остерегаться от случайностей при содействии предупредительных воздействий.

К более результативным методам данного вида принадлежит используемый в деятельности предприятия метод стратегического планирования.

Стратегическое составление плана как средство компенсации риска предоставляет результат, в случае

если оно пронизывает все

без

исключения отрасли деятельности предприятия.[3]

Оно способен убрать значительную долю неопределенности, предвидеть возникновение ограниченных зон в производственном цикле, предупредить снижение позиций предприятия в собственном секторе рынка, предварительно распознать спецпрофиль условий риска и разрабатывать комплекс компенсирующих мероприятий, концепция применения и подключение резервов.

Разновидностью данного метода возможно расцениваться прогнозирование внешней экономической обстановки.

Использованные источники:

1. Акимов Е. О. Формирование системы риск-менеджмента в сфере предпринимательства.
2. http://www.cfin.ru/finanalysis/risk/main_meths.shtml
3. <http://www.bibliotekar.ru/risk-menedgment/4.htm>
4. <http://economy-lib.com/otsenka-risk-menedzhmenta-v-sfere-predprinimatelstva>

Мосягина Д.В.

студент 2 курса

Кузбасский государственный технический университет

Россия, г. Кемерово

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ В ПРОЦЕССЕ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ

Любая производственная организация экономической деятельности связана с большим количеством рисков. Следует отметить, что цели Российских производственных учреждений сопровождаются не только общеэкономическими, но и характерными причинами риска.

Процесс бюджетирования способствуют наиболее результативному управлению ресурсами, вследствие того, что экономическое планирование дает возможность принимать во внимание причины риска.[1]

При разработках бюджетов формируются заметки непредвиденных затрат, с целью сглаживания их в случае возникновения. В научной литературе выделяют разные систематизации рисков, в частности заинтересованность предполагает распределение рисков на чистые и спекулятивные риски. К чистым рискам относятся экологические, автотранспортные, общественно-политические риски и определенная доля торговых рисков.

Экономические риски, которые в свою очередь считается долей коммерческих рисков, относятся к спекулятивным рискам, предоставляющие вероятность извлечения ровно как положительных, так и отрицательных результатов.

Помимо этого, с целью управления рисками все без исключения риски необходимо разделить на внешние и внутренние риски.

Такие как политические, социально-экономические, экологические, научно-технические относятся к внешним рискам. К внутренним рискам можно причислить риски производственной деятельности.[2]

Среди современных эффективных инструментов управления рисками является бюджетирование. При разработке бюджетов формируются статьи неожиданных затрат с целью сглаживания их в случае появления.

В качестве собственника процесса бюджетирования выступает руководитель соответствующего структурного подразделения, где разрабатывается бюджет.

Результатом деятельности является проект бюджета, выдаваемый управляющему компании. Проекты бюджетов составляются на основании плановых данных предоставляемых структурными подразделениями, согласно форме и срокам установленных в компании.

Структурное подразделение составляет сведения, проводит проверку на соотношение установленными условиями, объединяет, анализирует информацию и разрабатывает проект бюджета. Затем бюджеты согласовывают с внутренними клиентами – иными структурными подразделениями, их утверждают и принимают к исполнению. В процессе исполнения структурного подразделения реализовывают подготовку фактических данных, план - фактный анализ и контролирование, оформляют и утверждают отчеты по осуществлению бюджетов и предоставляют их собственнику процесса – управляющего структурного подразделения.

Под управлением риска подразумевают процесс подготовки и осуществление мероприятий, цель которых – снижение угрозы принятия ошибочного решения и сокращения вероятных отрицательных результатов.

Методика, академические и фактические концепции, риск-менеджмент нашли отображения в работах множества ученых – экономистов и профессионалов-практиков. Изучение подходов к развитию концепции управления риском продемонстрировало то, что метод управления рисками, содержащий в себе цели, задачи, методы оценки рисков, очередность процедур оценки, рассматривается различными создателями с общих позиций

С нашей точки зрения, процедура управления рисками, должна быть «встроена» в процесс составления и принятия бюджетов организации, что позволит оперативно реагировать на возмущающие воздействия как внешних так и внутренних условий и тем самым минимизировать исходы рискованных событий.[3]

При этом управление рисками должно реализовываться в рамках под процессов бюджетирования : развитие смета доходов и расходов, выполнение бюджетов и подразумевает исследование метода управления риском в системе бюджетирования компании.

Главное условие введения бюджетирования для уменьшения причин риска является система бюджетирования и риск-менеджмент, что в свою

очередь пронизывает всю организацию на всех иерархических уровнях. Всяческое решение обязано отображаться в бюджетах организации с учётом условий риска. Все возможные издержки с рисков обязаны входить в сметы доходов и расходов. Для результативной реализации процедуры бюджетирования имеется два подхода – « Сверху - вниз » и « Снизу-вверх ». На первоначальных стадиях подразумевается бюджетирование « Сверху – вниз » с целью достижения основных стратегических характеристик, а затем вносятся поправки в бюджеты различных уровней. Это способ представляет как отдельный учет рисков, таким образом, и учет системных рисков. Следующий шаг-создание бюджета, в ходе которого так же на основе прогнозируемых величин рисков формируется бюджет непредвиденных затрат. После того как разработали и утвердили бюджет, наступает стадия-исполнение бюджетов, контролирование которой, исполняется с помощью анализа отчетов по заработной плате стоимости, который ведется приблизительно один раз в квартал. Таким способом, введение бюджетирования в практику производственной организации даст возможность значительно уменьшить вероятные отрицательные результаты и возможность наступления рискового события.[2]

Использованные источники:

1. Финансовый менеджмент: теория и практика: Учебник/Под ред. Е.С. Стояновой. 6-е изд. М.: Изд-во-Перспектива, 2010. 656 с
2. Ступаков В.С., Токаренко Г.С., Риск-менеджмент: Учеб. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2005. 288
3. Бюджетирование: шаг за шагом / Е.Ю. Добровольский, Б.М. Карабанов, П.С. Боровков. – 2-е изд., доп. – СПб.: Питер, 2013. – 478 с.

*Моторин В.Н., доктор технических наук
научный руководитель
Мананков А.Ю.
ведущий научный сотрудник, разработчик
автоматизированной системы
ООО «Торнадо Технолоджис»
Россия, г. Москва*

К ВОПРОСУ О ПОСТРОЕНИИ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ ИЗМЕРЕНИЯ СОДЕРЖАНИЯ ГЛЮКОЗЫ В КРОВИ ЧЕЛОВЕКА ПО ЕГО ГОЛОСУ

В статье рассматривается создание автоматизированной компьютерной системы, позволяющей измерять содержание глюкозы в крови методом анализа спектра быстрого преобразования Фурье голоса человека. В перспективе, описанный метод может быть использован для контроля и других биохимических и физиологических параметров организма человека.

Введение

Известно, что многие научные открытия были сделаны благодаря его величеству случаю. К таким «случайностям» можно отнести и способ измерения содержания глюкозы в крови человека по его голосу - косвенный метод без забора крови.

В способе было определено масштабное соответствие частотных и амплитудных параметров на графике Фурье-спектр голоса человека от содержания глюкозы в его крови (ммоль/литр) как $k \times (1/1000)^{128}$. Открытие не позволяло преодолеть сложившийся стереотип - невозможность решения такой задачи, как считалось, из-за увеличения погрешности измерений, зависящих от вероятностных биохимических процессов. С целью научного доказательства возможности повышения точности неинвазивных измерений, в рассматриваемых процессах, необходимо было провести более глубокое биофизическое исследование механизма образования голоса человека, как в теоретическом, так и в экспериментальном плане. Кроме того, следовало выявить общие параметры и различия в работе органов голосового аппарата у разных пациентов и ввести эти параметры в алгоритм компьютерной программы для определения содержания глюкозы в крови по их голосам. Научный подход к постановке задачи в рассматриваемой работе, можно сформулировать следующим образом: *«определить изменяющиеся параметры биохимических процессов в организме человека, путём анализа изменяющихся параметров его физиологических процессов»*.

Волновые процессы в голосовом аппарате человека

Существуют две теории образования голоса человека. Согласно первой (аэродинамической) теории, голос образуется в результате поперечных волновых колебаний голосовых складок под воздействие воздушной струи во время выдоха. Решающая роль в этом принадлежит мышцам, участвующим в фазе выдоха и мышцам гортани, которые сближают голосовые связки и этим оказывают сопротивление давлению воздушной струи. Настройка работы мышц происходит рефлекторно при раздражении воздухом слизистой оболочки гортани. По другой теории нейророксической, колебания голосовых складок происходит не пассивно, а представляет собой активные движения голосовых мышц под управлением электрических команд головного мозга, передаваемых нервной системой. Высота извлекаемого звука (частота колебаний голосовых связок), согласно данной теории, зависит от способности нервов передавать управляющие импульсы голосовым мышцам и далее к их исполнению голосовыми складками.

¹²⁸ См. ТМ №4, 2015; «Ни капли крови диабету!»

По сути, обе теории отличаются между собой тем, что согласно первой теории, звуковые колебания образуются, когда выдыхаемый воздух колеблет голосовые связки, а второй - когда голосовые складки (связки) колеблют выдыхаемый воздух. В целом, такой процесс можно рассматривать как трёхуровневую систему управления движениями мышц голосового аппарата, где первый уровень задаёт координаты расположения цели и запускает само движение, второй уровень определяет задания для отдельных голосовых органов, а третий уровень осуществляет само движение и определяет усилие мышц конкретного голосового механизма. Все элементы этой многочисленной биомеханической структуры должны работать одновременно и во взаимосвязи друг с другом.

Голосовые складки и их мышцы образуют единую систему и обладают уникальными физическими свойствами, такими как высокая гибкость и эластичность складок, что позволяет им совершать движения в трёх плоскостях одновременно. Сами же мышцы, состоящие из волокон в форме растянутой спирали, способны совершать продольные, поперечные и угловые волновые механические колебания со скоростью от 50 до 1500 колебаний в секунду (1/10 от общего диапазона голосовых частот), как всей массой и всей своей площадью, так и их любыми частями, что также характерно и для складок. Поскольку складки постоянно изменяют площадь проходного канала столба воздуха из лёгких, их частотные колебания также постоянно изменяются, что и создаёт условия для образования звуков человеческой речи. Конечным результатом в этом цикле колебаний является взаимодействие складок с мышцами дыхания, которые в данном процессе становятся главным энергетическим фактором, обеспечивающим открытие и закрытие голосовой щели под действием давления потока воздуха и упругости самих складок. Самое интересное в рассматриваемых процессах заключается в том, что поперечно-продольные механические колебания голосовых складок и их мышц, практически не создают звука. И здесь возникают три вопроса. Где сахар? Как искать? Как измерить его количество в крови человека? Чтобы ответить на эти вопросы, нам необходимо рассмотреть очень важный физический процесс в образовании звуков человеческой речи.

Его «Королевское Величество» Резонанс

Представим себе, что резонанс исчез как физическое явление. Это будет вселенская катастрофа: замолкнут все радиоприемники, телевизоры и, что самое главное, люди лишатся речи и понимания друг друга, так как образование речи и пения связано с резонансом звуковых волн в речевых органах человека. Резонанс (от лат. *resono* «откликаюсь») - это физическое явление возникновения и усиления колебаний упругого тела под воздействием возбуждающей эти колебания внешней силы, частота воздействия которой совпадает с собственной (резонансной) частотой в поисковом диапазоне или на любой части данного тела. Так, например,

собственной частотой стандартного музыкального камертона принято считать 435 Гц и, если поднести его к другому камертону с той же собственной частотой, то второй камертон также зазвучит благодаря свойству избирательности и чувствительности, то есть, способности принимать слабые колебания на своей частоте.

Для слухового аппарата человека диапазон колебаний слышимости находится в пределах от 16 до 20000 Гц. Резонансные частоты внутренних органов человека: головы - 20-30 Гц; желудка - 2-3 Гц, почек - 6-8 Гц. Простейшие случаи звукового резонанса могут усиливать звук на 30-40 дБ. Основным резонатором при образовании звуков человеческой речи является глотка. Эта полость весьма подвижна, изменчива по форме и объёму. Её энергетическая функция состоит в прямом усилении звука без дополнительных затрат энергии.

В задаче определения сахара в крови по голосу человека, резонанс служит индикатором свойств, присущих голосовому аппарату, что позволяет выявлять даже очень слабые колебания силы звука на частотах в заданных или поисковых диапазонах. На свойстве резонанса основаны общие методы исследования свойств биологической ткани живого организма. Резонансным методом можно выявить многие характеристики биологической ткани, например, содержание сахара, алкоголя, никотина и других активных химических веществ в крови.

Работа голосового аппарата при сахарном диабете

Глюкоза оказывает своё воздействие на голос и, следовательно, может быть косвенно измерена там, где её концентрация наиболее выражена циркуляцией крови в биологической ткани, а именно, в мышцах голосового аппарата. Косвенные измерения можно осуществить тестированием характеристик голоса человека и получать тождественные числовые параметры его голоса [1].

На основе статистического анализа было выявлено, что с увеличением уровня глюкозы в крови человека пропорционально увеличивается коэффициент упругости мышц голосовых складок и падает их эластичность. Указанная зависимость позволяет определять уровень глюкозы в крови по изменениям биофизических характеристик мышц в системе частотных колебаний голосового аппарата «мышцы-складки».

На Рис.1 представлена схема взаимосвязи волновых процессов в органах голосового аппарата в условиях звукового резонанса. Также показана компьютерная система расчёта содержания глюкозы в его крови.

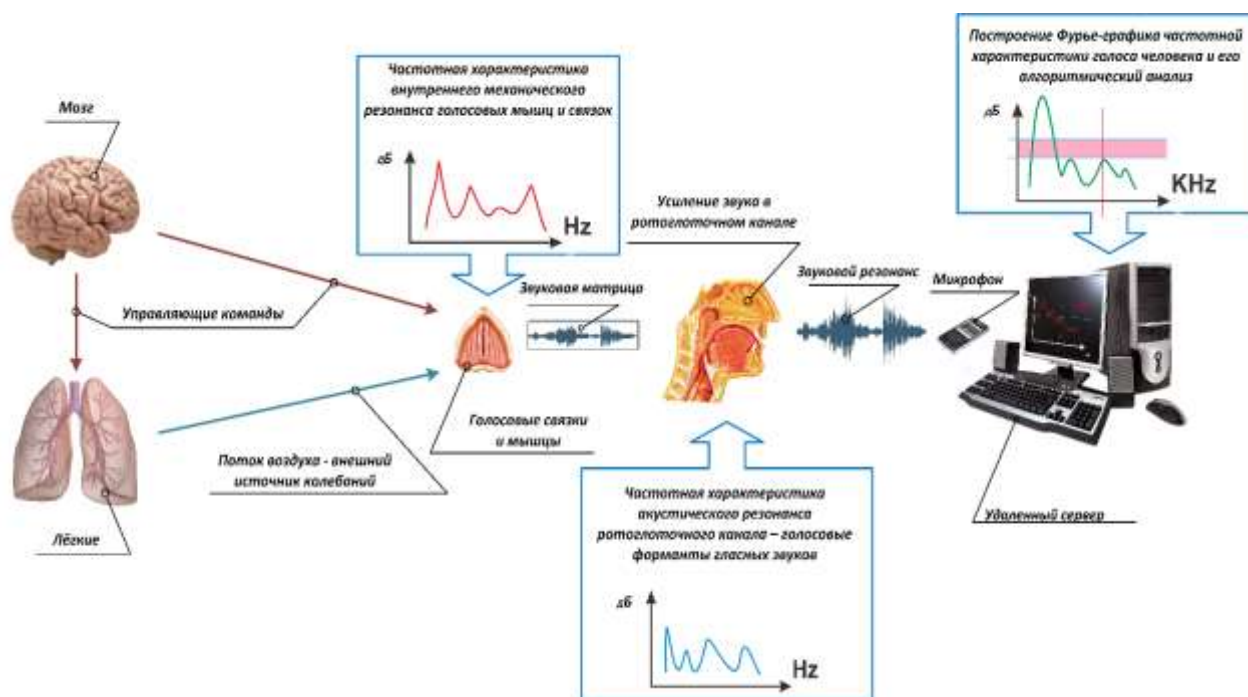


Рис 1. Схема образования голоса человека

Электрические импульсы в виде сигнала из головного мозга возбуждают частотные колебания мышц голосовых складок. Под их воздействием в мышцах возникают продольно-поперечные механические (не голосовые) колебания на собственной частоте в Гц. Лепестки голосовых складок постоянно находятся в состоянии поперечных механических вибраций – «колыханий». Такие колебания, в данной системе, представляют собой внешний источник частот в Гц.

Эти две части голосового аппарата: голосовые связки и мышцы при колебаниях резонируют между собой, как резонируют два камертона с кратными по фазе собственными частотами. При этом создается общий механический (не звуковой) резонанс, частота которого есть собственная частота системы «голосовые складки-мышцы». В этой системе они, взаимно синхронизируя по фазе колебаний, выполняют роль масштабируемой звуковой параметрической матрицы и являются базой для построения акустических колебаний в голосовом аппарате в целом. Непосредственно процесс образования звука голоса происходит при взаимодействии колебаний на частотах внешнего источника потока воздуха из легких с колебаниями на собственной резонансной частоте всей системы (механический резонанс), в результате чего возникает звук с коэффициентом усиления в 1000 раз (КГц) за счёт возникновения уже акустического резонанса.

Процесс усиления голосового звучания человека можно выразить математически, применяя фундаментальные энергетические законы физики

и, в частности, акустики. В общем виде это представляет собой решение граничной задачи Коши для колебаний мускулов - связок. Решение показывает, что интенсивность колебаний мускулов связана с частотой звуковых колебаний соотношением:

$$J(1/c) = Aa^2\omega/l^3 \quad (1),$$

где: A (м) – амплитуда колебаний мускулов, a (с\м/с) = $(E/\rho_1)^{1/2}$ – скорость колебаний мускулов, E (дж/м³) – модуль Юнга мускулов, ρ_1 (кг/м³) – плотность мускулов, l (м) – длина мускулов - связок.

Из закона сохранения энергии имеем соотношение энергии колебаний мускулов - связок и энергии звуковой волны:

$$a = C_{зв}(\rho_2/\rho_1)^{1/2} \quad (2),$$

где ρ_2 (кг/м³) – плотность воздуха, $C_{зв}$ (м/с) – скорость звука в воздухе. Если предположить, что при превышении глюкозы в крови человека, модуль Юнга (E) в мускулах изменяется, то частота колебания, определяемая известным выражением, равна:

$$\omega = \pi a/l = \pi C_{зв}(\rho_2/\rho_1) \quad (3)$$

для частот звукового диапазона речи человека от 64 до 1300 Гц. При определении максимальной интенсивности звуковых колебаний в спектре голоса человека в заданных частотах, было экспериментально получено, что скорость колебания мускулов связок, в соответствии с формулой (1), изменяется в зависимости от изменения концентрации глюкоза в крови по линейному закону:

$$a = 3,3C \quad (4)$$

где C = (ммоль/л) - уровень глюкозы в крови

Подставляя выражение (4) в (2), а потом в (3), получаем коэффициент эквивалентности между частотой звуковых колебаний и уровнем глюкозы как:

$$C = \omega \times 10^{-3} \quad (5)$$

Соответствие расчётного параметра содержания глюкозы в крови с масштабом акустического частотного спектра голоса человека (1000 к 1) доказывает, что открытие имеет научное обоснование и подтверждается результатом - созданием компьютерной системы измерения глюкозы в крови человека по его голосу, т.е. не инвазивным методом (Рис.3).

Ещё одной составляющей доказательной научной базой, лежащей в основе данного проекта, можно считать соответствие биофизических процессов и автокорреляционной функции (см. [1]).

Расширенные физиологические представления о теории образования голоса, дают нам возможность измерять изменения и других биохимических параметров организма человека: не только концентрацию глюкозы, но и, например, содержание алкоголя, холестерина, никотина и других химических веществ в крови, омывающей мускулы голосовых складок.

Модель масштабируемой матрицы голосовой системы человека, обладающей собственной частотой механического резонанса, позволяет

расширить нейрохроноксическую теорию голосообразования, а более глубокое физическое понимание коэффициента масштабирования частотного спектра, позволяет повысить точность измерений, в частности, содержания глюкозы в крови человека.

Нить Ариадны

Если мы имеем дело с вероятностными биохимическими процессами, то и методы их решений должны основываться на известных подходах теории вероятности, таких как:

- создание расширенной базы экспериментальных данных для выявления скрытых биомеханических закономерностей в исследуемых процессах;
- рассмотрение протекающих явлений с различных биофизических точек зрения их влияния на работу механизмов образования голоса человека;
- применение математического метода сходимости по числам средних величин;
- соответствие математической модели расчёта её фазовой физической модели и акустическим процессам в системе;
- соответствие голосового графика Фурье-спектра графическому представлению принятой физической модели голоса человека;
- тождественное соответствие акустических параметров Фурье-спектра голоса человека параметрам механических частотных колебаний автокорреляционной функции.

В нашем случае, для определения концентрации глюкозы в крови по голосу человека, необходимо рассматривать релаксационные процессы, происходящие при наиболее продолжительной по времени фазе голосообразования, по отношению к другим фазам [1].

Используемая для определения содержания глюкозы в крови пара $J_n(\omega_n)$ должна удовлетворять условию: $J_n \rightarrow J_{sr}$ и $\omega_n \rightarrow \omega_{sr}$, т.е. интервалы между J_n и J_{sr} , а также между ω_n и ω_{sr} должны быть минимальными из найденных пар $J_n(\omega_n)$ - правило соответствия $J_n(\omega_n)$.

Анализ Фурье-спектра голоса человека, на примере Рис.2, с соблюдением выше перечисленных условий, предоставляет достаточно точные числовые значения по частоте и интенсивности для дальнейшего расчёта содержания сахара в крови с погрешностью измерений менее 10%.

Особенности голосового спектра Фурье для определения концентрации сахара в крови

Дискретное преобразование Фурье даёт нам спектр в виде графика, построенного из рассчитанных точек в количестве кратном степени 2: 128; 256; 512; 1024 и так далее. В нём каждое значение амплитуды отстоит от соседней на равный частотный промежуток. Чем меньше этот промежуток (больше точек), тем точнее частотное разрешение. Однако, в данной задаче, увеличение количества точек дискретизации приводит к усилению роли

согласных звуков на частотном спектре, характерном для разговорной речи, где амплитуды согласных звуков накладывается на амплитуды гласных и ухудшают точность параметров измерений. Для принятой задачи желательно проводить анализ спектра Фурье тестовых речевых фраз с преобладанием, так называемых, гласных звуков - голосовых формант, позволяющих определить (опытным путём или математически) коэффициенты релаксации - время запаздывания в передаче информации в (искомой) одной из звеньев физической модели. В общем виде мы получаем Фурье-спектр голоса в виде графика с заданным количеством точек, соответствующим координатам интенсивность-частота, числовые данные пиков интенсивности которых, на заданных частотных интервалах спектра, вынесены в отдельную таблицу (Рис.2).

Искомое значение (С) - содержания сахара в крови, находится по графику дискретного преобразования Фурье на оси абсцисс (ω) в масштабе $C = k (\omega \times 10^{-3} \text{ (ммоль/л)})$ и выражается в виде функции:

$$C = f(\omega; J_{\omega}).$$

Числовые значение (С) можно определять одним из двух методов: по интенсивности или по частоте [1].

Для проведения расчёта по частотам, график спектра по шкале абсцисс в (Гц) разделяют на частотные диапазоны в масштабе, соответствующему размерности содержанию глюкозы в крови С (ммоль/л) у человека как:

$[\omega_2, \omega_3] \rightarrow (2,6 - 5)$	ммоль/л;
$[\omega_3, \omega_4] \rightarrow (5-7)$	ммоль /л;
$[\omega_4, \omega_5] \rightarrow (7-10)$	ммоль /л;
$[\omega_5, \omega_6] \rightarrow (10-15)$	ммоль /л;
$[\omega_6, \omega_7] \rightarrow (15-20)$	ммоль /л;
$[\omega_7, \omega_8] \rightarrow (20-25)$	ммоль /л;
$[\omega_8, \omega_9] \rightarrow (25-30)$	ммоль /л.

Количество содержания глюкозы в крови по интенсивности находят на рабочей полосе интенсивности Фурье-спектра, при условии соответствия рабочего диапазона интенсивности в (дБ) найденному частотному рабочему диапазону в (Гц) (Рис.2).

У голосового аппарата любого человека имеется, так называемая, основная резонансная частота колебаний (тембр) - λ . Её значения колеблются от 4 до 8 (КГц) и определяются по формуле:

$$\lambda = V/kL, \text{ где}$$

V – скорость звука в воздухе (м/с), L – длина анатомического резонатора (м), k – коэффициент типа голоса.

Из теории вероятностных процессов известно, что характеристики голоса человека изменяются в окрестности их средних величин. При ошибочном выборе количества точек построения спектра Фурье, происходит размытие на фоне шума амплитудно-частотных параметров пиков на

спектре. В результате осложняется числовое прогнозирование состояние голосового аппарата в целом.

К выше сказанному можно добавить, что неоптимальный выбор количества точек дискретизации, также приводит к неверным числовым показаниям характеристик голоса, из-за их стремления к числовому значению λ , которое у каждого человека - есть индивидуальная константа, данная ему при рождении, как цвет глаз. По тембру голоса мы можем идентифицировать личность человека, но к определению изменяющихся биохимических характеристик крови эти параметры практического применения не имеют.

Компьютерная программа

Компьютерная программа состоит из двух независимых алгоритмов, «сшитых» между собой. Выходные данные первого алгоритма – Фурье спектр: ω (частота) и J (интенсивность) голоса человека, являются исходными параметрами для второго алгоритма. Сначала звуковые колебания голоса человека переводятся в аналитическое выражение функции от времени $f(t)$, которое с помощью преобразователя Фурье преобразуют в функцию $J(\omega)$ – голосовой спектр, например, состоящий из 256 точек. Далее, с учётом рассмотренных выше условий работы голосового аппарата, в спектре выделяют заданные частотные диапазоны, для которых определяются частоты и значения максимумов интенсивности $J(\omega)$ (Рис. 2).

Второй алгоритм, методом сходимости средних числовых величин, с учетом перечисленных выше условий соответствий, обрабатывает данные полученной первой частью компьютерной программы и рассчитывает содержание глюкозы в рабочем частотном диапазоне. С этого момента и начинается применение теории вероятности в решении данной задачи, когда необходимо обеспечить преобразование исходных данных в искомый результат.

Сравнение полученных результатов содержания глюкозы в крови по голосу с параметрами тестирования их прямых измерений, даёт понимание причин и следствий при выборе математического метода расчёта. Знание же биофизических процессов, позволяет путём манипуляции исходными числами (известный математический приём) привести их «подгонкой» к искомому числу. Статистический анализ накопленного объёма данных (записей голоса и соответствующего им значения сахара в крови), предоставляет возможность эмпирически находить скрытые закономерности предложенного метода обработки данных голоса человека и, в целом, свести второй алгоритм к алгебраическим вычислениям. Он проиллюстрирован в виде графика и таблицы исходных данных $J(\omega)$ для заданных диапазонов (Рис.2).



Рис. 2. Расчётный график и таблица данных записи функций для определения сахара в крови как: $C = f(\omega, J\omega)$ [1].

Определение содержание глюкозы в крови по частоте

Анализ осуществляется математическими методами теории вероятности. В расчёте учитываются представленные в статье рекомендации и их последовательность в определении соответствий характеристик голоса человека. Задано: Фурье-спектр голоса человека в виде графика и таблица его голосовых расчётных параметров для частотных диапазонов (Рис. 2). Для контроля полученных результатов указан сахар $C = 4,4$ ммоль/л, измеренный у пациента бытовым инвазивным прибором Accu-Chek Active. Показания ω_2 и J_2 взяты из графика и равны 2,6 КГц и -25,2 дБ соответственно.

1. По таблице исходных данных вычисляют средние значения $\omega_{ср}$ и $J_{ср}$.
2. По разнице средних чисел с числами из таблицы, находят минимальные разности табличных значений от средних: $\Delta\omega_4$; ΔJ_3 .
3. По минимальным числам разностей определяют, что $\omega_{ср} \rightarrow \omega_4$, а $J_{ср} \rightarrow J_3$, которые не соответствуют друг другу по своим номерам из таблицы данных. Исходя из общих представлений, что есть функция ω (в данном случае она является определяющей) и аргумент J ; вторично вычисляют среднее значение $\omega_{ср2}$ без учёта ω_6 , ω_5 и повторяют поиск по пунктам 2 и 3.
4. По минимальному значению $\Delta 2\omega_3$ находят, что $\omega_{ср2} \rightarrow \omega_3$, где ω_3 - есть частота, которая удовлетворяет правилу соответствия: $\omega_3 \rightarrow J_3$.
5. Искомый сахар в крови определяют на любом из частотных диапазонов (указаны выше) по числам их релаксационных коэффициентов, каждый из которых имеет свою формулу расчёта содержания глюкозы в

крови, соответствующему найденному рабочему диапазону. Так, например, возьмём за критерий оценки коэффициент релаксации (F_t) равный X_1 из 9 значений F_t , которые определены экспериментально. В данном случае имеем, что $\Delta\omega_3 > X_1$ и формула расчёта глюкозы в крови принимает вид: $C_1 = (\omega_2 + \omega_{cp2} + \omega_3)/3 = 4,37$ ммоль/л с погрешностью измерения 0,7%.

Определение содержание глюкозы в крови по интенсивности [1]

Для рассматриваемой задачи данный метод является поверочным и служит лишь для того, чтобы подтвердить правильность выбора формулы математического решения по частоте, а также повысить точность измерений путём использования дополнительного параметра C_2 . Проведём поверочный расчёт по Рис.2. Так как $J_{cp} \rightarrow J_3$, то ширину рабочей полосы (выделена на рисунке цветом) находим по табличному параметру J_3 (верхняя линия) и J_3+2 (нижняя линия), где её диапазон по $J = (28-30)$ дБ. Так как точка 1 является резонирующей - максимальный пик в найденном диапазоне J , то по ней также можно определить C_2 , если опустить перпендикуляр из точки 3 на ось абсцисс (C , ммоль/л) и снять показания сахара $C_2 = 4,3$ ммоль/л. Погрешность измерений, в данном случае, оказалась равна 2%. В результате получаем, что погрешность при измерении сахара в крови человека по его голосу, рассмотренными в статье способами, не уступает по точности прямому измерению сахара в крови, т.е. инвазивному способу - с забором крови.

В статье [1] обоснована роль процессов релаксации в определении сахара в крови человека по его голосу. Проведённый анализ математических решений статистической базы данных, состоящей из более чем 7 тысяч графиков Фурье-спектра голосов различных людей, позволил найти математический метод определения коэффициентов релаксации, что кардинально изменило формулы практического расчёта сахара в крови и повысило точность измерений до 98% (без учёта погрешности прибора прямого измерения).

На Рис. 3 представлен смартфон, где система определения концентрации сахара в крови может быть реализована:

- как локальное мобильное приложение с функцией записи и анализа голоса и вывода результатов пользователю;

- как автоматизированную компьютерную система «клиент-сервер».

В статье [1] представлена «Распределённая система измерения содержания глюкозы в крови пациента», в которой дано описание шести вариантов взаимодействия клиента и сервера. Любой из вариантов обеспечивает достаточную точность измерения, однако для варианта 1 (передача непосредственно голоса на сервер) необходима качественная голосовая связь между телефоном и сервером.



Рис.3 Мобильный телефон с программным приложением по определению содержания глюкозы в крови человека по его голосу

Заключение

Проведённый анализ и полученные результаты, выразившиеся в высокой точности измерения искомой биохимической характеристики сахара в крови, позволяют сделать вывод, что рассмотренные процессы не носят вероятностный характер, а являются проявлением закономерностей влияния биохимических параметров на механизм образования голоса человека, и, тем самым, делают возможным расширить применение метода в других областях практической медицины.

При измерении содержания глюкозы в крови человека по его голосу, показанным выше методом, основным фактором, определяющим точность расчётов - являются коэффициенты релаксационных процессов, которые могут быть автоматически вычислены для голоса любого человека. Метод применим и для нахождения других биохимических параметров, например, содержания в крови холестерина, алкоголя и других химических веществ.

Доступная, дешёвая и безопасная (без забора крови) система контроля содержания сахара в крови, позволит существенно повысить выявляемость больных диабетом, а диабетикам – обеспечить снижение риска развития осложнений. Разработчики проекта уверены, что создание такой компьютерной автоматизированной системы, в целом, сохранит здоровье и увеличит продолжительность жизни миллионам людей.

Разработка запатентована как компьютерный автоматизированный метод расчёта; способ и промышленная модель; блок - схема рабочего алгоритма.

Использованные источники: [1] - журнал «Техника молодёжи» №04 за 2015, статья: «Ни капли крови диабету!»

Мусина Д.Р.
студент магистратуры
Казанский (Приволжский) федеральный университет
Россия, г. Казань

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ В УПРАВЛЕНИИ РОССИЙСКИМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

В работе представлено эмпирическое исследование взаимосвязи факторов оперативной деятельности фирмы и показателя EVA на основе данных российских компаний. Результаты исследования позволяют оценить реальное значение концепции экономической добавленной стоимости для управления российскими компаниями и помогают выявить параметры, которые целесообразно использовать при принятии управленческих решений.

Ключевые слова: управление организацией, стоимость организации, оценка стоимости организации, показатели эффективности, экономическая добавленная стоимость.

Musina D.R.
Master student
Kazan (Volga region) Federal University
Russia, Kazan

POSSIBLE APPLICATIONS OF ECONOMIC VALUE ADDED IN RUSSIAN COMPANIES MANAGEMENT

The paper presents an empirical study of the relationship between factors of Russian companies' business activities and EVA. Results of research allow estimating the real value of the concept of economic value added for the Russian companies and helping to identify the indicators that should be used in decision-making process.

Keywords: corporate governance, company value, value assessment, performance indicators, economic value added.

В современных условиях политической нестабильности и международных экономических санкций перед российскими организациями всё острее встает вопрос о повышении конкурентоспособности и эффективности деятельности. Текущая волатильность курсов валют серьезно сказывается на работе крупных отечественных компаний, ведущих свою деятельность в мировом масштабе. В подобных условиях важнейшее значение имеет качество управленческих решений. В объективном понимании того, насколько эффективно и рационально работает компания, заинтересованы не только внутренние (работники, руководители, собственники), но также и внешние стейкхолдеры (инвесторы, поставщики,

кредиторы, потребители, государство).

В течение двадцатого века произошли существенные изменения в применяемых методах оценки эффективности управления: на смену традиционным финансовым показателям (EPS, ROI, ROE и т.п.) пришли измерители в рамках концепции VBM (Value Based Management), среди которых одним из самых популярных стал показатель экономической добавленной стоимости (Economic Value Added, EVA) [1, с. 99].

Известность и широкое распространение EVA связаны в первую очередь с тем, что при расчете данного показателя используются корректировки учетных данных, что практически исключает возможность манипуляций с ними. Во-вторых, экономическая добавленная стоимость учитывает не только прибыль, но и затраты, понесенные фирмой. Всё это позволяет максимально приблизить получаемые оценки к справедливым, в то время как показатели прибыли или денежного потока зачастую могут давать завышенные оценки, «раздувать» стоимость и создавать «мыльный пузырь», который рано или поздно лопнет и принесет серьезные убытки собственникам и лицам, зависящим от них.

Главной целью деятельности любой организации в рамках подхода VBM является увеличение стоимости компании. Все управленческие решения должны способствовать достижению этой цели [2, с. 236]. В частности, управление организацией на основе критерия EVA предполагает создание неотрицательной экономической добавленной стоимости в каждом временном периоде, и ее наращивание в долгосрочной перспективе [3, с. 5].

По нашему мнению, можно выдвинуть гипотезу о существовании количественных показателей деятельности компании, определяемых на основании показателя EVA, рационально управляя которыми, можно увеличить стоимость фирмы, что в конечном итоге приведет к удовлетворению интересов как собственников компании, так и всех заинтересованных сторон.

В дальнейшем используются следующие условные обозначения:

EVA – экономическая добавленная стоимость;

NORAT - чистая операционная прибыль после уплаты налогов, но до выплаты процентов;

WACC – средневзвешенная стоимость капитала;

IC – инвестированный капитал;

EBIT – прибыль до уплаты процентов и налогов;

dE – доля собственного капитала в структуре авансированного капитала;

wE – стоимость собственного капитала;

dL - доля заемного капитала в структуре авансированного капитала;

wL – стоимость заемного капитала;

T – ставка налога на прибыль;

Rf – безрисковая ставка доходности;

β – бета-коэффициент;
 R_m – рыночная доходность;
NIBCL – беспроцентные краткосрочные обязательства;
ОА – оборотные активы;
ВОА – внеоборотные активы;
КЗ поставщикам – кредиторская задолженность перед поставщиками;
КЗ по налогам – кредиторская задолженность по налогам перед бюджетом;
КЗ по зарплате – кредиторская задолженность по заработной плате перед сотрудниками;
КЗ по соц. расходам – кредиторская задолженность по расходам на социальное страхование;
Резервы ПР – резервы предстоящих расходов.
Для определения факторов, влияющих на стоимость организации, проведена декомпозиция формулы (1) [4, с. 473]:

$$EVA = NOPAT - IC * WACC \quad (1)$$

Результаты декомпозиции представлены на рисунке 1.
Для построения модели из совокупности всех полученных факторов были удалены те индикаторы, в отношении которых существует неудовлетворительно малое количество значимых публичных данных. Чтобы ослабить значение проблемы эндогенности, в уравнение был введен ряд контрольных переменных, необходимых для устранения влияния отраслевых и специфических характеристик компании: финансовый рычаг, коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент маневренности собственных оборотных средств. В таблице 1 представлено описание основных независимых переменных, использованных в процессе анализа.

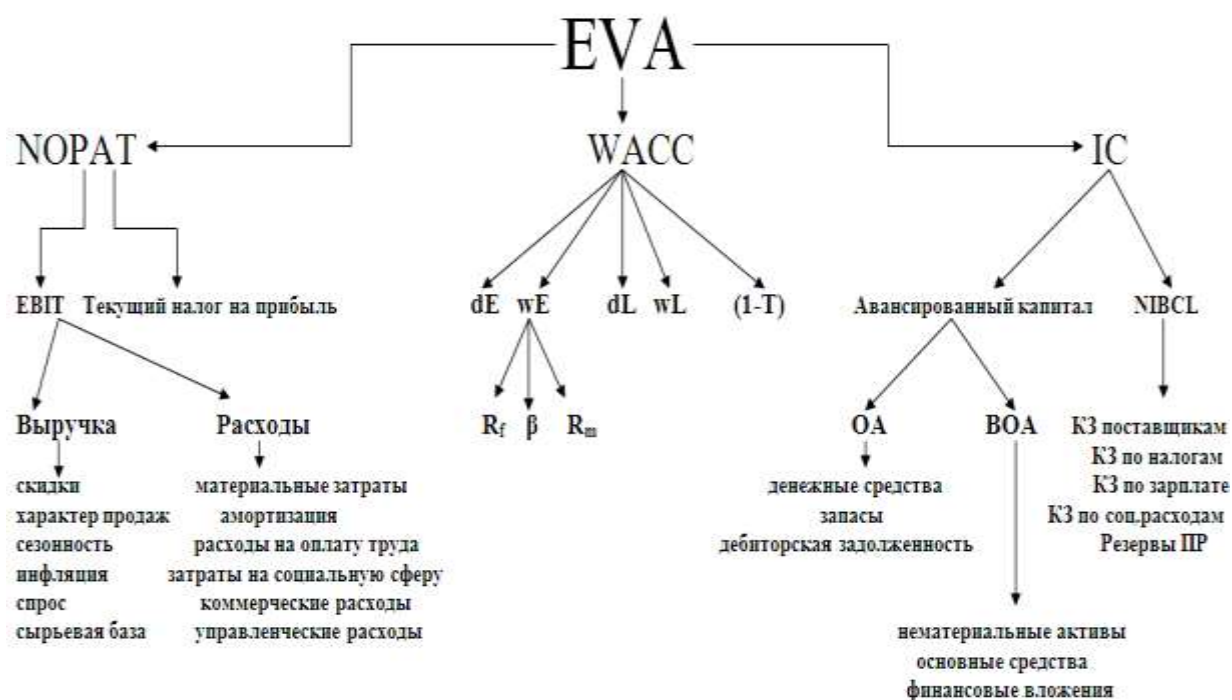


Рис. 1. Декомпозиция показателя экономической добавленной стоимости

В качестве зависимой переменной был выбран показатель экономической добавленной стоимости EVA. В целях сопоставимости данных этот показатель приведен к относительному виду путем деления величины экономической добавленной стоимости EVA на сумму инвестированного капитала IC.

В качестве эмпирической базы исследования были выбраны данные 45 представителей среднего и крупного бизнесов России за период с 2010 по

Таблица 1 - Описание переменных

Название	Обозначение	Характеристика
Рентабельность активов по EBIT	X1	Отражает среднюю доходность, полученную на все источники капитала (собственного и заемного)
Текущий налог на прибыль	X2	Представляет собой сумму налога на прибыль, сформированную по данным налогового учета за отчетный период
Коммерческие расходы	X3	Затраты, связанные с продажей продукции, работ, услуг: затаривание, упаковка, доставка, комиссионные сборы, реклама, представительские расходы и т.п.
Управленческие расходы	X4	Затраты на управление организацией, не связанные непосредственно с производственным процессом: административные расходы, содержание управленческого персонала, аренда помещений общехозяйственного назначения и т.п.
Расходы на оплату	X5	Любые начисления работникам в денежной и (или)

труда		натуральной форм
Затраты на социальную сферу	X6	Показатель, характеризующий социальную ответственность предприятия
Коэффициент автономии	X7	Показывает, насколько компания независима от кредиторов. Чем выше значение данного коэффициента, тем устойчивее финансовое положение организации
Бета-коэффициент	X8	Отражает изменчивость доходности отдельно взятой ценной бумаги к доходности рынка в целом
Финансовый рычаг	X9	Соотношение между собственным и заемным капиталом фирмы
Период погашения дебиторской задолженности	X10	Представляет собой средний промежуток времени, в течение которого компания, продав свою продукцию, ожидает поступления денег
Период оборота запасов	X11	Число дней, за которое полностью обновляются запасы предприятия
Коэффициент абсолютной ликвидности	X12	Показывает, какая доля краткосрочных обязательств может быть покрыта абсолютно ликвидными активами
Период погашения кредиторской задолженности	X13	Срок, в течение которого предприятие производит полную оплату счетов своих кредиторов
Кредиторская задолженность перед бюджетом	X14	Отражает задолженность организации перед бюджетом по налогам и сборам
Коэффициент маневренности собственных оборотных средств	X15	Показывает способность компании пополнять оборотные средства в случае необходимости за счет собственного капитала, характеризует финансовую устойчивость предприятия

2014 год (225 наблюдений). В целях улучшения качества исследования, данные компании представляют разные сферы экономической деятельности. Наибольшую долю (38%) в выборке занимают компании нефтегазодобычи и нефтепереработки. Данная особенность обусловлена ролью нашей страны как сырьевого экспортера. 20% фирм, представленных в базе данных, – электроэнергетические. Доли компаний, занимающихся транспортировкой нефтепродуктов, химической промышленностью и связью, составляют 7% каждая. Кроме того в базе данных представлены такие сферы экономической деятельности как воздушный транспорт, добыча алмазов, железнодорожные перевозки, машиностроение, строительство, торговля машинами и оборудованием, черная и цветная металлургия.

При формировании эмпирической базы исследования были использованы следующие источники:

- сервер раскрытия корпоративной информации «Интерфакс» [5];
- официальный интернет-сайт Асвата Дамодарана [6].

Для проверки выдвинутой гипотезы была построена эконометрическая

модель. Множественный регрессионный анализ проводился на базе профессионального кросс-платформенного пакета GRETL (GNU Regression Econometrics and Time Series Library) методом наименьших квадратов. Для улучшения качества модели и соразмерности данных все абсолютные показатели были прологарифмированы по натуральному логарифму, что помогло снизить зависимость качества показателей от масштаба компаний.

После исключения (путем проведения теста на избыточность переменных) всех незначимых переменных, которые отрицательно влияют на качество модели, была построена окончательная зависимость. Результаты представлены в таблице 2.

В таблице 2 три звезды (***) обозначают значимость коэффициента регрессии на уровне 0,01 (99%), две звезды (**) – на уровне 0,05 (95%), одна звезда (*) – на уровне 0,1 (90%). Данный критерий заменяет тест Стьюдента.

Таблица 2 - Итоговая модель МНК

	Коэффициент	Ст. ошибка	t-статистика	P-значение	
Const	-0,0187415	0,138435	-0,1354	0,89244	
X1	0,0804472	0,0709411	11,3400	<0,00001	***
X2	-0,0243169	0,00476747	-5,1006	<0,00001	***
X3	0,00424803	0,00107127	3,9654	0,00010	***
X5	0,0231496	0,00795097	2,9115	0,00398	***
X6	-0,019883	0,0051534	-3,8582	0,00015	***
X7	0,0752075	0,0364694	2,0622	0,04039	**
X8	0,0474734	0,0228099	2,0813	0,03859	**
X9	-0,00691254	0,00392538	-1,7610	0,07966	*
X13	0,00172571	0,000419491	4,1138	0,00006	***
Среднее зав. перемен	0,041146		Ст. откл. зав. перемен	0,142084	
Сумма кв. остатков	1,713424		Ст. ошибка модели	0,089272	
R-квадрат	0,621099		Испр. R-квадрат	0,605238	
F(9, 215)	39,15887		P-значение (F)	1,13e-40	
Лог. правдоподобие	229,4696		Крит. Акаике	-438,9392	
Крит. Шварца	-404,7782		Крит. Хеннана-Куинна	-425,1517	
Параметр rho	0,003508		Стат. Дарбина-Вотсона	1,537929	

Таким образом, в построенной модели все коэффициенты являются существенными.

Коэффициент детерминации составляет 62,11%, а исправленный 60,52%, то есть показатели на 62% объясняют зависимую переменную.

Согласно критерию Фишера модель является значимой, адекватной выборочным данным. P-значение составляет 1,13e-40, что существенной ниже уровней значимости 0,01, 0,05 и 0,1.

Полученная модель характеризуется достаточно маленькой стандартной ошибкой, равной 0,089272, что говорит о небольшом различии прогнозируемой величины экономической добавленной стоимости и ее фактического значения.

Кроме того были проведены тесты, доказывающие, что остатки

распределены нормально, гетероскедастичность, автокорреляция остатков и мультиколлинеарность переменных отсутствуют.

Таким образом, полученная модель является качественной, что свидетельствует о том, что полученные в результате исследования факторы могут в совокупности описать экономическую добавленную стоимость и использоваться менеджерами при принятии управленческих решений.

Линеаризованная модель зависимости выглядит следующим образом:

$$\begin{aligned} \tilde{Y} = & -0,0187415 + 0,0804472 \cdot X_1 - 0,0243169 \cdot X_2 + 0,00424803 \cdot X_3 + \\ & 0,0231496 \cdot X_5 - 0,019883 \cdot X_6 + 0,0752075 \cdot X_7 + 0,0474734 \cdot X_8 - \\ & 0,00691254 \cdot X_9 + 0,00172571 \cdot X_{13} + \varepsilon, \end{aligned} \quad (2)$$

где: X_1 – рентабельность активов по EBIT;

X_2 – текущий налог на прибыль;

X_3 – коммерческие расходы;

X_5 – расходы на оплату труда;

X_6 – затраты на социальную сферу;

X_7 – коэффициент автономии;

X_8 – бета-коэффициент;

X_9 – финансовый рычаг;

X_{13} – период погашения кредиторской задолженности;

ε – случайное отклонение наблюдаемого значения от расчетного;

$\tilde{Y}$ – расчетное значение относительного показателя экономической добавленной стоимости EVA/IC.

Настоящее исследование основано на ряде условностей и допущений, которые ограничивают релевантность результатов и выводов. В частности, к числу данных ограничений относится скромный размер и разбалансированность выборки. Несмотря на данный факт, представляется, что выводы настоящего исследования могут иметь определенную ценность при дальнейшем изучении процесса управления организацией на основе критерия экономической добавленной стоимости на развивающемся рынке России.

Использованные источники:

1. Нелюбова Н.Н., Фарафонов В.С. Анализ показателей оценки стоимости компании // Вестник ВолГУ. 2005. № 4. С. 99–105.
2. Pierre Erasmus, Retha Scheepers The relationship between entrepreneurial intensity and shareholder value creation // Managing Global Transitions. 2008. № 6 (3). P. 229-256.
3. Воробьев А.В., Олюнин В.И. Анализ стоимостных моделей финансового стратегического планирования // Современные технологии управления. 2013. № 11 (35). URL: <http://sovman.ru/article/3503/> (дата обращения 23.05.2016).
4. Stewart G. B. The quest for value: a guide for senior managers. New York:

Harper Business, 1999. 800 p.

5. Центр раскрытия корпоративной информации. – Официальный сайт центра раскрытия корпоративной информации, 2016. URL: <https://www.e-disclosure.ru> (дата обращения 23.05.2016).

6. База финансовых показателей А. Дамодарана. – Официальный сайт профессора А. Дамодарана, 2016. URL: <http://people.stern.nyu.edu/adamodar/> (дата обращения 23.05.2016).

Мусина В.И.

студент 4 курса

факультет «Финансово-экономический»

Россия, г. Ставрополь

РОЛЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Статья посвящена вопросам стратегического управления социально-экономическим развитием региона. При стратегическом управлении необходимо использовать методы адаптационного стратегического планирования и при этом применять сценарный подход к стратегическому планированию.

The article is devoted to strategic management of socio-economic development of the region. In strategic management it is necessary to use methods of adaptive strategic planning and to apply the scenario approach to strategic planning.

Ключевые слова: Стратегия социально-экономического развития, стратегическое управление экономикой региона, адаптационное стратегическое планирование, сценарный подход к стратегическому планированию.

Keywords: Strategy of social and economic development, strategic management of region's economy, adaptive strategic planning, scenario approach to strategic planning.

Эффективное функционирование экономики на любом уровне управления требует определение приоритетных стратегий развития. Под стратегией социально-экономического развития в прикладном и практическом смысле понимается определение совокупности приоритетных мер и мероприятий, направленных на развитие положительных и нейтрализацию отрицательных тенденций развития общества, главной целью которого является улучшение жизнеобеспечения населения.

Актуальность данной темы в том, что стратегическое управление экономикой региона - это процесс управления изменениями в регионе с целью достижения поставленных стратегических целей. Стратегическое управление экономикой региона представляет сложный многогранный

процесс и включает четыре ключевых понятия [1]:

- стратегическая диагностика
- выбор стратегических целей и стратегий
- стратегическое планирование
- стратегический контроллинг

В условиях неустойчивости развития экономики важное значение приобретает адаптационное стратегическое планирование и прогнозирование.

Адаптационное стратегическое планирование – механизм достижения стратегических целей, методов их разработки и реализации, выявление отклонений и своевременное реагирование на них.

Важным моментом стратегического управления является сценарный подход к стратегическому планированию развития экономики региона [2].

Целью применения сценарного подхода является определение нескольких содержательно различных поставленных целей, которые определяют возможные направления развития субъекта хозяйствования. Любая приоритетная стратегия должна выполнять следующие функции:

- информационно-аналитическая функция – сбор, обработка, анализ и оценка информации в целях повышения эффективности реализуемой деятельности.

- планирование – обосновывает и определяет направления социально-экономического развития на всех его уровнях, данная функция определяет цели, задачи и меры осуществления и реализации деятельности данного развития.

- плановость является основным условием достижения цели деятельности.

Целенаправленное стабильное функционирование любой системы невозможно без планирования, оно позволяет выбирать оптимальный вариант действия, и обеспечивает общую линию достижения поставленной цели [1].

В этих условиях, возникает вопрос об альтернативном выборе целей социально-экономического развития. Необходимо проводить политику достижения максимального эффекта от реализации экономических целей, социальных целей повышения эффективности труда и социального развития.

Под стратегией предполагается понимать научно обоснованную программу действий по реализации принципов комплексного социально-экономического развития. Необходимо заметить, что стратегии должны отвечать на два основных вопроса – «куда идти» и «как туда попасть». Первый вопрос означает, какие приоритетные позиции в социально-экономическом развитии необходимо занять, акцент делается на поиске подходящей стратегической позиции путем соответствующего анализа и планирования. Второй вопрос означает, как достичь желаемой стратегической позиции, с учетом особенностей и специфики социально-

экономического развития в определенном историческом и временном интервале, но с условием долгосрочного развития [1].

В регионах разрабатываются концепции и программы социально-экономического развития субъектов входящих в них, т.е. социальные разделы планов развития, районов, городов и населённых пунктов. В настоящее время еще нельзя отметить, что в государственной социально-экономической политике отражается специфика каждого региона.

Региональные проблемы социального развития существовали всегда, и на уровне региона осуществлялась реализация социальной политики по сформированным Центром правилам. Сегодня, наоборот, органы государственного и общественного управления региона становятся главным субъектом реформирования социально-экономического развития в регионе.

Экономическое развитие регионов Российской Федерации на протяжении многих лет характеризуется усилением дезинтеграционных тенденций, проявляющихся в неравномерности распространения, распаде единого экономического пространства и образовании специфических непропорционально развивающихся «депрессивных» территорий, в которых наблюдается устойчивая отрицательная динамика социально-экономических показателей [3].

Реализация этапов социально-экономического развития на уровне региона может стать эффективной лишь при учете его специфических условий и на основе системного подхода к выработке стратегии его развития.

Этапы управления социально-экономическим развитием региона:

- Анализ функционирования социально-экономического комплекса региона, его места и роли в системе территориального разделения труда.
- Оценка регионального потенциала предпосылок и возможностей социально-экономического развития региона.
- Определение перспективных направлений территориального развития, с использованием имеющихся преимуществ и созданием новых.
- Выбор инструментов воздействия на развития экономики региона.

Эффективное социально-экономическое развитие в регионе должно базироваться на следующих принципах:

- должно осуществляться совместными усилиями и возможностями региональных и местных
- должно быть ориентировано на особенности и специфику социально-экономического развития региона
- особое внимание должно уделяться стабилизации уровня жизни и здоровья всех слоев населения
- социально-экономическое развитие должно быть научно обоснованно и реализовываться во взаимосвязи федерального, регионального и местного уровней [3].

Подводя итог вышесказанного можно утвердительно сказать, что

стратегия социально-экономического развития в реформируемом обществе призвана решать целый комплекс сложных, противоречивых задач, от ее результативности зависит содержание социально-экономической политики, результаты которой участвуют в формировании модели общества, принципов его существования, условий жизни каждого человека.

Таким образом, социально-экономическая система может быть признана устойчивой, если противоречия, возникающие в ее рамках в процессе их разрешения, не выводят систему за пределы приемлемого риска, уравнивают позитивные действия. Изменяющиеся экономические факторы влияют на уровень жизни людей, обусловленный экономическими возможностями. Это также подтверждается опытом развитых стран, давно ориентируемых на то, что высокий уровень жизни, производительность труда и деловая активность взаимосвязаны.

Использованные источники:

1. Актуальные проблемы, тенденции и перспективы развития экономики региона: монография. / Под. ред. Медведевой В. Н. Ставрополь: Издательско-информационный центр «Фабула». - 2014.
2. Медведева В. Н. Стратегическое управление социально-экономическим развитием муниципального образования / В. Н. Медведева // Вестник СтУ. - 2014. - № 19. - С. 42-47.
3. Попов, Г. Ю. Алгоритм формирования стратегии социально-экономического развития муниципальных образований / Г. Ю. Попов, В. Н. Медведева // Вопросы образования и науки : теоретический и методический аспекты : сб. науч. тр. по материалам Международной научно-практической конференции 31 мая 2014 г.: в 11 частях. Ч. В. Тамбов : ООО «Консалтинговая компания ЮКОМ», 2014. - 172 с. - С. 122.

*Мухаметшина Р. Д.
студент 3 курса
Иремадзе Э. О., к. х. н.
научный руководитель, доцент
Стерлитамакский филиал
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Стерлитамак*

ИЗУЧЕНИЕ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ЖИЗНИ В РОССИИ НА ОСНОВЕ КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННОГО АНАЛИЗА

В работе проведен анализ влияния факторов на продолжительность жизни на основе корреляционно-регрессионной модели. В статье представлены результаты исследования и основные выводы.

Ключевые слова: продолжительность жизни, корреляционно-регрессионный анализ, рождаемость, смертность, социально-экономическое развитие, качество жизни, ВРП на душу населения

In the work the analysis of influence factors on the life expectancy on the basis of correlation and regression models. The article presents the results of the study and main findings.

Key words: life expectancy, correlation and regression analysis, fertility, mortality, socio-economic development, quality of life, GDP per capita

Создание благоприятных условий для активной, долголетней, здоровой и благополучной в материальном отношении жизни людей - цель любого прогрессивного общества. Анализ тенденций в изменении продолжительности жизни населения позволяет судить насколько эффективно общество справляется с этой задачей.

Средняя ожидаемая продолжительность жизни населения зависит от большого количества факторов социально-экономического, биологического и экологического характера. В последнее десятилетие в России наблюдается рост продолжительности жизни и снижение смертности. В 2012 году этот показатель для обоих полов, впервые с 1987 года, превысил семьдесят лет. К 2030 году население страны может достигнуть 150 млн. человек. Однако по продолжительности жизни граждан РФ все еще отстает от многих развитых стран.

Следовательно, актуальность темы исследования объясняется тем, что средняя ожидаемая продолжительность жизни является одним из важнейших показателей уровня социально-экономического развития государства, а так же индикатором качества жизни населения.

Целью работы является проведение анализа средней продолжительности жизни в регионах России. В связи с указанной целью поставлены следующие задачи: узнать факторы, влияющие на среднюю продолжительность жизни населения; изучить данные о продолжительности жизни населения в регионах России за 2015 год; провести корреляционно-регрессионный анализ продолжительности жизни населения в регионах России; сделать выводы на основании проведенного анализа.

Исходя из актуальности задачи, в данной работе была построена математико-экономическая модель на основе корреляционно регрессионного анализа. Проведение многомерных корреляционно - регрессионных исследований требует массовости наблюдаемых значений. Поэтому были обработаны статистические данные о продолжительности жизни в регионах России за 2015 год и сформирован массив, исходный для анализа информации и с помощью специализированного программного средства проведен необходимый анализ построенной модели.

В качестве результативного показателя рассматривалась средняя продолжительность жизни. В качестве факторных показателей, предположительно влияющих на продолжительность жизни, рассматривались следующие количественные показатели: качество жизни; ВРП на душу населения; число младенческой смертности; доля ВИЧ-инфицированных; плотность населения; процент грамотности.

Для устранения незначимых факторов был проведен корреляционно-регрессионный анализ, который позволяет проверить истинность, адекватность модели, была построена регрессионная математическая модель, на основании полученных результатов рассматривался каждый фактор, включенный в модель после корреляционно-регрессионного анализа.

Также были изучены зависимости, в результате которых вскрываются причинно-следственные отношения между явлениями, что позволяет определить факторы, оказывающие существенное влияние на вариацию изучаемых процессов.

При проведении анализа для оценки влияния факторов на зависимую переменную и друг на друга была построена матрица парных коэффициентов корреляции. Анализ полученных данных показал, что часть переменных следует исключить.

Анализируя полученные данные можно сказать, что вариация средней ожидаемой продолжительности жизни при рождении на 66,3% объясняется вариацией признаков включенных в модель.

Данную модель можно интерпретировать следующим образом. При уменьшении доли ВИЧ-инфицированных на 1% величина продолжительности жизни увеличится на 9,4%, а при уменьшении плотности населения продолжительность жизни увеличится на 0,37%.

Таким образом, в результате исследования выявлено, что продолжительность жизни в России имеет положительную тенденцию и зависит от различных разнонаправлено действующих факторов. Основными причинами низкой продолжительности жизни является высокая доля ВИЧ-инфицированных, чрезмерная и бесконтрольно растущая плотность населения.

Использованные источники:

1. Моделирование современной экономической ситуации в России. *Кулинич О.В., Иремадзе Э.О.* В сборнике: Государство и бизнес. Современные проблемы экономики. Материалы VII международной научно-практической конференции. Северо-западный институт управления РАНХиГС при Президенте РФ, факультет экономики и финансов. 2015. С. 16-20.
2. Эконометрическая модель развития современной экономической ситуации в России. *Иремадзе Э.О., Кулинич О.В.* Научное обозрение. 2015. № 2. С. 298-302.
3. Прогнозирование основных экономических показателей. *Кулинич О.В., Иремадзе Э.О.* В сборнике: состояние и перспективы развития экономики в условиях неопределенности. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор А.А. Сукиасян. 2014. С. 107-109.

*Науменко Е.А.
финансовый менеджер
Рубан О.Р.
кадровый менеджер
компания ООО «Норма-ДВ»
Россия, г. Владивосток
Naumenko Evgenii
Financial manager of company ООО «Norma-DV»
Ruban Oleg
Human resources manager of company ООО «Norma-DV»
Vladivostok, Russia*

КОНКУРЕНТНЫЕ СТРАТЕГИИ КОМПАНИЙ НА МЕЖДУНАРОДНОМ РЫНКЕ

Аннотация

В статье описан метод стратегического выбора, который основан на концепции соперничества для компаний, ведущих бизнес в условиях конкурентной борьбы. Предложены основные типовые стратегии, в основе которых лежит идея о получении конкурентного преимущества.

Summary

This article describes a method of strategic choice, which is based on the concept of competition for companies doing business in a competitive environment. The basic model strategy, which are based on the idea of obtaining a competitive advantage.

Ключевые слова: конкурентоспособность, конкурентные преимущества, мировые рынки, конкурентные стратегии

Keywords: competitiveness, competitive advantage, global markets, competitive strategy

Автором метода стратегического выбора, основанного на концепции соперничества, является профессор Гарвардской школы бизнеса М. Портер, который предложил набор типовых стратегий. В основе лежит идея о том, что каждая из них основана на конкурентном преимуществе и добиться его фирма должна, выбрав свою стратегию. Компании необходимо выбрать, какой именно тип конкурентного преимущества она хочет получить и в какой из сфер.

Таким образом, первая составляющая стратегического выбора по этой модели — это конкурентное преимущество. Оно делится на два основных вида: более низкие издержки и дифференциация товара.

Чем ниже издержки, тем с более низкими затратами фирма может разрабатывать, выпускать и продавать сравниваемый с конкурентами товар. Соответственно, фирма получит большую прибыль при неизменной цене товара. Таким образом поступают корейские фирмы. Выпуская сталь и полупроводниковые приборы, они одержали победу над зарубежными

конкурентами. Они смогли этого добиться, уменьшив издержки, используя низкооплачиваемую, но весьма производительную рабочую силу, а также современные технологии и оборудование, которое было куплено за рубежом или изготовлено по лицензии.

Дифференциация - это способность обеспечить покупателя большей ценностью в виде нового качества товара, особых потребительских свойств или послепродажного обслуживания. Немецкие станкостроительные фирмы, к примеру, конкурируют именно таким способом. Их дифференциация основана на высоких технических характеристиках продукции, а также на надежности и быстром техническом обслуживании. Такая стратегия позволяет компании устанавливать более высокие цены, что позволяет при равных с конкурентами издержках получать большую прибыль.

Вторая составляющая стратегического выбора — это сфера конкуренции, на которую ориентируется фирма в пределах своей отрасли. Отрасли сегментированы, то есть практически в каждой отрасли есть четко определенные разновидности продукции, а также многочисленные каналы ее дистрибуции и сбыта и несколько типов покупателей. Существует несколько вариантов деятельности: конкурировать по «широкому фронту» или ориентироваться на какой-то один сектор рынка. Так, например, в автомобилестроении ведущие американские и японские фирмы выпускают огромный ассортимент машин разного класса. В то же время такие фирмы как «BMW» или «Mercedes» выпускают мощные и дорогие автомобили высокого класса. А, к примеру, корейская фирма «Hyundai» сделала акцент на машинах малого и сверхмалого класса.

Вид конкурентного преимущества и сферу, в которой оно достигается, М. Портер объединяет в понятие типовых стратегий, которые показаны на рис. 1.



Рис. 1. Типовые конкурентные стратегии по М. Портеру

Цена таких судов довольно высока, так как судостроительной компании нужно оправдать расходы на рабочую силу, а она в скандинавских странах дорогая. К тому же, их китайские конкуренты, которые вышли на мировой рынок сравнительно недавно, предлагают простые стандартные суда с еще более низкими издержками, чем корейские. Стратегия китайских компаний – сосредоточение на уровне издержек. Они выбрали маленький сегмент и добиваются на нем минимальной себестоимости.

Дж. Томпсон привел пример конкурентных стратегий в автомобильной промышленности. (рис. 2)

Низкие издержки <i>Тойота</i>	Дифференциация <i>Дженерал Моторс</i>
Фокусирование издержек <i>Хундаи</i>	Фокусирование дифференциации <i>БМВ</i> <i>Мерседес</i>

Рис. 2. Модель конкурентных стратегий компаний М. Портера относительно автоиндустрии (рассматривается ситуация на период 80-90 гг.)

Можно сказать, что любая стратегия, которую выбирает та или иная компания, должна быть основана на конкурентном преимуществе. В этом и есть суть концепции типовых стратегий

В зависимости от выбранной стратегии, меняется показание прибыли, схема получения которой представлена на рисунке 3.

Говоря о стратегии лидерства по издержкам, можно назвать множество способов минимизации себестоимости продукции с неизменным средним качеством. Но некоторые способы напрямую связаны с кривой опыта. Двигаясь по ней вниз, то есть увеличивая масштаб производства, можно достичь максимальной экономии.

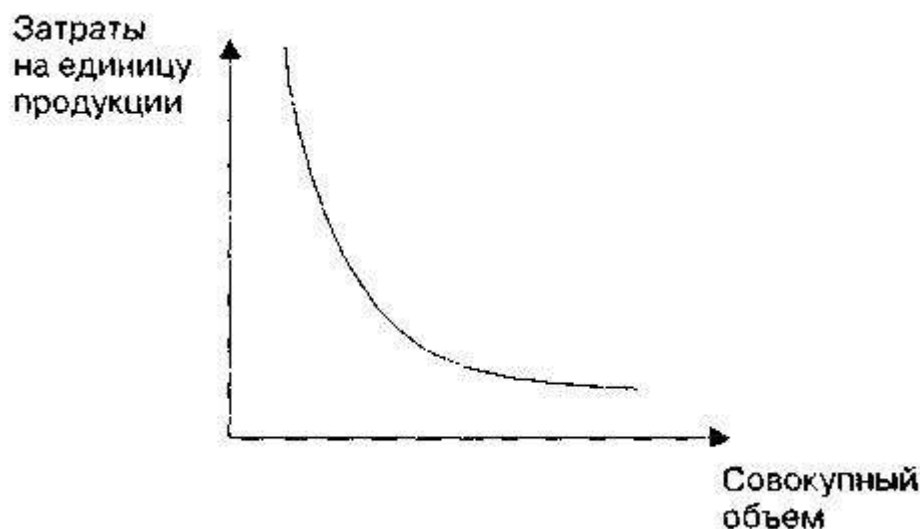


Рис. 3. Кривая опыта

На кривой опыта основывается философия экономии на масштабах. При помощи эмпирического анализа в 1926 году выявили, что затраты на производство единицы продукта уменьшались на 20% каждый раз, когда объем выпускаемой продукции увеличивался вдвое. Именно поэтому увеличению доли компании на рынке придают отдельное значение. Это позволяет двигаться вниз по кривой, то есть чем больше объемы производства, тем меньше производственные затраты. Это позволяет добиться увеличения дохода, и, соответственно, большей конкурентоспособности на рынке.

Помимо этого, передача полученных производственных навыков и распределение сфер деятельности дает предприятию, которое движется по пути дифференциации, возможность получать более высокую прибыль от совместной деятельности, чем получили бы независимые друг от друга действующие производства. В таком случае экономия на объеме производства появляется тогда, когда компания получает возможность сократить издержки управления разрозненными производствами за счет их централизованного управления, а также возможность снизить издержки в каждом звене производственного процесса за счет существующих внутренних взаимосвязей.

Низкая себестоимость позволяет:

- Играть с ценой на рынке
- аккумулировать прибыль, которую в будущем можно будет реинвестировать в производство для повышения качества продукции при неизменной цене.

Таким образом, можно сказать, что конкурентные преимущества для компании создают те возможности, которые открываются при такой стратегии

- Во-первых, если сделать сильный акцент на эффективность, то

можно потерять реакцию на изменяющиеся требования покупателей. Во многих отраслях сейчас требования покупателей стали более индивидуализированными и современными. Производитель, имеющий низкие издержки, который стандартизировал свою продукцию, однажды может обнаружить, что круг его потребителей был сильно сокращен конкурентами, подстроившимися под требования времени.

- Во-вторых, помимо этого, если целью отрасли является производство товаров широкого потребления, то риск применения стратегии низких издержек значительно выше. Это происходит потому что в таком случае на рынке может быть только один лидер по издержкам. И если фирмы следуют исключительно ценовой конкуренции, то как второе, так и третье место получает лишь небольшие преимущества.

- В-третьих, также большинство путей сокращения издержек могут быть просто скопированы. Конкуренты могут приобрести завод или фабрику с наиболее эффективным масштабом производства. И по мере перехода отрасли в более зрелую стадию, эффект от кривой опыта будет минимальным, так как большинство компаний на рынке уже получило все преимущества от накопленного опыта. Но самая большая угроза исходит все же от конкурентов, которые способны устанавливать цену на товар на уровне, немногим выше себестоимости продукта. Они могут вести такую политику, так как у них есть другие рентабельные производственные линии, которые могут покрывать постоянные производственные затраты.

Стратегия дифференциации означает, что необходимо отличаться, выделяться на фоне остальных. Ключом к успеху при проведении такой политики является уникальность. Именно она ценится покупателем. Если покупатели готовы платить за отличительные особенности большую цену, и, также, если издержки контролируются компанией, то надбавка к цене приведет к большей прибыльности.

Основным моментом в данной стратегии является понимание того, что нужно покупателю. Фирма должна знать, что ценится покупателем, и должна предоставлять требуемый набор качеств в своем продукте. Если компания достигнет успеха, то определенная группа покупателей в данном сегменте рынка не будет рассматривать товары, которые предлагают другие компании в качестве альтернативы ее продукции. Таким образом, фирма создает группу постоянных покупателей, практически минимонополию.

Термин «дифференциация» широко используется как в области стратегического планирования, так и в области маркетинга. Но он может быть использован и в более узком смысле при определении позиции фирмы в отрасли. В основном предприятия не предлагают абсолютно одинаковый с конкурентами продукт. Они могут отличаться по дизайну и стилю, по дистрибьюторской сети, а также по уровню послепродажного обслуживания. И если такие отличия ведут к тому, что компания может назначить более высокую цену, чем конкуренты, то можно сказать, что такая фирма

использует стратегию дифференциации, если использовать терминологию М. Портера. Однако в большинстве случаев подобные отличия дают нам лишь представление о положении в отрасли определенной фирмы.

Стратегия фокусирования подразумевает максимально эффективное удовлетворение потребностей в более узком сегменте рынка, чем при дифференциации. Такая стратегия может применяться как компанией, которая является лидером по себестоимости, обслуживающим данный сегмент, так и дифференциатором, удовлетворяющим специальные требования данного сегмента таким образом, что он может назначить более высокую цену. Таким образом компании могут конкурировать по довольно широкому фронту, то есть обслуживая несколько сегментов рынка, или они могут сосредоточиться на узком направлении. Оба варианта стратегии фокусирования основывается на разнице между целевыми и другими сегментами области. Именно такие различия являются причиной образования сегмента, плохо обслуживаемого конкурентами, ведущими широкомасштабную деятельность, не имеющую возможность приспособиться к специфическим потребностям узкого сегмента рынка. Фирма, ведущая политику уменьшения себестоимости, может превзойти компании, ориентированные на широкий круг потребителей, за счет того, что они могут устранить «излишества», которые не ценятся в целевом сегменте.

Опасность стратегии фокусирования состоит в том, что целевой сегмент может исчезнуть. Помимо этого, в данный сегмент могут прийти компании, которые будут удовлетворять потребностям потребителя лучше. Также могут измениться вкусы потребителей, могут произойти демографические изменения. Все это приведет к тому, что сегмент сократится.

Существует определенная привлекательность в идее сосредоточения своих сил на узком целевом сегменте и возможности приспособлять свой товар под нужды конкретных потребителей. Если фирма будет вести грамотное управление, то может значительно выиграть от этого. Но если компания в прошлом была производителем большого количества разных товаров, если она была ориентирована на широкий круг потребителей, а сейчас решила сосредоточить свои усилия на узком сегменте рынка с высоким уровнем дохода, используя стратегию сфокусированной дифференциации, то через некоторое время это может привести к крайне неблагоприятным последствиям.

Следование той или иной типовой стратегии делает необходимым, чтобы у фирмы были определенные ограничения (барьеры), которые затрудняли бы имитацию (копирование) конкурентами выбранных ею стратегий. Так как эти барьеры не являются непреодолимыми, фирме обычно требуется предлагать своим конкурентам меняющуюся цель путем постоянного инвестирования и обновления.

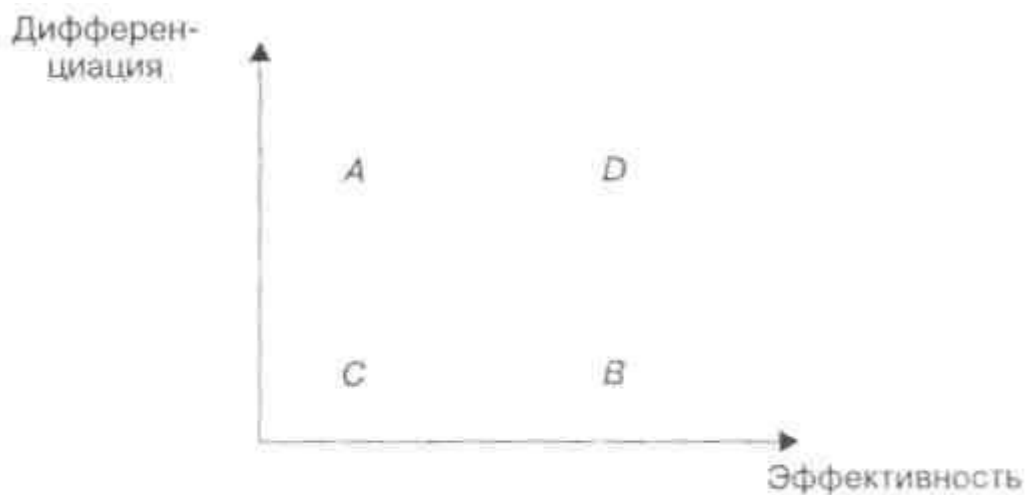


Рис. 4 Дифференциация и эффективность

При всей отчетливости и разнонаправленности типовых стратегий М. Портера у них, тем не менее, есть и общие элементы: эти стратегии требуют от предпринимателей большого внимания как к качеству продукции, так и контролю за издержками. Поэтому очень важно рассмотреть эти две стратегии не как взаимоисключающие альтернативы, а как ориентации (рис. 4).

Из рис. *** видно, что фирма, которая находится в позиции А на графике, стремится применять стратегию дифференциации, обслуживая определенный сегмент рынка, и предлагает товар с уникальным сочетанием свойств. Она получает возможность устанавливать цену выше чем у конкурентов. Фирма, находящаяся в позиции В, придерживается стратегии эффективности. Усилия ориентированы на уменьшение затрат на себестоимость на всех стадиях работы. Основная прибыль получается за счет низкой себестоимости при средних для отрасли ценах.

Фирма в позиции С не придерживается ни одной, ни другой стратегии. По выражению М. Портера, эта фирма «застряла на полпути». Недостаток дифференциации означает невозможность поднять цену выше средней по отрасли, а эффективность приводит к повышению себестоимости.

Фирма в позиции D находится в выгодном положении, так как имеет преимущества в обеих стратегиях. Способность фирмы к дифференциации ведет к возможности назначать более высокую чем у конкурентов цену. В то же время эффективность дает преимущества, связанные с себестоимостью. Однако такой компании довольно сложно использовать преимущества одновременно двух этих стратегий. Это объясняется тем, что обычно дифференциация приводит к необходимости постоянно улучшать качество продукции, что ведет к увеличению затрат. И наоборот, достижение самой низкой себестоимости в отрасли обычно связано с тем, что компании требуется отступить от дифференциации вследствие стандартизации продукции. Значительные трудности возникают из-за несовместимости и

даже противоречивости требований к организации производства, которые подразумевает каждая из стратегий.

Нащекин Е. Е.
студент магистратуры
Институт права

ФГБОУ ВПО «Тольяттинский государственный университет»
Россия, г. Тольятти

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА, СВЯЗАННЫЕ С КВАЛИФИКАЦИЕЙ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ СВОБОДЫ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

Ключевые слова: свобода личности, преступления против прав и свобод личности, рамки квалификаций преступлений, баланс «индивидуум-общество».

Свобода является ядром развития личности и эта парадигма положена в основу ущемления свободы в качестве наказания за преступления в последние 400 лет развития нашей цивилизации¹²⁹. При этом совершенно свободной индивидуум может быть только в полном одиночестве, вне общества, так как любые социальные связи – это ограничения на действия (сознательные, бессознательные, задокументированные, или просто существующие в виде традиций). И по отношению к себе личность может совершать любые действия (например: отказ от еды по религиозным мотивам и пр.) и невозможно это квалифицировать как преступление. Действующий правовой механизм в границах конкретного исторического цикла функционирует в соответствии с принципами правового государства, нормативно закрепленными. Автором представлено только узко-практическое исследование проблем в рамках действующего законодательства РФ, содержащего понятие «свобода» – как объект посягательства и имеющих признаки насильственного ограничения субъекта третьими лицами (главы 17,18,19 УК РФ). При этом важно отметить, что Россия, как субъект международного права, строго выполняет условия международных документов, защищающих свободу человека [2].

Эволюция общественных отношений привела к тому, что важнейшими признаками в плане уголовно-правовой защиты свободы личности являются

¹²⁹ Международные правовые документы, содержащие указание на «свободу личности», как объект правового регулирования: Всеобщая декларация прав человека 1948 г.; Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950 г.; Международный пакт о гражданских и политических правах 1966 г.; Конвенция относительно рабства 1926 г. с изменениями, внесенными Протоколом 1953 г.; Конвенция о борьбе с торговлей людьми и с эксплуатацией проституции третьими лицами 1949 г.; Дополнительная Конвенция об упразднении рабства, работорговли и институтов и обычаев, сходных с рабством 1956 г.; Европейская конвенция о борьбе с терроризмом 1977 г.; Международная Конвенция о борьбе с захватом заложников 1979 г.; Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин 1979 г.; Конвенция ООН по морскому праву 1982 г.; Конвенция о правах ребенка 1989 г.; Декларация «О защите всех лиц от насильственных исчезновений» 1992 г.; Конвенция ООН против транснациональной организованной преступности 2000 г.

честь, достоинство и репутация человека, которые взаимосвязаны и характеризуют личность. Также выделяют три направления, дифференцированные по критериям преобладания признака: во-первых - преступления против политических прав и свобод; во-вторых - преступления против личных прав и свобод; в-третьих, преступления против социально-экономических прав и свобод.

Совокупность трех вышеуказанных направлений правового регулирования представлена далее на рис.1.

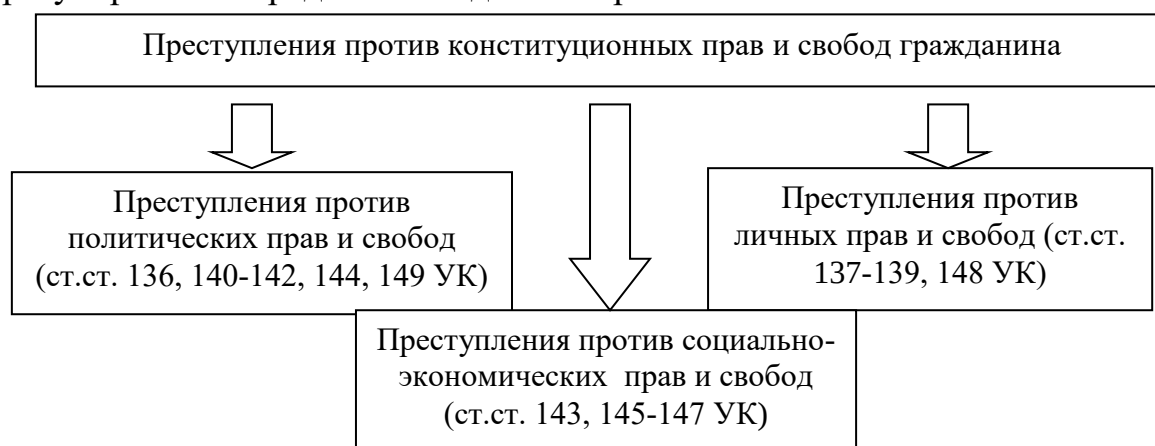


Рис.1. Уголовный Кодекс РФ- комплекс правового регулирования преступлений против прав и свобод личности.

В системе целей и задач уголовного права РФ «охрана прав и свобод человека и гражданина» имеет приоритетное значение ввиду социального императива личности и гражданина в фундаментальном документе нашей страны - Конституции РФ (2-я глава Конституции РФ, в общей совокупности 48 статей). [1] А на рис. 2 показано визуально -что существуют рамки свободы, за которыми начинают возникать правоотношения в результате взаимосвязей с другими субъектами.

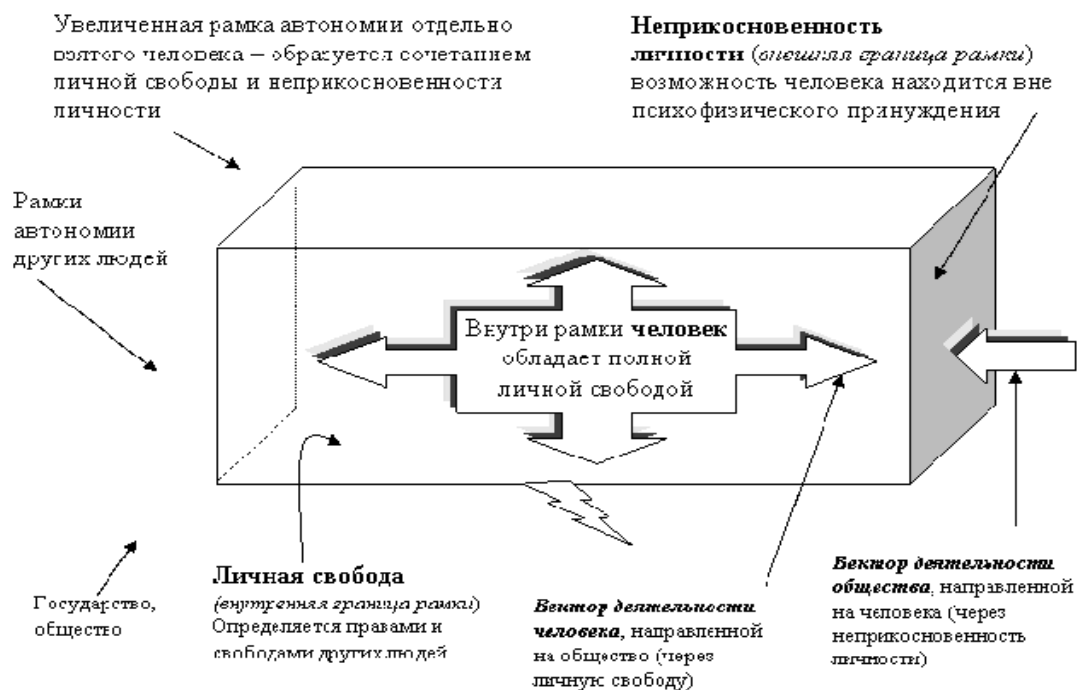


Рис.2. Рамки квалификации действий субъектов внешней среды по отношению к свободе человека.

Исторически сложился парадокс для рассматриваемого в настоящей статье явления: для обеспечения своего благополучного существования общество вынуждено сдерживать активность (включая и социально-негативную) своих граждан, а сделать это возможно, лишь ограничивая до некоторой степени свободу всех граждан. И этот парадокс разрешался только путем смены общественного строя - когда удалялись прежние условия и создавались новые - более адекватные. Меры, обеспечивающие защиту общества от преступных посягательств, могут сами стать реальной угрозой правам человека - «если будут нарушены условия», при которых ограничение прав всех граждан остается допустимым и даже необходимым элементом демократического правопорядка. Поэтому необходимы широкая дискуссия среди специалистов теории и истории уголовного права в определении основных проблем и направлений их решения, формируя специфические организационно-правовые средства (правовая культура, правовое сознание, законность, правопорядок). В, частности в 2012-2015 гг. в своих научных публикациях Киричек Е.В. обобщает методологические признаки структуры правового механизма формирования баланса свободы «индивидуум-общество»: системности, интегративности, полиструктурности, многосторонности, многоуровневости, иерархичности, целенаправленности [4,5].

Исследование юридической теории и практики позволяет выделить состав совокупности разнообразных действий (актов). Принимая во внимание исключительность ограничения прав для гражданина и личности, и вместе с тем насущная общественная необходимость такого ограничения для решения задач уголовного права и создания условий социальной

справедливости, представляется, что одномоментный баланс (то есть для каждого уголовного дела) будет найден лишь при соблюдении группы критериев (см.Табл. 1)

Таблица 1.

Критерии задач уголовного права по делам, связанным с преступлениями против свободы

Критерий 1	наличие оснований и условий, предусмотренных законом;
Критерий 2	достижение общественных целей, ради которых неприкосновенность личности частично ограничивается;
Критерий 3	наличие законно и обоснованно возбужденного уголовного дела;
Критерий 4	применение ограничения только к лицам, процессуальный статус которых прямо установлен действующим законом страны;
Критерий 5	соразмерность объема ограничений прав лица с действительной необходимостью (социальной, политической, экономической, безопасности и пр.), диктуемой обстоятельствами дела

С позиций системного подхода важно сделать вывод об отсутствии единообразного трактования свойств свободы как в современном международном правовом поле, так и в процессе общественных преобразований в РФ в период 1991-2015 гг., что позволяет выделить группу проблем российского уголовного права [5,6,7,8], связанных с квалификацией преступлений против свободы в виде взаимосвязанных проблем (от общего к частному):

1 - проблема разночтений в международном и российском уголовном законодательстве понятия «свобода личности»

2 - проблема коллизий правового регулирования соотношения свободы и ее ограничений в целях обеспечения общественной безопасности и устойчивости;

3 - проблема взаимосвязи трех векторов системы уголовного права в части гарантий прав и свобод человека: личной свободы, политической свободы и экономической свободы;

4 - проблема однозначно-объективной доказуемости мотивов правонарушителей в рамках судебной практики в РФ в отношении преступлений, квалифицированных по статьям глав 17,18,19 УК РФ.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации: (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ): [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочная правовая система. – Электрон. данные. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.

2. **Философия:** Учебное пособие для поступающих в аспирантуру. — СПб.: Издательство РХГА, 2015. — 188 с.

3. Киричѐк, Е.В. Конституционные права и свободы человека и гражданина

- в России: теория и практика, история и современность, проблемы и перспективы: монография / Е.В.Киричѐк. Тюмень: Филиал Московского института государственного управления и права в Тюменской области, 2012.
4. Киричѐк, Е.В. Некоторые аспекты правоохранительной деятельности по охране и защиты прав и свобод человека и гражданина в РФ / Е.В. Киричѐк // Права человека и правоохранительная деятельность: тез. докл. междунар. науч.-практ. конф. (13.12.2013 г.) / Академия МВД Республики Беларусь. – Минск, 2013. С. 96-99.
5. Кириенко, М.С. Внутренняя среда системы Особенной части УК РФ / М. С. Кириенко, А. Н. Классен // Проблемы права. — 2012. — № 5. — С. 113–120.
6. Черепенникова, Ю.С. Проблемы в особенной части уголовного кодекса Российской Федерации и способы их восполнения : автореферат дис. ... кандидата юридических наук : 12.00.08 / Ю.С.Черепенникова; [Место защиты: Моск. гос. юрид. акад. им. О.Е. Кутафина].- Москва, 2010.
7. Дрожжина, Е.А. Объект преступления в уголовно-правовых доктринах зарубежных стран / Е.А.Дрожжина // Уголовное право в эпоху финансово-экономических перемен: Материалы IX Российского Конгресса уголовного права, 29-30 мая 2014 г. - М., 2014. С. 410 – 413.

*Неберикутя С.Э.
студент 4 курса
факультет «Экономический»
ФГБОУ ВО РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева
Россия, г. Москва*

МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Для бесперебойного функционирования производства необходимо хорошо налаженное материально-техническое обеспечение, которое на предприятиях осуществляется через органы материально-технического снабжения. В статье рассмотрены особенности, требования, условия материально-технического обеспечения предприятия.

Ключевые слова: материально-техническое обеспечение.

For smooth functioning of production must be well organized logistics, which at the enterprises is carried out through the organs of logistics. The article describes the features, requirements , conditions of logistics enterprises.

Keywords: logistics.

Обеспечение оборотными средствами имеет свои особенности, которые заключаются в следующем: во-первых, объем оборотных средств должен быть достаточным для производства и реализации продукции; во-вторых, он должен быть минимальным, не ведущим к увеличению издержек производства за счет образования сверхнормативных запасов; в третьих, качество производственных запасов влияет на конкурентоспособность

выпускаемой продукции; в четвертых, производственные запасы, в особенности сырье, подвержено порче, устареванию.

Для определения оптимального количества заказов необходимо учитывать следующее:

1. Расходы, связанные с оформлением заказа: поиск, учет и сравнение предложений, оформление заказа, стоимость пересылки документов, заработная плата работников, занятых осуществлением заказа. Эти расходы повышаются с увеличением количества заказов за определенный период времени.

2. Издержки, связанные с хранением производственных запасов на складе, на страхование, порчу товаров и так далее. Как правило, находят их процентную ставку, которая определяется как отношение общих затрат, связанных со складированием производственных запасов за данный период времени к стоимости средней величины складских запасов.

3. Процентную ставку капитала, который не задействован ввиду того, что производственные запасы хранятся на складе, тогда как если бы он был свободен, то мог бы приносить прибыль.

4. Закупочная цена складированных производственных запасов.

5. Общая потребность в производственных запасах в течение определенного периода.

В условиях рынка одной из основных задач предприятия-изготовителя является оптимальный выбор из большого числа предприятий-поставщиков наиболее достойных. При выборе предприятия-поставщика производственных запасов необходимо руководствоваться следующими условиями: качество поставляемых производственных запасов; цена производственных запасов; надежность предприятий-поставщиков (сроки поставок, соблюдение требуемых стандартов по качеству поставляемых средств); гибкость поставщиков (готовность к краткосрочным поставкам; возможность расширения ассортимента); условия поставки предприятий-поставщиков (всевозможного рода скидки, условия доставки); транспортные затраты (расстояние, расходы на транспорт); страхование приобретаемых товаров.

Важнейшими факторами, влияющими на выбор поставщиков производственных запасов являются:

1. Договорные отношения предприятия-заказчика с различными предприятиями-поставщиками. Таким образом, обеспечивается возможность избежания односторонней зависимости, которая может привести к нарушению сроков поставки, к завышенным ценам, некачественным поставкам.

2. Договорные отношения предприятия-заказчика должны ограничиваться необозримым количеством поставок с предприятиями-поставщиками, для того чтобы использовать преимущества более объемных поставок (например, скидки с цены за оптовое количество поставок сырья и

материалов).

3. Количество предприятий-поставщиков необходимо оптимизировать, применяя в качестве методического средства: ABC-анализ, метод оценки по системе баллов.

4. Предприятия-поставщики производственных запасов должны быть тесно связаны в едином производственном ритме выпуска продукции предприятия-заказчика, т.е. необходимо стремиться к бесперебойной поставке необходимого количества производственных запасов для непосредственной их обработки в процессе производства без создания резервных запасов ("точно вовремя").

Обеспечение производственными запасами может осуществляться как с помощью заключения прямых хозяйственных договоров с предприятиями-изготовителями, так и через посредников, к которым относятся подразделения (фирмы) предприятий-изготовителей, оптовые и торговые организации, торговые биржи: специализированные (например, биржи металла, биржи зерна) и универсальные, включающие широкий спектр групп биржевых товаров.

Использованные источники:

1. Волков О.И. Девяткин О.В. Экономика предприятия (фирмы) – М.: ИНФРА-М, 2005
2. Карлика М.И., М.Л. Шухгалтер Экономика предприятия — М.: ИНФРА – М, 2004
3. Ким С.А., Пушкин П.С., Овчинников С.И. Организация и планирование промышленного производства, - Минск: «Высшая школа», - 2011.
4. Кожекин Г. Я., Сеница Л. М. Организация производства, - Минск: ИП «Экоперспектива», - 2012.
5. Кокеткин П.П., Доможиров Ю.А., Никитина И.Г. Планирование и управление на швейных предприятиях (Справочник), - Москва: Легпромбытиздат, - 2015.
6. Организация и планирование машинно-строительного производства, - Под ред. М.И. Ипатова, В.И. Постникова, М.К. Захаровой, - Москва: «Высшая школа», - 2013.
7. Организация, планирование и управление деятельностью промышленных предприятий, - Под ред. С.Е. Каменицера, Ф.Ф. Русинова, - Москва: «Высшая школа», - 2007.
8. Организация, планирование и управление деятельностью промышленных предприятий, - Под ред. С.Е. Каменицера, - Москва: «Высшая школа», - 2010.
9. Сергеев И.В. Экономика предприятия, - Москва: «Финансы и статистика», - 1997.
10. Организация, планирование и управление деятельностью промышленных предприятий Под ред. Каменицера С.Е. - М. Высшая школа

*Неберикутя С.Э.
студент 4 курса
факультет «Экономический»
ФГБОУ ВО РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева
Россия, г. Москва*

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

В современных условиях для фирмы важно быстро адаптироваться к изменяющимся внешним и внутренним условиям. Способность к адаптации фирмы во многом зависит от организационно-правовой формы. В статье рассмотрены понятие предприятия, его признаки, а также организационно-правовые формы предприятий.

Ключевые слова: *предприятие, организационно-правовая форма.*

Currently company ability to adapt rapidly to external and internal changes seems to be of prime importance, these abilities being largely dependent on institutional form. The article the concept of the enterprise, its characteristics, and institutional forms of enterprises.

Keywords: *enterprise, institutional form.*

Предприятие – это самостоятельно хозяйствующий субъект, созданный (учрежденный) в соответствии с действующим законодательством для производства продукции, выполнения работ или оказания услуг в целях удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

После государственной регистрации предприятие признается юридическим лицом и может участвовать в хозяйственном обороте. Оно обладает следующими признаками:

- предприятие должно иметь в своей собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество;
- предприятие отвечает своим имуществом по обязательствам, которые возникают у него во взаимоотношениях с кредиторами, в том числе и перед бюджетом;
- предприятие выступает в хозяйственном обороте от своего имени и имеет право заключать все виды гражданско-правовых договоров с юридическими и физическими лицами;
- предприятие имеет право быть истцом и ответчиком в суде;
- предприятие должно иметь самостоятельный баланс и своевременно представлять установленную государственными органами отчетность;

- предприятие должно иметь свое наименование, содержащее указание на его организационно-правовую форму. Предприятия можно классифицировать по многим признакам:

- по назначению готовой продукции предприятия делятся на производящие средства производства и производящие предметы потребления;

- по признаку технологической общности различают предприятие с непрерывным и дискретным процессами производства;

- по признаку размеров предприятия делятся на крупные, средние и мелкие;

- по специализации и масштабам производства однотипной продукции предприятия делятся на специализированные, диверсификационные и комбинированные.

- по типам производственного процесса предприятия делятся на предприятия с единичным типом производства, серийным, массовым, опытным.

- по признакам деятельности различают промышленные предприятия, торговые, транспортные и другие.

- по формам собственности различают частные предприятия, коллективные, государственные, муниципальные и совместные предприятия (предприятия с иностранными инвестициями).

Организационные формы предприятий

В соответствии с гражданским кодексом РФ в России могут создаваться следующие организационные формы коммерческих предприятий: хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия.

Хозяйственные товарищества и общества: полное товарищество; товарищество на вере; общество с ограниченной ответственностью; общество с дополнительной ответственностью; акционерное общество.

Полное товарищество. Участники его в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью и несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом, т.е. по отношению к участникам полного товарищества действует неограниченная ответственность. Участник полного товарищества, не являющийся его учредителем, отвечает наравне с другими участниками по обязательствам, возникшим до его вступления в товарищество.

Товарищество на вере. Им является товарищество, в котором наряду с участниками, осуществляющими предпринимательскую деятельность от имени товарищества и отвечающими по обстоятельствам товарищества своим имуществом, имеются участники-вкладчики (коммандисты), которые несут риск убытков в пределах внесенных ими вкладов и не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской

деятельности.

Общество с ограниченной ответственностью. Это общество учрежденное одним или несколькими лицами, уставной капитал которого разделен на доли определенных учредительными документами размеров. Участники общества с ограниченной ответственностью несут риск убытков, связанный с деятельностью общества в пределах стоимости внесенных ими вкладов.

Общество с дополнительной ответственностью. Особенностью такого общества является то, что его участники несут субсидиарную ответственность по обязательствам общества в одинаковом для всех кратном размере к стоимости их вкладов. Все другие нормы ГК РФ об обществе с ограниченной ответственностью могут применяться к обществу с дополнительной ответственностью.

Акционерное общество. Им признается общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций. Участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций. Акционерное общество, участники которого могут свободно продавать принадлежащие им акции без согласия других акционеров, признается открытым акционерным обществом. Акционерное общество, акции которого распределяются только среди его учредителей или иного заранее определенного круга лиц, признается закрытым акционерным обществом.

Производственные кооперативы. Это добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом или ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов. Члены производственного кооператива несут по его обязательствам субсидиарную ответственность. Прибыль кооператива распределяется между его членами в соответствии с их трудовым участием.

Государственные и муниципальные унитарные предприятия. Унитарным предприятием признается коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за собственником имущество. Имущество унитарного предприятия является неделимым и не может быть распределено вкладом (долям, паям). В том числе между работниками предприятия. В форме унитарных предприятий могут быть созданы только государственные и муниципальные предприятия.

Использованные источники:

1. Гаврилова, А.Н. Финансы организаций (предприятий): учеб. пособие / А.Н. Гаврилова, А.А. Попов. – М.: КНОРУС, 2011.
2. Движение по основным средствам в ОАО «Молоко»
3. Зайцев, Н.Л. Экономика организации: учебник для вузов. – 2-е издание, перераб. и доп. / Н.Л. Зайцев. – М.: Издательство «Экзамен», 2012.-624с.
4. Организация производства и управление предприятием: учебник / под

- ред. О.Г. Туровца. - 3-е изд. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 505 с.
5. Сергеева Н.В. Курс лекций. Рукопись.
 6. Сергеева, Н.В. Экономика предприятия (фирмы): Методические рекомендации – М.: ФГБОУ ВПО МГАУ, 2011. – 32с.
 7. Сергеева, Н.В. Экономика предприятия (фирмы): Методические рекомендации по выполнению курсовой работы – М.: ФГБОУ ВПО МГАУ, 2011. – 32с.
 8. Экономика организации (предприятия, фирмы): учебник для вузов/ под ред. Б. Н. Чернышева, В. Я. Горфинкеля - М.: Вузовский учебник, 2012. – 534с.
 9. Экономика предприятия: Конспект лекций/ Фролова Т.А. Таганрог: ТТИ ФЮУ, 2012.
 10. Экономика предприятия: учебник/ Под ред. Сафронова. – М.: Юрист, 2013.
 11. Экономика предприятия: учебник/ Под ред. В.Я. Горфинкеля, В.А. Швандара. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2013.
 12. Экономика предприятия: Электронный учебник/ Юркова Т.И., Юрков С.В.
 13. Яковенко, Е.Г. Экономика труда: учебное пособие / Е.Г. Яковенко, Н.Е. Христоробова, В.Д. Мостова. – М.: ЮНИТИ, 2013.

*Нигаматуллина А.А.
студент магистратуры 1 курса
кафедра «Внешиэкономическая деятельность»
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург*

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МОДЕЛИ ПАРНОЙ ЛИНЕЙНОЙ РЕГРЕССИИ В ОПРЕДЕЛЕНИИ ВЛИЯНИЯ ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА НА СРЕДНЮЮ ЗАРАБОТНУЮ ПЛАТУ ПО РЕГИОНАМ РОССИИ

***Аннотация:** статья посвящена исследованию влияния прожиточного минимума на среднюю заработную плату по регионам России с помощью модели парной линейной регрессии.*

***Ключевые слова:** прожиточный минимум, средняя заработная плата, минимальный размер оплаты труда (МРОТ), парная линейная регрессия, статистический выброс.*

Средняя заработная плата — экономический показатель, характеризующий размер начисленной заработной платы, приходящейся на одного работника предприятия, организации, отрасли, народного хозяйства. Определяется делением общей суммы начисленной заработной платы, т. е. фонда заработной платы, на среднесписочную численность работников.

Прожиточный минимум выступает одним из главных ориентиров социальной политики государства, в том числе и в вопросе определения

МРОТ, пенсий, пособий. Ежеквартально значение этого показателя меняется под влиянием инфляционных тенденций в национальном хозяйстве.

Российское трудовое законодательство всегда стоит на защите интересов работника. В нем предусматривается, что работник, выработавший в течение месяца положенную норму времени и должным образом выполняющий свои обязанности должен получить зарплату, которая не может быть ниже прожиточного минимума [1].

В рамках социальной политики государства на базе потребительской корзины определяется величина прожиточного минимума. В дальнейшем на его основе считается МРОТ.

В этом вопросе важно учитывать несколько значимых критериев:

- При расчете размера оплаты труда принимается в расчет именно прожиточный минимум, касающийся трудоспособного населения страны;
- При определении месячной зарплаты работника необходимо суммировать оклад, премии и дополнительные платежи;
- В регионах местные власти имеют право менять размер прожиточного минимума по своему усмотрению, что, безусловно, сказывается и на уровне зарплат.

В общем виде под прожиточным минимумом понимают стоимостное отражение всей совокупности продукции и обслуживания, которые входят в состав потребительской корзины [2].

В него включаются также и обязательные платежи, которые обязаны платить граждане. Последнее касается только трудоспособного населения, которое обязано вносить в казну страны НДФЛ.

Назначение прожиточного минимума выражается в следующем: с его учетом закладывается расходная часть государственного бюджета на будущий год; на его основе рассчитывается минимальная зарплата в стране и в отдельных регионах, определяется размер пенсий и пособий; устанавливается уровень благосостояния населения и эффективность мероприятий социальной политики страны. Прожиточный минимум рассчитывается, как в общем, так и по отдельным социально-демографическим группам, таким как дети, пенсионеры и трудоспособные лица.

В общем случае трудовое законодательство РФ определяет невозможность получения работником зарплаты ниже прожиточного минимума, если данное место трудовой деятельности является для работника основным, и он работает в его рамках в течение всего рабочего дня, составляющего 8 часов [1].

Взаимосвязь между прожиточным минимумом и уровнем оплаты труда должно быть отражено и во внутренней нормативной документации предприятий, а именно в положениях по оплате труда.

Прожиточный минимум зависит от региона. В каждом субъекте – своя стоимость жизни, поэтому и ориентир для зарплаты должен иметь отличия

Используя модель парной линейной регрессии, выявим взаимосвязь между прожиточным минимумом и средней заработной платой.

Рассмотрим решение задачи регрессионного анализа, используя данные о прожиточных минимумах и средних заработных платах по субъектам РФ. Эндогенной переменной будет выступать средняя заработная плата, а в качестве экзогенной переменной – прожиточный минимум.

Ставятся следующие задачи:

- построить эконометрическую модель зависимости средней заработной платы от прожиточного минимума;
- исследовать качественные характеристики построенной модели.

В таблице 1 представлены исходные данные для построения модели.

Таблица 1 – Данные о средней заработной платы, прожиточном минимуме по субъектам РФ в 2015 г., руб. [3]

№	Субъекты Российской Федерации	Среднемесячная заработная плата	Прожиточный минимум
1	Алтайский край	19 000,00	8 135,00
2	Амурская область	31 400,00	10 006,00
3	Архангельская область	33 500,00	11 419,00
4	Астраханская область	24 900,00	7 417,00
5	Белгородская область	24 800,00	7 363,00
6	Брянская область	18 900,00	8 020,00
7	Владимирская область	20 700,00	8 616,00
8	Волгоградская область	21 500,00	8 193,00
9	Вологодская область	26 200,00	9 174,00
10	Воронежская область	23 700,00	6 535,00
11	г. Москва	60 800,00	13 896,00
12	г. Санкт-Петербург	41 300,00	8 697,20
13	г. Севастополь	19 227,00	9 512,00
14	Еврейская автономная область	28 400,00	10 640,47
15	Забайкальский край	23 000,00	8 696,34
16	Ивановская область	19 200,00	8 694,00
17	Иркутская область	29 500,00	8 866,00
18	Кабардино-Балкарская Республика	17 200,00	7 568,00
19	Калининградская область	26 200,00	8 431,00
20	Калужская область	24 600,00	8 314,00
21	Камчатский край	46 000,00	16 327,00
22	Карачаево-Черкесская Республика	16 400,00	7 302,00
23	Кемеровская область	15 900,00	8 036,00
24	Кировская область	20 800,00	8 017,00
25	Костромская область	20 500,00	8 357,00
26	Краснодарский край	23 500,00	8 296,00
27	Красноярский край	26 600,00	8 531,00
28	Курганская область	20 700,00	8 071,00
29	Курская область	20 700,00	7 326,00
30	Ленинградская область	25 500,00	7 191,00

31	Липецкая область	22 400,00	7 553,00
32	Магаданская область	50 800,00	15 467,00
33	Московская область	38 600,00	10 186,00
34	Мурманская область	39 700,00	11 875,00
35	Ненецкий автономный округ	54 100,00	17 357,00
36	Нижегородская область	24 400,00	8 077,00
37	Новгородская область	24 900,00	7 801,00
38	Новосибирская область	16 000,00	9 386,00
39	Омская область	26 200,00	7 697,00
40	Оренбургская область	23 700,00	7 263,00
41	Орловская область	15 300,00	7 938,00
42	Пензенская область	20 900,00	7 037,00
43	Пермский край	24 800,00	8 703,00
44	Приморский край	30 900,00	10 885,00
45	Псковская область	22 100,00	9 026,00
46	Республика Адыгея	18 800,00	7 427,00
47	Республика Алтай	22 600,00	8 414,00
48	Республика Башкортостан	25 600,00	7 707,00
49	Республика Бурятия	25 200,00	8 471,00
50	Республика Дагестан	15 700,00	7 549,00
51	Республика Ингушетия	18 900,00	7 583,00
52	Республика Калмыкия	18 300,00	7 861,00
53	Республика Карелия	29 500,00	10 080,00
54	Республика Коми	35 800,00	11 293,00
55	Республика Крым	17 912,00	9 739,00
56	Республика Марий Эл	19 300,00	7 622,00
57	Республика Мордовия	19 000,00	7 255,00
58	Республика Саха (Якутия)	48 600,00	13 561,00
59	Республика Северная Осетия - Алания	16 900,00	7 622,00
60	Республика Татарстан	24 600,00	7 440,00
61	Республика Тыва	27 800,00	8 749,00
62	Республика Хакасия	29 100,00	8 487,00
63	Ростовская область	21 200,00	8 483,00
64	Рязанская область	19 400,00	7 660,00
65	Самарская область	24 600,00	8 557,00
66	Саратовская область	21 300,00	7 377,00
67	Сахалинская область	46 600,00	12 607,00
68	Свердловская область	29 800,00	8 934,00
69	Смоленская область	18 200,00	9 329,00
70	Ставропольский край	20 000,00	6 954,00
71	Тамбовская область	19 500,00	7 252,00
72	Тверская область	18 300,00	8 696,91
73	Томская область	29 300,00	9 315,00
74	Тульская область	42 423,00	8 104,00
75	Тюменская область	45 600,00	8 934,00
76	Удмуртская Республика	21 300,00	7 740,00
77	Ульяновская область	20 800,00	7 918,00
78	Хабаровский край	32 000,00	11 857,00
79	Ханты-Мансийский автономный округ-	56 300,00	12 294,00

	Югра		
80	Челябинская область	24 200,00	8 574,00
81	Чеченская Республика	19 100,00	7 516,00
82	Чувашская Республика	20 900,00	7 402,00
83	Чукотский автономный округ	51 000,00	16 002,00
84	Ямало-Ненецкий автономный округ	64 200,00	14 052,00
85	Ярославская область	24 200,00	8 230,00

На основании исходных статистических данных была составлена модель множественной линейной регрессии (рисунок 1).

Регрессионная статистика					
Множественный R	0,83				
R-квадрат	0,68				
Нормированный R	0,68				
Стандартная ошибка	6 280,40				
Наблюдения	85,00				
Дисперсионный анализ					
	df	SS	MS	F	значимость F
Регрессия	1,00	6 980 049 310,44	6 980 049 310,44	176,96	0,00
Остаток	83,00	3 273 807 895,75	39 443 468,62		
Итого	84,00	10 253 857 206,19			
Кoeffициенты					
	Кoeffициенты	Стандартная ошибка	t-статистика	P-Значение	нижние 95%верхние 95%нижние 95,0%рхние 95,0%
Y-пересечение	9 388,83	2 831,22	3,32	0,00	3 757,65 15 020,01 3 757,65 15 020,01
Прож минимум, р	4,02	0,30	13,30	0,00	3,42 4,62 3,42 4,62

Рисунок 1 – 1 этап - Построение регрессионной модели¹³⁰

Удалив статистические выбросы, построим модель повторно (рис. 2)

Регрессионная статистика					
Множественный R	0,86				
R-квадрат	0,75				
Нормированный R	0,74				
Стандартная ошибка	4 473,48				
Наблюдения	79,00				
Дисперсионный анализ					
	df	SS	MS	F	значимость F
Регрессия	1,00	4 563 261 764,13	4 563 261 764,13	228,03	0,00
Остаток	77,00	1 540 928 228,85	20 012 054,92		
Итого	78,00	6 104 189 992,99			
Кoeffициенты					
	Кoeffициенты	Стандартная ошибка	t-статистика	P-Значение	нижние 95%верхние 95%нижние 95,0%рхние 95,0%
Y-пересечение	6 206,10	2 160,57	2,87	0,01	1 903,86 10 508,34 1 903,86 10 508,34
Прож минимум, р	3,54	0,23	15,10	0,00	3,07 4,00 3,07 4,00

Рисунок 2 – 2 этап - Построение регрессионной модели¹³¹

На 1 этапе также обнаружены наблюдения-выбросы, поэтому удалив их, построим новую модель (рисунок 3)

¹³⁰ Составлено автором

¹³¹ Составлено автором

Регрессионная статистика								
Множественный	0,91							
R-квадрат	0,82							
Нормированный	0,82							
Стандартная ош.	3 734,45							
Наблюдения	76,00							
Дисперсионный анализ								
	df	SS	MS	F	значимость F			
Регрессия	1,00	4 674 625 520,90	4 674 625 520,90	335,19	0,00			
Остаток	74,00	1 032 014 445,87	13 946 141,16					
Итого	75,00	5 706 639 966,78						
	Коэффициенты	Стандартная ошибка	t-статистика	P-Значение	Верхние 95%	Нижние 95%	Верхние 95,0%	Нижние 95,0%
У-пересечение	6 567,63	1 805,28	3,64	0,00	2 970,54	10 164,72	2 970,54	10 164,72
Прож. минимум	3,58	0,20	18,31	0,00	3,19	3,97	3,19	3,97

Рисунок 3 – 3 этап - Построение регрессионной модели¹³²

В итоге, получили модель с очень сильной связью, с достаточным количеством наблюдений и значимым фактором «Прожиточный минимум».

Итоговая регрессионная модель выглядит следующим образом:

Средняя заработная плата=6567,63+3,58*Прожиточный минимум.

По результатам регрессионного анализа была получена модель парной линейной регрессии: Средняя заработная плата=6567,63+3,58*Прожиточный минимум.

Полученная модель является качественной:

1) коэффициент корреляции равен 0,91, что свидетельствует о тесной связи между изучаемыми показателями;

2) коэффициенты модели, определяющие меру влияния факторов на результат, достоверны, т.к. все Р-Значения меньше 5%;

3) регрессионная модель в целом достоверна (количество наблюдений достаточное), т.к. вероятность выполнения нулевой гипотезы для коэффициента детерминации (величина Значимость F) меньше 5%.

Параметр регрессии b позволяет сделать вывод, что с увеличением прожиточного минимума на 1 руб. средняя заработная плата возрастает в среднем на 3,58 руб.

Коэффициент регрессии b дает возможность оценить, как в среднем меняется результирующий показатель при изменении фактора. Но поскольку в эконометрических исследованиях редко меняется возможность использовать генеральную совокупность данных, необходимо проанализировать границы изменений найденных коэффициентов.

Для этого рассмотрим значения в столбцах «Верхние 95%» и «Нижние 95%». В нашем случае величина константы при изменении исходных данных почти наверняка (с вероятностью 95%) будет лежать в интервале от 2970,54 до 10164,72 руб., а величина коэффициента перед переменной «Прожиточный минимум» - в интервале от 3,19 до 3,97.

В лучшем случае средняя заработная плата вырастет на 3,97 руб. при увеличении прожиточного минимума на 1 руб.

В худшем случае средняя заработная плата уменьшится на 3,19 руб.

¹³² Составлено автором

при падении величины прожиточного минимума на 1 руб.

Использование эконометрических методов в экономике является важным и незаменимым способом анализа данных.

Современная экономическая теория, как на микро-, так и на макроуровне, включает как естественный, необходимый элемент математические методы и модели. Использование математики в экономике позволяет, во-первых, выделить и формально описать наиболее важные, существенные связи экономических переменных и объектов. Во-вторых, из четко сформулированных исходных данных и соотношений можно получать выводы, адекватные изучаемому объекту в той же мере, что и сделанные предпосылки. В-третьих, методы математики и статистики позволяют получать новые знания об объекте. Наконец, в-четвертых, использование языка математики позволяет точно и компактно излагать положения экономической теории, формулировать её понятия и выводы.

Эконометрические модели и методы сегодня – это не только мощный инструмент для получения новых знаний в экономике, но и широко применяемый аппарат для принятия практических решений в прогнозировании, банковском деле, бизнесе.

Используя модель парной линейной регрессии, выявлена зависимость средней заработной платы от прожиточного минимума.

Согласно построенной модели сделаны следующие выводы:

- зависимость средней заработной платы от прожиточного минимума составляет 91%, что свидетельствует о достаточно сильной связи между показателями;

- построенная модель является качественной и достоверной.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс РФ: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
2. О прожиточном минимуме: Федеральный закон от 24.10.1997 N 134-ФЗ (ред. от 03.12.2012) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
3. Федеральная служба государственной статистики: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

Нигматуллин Р.И.
студент 2 курса
юридический факультет
Чернова Э.Р., к.юр.н.
доцент

«Гражданского права и процесса»
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

ПРАВОВОЕ ЗНАЧЕНИЕ ИНСТИТУТА ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА

*Ключевые слова/Keywords: опека/care, попечительство/guardianship,
физические лица/ individuals*

Институт опеки и попечительства вызван с целью восполнить недостающую дееспособность правоспособных граждан, полностью или частично ею не обладающих, для обеспечения и защиты их интересов. Следовательно, опека и попечительство являются одной из форм осуществления государственной защиты личности.

Этот институт позволяет приобретать и реализовать гражданские права и обязанности за исключением тех, которые носят сугубо личный характер. С помощью опеки и попечительства государство защищает как личные, так и имущественные права, интересы граждан, которые сами сделать это не могут, а для несовершеннолетних опека (попечительство) - еще и способ их устройства на воспитание в семью.

Статья 32 ГК РФ регулирует порядок осуществления опеки. Опека устанавливается над двумя категориями граждан. Во-первых, над малолетними в возрасте до 14 лет при отсутствии родителей и усыновителей. Во-вторых, признанными судом полностью недееспособными. Опека устанавливается и над полностью недееспособным гражданином, не способным самостоятельно осуществлять, защищать свои права. От его имени сделки совершает опекун.

Порядок осуществления попечительства определяет статья 33 ГК РФ. Так, попечительство устанавливается над двумя категориями граждан: несовершеннолетними в возрасте от 14 до 18 лет и ограниченными судом в дееспособности вследствие злоупотребления спиртными напитками или наркотическими средствами, как следствие, ставящими семью в тяжелое материальное положение. Функция попечителей заключается в даче согласия на совершение тех сделок, которые граждане, находящиеся под попечительством, не вправе совершать самостоятельно.

Так, несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет вправе самостоятельно, без согласия родителей совершать мелкие бытовые сделки, а также сделки, направленные на безвозмездное получение выгоды, если эти сделки не требуют нотариального удостоверения либо государственной

регистрации. На все остальные сделки требуется письменное согласие попечителя. Ограниченное в дееспособности судом лицо также вправе совершать мелкие бытовые сделки. На все остальные сделки необходимо согласие попечителя.

Сами же опекуны и попечители обладают собственным правовым статусом, который определяет их права, обязанности и гарантии. К числу прав относят: право самостоятельного распоряжения всего дохода подопечного, либо его части; право на совершение сделок либо дача согласия на их совершение, только с разрешения органа опеки и попечительства и прочие права.

К числу обязанностей опекунов и попечителей следует отнести: обязанность по заботе о содержании, уходе и лечением; безвозмездное осуществление своих обязанностей; проживание совместно с несовершеннолетним подопечным, и другие обязанности.

За деятельностью опекунов и попечителей, как лиц, уполномоченных государством заботиться о нуждающихся в их помощи призваны осуществлять контроль органы опеки и попечительства. Данный контроль осуществляется с целью недопущения нанесения вреда подопечным и халатности со стороны опекунов и попечителей.

Статья 40 ГК РФ определяет порядок прекращения опеки и попечительства. Признание судом полностью недееспособного совершеннолетнего гражданина дееспособным в результате его выздоровления означает, что он может сам себя защищать, заботиться самостоятельно о своих насущных потребностях, разумно руководить своими действиями и поступками, связанными с защитой как личных, так и имущественных прав. Поэтому опекун ему уже не нужен. Тогда опека прекращается, но не автоматически, а по заявлению опекуна или по инициативе органов опеки и попечительства. То же самое происходит с попечителем при отмене судом ограничения дееспособности лица, злоупотреблявшего спиртными напитками или наркотическими средствами.

Основанием для прекращения опеки и попечительства должно быть также нарушение условий назначения опекуна, попечителя.

Таким образом, можно сделать вывод, что институт опеки и попечительства направлен на обеспечение защиты интересов недееспособных и ограниченно дееспособных граждан в частно-правовой сфере.

Использованные источники:

1. Гражданский Кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 13.07.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2015)
2. Михеева Л.Ю. Место института опеки и попечительства в отечественной правовой системе // Актуальные проблемы совершенствования российского законодательства на современном этапе: Материалы Всероссийской научно-практической конференции (Москва, 4 - 5 ноября 2003 года). - М.; РПА МЮ

РФ, 2004. - с.165-167.

3. Опека и попечительство: теория и практика / Михеева Л.Ю., Мананкова Р.П.. - М.; Волтерс Клувер, 2004. С. 78.

*Никонов Р.Н.
студент 3 курса
Автотранспортный факультет
Владимирский Государственный университет
Имени Александра Григорьевича
и Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Владимир*

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ПЕРЕВОЗКАХ ПАССАЖИРОВ И БАГАЖА

Статья посвящена рассмотрению общих положений перевозок пассажиров и багажа железнодорожным транспортом. Также кратко рассмотрена ответственность сторон.

Железнодорожные перевозки, железнодорожный транспорт, перевозка пассажиров и багажа.

The article is devoted to the General provisions of the carriage of passengers and Luggage by rail. Also briefly considers the liability of the parties.

Rail transport, railway transport, transportation of passengers and Luggage.

Прежде всего, следует отметить, что во всех нормативных актах данный вид перевозок относится к услугам, а значит, к ним должны применяться правила об оказании услуг, установленные ГК РФ с некоторыми особенностями, которые существуют для железнодорожных перевозок. Кроме этого, ГК РФ содержит в главе 40 основные положения договора перевозки, которые распространяются и на перевозку пассажиров. Таким образом, ГК РФ содержит основные положения относительно регулирования данного института. Эти положения конкретизируются в подзаконных нормативных актах. К ним в частности относятся: «Правила оказания услуг по перевозке пассажиров и багажа для личных нужд на федеральном железнодорожном транспорте», транспортный железнодорожный устав РФ, правила перевозок пассажиров и багажа на железнодорожном транспорте СССР». Все эти нормативные акты составляют базу для регулирования института перевозки пассажиров и багажа на железнодорожном транспорте. Кроме этого, данный договор подпадает под действие ФЗ «О защите прав потребителя», поскольку действия перевозчика в отношении пассажиров являются услугами.

При перевозке пассажиров, а также грузов, багажа и груза багажа для личных (бытовых) нужд всем пользователям услуг железнодорожного транспорта предоставляются одинаковые условия обслуживания и оплаты с учетом льгот и преимуществ, предусмотренных законодательством

Российской Федерации.

По договору перевозки пассажиров перевозчик обязуется перевезти пассажира в пункт назначения, а в случае сдачи пассажиром багажа так же доставить багаж в пункт назначения и выдать его управомоченному на получение багажа лицу; пассажир обязуется уплатить установленную плату за проезд, а при сдаче багажа и за провоз багажа.

ГК в качестве отдельного вида договора упоминает и перевозку багажа. Согласно ст. 786 ГК по договору перевозки багажа перевозчик обязуется доставить вверенный ему пассажиром багаж в указанный пункт назначения и выдать его управомоченному на получение багажа лицу, а пассажир обязуется за провоз багажа уплатить установленную перевозчиком плату.

Поскольку перевозка багажа является производной от перевозки пассажира, то рассмотрим эти 2 вида договора вместе, обозначив их как договор перевозки пассажира.

Договор перевозки пассажира - взаимный, возмездный и консенсуальный (договор перевозки багажа в отличие от него реальный). Кроме того, договор перевозки пассажира и багажа является еще и публичным. Последнее означает, что рассчитан он на неопределенный круг лиц, с которыми в случае их желания перевозчик обязан заключить договор. В случае его отказа заинтересованное лицо вправе обжаловать этот отказ в суд.

Существенными условиями любого договора являются его предмет; те условия, которые являются обязательными в силу закона, а так же те условия, которые признаны обязательными по соглашению сторон.

Предмет договора перевозки – перевозка пассажира, его багажа и ручной клади туда, куда хочет пассажир и куда есть возможность доставить его у перевозчика.

Существенным условием договора перевозки пассажиров и багажа является так же его срок, поскольку проездной билет, на основании которого удостоверяются права пассажира, является срочным документом. Пассажир, предъявивший в поезде проездной документ (билет), срок действия которого истек или в котором указаны фамилия или номер документа, удостоверяющего личность, не соответствующие фамилии или номеру, указанным в документе, удостоверяющем личность пассажира, считается безбилетным.

Цена договора так же будет являться существенным условием, поскольку без уплаты проездной цены договор не будет считаться заключенным.

Заключение договора перевозки пассажиров удостоверяется проездным документом (билетом), сдача пассажирами багажа багажной квитанцией, сдача грузоотправителями (отправителями) груза и груза багажа - соответственно транспортной железнодорожной накладной и груза

багажной квитанцией. В ряде случаев это могут быть конклюдентные действия, в частности, при покупке билета через автомат.

Билет во всех случаях является предъявительским билетом (за исключением железнодорожных билетов для дальнего следования). Форма его утверждается перевозчиком в соответствии с действующим законодательством.

П.4 «Правил оказания услуг по перевозке пассажиров и багажа для личных нужд на федеральном железнодорожном транспорте» говорит о том, что плата и сборы за услуги и работы, связанные с перевозкой пассажиров, ручной клади, груза, багажа, груза багажа, домашних животных и птиц, а также с хранением ручной клади, груза, багажа и груза багажа, определяются в порядке, устанавливаемом федеральным органом исполнительной власти в области железнодорожного транспорта. Железнодорожный устав конкретизирует это положение. В частности, правила оказания услуг по перевозке пассажиров, а также грузов, багажа и груза багажа для личных (бытовых) нужд на железнодорожном транспорте утверждает Правительство Российской Федерации. Сведения об изменениях тарифов на перевозки пассажиров, а также сборов сообщаются в средствах массовой информации не позднее чем за 5 дней до их введения.

Для оформления перевозочных документов, оказания иных услуг и взимания платы за перевозки и услуги на железнодорожных станциях организуются товарные конторы, багажные и железнодорожные билетные кассы и другие подразделения железных дорог по обслуживанию пассажиров, грузоотправителей (отправителей), грузополучателей (получателей).

Сторонами договора являются с одной стороны перевозчик – конкретная организация занимающаяся перевозками пассажиров, а с другой стороны, лицо, достигшее 14 летнего возраста. Лица, не достигшие этого возраста вправе ездить только в сопровождении родителей.

Следует отметить, что перевозки пассажиров могут быть разовые и длительные. Последние применяются при перевозках городским и пригородным транспортом путем приобретения абонементного билета. Разовые договоры могут заключаться только в одну сторону или туда и обратно.

Ответственность сторон.

Железная дорога несет имущественную ответственность за вред, причиненный жизни и здоровью пассажира, в соответствии с законодательством Российской Федерации.

За задержку отправления поезда или за опоздание поезда на железнодорожную станцию назначения, за исключением перевозок в пригородном сообщении, железная дорога уплачивает пассажиру штраф в размере трех процентов стоимости проезда за каждый час задержки, но не более чем в размере стоимости проезда, если не докажет, что задержка или

опоздание поезда имели место вследствие непреодолимой силы, устранения угрожающей жизни и здоровью пассажира, неисправности транспортных средств или иных не зависящих от железной дороги обстоятельств. Порядок уплаты штрафа определяется правилами оказания услуг по перевозке пассажиров, а также грузов, багажа и груза багажа для личных (бытовых) нужд на железнодорожном транспорте.

Железная дорога несет имущественную ответственность за не сохранность багажа после принятия его для перевозки и до выдачи его получателю багажа, если не докажет, что утрата, недостача или повреждение (порча) багажа произошли вследствие обстоятельств, которые железная дорога не могла предотвратить и устранение которых от нее не зависело.

Ущерб, причиненный при перевозке багажа, возмещается железной дорогой в случаях:

- утраты или недостачи багажа - в размере стоимости утраченного или недостающего багажа;

- повреждения (порчи) багажа - в размере суммы, на которую понизилась его стоимость, при невозможности восстановления поврежденного багажа - в размере его стоимости;

- утраты багажа, сданного для перевозки с объявлением его ценности, - в размере объявленной стоимости багажа.

Стоимость багажа определяется исходя из его цены, указанной в счете продавца или предусмотренной договором, при отсутствии счета продавца или цены, в договоре исходя из цены, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары.

Железная дорога наряду с возмещением ущерба, вызванного утратой, недостачей или повреждением (порчей) багажа, возвращает получателю багажа плату за перевозку багажа, а также иные причитающиеся получателю багажа платежи, взысканные за перевозку утраченного, недостающего или поврежденного (испорченного) багажа.

Взысканию с железной дороги причиненных по ее вине убытков предшествует претензионная работа, в случае неудачи которой пассажир вправе подать иск в суд по подведомственности и подсудности.

Пассажир несет ответственность перед железной дорогой только при наличии вреда. В частности, это может быть причинение вреда вагону, в котором едет пассажир. Кроме этого, ответственность наступает и за провоз пассажиром запрещенных к провозу вещей, в частности, взрывчатых веществ. Некоторые действия пассажира могут повлечь помимо гражданской ответственности и иные формы ответственности, в частности, административную или уголовную

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26 января 1996 года. № 14-ФЗ (в последней ред. ФЗ от 30 декабря 2008 года №308-ФЗ)// Собрание законодательства РФ.1996. N5. ст. 410.

2. Федеральный закон «О федеральном железнодорожном транспорте» от 10 января 2003г. № 17-ФЗ (в последней ред. ФЗ от 30 декабря 2008 года №313-ФЗ) // Российская газета. 2003. 18 января. №8.
3. Смирнов В. Т. Транспортное право России. М.: Юрайт 2003. – 745с.
4. Комментарий к транспортному Уставу железных дорог Российской Федерации (постатейный) /Под ред. Т.Е. Абовой В.Б. Ландреса. - М.: Статут 2008. - 726с.

Нурахмедова А.В.
магистрант 2 курса
магистерская программа " Историческая политология"
Дагестанский Государственный Университет
Республика Дагестан, г. Махачкала

ОБОСТРЕНИЕ ЭТНОПОЛИТИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В СЕВЕРОКАВКАЗСКИХ РЕСПУБЛИКАХ (1990-2000гг)

В данной статье рассмотрены причины вызвавшие обострение этнополитической ситуации на территории Северного Кавказа. Проведен анализ этнополитической ситуации в северокавказских республиках на период последнего десятилетия 20 начала 21 вв.

Северный Кавказ - одна из ключевых точек не только российской, но и мировой политики. На протяжении нескольких столетий Северный Кавказ был ареной притяжения мощных геополитических сил, что приводило к тому, что на территории Северного Кавказа не было спокойствия. Кроме того, Северный Кавказ это регион со сложной социальной и культурной мозаикой. Здесь компактно проживают представители более 40 этнических общностей российского народа, которые имеют давние исторические связи между собой и с остальной Россией и сохраняют свою культурную отличительность [1,с.11]. Волей судьбы, Северный Кавказ вошел в состав Российской Империи, а затем РСФСР, что привело к тому, что данный регион на себе испытывал все то, что происходило в центре.

Так, социально-экономические и политические реформы, осуществляемые в России, вызвали существенные трансформации в жизни общества, они породили немало проблем, среди которых особое место занимает проблема межэтнических взаимодействий. Кризисные явления в экономике, разрыв хозяйственно-экономических связей, инфляция и падение уровня жизни населения, усиливая социальную напряженность в обществе, проецировались в сферу межэтнических отношений. Рост этнического самосознания, тенденции к суверенизации нередко приводили к столкновению интересов народов и этнических групп, как в социально-экономической, так и политической сфере. Именно на Северном Кавказе можно четко проследить последствия такой политики, что связано с высоким уровнем полиэтничности. События последних лет, военные действия в Чеченской Республике, конфликт и длительное противостояние

между Северной Осетией-Аланией и Республикой Ингушетией, межнациональные противоречия и конфликты в Карачаево-Черкесской Республике, рост терроризма и экстремизма - вот тот социально-политический фон, который характеризуется многими конфликтогенными факторами.

Нужно отметить, что в период существования Советского Союза, проводившаяся на Северном Кавказе, как и во всей стране, политика интернационализма способствовала созданию единого, во многом взаимодействующего хозяйственного, социального и политического организма. Также было достигнуто определенное единство народов региона на базе интегративных интернационалистических идей и идеологии развитого социализма. Однако, с распадом СССР многие экономические, хозяйственные, социальные и культурные связи оказались разрушенными и парализованными, что проявилось в безработице, снижении уровня жизни, миграции. Эти обстоятельства во многом обусловили напряженность в регионе и стали двигателем межэтнических противоречий и этнополитических конфликтов. Вместе с ростом терроризма и экстремизма все указанные обстоятельства стали почвой, на которой этнополитические конфликты приобрели существенную динамику [2,с.79].

Первый блок причин обострения этнополитических процессов на Северном Кавказе связаны с социально – экономической политикой:

Во-первых, крайне опасной проблемой являлось отсутствие разумной и взвешенной национальной и федеративной политики. Примером служит политическое недоверие федерального центра к коренным народам Северного Кавказа. Это проявлялось в том, что республики и автономные области, а также большинство ключевых должностей возглавляли представители русского или других народов государства. Так, например, только среди секретарей областных комитетов КПСС немало было представителей некоренных народов Северного Кавказа: Карачаево-Черкесский обком КПСС возглавляли С.О. Постовалов, В.В. Иевлев, Ф.П. Бурмистров, В.С. Мураховский, А.А. Инжиевский, В.Е. Лесниченко, первым секретарем Кабардино-Балкарского обкома КПСС был Е.А. Елисеев, Северо-Осетинского – В.Е. Одинцов. Среди первых секретарей Чечено-Ингушского областного комитета КПСС было также немало русских и представителей других народов СССР:

Во-вторых, существовал ряд нерешенных вопросов о судьбе репрессированных в годы Великой Отечественной войны народов (ингушей, чеченцев, балкарцев, карачаевцев), что было серьезной и острой проблемой [3,с.135]

Начиная с 50-х гг. в отношении большей части депортированных во время Великой Отечественной войны народов были возобновлены государственность, права, восстановлена справедливость. Но данные благие достижения повлекли за собой новые проблемы: возникали межэтнические

конфликты и столкновения реабилитированных народов с заселившимися на освобожденные после депортации народов территории. Реабилитация репрессированных народов и граждан требует тщательного анализа социальных и правовых аспектов, учитывающего современную политико-экономическую ситуацию в обществе.

В-третьих, проблемы разделенных народов (лезгин, ногайцев, осетин и т.д.) и, как следствие, территориальные притязания народов на одни и те же земли, сопровождали как советское общество, так и российское в период модернизации. Вопрос объединения разделенных народов, связанный с необходимостью вывода их из состояния этнополитического разделения служит примером активизации этнического потенциала. В основе политического стремления жить в одном государственном образовании лежит этнический фактор [4,с.5].

Так, идеи правосубъективности этносов привели к созданию национальных движений, разработавшие собственные концепции реформирования национально-государственного устройства, программы национального возрождения и развития. Исходя из специфических особенностей региона этничность становилась единственно возможным способом идентификации. Известный ученый, политик и общественный деятель, Р.Г.Абдулатипов отмечает, что в современной этнополитической ситуации «других устойчивых структур не сохранилось: ни партийных, ни классовых, ни социальных. У нас сейчас деструктивное, взорванное общество. И в нем самыми организованными структурами являются этносы» [5,с.166].

Идея правосубъективности этноса воплотилась в северокавказских республиках, чему способствовали новые обстоятельства политических и национальных отношений, которые возникли в 90-х годах XX в.

Если рассматривать Северный Кавказ с точки зрения социально-экономической ситуации государственного управления, обеспечения национальной безопасности России, то можно сделать вывод о том, что это самый сложный и взрывоопасный регион, потому что именно здесь существует реальная угроза национальной безопасности Российской Федерации, ее целостности и суверенитету. Именно здесь часть населения, выйдя из правового поля, создала район вооруженного сепаратизма, радикальный этнический национализм и религиозный экстремизм бросили вызов не только государству, но и общественным устоям местного населения

Так, говоря о этнополитической обстановке на Северном Кавказе, необходимо отметить, что для 1990-начала 2000 гг. ей характерны такие черты как сложность, напряженность, непредсказуемость, искусственное разжигание национально-этнических страстей.

Использованные источники:

1. Муртузалиев С.И. Северный Кавказ с «изнанки» и «снаружи». Махачкала

2007.

2. Смирнов А.Н. Этнополитические процессы на Северном Кавказе: Особенности и основные тенденции. М., 2001.
3. Воробьев СМ. Этнополитические процессы на Северном Кавказе: источники, движущие силы, тенденции. Ставрополь 2002.
4. Баскаева Е.В. Причины и характер обострения этнополитических процессов на Северном Кавказе в конце 1980-х - начале 1990-х гг. // Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. №1. 2014.
5. Абдулатипов Р. Г. Защитить прекрасное разнообразие мира // Дружба народов. 1998. №10.

Нуруллаев Р.Р.
студент 2 курса
факультет «Юриспруденция»
Астраханский филиал
Саратовская государственная юридическая академия
Россия, г. Астрахань

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ

В статье рассматриваются проблемы миграции рабочей силы. В настоящее время данные проблемы достаточно актуальны в области трудового и миграционного законодательств. Они как и многие другие проблемы трудовой миграции вызывают негативные последствия в области социально-экономического развития страны и также обеспечения законности и правопорядка как в России, так и ее субъектах. Выделены актуальные проблемы этой сферы и пути их преодоления.

Ключевые слова: трудовая миграция, судебная практика, занятость, иностранные работники, трудовые гарантии.

ISSUES OF THE DAY OF LABOUR MIGRATION

This article is sanctified to the issues of the day of labour migration. Problems of labour migration of population, to my mind are one of the most actual problems in the field of labour and migratory законодательств presently. These and many other issues of the day of labour migration provoke a number of negative consequences in the field of socio-economic development of country, and also providing of law and order of Russia and her subjects of federation. Actual problems of this sphere and way of their overcoming are allocated.

Keywords: labor migration, court practice, employment, foreign workers, labor guarantees.

В настоящее время, в условиях постоянного снижения общей численности населения Российской Федерации, в первую очередь трудоспособного возраста, а также принимая во внимание постоянно нарастающую естественную убыль населения в России, в целях роста производства, экономического развития страны, а также увеличения количественных и качественных показателей российской экономики

привлечение и использование работы трудовых мигрантов становится актуальным и абсолютно неизбежным процессом. Такая не простая ситуация, сейчас складывается у нас в стране. В этой связи регулирование основных процессов трудовой миграции в Российской Федерации относится к одной из приоритетных актуальных проблем, которые отражены в основах современной государственной политики России в области трудового и миграционного законодательства.¹³³

Говоря о миграционной политике, следует учесть, что в регулировании трудовой миграции нельзя ограничиваться только административными методами, а важно обратить внимание на рыночные косвенные регуляторы. В целях ограничения притока в российскую экономику низкоквалифицированных работников необходимо увеличить плату работодателей в бюджет за выдачу разрешений на привлечение и использование иностранной рабочей силы с более низкой квалификацией или без квалификации. Необходимо создать завершенную законодательную модель противодействия эксплуатации труда нелегальных мигрантов.

Необходимость этого могу подтвердить примером, судебной практики, так Постановлением Волгоградского областного суда от 17.04.2015 по делу N 7а-475/2015

Суд признал иностранного гражданина виновным в совершении административного правонарушения, предусмотренного ч. 1 ст. 18.10 КоАП РФ. При этом суд отметил, что объективную сторону состава административного правонарушения, предусмотренного ч. 1 ст. 18.10 КоАП РФ, образует тот факт, что при проведении рейдовых мероприятий по выявлению иностранных граждан, занимающихся трудовой деятельностью на территории Российской Федерации, установлено, что иностранный гражданин на складе осуществлял трудовую деятельность в качестве подсобного рабочего без разрешения на работу (патента) на территории субъекта РФ.

Отметим актуальные проблемы трудовой миграции:

Во-первых, административные штрафные санкции должны быть сопоставимы с доходами, получаемыми от эксплуатации труда нелегальных мигрантов.

Во-вторых, административно-правовые нормы должны быть выстроены так, чтобы всегда можно было точно определить конкретных физических лиц - работодателей, заказчиков работ, руководителей работами, ответственных за привлечение и использование труда нелегальных мигрантов.

В-третьих, штатная численность служб, обеспечивающих контроль за соблюдением данного законодательства, должна соответствовать масштабам использования труда нелегальных мигрантов. Все такие факты не могут

¹³³ Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // "Парламентская газета", N 2-5, 05.01.2002

быть выявлены. Но они должны выявляться на репрезентативном уровне, в количестве, заставляющем воспринимать их выявление как закономерность, а не случайность.

Данные действия должны быть направлены, на:¹³⁴

- повышение эффективности государственной системы социальной профилактики правонарушений в зоне миграционного конфликта, возможность привлечения в пределах установленной компетенции к организации деятельности по противодействию правонарушений в зоне миграционного конфликта предприятий, учреждений, организаций всех форм собственности, а также общественных организаций;

- совершенствование межведомственного взаимодействия в целях повышения эффективности мер, направленных на противодействие преступности, как мигрантов, так и постоянных жителей в зоне миграционного конфликта;

- обеспечение нормативно-правового регулирования профилактики правонарушений в зоне миграционного конфликта, а также устойчивого социально-экономического и демографического развития страны (региона), рационального размещения населения на территории Российской Федерации и др.

В настоящее время статистика говорит, что судебная практика применения ответственности за нарушения законодательства о трудовой миграции основывается не только на особенностях реализации норм внутри государства, но и обращает внимание на актуальные мировые проблемы в области трудовой миграции.

Также, необходимо отметить, что продолжает оставаться актуальной проблема совершенствования миграционного законодательства, направленного на регулирование внешней трудовой миграции. Эффективность мер по регулированию допуска иностранной рабочей силы на российский рынок труда напрямую связана с действующим механизмом ее привлечения и использования. Механизм регулирования трудовой миграции иностранных граждан в России существует, однако необходимо признать, что в этой области много пробелов, что ведет к низкой эффективности применения законодательных и нормативных актов, а, следовательно, к большим масштабам нелегальной трудовой миграции.

Поэтому в ближайшее время нашему обществу предстоит активнее высказывать свою позицию по вопросу принятия специального закона, регулирующего трудовую миграцию, а юристам, в свою очередь, внимательно отслеживать и обобщать практику применения недавно принятых законов и готовить свои предложения по их совершенствованию с практической точки зрения.

¹³⁴ Сизов И.Ю. К вопросу усиления административной ответственности за нарушение миграционного законодательства // Административное и муниципальное право. 2014. N 9. С. 971 - 974.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 18 июля 2006 г. № 109-ФЗ «О миграционном учете иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации» (в ред. от 22.12.2014). М.: Собрание законодательства РФ. 2006. № 30. Ст. 3285.
2. Федеральный закон от 31.05.2002 N 62-ФЗ (ред. от 02.11.2013) «О гражданстве Российской Федерации»
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // "Парламентская газета", N 2-5, 05.01.2002
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 03.11.2015) (с изм. и доп., вступающими в силу с 15.11.2013)
5. Сизов И.Ю. К вопросу усиления административной ответственности за нарушение миграционного законодательства // Административное и муниципальное право. 2014. N 9. С. 971 - 974.

Овчинникова И.В.

научный руководитель

кафедра «Управленческого учета и анализа»

Кузбасский технический университет им.Т.Ф.Горбачева

Блажиевский А.А.

автор 3 курса

факультет «Управленческий и финансовый учет»

Россия, г. Кемерово

НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В МАЛОМ БИЗНЕСЕ

Пожалуй, можно сказать, что налоговая система- один из важнейших элементов любого государства, т.к благодаря этому элементу, происходит наполнение бюджета.

Большое количество стран, в т.ч и РФ, ощутили на себе в последнее время проблему стремления использовать предприятием легальные способы снижения налоговых платежей . Это является, так называемой, минимизацией налогов, или по-другому налоговая экономия. В Российской Федерации это мероприятие больше известно, как «оптимизация налогообложения», или налоговое планирование, как законный способ обхода налогов, путем применения всех допустимых законом льгот и методов снижения налоговых обязательств. Для современного российского малого предприятия жизненно важным является проблема выбора наиболее экономически целесообразного варианта налогообложения из предложенных современным налоговым законодательством, включая общий режим налогообложения и специальные режимы налогообложения (упрощенная система налогообложения и система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход), позволяющего оптимизировать налоговую нагрузку предприятия. можно охарактеризовать наличием достаточно больших транзакционных издержек ведения бизнеса, наибольшая часть которых

относится на налоговое администрирование, которое обладает сложной структурой и методологией сбора налогов и прочих уподобленным налогам платежей.

В настоящее время, минимизация налогов является одной из важных частей налоговых правоотношений, которые возникают между налогоплательщиком и государством. Современный период функционирования промышленных предприятий в Российской Федерации — период изменения внешней среды хозяйствования можно охарактеризовать наличием достаточно больших транзакционных издержек ведения бизнеса, наибольшая часть которых относится на налоговое администрирование, которое обладает сложной структурой и методологией сбора налогов и прочих уподобленным налогам платежей, что, между прочим, требует развития адекватной налоговой политики со стороны предпринимателей, устремленной на улучшение налоговой системы.

Под **субъектами малого бизнеса**, согласно Федеральному закону от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ, можно рассматривать юридические лица, потребительские кооперативы и коммерческие организации (кроме государственных и муниципальных унитарных предприятий), а так же физические лица, включающиеся в единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей и выполняющий предпринимательскую деятельность без какого-либо образования юридического лица, крестьянские (фермерские) хозяйства, которые включают в себя условия:

для юридических лиц — суммарная доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, иностранных граждан, общественных и религиозных организаций, благотворительных и иных фондов в уставном (складочном) капитале (паевом фонде) указанных юридических лиц не должна превышать 25% процентов, доля участия, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого и среднего предпринимательства, не должна превышать 25%;

-средняя численность работников за предшествующий календарный год не должна превышать 100 человек;

-выручка от реализации продукции, товаров, услуг без учета НДС или балансовая стоимость активов за прошлый календарный год не должна быть больше значения, которое установлено Правительством Российской Федерации.

Малое предпринимательство имеет свои особенности и следующие преимущества:

- более быстрая адаптация к местным условиям хозяйствования;
- большая самостоятельность в действиях малых предприятий, гибкость, оперативность в планировании и выполнении запланированных решений
- достаточно небольшие затраты на осуществление деятельности,

особенно расходы на управление.

- большая возможность индивида реализовать свои идеи, проявить свои способности;
- более низкая потребность в первоначальном капитале и способность быстро вводить изменения в продукцию и в процесс производства в ответ на требования местных рынков;
- относительно более высокая оборачиваемость собственного капитала и др.

Но, к сожалению, можно отметить и отрицательные стороны, определяющиеся как внутренними, так и внешними причинами, а также условиями функционирования малого предприятия:

- более высокий уровень риска, чем обусловлена высокая степень неустойчивости положения на рынке;
- достаточно весома зависимость от крупных предприятий;
- не исключены просчеты в управлении собственным делом;
- низкая компетентность руководителей;
- повышенная чувствительность к изменениям условий хозяйствования;
- трудности в заимствовании дополнительных финансовых средств и получении кредитов;
- неуверенность и осторожность хозяйствующих партнеров при заключении договоров (контрактов) и др.[3]

Основные преимущества, характерные черты, присущие малому бизнесу:

а) возможность более гибких и оперативных решений. По сравнению с крупными корпорациями в малом бизнесе упрощена структура принятия управленческих решений, это дает возможность быстро и гибко реагировать на конъюнктурные изменения, в том числе путем маневра капитала при переключении с одного вида деятельности на другой.

б) ориентация производителей преимущественно на региональный рынок. Малый бизнес идеально приспособлен для изучения пожеланий, предпочтений, обычаев, привычек и других характеристик местного рынка.

в) поддержание занятости и создание новых рабочих мест. Эта проблема чрезвычайно актуальна для нашей страны; процесс приватизации уберет балласт с предприятий и мелкий бизнес мог бы сыграть роль амортизатора, вобрав в себя свободную рабочую силу.

г) выполнение вспомогательных функций по отношению к крупным производителям. Крупные фирмы децентрализуют производственный процесс, передавая его фазы малым предприятиям на основе субкооператоров.

д) небольшой первоначальный объем инвестиций. У малых предприятий меньшие сроки строительства; небольшие размеры, им быстрее

и дешевле перевооружаться, внедрять новую технологию и автоматизацию производства, достигать оптимального сочетания машинного и ручного труда.

е) экономическая эффективность производства в малых предприятиях.

ж) инновационный характер малых предприятий. Многие экономисты отстаивают идею об исключительной роли малого бизнеса в развертывании НТР

Мелкие фирмы действуют в условиях жесткой рыночной конкуренции, которую не все способны выдержать. Поэтому бурный рост числа новых предприятий сопровождается в то же время разорением многих из них. В большинстве случаев (около 90%) фирмы разоряются не из-за нехватки капитала или неэффективной технологии, а из-за отсутствия управленческих знаний.

Большое преимущество малых предприятий состоит в том, что многие из них оказались более приспособленными, чем крупные компании, к условиям развития в кризисные периоды для экономик Запада. Крупные фирмы не столь чувствительно и быстро реагируют на какие-либо колебания или изменения в экономике. Не случайно в политике правительств Германии, США и многих других развитых капиталистических стран помощь мелкому бизнесу занимает особое место. Мелкие предприятия стали своеобразным индикатором общего состояния дел в экономике. Небольшие предприятия наиболее чутко реагируют на изменение хозяйственной конъюнктуры, падение или повышение нормы прибыли в отраслях экономики.

Углубление специализации в научных разработках привело к тому, что во многих случаях небольшие фирмы идут по более простому или рискованному пути, работают в неперспективных отраслях.

К тому же малые фирмы стремятся как можно скорее наладить массовое производство. Тем самым, значение разработок, проводимых мелкими предприятиями достаточно важно, прежде всего, с точки зрения расширения рынка предлагаемых товаров и услуг, что в свою очередь активно стимулирует процесс производства с целью наиболее быстрого удовлетворения вновь рожденного спроса.

Отношение нововведений к затратам на научные исследования и разработки малых предприятий в 3-4 раза ниже, чем в крупных. Если проследить путь изобретения, использованного крупными монополиями, то нередко оно оказывается результатом работы отдельных ученых или мелких фирм. Однако последующее внедрение осуществляется компаниями, обладающими необходимыми для этого финансовыми и материальными ресурсами.

Обобщая все вышесказанное, хотелось бы обратить внимание на то, что мелкое предпринимательство воздействует на структуру рынка и расширение рыночных отношений прежде всего в результате изменения

количества субъектов рынка, повышения квалификации и степени приобщенности все более и более широких слоев населения к системе предпринимательства.

Важность малых предприятий еще и в том, что ведя ожесточенную конкурентную борьбу за выживание, они вынуждены постоянно развиваться и адаптироваться к текущим условиям рынка, ведь чтобы существовать надо получать средства к существованию, а значит быть лучше других, чтобы прибыль доставалась именно им.

Одним из самых главных преимуществ является то, что появление малого бизнеса неизбежно ведет к появлению конкуренции на отечественном рынке, чего так не хватало экономике России на последних этапах развития. Так как это привело к созданию монополий и сосредоточению власти, как политической, так и экономической, в руках небольшой группы людей, которые обладали огромными капиталами.[4]

Использованные источники:

1. Корень А.В., Лещенко Р.И. МЕХАНИЗМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В МАЛОМ БИЗНЕСЕ // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 3.;
2. Вайнштейн С.Ю., Белкина Е.Л. Экономика и организация малого бизнеса: Учебно-методический комплекс. - 2006
3. Налоговое планирование [Электронный ресурс] : электронное учебное пособие для студентов направления подготовки бакалавров "Менеджмент", образовательная программа "Управленческий и финансовый учет" / сост.: И. В. Овчинникова; ФГБОУ ВПО «Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева», Каф. упр. учета и анализа Кемерово , 2015 336 с.
4. Граф, К. В.Налоговое планирование в России / К. В. Граф ; науч. рук. И. В. Овчинникова Сборник материалов VI Всероссийской 59-й научно-практической конференции молодых ученых с международным участием «Россия молодая», 22-25 апр. 2014 г., г. Кемерово [Электронный ресурс]. - Кемерово, 2014

*Овчинникова А.А.
магистрант 1 курса
Пермский государственный
национально-исследовательский университет
Россия, г. Пермь*

УСЛОВИЯ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ ЗАВЕЩАНИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены основные условия, предъявляемые к завещанию, как к односторонней сделке. Проанализировано каждое условие действительности завещания, приведены примеры из судебной практики.

Ключевые слова: сделка, завещание, условия действительности, правосубъектность, заблуждение, обман, насилие, угроза, форма.

Annotation: in article the main conditions shown to the will as to the

unilateral transaction are considered. Each condition of validity of the will is analysed, examples from jurisprudence are given.

Keywords: transaction, will, reality conditions, right subjectivity, delusion, deception, violence, threat, form.

Завещание, будучи сделкой, должно соответствовать тем условиям, которые предъявляются к сделкам для признания их действительными.

Первым условием действительности является законность содержания. Данное условие в той или иной мере проникает во все аспекты составления завещания, поскольку завещание как разновидность сделки подчинено тем формальным требованиям, которые установлены законом.

Вторым условием действительности завещания является правосубъектность лица, совершающего завещание. По общему правилу сделки от имени малолетних и недееспособных совершают их законные представители. В отношении завещания данное правило не действует, поскольку для завещания допустим только личный характер его совершения.

Как известно, правосубъектность складывается из таких составляющих как правоспособность и дееспособность. Правоспособность представляет собой способность иметь гражданские права и нести обязанности, и признается в равной мере за всеми гражданами. В соответствии с п. 2 ст. 1118 ГК РФ завещание может быть совершено гражданином, обладающим в момент его совершения дееспособностью в полном объеме. По общему правилу, предусмотренному ст. 21 ГК РФ гражданская дееспособность возникает в полном объеме с наступлением совершеннолетия, т.е. по достижении восемнадцатилетнего возраста. Но из данного правила есть исключения. Во-первых, лицо может быть признано дееспособным при вступлении в брак до восемнадцатилетнего возраста. Во-вторых, лицо может быть признано дееспособным по обстоятельствам, предусмотренным ст. 27 ГК РФ – эмансипация. Однако следует обратить особое внимание на то, что признание гражданина недееспособным или ограниченно дееспособным после составления завещания не влияет на способность такого гражданина составлять завещание, и поэтому такое завещание будет действительно.

Третьим условием действительности завещания является соответствие воли и волеизъявления завещателя при свободном формировании воли на совершение завещания. Здесь речь идет о том, что завещания не должны быть совершены под влиянием заблуждения, обмана, насилия или угрозы. В противном случае такое завещание будет признано недействительным.

Заблуждение – это неправильное, ошибочное мнение, которое возникает у лица неосознанно в силу неграмотности, поспешности либо других объективных обстоятельств. Статья 178 ГК РФ гласит, что сделка, совершенная под влиянием заблуждения, имеющего существенное значение, может быть признана судом недействительной по иску стороны, действовавшей под влиянием заблуждения. Таким образом, применяя

данную статью к завещанию, можно говорить, что завещание может быть признано недействительным по данному основанию по иску потерпевшего (оспоримое завещание). Однако важно учесть, что не всякое заблуждение может служить поводом для признания завещания недействительным, а только то, которое имело существенное значение. Ст. 178 ГК РФ определяет, что существенное значение имеет заблуждение относительно природы сделки либо тождества или таких качеств ее предмета, которые значительно снижают возможности его использования по назначению. Заблуждение относительно мотивов сделки не имеет существенного значения. Таким образом, заблуждение при составлении завещания возможно относительно объекта завещания либо относительно личности назначенных наследников. Данное положение можно подтвердить примером из судебной практики. Так, Каспийский городской суд республики Дагестан рассмотрел дело по иску о признании завещания недействительным в силу ст. 178 ГК РФ [1]. В ходе судебного разбирательства было выявлено, что В. составила завещание на имя своей племянницы А., согласно которому к А. переходила квартира по определенному адресу. Однако до составления завещания В. заключила с Н. договор пожизненной ренты на указанную квартиру. Исходя из данных обстоятельств, суд признал завещание недействительным в силу ст. 178 ГК РФ.

Обман – это умышленное введение в заблуждение. В данном случае в заблуждение вводят завещателя с целью получить завещание в пользу определенного лица. Для признания завещания недействительным по данному основанию в суд могут обратиться заинтересованные лица, чьи права и интересы были нарушены совершенным обманом. При этом обманом будет не только активное поведение лица, но и умолчание лицом сведений, имеющих существенное значение для конкретного дела. В судебной практике подобные дела встречаются очень часто, поскольку лица, чьи интересы завещатель обошел, подают подобные исковые заявления независимо от того, был ли на самом деле совершен обман, и уже в ходе судебного разбирательства пытаются доказать его наличие. Однако зачастую доказать наличие обмана при составлении завещания очень сложно, поэтому в удовлетворении многих исков суд отказывает. Так, Ленинским районным судом г. Костромы было рассмотрено дело по иску о признании завещания недействительным в силу ст. 179 ГК РФ [2]. В ходе судебного разбирательства истцом не было доказано, что завещание было составлено под влиянием обмана, какие-либо объективные данные, свидетельствующие об этом, отсутствовали. На основании отсутствия доказательств обмана суд отказал в удовлетворении иска.

Насилие и угроза при составлении завещания являются ещё одним основанием для признания его недействительным в силу ст. 179 ГК РФ. Насилием признается причинение наследодателю или его близким физических или душевных страданий с целью принудить его к составлению

завещания в пользу определенных лиц. Угрозой же являются словесные выражения, в которых содержится намерение причинить вред. Данное основание признания завещания недействительным является важной гарантией того, что будет соблюден принцип свободы завещания, в соответствии с которым завещатель формирует свою волю независимо от чьего-либо мнения. В судебной практике дела о признании завещания недействительным по данному основанию встречаются часто, но не всегда подобные иски подлежат удовлетворению, особенно относительно завещаний, совершенных под угрозой. В судебных разбирательствах очень сложным является процесс доказывания наличия угрозы. Но, несмотря на это, наличие подобного основания – важная гарантия защиты прав и интересов завещателя и других заинтересованных лиц.

Четвертым условием действительности завещания является соблюдение установленной формы совершения завещания. Форма сделки – это способ выражения волеизъявления человека, совершающего данную сделку. Зачастую именно от формы сделки зависят момент её совершения, момент вступления её в законную силу и, в целом, действительность сделки [3]. Завещание, как и любая сделка, должно совершаться в установленной законом форме. ГК РФ в ст. 1124 определяет, что завещание должно быть составлено в письменной форме и удостоверено нотариусом. Удостоверение завещания другими лицами допускается в установленных законом случаях. Но в ситуациях, когда завещание приравнивается к нотариально удостоверенному, есть одно важное условие: завещание, удостоверенное одним из вышеназванных лиц, как только для этого представится возможность, должно быть направлено нотариусу по месту жительства завещателя. Таким образом, к форме завещания есть два важных требования: письменная форма составления завещания, никакое завещание не может быть составлено устно; завещанию должна быть придана квалифицированная форма, т.е. завещание должно быть удостоверено.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что к завещанию предъявляются те общие требования, которые необходимы для признания любой сделки действительной.

Использованные источники:

1. Решение Каспийского городского суда республики Дагестан по делу «О признании завещания недействительным» // СПС «КонсультантПлюс».
2. Решение Ленинского районного суда Г. Костромы по делу «О признании завещания недействительным» // СПС «КонсультантПлюс».
3. Марухно В.М. Недействительность завещания: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук. Краснодар, 2011.

Овчинникова К. О.
студент 3 курса
факультет права
НИУ «Высшая школа экономики»
Россия, г. Москва

РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПРИНУЖДЕНИЯ К СОВЕРШЕНИЮ СДЕЛКИ ИЛИ К ОТКАЗУ ОТ ЕЕ СОВЕРШЕНИЯ С СОСТАВОМ ВЫМОГАТЕЛЬСТВА

Аннотация: Важнейшей задачей уголовного закона является правильное применение нормы при квалификации совершенного деяния. Уголовный кодекс содержит множество норм, которые, на первый взгляд, являются схожими, поэтому необходимо четко устанавливать круг тех признаков, которые позволяют отличить одну статью от другой. Принуждение к совершению сделки или к отказу от ее совершения не является исключением. Данный состав необходимо разграничивать с вымогательством. Даже диспозиция ст. 179 прямо указывает на наличие схожести со ст. 163 УК.

Ключевые слова: смежные составы, принуждение, сделка, вымогательство.

Abstract: The main task of the criminal law is the correct application of the rule in the qualification of the offense. The Criminal Code contains many rules which, at first sight are similar, so it is necessary to establish clear terms of those features that allow distinguishing one article from another. Coercion to commit the transaction or refusal of its fulfillment is no exception. This offence should distinguish from extortion. Even disposition of Art. 179 directly indicates a similarity with Art. 163 of the Criminal Code.

Key words: related offence, coercion, transaction, extortion.

А.Г. Безверхов называет рассматриваемые нормы «несовместимо смежными, подчеркивая сложность их разграничения ввиду близости, почти идентичности составов». ¹³⁵ Вопросов по поводу разграничения данных составов не возникает, когда речь идет о принуждении к отказу от заключения сделки, поскольку ст. 163 не содержит такой формы. Если же мы говорим о принуждении к совершению сделки, то даже судебные органы не всегда могут правильно квалифицировать действия виновного. Итак, обратимся к более подробному сопоставлению ст. 163 и 179 УК.

Согласно ч. 1 ст. 163 под вымогательством понимается «требование передачи чужого имущества или права на имущество или совершения других действий имущественного характера под угрозой применения насилия либо уничтожения или повреждения чужого имущества, а равно под угрозой распространения сведений, позорящих потерпевшего или его близких, либо иных сведений, которые могут причинить существенный вред

¹³⁵ Безверхов А. Г. Имущественные преступления. - Самара: Издательство «Самарский университет», 2002. – С. 116-117.

правам или законным интересам потерпевшего или его близких»¹³⁶. С первого взгляда, кажется, что объективная сторона вымогательства практически повторяет объективную сторону ст. 179 УК, даже совпадают способы совершения преступления. Объективная сторона ст. 163 предполагает также принуждение к совершению сделки только по передаче чужого имущества или права на это имущество либо совершение других действий имущественного характера. Стоит также отметить, что и вымогательство, и принуждение к совершению сделки являются оконченными в момент предъявления требований, которые сопряжены с угрозами.

Различие между этими двумя составами стоит проводить по объекту преступления. Во-первых, вымогательство содержится в главе 21 «Преступления против собственности», соответственно, видовым объектом преступления являются собственность как экономическо-правовое явление, тогда как объектом ст. 179 является установленный порядок экономической деятельности.

Во-вторых, разграничение можно провести по предмету. Предметом принуждения является сделка в ее гражданско-правовом понятии. А ст. 163 прямо указывает, что может выступать предметом вымогательства: 1) чужое имущество; 2) право на имущество; 3) другие действия имущественного характера. Соответственно, можно сделать вывод о том, что сделки по ст. 179 могут не иметь имущественного характера, то есть предметом могут быть любые объекты гражданских прав, результаты интеллектуальной деятельности, информация, нематериальные блага¹³⁷. Кроме того, потерпевшими по ст. 163 могут являться лишь собственности имущества, а также лица, в ведении которых находится данное имущество. То есть вымогательство отсутствует, в том случае, если действия не были направлены на изменение отношений собственности.¹³⁸

Еще одним отличием является то, что при вымогательстве виновный стремится к тому, чтобы потерпевший совершил действия безвозмездно, и преследует корыстную цель. Тогда как в принуждении к совершению сделки главной целью виновного является добиться, чтобы сделка была совершена, при этом он не стремится к безвозмездности. Именно в тех случаях, когда имеет место принуждение к совершению имущественных сделок, судебная практика исходит из того, является она возмездной или безвозмездной. Так, А. А. Чугунов полагает, что по ст. 179 должны квалифицироваться лишь

¹³⁶ "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.03.2016) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

¹³⁷ См.: Новик В.В., Овчинникова Г.В., Осипкин В.Н. Вымогательство: квалификация, доказывание, оперативно-розыскная деятельность. СПб., 1998. С. 7.

¹³⁸ Корепанова-Камская Д. С. Принуждение к совершению сделки и некоторые вопросы разграничения с составом вымогательства // Вестник Удмуртского университета. 2009, Вып. 2. – С. 213.

действия, направленные на заключение возмездной сделки.¹³⁹

Стоит согласиться с позицией Б. В. Волженкина, который говорит о том, что «признаки вымогательства отсутствуют, если принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения не направлены на изменение отношений собственности, и наоборот, вымогательством, а не принуждением к совершению сделки, будет требование передать безвозмездно имущество или право на имущество, сопровождаемое соответствующими угрозами»¹⁴⁰.

Суды очень часто неправильно квалифицируют действия лиц, совершивших преступление, поскольку составы вымогательства и принуждения к совершению сделки схожи. Рассмотрим конкретные судебные решения. «К.А.Х. и Б.Р.К. вынудили потерпевших З.Э.Н. и З.Г.Н. выдать доверенность К.Р.Н. на право приватизации принадлежащей ему квартиры, на основании которой был заключен договор передачи в долевую собственность потерпевших имущества в виде квартиры, что квалифицировано как принуждение к совершению сделки. Затем осужденные заставили потерпевших передать им в дар указанную квартиру, чему дана юридическая оценка как вымогательство. Фактические обстоятельства дела свидетельствуют о том, что К.А.Х. и Б.Р.М., применяя к потерпевшим насилие, заставили последних выполнить ряд действий, направленных на завладение квартирой. Данные действия суд квалифицировал по п.п. «а, в, г» ч. 2 ст. 163 УК РФ и п. «б» ч. 2 ст. 179 УК РФ». Однако впоследствии Верховный суд отменил данное решение, поскольку диспозиция ст. 179 прямо указывает, что уголовная ответственность за принуждение к совершению сделки наступает в случае отсутствия признаков вымогательства. Соответственно, действия лиц необходимо было квалифицировать лишь по п. «а, в, г» ч. 2 ст. 163 УК РФ. В другом деле, которое в качестве примера приводит Устинова Т. Д. в своей работе, действия Б. были квалифицированы как принуждение к совершению сделки (он принуждал руководителя ПТ «Модем» передать ему комплекты оборудования для компьютера по заниженной цене). В данном случае виновным не было оставлено эквивалентное возмещение, а соответственно действия Б. необходимо квалифицировать как вымогательство.¹⁴¹

Таким образом, разграничение вымогательства и принуждения к совершению сделки является достаточно сложным вопросом, споры, по поводу которых имеются не только в науке, но и судебной практике. Рассмотрев различные признаки, отграничивающие смежные составы, стоит отметить, что ключевым моментом в квалификации должен являться

¹³⁹ Чугунов А. А. Уголовно-правовая охрана предпринимательской деятельности : Автореф. дис. ... канд. юрид. Наук. – М., 2001. – С. 23-24.

¹⁴⁰ Волженкин Б. В. Преступления в сфере экономической деятельности (экономические преступления). – СПб., 2002. – С. 312.

¹⁴¹ Устинова Т. Д. Принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения // Законность. – 2004. №9. – С. 7.

признак их возмездного или безвозмездного характера.

Использованные источники:

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.03.2016) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25.
2. Безверхов А. Г. Имущественные преступления. - Самара: Издательство «Самарский университет», 2002.
3. Корепанова-Камская Д. С. Принуждение к совершению сделки и некоторые вопросы разграничения с составом вымогательства // Вестник Удмуртского университета. 2009, Вып. 2.
4. Чугунов А. А. Уголовно-правовая охрана предпринимательской деятельности : Автореф. дис. ... канд. юрид. Наук. – М., 2001.
5. Волженкин Б. В. Преступления в сфере экономической деятельности (экономические преступления). – СПб., 2002.
6. Устинова Т. Д. Принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения // Законность. – 2004. №9.

Овчинникова К. О.
студент 3 курса
факультет права
НИУ «Высшая школа экономики»
Россия, г. Москва

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА
ПРИНУЖДЕНИЕ К СОВЕРШЕНИЮ СДЕЛКИ ИЛИ ОТКАЗУ ОТ ЕЕ
СОВЕРШЕНИЯ В РФ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ**

Аннотация: в данной работе рассмотрены вопросы уголовной ответственности за принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения в различных странах и сравнение с российскими реалиями.

Ключевые слова: уголовная ответственность, принуждение к совершению сделки, уголовные кодексы зарубежных стран

Abstract: This article is devoted the criminal liability for coercion to commit the transaction or reject the transaction in different countries and a comparison with Russian realities.

Key words: criminal responsibility, coercion to commit the transaction, the criminal codes of foreign countries

В первую очередь необходимо проанализировать уголовную ответственность за принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения в странах Ближнего зарубежья, которые испытывали значительное влияние УК РФ. К ним следует отнести Азербайджан, Белоруссия, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Таджикистан и Украина.

Нормы об установлении уголовной ответственности по данной статье в некоторых странах полностью совпадают со ст. 179 (например, в Республики Казахстан (ст. 248 УК), Республики Азербайджан (ст. 201 УК)). Что касается других стран СНГ, уголовная ответственность за принуждение к

совершению сделки имеет свои специфические особенности. Рассмотрим каждую норму в отдельности.

В первую очередь, рассмотрим отличительные черты нормы, содержащиеся в УК РФ (ст. 179) и УК Республики Беларусь (ст. 246). Во-первых, хотелось бы обратить внимание на то, что УК РБ ограничил перечень способов принуждения по сравнению с УК РФ, убрав из своей редакции «угрозу распространения сведений, которые могут причинить существенный вред правам и законным интересам потерпевшего или его близких»¹⁴². Данная позиция законодателя является довольно странной, поскольку угроза распространения каких-либо сведений о человеке может оказать не меньшее воздействие на его психику, чем угроза физического причинения вреда. Во-вторых, обратимся к рассмотрению квалифицирующих признаков, а именно форм соучастия (предварительный сговор и организованная группа), которые имеют место в УК РБ. Российский законодатель установил только такую форму соучастия, как совершение преступления организованной группой. Таким образом, получается, что принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения, совершенное по предварительному сговору будет квалифицировано лишь по ч. 1 ст. 179 либо по п. «б» ч. 2 ст. 179 (с применением насилия), что является не совсем логичным.

УК Республики Таджикистан также устанавливает ответственность за принуждение к совершению сделки, которая содержится в ст. 267. Первое отличие с российским законодательством заключается в том, что, если УК РФ устанавливает ответственность за «совершение сделки», то УК РТ – за «заключение сделки». Стоит отметить, что если регистрация необходима, то данные понятия не совпадают. Таким образом, можно прийти к выводу о том, что законодатель при принятии данной нормы ограничил сферу ее применения. В то же время, УК РТ имеет и положительные моменты. Например, он определяет более широкий круг сведений, которые могут быть распространены виновным. В УК РТ ключевым моментом является то, что потерпевший желает сохранить определенные сведения в тайне от других, это может любая информация, которую он хочет скрыть, даже незаконная. Говоря о квалифицирующих признаках, стоит отметить, что их круг в УК РТ немного расширен. Так имеет место совершение деяния, причинившее ущерб в крупном размере, то есть уголовная ответственность дифференцируется в зависимости от суммы сделки, что, безусловно, является положительной чертой.

УК Молдовы также устанавливает уголовную ответственность за принуждение к совершению сделки. Как видно из нормы законодатель также оперирует понятием «заключение сделки». Данный вопрос был рассмотрен выше. В УК Республики Молдова используется понятие «понуждение»

¹⁴² "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.03.2016) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

вместо российского аналога – «принуждение». Однако данные термины носят единую смысловую нагрузку, поэтому подробно анализироваться не будут. Следующей отличительной чертой является ограниченный круг лиц, на которых могут быть направлены угрозы со стороны виновного. УК Молдовы ограничивает данный список лишь самим потерпевшим и его близкими родственниками, убирая из него других близких лиц (например, друзей), что является нецелесообразным. Более того, если во всех рассматриваемых нами случаях имел место такой оборот, как «при отсутствии признаков вымогательства», то в УК Молдовы содержится словосочетание «при отсутствии признаков шантажа». Определение данного понятия дается в ст. 189 УК Молдовы, которое, по сути, представляет собой некий аналог вымогательства в РФ. Что касается квалифицирующих признаков, то они практически повторяют УК РФ, за исключением дополнения, содержащегося в УК Молдовы, – «с уничтожением или повреждением имущества», содержащееся в п. «б» ч. 2 ст. 247.

Другие зарубежные страны предусматривают ответственность в целом за принуждение к совершению определенных действий или бездействий. Например, в Уголовных кодексах Германии¹⁴³, Испании¹⁴⁴, Австрии¹⁴⁵, Польши¹⁴⁶ данная норма содержится в главе о преступлениях против личной свободы. В других законодательных актах, например, Японии, – имеется две разные нормы, отдельно за угрозу и отдельно за принуждение, которые содержатся в главе «Преступления, состоящие в угрозах».

В УК Франции такой рассматриваемый нами состав отсутствует, но вместо него имеет место «вымогательство», которое применяется к лицам, совершившим принуждение к совершению сделки. Норма о вымогательстве (ст. 312-1) в УК Франции охватывает более широкий круг действий, чем в УК РФ. В соответствии с указанной нормой под вымогательством понимается «принуждение потерпевшего к передаче имущества, оказанию услуг, выполнению работ, приемке какого-либо иного обязательства или к отказу от обязательства вне зависимости от наличия или отсутствия корыстной цели у виновного»¹⁴⁷.

Таким образом, проанализировав опыт зарубежных стран можно прийти к выводу о том, что в рассмотренных в работе государствах имеет место ответственность за принуждение к совершению сделки. Некоторые страны не содержат непосредственной нормы, устанавливающей уголовную

¹⁴³ Уголовный кодекс Федеративной Республики Германия от 13.11.1998 года / URL: <http://www.law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1242733> (Дата обращения: 23.04.2016).

¹⁴⁴ Уголовный кодекс Испании от 1995 года / URL: <http://www.law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1247923> (Дата обращения: 23.04.2016).

¹⁴⁵ Уголовный кодекс Австрии. – СПб.: Изд-во «Юридический центр Пресс», 2004. – С. 234.

¹⁴⁶ Уголовный кодекс Польши от 01.01.1997 / URL: <http://www.law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1246817> (Дата обращения: 23.04.2016).

¹⁴⁷ Сущотина И. В., Уголовная ответственность за принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения: диссертация .. кан. юр. наук. – Пятигорск, 2006. – С. 47.

ответственность за принуждение к сделке, однако имеет место общая норма, которая применяется также и в таких случаях. Итак, наиболее целесообразным вариантом является введение во всех государствах специальной нормы, устанавливающей уголовную ответственность за наиболее общественно опасный вид принуждения, затрагивающих не только личность, но и имущественные и экономические отношения граждан.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 30.03.2016) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
2. Уголовный кодекс Федеративной Республики Германия от 13.11.1998 года / URL: <http://www.law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1242733> (Дата обращения: 23.04.2016).
3. Уголовный кодекс Испании от 1995 года / URL: <http://www.law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1247923> (Дата обращения: 23.04.2016).
4. Уголовный кодекс Австрии. – СПб.: Изд-во «Юридический центр Пресс», 2004.
5. Уголовный кодекс Польши от 01.01.1997 / URL: <http://www.law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1246817> (Дата обращения: 23.04.2016).
6. Субботина И. В., Уголовная ответственность за принуждение к совершению сделки или отказу от ее совершения: диссертация .. кан. юр. наук. – Пятигорск, 2006.

Овчинникова К. О.
студент 3 курса
факультет права

НИУ «Высшая школа экономики»
Россия, г. Москва

ПОСРЕДНИЧЕСТВО ВО ВЗЯТОЧНИЧЕСТВЕ: САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ ПРЕСТУПЛЕНИЕ ИЛИ СОУЧАСТИЕ

Аннотация: В данной статье рассматриваются существующие модели посредничества во взяточничестве. Кроме того, я постараюсь ответить на вопрос, действительно ли было необходимо закрепление данного преступления в качестве самостоятельного?

Ключевые слова: взяточничество, посредничество во взяточничестве, уголовная ответственность.

Abstract: This article is devoted the existing models of mediation in bribery. In addition, I will try to answer the question whether it was really necessary consolidation of the crime as an independent?

Key words: bribery, intermediation in bribery, criminal liability.

До введения в УК РФ статьи о посредничестве во взяточничестве применялись нормы о соучастии. В соответствии с Постановлением Пленума

ВС РФ от 10 февраля 2000 года «уголовная ответственность посредника во взяточничестве наступает лишь в случаях, предусмотренных ст. 33 УК РФ»¹⁴⁸. Это подтверждает и судебная практика.

На мой взгляд, соучастие полностью не отражало участие посредника сразу в двух преступлениях. Теоретически представим, что «посредник склоняет по поручению должностного лица кого-либо к даче взятки, а затем передает ее взяткополучателю, то есть лицо является участником сразу двух преступлений. Соответственно, его действия должны были быть квалифицированы по ч. 4 ст. 33, ст. 291 и ч. 5 ст. 33, ст. 290»¹⁴⁹. Итак, исходя из данного примера, лицо совершает два преступления, однако применяется лишь норма о соучастии, что является неверным.

В науке существует мнение о том, что посредничество во взяточничестве можно рассматривать как вид соучастия, имеющий свою специфику – способствует сразу двум деяниям, даче и получению взятки. Исходя из общих начал уголовного права, можно сделать вывод, что посредничество во взяточничестве и соучастие соотносятся как общая и специальная норма.

Немало важным является обсуждение вопроса, а как именно суд должен квалифицировать деяния, если отсутствует значительный размер. Большинство авторов придерживаются позиции, установленной уголовным законодательством о том, что уголовная ответственность по ч. 1 ст. 291. 1 УК РФ наступает только в случае превышения значительного размера. Итак, в соответствии с примечанием к ст. 290 значительным размером является сумма, превышающая двадцать пять тысяч рублей.

В уголовно правовой науке сформировалось две противоположные позиции: одни теоретики полагают, что посредничество во взяточничестве, не достигающем 25 тыс. рублей, следует квалифицировать как соучастие в даче или получении взятки; другие же согласны с законодателем об отсутствии состава преступления. Рассмотрим данные позиции подробнее.

Исходя из рассмотренной научной литературы, можно прийти к выводу, что большинство правоведов склоняются к первой позиции. По мнению В. Боркова, «в случае, если сумма взятки составила менее 25 тыс. рублей, необходима квалификация с учетом ст. 33 и ст. 290 или ст. 291»¹⁵⁰. Главным его аргументом является то, что большинство преступлений такого характера совершается в сферах здравоохранения, ГИБДД, вузы, детские сады, где сумма взяток, в большинстве случаев, менее 25 тыс. рублей¹⁵¹.

¹⁴⁸ Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 10.02.2000 №6 «О судебной практике по делам о взяточничестве и коммерческом подкупе» // "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 4, 2000.

¹⁴⁹ Грошев А. В. Ответственность за посредничество во взяточничестве в уголовном праве России (эволюция и перспективы) // Вестник Краснодарского университета МВД России, 2011, №1. – С. 29.

¹⁵⁰ Борков В. Новая редакция норм об ответственности за взяточничество: проблемы применения // Уголовное право, 2011, №4. – С. 10.

¹⁵¹ Там же. С. 10.

Соответственно, в данной категории дел уголовная ответственность за посредничество во взяточничестве отсутствует.

Противоположного мнения придерживается Д. Г. Калатоzi, считающий, что применение соучастия противоречит основам уголовного законодательства, а именно запрету на использование закона по аналогии¹⁵².

Судебная практика стоит на второй позиции. Так в соответствии с рассмотренными мною уголовными делами лица освобождаются от уголовной ответственности в случае, если размер взятки составляет менее 25 тыс. рублей. Рассмотрим конкретные примеры. Исаев Н. Т. действовал по поручения лица (в уголовном деле – ФИО5), с целью беспрепятственного прохождения ФИО5 медицинской комиссии о его профессиональной пригодности для получения допуска к работам, связанным с обслуживанием буровых установок¹⁵³. Более того, суд высказал позицию о том, что «значимость размера взятки относится не только ко всем действиям, описанным в ч. 1 ст. 291.1 УК РФ, но и к действиям, содержащимся в других частях данной статьи»¹⁵⁴.

Таким образом, на мой взгляд, было бы правильным исключить из ч. 1 ст. 291.1 УК РФ указание на значительный размер, поскольку большинство деяний, так называемого, «мелкого» посредничества во взяточничестве не наказываются. Так, позиция ученых о необходимости квалификации посредничества во взяточничестве, не достигшего 25 тыс. рублей как соучастия в даче или получении взятки видится мною верной, поскольку такое деяние не может оставаться безнаказанным.

На мой взгляд, в уголовном законодательстве должно иметь место не только посредничество во взяточничестве как самостоятельное преступление, но и соучастие в преступлении в тех случаях, когда отсутствует значительный размер.

Более того, на мой взгляд, было бы правильным обратиться к вопросу о санкциях в ст. 290-291.1 УК РФ. Если рассматривать ч. 1-2 указанных преступлений, то с точки зрения законодателя, наиболее общественно опасным является преступление, предусмотренное ст. 290 (получение взятки в значительном размере), наказание за которое составляет лишение свободы на срок до 6 лет со штрафом в размере тридцатикратной суммы взятки. Посредничество во взяточничестве наказывается лишением свободы на срок

¹⁵² Калатоzi Д. Г. Посредничество во взяточничестве: проблемы теории и практики // Политика, государство и право. 2012, №8. [Электронный ресурс] // URL: <http://politika.snauka.ru/2012/08/475> (Дата обращения: 20.02.2016).

¹⁵³ Приговор Ноябрьского городского суда Ямало-Ненецкого автономного округа по делу № 1-235/2012 // Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [сайт] URL: <https://sudrf.ru> (Дата обращения: 21. 02.2016).

¹⁵⁴ Кассационное определение Суда Ямало-Ненецкого автономного округа №22-1398/2012 от 16 августа 2012 года // Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [сайт] URL: <https://sudrf.ru> (Дата обращения: 21. 02.2016).

до 5 лет со штрафом в размере двадцатикратной суммы взятки. Однако несправедливым является то, что максимальная санкция за дачу взятки составляет лишение свободы на срок до трех лет со штрафом в размере от пятикратной до пятнадцатикратной суммы взятки либо без такового. То есть, в данном случае некорректно то, что лицо, которое «только передает», например, денежную сумму взяткополучателю наказывается строже, чем лицо, от которого исходит инициатива их передачи.

Таким образом, считаю, что данное деяние обладает меньшей общественной опасностью по сравнению, например, с получением или дачей взятки, однако наказание за него является более строгим.

Использованные источники:

1. Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 10.02.2000 №6 «О судебной практике по делам о взяточничестве и коммерческом подкупе» // "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 4, 2000.
2. Грошев А. В. Ответственность за посредничество во взяточничестве в уголовном праве России (эволюция и перспективы) // Вестник Краснодарского университета МВД России, 2011, №1.
3. Борков В. Новая редакция норм об ответственности за взяточничество: проблемы применения // Уголовное право, 2011, №4.
4. Калатоzi Д. Г. Посредничество во взяточничестве: проблемы теории и практики // Политика, государство и право. 2012, №8. [Электронный ресурс] // URL: <http://politika.snauka.ru/2012/08/475> (Дата обращения: 20.02.2016).
5. Приговор Ноябрьского городского суда Ямало-Ненецкого автономного округа по делу № 1-235/2012 // Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [сайт] URL: <https://sudrf.ru> (Дата обращения: 21. 02.2016).
6. Кассационное определение Суда Ямало-Ненецкого автономного округа №22-1398/2012 от 16 августа 2012 года // Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [сайт] URL: <https://sudrf.ru> (Дата обращения: 21. 02.2016).

*Оразбаева Г.
ассистент
кафедра «Педагогики и психологии»*

*Матуразова З.
ассистент
кафедра «Педагогики и психологии»*

*Алланазарова Ш.
ассистент*

кафедра «Педагогики и психологии»

*Каракалпакский государственный университет имени Бердаха
Республика Узбекистан*

ВОСПИТАНИЕ ДЕТЕЙ НА ОСНОВЕ НАРОДНЫХ ТРАДИЦИЙ У КАРАКАЛПАКОВ

РЕЗЮМЕ

В статье рассматриваются национальные традиции и обряды каракалпаков, а также методы традиционного воспитания детей: колыбельные песни, рассказы, сказки, пословицы и поговорки, загадки, эпосы морально-этических нагрузок, сентенций о прилежном отношении к труду содержащие элементарные знания об окружающей природе.

***Ключевые слова:** традиция, обряды, каракалпаки, процесс, категория, культура.*

У каждого народа есть свои традиции и обряды, которые присущи только той или иной национальности. Пожелания быть здоровым, трудолюбивым и удачливым в жизни повторялись каждый раз, когда исполнялись обряды, связанные с детским циклом: укладыванием новорожденного в колыбель – «бесик той», прорезыванием зубов, первой стрижкой волос – карын шаш (айдар той), первыми шагами ребенка (тусау кесиу), выпадением молочных зубов, обрезанием (суннет той). Ни одно из явлений в жизни ребенка не проходило незамеченным и неотмеченным. Одни из них организовывались более торжественно, другие – только в семейном кругу. Обязательно все обряды сопровождалось приготовлением традиционных ритуальных блюд каракалпаков, в частности, «май сок, «баурсак», «жуери гуртук». Непременной вербальной магией были пожелания ребенку и его родным здоровья, счастья, долголетия, успехов в труде, славы и известности во имя родных и всего народа. Исполнителям этих обрядов уделяли особые знаки внимания и уважения со стороны родителей ребенка и окружающих, им делали подарки.

В первые годы жизни ребенка, главная забота о нем ложилась на женщин, которые выполняя свои нелегкие обязанности по хозяйству, непосредственно прививали детям трудолюбие, нравственные и эстетические качества. Воспитание каракалпаков, как и у других народов, делилась на семейное и общественное. Специфику имело семейное

воспитание мальчиков и девочек, которые вместе воспитывались только до семилетнего возраста.

В этой возрастной группе детей, от рождения и до 7-8 лет, наряду с умственным и физическим развитием, закладываются элементарные понятия о трудовой деятельности взрослых. С древнейших времен в народе использовались различные способы для приобщения детей к традиционной культуре, семейно-бытовой обрядности, труду. Одним из таких методов традиционного воспитания является использование взрослыми, с самого раннего детства устного народного творчества. Колыбельные песни, рассказы, сказки, пословицы и поговорки, загадки, эпосы морально-этических нагрузок, сентенций о прилежном отношении к труду содержали элементарные знания об окружающей природе, понятия о специфике флоры и фауны, комплексном типе хозяйства и трудовой деятельности взрослых, профессиях и ремеслах, о секретах изготовления орудий труда. Причем эти знания расширялись в зависимости от пола и возраста детей.

Одним из методов воспитания, на которые каракалпаки обращали особое внимание, является бережливое отношение к продуктам труда. При этом в бережливость народ включал не только бережное отношение к предметам, вещам, орудиям труда, но и умеренное питание, умение делать запасы. Из каракалпакских пословиц о бережливости можно привести: «Канаат карын тойдырар, бийканаат малын сойдырар» (Умеренный в пище-чрево насытит, обжора зарежет последнего коня).

Отметим, что в раннем возрасте дети, независимо от пола находились под присмотром родителей, близких родственников, «киндик шеше» повитухи, а переход из этой возрастной категории в более высшую обуславливался обрядом инициации, например, у мальчиков- обрезание крайней плоти «суннет». Как известно, обычаи, обрезания мальчиков, бытует у многих народов мира, в том числе и не исповедующие ислам, что подтверждает мнение некоторых современных ученых о том, что обряд этот не связан с религией, а более древнее явление, восходящее своими истоками к периоду первобытности, и связан с существующими в нем возрастными инициациями, подвергавшими испытаниям мальчиков переходящих в возрастную группу юношей.

По окончании обряда обрезания кончается детский период в жизни ребенка, который переходит в категорию возмужавших, а, следовательно, считается способным вступать в общественные отношения. С этого возраста ответственными за воспитание мальчика считаются мужчины: «жигит ага», и мужские коллективы – союзы, то есть воспитание из семейного переходит в общественное. Ребенка могли обучать грамоте, ремеслу, ему даже можно было наречь невесту «атастырыу», а также он мог участвовать на вечеринках юношей «зыяпат» и уже являлся полноправным наследником имущества, причем имеет и часть наследства со стороны родни матери «енши».

Итак, можно сделать некоторые выводы. Процесс трансмиссии знаний

от поколения к поколению с раннего детства. На этот процесс накладывает отпечаток структура семьи и форма брака родителей ребенка, которые в свою очередь определяются рядом объективных причин, природно-климатическими условиями жизни, типом хозяйства. Начальная стадия социализации детей до 6-7 летнего возраста «сагыйра» происходит в семье и заключается в ознакомлении с нормами поведения и усвоением знаний, направленных на выработку навыков личной гигиены и безопасности. В этом возрасте восприятие культурной информации, трудового опыта, жизненной мудрости, народных знаний происходило через народное творчество.

Надо отметить, что детей каракалпаков обоего пола, в некотором отличии от соседних народов, вплоть до 6-7 летнего возраста, очень баловали вседозволенностью с малым ограничением в запретах, но в то же время по достижению детьми возраста определяющих их возмужание и взросления (кабийра) – для девочек в 9 лет, мальчиков в 12, резко меняется отношение взрослых к ним, а семейное воспитание почти полностью переходит в общественное. Игра является основным видом деятельности детей, в которой отражаются различные аспекты сферы жизни человека. Тогда как «игрушки-наименование всех изготовленных из различных материалов, объектов, которые ребенок использует в качестве элементов действия в своей игре». Правильнее полагать, что игрушка, будучи сложным явлением не только материальной, но и духовной культуры, может и должна отражать процессы исторического развития общества, его экономическую структуру и идеологию. Отсюда вытекает необходимость историко-этнографического изучения игрушки, т.е. выявление ее социальной значимости, социальных корней, которые обусловили ее развитие, выяснение функций игры и игрушки и их взаимоотношения с другими явлениями материальной и духовной культуры человеческого общества на разных ступенях развития.

Понятие «игры» (народные) подразумевают под термином, которым обозначают как собственно игры, так и различные забавы, увеселения, зрелища, народные виды спорта, которые, имея игровую развлекательную основу, включают в себя элементы театра, цирка, танцевального, музыкального, песенного, поэтического и изобразительного искусства, а также верований и религиозных культов.

Аналогичные игры и верования, связанные с альчиками бытовали у многих ирано и тюркоязычных народов центрально-азиатского региона, и отличается лишь терминологией, разнообразием вариантов. Можно смело утверждать, что эти игры по простоте, разнообразию и увлекательности не имеют себе равных, а широкое их распространение свидетельствует об этнокультурных связях между народами с древнейших времен. Игры детей и подростков, направленные на развитие физических качеств, являлись прежде всего необходимой тренировкой для повседневного труда и

закрепляли трудовые навыки.

Использованные источники:

1. К.Айымбетов «Накыл-макаллар» Нокис.Каракалпакстан -1978.109 стр.
2. Кой-Кырылган – кала. Указ.Соч. 1967 256-257 стр.
3. Этнография каракалпаков (Материалы исследования). Т. «Фан»1980. 189 стр.
4. «Очерки по истории каракалпакского фольклора», Отв. Ред. К.Максетов, Т. «Фан», 1977, 154 стр.

Отеулиев Ж.Б.

ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

**ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПОЧВ В АРИДНЫХ
ТЕРРИТОРИЯХ ПРИАРАЛЬЯ**

Аннотация

Рассмотрены вопросы об экологических особенностях почв в аридных зонах региона Приаралья. Отмечается высокая степень деградации земель и падение продуктивности орошаемых почв из-за воздействия комплекса климатических и мелиоративных условий региона.

Ключевые слова: Приаралье, экология почв, изменение климата, степень засоленности.

Аридные территории всегда оставались уникальным объектом исследования науки. Как известно, традиционной для полупустынь и пустынь формой хозяйства является пастбищное скотоводство, в первую очередь овцеводство.

К настоящему времени в структуре аридных ландшафтов региона Приаралья произошли заметные изменения. Осуществлены крупные программы по орошению пустынных земель в Центральной Азии: строительство Большого Каракумского канала, использование земель древнего орошения в Хивинском и Ургенчском оазисах, орошение Голодной, Каршинской и Яванской степей, развитие земледелия в долине Вахша. С большей нагрузкой стали использоваться пустынные пастбища и древесная растительность.

Негативное воздействие на биомы пустынь оказывают геологоразведка, добыча газа и нефти, минерального сырья, строительство дорог, нефте- и газопроводов, новых городов и поселков.

Главным биологическим индикатором современного состояния аридных территорий является растительный покров: степень проективного покрытия, видовой состав, жизненные формы, первичная продукция и др. Изменения этих показателей в сторону уменьшения количества и качества указывают на тенденции роста деградации растительного покрова.

Наблюдения за состоянием растительного покрова, используемого в качестве пастбищ в ландшафтах степной, полупустынной и пустынной зон, показывают, что при перегрузке пастбищ происходит деградация растительности и - как следствие - опустынивание ландшафта.

Не менее важными индикаторами опустынивания являются показатели, характеризующие животный мир: структура популяций, особенности размножения, массовые всплески обилия видов или, наоборот, массовая гибель из-за болезней или недостатка корма.

Площадь аридной зоны Приаралья, занятая естественной растительностью, постоянно сокращается вследствие ее трансформации. Практически все плодородные и удобные для освоения земли в аридных районах уже освоены под богарное или орошаемое земледелие.

Ветровая эрозия может иметь площадное равномерное и очаговое проявления. В обоих случаях ее результатом являются разнообразные формы аккумулятивного эолового рельефа. Последние характеризуются подвижностью, тенденциями захвата новых территорий.

Одним из распространенных типов опустынивания является водная эрозия. Ее опасность возрастает на подгорных равнинах и тесно связана с крутизной склонов, структурой почв и степенью проективного покрытия растительностью.

Процесс хозяйственного освоения аридных территорий будет продолжаться в XXI в. на фоне общего увлажнения климата, что несколько смягчит процессы опустынивания территории. Однако есть все основания предполагать, что господствующее положение в структуре полупустынных и пустынных биомов постепенно займут антропогенные экологические комплексы: поля и сады, окультуренные пастбища, искусственные насаждения древесно-кустарниковой растительности. Человеку придется самому поддерживать благоприятный экологический (в первую очередь - водный) баланс экосистем, что потребует больших материальных затрат.

Исследования по состоянию и режимам почвенного покрова, и особенно его физическим свойствам, практически отсутствуют. Между тем почвы определяют биопродуктивность и любые изменения, происходящие в почвенном покрове, незамедлительно сказываются на состоянии и функционировании биоценозов. В этом смысле почвенный покров аридных дельтовых пространств и особенно его физические свойства остаются «белым пятном».

Проблема опустынивания является проблемой мирового значения. 70% засушливых земель в мире или около 3,6 млрд. га подвержены процессу деградации. В Центральной Азии общая площадь, подверженная опустыниванию, составляет свыше 1073 тыс. км², что связано с экстенсивным использованием земель и приводит к их деградации.

Проблема Приаралья, занимающая в настоящее время внимание ученых многих стран, состоит в первую очередь в опустынивании и

истощении природных ресурсов региона. Приаралье - это хороший полигон для изучения явления современного интенсивного опустынивания, близкий по существу проблем к целому ряду регионов Земного шара - дельтовым регионам бассейнов соленых озер., таких как Чад, Тарим.(Китай), Маккадигади (Кения), Магади (Ботсвана), а также ряду постгидроморфных территорий засушливых зон Северной и Южной Америки. Уникальность Приаралья в этом аспекте состоит в том, что здесь наблюдается большое разнообразие территорий в отношении явления опустынивания обсыхающее дно Аральского моря, современные опустынивающиеся дельты Амударьи и Сырдарьи, древние опустошенные дельты, территории орошаемых оазисов с разной длительностью сельскохозяйственного использования (до нескольких тысяч лет), а также современные пустыни.

Большая часть орошаемых земель используется под посевы хлопчатника, зерновых, риса и картофеля и др. Обширные пустынные и полупустынные территории являются основной базой для разведения каракульских овец и верблюдов. Основные культуры ЦАР – это хлопок, зерновые – пшеница, рис кенаф и и др. Хлопчатник является одним из основных источников доходов ряда государств региона. Перед учеными и специалистами агропромышленного сектора, стоит задача сохранить уровень производства в стране и ведущее место на международном хлопковом рынке.

В связи с возможным изменением климата, ростом температур воздуха ожидается интенсификация процессов деградации земель. Следствием изменения климатических условий является тенденция роста площади засоленных земель и степени засоления. Сокращение водообеспеченности посевов отразится как на мелиоративном состоянии земель, так и на продуктивности посевов.

Решение вопроса деградации почв относится к числу серьезнейших проблем нашего времени, и, по - существу, дело касается сохранения плодородия почв в засушливых зонах ЦАР с тем, чтобы эффективно обеспечивать получение высокого урожая сельскохозяйственных культур и устойчивое обеспечение продовольствием стран ЦА.

Деградация земель – серьезная экономическая и экологическая проблема в Центральной Азии, которая прямо влияет на бедность сельского населения. За время независимости республик урожаи в сельском хозяйстве снизились на 20-30% по всему региону. Только от засоления земель ежегодные региональные потери составляют 2 млрд. долларов (или 5% регионального ВВП) и эта проблема затрагивает все 5 стран региона.

В настоящее время площадь засоленных орошаемых земель, например, в Республике Узбекистан составляет около 52% от общей орошаемой площади, в том числе 18% земель средне- и сильнозасоленные. В наибольшей степени засолена почва в Каракалпакстане (90-95%), Бухарском (96%), Хорезмском оазисе (95-100%), Особенно неблагоприятные условия по

засолению почв сложились в Каракалпакстане, где отмечается наиболее существенное снижение урожайности.

Увеличение площадей засоленных земель в целом связано с низким КПД оросительных систем в Центральной Азии. Для снижения уровня засоленности земель проводятся эксплуатационные и капитальные промывки.

Деградация почв прямо связана с потерей на 40-50% запасов гумуса в результате монокультуры хлопчатника, низкими нормами внесения органических удобрений, сокращением циклов севооборота, площадей посевов люцерны и других трав, токсичным влиянием остаточных запасов нитратного азота во всей толще почвогрунтов и в грунтовых водах (после их избыточного внесения в периоды интенсификации сельскохозяйственного производства).

Таким образом, в настоящее время отмечается высокая степень деградации земель и падение продуктивности орошаемых почв из-за воздействия комплекса климатических и мелиоративных условий, что усложняет ситуацию в аграрном секторе стран Центральной Азии.

Использованные источники:

1. Попов В.А. Экологическая классификация природных территориальных комплексов аридных зон // Теоретические и прикладные вопросы географии Узбекистана. Сборник научных трудов. Выпуск II. Ташкент, 1994. С. 49 - 52.
2. Попов В.А. О концепции ландшафтогенеза в физической географии // Известия Узбекского географического общества. Том 22. Ташкент, 2002. С. 7 - 10.

Оттеулиев Ж.Б.

ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»

Каракалпакский государственный университет им. Бердаха

Республика Узбекистан

ВЛИЯНИЕ ПОЧВ И ГРУНТОВ НА РАСТЕНИЯ

Аннотация

Рассмотрены процессы засоления почв могут идти в различных природно-климатических условиях при преобладании в почве восходящего тока воды, несущего с собой легкорастворимые соли, над нисходящим током.

Ключевые слова: Приаралье, экология почв, изменение климата, степень засоленности.

Эдафические условия определяются свойствами субстрата, на котором произрастают растения. Субстрат может быть лишь незначительно затронут процессами почвообразования (скалы, подвижные пески), или же в результате действия физического выветривания и живых организмов

поверхностный слой горной породы может превратиться в почву.

Почвы играют для растений крайне важное значение. Во-первых, в большинстве случаев почвы являются тем субстратом, в котором происходит механическое закрепление растений. Во-вторых, именно почвы обеспечивают водоснабжение и минеральное питание растений. В-третьих, через почвы осуществляются многие типы взаимодействий растений друг с другом, а также с другими организмами (почвенными микроорганизмами, грибами, животными). Почвы характеризуются рядом физико-химических характеристик, имеющих существенное значение для роста и развития растений, а также для формирования того или иного типа растительного сообщества.

Воздушный режим почв определяет обеспеченность корней растений кислородом, необходимым для дыхания. Он зависит от механического состава почв: чем большие размеры имеют частицы субстрата, тем большая воздухопроницаемость. К примеру, высокая воздухопроницаемость характерна для песчаных грунтов, а для глинистых – значительно более низкая.

Водный режим грунтов определяет запасы доступной для растения почвенной влаги. Всю воду, находящуюся в почве, можно разделить на две категории: доступная для растений капиллярная влага и недоступная физически и химически связанная влага. Но даже если в почве имеется влага в достаточном или избыточном количестве, она не всегда может быть доступна для растений. В этом случае говорят о так называемой физиологической сухости почвы. Вызывать это явление могут несколько абиотических факторов. Так, физиологически сухими являются богатые влагой, но имеющие очень низкую температуру почвы тундр. На верховых болотах с обильным сфагновым покровом вода оказывается недоступной для многих видов из-за ее низкой температуры, высокой кислотности, слабой аэрации и наличия токсических веществ. Все это в совокупности нарушает функционирование корневой системы растений. Физиологически сухими являются также и засоленные почвы, в которых влага благодаря высокому осмотическому давлению почвенного раствора не может быть использована растениями. Физиологически сухие местообитания экстремальны, и поэтому произрастающие в них растения должны быть приспособлены либо к повышенному содержанию в почве легкорастворимых солей, либо к очень низкой температуре почвы.

Процессы засоления почв могут идти в различных природно-климатических условиях при преобладании в почве восходящего тока воды, несущего с собой легкорастворимые соли, над нисходящим током. Благодаря этому перемещение солей из верхних горизонтов в нижние становится невозможным, и легкорастворимые соли постепенно накапливаются в верхних горизонтах грунта. Эти процессы характерны для сухих областей земного шара, где испарение резко превышает количество выпадающих

осадков, а также по берегам океанов и морей.

Растения, приспособленные к высокому содержанию солей в почве, носят название галофитов. Они характеризуются высоким осмотическим давлением клеточного сока (у некоторых видов до 100 атм. и выше), что дает им возможность извлекать воду из концентрированного солевого раствора почвы. Большинство галофитов либо имеет суккулентное, либо ксероморфное строение.

Среди легкорастворимых солей, участвующих в засолении грунта в аридных областях, наиболее обычны соли натрия (NaCl , Na_2SO_4 , NaHCO_3 и Na_2CO_3), хлориды и сульфаты кальция и магния.

Засоленные почвы делятся на два типа: солончаки и солонцы. Солончаки характеризуются высоким содержанием легкорастворимых солей у самой поверхности. На солончаках произрастают преимущественно типичные галофиты. В отличие от солончаков, солонцы содержат легкорастворимые соли на некоторой глубине (20-50 см и глубже), верхние же горизонты их промыты атмосферными осадками и почти лишены легкорастворимых солей. На солончаках произрастают главным образом растения-ксерофилы, приспособленные к существованию на сухих почвах. Типичные же галофиты на солонцах встречаются довольно редко.

От механического состава субстрата, на котором растут растения, в значительной степени зависят его воздушный, водный, температурный режимы и др. Так, песчаные почвы воздухо- и водопроницаемы, легко прогреваются и так же легко остывают. Это приводит к тому, что органика в таких почвах быстро минерализуется, и питательные вещества вместе с нисходящим током воды вымываются в нижние горизонты почвы. Глинистые почвы, наоборот, обладают сильной водоудерживающей способностью, их температурный режим более стабилен, восходящий и нисходящий ток более или менее уравновешен, и основная масса питательных веществ сохраняется в верхних слоях почвы. Как мы видим, механически состав субстрата играет для растений чаще всего опосредованную роль. Однако существуют субстраты, где механический состав является основным лимитирующим фактором для растений: открытые пески и скалы.

Псаммофиты (растения подвижных песков) обладают целым рядом приспособлений, обеспечивающих им возможность произрастания на подвижных субстратах, имеющих рыхлую структуру. Они способны образовывать придаточные корни на засыпанных песком стеблях и придаточные почки на корнях, оказавшихся на поверхности в связи с выдуванием песка. У некоторых кустарников побеги способны очень быстро расти и ускользать от заноса песком. Многие виды имеют длинные быстрорастущие корневища, что позволяет им быстро расселяться и закреплять песок. Корни псаммофитов имеют многочисленные корневые волоски и одеты чехликами из частиц песка, надежно защищающими их от

высыхания. Листья псаммофитов узкие, жесткие, а у многих видов полностью отсутствуют, что облегчает сопротивление ветру, нередко несущему тучи песка. Тем не менее, многие псаммофиты очень сильно транспирируют, что позволяет им уменьшать, нагрев зеленых фотосинтезирующих частей. Воду при этом они получают за счет сильно развитой корневой системы. Плоды и семена псаммофитов имеют различные придатки, которые обеспечивают их распространение, быстрое заглубление в грунт, прорастание и укоренение молодых проростков.

Все вышеперечисленное очень важно для понимания взаимоотношений между растениями и почвенной средой. Выше кратко рассмотрено, как почвы влияют на рост, развитие растений и их распределение на поверхности планеты.

Но не следует забывать и о том, что растения тоже влияют на почвы. Растительные остатки, перегнивая, формируют основу гумуса – бесструктурную органическую составляющую почвы.

Возникновению структуры почвы во многом способствуют корни растений. Пронизывая толщу субстрата, они оказывают механическое давление и уплотняют его, то есть, сеть корней в определенной мере способствует обособлению структурных частиц почвы. Постоянное потребление воды растениями приводит к изменению водного режима почвы, дыхание корней растений влияет на состав почвенного воздуха и, следовательно, на состав почвенного раствора.

Корни растений выделяют в почву большое количество органических веществ. Все это приводит к тому, что растения в процессе жизнедеятельности в той или иной степени меняют химический состав почвы. Поглощенные растениями минеральные вещества вместе с опадом (отмершие ветви, листья, плоды и др.) попадают на поверхность почвы или в самые верхние ее слои в составе сложных органических соединений, где они разрушаются сапротрофными организмами. Это приводит к перераспределению минеральных веществ в почве, то есть обогащению верхних слоев за счет более глубоких.

Таким образом, в настоящее время отмечается высокая степень деградации земель и падение продуктивности орошаемых почв из-за воздействия комплекса климатических и мелиоративных условий в Приаралье.

Использованные источники:

1. Попов В.А. Экологическая классификация природных территориальных комплексов аридных зон // Теоретические и прикладные вопросы географии Узбекистана. Сборник научных трудов. Выпуск II. Ташкент, 1994. С. 49 - 52.
2. Попов В.А. О концепции ландшафтогенеза в физической географии // Известия Узбекского географического общества. Том 22. Ташкент, 2002. С. 7 - 10.

Оттеулиев Ж.Б.
ассистент

кафедра «Экологии и почвоведения»
Каракалпакский государственный университет им. Бердаха
Республика Узбекистан

К ВОПРОСУ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ И ВОСПИТАНИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СИСТЕМНОГО ПОДХОДА

Аннотация

В статье рассматриваются вопросы экологического образования и воспитания подрастающего поколения. Экологические исследования позволяют учащимся обобщить полученные знания, применять сведения, приобретенные при изучении других предметов, высказывать собственную точку зрения и предлагать решения этой или иной экологической проблемы.

Ключевые слова: экологическое образование, воспитание, охрана природы, мероприятия.

На сегодняшний день важнейшей задачей современного, образованного человека должна быть забота об экологическом состоянии окружающей среды. Бурное промышленное развитие в XX веке привело к тому, что воздействие человека на природу значительно усилилось. Зачастую оно имеет крайне негативный характер. Именно поэтому сегодня остро стоит вопрос экологического образования и просвещения людей уже со школьной скамьи.

Экология - это широкомасштабное понятие, оно включает в себя охрану окружающей среды и контроль за рациональным использованием природных ресурсов. От нас зависит, каким будет наш город в ближайшем и отдаленном будущем.

Основным приоритетом экологического воспитания и образования является предупреждение, пропаганда о недопустимости кризисных экологических ситуаций родного края. В процессе экологического образования необходимо складывать экологический интеллект в сознание, прививать у детей и молодежи предвидеть возможности последствия своих действий на природу во всех видах трудовой деятельности.

Системный подход в экологии обусловил формирование целого направления, ставшего ее самостоятельной отраслью - системной экологией. Системный подход - это направление в методологии познания объектов как систем. Система - это множество взаимосвязанных элементов, образующих определенную целостность, единство. Ее состав, структуру и свойства изучают посредством системного анализа, являющегося основой системного подхода и представляющего собой совокупность методологических средств, используемых для решения сложных научных проблем.

Экологические проблемы в наше время становятся все более

глобальными и важными для человечества. Новая картина современного мира с неизбежностью приводит к необходимости нового типа образования, которое по праву можно назвать экологическим. Экологическое образование предполагает обучение бережному взаимодействию человека с окружающим его миром и вместе с тем — совершенствованию внутреннего мира самого человека. Только осознание себя частью макромра, соединенной с ним бесчисленными неразрывными связями, позволяет строить гармоничные отношения с окружающей средой.

Экологическое образование — это непрерывный процесс обучения, воспитания и развития личности, направленный на формирование системы знаний и умений, ценностных ориентаций, нравственно-этических и эстетических отношений, обеспечивающих экологическую ответственность личности за состояние и улучшение социоприродной среды.

По своей природе экологическое образование нацелено на будущее, оно становится важным фактором социальной стабильности. Отсюда следует, что экологическое образование — это не часть образования, а новый смысл современного образовательного процесса, уникального средства сохранения и развития человека и продолжения человеческой цивилизации.

Содержание экологического образования можно выразить в виде трех взаимосвязанных компонентов:

- знание экологических законов, правил, теорий, понятий, научных фактов;
- практическая деятельность в реальных социоприродных ситуациях, связанная с решением экологических проблем;
- эмоционально-эстетическое восприятие природы, художественных образов ее выражения и отношения человека к ней.

Экологический подход в образовании акцентирует внимание в большей степени на процессе познания, формирует мотивацию изучения естественных наук, пробуждает у школьников чувство любознательности и удивления, развивает интерес к науке до такой степени, чтобы он остался на всю жизнь.

Характерно, что природа в деятельности школьников выступает разносторонне, требуя проявления соответствующих разносторонних способностей, так, она оказывается объектом и предметом целенаправленного познания, когда они изучают её закономерности на уроках и дома; реальным пространством, где протекает деятельность; окружающей средой — в занятиях спортом, путешествиях; объектом и предметом художественного изображения — в процессе творческого воссоздания её образов в самодеятельном искусстве. Чтобы обеспечить наиболее благоприятные условия для формирования отношений учащихся к действительности, школа организует трудовую, познавательную, опытническую, конструкторскую, художественную, игровую, туристическую-

краеведческую и спортивно-оздоровительную деятельность детей среди природы. На формирование сознания в условиях взаимодействия с окружающей средой налагают отпечаток многие факторы: прежде всего это жизненный опыт и сфера общения, семья и интересы сверстников, личные и групповые мотивы поведения, общественное мнение. В условиях влияния различных окружающих условий на сознание учащегося его формирование во многом зависит от целенаправленных действий педагога. В настоящее время каждый человек должен быть экологически образован и экологически культурен. Основными компонентами экологической культуры личности должны стать: экологические знания, экологическое мышление, экологически оправданное поведение и чувство любви к природе.

Введение системы непрерывного экологического образования требует формирования практических навыков по оценке качества окружающей среды. Основной вклад в практическую экологическую деятельность учащихся вносят экологические исследования и работы по оценке состояния окружающей среды, которые являются важной частью содержания образования и широко внедряются в практику экологического образования школьников.

Экологические исследования позволяют учащимся обобщить полученные знания, применять сведения, приобретенные при изучении других предметов, высказывать собственную точку зрения и предлагать решения этой или иной экологической проблемы.

Студентами высших учебных заведений проводится исследовательская работа направленной изучению влияния меняющихся факторов среды на компоненты природы; изучение антропогенного воздействия на природу; изучение влияния меняющихся факторов природной среды на здоровье человека; экологический мониторинг воды, почвы, воздуха.

Экологические игры «Что? Где? Когда?», экологическая викторина («Охраняемые растения Каракалпакстана», «Заповедные территории Каракалпакстана», «Редкие и исчезающие животные Каракалпакстана», «Предприятия – загрязнители»).

Отмечаются следующие памятные даты: Международный День воды (22 марта), Международный День метеоролога (23 марта), Международный День птиц (1 апреля), День экологических знаний (15 апреля), День Земли (22 апреля), Всемирный День окружающей среды (5 июня).

В сфере экологического образования и просвещения в ВУЗах Республики Каракалпакстан проводит смотр-конкурс на лучшую работу среди студентов и аспирантов по проблемам экологии региона Южного Приаралья. По итогам конкурса издается сборник тезисов всех работ участников.

Заметную роль в экологическом образовании и просвещении играют особо охраняемые природные территории. Это великолепная база для проведения занятий по биологии, географии, экологии, проведению

практических занятий, организации экологических троп, экспедиций и других образовательных мероприятий. Вместе с тем, это лучшие места для организации оздоровительных мероприятий на природе. В конце апреля состоится ежегодная общественная природоохранная акция «Ана тэбиятымызды асырайык». Совместно со студентами в «Нижне-Амударьинском государственном биосферном резервате» проводят ряд практических мероприятий с целью экологического просвещения местного населения.

Использованные источники:

1. Протасов В. Ф. Экология, здоровье и охрана окружающей среды в России. М.: Финансы и статистика, 2000.
2. Протасов В. Ф., Молчанов А. В. Словарь экологических терминов и понятий. М.: Финансы и статистика, 1995.
3. Реймерс Н. Ф. Охрана природы и окружающей человека среды. М.: Просвещение, 1992. 320 с.
4. Шилов И. А. Экология. М.: Высшая школа, 2000.
5. Банников А. Г., Вакулин А. А., Рустамов А. К. Основы экологии и охрана окружающей среды. М.: Колос, 1996.

Оглавление

<i>Lavrenova E.S.</i> , ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ НА РЫНКЕ ПЕНСИОННЫХ УСЛУГ В РОССИИ	3
<i>Zharlykasov B.J.</i> , BINARY AND RED - BLACK TREES. TIME SEARCH	6
<i>Абдулина Е.Г.</i> , СПЕЦИФИКА, ПОНИМАЯ СВК ДЛЯ СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА	9
<i>Абдулкеримова Н.Ю.</i> , ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ НАЧАЛЬНОГО ПЕРИОДА СУПРУЖЕСКОЙ ЖИЗНИ	12
<i>Абдуллина А.Д.</i> , ОСОБЕННОСТИ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ	18
<i>Абилов Р.К., Кайнов К.П.</i> , ИЗУЧЕНИЕ СТРОЕНИЯ ЦВЕТКА И ПЫЛЬНИКА НЕКОТОРЫХ ОБРАЗЦОВ ФАСОЛИ В УСЛОВИЯХ КАРАКАЛПАКСТАНА	20
<i>Абилов Р.К., Кайнов К.П.</i> , НЕКОТОРЫЕ МОРФО-БИОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОБРАЗЦОВ ВИГНЫ ФРАНЦИЯ -3610 И УЗБЕКИСТАН - 53 В УСЛОВИЯХ КАРАКАЛПАКСТАНА	23
<i>Абрамкин А.М., Калашникова Е.Б.</i> , ОСОБЕННОСТИ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ МНОГОДЕТНЫМ СЕМЬЯМ НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ	26
<i>Агаларова Е. Г., Хорошун В. Р.</i> , НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ МАРКЕТИНГЕ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА	29
<i>Аимбетова Д.Т.</i> , АНАЛИЗ СТАНДАРТОВ САЙТОСТРОЕНИЯ И ПРОЕКТИРОВАНИЕ ПРОМО – САЙТА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СРЕДСТВ WEB - РАЗРАБОТКИ	34
<i>Алламуратов К.К.</i> , КАЧЕСТВО ВОДЫ И ЗДОРОВЬЕ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ КАРАКАЛПАКСТАН.....	37
<i>Ананьев К.В.</i> , СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОБЕСПЕЧЕННОСТИ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ ПРИВОЛЖСКОГО И ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ.....	45
<i>Андрянова Е. Ю., Буянова В. В.</i> , ОСОБЕННОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ ВЫПУСКНИКОВ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ РАЗНЫХ ТИПОВ	48
<i>Аракчеев С.В.</i> , КРИЗИС НАШЕГО ВРЕМЕНИ	55
<i>Асланов З. Ю., Дадашова К.С., Абдуллаева С.М.</i> , ПРОЕКТИРОВАНИЕ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ	58

<i>Ахтямова А.А.</i> , НАЙМ И ОТБОР ПЕРСОНАЛА КАК ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ	65
<i>Бабицына М.А.</i> . СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНЫЕ ФУНКЦИИ ХУДОЖЕСТВЕННОГО МУЗЕЯ г. СУРГУТА.....	70
<i>Бабич А.В.</i> , АНАЛИЗ ОБОСНОВАНИЯ ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ КОМПАНИИ С УЧЁТОМ СТАДИИ ЕЕ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА	73
<i>Багаева И.В., Салахов Р.Р.</i> , АНАЛИЗ ДЕЙСТВУЮЩЕЙ СИСТЕМЫ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ...	76
<i>Бакиева Д.Т.</i> , СОДЕРЖАНИЕ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННЫМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ.....	82
<i>Барынькина Н.П.</i> , СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ И ЗАРУБЕЖОМ.....	85
<i>Барышева А.В.</i> , АНАЛИЗ СЕБЕСТОИМОСТИ ГАЛЬВАНИЧЕСКОГО ЗОЛОЧЕНИЯ В РАЗНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ УСЛОВИЯХ	91
<i>Баширов М.В.</i> , ОТНОШЕНИЕ НЫНЕШНЕЙ МОЛОДЕЖИ К ЭКСТРЕМИЗМУ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙКОМ ОБЩЕСТВЕ	95
<i>Бегжанова Г.Т.</i> , ПРОБЛЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАРАКАЛПАКСТАН НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	101
<i>Бегжанова Г.Т.</i> , СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ КАЧЕСТВА ПИТЬЕВОЙ ВОДЫ В РЕГИОНЕ ЮЖНОГО ПРИАРАЛЬЯ	105
<i>Бегжанова Г.Т., Мамбетуллаева С.М.</i> , ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ НОРМИРОВАНИЕ АНТРОПОГЕННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ФАУНУ МЛЕКОПИТАЮЩИХ В НИЗОВЬЯХ АМУДАРЬИ.....	108
<i>Бекмирзаев Ш., Саидмахаматов Н., Убайдуллаев М.</i> , ПОЛУЧЕНИЯ ЛИТЬЕ В ПЕСЧАНО-ГЛИНИСТЫЕ МЕТОДОМ.....	112
<i>Бекмирзаев Ш.</i> , КРИТЕРИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ...	116
<i>Бекмуратова Д.М.</i> , К ВОПРОСУ ПРОВЕДЕНИЯ МОНИТОРИНГА ФАКТОРОВ СРЕДЫ И ИХ ВЛИЯНИЯ НА КОМПОНЕНТЫ БИОТЫ ПРИАРАЛЬЯ	117
<i>Бердникова К.П., Лазарева Л.А.</i> , ИЗУЧЕНИЕ ПРИЧИН СТРЕССА В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕДИЦИНСКОЙ СЕСТРЫ	120
<i>Бережная М.Д.</i> , СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	124
<i>Березовский Д.П.</i> . ВЛИЯНИЕ ПАТРИОТИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА СТУДЕНТА.....	127

<i>Березовский Д.П., РАЗРАБОТКА ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ДЕЙСТВУЮЩЕЙ СИСТЕМЫ ПАТРИОТИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ</i>	130
<i>Билецкая С.В., ДВИЖУЩИЕ СИЛЫ ВОССТАНИЯ 1836-1838 ГГ. ВО ВНУТРЕННЕЙ БУКЕЕВСКОЙ ОРДЕ</i>	134
<i>Билецкая С.В., ПРИЧИНЫ ВОССТАНИЯ И.ТАЙМАНОВА И М.УТЕМИСОВА В 1836-1838 ГГ. ПО ОТЧЕТАМ Г.Ф. ГЕНСА</i>	137
<i>Билецкая С.В., ПОЛИТИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ ВО ВНУТРЕННЕЙ БУКЕЕВСКОЙ ОРДЕ В КОНЦЕ XVIII - НАЧАЛЕ XIX ВВ.</i>	140
<i>Блинова А. В., Калашиникова Е. Б., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ВАЛЮТНЫХ ОПЕРАЦИЙ В ПЕРИОД НЭП</i>	143
<i>Богатырева М.Р., Золотов Д.С., РАЗВИТИЕ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИИ</i>	146
<i>Богданова Ю.З., О ЛИНГВИСТИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ ПЕРЕВОДА</i>	149
<i>Богданова Ю.З., ЭМОЦИОНАЛЬНО-ЭКСПРЕССИВНЫЙ КОМПОНЕНТ ЗНАЧЕНИЯ ИМЕНИ ПРИЛАГАТЕЛЬНОГО ПРИ ПЕРЕВОДЕ НА НЕМЕЦКИЙ ЯЗЫК</i>	151
<i>Богданова Ю.З., О ЛИТЕРАТУРОВЕДЧЕСКОЙ ТЕОРИИ ПЕРЕВОДА</i>	154
<i>Бочкарева Д.А., ПОДХОДЫ К СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ЭТАПОВ РАЗРАБОТКИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ</i>	156
<i>Бочкарева Д.А., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАЗРАБОТКИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ</i>	161
<i>Брыжинская Г.В., Полетаева М.И., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ СУБЪЕКТОВ ПЕРЕГОВОРНОГО ПРОЦЕССА</i>	166
<i>Бугаев А.Е., Бугаева Г.В., АКТУАЛЬНОСТЬ РАЗРАБОТКИ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ ГОРНО- СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ</i>	169
<i>Бугаева Г.В., Бугаев А.Е., ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ</i>	172
<i>Бутенко Н.А., О ЦИВИЛИЗАЦИИ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ</i>	175
<i>Бутенко Н.А., О ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ВИДЕНИЯХ ФЕНОМЕНА ГЛОБАЛИЗАЦИИ</i>	179
<i>Валиева А.Р., ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ И ЕГО РОЛЬ В УПРАВЛЕНИИ ФИНАНСОВЫМИ ПОТОКАМИ В МАЛОМ ПРЕДПРИЯТИИ</i>	182
<i>Валиева А.Р., ПРОБЛЕМЫ УСПЕШНОГО ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ МАЛОГО БИЗНЕСА</i>	185

<i>Василенко М.И.</i> , ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗРАБОТКИ И РЕАЛИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ	188
<i>Василенко А.В., Алексеенко Ю.А.</i> , ФОРМИРОВАНИЕ КОММУНИКАТИВНОГО ПОТЕНЦИАЛА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ	190
<i>Васильева Н.П., Жихарева В.С.</i> , СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ОРГАНИЗАЦИИ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ В УРАЛЬСКОМ РЕГИОНЕ	192
<i>Верховцева О.Н.</i> , ИНДИКАТОР СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ БИЗНЕСА РЕГИОНА: РАЗРАБОТКА И ПРИМЕНЕНИЕ.....	198
<i>Вершков Д.А., Архипов А.В.</i> , ЭЛЕКТРОДИФфуЗИОННАЯ НАДЕЖНОСТЬ ТОНКОПЛЁНОЧНОЙ МЕТАЛЛИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ ПОЛИКРИСТАЛЛИЧЕСКИХ ПЛЁНОК АЛЮМИНИЯ.....	200
<i>Виноградов С.И.</i> , ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ САХАЛИНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	205
<i>Вишар С. П.</i> , ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КООПЕРАЦИЯ В РОССИИ: СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННАЯ СТРУКТУРА ИЛИ СИСТЕМА КОММЕРЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ?	208
<i>Водопьянов С.А.</i> , КОМПЛЕКСНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ.....	217
<i>Водопьянов С.А.</i> , ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ	221
<i>Воронин М.М., Кувишинов А.А.</i> , ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК «ТОЛЬЯТТИСИНТЕЗ»	225
<i>Воронкова В.С.</i> , АНАЛИЗ ВНЕЛЕГАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ ЗА 2014-2016 ГГ.....	228
<i>Воскресенских В.</i> , РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА В РОССИИ	231
<i>Вострова К.С.</i> , РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПОВОЛЖСКОМ РЕГИОНЕ РОССИИ.....	235
<i>Гарипова А.З., Фаткуллова А.Н., Юнусова Г.И.</i> , ПРИМЕНЕНИЕ НЕТРАДИЦИОННЫХ ВИДОВ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ В ВУЗАХ	238
<i>Гаськова Ю.В.</i> , ОСОБЕННОСТИ ПЛАНИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПЕРСПЕКТИВЫ СТУДЕНТАМИ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ НА НАЧАЛЬНОМ ЭТАПЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ	241

<i>Гашико Д.В.</i> , ИННОВАЦИОННАЯ АКТИВНОСТЬ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ	245
<i>Георгиева М.А.</i> , АВТОМАТИЗАЦИЯ УЧЕТА И ПРОДАЖ В МЕБЕЛЬНОМ МАГАЗИНЕ	252
<i>Гептинг А.Н.</i> , РЫНОК РЕКЛАМЫ	256
<i>Гимранова Ю.А.</i> , НАРУШЕНИЕ ЯЗЫКОВОЙ НОРМЫ КАК ПРИЕМ КОНСТРУИРОВАНИЯ ХУДОЖЕСТВЕННОГО ПРОИЗВЕДЕНИЯ НА ПРИМЕРЕ РУССКОГО ПЕРЕВОДА РОМАНА И. БЭНКСА «МОСТ»	258
<i>Голубева Е.В.</i> , ПСИХОЛИНГВИСТИЧЕСКИЕ ПРИЁМЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ КАК ФАКТОР УСПЕШНОСТИ РЕКЛАМНОГО СООБЩЕНИЯ	264
<i>Голыгин С. С.</i> , АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ МЕТОДОВ РАСЧЕТА ОСНОВНЫХ ХАРАКТЕРИСТИК И МЕТОДОВ РАСЧЕТА ОПТИМАЛЬНЫХ ПАРАМЕТРОВ РОТАЦИОННО ПЛАСТИНЧАТЫХ ВАКУУМНЫХ НАСОСОВ	268
<i>Горбачев А.А.</i> , ДИАГНОСТИКА ДВИГАТЕЛЯ ВНУТРЕННЕГО СГОРАНИЯ АВТОМОБИЛЯ ПО АКУСТИЧЕСКОМУ ИЗЛУЧЕНИЮ ДВИГАТЕЛЯ	275
<i>Горбачева Ю.Ю.</i> , <i>Сергеенкова Н.Д.</i> , СОЗДАНИЕ МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРОИЗВОДСТВА НА БАЗЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	291
<i>Горина Е.А.</i> , УПРАВЛЕНИЕ ПОТОКОВЫМИ ПРОЦЕССАМИ В ЛОГИСТИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	294
<i>Грачева Д.О.</i> , <i>Минасова Н.Р.</i> , ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОЦЕССНО-ОРИЕНТИРОВАННОГО УПРАВЛЕНИЯ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ	299
<i>Гребенькова Д. В.</i> , СХЕМА ФИНАНСИРОВАНИЯ ГЧП НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТА АЭРОДРОМНОЙ СЕТИ	302
<i>Гревцев К.А.</i> , <i>Шилов А.К.</i> , ДЕФЕЦИТ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ	308
<i>Грешнов И.В.</i> , <i>Некрасова Е.А.</i> , БАНДАЖНЫЕ ПОЛКИ В ЛОПАТКАХ	310
<i>Грешнов И.В.</i> , <i>Некрасова Е.А.</i> , ЭФФЕКТ ПОМПАЖА	311
<i>Грешнов И.В.</i> , <i>Некрасова Е.А.</i> , ГАЗОТУРБИННЫЙ ДВИГАТЕЛЬ НА ВОДОРОДЕ	312
<i>Грешнов И.В.</i> , <i>Некрасова Е.А.</i> , КАК ПЛЫТЬ ПРОТИВ ВЕТРА	314
<i>Грешнов И.В.</i> , <i>Некрасова Е.А.</i> , АНАЛИЗ ИЗМЕНЕННОЙ КОНСТРУКТИВНОЙ СХЕМЫ	315
<i>Грешнов И.В.</i> , <i>Некрасова Е.А.</i> , КОНСТРУКЦИЯ ЧАСТИ ОПОРЫ РУП	317

<i>Грешнов И.В., Некрасова Е.А., РАСЧЁТ РАДИАЛЬНОЙ НАГРУЗКИ НА РУП</i>	319
<i>Гуменная Н.С., ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ И СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ "МИНИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР ОПЛАТЫ ТРУДА" И "МИНИМАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА"</i>	320
<i>Давыдов А. Н., Бычкова К.А., МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ РАЦИОНАЛЬНЫХ ЗНАЧЕНИЙ ПАРАМЕТРОВ РЕЛЬСОВЫХ ЭКИПАЖЕЙ ПРИ ДВИЖЕНИИ ПО КРИВОЛИНЕЙНЫМ УЧАСТКАМ ПУТИ</i>	326
<i>Дахова М.Н., РЕЛИГИОЗНЫЙ ТУРИЗМ В СИСТЕМЕ БРЕНДИНГА БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ</i>	329
<i>Демичев С.Н., ПРОБЛЕМЫ БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ В РОССИИ</i>	332
<i>Демьянов А.А., Гончар А.В., ОТНОШЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ ГОРОДА МОСКВА К ИНВАЛИДАМ</i>	340
<i>Дерендяева Т.М., ВЕРОЯТНОСТНЫЕ МОДЕЛИ В ТЕОРИИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ЗАПАСОВ ПРОМЫСЛОВЫХ РЫБ</i>	345
<i>Дмитренко В.М., СОЦИАЛЬНЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ БЕЗРАБОТИЦЫ</i>	348
<i>Довгань Д.И., Лебедева Е.В., ОТНОШЕНИЕ К ПРОБЛЕМЕ СМЕРТНОЙ КАЗНИ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ ЛИЧНОСТИ</i>	350
<i>Долгунова А.В., Чиждова И.А., СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИЗУЧЕНИЕ РЫНКА УСЛУГ ПО ТУРИЗМУ</i>	355
<i>Дудик С.П., Архипов А.В., СОЗДАНИЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЕЛЬЕФА ДЛЯ ОРИЕНТИРОВАННОГО РОСТА ТОНКИХ ПЛЁНОК</i>	359
<i>Дулуба Е. С., МЕТАФОРЫ В ПРОЗАИЧЕСКОМ ТВОРЧЕСТВЕ ДИЛАНА ТОМАСА</i>	362
<i>Дьяконова В.В., ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ КОМПАНИИ ПО РАЗРАБОТКЕ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ НА ОСНОВЕ ПОДДЕРЖКИ И ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ</i>	365
<i>Егоркин А.В., Воронин М.М., Шаповалов С.В., ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЕ ТОЛЬЯТТИНСКОЙ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПЛОЩАДКИ ООО «СИБУР»</i>	368
<i>Егоркин А.В., Воронин М.М., Шаповалов С.В., Кувшинов А.А., ВАКУУМНЫЙ СИЛОВОЙ ВЫКЛЮЧАТЕЛЬ VM1-T</i>	373
<i>Елизаров Е.Б., ТЕОРИЯ ДЕЛИМОСТИ И ПРОСТЫЕ ЧИСЛА.</i>	376

<i>Ермошкина Е.Ю., АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА В ОРГАНАХ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ.....</i>	<i>404</i>
<i>Ершов А.П., Бенько Е.В., РАСПРОСТРАНЕННОСТЬ ЧТЕНИЯ СРЕДИ МОЛОДЕЖИ.....</i>	<i>407</i>
<i>Ершов А.П., Бенько Е.В., РАЗВИТИЕ КИБЕРСПОРТА В РОССИИ</i>	<i>410</i>
<i>Ерыгина Н.С., ЗОЛОТО КАК ТОВАР И ФИНАНСОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ</i>	<i>414</i>
<i>Ерыгина Н.С., БАЗОВЫЕ ТЕОРИИ ДИВИДЕНДНОЙ ПОЛИТИКИ.....</i>	<i>417</i>
<i>Есымов А.Б., Калакова Г.К., ЖЕСТКИЕ ДИСКИ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ И ТЕСТОВЫЙ АНАЛИЗ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ</i>	<i>419</i>
<i>Жирнова И.М., Севастьянова Ю.В., ЛАБОРАТОРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ПО ПРИМЕНЕНИЮ ПЕРЕДОВЫХ МЕТОДИК НАНЕСЕНИЯ ХИМИЧЕСКИХ ВСПОМОГАТЕЛЬНЫХ ВЕЩЕСТВ НА ПОВЕРХНОСТЬ ВОЛОКНА</i>	<i>425</i>
<i>Жуманов М.А., Гайпов Б.С., Сайтова А.К., Жангабаева А.С., Алланиязова З.Д., ВЛИЯНИЕ РАЗЛИЧНОЙ СТЕПЕНИ ЗАСОЛЕНИЯ НА РАЗВИТИЕ И УРОЖАЙНОСТЬ ТОПИНАМБУРА</i>	<i>429</i>
<i>Жуманов М.А., Аметов Я.И., ОБ ОРНИТОФАУНЕ АГРОЛАНДШАФТОВ КАРАКАЛПАКСТАНА</i>	<i>433</i>
<i>Загудайлова Е.А., СТАТЬЯ 23 УК РФ – ПОДТВЕРЖДЕНИЕ СУЩЕСТВОВАНИЯ ОБЪЕКТИВНОГО ВМЕНЕНИЯ</i>	<i>436</i>
<i>Закирова Д.Р., ФОРМИРОВАНИЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И МАЛОГО БИЗНЕСА</i>	<i>439</i>
<i>Закирова Д.Р., ОСОБЕННОСТИ ПЕНСИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В КИТАЕ</i>	<i>442</i>
<i>Зангиев Т.Т., Панкова А.В., ДИНАМИЧЕСКАЯ КЛАСТЕРИЗАЦИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ.....</i>	<i>445</i>
<i>Зарипов А.А., Рзаев Р.М., ВОЗРАСТНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗМА ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В УСЛОВИЯХ ПРИАРАЛЬЯ.....</i>	<i>448</i>
<i>Зарифзянов А.Р., ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННО- ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ</i>	<i>452</i>
<i>Зарифзянов А.Р., РЕСПУБЛИКА ТАТАРСТАН В РЕЙТИНГЕ РЕГИОНОВ ПО РАЗВИТИЮ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА</i>	<i>458</i>
<i>Защепенкова А.М., ВНЕДРЕНИЕ РОБОТИЗИРОВАННЫХ ФЕРМ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ</i>	<i>462</i>
<i>Защепенкова А.М., КОРМОВЫЕ КУЛЬТУРЫ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ.....</i>	<i>464</i>

<i>Зеленский В.О., Зеленская И.А., К ВОПРОСУ ОБ ОБЕСПЕЧЕНИИ ГЛАСНОСТИ И ПРОЗРАЧНОСТИ ЗАКУПОК ТОВАРОВ, РАБОТ И УСЛУГ ОТДЕЛЬНЫМИ ВИДАМИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В РАМКАХ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНА №223-ФЗ</i>	<i>467</i>
<i>Зиновьева Е.Г., АНАЛИЗ РАСХОДОВ БЮДЖЕТА Г. МАГНИТОГОРСКА ЗА 2010 – 2014 ГГ.</i>	<i>472</i>
<i>Зуева М.С., Ярыгина А.А., АНАЛИЗ ВАЛЮТНЫХ И РУБЛЕВЫХ ДЕПОЗИТОВ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ</i>	<i>478</i>
<i>Зуева М.С., Ярыгина А.А., ПРИЧИНЫ УХУДШЕНИЯ СОСТОЯНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РФ</i>	<i>481</i>
<i>Зуева М.С., Ярыгина А.А. АНАЛИЗ РОССИЙСКОГО АВТОРЫНКА</i>	<i>483</i>
<i>Зуева М.С., Ярыгина А.А., ПРОБЛЕМЫ АВТОМОБИЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ.....</i>	<i>487</i>
<i>Зырянова С.А., Филимонова О.А., РАЗРАБОТКА УЧЕБНО-ТЕСТИРУЮЩЕГО КОМПЛЕКСА ДЛЯ КОНТРОЛЯ И ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ТЕОРЕТИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ВОДИТЕЛЕЙ.....</i>	<i>490</i>
<i>Иваненко А.Е., РУССКАЯ И НЕМЕЦКАЯ ЛИТЕРАТУРА 21 ВЕКА В РОССИИ. КАКАЯ ОНА?</i>	<i>496</i>
<i>Иваненко А.Е., ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА СО СРЕДНЕАНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА (НА ПРИМЕРЕ «КЕНТЕРБЕРИЙСКИХ РАССКАЗОВ» , ДЖЕФФРИ ЧОСЕРА)</i>	<i>498</i>
<i>Иваненко А.Е., ОСНОВЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ СТУДЕНТА – ФИЛОЛОГА</i>	<i>501</i>
<i>Иванова А.Д., КАТЕГОРИИ «ДУШИ» И «ДУХА» В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННОЙ ПСИХОЛОГИИ</i>	<i>504</i>
<i>Иванова К.А., СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНАЯ РОЛЬ ГАЛЕРЕИ СОВРЕМЕННОГО ИСКУССТВА «СТЕРХ».....</i>	<i>506</i>
<i>Иощенко А.С., ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ РОССИИ</i>	<i>509</i>
<i>Исмаилова С.Э., АНАЛИЗ РИСКА «БРАК ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ» С ПОМОЩЬЮ МЕТОДОЛОГИИ IDEF0.</i>	<i>512</i>
<i>Исроилов Ж.Б., Мирзаев Ж.И., ВЕКТОРНЫЙ ГРАФИЧЕСКИЙ РЕДАКТОР CORELDRAW X6</i>	<i>520</i>
<i>Истомин П.О., ВЛИЯНИЕ ГЕНДЕРНОГО ФАКТОРА НА ПРОЯВЛЕНИЕ ЭКСТРЕМИЗМА В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ.....</i>	<i>528</i>
<i>Истомин П.О., СЕГМЕНТАЦИЯ РЫНКА</i>	<i>533</i>
<i>Кайпов К.П., Абинов Р.К., ИЗМЕНЕНИЕ РАСТИТЕЛЬНОГО ПОКРОВА АРИДНЫХ ТЕРРИТОРИЙ ПРИАРАЛЬЯ</i>	<i>536</i>

<i>Кайпов К.П., Абилов Р.К., СОХРАНЕНИЕ БИОРАЗНООБРАЗИЯ ФЛОРЫ И ФАУНЫ В ИНТЕРЕСАХ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ.....</i>	539
<i>Каирбекова С.Д., АВТОМАТИЗИРОВАННОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЖУЛИСЫ.....</i>	542
<i>Қайыпбаева А., АБАЙ ШЫҒАРМАЛАРЫНЫҢ ТАНЫМДЫҚ ҚЫРЫ.....</i>	545
<i>Калакаева К.З., Мрикаев Д.М., ОЦЕНКА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРУЮЩЕГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ПРИМЕРЕ РАЗВИТЫХ СТРАН.....</i>	549
<i>Калашикова Е.Б., Морозова И.А., ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ НАЧАЛА XX ВЕКА ДО 1923 Г.....</i>	553
<i>Калашикова Е.Б., Шульпина А.А., ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ.....</i>	557
<i>Калашикова Е.Б., Искрина М.Е., ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ ДЕНЕЖНОЙ РЕФОРМЫ 1922-1924 Г.</i>	561
<i>Камилова М.Ш., ВЛИЯНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЛИЧНОСТИ РЕБЕНКА.....</i>	565
<i>Камитова А.Б., ПОНЯТИЕ СПРАВЕДЛИВОСТИ В РОССИЙСКИХ ПАРТИЯХ («ПАРТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СПРАВЕДЛИВОСТИ», «СПРАВЕДЛИВАЯ РОССИЯ»).....</i>	567
<i>Каныгина А.С., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ЕЕ ПОВЫШЕНИЯ.....</i>	574
<i>Каныгина А.С., ПЛАНИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ И УСЛУГ</i>	576
<i>Каныгина А.С., ЧТО ТОРМОЗИТ РАЗВИТИЕ РЫНКА АУДИТА В РОССИИ?.....</i>	578
<i>Каныгина А.С., ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ В РФ.....</i>	580
<i>Капелюшный Э.Д., Камалиева Л.В., МАРКЕТИНГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА РЫНКЕ ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ</i>	582
<i>Карапетян А.А., РУССКАЯ ПРАВДА, КАК ИСТОЧНИК ДРЕВНЕРУССКОГО ПРАВА</i>	586
<i>Каржаубаев А.С., ЛЕГИРОВАНИЕ НАПЛАВЛЕННОГО МЕТАЛЛА И ВЛИЯНИЕ ЛЕГИРУЮЩИХ ЭЛЕМЕНТОВ НА СВОЙСТВА МЕТАЛЛОПОКРЫТИЙ.....</i>	589
<i>Каржаубаев А.С., СТРУКТУРООБРАЗОВАНИЕ ПОКРЫТИЙ ПРИ НАНЕСЕНИИ ПОРОШКОВЫХ МАТЕРИАЛОВ НА ПОВЕРХНОСТИ ДЕТАЛЕЙ</i>	592
<i>Карибуллина Г.Ф., ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНИЗАЦИИ ПАО «ГАЗПРОМ» КАК ОБЪЕКТА СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ.....</i>	596

<i>Карибуллина Г.Ф.</i> , ПРИМЕНЕНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ: РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРІ.....	599
<i>Касимова А.М.</i> , ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МОДЕЛИ МНОЖЕСТВЕННОЙ РЕГРЕССИИ В ИССЛЕДОВАНИИ ВАЛОВОГО ВНУТРЕННЕГО ПРОДУКТА РОССИИ.....	602
<i>Кирнозова И.Р.</i> , ОБЗОР РОССИЙСКИХ ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССАМИ.....	609
<i>Колесникова О.Ю.</i> , ВКЛАД ФРАНЦУЗСКИХ МЫСЛИТЕЛЕЙ В РАЗВИТИЕ МОТИВАЦИИ ГЕРОЕВ КОМЕДИЙ РЕСТАВРАЦИИ	612
<i>Колесникова О.Ю., Скворцова М.Л.</i> , МОТИВ «ПОРОК» В ДРАМАТУРГИИ ЭПОХИ ВОЗРОЖДЕНИЯ	616
<i>Комиссарова Л.А.</i> , СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ И СОЦИАЛЬНО- ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОТБОРА ПЕРСОНАЛА В УЧРЕЖДЕНИЯХ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ: СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ	622
<i>Комиссарова Л.А.</i> , СОВРЕМЕННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОСНОВА ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ.	623
<i>Комлев И.В.</i> , МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ ИНВЕСТИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ	627
<i>Кондрашенкова Я.А., Дорченкова Т.Ю.</i> , ОБОСНОВАНИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ БИОДИЗЕЛЯ КАК АЛЬТЕРНАТИВНОГО ИСТОЧНИКА ЭНЕРГИИ	631
<i>Коневцева А.А.</i> , АВТОМАТИЗАЦИЯ РУЧНОГО ТРУДА С ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ	635
<i>Коптяева А.А.</i> . УЧЕТ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	638
<i>Корнилова Ю.В.</i> , КОЛЛИЗИЯ ПРАВА НА ЛИЧНУЮ И СЕМЕЙНУЮ ТАЙНУ И ПРАВА ЗНАТЬ ИНФОРМАЦИЮ О СВОЕМ ПРОИСХОЖДЕНИИ.....	641
<i>Коровина И.В., Парфенова Д.И.</i> , ТИПЫ СИТУАЦИОННЫХ СООТВЕТСТВИЙ ПРИ ПЕРЕВОДЕ ШУТОК.....	643
<i>Коростылева Е.В.</i> , ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЯЮЩИХ БИЗНЕС-ПРОЦЕССАХ.....	646
<i>Корчагина О.В., Валиева Л.М.</i> , СУЩНОСТЬ, НЕОБХОДИМОСТЬ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	649

<i>Корчагина О.В., Фаррахова Е.Г.,</i> ОЦЕНКА ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ ДОХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ПО МАТЕРИАЛАМ ООО «БРИНЭКС»	652
<i>Корчагина С.В., Воробьев П. В.,</i> АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ УПРАВЛЕНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА МУНИЦИПАЛИТЕТОМ Г.О. ТОЛЬЯТТИ	656
<i>Кочетков Д. В., Архипов А.В.,</i> РАЗРАБОТКА ТЕОРЕТИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ЭФФУЗИОННОЙ ЯЧЕЙКИ ДЛЯ ТЕРМОВАКУУМНОГО ИСПАРЕНИЯ АЛЮМИНИЯ	658
<i>Кощанов Д.Е.,</i> ПИТАНИЕ МОЛОДИ ЛЕЩА И САЗАНА ЮЖНОГО ПРИАРАЛЬЯ	661
<i>Кравцова М.А.,</i> ЛИДЕР НАШЕГО ВРЕМЕНИ	665
<i>Крапивка В.А.,</i> О ЗНАЧЕНИИ ИНСТИТУТА ДОПУСТИМОСТИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ	667
<i>Кузнецова Е.С., Грызлова А.М.,</i> СЕМАНТИКА ЦВЕТА В ТВОРЧЕСТВЕ МАРИНЫ ЦВЕТАЕВОЙ И АННЫ АХМАТОВОЙ	671
<i>Кузьмин В.А., Захарова О.И.,</i> КАТЕГОРИАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ В ЗАДАЧАХ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В ОБЛАСТИ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ.....	682
<i>Кузьмина И.К.,</i> ПЛАНИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КООПЕРАТИВА (НА ПРИМЕРЕ СПСК «КООПЕРАТОР»).....	686
<i>Кузьмина И.К.,</i> ОЦЕНКА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ КООПЕРАЦИИ В РОССИИ	690
<i>Кузьмина И.К.,</i> РАСШИРЕНИЕ ЗОНЫ ОБСЛУЖИВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КООПЕРАТИВА	691
<i>Купырина Т.О., Бенько Е.В.,</i> МИРОВАЯ СТАТИСТИКА ЗАМУЖЕСТВА И РАЗВОДОВ В РАЗНЫХ СТРАНАХ.....	694
<i>Курамышин Д.Р.,</i> ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В КАСПИЙСКОМ РЕГИОНЕ И ФОРМИРОВАНИЕ НОВЫХ ЭКСПОРТНЫХ ПОТОКОВ.....	697
<i>Курбаниязов Б.Т.,</i> ДЕКОРАТИВНЫЕ ДЕРЕВЬЯ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ОЗЕЛЕНЕНИИ Г. НУКУСА	713
<i>Курушина Н.С., Бенько Е.В.,</i> ПРОТИВНИКИ ПРАВИЛЬНОГО ПИТАНИЯ В СЕТИ INSTAGRAM	716
<i>Лазарева Л.А., Тришакова С.С.,</i> К ВОПРОСУ ОБ ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ ПО ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ВИЧ-ИНФЕКЦИЕЙ	718

<i>Ларькова Е.П., Родионова О.Ю., ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ РАСХОДАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ</i>	722
<i>Лебедева Е.В., Максимова А.В., УРОВЕНЬ ДОХОДА КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ СОСТОЯНИЯ СТРЕССА У РАБОТНИКА СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ</i>	725
<i>Лебедева Е.В., Пикалова М.А., ЛИЧНОСТНЫЕ КАЧЕСТВА КИНОЛОГА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</i>	731
<i>Лебзинова Е.С.. АФФИЛИАТИВНЫЕ И ЦЕННОСТНЫЕ УСТАНОВКИ В КОНТЕКСТЕ ВОСПРИЯТИЯ ЛОГО-БРЕНДА</i>	737
<i>Леонтьев А.Г., ПРИНЦИПЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНОЙ СЛУЖБЫ</i>	741
<i>Леонтьев А.Г., ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ МЕХАНИЗМЫ РАБОТЫ С МОЛОДЕЖНЫМИ СУБКУЛЬТУРАМИ</i>	742
<i>Лобашев Д.Г., Ховансков С.А., АНАЛИЗ ЛОКАЛЬНОЙ СЕТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА БАЗЕ ОБОРУДОВАНИЯ CISCO INC И ВИДЫ АТАК НА ЛВС</i>	746
<i>Лобашев Д.Г., Ховансков С.А., ОРГАНИЗАЦИЯ РАСПРЕДЕЛЕННЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ В ИЕРАРХИЧЕСКОЙ ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОЙ СТРУКТУРЕ</i>	748
<i>Лобина В.В., МОДЕЛИРОВАНИЕ ВЗАИМОСВЯЗИ ФИНАНСОВОЙ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА И АКЦИОНЕРНОГО ДОХОДА ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ</i>	750
<i>Ловков Д.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ МАТЕРИАЛЬНЫМИ ПОТОКАМИ В СКЛАДСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ</i>	754
<i>Лукоянов В.А.. КОНЦЕПЦИЯ ТЕОРИИ АНТРОПОЛОГИЧЕСКОГО И СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО НАТУРАЛИЗМА</i>	759
<i>Лямцев А.А., ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ: АНАЛИЗ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ</i>	776
<i>Лямцев А.А., ВЗГЛЯД В ИСТОРИЮ: СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ В РОССИИ В 20 ВЕКЕ</i>	781
<i>Магомедова П.М., ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ИНСТИТУТОВ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА И ВЛАСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ</i>	785
<i>Магомедова З.О., Гаджиалиев Р.А., РАЗВИТИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РФ</i>	789
<i>Магомедова З.О., Азизова Х.Ш., ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ОСНОВА РАЗВИТИЯ</i>	793

<i>Макарова Д. Н., РОЛЬ ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ И КАМНЕЙ В ЭКОНОМИКЕ СТРАНЫ</i>	<i>797</i>
<i>Макеев А. А., АНАЛИЗ ГОТОВНОСТИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ К ПЕРЕХОДУ НА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ</i>	<i>800</i>
<i>Макеев А. А., КОМПЛЕКСНЫЙ МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В РЕГИОНЕ С ПРИМЕНЕНИЕМ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ.....</i>	<i>804</i>
<i>Макоткина Д.В., АНАЛИЗ ПРЕДПРИЯТИЙ ЧАСТНЫХ ФОРМ СОБСТВЕННОСТИ ЗА 2013-2015 ГГ.....</i>	<i>807</i>
<i>Максимовских И.В., СБЕРЕЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В ПЕРИОД КРИЗИСА</i>	<i>810</i>
<i>Максимовских И.В., ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ СРЕДСТВ НАСЕЛЕНИЯ В КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ</i>	<i>817</i>
<i>Макуев Д.Г., СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ РОССИЙСКИХ РАБОТОДАТЕЛЕЙ: ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ</i>	<i>823</i>
<i>Маллабоев Н., Шокиров Д., СПОСОБЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....</i>	<i>826</i>
<i>Маллабоев Н., Шокиров Д., СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ПЛАТЕЖА.....</i>	<i>830</i>
<i>Маллабоев Н., Абдуллаева Н., МЕСТО СИСТЕМЫ “ЭЛЕКТРОННОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА” В РАЗВИТИИ МАЛОГО БИЗНЕСА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА</i>	<i>834</i>
<i>Маллабоев Н., Шокиров Д., ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ФОРМИРОВАНИИ КАЧЕСТВА КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫХ ОДАРЕННОЙ МОЛОДЕЖИ</i>	<i>838</i>
<i>Мансурова Э.И., РАЗВИТИЕ ПРАВОВЫХ ОСНОВ СОЦИАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВА В РОССИИ В УСЛОВИЯХ ИЗМЕНЕНИЙ</i>	<i>842</i>
<i>Маркарян Е.С., ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ.....</i>	<i>846</i>
<i>Маркова А.Ю., Чернова Э.Р., ПРАВО СОБСТВЕННОСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....</i>	<i>851</i>
<i>Марченко Д.С., КВАНТОВЫЕ ДЕНЬГИ БУДУЩЕГО</i>	<i>855</i>
<i>Марченко Д.С., КВАНТОВАЯ КРИПТОГРАФИЯ: МЕТОД КВАНТОВОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ КЛЮЧЕЙ, СТАНЦИИ: «АЛИСА», «БОБ»</i>	<i>857</i>
<i>Матмуратов М.А., О ЗООБЕНТОСАХ ОЗЕРА ВОСТОЧНЫЙ КАРАТЕРЕНЬ</i>	<i>860</i>

<i>Матмуратов М.А.</i> , ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВНУТРЕННИХ ВОДОЕМОВ ДЛЯ ВЫРАЩИВАНИЯ РЫБЫ В ЭКОЛОГИЧЕСКИ -ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ ЮЖНОГО ПРИАРАЛЬЯ.....	864
<i>Медведева В.Н., Харланова А.М.</i> , УРБАНИЗАЦИЯ И ЕЕ РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ	867
<i>Медведева В.Н., Чеснокова К.В.</i> , КРИЗИС РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ.....	870
<i>Медведева В.Н., Шатохина А.Ю.</i> , ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТА СЕЛЬСКОГО ПОСЕЛЕНИЯ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ.....	874
<i>Мерец А.Л.</i> , ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ ПРИ ОБМЕНЕ ДАННЫМИ С КОНТРАГЕНТАМИ	877
<i>Милешкин А. Е.</i> , ПОСТРОЕНИЕ МАТЕМАТИЧЕСКИХ МАКРОМОДЕЛЕЙ КОМПОНЕНТОВ ФОТОРЕЗИСТОРНЫХ ОПТРОНОВ	882
<i>Мирзаев Ж.И., Кенжабоева М.М.</i> , СРАВНИТЕЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ 3G И 4G В МОБИЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ.....	887
<i>Мирзаева Н.А., Мирзаева Ш.Р.</i> , ИСТОКИ ГУМАНИСТИЧЕСКОГО НАПРАВЛЕНИЯ В ОБРАЗОВАНИИ	892
<i>Митина И.А., Митин Н.С.</i> , НАУЧНО – ТЕХНИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА	895
<i>Митюнина М.А.</i> , ПЛАНИРОВАНИЕ PR-КАМПАНИЙ.....	899
<i>Мифтахова Л.Р., Гарипова А.З.</i> , КОНЦЕПЦИЯ ПРОФИЛАКТИКИ ВРЕДНЫХ ПРИВЫЧЕК СТУДЕНТОВ В ВЫСШЕМ УЧЕБНОМ ЗАВЕДЕНИИ.....	901
<i>Михайлова А.О., Чернова Э.Л.</i> , СДЕЛКИ С НЕДЕЕСПОСОБНЫМИ ГРАЖДДАНАМИ.....	904
<i>Мишин Р. И.</i> , МОРФОФИЗИОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МОЛОДИ РУССКОГО ОСЕТРА, ВЫРАЩЕННОЙ В ЗАВОДСКИХ УСЛОВИЯХ ООО АРК «БЕЛУГА»	906
<i>Мишин Р.И.</i> , ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС ВЫРАЩИВАНИЯ БАССЕЙНОВЫМ МЕТОДОМ МОЛОДИ РУССКОГО ОСЕТРА В УСЛОВИЯХ БАССЕЙНОВО-РЫБОВОДНОГО УЧАСТКА ЦЕХА ОАО АРК «БЕЛУГА»	912
<i>Мищенко А.Е.</i> , ИСПРАВЛЕНИЕ ОШИБОК В БУХУЧЕТЕ.....	920
<i>Морозова П.В.</i> , ОРГАНИЗАЦИЯ ЛЕТНЕГО ОТДЫХА ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ.....	923
<i>Мосягина Д.В.</i> , РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.	927

<i>Мосягина Д.В.</i> , УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ В ПРОЦЕССЕ БЮДЖЕТИРОВАНИЯ	930
<i>Моторин В.Н., Мананков А.Ю.</i> К ВОПРОСУ О ПОСТРОЕНИИ	932
АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ ИЗМЕРЕНИЯ СОДЕРЖАНИЯ ГЛЮКОЗЫ В КРОВИ ЧЕЛОВЕКА ПО ЕГО ГОЛОСУ	932
<i>Мусина Д.Р.</i> , ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ В УПРАВЛЕНИИ РОССИЙСКИМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ.....	944
<i>Мусина В.И.</i> , РОЛЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ	951
<i>Мухаметишина Р.Д.</i> , ИЗУЧЕНИЕ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ЖИЗНИ В РОССИИ НА ОСНОВЕ КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННОГО АНАЛИЗА	954
<i>Науменко Е.А., Рубан О.Р.</i> , КОНКУРЕНТНЫЕ СТРАТЕГИИ КОМПАНИЙ НА МЕЖДУНАРОДНОМ РЫНКЕ	957
<i>Нащекин Е. Е.</i> , СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА, СВЯЗАННЫЕ С КВАЛИФИКАЦИЕЙ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ СВОБОДЫ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ	964
<i>Неберикутя С.Э.</i> , МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	968
<i>Неберикутя С.Э.</i> . ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	971
<i>Нигаматуллина А.А.</i> , ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МОДЕЛИ ПАРНОЙ ЛИНЕЙНОЙ РЕГРЕССИИ В ОПРЕДЕЛЕНИИ ВЛИЯНИЯ ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА НА СРЕДНЮЮ ЗАРАБОТНУЮ ПЛАТУ ПО РЕГИОНАМ РОССИИ	974
<i>Нигматуллин Р.И., Чернова Э.Р.</i> , ПРАВОВОЕ ЗНАЧЕНИЕ ИНСТИТУТА ОПЕКИ И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА.....	981
<i>Никонов Р.Н.</i> , ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ПЕРЕВОЗКАХ ПАССАЖИРОВ И БАГАЖА	983
<i>Нурахмедова А.В.</i> , ОБОСТРЕНИЕ ЭТНОПОЛИТИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В СЕВЕРОКАВКАЗСКИХ РЕСПУБЛИКАХ (1990-2000гг)	987
<i>Нуруллаев Р.Р.</i> , АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ..	990
<i>Овчинникова И.В., Блажиевский А.А.</i> , НАЛОГОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В МАЛОМ БИЗНЕСЕ	993
<i>Овчинникова А.А.</i> , УСЛОВИЯ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ ЗАВЕЩАНИЯ	997

<i>Овчинникова К. О.</i> , РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПРИНУЖДЕНИЯ К СОВЕРШЕНИЮ СДЕЛКИ ИЛИ К ОТКАЗУ ОТ ЕЕ СОВЕРШЕНИЯ С СОСТАВОМ ВЫМОГАТЕЛЬСТВА	1001
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПРИНУЖДЕНИЕ К СОВЕРШЕНИЮ СДЕЛКИ ИЛИ ОТКАЗУ ОТ ЕЕ СОВЕРШЕНИЯ В РФ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ	1004
<i>Овчинникова К. О.</i> , ПОСРЕДНИЧЕСТВО ВО ВЗЯТОЧНИЧЕСТВЕ: САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ ПРЕСТУПЛЕНИЕ ИЛИ СОУЧАСТИЕ.....	1007
<i>Оразбаева Г., Матуразова З., Алланазарова Ш.</i> , ВОСПИТАНИЕ ДЕТЕЙ НА ОСНОВЕ НАРОДНЫХ ТРАДИЦИЙ У КАРАКАЛПАКОВ	1011
<i>Отеулиев Ж.Б.</i> , ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПОЧВ В АРИДНЫХ ТЕРРИТОРИЯХ ПРИАРАЛЬЯ.....	1014
<i>Отеулиев Ж.Б.</i> , ВЛИЯНИЕ ПОЧВ И ГРУНТОВ НА РАСТЕНИЯ	1017
<i>Отеулиев Ж.Б.</i> , К ВОПРОСУ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ И ВОСПИТАНИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СИСТЕМНОГО ПОДХОДА....	1021